



Risultati al 31 dicembre 2021

Cattolica Assicurazioni

Verona, 15 marzo 2022

I dati economici al 31 dicembre 2020 e 2021 e le attività e passività al 31 dicembre 2020 di Lombarda Vita, la cui cessione è stata realizzata il 12 aprile 2021, sono state riclassificate nelle apposite voci “in dismissione” ex IFRS 5. I dati qui esposti sono pertanto a perimetro omogeneo senza il contributo di Lombarda Vita, rappresentata sinteticamente nell’utile da attività cessate, unitamente alla plusvalenza da cessione.

A partire dal 5 novembre 2021, grazie al successo dell’offerta pubblica d’acquisto, Assicurazioni Generali controlla la Società Cattolica e le controllate di quest’ultima. Nel presente documento vengono presentati i risultati consolidati del sub-gruppo consistente di Cattolica Assicurazioni e delle società da questa controllate. A seguito di tale evento, è anche venuto meno la necessità regolamentare di calcolare un Solvency II ratio di Gruppo. Il ratio qui presentato si riferisce, pertanto, alla sola Società Cattolica Assicurazioni.

Sintesi principali dati consolidati

Risultati al 31 dicembre 2021

(€ mln)

RISULTATI IAS IFRS

	FY2020	FY2021	Δ%	
Premi lavoro diretto Totali	4.683	5.142	+9,8%	Δ% FY21/FY20: -9,0% (Inclusa Lombarda Vita)
<i>Premi lavoro diretto Danni</i>	2.104	2.134	+1,4%	
<i>Premi lavoro diretto Vita¹</i>	2.579	3.008	+16,6%	Δ% FY21/FY20: -14,9% (Inclusa Lombarda Vita)
Combined ratio²	86,8%	89,1%	+2,3 pps	
Patrimonio netto consolidato	2.613	2.841	+8,7%	
Solvency II Ratio di Cattolica³	188%	203% ⁴	+15 pps	
Risultato Operativo	352	300	-14,7%	
Utile Consolidato	71	108	+52,9%	
Utile di Gruppo	36	96	+163,2%	
Utile Adjusted	192	253	+31,7%	
Return On Equity Operativo	8,6%	7,3%	-1,3 pps	



I dati FY2021 e FY2020 sono esposti a perimetro omogeneo senza il contributo di Lombarda Vita.

- (1) Compresi i contratti di investimento.
- (2) Lavoro conservato.
- (3) Solvency II ratio di Gruppo a 187% al 31 dicembre 2020.
- (4) Ratio con ipotesi di distribuzione di dividendo € 0,15 per azione.

Conto economico per settore di attività

Risultati al 31 dicembre 2021

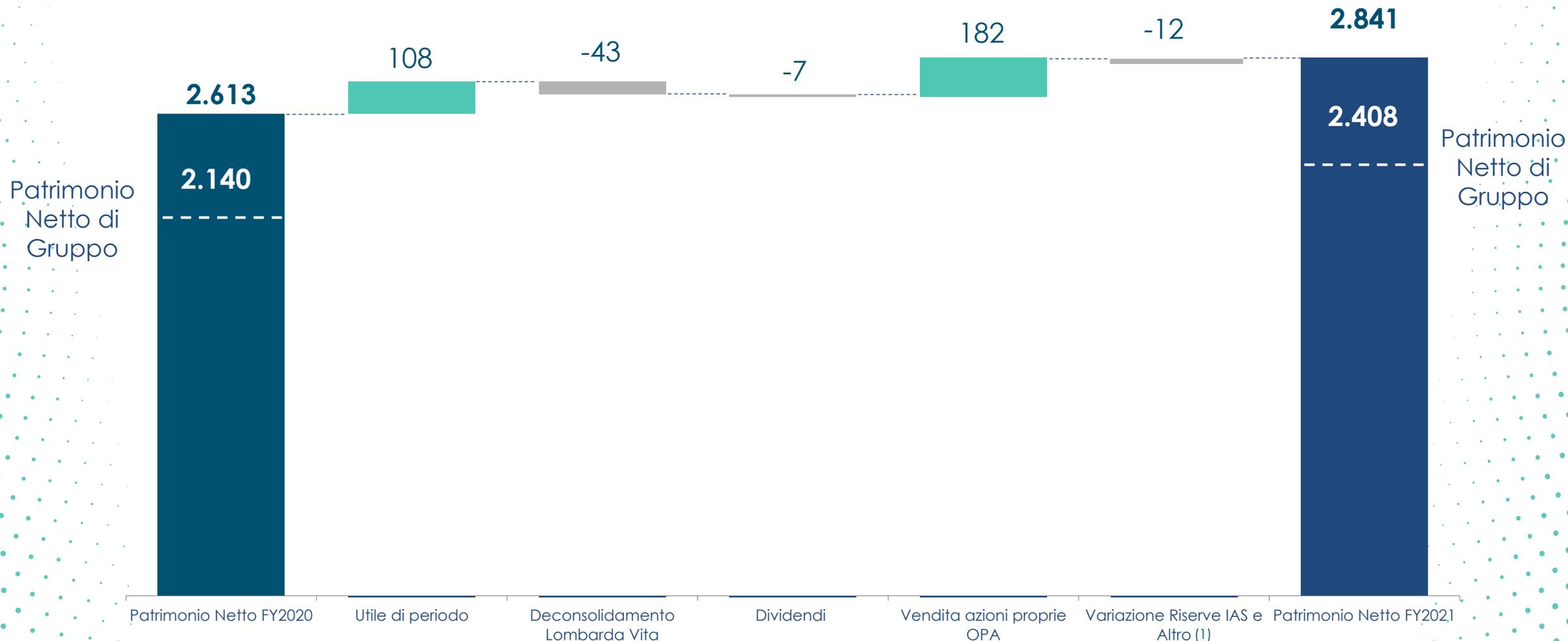
(importi in milioni)	DANNI		VITA		ALTRO		TOTALE		Δ%
	FY2020	FY2021	FY2020	FY2021	FY2020	FY2021	FY2020	FY2021	
Premi netti	1.868	1.902	2.537	2.989	0	0	4.405	4.891	
Oneri netti relativi ai sinistri	-1.025	-1.098	-2.593	-3.199	0	0	-3.618	-4.297	
Spese di gestione	-544	-570	-153	-174	0	0	-697	-744	
Altri ricavi al netto degli altri costi (altri proventi e oneri tecnici)	-53	-28	-40	-44	0	0	-93	-72	
Redditi da investimenti ordinari lordi classe C	85	91	318	310	-1	0	402	401	
Redditi da investimenti ordinari lordi classe D	0	0	68	232	0	0	68	232	
Proventi netti derivanti da partecipazioni in controllate, collegate e joint venture	4	5	-4	1	0	0	0	6	
Commissioni attive al netto delle commissioni passive	0	0	-2	-2	0	0	-2	-2	
Spese di gestione degli investimenti	-10	-13	-35	-37	-3	-3	-48	-53	
RISULTATO GESTIONE ASSICURATIVA E FINANZIARIA	325	289	96	76	-4	-3	417	362	-13,1%
Altri ricavi al netto degli altri costi operativi	-49	-41	-17	-21	1	0	-65	-62	
RISULTATO OPERATIVO	276	248	79	55	-3	-3	352	300	-14,7%
Redditi da realizzo e da valutazione	-1	-6	0	4	-9	-7	-10	-9	
Interessi subordinato	-23	-21	-8	-11	0	0	-31	-32	
Proventi netti derivanti da partecipazioni in controllate, collegate e joint venture non operativi	-9	-2	-4	0	0	0	-13	-2	
Altri ricavi al netto degli altri costi non operativi	-28	-29	-156	-131	-1	-3	-185	-163	
RISULTATO DI PERIODO PRIMA DELLE IMPOSTE	215	190	-89	-83	-13	-13	113	94	-17,3%
Imposte	-91	-86	-15	-11	3	3	-103	-94	
UTILE (PERDITA) DELL'ESERCIZIO AL NETTO DELLE IMPOSTE	124	104	-104	-94	-10	-10	10	0	-104,6%
UTILE (PERDITA) DELLE ATTIVITÀ OPERATIVE CESSATE	0	0	61	108	0	0	61	108	
UTILE (PERDITA) CONSOLIDATO	124	104	-43	14	-10	-10	71	108	+52,9%
di cui di pertinenza del gruppo	120	100	-74	6	-10	-10	36	96	+163,2%
di cui di pertinenza di terzi	4	4	31	8	0	0	35	12	
Risultato di gruppo adjusted	133	133	69	130	-10	-10	192	253	+31,7%



I dati FY2021 e FY2020 sono esposti a perimetro omogeneo senza il contributo di Lombarda Vita, rappresentata sinteticamente nell'utile da attività cessate, unitamente alla plusvalenza da cessione.

Evoluzione del patrimonio netto consolidato

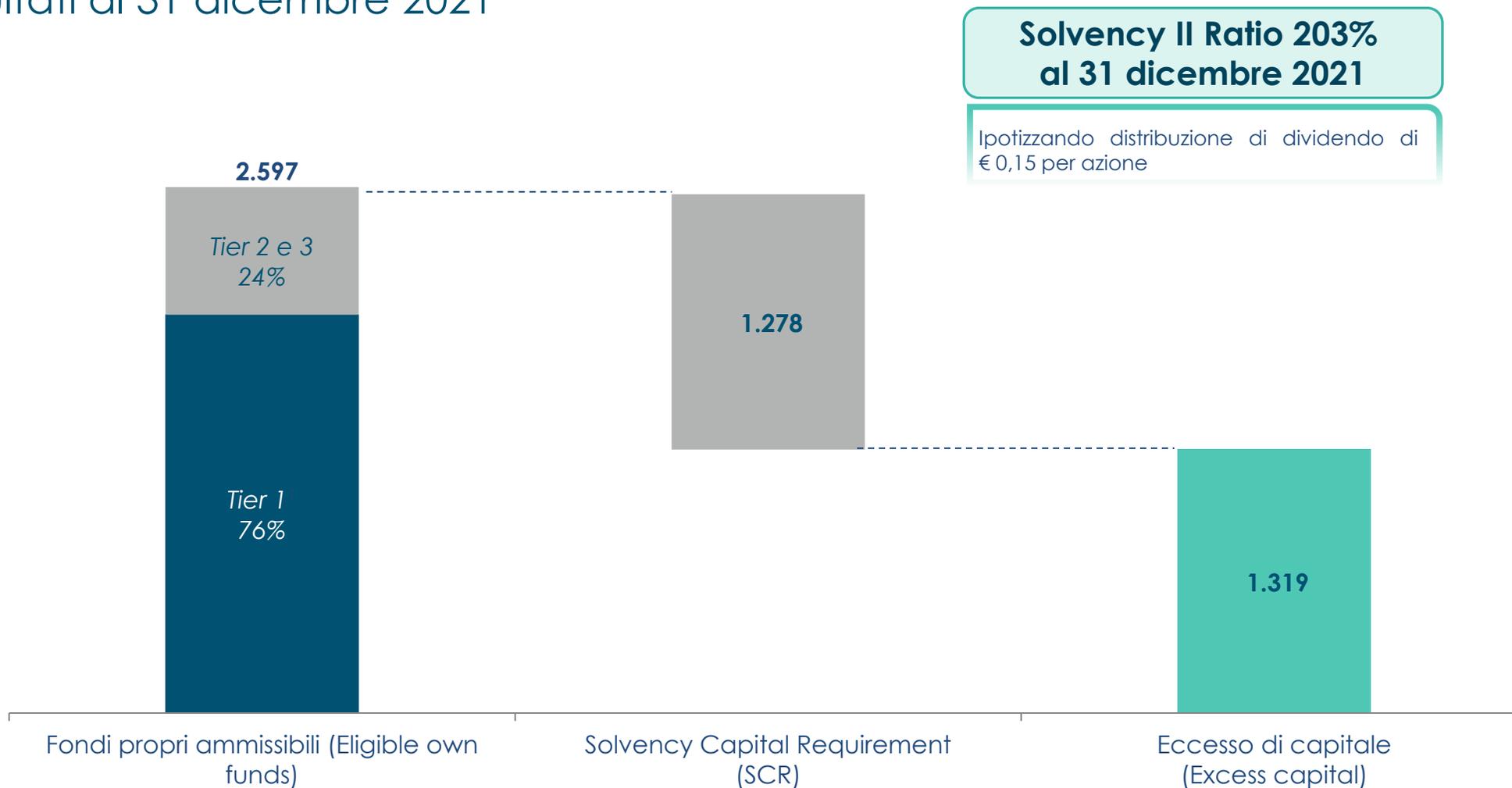
Risultati al 31 dicembre 2021



(1) Comprensivo della variazione della riserva AFS (netto shadow accounting e tasse), degli altri utili e perdite rilevati direttamente nel patrimonio netto e altre variazioni minori.

Solvency II ratio di Cattolica Assicurazioni

Risultati al 31 dicembre 2021



(1) Fondi propri ammissibili di categoria Tier 1 "unrestricted" (capitale sociale e riserve di capitale) pari a circa 76% del totale dei fondi propri ammissibili.

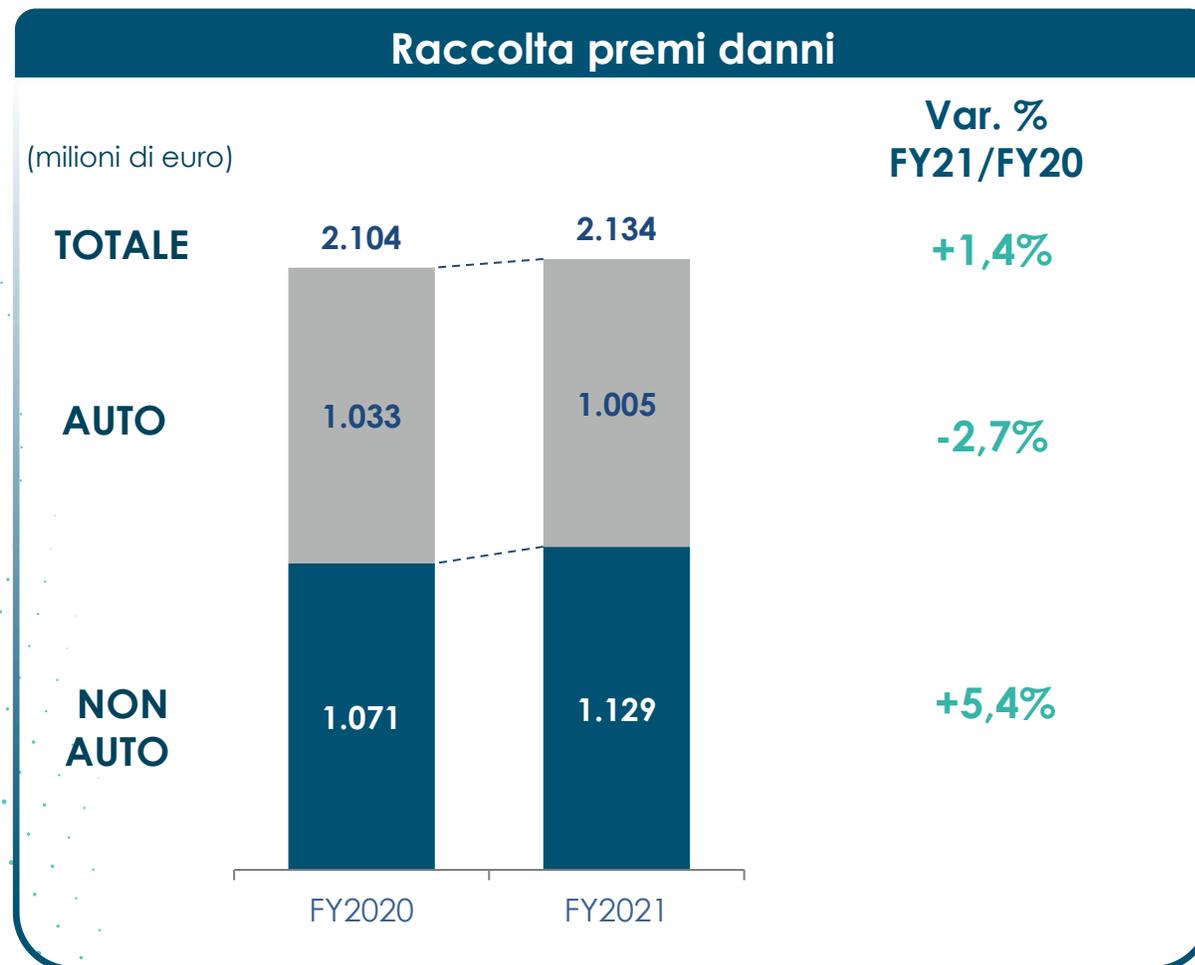
Indice

- Performance del business Danni
- Performance del business Vita
- Gestione finanziaria
- Cattolica e la Contingency da Covid-19

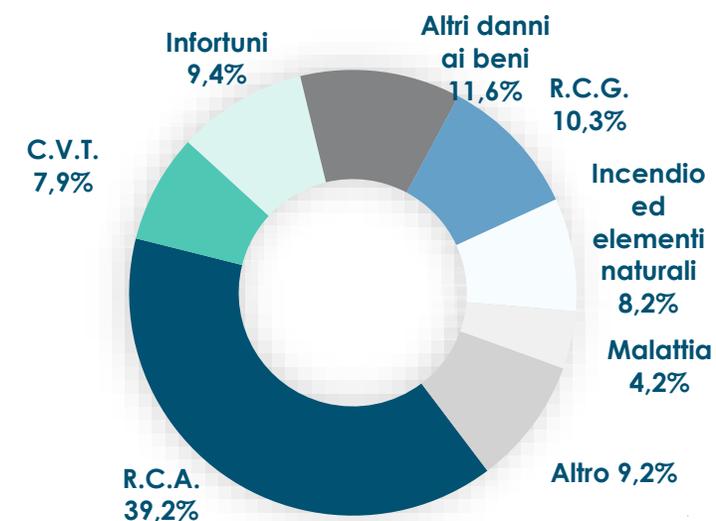


Raccolta premi danni

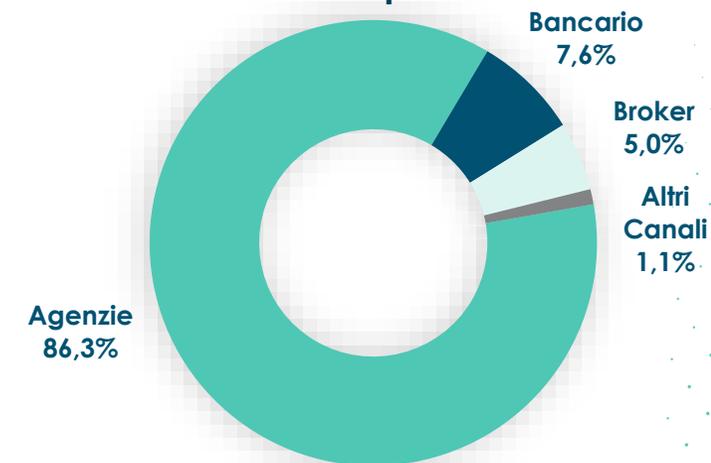
Performance del business danni



Premi Danni per Ramo

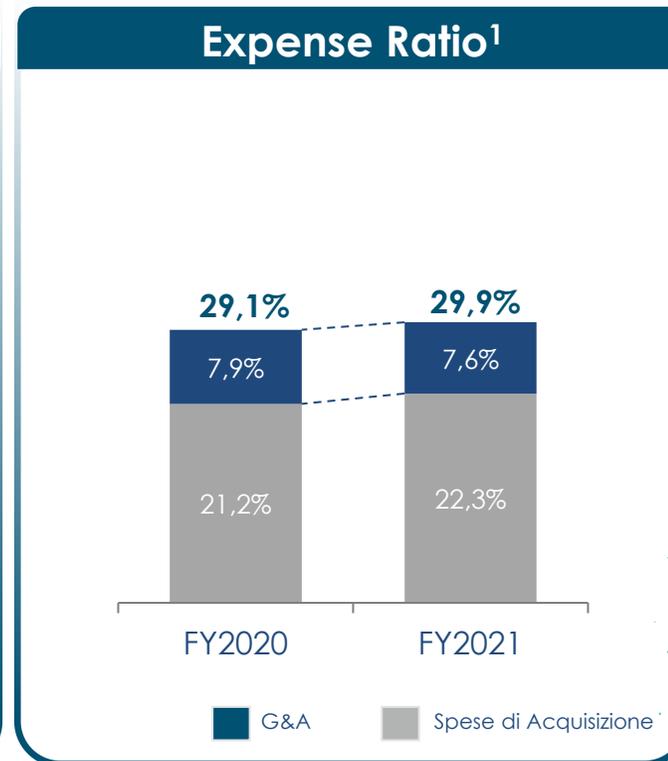
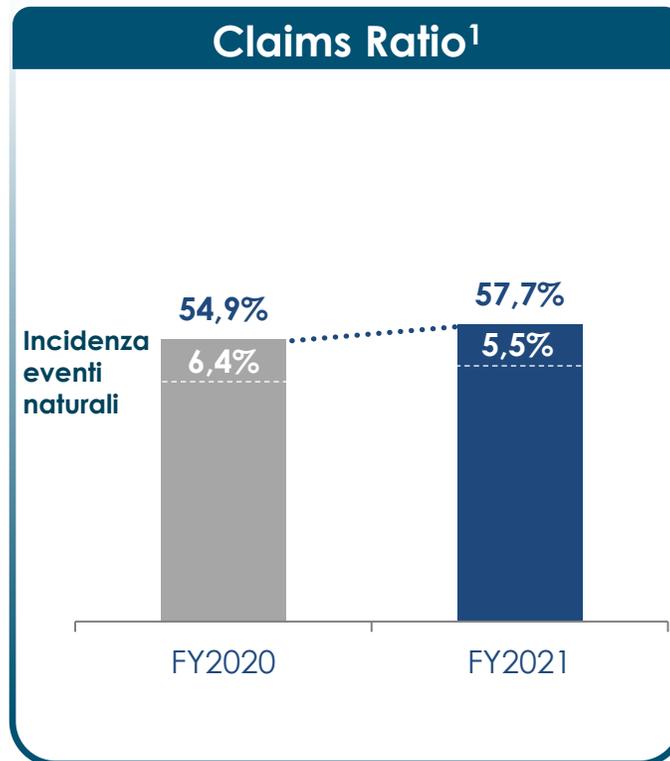
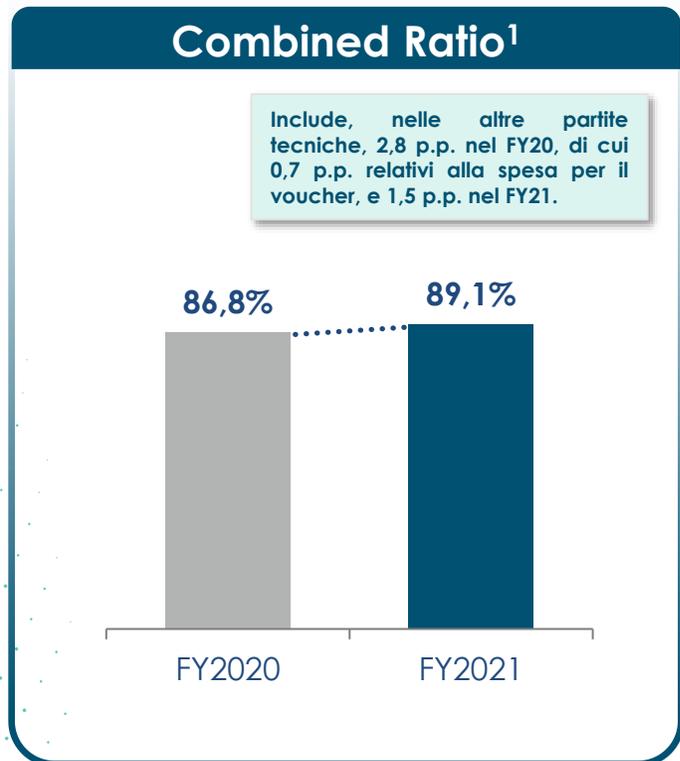


Premi Danni per Canale



Indicatori tecnici

Performance del business danni



(1) Lavoro conservato.

Indicatori tecnici R.C.A.

Performance del business danni

R.C.A. - Polizze e Premi



-61.508 pezzi

dati al 31 dicembre 2021
Δ rispetto al 31 dicembre 2020

R.C.A. – Trend Frequenza Sinistri



(1) Dato con libri matricola.
(2) Dato senza libri matricola.

Indice

-  Performance del business Danni
-  Performance del business Vita
-  Gestione finanziaria
-  Cattolica e la Contingency da Covid-19

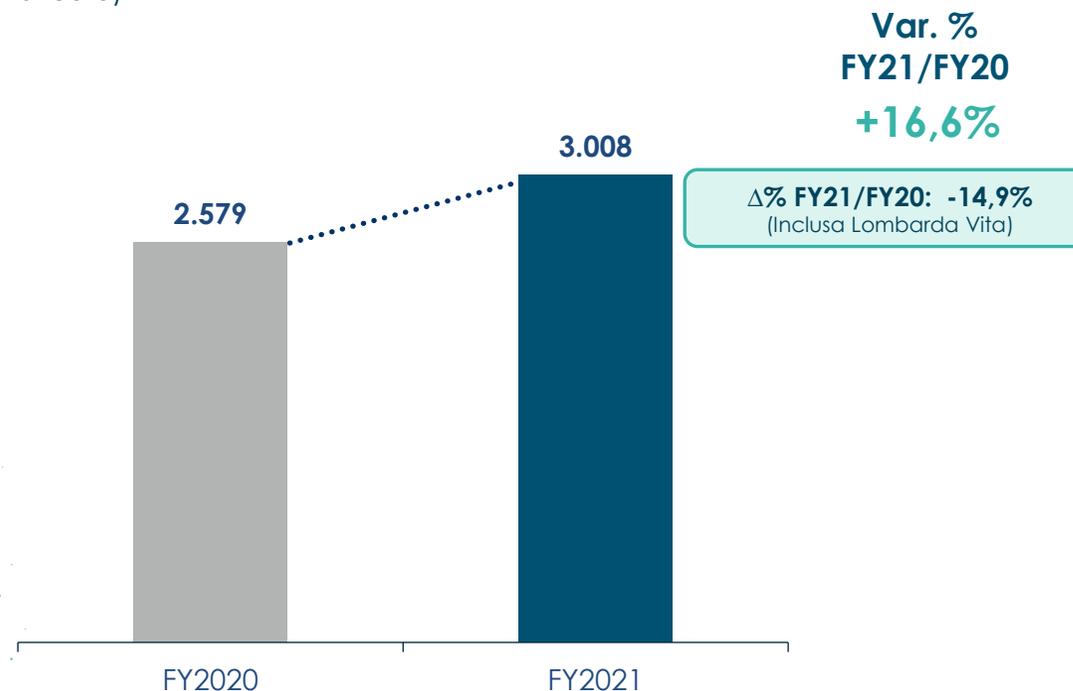


Raccolta premi vita

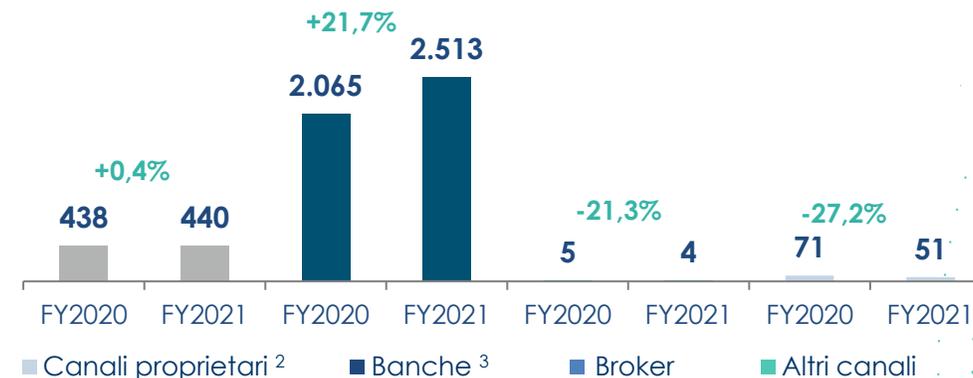
Performance del business vita

Raccolta premi vita

(milioni di euro)



Evoluzione Premi Vita per canale



Evoluzione Premi Vita per Ramo

	FY2020		FY2021		FY21/FY20
	€ mln	%	€ mln	%	Δ%
Prodotti tradizionali ¹	1.936	75,0%	1.475	49,1%	-23,8%
Prodotti linked	603	23,4%	1.520	50,5%	+152,3%
Fondi pensione	40	1,6%	13	0,4%	-68,7%
Totale premi	2.579		3.008		+16,6%



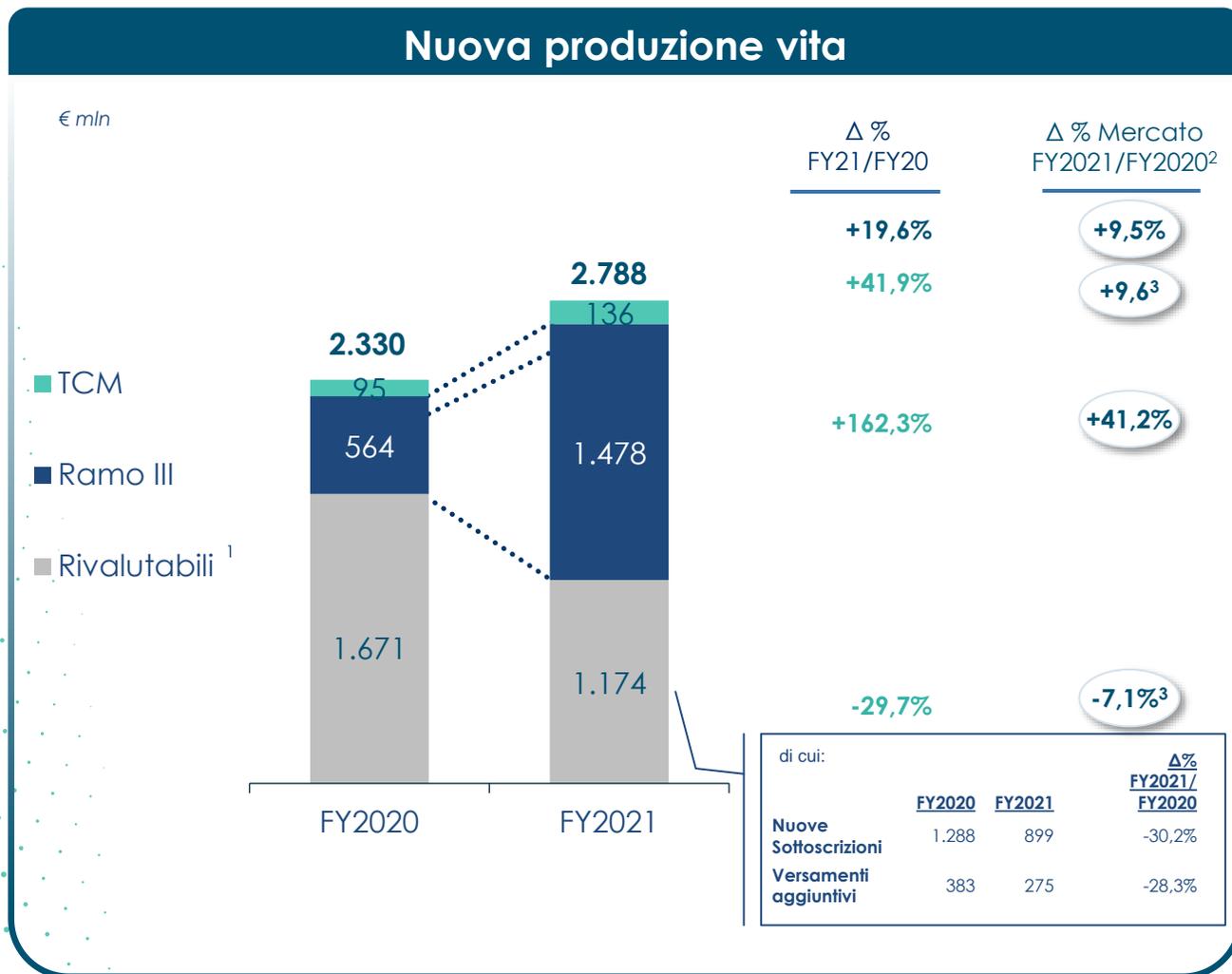
I dati FY2021 e FY2020 sono esposti a perimetro omogeneo senza il contributo di Lombardia Vita.

(1) Comprensivi dei Rami I, IV e V. (2) Agenzie e sub agenti. (3) Comprensivi di Promotori Finanziari.

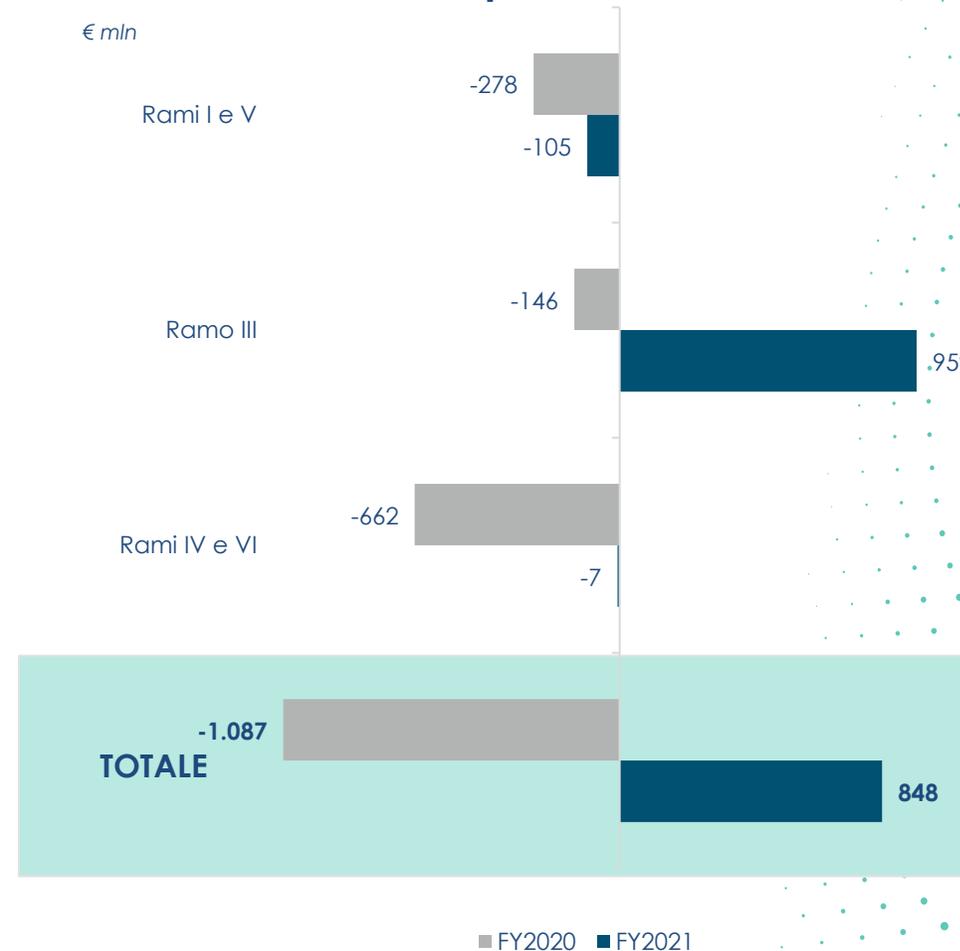
Nuova produzione e Raccolta netta vita

Performance del business vita

Nuova produzione vita



Raccolta Netta vita per Ramo



I premi e la raccolta netta al FY2020 sono rappresentati a parità di perimetro rispetto al FY2021 (al netto di Lombardia Vita).

(1) Comparto rivalutabile di Ramo I e V.

(2) Fonte Newsletter Vita_dicembre 2021" Ania Trends – n.12_Febbraio 2022 (Settore polizze «individuali e collettive» imprese italiane ed extra-U.E.).

(3) Variazioni ricalcolate sulla base di ANIA Trends Nuova produzione vita – Dicembre 2021 (Settore polizze «individuali e collettive» imprese italiane ed extra-U.E.).

Indice

- Performance del business Danni
- Performance del business Vita
- **Gestione finanziaria**
- Cattolica e la Contingency da Covid-19



Risultato degli investimenti e asset allocation

Gestione finanziaria

Asset allocation ¹

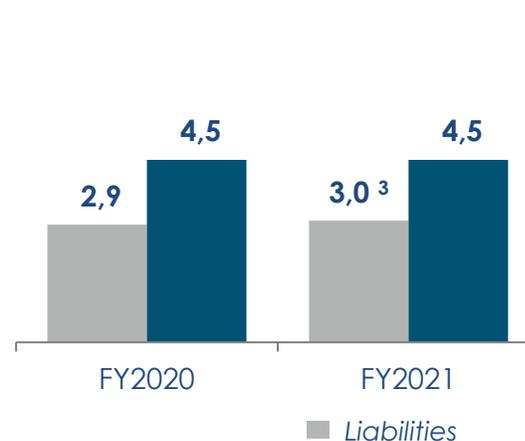


Risultato degli investimenti e rendimento

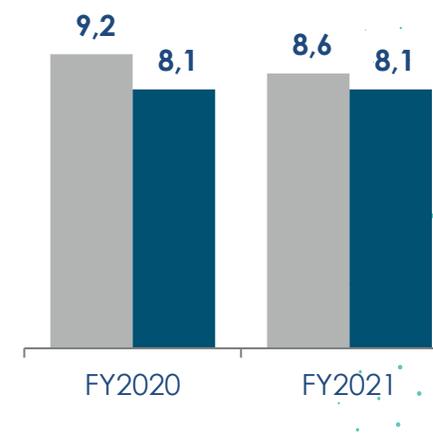
€ mln

	FY2020				FY2021			
	DANNI		VITA		DANNI		VITA	
	mln	yield	mln	yield	mln	Yield	mln	yield
REDDITI ORDINARI	85	2,5%	270	1,8%	91	2,5%	244	1,6%
REALIZZI E VALUTAZIONI NETTE	-1	0,0%	48	0,3%	-6	-0,2%	70	0,5%
TOTALE REDDITI	84	2,5%	318	2,1%	85	2,4%	314	2,0%

Duration Danni



Duration Vita



(1) Dati gestionali. Inclusive solo le Società Assicuratrici italiane.

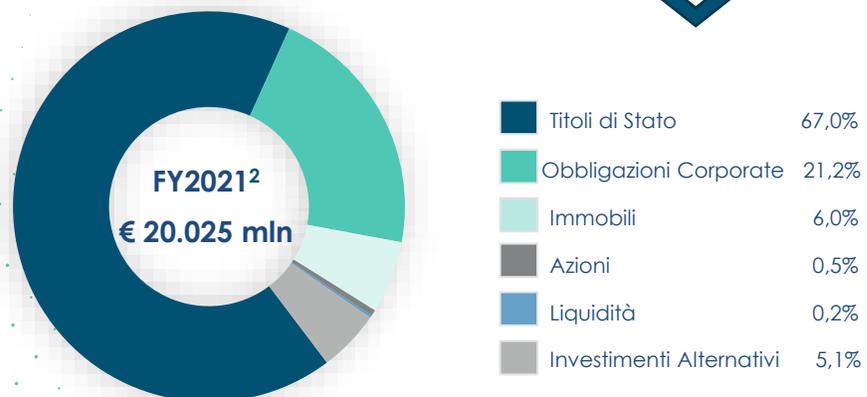
(2) I dati ai FY2021 non includono la liquidità operativa.

(3) Calcolato come media ponderata delle Best Estimate Liability di Cattolica e delle sue controllate. I dati FY2020 e FY2021 sono esposti a perimetro omogeneo senza il contributo di Lombardia Vita.

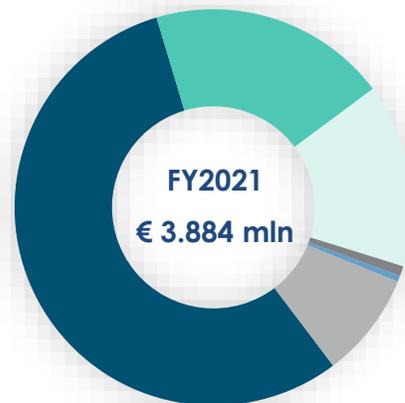
Asset allocation

Gestione finanziaria

Asset allocation¹



Asset allocation Danni¹



Asset allocation Vita¹

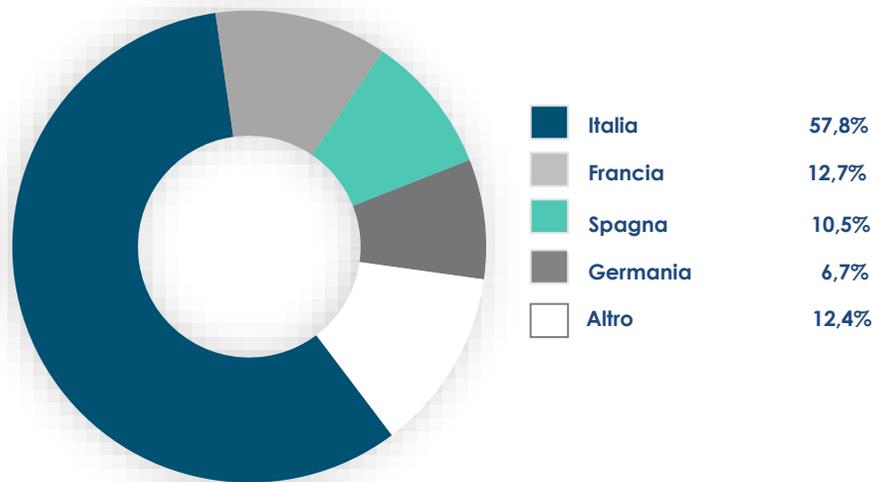


(1) Dati gestionali: Inclusive solo le Società Assicuratrici italiane.
 (2) I dati ai FY2021 non includono la liquidità operativa.

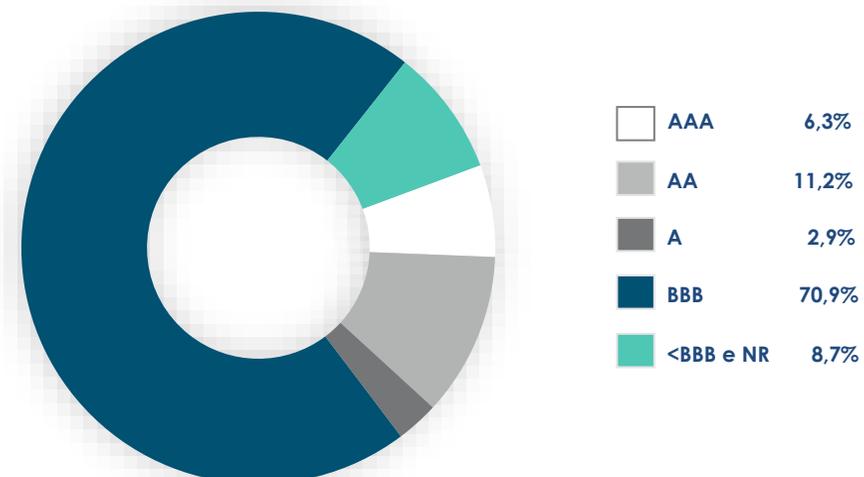
Investimenti obbligazionari per regione e classi di rating

Gestione finanziaria

Asset allocation per Regione



Asset allocation per classi di rating



➤ **L'esposizione ai Titoli di Stato italiani al 31.12.2021 ha raggiunto un peso pari al 42,9%**

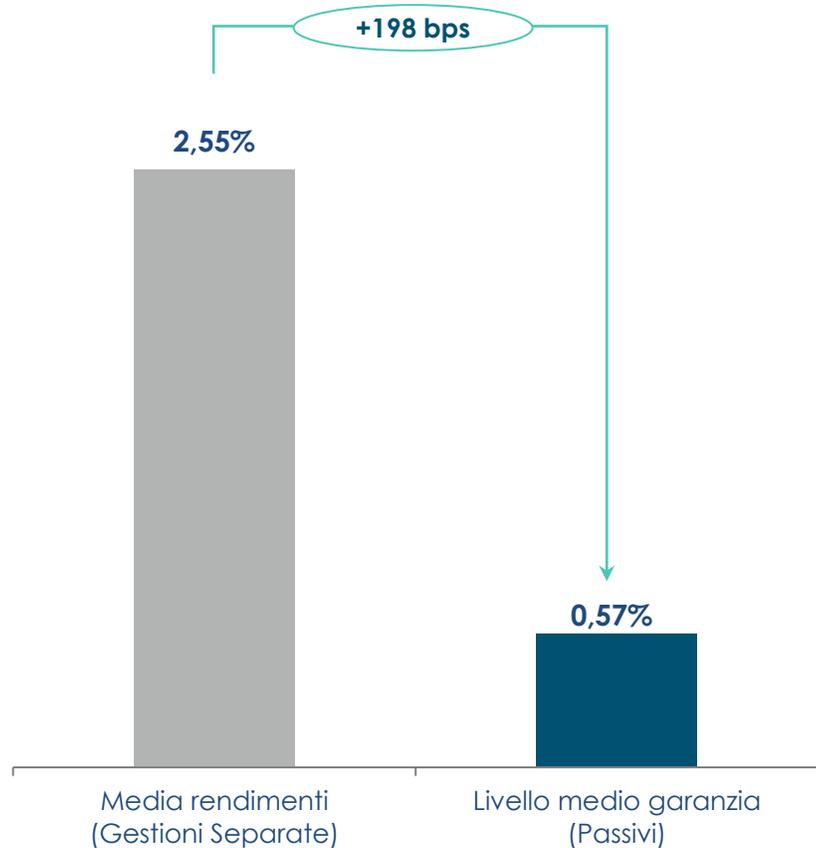


Incluse solo le Società Assicuratrici italiane.

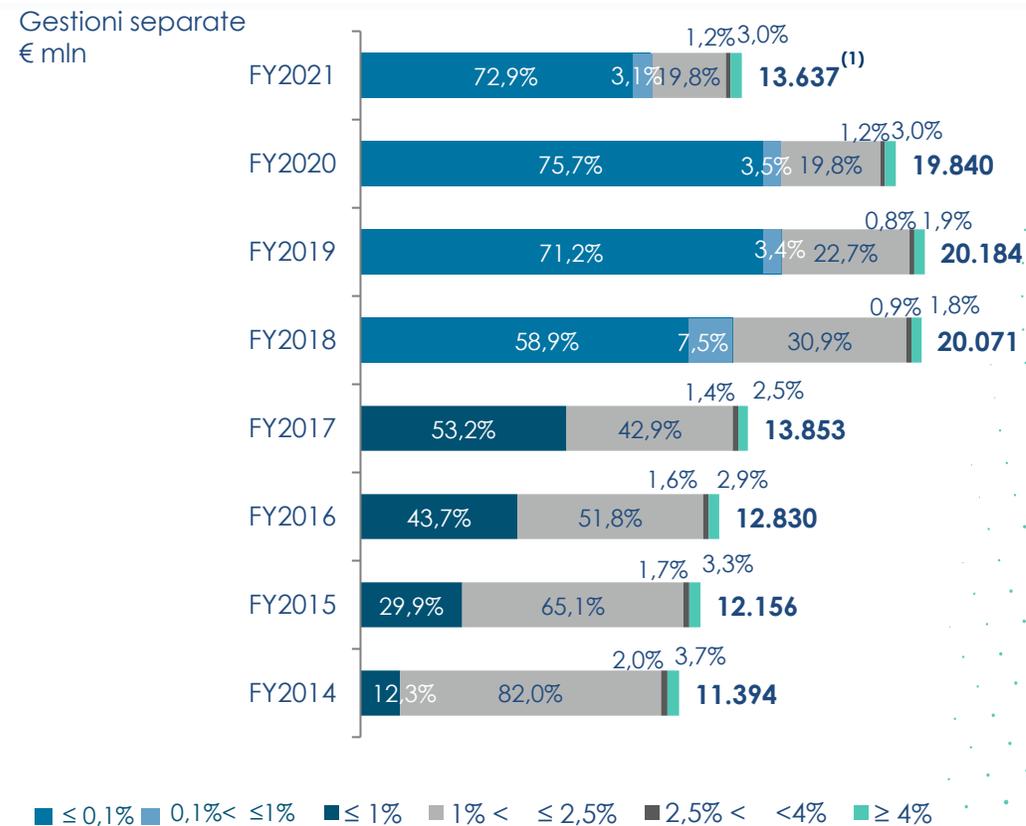
Performance finanziaria e Minimi garantiti

Gestione finanziaria

Rendimenti e livello medio di garanzia – FY2021



Composizione riserve tecniche per minimo garantito

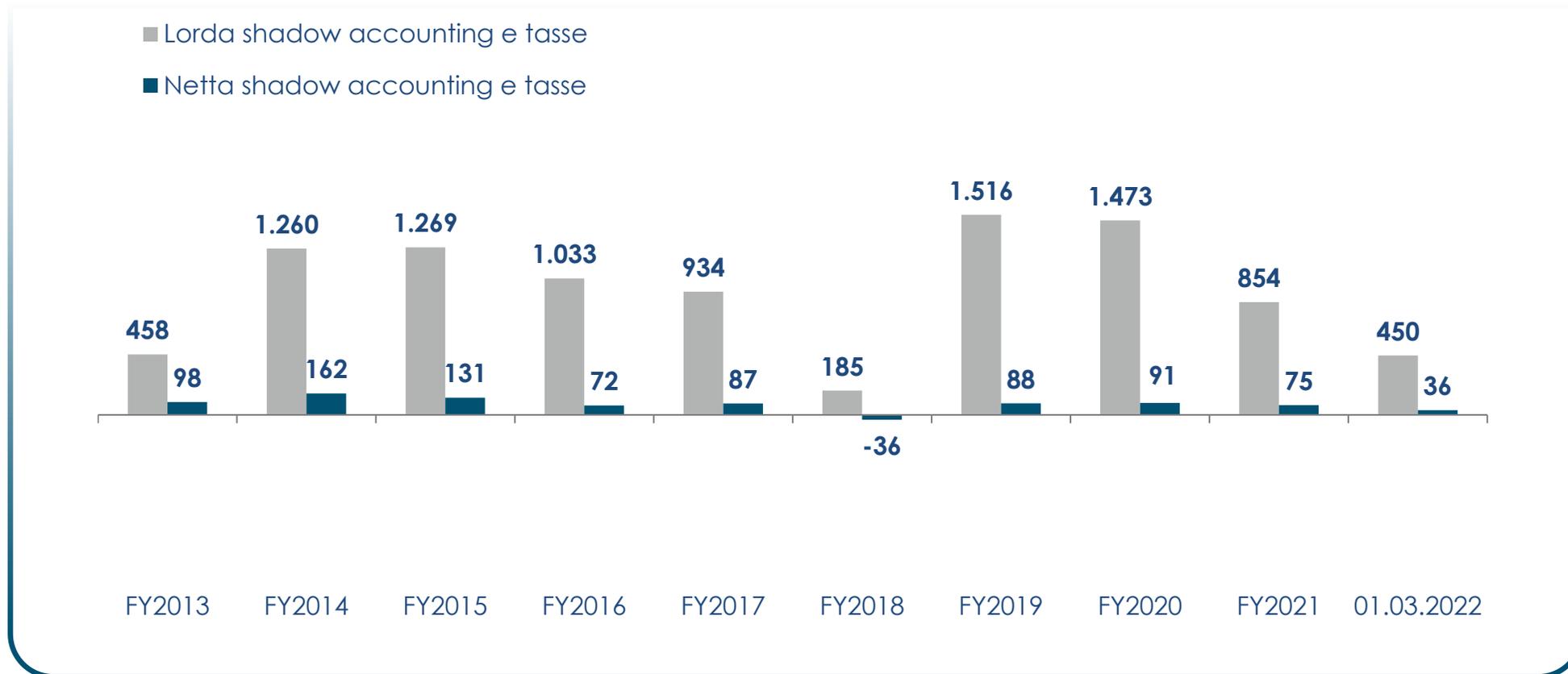


(1) Il dato al FY2021 esclude Lombarda Vita.

Evoluzione dello stock riserva available for sale

Gestione finanziaria

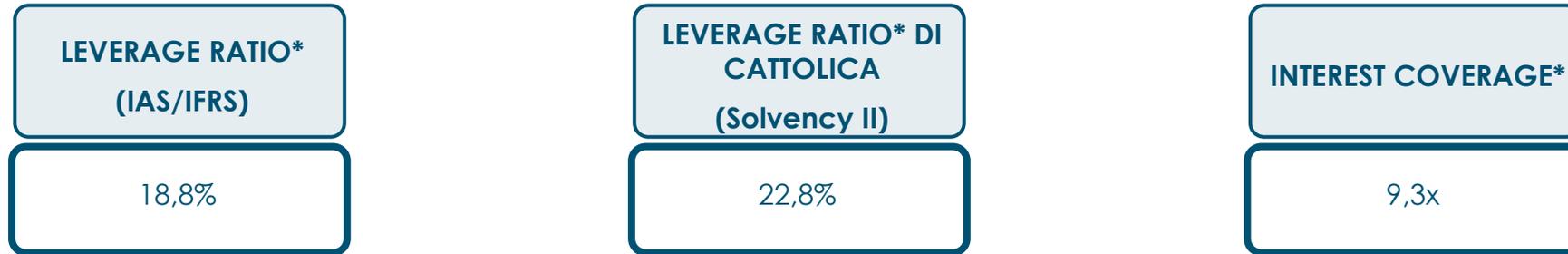
Riserva Available for Sale



I dati FY2020, FY2021 e all' 1.3.2022 sono esposti a perimetro omogeneo senza il contributo di Lombarda Vita.

Debito finanziario outstanding

Gestione finanziaria



* V. glossario a pagina 33

	Sottoscrittore	Rating	Tasso	Nominale emesso (€ mln)	Outstanding (€ mln)	Data emissione	Data scadenza	Callable	Tier
Subordinato	Investitori Istituzionali	BB+	7,25% ¹	100	100	17/12/2013	17/12/2043	17/12/2023	Tier 2
Subordinato	Investitori Istituzionali	BB+	4,25% ²	500	500	14/12/2017	14/12/2047	14/12/2027	Tier 2



(1) Debito subordinato: tasso fino alla scadenza del decimo anno. In caso di mancato esercizio del diritto di call il tasso diventa variabile ed è pari a Euribor a 3 mesi +619 basis point.

(2) Debito subordinato: tasso fino alla scadenza del decimo anno. In caso di mancato esercizio del diritto di call il tasso diventa variabile ed è pari al tasso Euribor a 3 mesi +4,455%.

Standard Ethics ha alzato il rating di Cattolica da E+ a EE-

Tematiche ESG

Standard Ethics ha alzato il rating di Cattolica Assicurazioni a “EE-” dal precedente “E+”.
L’attribuzione del Long Term Expected Rating “EE+” incorpora, secondo Standard Ethics, attese sulla futura qualità degli strumenti di governo e delle policy ESG.

Tematiche ESG

Focus adeguato su aspetti ambientali e sociali che ha riguardato anche la rendicontazione extra finanziaria, la gestione degli asset finanziari, gli aspetti commerciali

Standard Internazionali

La strategia è apparsa coerente alle indicazioni volontarie dell’Onu, dell’Ocse e dell’Unione Europea. Le recenti scelte e progetti di governance producono e produrranno maggiore allineamento alle principali indicazioni internazionali

Governo Societario

A seguito della recente trasformazione in S.p.A. e all’aumento di capitale, il tema della Sostenibilità è entrato anche nell’ambito del governo societario: impegni e trasformazioni positivi per i diritti degli azionisti, per la composizione qualitativa e quantitativa del CdA e per la selezione degli Amministratori.



Indice

- Performance del business Danni
- Performance del business Vita
- Gestione finanziaria
- Cattolica e la Contingency da Covid-19



Cattolica e la Contingency da Covid (1/4)

Workforce protection and Business continuity

A seguito della diffusione sul territorio italiano del COVID-19 sono state condotte numerose analisi al fine di identificarne i rischi, e porre in essere azioni con l'obiettivo di contrastare o ridurre gli effetti negativi della pandemia in ottica di protezione e salvaguardia di personale, clienti e in generale tutti gli stakeholders, e per garantire la continuità del business.

- **Workforce protection.** Con una pronta reazione alle prime avvisaglie del rischio pandemia, la totalità della popolazione aziendale è stata messa in sicurezza tramite **full smartworking già dal 24/02/2020**. Successivamente sono state eseguite le attività necessarie per il ritorno in sicurezza sia nelle sedi operative, sia direzionali. Un primo rientro è avvenuto nel mese di settembre 2020 con un massimo del 25% del personale in presenza, poi sospeso in seguito a un nuovo picco del contagio registrato dagli inizi di ottobre 2020. Un nuovo rientro si è avuto da ottobre a dicembre 2021, su base volontaria e con gli stessi criteri di prudenza, poi sospeso da metà dicembre in seguito alla diffusione della nuova variante del virus. **E' garantita la continuità dei processi interni.** Prosegue inoltre il **piano di comunicazione**, sia verso l'interno sia verso l'esterno, per garantire un flusso chiaro, aggiornato e continuo di informazioni, al fine di rassicurare tutti gli stakeholders e divulgare diffusamente le iniziative intraprese.
- **Business continuity.** Anche nel periodo di full smartworking e limitazioni alla circolazione, per facilitare il rapporto tra clienti e agenti è stato messo a punto un nuovo sistema di pagamento da remoto denominato «**pay by link**». Per garantire la prosecuzione dei lavori anche dal punto di vista peritale successivamente al lockdown, sono state date a tutti i fiduciari le indicazioni per procedere con liquidazioni anche in remoto. Sono stati attivati tutti i presidi e gli strumenti necessari per garantire la **continuità dell'agenda commerciale**, ivi inclusi gli incontri con le commissioni ed il Gruppo Aziendale Agenti, e per lo svolgimento delle attività formative in agenzia tramite digital learning sessions.



Cattolica e la Contingency da Covid (2/4)

Azioni intraprese

- È stato attivato già nel corso del 2020 un **monitoraggio in continuo degli impatti della contingency nel breve termine, e simulazioni effetti nel medio-lungo**. È stata costantemente effettuata una analisi continua sulla situazione della liquidità e svolti stress test, ed istituita settimanalmente una reportistica sui principali KPI del business, che è proseguita anche nel 2021.
- Sono state adottate inoltre le seguenti soluzioni in ottica di **customer care**:
 - Nel periodo di lockdown totale 2020 sono state adottati provvedimenti di **proroga delle scadenze di pagamento RCA**, incrementata la flessibilità tariffaria, particolarmente nel **RCA**, previste facilitazioni nella possibilità di **sospensione della polizza RCA, ed estesa la possibilità di proroga delle scadenze di pagamento anche al Non Motor**.
 - Nei mesi successivi è stata introdotta una nuova procedura di emergenza **per la vendita a distanza (Motor)**, valida per i clienti, tramite consulenza telefonica, documentazione via mail, pagamento tramite pay by Link; introdotta una nuova procedura **per la vendita a distanza prodotti Vita**.
 - Introdotta un **voucher** per i clienti RCA Auto che ha dato diritto a uno **sconto pari a una mensilità del premio RC Auto**, da utilizzare per rinnovare la polizza o acquistare un nuovo prodotto, e arricchire la copertura di polizza anche con la garanzia di tutela legale (opzioni differenti a seconda dei canali di vendita). Concluso l'anno di concessione del Voucher a fine maggio **2021**, ai clienti che hanno beneficiato di tale sconto **non viene applicato al rinnovo di polizza un completo riassorbimento dello stesso**.



Cattolica e la Contingency da Covid (3/4)

Azioni intraprese

- In seguito alla proroga del Governo del cosiddetto «superbonus 110%» facente parte delle misure **a sostegno della ripresa economica, anche Cattolica e le sue controllate**, con prodotto dedicato in collocamento dal 2021, **mettono a disposizione dei clienti il servizio di acquisto del credito d'imposta**, con l'ulteriore possibilità di abbinare una serie di coperture assicurative indirizzate a seconda della tipologia del richiedente (impresa edile, condominio, professionisti o privati).
- In tema di **solidarietà**, nel 2020 sono state disposte **elargizioni**, donate da Società Cattolica e fondazione Cattolica per le acquisizioni di materiale sanitario o di assistenza, per un totale di **2,0M€**.

Inoltre:

- Nel dicembre 2020 è stato dato supporto **all'iniziativa «Proteggiti dal Covid per le feste»** dell'Associazione Cultura&Solidarietà per permettere di effettuare un tampone antigenico a chi per qualsiasi motivo non riesce ad accedere al servizio;
- Nel 2021 è stato dato supporto, in tema di campagna di comunicazione, **all'iniziativa «MetropoliSana: prossima fermata, la tua salute»**, consistente nell'apertura all'interno della metropolitana di Milano di «punti salute» per accedere ai servizi di prevenzione anti-Covid19 a prezzi calmierati.



Cattolica e la Contingency da Covid (4/4)

Overview al 31 dicembre 2021

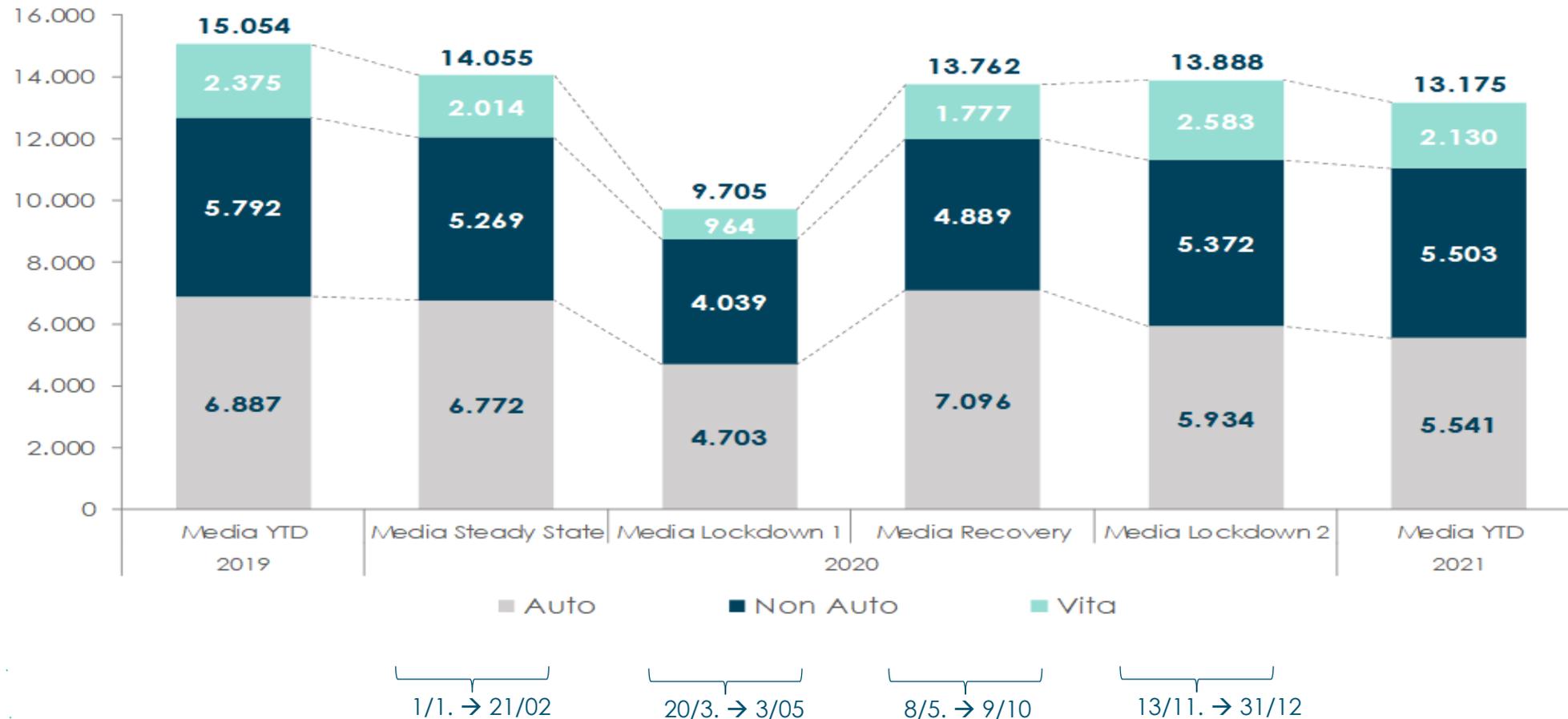
1. Nel **2020**, per il **ramo RC Auto**, si è rilevata una **riduzione della frequenza dei sinistri intorno a -28%**, dovuta alla minor circolazione a causa dell'emergenza sanitaria determinata dal COVID-19. Dopo la drastica riduzione della circolazione durante il lockdown dei mesi marzo e aprile 2020 (con punte di -80%), da luglio ad ottobre si è registrato un trend di rialzo delle frequenze, salvo poi invertire nuovamente il segno nelle ultime settimane dell'anno, a seguito del DPCM approvato nei primi giorni di novembre per arginare la nuova ondata della pandemia.
2. La **variazione di frequenza YoY ha continuato a registrare un calo anche per i primi 2 mesi del 2021, mentre dal mese di marzo si rileva un trend in crescita**, che è stato particolarmente importante in corrispondenza con le pari settimane del 2020 di marzo e aprile che intercettavano il periodo di lockdown totale. **La risultante a fine anno è stata di circa +18% rispetto al 2020, ma l'indicatore resta in calo paragonato al 2019, intorno al -16%**.
3. Lato **Vita**, l'impatto sulla **raccolta premi** è stato di un calo del **-26% nel 2020** (nel periodo di lockdown la contrazione del numero dei contratti di nuove emissioni è arrivato oltre -75%). L'impatto sul risultato tecnico delle TCM è stato limitato. **Nel 2021 i valori della raccolta premi sono stati sostanzialmente allineati al budget**.



Nuova produzione settimanale

Performance del business danni e vita (aggiornata al 31 dicembre 2021)

Nr. Polizze Medie

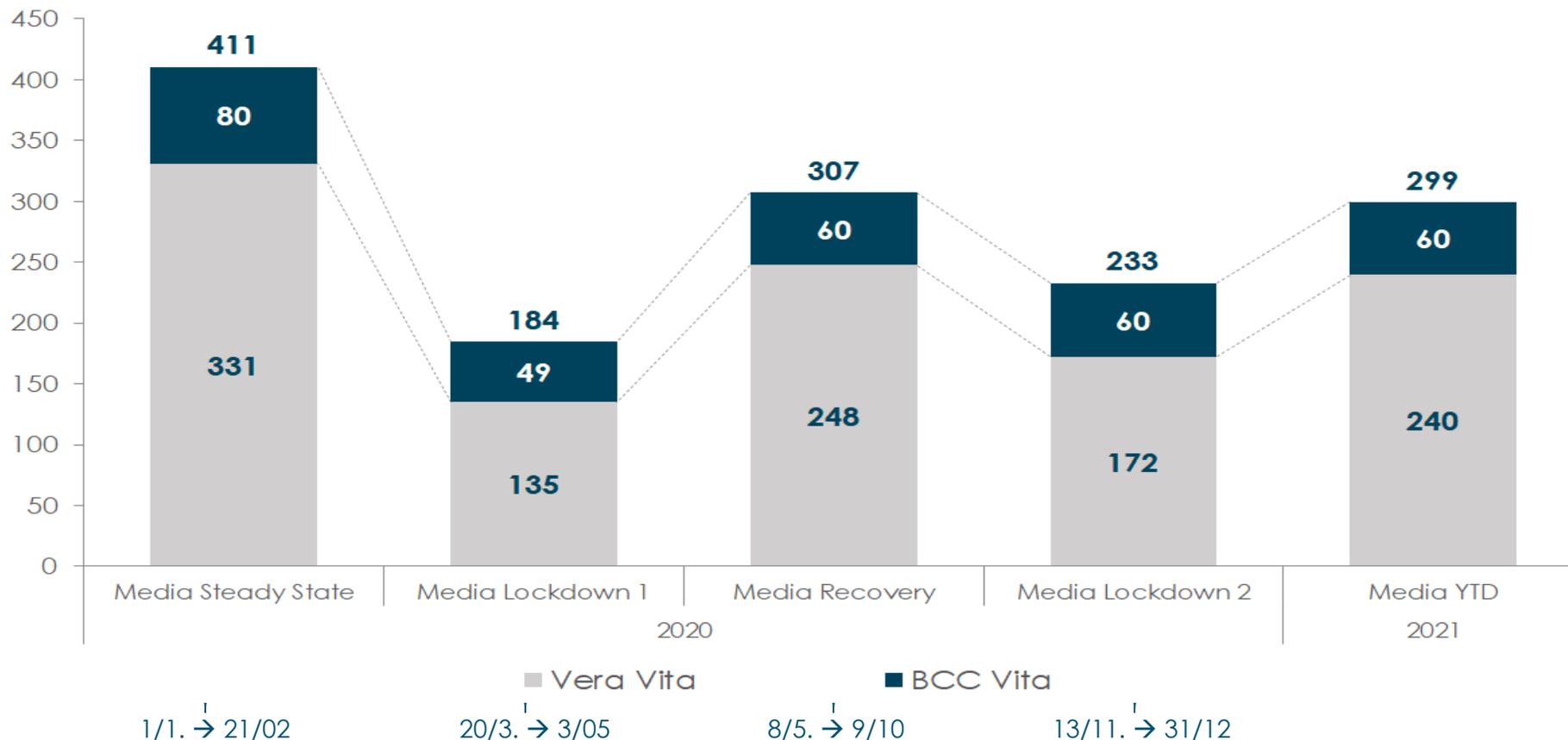


Escluse Direzione e Gerenza; Nel Non Auto sono escluse le CPI di Vera e BCC, Grandine e Bestiame; Non Auto 2020 al netto della LoB Aziende
 Perimetro attuale: dati 2019 e 2020 al netto di Lombardia Vita.

Bancassurance riscatti settimanali vita

(aggiornamento al 31 dicembre 2021)

Nr. Riscatti medi settimanali



(1) Trattasi di dati non contabili che fanno riferimento a richieste dei clienti e non ad operazioni certamente eseguite. Potrebbero includere operazioni successivamente annullate o sprovviste della documentazione completa e non recepite dai sistemi di emissione.

I riscatti sono al netto dei cosiddetti parziali programmati arretrati di Vera Vita con effetto 2019 e caricati nel 2020.

Perimetro attuale: dati 2019 e 2020 al netto di Lombarda Vita.

Sinistri – Trend settimanale Posizioni

	FY2019-2020-2021				
	CARICHI				
	2021	2020	2019	2021vs2019	2021vs2020
01 Infortuni	23.363	21.806	27.187	-14,1%	+7,1%
02 Malattia	153.214	130.082	203.176	-24,6%	+17,8%
03 C. V. T.	68.975	60.299	69.572	-0,9%	+14,4%
08 Incendio Ed Elementi Naturali	15.060	19.815	21.038	-28,4%	-24,0%
09 Altri Danni Ai Beni	52.999	55.127	87.868	-39,7%	-3,9%
10 RCA Gestiti	162.061	148.514	200.810	-19,3%	+9,1%
13 R.C. Generale	24.927	24.250	26.051	-4,3%	+2,8%
16 Perdite Pecuniarie	8.566	11.255	8.778	-2,4%	-23,9%
Totale Rami	509.165	471.148	644.480	-21,0%	+8,1%



APPENDICE



Avviso

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Atanasio Pantarrotas, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente documento corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.



Indicatori e modalità di calcolo (1/2)

Claims ratio ➤ *Oneri netti relativi ai sinistri/Premi netti (lavoro conservato danni)*

Expense ratio (danni) ➤ *Spese di gestione/Premi netti (lavoro conservato danni)*

Combined ratio ➤ *(1-(saldo tecnico /Premi netti)) (lavoro conservato danni)*

Risultato operativo danni ➤ *È definito come la somma dell'utile tecnico (al netto della riassicurazione), del reddito finanziario ordinario (quindi cedole, dividendi, redditi) e degli altri costi operativi recurring (ammortamenti, svalutazioni crediti vs assicurati e intermediari, interessi bancari, altri). Vengono escluse le componenti finanziarie di realizzo, di valutazione, le svalutazioni di altri attivi, i costi di debito finanziario (interessi sui subordinati), ammortamento VOBA (value of business acquired) e costi non ricorrenti (quali incentivi all'esodo e costo del fondo solidarietà)*

Risultato operativo vita ➤ *È analogo a quello danni con l'unica differenza che tutti i redditi finanziari dei titoli appartenenti alle gestioni sono integralmente inclusi (in quanto concorrono a determinare gli interessi tecnici retrocessi agli assicurati)*



Indicatori e modalità di calcolo (2/2)

Leverage ratio (IAS/IFRS)

➤ $\frac{\text{Passività Subordinate}}{\text{Passività Subordinate} + \text{Patrimonio netto consolidato} - \text{Utili o perdite su attività finanziarie disponibili per la vendita} - \text{Altri utili o perdite rilevati direttamente nel patrimonio}}$

Leverage ratio (Solvency 2)

➤ $\frac{\text{Debito finanziario}}{\text{Excess of assets over liabilities} + \text{debito finanziario}}$

Interest coverage

➤ $\frac{\text{Risultato Operativo}}{\text{spese per interessi di prestiti subordinati}}$

Return on equity operativo

➤ Il Return On Equity Operativo (RoE Operativo) è il rapporto tra la somma di risultato operativo nettato del costo del subordinato, imposte e interessi di minoranza e la media del patrimonio netto di Gruppo (esclusa la riserva AFS). Le imposte sono calcolate coerentemente con riferimento alle poste del risultato operativo

Utile Adjusted

➤ È definito come la misura dell'utile di Gruppo meno l'ammortamento del VOBA (value of business acquired, al netto dei relativi effetti fiscali e per la quota di pertinenza del Gruppo) e dell'impairment del goodwill, che hanno rilevanza sull'utile di Gruppo ma non incidono sulla posizione Solvency.



Contatti Investor Relations

Atanasio
Pantarrotas

Chief Financial Officer
atanasio.pantarrotas@cattolicaassicurazioni.it
+39 045 83 91 277

Sergio
Adami

Investor Relations
sergio.adami@cattolicaassicurazioni.it
+39 045 83 91 738

Chiara
Adria

Investor Relations
chiara.adria@cattolicaassicurazioni.it
+39 045 83 91 229



Disclaimer

Il presente documento è stato redatto dalla Società Cattolica di Assicurazione S.p.A. sulla base dei dati tratti da fonti interne (progetto di bilancio d'esercizio, bilancio consolidato, reportistica interna o altra documentazione societaria, ecc.) – unicamente per finalità informative circa i risultati e le strategie operative future, per cui non può essere in alcun modo inteso come base sulla quale fondare eventuali decisioni di investimento. Esso non costituisce un'offerta o una sollecitazione all'acquisto o alla sottoscrizione di azioni; nessuna sua parte potrà costituire causa o ragione di accordi o impegni, di qualsivoglia genere e natura, né su di esso potrà farsi affidamento per accordi o impegni.

Le informazioni di carattere prospettico ivi contenute sono state redatte in base a svariati presupposti o elementi che potrebbero manifestarsi in misura diversa rispetto alle attuali aspettative; di conseguenza i risultati potrebbero subire modifiche. Cattolica non fornisce pertanto alcuna garanzia, espressa o tacita, né alcun affidamento può essere posto in relazione, all'integrità o alla correttezza delle informazioni o dei pareri ivi contenuti, in quanto non sono stati assoggettati a verifica indipendente. La responsabilità per l'uso delle informazioni e pareri ivi contenuti s'intende a solo carico dell'utente. In ogni caso, nei limiti consentiti dalla legge, Cattolica non si riterrà responsabile per eventuali danni, diretti o indiretti, che terzi possano vantare a causa dell'utilizzo delle informazioni incomplete o inesatte.

Per ogni ulteriore informazione su Cattolica Assicurazioni e le sue controllate, occorre fare esclusivo riferimento alle informazioni riportate nel bilancio annuale e nelle relazioni trimestrali e semestrali, i cui documenti integrali facenti fede ad ogni effetto di legge, sono depositati presso la sede legale della società a disposizione di chiunque ne faccia richiesta.

È fatto divieto di riprodurre o pubblicare integralmente o parzialmente le informazioni qui contenute e di distribuirle a terzi. Accettando il presente documento si riconosce la validità delle predette limitazioni.

