



SPAFID  
CONNECT

Informazione Regolamentata n. 20159-3-2022	Data/Ora Ricezione 29 Marzo 2022 00:22:02	Euronext Growth Milan
--	---	-----------------------

Societa' : ELES SEMICONDUCTOR EQUIPMENT

Identificativo : 159300

Informazione

Regolamentata

Nome utilizzatore : ELESN01 - FRANCESCA ZAFFARAMI

Tipologia : 1.1

Data/Ora Ricezione : 29 Marzo 2022 00:22:02

Data/Ora Inizio : 29 Marzo 2022 00:22:03

Diffusione presunta

Oggetto : Bilancio ELES 31.12.2021

*Testo del comunicato*

Vedi allegato.

## COMUNICATO STAMPA

- **APPROVATO IL PROGETTO DI BILANCIO DI ESERCIZIO E IL BILANCIO CONSOLIDATO AL 31 DICEMBRE 2021**
- **RICAVI VENDITE CONSOLIDATI: Euro 19 milioni** (+5% rispetto al 31 dicembre 2020 e pari a Euro 18,1 milioni)
- **EBITDA 3,16 milioni** (-10,4% rispetto al 31 dicembre 2020 e pari a Euro 3,53 milioni) e **EBITDA MARGIN 2021: 16,6%**
- **EBIT Euro 1,07 milioni** (-31,3% rispetto al 31 dicembre 2020 e pari a Euro 1,56 milioni)
- **RISULTATO NETTO: Euro 854 mila** (-49,3% rispetto al 31 dicembre 2020 e pari a Euro 1,68 milioni)
- **PATRIMONIO NETTO: Euro 19,46 milioni** (+34,9% rispetto al 31 dicembre 2020 e pari a Euro 14,43 milioni)
- **INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO: Euro -3,17 milioni** (Euro -0,53 milioni al 31 dicembre 2020)
- **PROSEGUONO GLI INVESTIMENTI STRATEGICI IN R&D PER PRESERVARE LA LEADERSHIP TECNOLOGICA** (Euro 1,9 milioni al 31 dicembre 2021, 10,2% dei Ricavi delle vendite di periodo)
- **CONVOCATA L'ASSEMBLEA ORDINARIA DEGLI AZIONISTI.**

**Todi, 28 marzo 2022** - Il Consiglio di amministrazione di ELES S.p.A. (la “Società” o “ELES”), quotata su Euronext Growth Milan e fornitore mondiale di soluzioni per il test dei dispositivi a semiconduttore (*IC Integrated Circuits*) con applicazioni **Automotive e Mission Critical**, riunitosi in data odierna ha approvato il progetto di bilancio di esercizio redatto secondo i principi contabili italiani ed il bilancio consolidato al 31 dicembre 2021, redatto secondo i principi contabili IAS/IFRS che sarà oggetto di revisione contabile dalla Società di Revisione KPMG S.p.A.

Nonostante la pandemia COVID-19, la domanda di semiconduttori è rimasta solida con una crescita stimata del 25,7% (*Source: WSTS News Release Fall 2021-[www.wsts.org](http://www.wsts.org), November 2021*) sostenuta da un incremento dei prezzi di vendita legati allo *shortage* e con un incremento stimato delle unità vendute del 10% nel 2021, in linea con l'incremento registrato nel 2020 (*Source: SIA Global Semiconductor Unit Sales Dashboard - [www.semiconductors.org](http://www.semiconductors.org)*).

La domanda di *Semiconductor Equipment*, che include sia il segmento *front-end (wafer fab)* che quello *back-end (assembly/packaging e test)* è rimasta solida nel periodo, guidata dagli investimenti per incrementare la capacità produttiva che ha riguardato tutte le famiglie di dispositivi a semiconduttore. Il mercato dei *Semiconductor Test Equipment* in particolare è previsto in crescita del 33% nel 2021 a 5,8 miliardi di dollari, con una crescita a doppia cifra nei diversi segmenti. A livello di area geografica, si prevede che Cina, Corea e Taiwan rimangano le prime tre destinazioni per la spesa in Equipment nel 2021, aree nelle quali la società ha iniziato il suo sviluppo nel 2020.

<b>Worldwide IC Automated Test Equipment (in millions of U.S. \$)</b>	<b>2021F</b>	<b>2020</b>	<b>2021F Vs 2020</b>
Memory IC	1.287	1.087	18%
Linear and Discrete	119	91	31%
Systems-on-a-Chip	4.166	2.998	39%
Burn-in	282	224	26%
<b>Total</b>	<b>5.854</b>	<b>4.400</b>	<b>33%</b>

Source: VLSI ([www.vlsiresearch.com](http://www.vlsiresearch.com)), Settembre 2021

Nel periodo i ricavi delle vendite del Gruppo hanno registrato una crescita del 5% rispetto all'esercizio precedente, con alcune consegne spostate al 2022 a causa di difficoltà ambientali contingenti quali shortage e pandemia, che hanno impattato anche i piani di investimento dei clienti che per soddisfare la domanda crescente, nel breve termine, hanno aumentato l'utilizzo della capacità produttiva esistente e dato avvio alla costruzione nel lungo termine di nuovi impianti di produzione (fabs).

I ricavi delle vendite 2021 risultano in linea con la *Guidance 2021* comunicata il 28 dicembre 2021 e pari a Euro 19.016 mila. Da segnalare nel periodo l'acquisizione di ordini da sei nuovi clienti nelle aree USA, Israele e Taiwan.

Si riporta nella tabella seguente il dettaglio dei ricavi per area geografica:

(Euro/1000)	31.12.2021	%	31.12.2020	%	Δ%
EMEA	6.111	32,1	5.907	32,6	3,5
America	1.136	6	970	5,4	17,1
Asia	4.576	24,1	3.859	21,3	18,6
<b>Totale Ricavi Estero</b>	<b>11.823</b>	<b>62,2</b>	<b>10.736</b>	<b>59,3</b>	<b>10,1</b>
Italia	7.193	37,8	7.371	40,7	(2,4)
<b>Totale Ricavi</b>	<b>19.016</b>	<b>100</b>	<b>18.107</b>	<b>100</b>	<b>5,0</b>

In crescita l'incidenza di export delle vendite pari a circa il 62% dei ricavi delle vendite al 31 dicembre 2021.

**Francesca Zaffarami** AD di ELES dichiara: *“La Società ha dimostrato capacità di adattamento alle dinamiche di mercato sostenendo la crescita delle vendite con la componente servizi, fattore distintivo di Eles. L'incidenza dei consumi di materie prime ha registrato un decremento (41,6% nel 2021 contro 42% nel 2020) anche se in parte mitigato dall'incremento dei costi di acquisto legato allo shortage. La società non ha rallentato il processo di rafforzamento dell'organizzazione a supporto del piano di sviluppo, i cui impatti economici non sono ancora pienamente riflessi nei risultati correnti. La situazione patrimoniale e finanziaria della società è solida. Grazie alla*

*capacità di leva che ne consegue l'azienda è determinata a perseguire la strategia di crescita, sia per via organica che per linee esterne".*

**Il Margine Operativo Lordo ("Ebitda")** è pari a Euro 3.162 mila, con un decremento del 10,4% rispetto al periodo precedente (Euro 3.529 mila) e rappresenta il 16,6% dei Ricavi di Vendita (19,5% al 31 dicembre 2020) per effetto (i) della riduzione della voce Altri proventi derivante dal Contributo sotto forma di credito d'imposta R&S che ha visto per il 2021 una riduzione dell'aliquota, (ii) dell'incremento dei costi di acquisto di materie per effetto dello shortage e di alcuni costi operativi (i.e. l'energia); nonchè (iii) dell'incremento dei costi per servizi a supporto del piano di sviluppo del business i cui benefici non sono ancora pienamente riflessi sui risultati del periodo.

Il Risultato Operativo ("Ebit"), è pari a Euro 1,07 milioni (Euro 1,56 milioni nel 2020).

**Il Risultato Netto** del periodo, tenendo conto delle imposte correnti e differite di competenza, è pari ad Euro 854 mila (Euro 1,68 milioni nel 2020). Si ricorda che il Risultato Netto Consolidato del 2020 ha beneficiato della rivalutazione dell'immobile adibito a sede legale/operativa iscritto fra le immobilizzazioni in applicazione delle disposizioni di cui al D.L. 104/2020 che ha determinato l'iscrizione nel bilancio consolidato IFRS della relativa fiscalità anticipata (pari a Euro 537 mila).

Il **Patrimonio Netto** Consolidato al 31 dicembre 2021 ammonta a Euro 19,46 milioni (Euro 14,43 milioni al 31 dicembre 2020). Il 30 novembre 2021 si è concluso il quinto periodo di esercizio "WARRANT ELES 2019-2024" codice ISIN IT0005374258 con l'esercizio totale nei tre periodi 2021 (giugno, luglio e novembre) di n. 4.638.362 Warrant e l'emissione di n. 2.319.181 azioni ordinarie Eles di nuova emissione, per un controvalore complessivo pari a Euro 4.754 mila.

La **Posizione Finanziaria Netta** dell'azienda passa da un saldo attivo dei Euro 527 mila ad Euro 3.168 mila, con una liquidità pari ad Euro 11,9 milioni.

Posizione Finanziaria Netta (euro/000)	31.12.2021	31.12.2020	Δ%
A. Liquidità	(11.906)	(11.434)	4,1
B. Indebitamento finanziario corrente	2.672	2.534	5,4
<b>C. INDEBITAMENTO FINANZIARIO CORRENTE NETTO (A-B)</b>	<b>(9.234)</b>	<b>(8.900)</b>	<b>3,8</b>
D. Indebitamento finanziario non corrente	6.066	8.372	(27,5)
<b>E. INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO (C+D)</b>	<b>(3.168)</b>	<b>(527)</b>	<b>&gt;100%</b>

## Attività di Ricerca e Sviluppo

L'attività di R&D resta l'area di maggior investimento della Società e **rappresenta un fattore determinante per preservare la leadership tecnologica** della Società e per l'attuazione del piano strategico aziendale che si dispiega secondo le seguenti direttrici:

- Introduzione di un nuovo concetto di affidabilità RETE (*Reliability Embedded Test Engineering*)
- Aumento copertura del test funzionale fino al TOTAL TEST su piattaforma TDBI (*Test During Burn-In*)
- Potenziamento della presenza nei segmenti *SoC Medium, High e Very High Power*
- Potenziamento offerta per nuove tecnologie *Smart Power (SiC, GaN)*
- Sviluppo mercato **ECU** (Electronic Control Unit) per applicazioni Automotive, Aerospace & Defense

La *roadmap* di sviluppo dell'azienda resta finalizzata al raggiungimento dell'obiettivo finale dello Zero Difetti per tutti i dispositivi a semiconduttore: resa massima (idealmente nessun difetto) e costo del test minimo.

Si segnalano nel periodo:

- La concessione a marzo del brevetto per una innovativa soluzione “Adaptive Liquid Cooling”, a supporto dello sviluppo di soluzioni in grado di gestire potenze dissipate dai dispositivi sotto test fino a 1KW.
- La scelta da parte di un cliente consolidato, tra i maggiori player del mercato dei Semiconduttori, della nuova piattaforma ART MTX, una piattaforma di test che sfrutta una tecnologia liquid cooling innovativa e brevettata da Eles, potenziata dalla metodologia RETE, sviluppata per il Test for Reliability (TfR) e che sarà utilizzata per il test in produzione di dispositivi di potenza per applicazioni Automotive, in particolare processori ADAS (Advanced Driver Assistance Systems, i.e., Autonomous Driving). A settembre ha fatto seguito il rilascio di ordini per 3 sistemi ART MTX e per le applicazioni e servizi RETE collegati.
- La scelta da uno dei maggiori players dei semiconduttori, della piattaforma di qualifica smART MTX appena presentata al mercato, come propria piattaforma di qualifica per i dispositivi Smart Power per applicazioni Automotive ed Industrial, incluse le nuove tecnologie utilizzate nei veicoli elettrici (i.e., SiC e GaN).
- L'avvio di collaborazioni per la trasformazione della nostra metodologia in un insieme di tool automatici che renderà scalabile anche la offerta di servizi. Inoltre, grazie all'applicazione di algoritmi di Artificial Intelligence e Machine Learning ai dati acquisiti dai nostri macchinari in uso presso i clienti, stiamo predisponendo nuove funzionalità per consentire ai nostri clienti di prendere decisioni più informate rispetto alla necessità di aumentare o ridurre la portata dei test con riflessi diretti sul costo del prodotto.
- L'avvio di una partnership con una società leader nella progettazione e produzione di centraline ECU per il controllo di macchine operatrici, per una innovativa qualifica delle proprie centraline con la metodologia RETE ELES e che consentirà al Gruppo di ampliare il campo di applicazione delle proprie soluzioni estendendolo anche a quello della meccanica pesante.

La capacità di innovazione del Gruppo contribuisce alla fidelizzazione dei clienti che sperimentano insieme al Gruppo nuove soluzioni di Test ampliando allo stesso tempo l'offerta del Gruppo. Il Gruppo ha comunicato a gennaio il consolidamento della relazione con un importante cliente americano, leader nella produzione di Microcontrollori, grazie alla proposizione dell'approccio TDBI a livello di Strip. La capacità di innovazione del Gruppo supporta anche il processo di acquisizione di nuovi clienti. Nel periodo il Gruppo ha comunicato l'acquisizione di ordini da sei nuovi clienti in America, Israele e Taiwan.

### **Pandemia COVID 19 - Azioni poste in essere per la salvaguardia della continuità aziendale**

A partire dalla seconda metà del mese di febbraio 2020, si è diffusa anche in Italia l'epidemia di Coronavirus che progressivamente ha assunto la dimensione di pandemia. Sebbene nel mese di dicembre 2020 in Italia sia iniziata la campagna vaccinale, nel corso del 2021, sono state individuate diverse varianti del virus responsabile dell'epidemia da Covid-19. Nel primo semestre dell'esercizio le attività della Società non sono risultate particolarmente impattate dalla diffusione della pandemia da COVID-19 né sono stati riscontrati problemi di organizzazione del lavoro nell'unità produttiva di Todi dove la società ha implementato le misure organizzative e le precauzioni sanitarie necessarie al fine di rispettare quanto previsto dalla normativa nazionale e dal Protocollo condiviso di regolamentazione per il contrasto e il contenimento del COVID-19 negli ambienti di lavoro del 14 marzo 2020, applicando altresì tutte le raccomandazioni delle autorità sanitarie nazionali, ivi inclusa la possibilità di lavoro da remoto/casa (c.d. smart working).

Nel corso del quarto trimestre dell'esercizio 2021 si sono intensificate le comunicazioni da parte dei fornitori di estensione dei tempi di consegna di materiale con impatto sugli ordini di acquisto già in essere, oltre che su quelli di nuova emissione, che hanno reso difficile rispettare i termini di consegne delle vendite entro il 2021. In virtù di ciò ELES ha avviato un approfondito esame degli ordini di acquisto e la Società ha comunicato il 5 novembre 2021 una revisione della guidance 2021 stimando prudenzialmente per l'esercizio 2021 ricavi consolidati compresi tra 20 e 21 milioni di Euro ed un EBITDA compreso tra 17,3% e 18,3%.

Inoltre, a seguito (i) di un ritardo nel ritiro da parte di un cliente di una rilevante commessa e (ii) della repentina recrudescenza della pandemia da Covid-19 che ha portato ad una eccezionale temporanea interruzione delle attività da parte di taluni fornitori di servizi, con conseguente ritardo nelle forniture che si sono aggiunti a quelli legate alla carenza (c.d. Shortage) di componenti la Società non è stata in grado di evadere alcune consegne previste per la fine dell'esercizio 2021, causando lo spostamento delle stesse al periodo successivo. Per l'effetto, la Capogruppo ha comunicato il 28 dicembre una revisione della guidance 2021 stimando per l'esercizio 2021, ricavi consolidati pari a circa Euro 19 milioni ed un EBITDA margin compreso circa tra il 16% e il 17%. Al 31 dicembre 2021 i ricavi sono stati pari a Euro 19.016 mila, con un EBITDA margin del 16,6%.

Il perdurare o l'inasprimento della pandemia potrebbe determinare gravi conseguenze per tutto il sistema economico, nazionale e internazionale. Tuttavia, la situazione economico-patrimoniale e finanziaria del Gruppo è

solida anche in considerazione del fatto che nel 2020 la Capogruppo ha stipulato nuovi finanziamenti usufruendo della garanzia gratuita del Fondo Centrale di Garanzia come previsto dall'art.13 del decreto n.23 dell'8 aprile 2020 e nel 2021 il patrimonio netto si è incrementato di Euro 4.754 mila a seguito della conversione dei warrant in azioni di compendio.

### **Fatti di rilievo del periodo**

Nel corso dell'esercizio 2021, il Gruppo, ha acquisito sei nuovi clienti:

- A gennaio il Gruppo ha comunicato l'acquisizione di un nuovo cliente americano, leader mondiale nella fornitura di Storage System, che ha scelto la soluzione DfT Tester ART530 per il testing di una nuova famiglia di SoC, dispositivi usati come memory controller per applicazioni Data Storage.
- A febbraio il Gruppo ha comunicato di aver ricevuto il primo ordine da una start-up israeliana, per la fornitura della sua soluzione R.E.T.E, applicata ai nuovi dispositivi Image Sensor per il settore Automotive ed in particolare dei dispositivi ADAS dove il Gruppo ha ultradecennale esperienza. Tale opportunità conferma e incrementa la presenza tecnologica e commerciale del Gruppo in un'area geografica caratterizzata da una forte spinta all'innovazione tecnologica.
- A marzo il Gruppo ha comunicato di aver ricevuto un ordine da parte di un nuovo cliente americano, leader nella produzione di ASIC (Application specific integrated Circuit) chip ad alta complessità, per High Performances Computing; per qualificare un nuovo dispositivo con applicazioni Web Server.
- A maggio il Gruppo ha comunicato di aver ricevuto un ordine da un nuovo cliente negli Stati Uniti con cui avvierà una collaborazione per lo sviluppo del mercato per applicazioni Aerospace & Defence. Tale partnership si svilupperà su due ambiti: collaborazione sul mercato per la vendita delle soluzioni ELES ed erogazione di servizi di affidabilità tramite il laboratorio di proprietà del nuovo cliente.
- A novembre il Gruppo ha comunicato di aver ricevuto un primo ordine da parte di uno dei principali produttori europei di semiconduttori e leader europeo nella fornitura di centraline elettroniche per il mercato Automotive; all'interno di un accordo di fornitura pluriennale che prevede l'acquisto da parte del cliente di più sistemi per il test affidabilistico in produzione di Sensori, MEMS e SoC per applicazioni Mission Critical.
- A dicembre il Gruppo ha comunicato di aver ricevuto un ordine da un Reliability Lab Taiwanese, specializzato nella qualifica di semiconduttori per applicazioni Server e Telecom.

Dal punto di vista dello sviluppo di nuove aree geografiche, a febbraio il Gruppo ha comunicato che un'importante Fabless cinese, leader nel mercato dei semiconduttori, ha qualificato la soluzione Eles e la relativa metodologia RETE per l'intera supply chain a partire dalla fase di progettazione, alla fase di Q&R, fino alla produzione. Tale opportunità rappresenta una indispensabile referenza e una importante milestone per lo sviluppo del mercato cinese. A gennaio il Gruppo ha comunicato l'installazione di una piattaforma in un importante Reliability Lab a Taiwan, ed a dicembre l'acquisizione di un ordine da un ulteriore Lab con cui avvierà anche una collaborazione per

la vendita ed erogazione di servizi di affidabilità del Gruppo nel territorio taiwanese dove il Gruppo sta investendo rafforzando la rete di rappresentanti e distributori.

Con l'obiettivo di gestire le proprie responsabilità ambientali e sociali in un modo sistematico contribuendo positivamente sui principali pilastri della sostenibilità, generando valore aggiunto per l'ambiente, per l'organizzazione stessa e in particolare per le risorse umane impiegate negli stabilimenti; il Gruppo ha avviato il percorso di integrazione dei principi ESG nella gestione aziendale ed in coerenza con tale percorso, la Capogruppo ha ottenuto nel mese di luglio le certificazioni dei sistemi di gestione ambientale secondo la UNI ISO 14001:2015 e della salute e sicurezza dei lavoratori secondo la UNI ISO 45001:2018, lo standard internazionalmente riconosciuto per la salute e sicurezza sul lavoro introdotto dall'International Organization for Standardization.

### **Fatti di rilievo successivi alla chiusura del periodo**

Il Gruppo continua a mantenere tutte le misure individuate dal protocollo di sicurezza siglato tra Governo e Parti Sociali per contrastare la diffusione del virus COVID-19 e permettere ai dipendenti di avere un ambiente lavorativo sicuro; continuando a favorire il lavoro da casa, avviando una fase di graduale bilanciamento tra ufficio e domicilio.

Si è riusciti ad assicurare, a livello nazionale ed internazionale/mondiale la continuità produttiva e l'assistenza tecnica ai clienti anche grazie agli investimenti realizzati per il potenziamento delle infrastrutture informatiche ed alle iniziative realizzate per la digitalizzazione dei processi aziendali.

Dopo l'inasprimento nell'ultimo trimestre del periodo, persistono gli impatti dello shortage quali i) l'estensione dei tempi di consegna dei componenti di acquisto e ii) l'incremento dei prezzi di acquisto degli stessi. Analisti e siti di settore indicano che lo shortage di semiconduttori potrebbe dissiparsi gradualmente nel secondo semestre 2022 in funzione dell'aumento della capacità negli impianti delle fonderie esistenti. Il Gruppo continuerà a monitorare strettamente la situazione per mettere in campo eventuali ulteriori azioni volte a minimizzare interruzioni impreviste nelle forniture, in caso di inasprimento della situazione.

Nel periodo della pandemia il Gruppo non ha rallentato il processo di rafforzamento della propria organizzazione e continuato ad investire in progetti di ricerca e sviluppo per consentire alla società di cogliere tutte le opportunità legate alle sfide tecnologiche attuali e future, nonché in progetti finalizzati a migliorare l'efficienza e la competitività. Quanto alle attività di sviluppo di nuovi prodotti, si segnalano nel periodo le prime consegne di due nuove piattaforme nel mercato:

- Art MTX, piattaforma per il test in produzione di dispositivi ad alta potenza per applicazioni Automotive, in particolare processori ADAS (Advanced Driver Assistance Systems) che sfrutta una tecnologia Liquid Cooling innovativa e brevettata da ELES (LCM - Liquid Cooling Matrix) per il controllo della temperatura di ogni singolo dispositivo;



- SmART MTX, piattaforma di qualifica per dispositivi Smart Power per applicazioni Automotive ed Industrial, incluse le nuove tecnologie utilizzate nei veicoli elettrici (i.e., SiC e GaN) e per la qualifica delle ECU (Electronic Control Unit), utilizzate in ambito Automotive, Aerospace&Defence.

Il 26 gennaio 2022 la Capogruppo ha portato a termine l'acquisizione dell'intero capitale sociale della società livornese Campera-Electronic Systems, che opera nei settori Aerospace & Defense dal 2014, fornendo progettazione e Proprietà Intellettuale (IP) basate sulle più moderne tecnologie FPGA e System on Chip. Con questa operazione il Gruppo è ancor di più lanciato verso una importante diversificazione di settore ed ha compiuto il primo passo verso l'obiettivo di diventare un polo di riferimento nell'Aerospace & Defense con la sua offerta di metodologie distintive per il miglioramento dell'affidabilità.

Nel mese di febbraio 2022 la Russia ha iniziato l'invasione dell'Ucraina; la guerra in corso e le sanzioni associate avranno un importante impatto sull'economia globale determinando un aumento dei prezzi dell'energia e delle materie prime, e aumentando le pressioni inflazionistiche dovute alle interruzioni della catena di approvvigionamento e alla pandemia di Covid-19. Quanto agli impatti sul gruppo, la società non opera in Russia, Bielorussia e Ucraina e non presenta clienti nelle aree geografiche coinvolte, ma potrebbe subire le ricadute della crisi ucraina nel settore Automotive nel suo complesso, impattato dal conflitto in quanto settore altamente energivoro. Inoltre, nel contesto di forte interdipendenza che caratterizza i mercati, anche l'industria dei semiconduttori rischia di essere coinvolta, con il rischio che si prolunghi, così, lo shortage che ha impattato numerose industrie nel corso del 2021. Sull'entità degli effetti del conflitto russo-ucraino sulle dinamiche del mercato dei chip, molto sarà deciso sulla base del pacchetto di sanzioni che Stati Uniti ed Unione europea si preparano a emettere. Dal punto di vista della struttura dei costi, gli effetti immaginabili sono anche in questo caso legati all'incremento dei costi di energia. In considerazione della politica di outsourcing della produzione l'incidenza dei costi di energia del Gruppo risulta bassa; i rincari nei prezzi dell'energia potrebbero però comportare un aumento dei costi di acquisto di componenti di acquisto e di servizi e lavorazione esterne ed impattare quindi negativamente sulla marginalità.

La situazione economico-patrimoniale e finanziaria del Gruppo è solida e si ritiene che, nonostante la fase di incertezza determinata dall'epidemia da COVID-19, dalle sanzioni emanate dal governo degli Stati Uniti d'America nei confronti della Cina, dal conflitto Russia-Ucraina e dagli impatti dello shortage pur rimanendo esposti a potenziali effetti anche significativi, la continuità aziendale potrà essere regolarmente mantenuta.

### **Evoluzione prevedibile della gestione**

I mercati finali automobilistici e industriali sono stati influenzati in modo significativo dal COVID-19, che ha creato enormi interruzioni di produzione e vendita, influenzando le catene di approvvigionamento durante il 2020 e 2021. Escludendo i problemi della catena di approvvigionamento, le industrie dei semiconduttori e dei Semiconductor

Equipment hanno dimostrato di essere resilienti nel mezzo della pandemia. Nel 2022, l'industria dei semiconduttori dovrebbe crescere del 8,7% su base annua (Source: WSTS News Release Fall 2021, November 2021).

Nei prossimi 5 anni, si stima che la crescita continui per i semiconduttori. Inoltre, la maturità di molte tecnologie dirompenti, tra cui AI, big data e 5G, guiderà la crescita del mercato dei semiconduttori (Source: Rise of the "Big 4", The semiconductor industry in Asia Pacific- Deloitte, 2020). La rivoluzione digitale aumenta la complessità delle soluzioni e dei sistemi. Più elettronica e più interconnessioni sollevano domande su come ci si possa fidare di questa complessità.

L'affidabilità dei componenti elettronici diventa centrale considerando la loro integrazione in sistemi sempre più complessi e pervasivi, ed il Gruppo, con oltre 30 anni di esperienza nell'affidabilità, vuole assumere un ruolo chiave grazie alla sua capacità di innovazione e sono confermate le linee di sviluppo:

- Crescita nei mercati consolidati attraverso:
  - lo sviluppo di nuove aree geografiche,
  - lo sviluppo dei clienti acquisiti,
  - acquisizione di nuovi clienti.
- Ingresso in nuovi mercati. Replicando l'offerta per il testing dei semiconduttori anche alle unità di controllo elettroniche (ECU), mercato adiacente a quello dei semiconduttori.
- Diversificazione. Sviluppo nel settore Aerospace & Defense, supportato ed a supporto dello sviluppo del mercato ECU.
- Sviluppo tecnologico dell'offerta per supportare tutte le linee precedenti.

**Antonio Zaffarami**, Presidente della Società dichiara: *“Nel periodo abbiamo acquisito ordini da nuovi clienti negli Stati Uniti, in Israele, in Europa e Taiwan, oltre a consolidare i rapporti con gli attuali clienti; grazie alla nostra capacità di innovazione che ha visto il lancio di due nuove piattaforme nel mercato: Art MTX e smART MTX e l'avvio di collaborazioni per la trasformazione della nostra metodologia in un insieme di tool automatici che renderà scalabile anche la nostra offerta di servizi. La strategia 2022 vedrà Eles svilupparsi fortemente in ambito Aerospace & Defense, anche attraverso M&A; la prima milestone è stata posta in gennaio 2022 con l'acquisizione della società Campera - ES di Livorno.”*

Il Consiglio di Amministrazione ha deliberato di proporre all'Assemblea degli Azionisti la seguente destinazione dell'utile d'esercizio di Eles, pari a Euro 444.045:

- Euro 22.202 a riserva legale;
- Euro 391.558 a riserva straordinaria;
- Euro 30.285 a riserva utili su cambi non realizzati

## **CONVOCAZIONE DELL'ASSEMBLEA**

Il Consiglio di Amministrazione della Società ha deliberato di convocare l'Assemblea degli Azionisti in sede ordinaria il 28 aprile 2022 e occorrendo, in seconda convocazione per il giorno 29 aprile 2022. L'avviso di convocazione così come tutta la documentazione che sarà sottoposta all'Assemblea saranno messi a disposizione del pubblico nei tempi e modi previsti dalla legge e sul sito internet della Società.

\*\*\*

### **Allegati al comunicato (non ancora assoggettati a revisione legale)**

- Conto Economico Consolidato al 31 dicembre 2021, redatto secondo i Principi Contabili Internazionali (IAS/IFRS).
- Stato Patrimoniale Consolidato al 31 dicembre 2021, redatto secondo i Principi Contabili Internazionali (IAS/IFRS).
- Rendiconto Finanziario, redatto secondo i Principi Contabili Internazionali (IAS/IFRS).
- Conto Economico ELES S.p.A. al 31 dicembre 2021, redatto secondo i Principi Contabili Nazionali (OIC).
- Stato Patrimoniale ELES S.p.A. al 31 dicembre 2021, redatto secondo i Principi Contabili Nazionali (OIC).
- Rendiconto Finanziario, redatto secondo i Principi Contabili Nazionali (OIC).

\*\*\*

## Conto Economico Consolidato al 31 dicembre 2021

CONTO ECONOMICO (Euro/1000)	31.12.2021	%	31.12.2020	%
Ricavi delle vendite	19.016	100,0	18.107	100,0
Altri proventi	709	3,7	975	5,4
<b>Totale Ricavi complessivi</b>	<b>19.725</b>	<b>103,7</b>	<b>19.082</b>	<b>105,4</b>
Acquisto di materiale & Variazione Rimanenze	(7.917)	(41,6)	(7.600)	(42,0)
Costi per servizi	(4.129)	(21,7)	(3.696)	(20,4)
Altri costi operativi	(253)	(1,3)	(247)	(1,4)
Costo per il personale	(4.264)	(22,4)	(4.011)	(22,1)
<b>Margine operativo lordo</b>	<b>3.162</b>	<b>16,6</b>	<b>3.529</b>	<b>19,5</b>
Ammortamenti e svalutazioni	(1.810)	(9,5)	(1.814)	(10,0)
Accantonamenti Fondo Rischi	(281)	(1,5)	(158)	(0,9)
<b>Risultato operativo</b>	<b>1.070</b>	<b>5,6</b>	<b>1.557</b>	<b>8,6</b>
Proventi finanziari	23	0,1	(17)	(0,1)
Oneri finanziari	(99)	(0,5)	(87)	(0,5)
Utili/(Perdite) su cambi	122	0,6	(1)	(0,0)
<b>Risultato prima delle imposte</b>	<b>1.116</b>	<b>5,9</b>	<b>1.452</b>	<b>8,0</b>
Imposte sul reddito	(262)	(1,4)	233	1,3
<b>Risultato netto del Gruppo</b>	<b>854</b>	<b>4,5</b>	<b>1.685</b>	<b>9,3</b>

## Stato Patrimoniale Consolidato al 31 dicembre 2021

<b>STATO PATRIMONIALE (Euro/1000)</b>	<b>31.12.2021</b>	<b>31.12.2020</b>	<b>Δ%</b>
Materiali	3.845	3.822	0,6
Immateriali	4.900	4.302	13,9
Altre attività non correnti	411	386	6,5
<b>Immobilizzazioni</b>	<b>9.157</b>	<b>8.511</b>	<b>7,6</b>
Rimanenze di magazzino	7.184	4.029	78,3
Crediti commerciali	5.464	6.234	(12,3)
Debiti commerciali	(6.531)	(4.722)	38,3
<b>Capitale circolante netto operativo</b>	<b>6.117</b>	<b>5.541</b>	<b>10,4</b>
Benefici ai dipendenti	(572)	(618)	(7,5)
Fondo rischi ed oneri non correnti	(288)	(290)	(0,6)
Attività per imposte anticipate	948	852	11,2
Passività per imposte differite	(198)	(201)	(1,5)
Altri debiti/crediti netti	1.134	109	>100%
<b>Altre Attività/(Passività) Nette</b>	<b>1.023</b>	<b>-148</b>	<b>(793,1)</b>
<b>Capitale investito netto</b>	<b>16.296</b>	<b>13.904</b>	<b>17,2</b>
<b>Patrimonio netto</b>	<b>(19.464)</b>	<b>(14.431)</b>	<b>34,9</b>
Altre attività correnti	3.250	1.055	>100%
Passività finanziarie correnti	(2.672)	(2.534)	5,4
Passività finanziarie non correnti	(6.066)	(8.372)	(27,5)
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	8.656	10.379	(16,6)
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>3.168</b>	<b>527</b>	<b>&gt;100%</b>
<b>Totale fonti di finanziamento</b>	<b>(16.296)</b>	<b>(13.904)</b>	<b>17,2</b>

## Rendiconto Finanziario Consolidato al 31 dicembre 2021

<b>Rendiconto finanziario consolidato (euro/1000)</b>	<b>31.12.2021</b>	<b>31.12.2020</b>
<b>Risultato netto</b>	<b>854</b>	<b>1.685</b>
Ammortamenti	1.810	1.814
Rimanenze -Diminuzione (aumento)	(3.155)	(259)
Accantonamento Benefici ai dipendenti	255	231
Crediti Commerciali -Diminuzione (aumento)	634	(1.994)
Altre Attività correnti - Diminuzione (aumento)	(2.833)	(45)
Crediti imposte - Diminuzione (aumento)	(882)	807
Debiti commerciali - Aumento (diminuzione)	1.809	2.048
Fondi rischi - Aumento (diminuzione)	(46)	28
Altre passività correnti - Aumento (diminuzione)	530	15
Fondi per benefici a dipendenti - Aumento (diminuzione)	(332)	(227)
Fondo imposte differite - Aumento (diminuzione)	(95)	(529)
Altre rettifiche per elementi non monetari	174	8
<b>Flusso gestione operativa</b>	<b>(1.278)</b>	<b>3.581</b>
Immobilizzazioni immateriali - (Acquisizione) / Dismissione	(2.010)	(1.901)
Immobilizzazioni materiali - (Acquisizione) / Dismissione	(421)	(239)
Immobilizzazioni finanziarie - (Acquisizione) / Dismissione	(25)	(0)
Altre attività non correnti - (Acquisizione) / Dismissione	0	0
<b>Flusso gestione investimenti</b>	<b>(2.456)</b>	<b>(2.140)</b>
Passività finanziarie aumento (diminuzione)	(2.151)	2.468
Dividendi pagati	0	0
Altre variazioni di patrimonio netto	4.162	316
<b>Flusso gestione finanziaria</b>	<b>2.011</b>	<b>2.784</b>
<b>Flusso di cassa complessivo</b>	<b>(1.723)</b>	<b>4.226</b>
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti iniziali	10.379	6.153
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti finali	8.656	10.379
<b>Variazione disponibilità liquide e mezzi equivalenti</b>	<b>(1.723)</b>	<b>4.226</b>

## Conto Economico Eles S.p.A. al 31 dicembre 2021

CONTO ECONOMICO (Euro/1000)	31.12.2021	%	31.12.2020	%
Ricavi	18.259	100,0	17.608	100,0
Altri proventi	707	3,9	965	5,5
<b>Totale ricavi e proventi operativi</b>	<b>18.966</b>	<b>103,9</b>	<b>18.573</b>	<b>105,5</b>
Acquisto di materiale & Variazione Rimanenze	(7.410)	(40,6)	(7.328)	(41,6)
Costi per servizi	(4.160)	(22,8)	(3.718)	(21,1)
Costo per il personale	(4.230)	(23,2)	(3.976)	(22,6)
Altri costi operativi	(221)	(1,2)	(219)	(1,2)
<b>Risultato operativo ante ammortamenti e svalutazioni</b>	<b>2.946</b>	<b>16,1</b>	<b>3.332</b>	<b>18,9</b>
Ammortamenti e svalutazioni	(2.208)	(12,1)	(1.942)	(11,0)
Accantonamenti Fondo Rischi	(215)	(1,2)	(158)	(0,9)
<b>Risultato operativo</b>	<b>523</b>	<b>2,9</b>	<b>1.232</b>	<b>7,0</b>
Proventi finanziari	23	0,1	(17)	(0,1)
Oneri finanziari	(115)	(0,6)	(114)	(0,6)
Utili/(Perdite) su cambi	125	0,7	(1)	(0,0)
<b>Risultato prima delle imposte</b>	<b>556</b>	<b>3,0</b>	<b>1.100</b>	<b>6,2</b>
Imposte sul reddito	(112)	(0,6)	(217)	(1,2)
<b>Risultato netto</b>	<b>444</b>	<b>2,4</b>	<b>883</b>	<b>5,0</b>

## Stato Patrimoniale Eles S.p.A. al 31 dicembre 2021

<b>STATO PATRIMONIALE (Euro/1000)</b>	<b>31.12.2021</b>	<b>31.12.2020</b>	<b>Δ%</b>
Materiali	5.335	5.305	0,6
Immateriali	6.058	5.010	20,9
Altre attività non correnti	411	386	6,5
Partecipazioni	238	238	0,0
<b>Immobilizzazioni</b>	<b>12.043</b>	<b>10.939</b>	<b>10,1</b>
Rimanenze di magazzino	7.184	4.029	78,3
Crediti commerciali	5.313	6.166	-13,8
Debiti commerciali	(6.523)	(4.842)	34,7
<b>Capitale circolante netto operativo</b>	<b>5.974</b>	<b>5.354</b>	<b>11,6</b>
Benefici ai dipendenti	(503)	(554)	-9,2
Fondo rischi ed oneri non correnti	(288)	(290)	-0,6
Attività per imposte anticipate	1	5	-87,8
Passività per imposte differite	(1)	0	-
Altri debiti/crediti netti	1.139	122	>100%
<b>Altre Attività/(Passività) Nette</b>	<b>348</b>	<b>-717</b>	<b>-148,4</b>
<b>Capitale investito netto</b>	<b>18.364</b>	<b>15.575</b>	<b>17,9</b>
<b>Patrimonio netto</b>	<b>(20.975)</b>	<b>(15.763)</b>	<b>33,1</b>
Altre attività correnti	3.250	1.055	>100%
Passività finanziarie correnti	(2.691)	(2.555)	5,3
Passività finanziarie non correnti	(6.103)	(8.331)	-26,7
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	8.154	10.018	-18,6
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>2.610</b>	<b>187</b>	<b>&gt;100%</b>
<b>Totale fonti di finanziamento</b>	<b>(18.364)</b>	<b>(15.575)</b>	<b>17,9</b>



## Rendiconto Finanziario Eles S.p.A. al 31 dicembre 2021

Rendiconto finanziario Eles S.p.A. (euro/1000)	31.12.2021	31.12.2020
<b>Attività di gestione reddituale</b>		
Utile (perdita) d'esercizio	444	883
Imposte sul reddito	112	217
Interessi passivi/ (Interessi attivi)	141	100
(Dividendi)	0	0
(Plusvalenze)/ Minusvalenze da cessione immobilizzazioni	(3)	0
<b>1. Utile (perdita) dell'esercizio prima d'imposte sul reddito, interessi, dividendi e plus/minusvalenze da cessione immobilizzazioni</b>	<b>694</b>	<b>1.200</b>
<i>Rettifiche per elementi non monetari che non hanno avuto contropartita nel capitale circolante netto</i>		
Accantonamenti ai fondi	494	380
Ammortamenti e svalutazioni delle immobilizzazioni	2.208	1.942
Rettifiche di valore di attività e passività finanziarie di strumenti fin. Derivati che non comportano movimentazione monetaria	10	(7)
Altre rettifiche per elementi non monetari	(17)	71
<b>2. Flusso finanziario prima delle variazioni del ccn</b>	<b>3.389</b>	<b>3.586</b>
<i>Variazioni del capitale circolante netto</i>		
Variazione rimanenze - diminuzione (aumento)	(3.155)	(259)
Variazione crediti commerciali - diminuzione (aumento)	672	(1.895)
Variazione debiti commerciali - aumento (diminuzione)	1.713	2.152
Variazione ratei e risconti attivi - diminuzione (aumento)	20	25
Variazione ratei e risconti passivi - aumento (diminuzione)	144	62
Altre variazioni del capitale circolante netto	(2.931)	320
<b>3. Flusso finanziario dopo le variazioni del ccn</b>	<b>(148)</b>	<b>3.991</b>
Interessi incassati/ (pagati)	(118)	(90)
(Imposte sul reddito pagate)	(204)	(33)
(Utilizzo dei fondi)	(504)	(325)
<b>A) FLUSSO FINANZIARIO DELLA GESTIONE REDDITUALE</b>	<b>(974)</b>	<b>3.543</b>
<b>Attività di investimento</b>		
<i>Immobilizzazioni materiali</i>		
(Investimenti)	(421)	(239)
Prezzo di realizzo disinvestimenti	5	0
<i>Immobilizzazioni immateriali</i>		
(Investimenti)	(2.868)	(1.901)

Prezzo di realizzo disinvestimenti	0	0
<i>Immobilizzazioni finanziarie</i>		
(Investimenti)	(25)	0
Prezzo di realizzo disinvestimenti	0	0
<i>Attività finanziarie non immobilizzate</i>		
(Investimenti)	0	0
Prezzo di realizzo disinvestimenti	0	0
<b>B) FLUSSO FINANZIARIO DELL'ATTIVITA' DI INVESTIMENTO</b>	<b>(3.309)</b>	<b>(2.140)</b>
<b>Attività di finanziamento</b>		
<i>Mezzi di terzi</i>		
Incremento (decremento) debiti a breve verso banche	0	(540)
Accensione finanziamenti	480	5.505
Rimborso finanziamenti	(2.816)	(2.415)
<i>Mezzi propri</i>		
Distribuzione riserve e utili a nuovo	0	0
Aumento di capitale a pagamento	4.754	316
<b>Disponibilità generate dall'attività di finanziamento</b>	<b>2.419</b>	<b>2.866</b>
<b>C) FLUSSO FINANZIARIO DELL'ATTIVITA' DI FINANZIAMENTO</b>	<b>2.419</b>	<b>2.866</b>
Incremento (decremento) delle disponibilità liquide (A±B±C)	(1.864)	4.269

\*\*\*

### **Per maggiori informazioni**

Società: ELES S.p.A. | T+39 075 898 000 | [investor\\_relation@eles.com](mailto:investor_relation@eles.com)

Euronext Growth Advisor & Specialist: BPER Banca | T+39 02 72 74 92 29 | [eles@bper.it](mailto:eles@bper.it)

Eles S.p.A. (Eles), nata nel 1988, progetta e realizza soluzioni di test per semiconduttori (SOC, MEMS e Memorie). Eles produce macchine universali (cd. test system) e i relativi servizi di assistenza per i test di affidabilità, avendo sviluppato un processo di co-engineering con i propri clienti finalizzato a garantire un prodotto microelettronico cd. "ZERO DIFETTI". Inoltre, la Società è attiva nel settore c. d. di test application fornendo ai propri clienti le applicazioni necessarie per procedere alle varie soluzioni di test che possono essere eseguite attraverso le macchine dalla stessa prodotte, oltre ad una serie di servizi connessi all'elaborazione dei dati acquisiti durante le attività e fasi di test. Eles annovera tra i propri clienti aziende multinazionali produttrici di semiconduttori e produttori di moduli elettronici per il settore automotive ed il Settore I&D. La strategia di Eles prevede, oltre ad una crescita per linee interne tramite la penetrazione in nuovi mercati, l'ulteriore diversificazione della clientela e il miglioramento delle soluzioni già offerte ai clienti, una crescita per linee esterne mediante acquisizioni funzionali ad un più veloce sviluppo commerciale nei Paesi esteri

## PRESS RELEASE

- **APPROVED THE DRAFT FINANCIAL STATEMENTS AND THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS AS AT 31 DECEMBER 2021**
- **CONSOLIDATED SALES REVENUES: €19 million** (+5% compared to December 31, 2020 and equal to € 18.1 million)
- **EBITDA €3.16 million** (-10.4% compared to December 31, 2020 and equal to € 3.53 million) and **EBITDA MARGIN 2021: 16.6%**
- **EBIT €1.07 million** (-31.3% compared to December 31, 2020 and equal to € 1.56 million)
- **NET RESULT: €854 thousand** (-43.3% compared to December 31, 2020 and equal to € 1.68 million)
- **SHAREHOLDERS' EQUITY: €19.46 million** (+34.9% compared to December 31, 2020 and equal to € 14.43 million)
- **NET FINANCIAL INDEBTEDNESS: € -3.17 million** (€ -0.53 million as at December 31, 2020)
- **STRATEGIC INVESTMENTS IN R&D CONTINUE TO PRESERVE TECHNOLOGICAL LEADERSHIP** (€ 1.9 million as of December 31, 2021, 10.2% of Sales Revenues for the period)
  - **ORDINARY SHAREHOLDERS' MEETING CONVENED.**

**Todi, March 28, 2022** - The Board of Directors of ELES S.p.A. (the "**Company**" or "**ELES**"), a listed company Euronext Growth Milan, and a worldwide supplier of solutions for the testing of semiconductor devices (*IC Integrated Circuits*) with **Automotive and Mission Critical** applications, met today and approved the draft financial statements prepared in accordance with Italian GAAP and the consolidated financial statements as of December 31, 2021, prepared in accordance with IAS/IFRS, which will be audited by the Auditing Firm KPMG S.p.A.

Despite the COVID-19 pandemic, semiconductor demand remained solid with estimated growth of 25.7% (*Source: WSTS News Release Fall 2021-[www.wsts.org](http://www.wsts.org), November 2021*) supported by a shortage-related increase in selling prices and an estimated 10% increase in units sold in 2021, in line with the increase recorded in 2020 (*Source: SIA Global Semiconductor Unit Sales Dashboard -[www.semiconductors.org](http://www.semiconductors.org)*).

Demand for *Semiconductor Equipment*, which includes both the *front-end (wafer fab)* and *back-end (assembly/packaging and test)* segments, remained solid during the period, driven by investments to increase production capacity across all semiconductor device families. *The Semiconductor Test Equipment*

market, in particular is expected to grow 33% in 2021 to \$5.8 billion, with double-digit growth across segments. Geographically, China, Korea and Taiwan are expected to remain the top three destinations for Equipment spending in 2021, areas in which the company began its development in 2020.

<b>Worldwide IC Automated Test Equipment (in millions of U.S. \$)</b>	<b>2021F</b>	<b>2020</b>	<b>2021F Vs 2020</b>
Memory IC	1.287	1.087	18%
Linear and Discrete	119	91	31%
Systems-on-a-Chip	4.166	2.998	39%
Burn-in	282	224	26%
<b>Total</b>	<b>5.854</b>	<b>4.400</b>	<b>33%</b>

Source: VLSI ([www.vlsiresearch.com](http://www.vlsiresearch.com)), Settembre 2021

In the period, the Group's sales revenues grew by 5% compared to the previous period, with some deliveries shifted to 2022 due to contingent environmental difficulties such as shortages and pandemics, which also impacted the investment plans of customers who, in order to meet growing demand, in the short term increased the use of existing production capacity and started the construction of new production facilities (fabs) in the long term.

Revenues from sales in 2021 are in line with the 2021 Guidance communicated on December 28, 2021 and amount to 19,016 thousand Euro. Of note during the period was the acquisition of orders from six new customers in the USA, Israel and Taiwan.

The following table provides details of revenues by geographical area:

(euro/1000)	31.12.2021	%	31.12.2020	%	Δ%
EMEA	6,111	32.1%	5,907	32.6%	3.5
America	1,136	6.0%	970	5.4%	17.1
Asia	4,576	24.1%	3,859	21.3%	18.6
<b>Total Foreign Revenues</b>	<b>11,823</b>	<b>62.2%</b>	<b>10,736</b>	<b>59.3%</b>	<b>10.1</b>
Italy	7,193	37.8%	7,371	40.7%	(2.4)
<b>Total Revenues from sales</b>	<b>19,016</b>	<b>100.0%</b>	<b>18,107</b>	<b>100.0%</b>	<b>5.0</b>

The incidence of exported sales is growing, amounting to approximately 62% of sales revenues as at December 31, 2021.

**Francesca Zaffarami**, CEO of ELES, states: *"The company has demonstrated its ability to adapt to market dynamics by supporting the growth of sales with the services component, a distinctive factor of Eles. The incidence of raw material consumption has recorded a decrease (41.6% in 2021 against 42% in 2020) even if partly mitigated by the increase in purchase costs related to the shortage. The company did not slow down the process of strengthening the organization to support the development plan, whose economic impacts are not yet fully reflected in the current results. The company's financial position is solid. Thanks to the resulting leverage capacity, the company is determined to pursue its growth strategy, both externally and organically"*.

**The Gross Operating Margin ("Ebitda")** amounted to Euro 3,162 thousand, down by 10.4% compared to the previous period (Euro 3,529 thousand Euro) and represents 16.6% of Sales Revenues (19.5% as at 31 December 2020) due to the reduction in the item Other income deriving from the Contribution in the form of R&D tax credit which recorded a reduction in the rate for 2021, the increase in the purchase costs of materials due to the shortage and some operating costs such as energy; as well as the increase in costs for services in support of the business development plan whose benefits are not yet fully reflected in the results for the period.

**The Operating Result ("Ebit")** amounted to € 1.07 million (€ 1.56 million in 2020).

**The Net Result** for the period, taking into account current and deferred taxes, amounts to €854 thousand (€1.68 million in 2020). It should be noted that the Consolidated Net Result for 2020 benefited from the revaluation of the property used as registered office/operating headquarters recorded among the fixed assets in application of the provisions of Law Decree 104/2020, which led to the recognition in the IFRS consolidated financial statements of the related deferred tax assets (amounting to € 537 thousand).

**The Consolidated Shareholders' Equity** as at December 31, 2021 amounted to € 19.46 million (€ 14.43 million as at December 31, 2020). On November 30, 2021, the fifth exercise period "WARRANT ELES 2019-2024" ISIN code IT0005374258 ended with the total exercise in the three 2021 periods (June, July and November) of 4,638,362 Warrants and the issue of 2,319,181 newly issued ordinary Eles shares, for a total value of Euro 4,754 thousand.

**The company's Net Financial Position** went from a positive balance of 527 thousand Euro to 3,168 thousand Euro, with a liquidity of 11.9 million Euro.

Net Financial Position (euro/000)	31.12.2021	31.12.2020	Δ%
A. Liquidity	(11,906)	(11,434)	4.1
B. Current financial indebtedness	2,672	2,534	5.4
<b>C. NET CURRENT FINANCIAL INDEBTEDNESS (A-B)</b>	<b>(9,234)</b>	<b>(8,900)</b>	<b>3.8</b>
D. Non-current financial indebtedness	6,066	8,372	(27.5)
<b>E. TOTAL FINANCIAL INDEBTEDNESS (C+D)</b>	<b>(3,168)</b>	<b>(527)</b>	<b>&gt;100%</b>

## Research and Development

R&D activity remains the Company's major investment area and **represents a determining factor in preserving the Company's technological leadership** and in the implementation of its strategic business plan, which unfolds along the following lines:

- Introduction of a new *Reliability Embedded Test Engineering* (RETE) concept.
- Increase of functional test coverage up to TOTAL TEST on TDBI platform (*Test During Burn-In*)
- Increased presence in Medium, *High and Very High Power SoC* segments
- Enhancement of the offer for new *Smart Power technologies (SiC, GaN)*
- Development of **ECU** (Electronic Control Unit) market for Automotive, Aerospace & Defense applications.

The company's development roadmap remains focused on achieving the ultimate goal of Zero Defect for all semiconductor devices: maximum yield (ideally no defects) and minimum test cost.

Reported in the period:

- In March, the granting of the patent for an innovative "Adaptive Liquid Cooling" solution, to support the development of solutions able to manage the power dissipation of the devices under test up to 1KW.
- The choice by an established customer, among the major players in the Semiconductor market, of the new ART MTX platform, a test platform that exploits an innovative liquid cooling technology patented by Eles, enhanced by the RETE methodology, developed for Test for Reliability (TfR) and that will be used for production testing of power devices for Automotive applications, in particular ADAS (Advanced Driver Assistance Systems, i.e., Autonomous Driving) processors. This was followed in September by the release of orders for 3 ART MTX systems and for the connected RETE applications and services.

- The choice by one of the major semiconductor players, of the smART MTX qualification platform just presented to the market, as its qualification platform for Smart Power devices for Automotive and Industrial applications, including new technologies used in electric vehicles (i.e., SiC and GaN).
- The launch of collaborations to transform our methodology into a set of automated tools that will also make our service offering scalable. In addition, by applying Artificial Intelligence and Machine Learning algorithms to the data acquired from our machines, we are providing new capabilities to enable our customers to make more informed decisions on whether to increase or reduce the amount of their tests, with a direct impact on product cost.
- The start-up of a partnership with a leading company in the design and production of ECUs for the control of operating machines, for an innovative qualification of its ECUs with the RETE ELES methodology, which will allow the Group to extend the field of application of its solutions to heavy mechanics.

The Group's ability to innovate contributes to the loyalty of customers who experience new testing solutions together with the Group, at the same time expanding the Group's offering. In January, the Group announced the consolidation of the relationship with an important American customer, a leading manufacturer of Microcontrollers, thanks to the proposition of the TDBI approach at Strip level. The Group's capacity for innovation also supports the process of acquiring new customers. During the period the Group reported the acquisition of orders from six new customers in America, Israel and Taiwan.

### **COVID 19 Pandemic - Actions put in place to safeguard business continuity**

Starting from the second half of February 2020, the Coronavirus epidemic spread also in Italy, progressively assuming the dimension of a pandemic. Although the vaccination campaign began in December 2020 in Italy, several variants of the virus responsible for the Covid-19 outbreak were identified during 2021. In the first half of the year the Company's activities were not particularly impacted by the spread of the COVID-19 pandemic, nor were there any problems with the organization of work in the production unit of Todi, where the Company implemented the organizational measures and health precautions necessary to comply with the provisions of national legislation and the Shared Regulatory Protocol for the contrast and containment of COVID-19 in the workplace of March 14, 2020, also applying all the recommendations of the national health authorities, including the possibility of remote/home working (so-called smart working).

During the fourth quarter, communications from suppliers regarding extension of delivery times for materials intensified, with an impact on purchase orders already in place, as well as on newly issued ones,

which made it difficult to maintain the consequent rescheduling of sales deliveries by 2021. The Parent Company has launched an in-depth review of purchase orders for the current year. As a result, ELES initiated an in-depth review of the purchase orders and on 5 November 2021 the Company communicated a revision of the 2021 guidance conservatively estimating for the year 2021, consolidated revenues between 20 and 21 million euros and EBITDA between 17.3% and 18.3%.

In addition, following (i) a delay in the withdrawal of a major order from a customer and (ii) the sudden resurgence of the Covid-19 pandemic, which led to an exceptional temporary interruption in activities by certain service providers, resulting in delays in supplies in addition to those related to the shortage of components, the Company was unable to fulfil certain deliveries scheduled for the end of 2021, causing them to be shifted to the following period. As a result, on 28 December, the Parent announced a revision of its 2021 guidance, estimating consolidated revenues of approximately €19 million and an EBITDA margin of between 16% and 17% for 2021. At 31 December 2021, revenues amounted to €19,016 thousand, with an EBITDA margin of 16.6%.

A continuation or escalation of the pandemic could have serious consequences for the entire economic system, both national and international. However, the Group's financial position is solid, also in view of the fact that in 2020 the Parent Company took out new loans benefiting from the free guarantee from the Central Guarantee Fund as provided for by art. 13 of Decree no. 23 of April 8, 2020 and in 2021 shareholders' equity increased by 4,754 thousand euros following the conversion of warrants into shares.

### **Significant events during the period**

During FY2021, the Group, acquired six new customers:

- In January, the Group announced the acquisition of a new U.S. customer, a world leader in the supply of Storage Systems, which chose the DfT Tester ART530 solution for testing a new family of SoCs, devices used as memory controllers for Data Storage applications.
- In February, the Group announced that it had received its first order from an Israeli start-up, for the supply of its RETE solution, applied to new Image Sensor devices for the Automotive sector and in particular ADAS devices where the Group has over ten years of experience. This opportunity confirms and increases the technological and commercial presence of the Group in a geographical area characterized by a strong push towards technological innovation.



- In March the Group announced that it had received an order from a new American customer, a leader in the production of high-complexity ASIC (Application Specific Integrated Circuit) chips for High Performances Computing, to qualify a new device with Web Server applications.
- In May the Group announced that it had received an order from a new customer in the United States with whom it will begin a collaboration for the development of the market for Aerospace & Defense applications. This partnership will be developed in two areas: collaboration on the market for the sale of ELES solutions and the provision of reliability services through the laboratory owned by the new customer.
- In November the Group announced that it has received a first order from one of the main European producers of Semiconductors and European leader in the supply of electronic control units for the Automotive market; within a multi-year supply agreement that provides for the purchase by the customer of several systems for reliability testing in production of Sensors, MEMS and SoC for Mission Critical applications.
- In December the Group announced that it had received an order from a Taiwanese Reliability Lab, specializing in the qualification of semiconductors for Server and Telecom applications.

In terms of the development of new geographical areas, in February the Group announced that an important Chinese Fabless, a leader in the semiconductor market, had qualified the Eles solution and the relative RETE methodology for the entire supply chain, from the design phase to the Q&R phase and production. This opportunity represents an indispensable reference and an important milestone for the development of the Chinese market. In January the Group announced the installation of a platform in an important Reliability Lab in Taiwan, and in December the acquisition of an order from a further Lab with which it will also initiate a collaboration for the sale and provision of the Group's reliability services in Taiwan, where, in any case, the Group is investing by strengthening its network of representatives and distributors.

With the aim of managing its environmental and social responsibilities in a systematic way, contributing positively to the main pillars of sustainability, generating added value for the environment, for the organization itself and in particular for the human resources employed in the plants; the Group has started the process of integrating ESG principles into company management and in line with this process, in July the Parent Company obtained certifications of its environmental management systems in accordance with UNI ISO 14001: 2015 and occupational health and safety according to UNI ISO 45001:2018, the internationally recognized standard for occupational health and safety introduced by the International Organization for Standardization.

### **Significant events after the end of the period**

The Group continued to maintain all the measures identified in the security protocol signed by the government and social partners to combat the spread of the COVID-19 virus and enable employees to have a safe working environment; it continued to encourage working from home, launching a phase of gradual balancing of office and home.

It has been possible to ensure continuity of production and technical assistance to customers at national and international/world level, also thanks to investments made in upgrading IT infrastructures and initiatives carried out to digitalize company processes.

After the tightening in the last quarter of the period, the impacts of the shortage persist, such as i) the extension of delivery times for purchased components and ii) the increase in purchase prices for the same. Analysts and industry sites indicate that the semiconductor shortage may gradually dissipate in the second half of 2022 depending on the increase in capacity at existing foundry plants. The Group will continue to closely monitor the situation in order to put in place any further actions to minimize unforeseen supply disruptions should the situation worsen.

During the period of the pandemic, the Group did not slow down the process of strengthening its organization and continued to invest in research and development projects to enable the company to take advantage of all the opportunities linked to current and future technological challenges, as well as in projects aimed at improving efficiency and competitiveness. As regards new product development activities, the first deliveries of two new platforms to the market were made during the period:

- Art MTX, a platform for production testing of high-power devices for Automotive applications, in particular ADAS (Advanced Driver Assistance Systems) processors, which exploits an innovative Liquid Cooling technology patented by ELES (LCM - Liquid Cooling Matrix) to control the temperature of each individual device;
- SmART MTX, qualification platform for Smart Power devices for Automotive and Industrial applications, including new technologies used in electric vehicles (i.e., SiC and GaN) and for the qualification of ECUs (Electronic Control Units), used in Automotive, Aerospace&Defence.

On January 26, 2022, the Parent Company completed the acquisition of the entire share capital of the Livorno-based company Campera-Electronic Systems, which has been operating in the Aerospace & Defense sectors since 2014, providing design and Intellectual Property (IP) based on the latest FPGA and

System on Chip technologies. With this transaction, the Group is even more launched towards an important sector diversification and has taken the first step towards the goal of becoming a reference hub in Aerospace & Defense with its offer of distinctive methodologies for reliability improvement.

In February 2022, Russia began its invasion of Ukraine; the ongoing war and associated sanctions will have a major impact on the global economy by driving up energy and commodity prices, and increasing inflationary pressures due to supply chain disruptions and the Covid-19 pandemic. As for the impacts on the group, the company does not operate in Russia, Belarus and Ukraine and does not have any customers in the affected geographical areas, but it could be affected by the Ukrainian crisis in the Automotive sector as a whole, which is impacted by the conflict as it is energy intensive. Moreover, in the context of the strong interdependence that characterizes the markets, the semiconductor industry is also likely to be affected, with the risk of prolonging the shortage that impacted numerous industries during 2021. On the extent of the effects of the Russian-Ukrainian conflict on the dynamics of the chip market, much will be decided on the basis of the package of sanctions that the United States and the European Union are preparing to issue. From the point of view of cost structure, the imaginable effects are again related to rising energy costs. In view of the production outsourcing policy, the incidence of the Group's energy costs is low; increases in energy prices, however, could lead to an increase in the costs of purchasing components and external services and processing and therefore have a negative impact on margins.

The Group's financial position and operating results are solid and it is believed that, despite the period of uncertainty brought about by the COVID-19 epidemic, the sanctions issued by the government of the United States of America against China, the Russia-Ukraine conflict and the impact of the shortage, and despite being exposed to even significant potential effects, business continuity will be regularly maintained.

### **Foreseeable Management Evolution**

The automotive and industrial end markets have been significantly impacted by COVID-19, which has created massive manufacturing and sales disruptions, affecting supply chains during 2020 and 2021. Excluding supply chain issues, the Semiconductor and Semiconductor Equipment industries have proven to be resilient in the midst of the pandemic. In 2022, the semiconductor industry is expected to grow 8.7% year-over-year (Source: WSTS News Release Fall 2021, November 2021).

Over the next 5 years, growth is estimated to continue for semiconductors. Moreover, the maturity of many disruptive technologies, including AI, big data, and 5G, will drive the growth of the semiconductor

market (Source: Rise of the "Big 4", The semiconductor industry in Asia Pacific- Deloitte, 2020). The digital revolution increases the complexity of solutions and systems. More electronics and more interconnections raise questions about how this complexity can be trusted.

The reliability of electronic components becomes central considering their integration in increasingly complex and pervasive systems, and the Group, with over 30 years of experience in reliability, wants to play a key role thanks to its ability to innovate and the lines of development are confirmed:

- Growth in established markets through:
  - The development of new geographical areas,
  - the development of acquired customers,
  - acquisition of new customers.
- Entry into new markets. Replicating the semiconductor testing offering also to Electronic Control Units (ECUs), a market adjacent to the semiconductor market.
- Diversification. Development in the Aerospace & Defense sector, supported and supporting the development of the ECU market.
- Technological development of the offer to support all the previous lines.

**Antonio Zaffarami**, President of the Company declares: "*During the period we have acquired orders from new customers in the United States, Israel, Europe and Taiwan, as well as consolidating relationships with current customers; thanks to our capacity for innovation that has seen the launch of two new platforms in the market: Art MTX and smART MTX and the start of collaborations for the transformation of our methodology into a set of automated tools that will make our service offerings scalable. The 2022 strategy sees Eles develop strongly in Aerospace & Defense, also through M&A; the first milestone was set in January 2022 with the acquisition of the company Campera - ES of Livorno.*"

The Board of Directors resolved to propose to the Shareholders' Meeting the following allocation of the Parent Company's profit for the year, amounting to 444,045 euros:

- 22,202 euros to the legal reserve
- 391,558 euros to the extraordinary reserve;
- 30,285 euros to the reserve for unrealized exchange gains

### **CONVOCAZIONE DELLA RIUNIONE**

The Company's Board of Directors resolved to convene the Shareholders' Meeting in ordinary session on April 28, 2022 and, if necessary, in second call on April 29, 2022. The notice of call as well as all the

documents that will be submitted to the Shareholders' Meeting will be made available to the public within the time limits and in the manner required by law, and on the Company's website.

\*\*\*

**Attachments to the press release (not yet audited)**

- Consolidated Income Statement as at 31 December 2021, prepared in accordance with International Accounting Standards (IAS/IFRS).
- Consolidated Balance Sheet as at 31 December 2021, prepared in accordance with International Accounting Standards (IAS/IFRS).
- Cash Flow Statement, prepared in accordance with International Accounting Standards (IAS/IFRS).
- Income Statement of ELES S.p.A. as at 31 December 2021, prepared in accordance with Italian Accounting Principles (OIC).
- ELES S.p.A. Balance Sheet as at 31 December 2021, prepared in accordance with Italian Accounting Standards (OIC).
- Cash Flow Statement, prepared in accordance with Italian Accounting Principles (OIC)

### Consolidated Income Statement as at December 31, 2021

<b>PROFIT &amp; LOSS (Euro/1000)</b>	<b>31.12.2021</b>	<b>%</b>	<b>31.12.2020</b>	<b>%</b>
Sale revenues	19,016	100.0	18,107	100.0
Other revenues	709	3.7	975	5.4
<b>Total Revenues</b>	<b>19,725</b>	<b>103.7</b>	<b>19,082</b>	<b>105.4</b>
Material purchase & Changes in inventories	(7,917)	(41.6)	(7,600)	(42.0)
Service costs	(4,129)	(21.7)	(3,696)	(20.4)
Other operational costs	(253)	(1.3)	(247)	(1.4)
Personnel cost	(4,264)	(22.4)	(4,011)	(22.1)
<b>EBITDA</b>	<b>3,162</b>	<b>16.6</b>	<b>3,529</b>	<b>19.5</b>
Write-downs and depreciations	(1,810)	(9.5)	(1,814)	(10.0)
Accruals to provisions	(281)	(1.5)	(158)	(0.9)
<b>EBIT</b>	<b>1,070</b>	<b>5.6</b>	<b>1,557</b>	<b>8.6</b>
Financial revenues	23	0.1	(17)	(0.1)
Financing costs	(99)	(0.5)	(87)	(0.5)
Profits/Losses on exchange rates	122	0.6	(1)	(0.0)
<b>EBT</b>	<b>1,116</b>	<b>5.9</b>	<b>1,452</b>	<b>8.0</b>
Taxes	(262)	(1.4)	233	1.3
<b>Net Profit of the Group</b>	<b>854</b>	<b>4.5</b>	<b>1,685</b>	<b>9.3</b>

## Consolidated Balance Sheet as at December 31, 2021

<b>BALANCE SHEET (Euro/1000)</b>	<b>31.12.2021</b>	<b>31.12.2020</b>	<b>Δ%</b>
Tangible assets	3,845	3,822	0.6
Intangible assets	4,900	4,302	13.9
Financial assets	411	386	6.5
<b>Fixed assets</b>	<b>9,157</b>	<b>8,511</b>	<b>7.6</b>
Inventory	7,184	4,029	78.3
Trade receivables	5,464	6,234	(12.3)
Trade payables	(6,531)	(4,722)	38.3
<b>Operating working capital</b>	<b>6,117</b>	<b>5,541</b>	<b>10.4</b>
Employee benefits	(572)	(618)	(7.5)
Provisions for non-current risks and charges	(288)	(290)	(0.6)
Deferred tax receivables	948	852	11.2
Deferred tax liabilities	(198)	(201)	(1.5)
Net claims/liabilities	1,134	109	>100%
<b>Other current assets/liabilities</b>	<b>1,023</b>	<b>(148)</b>	<b>(793.1)</b>
<b>Net invested</b>	<b>16,296</b>	<b>13,904</b>	<b>17.2</b>
<b>Net Equity</b>	<b>(19,464)</b>	<b>(14,431)</b>	<b>34.9</b>
Current financial assets	3,250	1,055	>100%
Current Debt	(2,672)	(2,534)	5.4
Long Term Debt	(6,066)	(8,372)	(27.5)
Cash and cash equivalents	8,656	10,379	(16.6)
<b>Net financial position</b>	<b>3,168</b>	<b>527</b>	<b>&gt;100%</b>
<b>Total sources</b>	<b>(16,296)</b>	<b>(13,904)</b>	<b>17.2</b>

## Consolidated Cash Flow Statement as at 31 December 2021

<b>CONSOLIDATION STATEMENT OF CASH FLOWS (euro/1000)</b>	<b>31.12.2021</b>	<b>31.12.2020</b>
<b>Profit for the period</b>	<b>854</b>	<b>1,685</b>
Adjustment for Amortisation	1,810	1,814
Change in Inventories	(3,155)	(259)
Adjustment for employee benefits	255	231
Change in Trade and other receivables	634	(1,994)
Change in current assets	(2,833)	(45)
Change in Tax	(882)	807
Change in Trade and other payables	1,809	2,048
Change in Provision	(46)	28
Change in current liabilities	530	15
Change in employee benefits	(332)	(227)
Change in DTL	(95)	(529)
Other changes in net working capital	174	8
<b>Cash flows from operating activities</b>	<b>(1,278)</b>	<b>3,581</b>
Acquisition of intangible assets	(2,010)	(1,901)
Acquisition of property, plant and equipment	(421)	(239)
Acquisition of financial fixed assets	(25)	(0)
<b>Cash Flow from investing activities</b>	<b>(2,456)</b>	<b>(2,140)</b>
Financial liability	(2,151)	2,468
Dividends paid	0	0
Other Change in Equity	4,162	316
<b>Cash Flow from Financing activities</b>	<b>2,011</b>	<b>2,784</b>
<b>Cash Flow from financing activities</b>	<b>(1,723)</b>	<b>4,226</b>
Cash and cash equivalents at 01 Jan. 2019	10,379	6,153
Cash and cash equivalents at 31 Dec. 2019	8,656	10,379
<b>Increase (decrease) in cash and cash equivalents</b>	<b>(1,723)</b>	<b>4,226</b>



## Eles S.p.A. Income Statement as at 31 December 2021

<b>PROFIT &amp; LOSS (Euro/1000)</b>	<b>31.12.2021</b>	<b>%</b>	<b>31.12.2020</b>	<b>%</b>
Sale revenues	18,259	100.0	17,608	100.0
Other revenues	707	3.9	965	5.5
<b>Total Revenues</b>	<b>18,966</b>	<b>103.9</b>	<b>18,573</b>	<b>105.5</b>
Material purchase & Changes in inventories	(7,410)	(40.6)	(7,328)	(41.6)
Service costs	(4,160)	(22.8)	(3,718)	(21.1)
Personnel cost	(4,230)	(23.2)	(3,976)	(22.6)
Other operational costs	(221)	(1.2)	(219)	(1.2)
<b>EBITDA</b>	<b>2,946</b>	<b>16.1</b>	<b>3,332</b>	<b>18.9</b>
Write-downs and depreciations	(2,208)	(12.1)	(1,942)	(11.0)
Accruals to provisions	(215)	(1.2)	(158)	(0.9)
<b>EBIT</b>	<b>523</b>	<b>2.9</b>	<b>1,232</b>	<b>7.0</b>
Financial revenues	23	0.1	(17)	(0.1)
Financing costs	(115)	(0.6)	(114)	(0.6)
Profits/Losses on exchange rates	125	0.7	(1)	(0.0)
<b>EBT</b>	<b>556</b>	<b>3.0</b>	<b>1,100</b>	<b>6.2</b>
Taxes	(112)	(0.6)	(217)	(1.2)
<b>Net Profit</b>	<b>444</b>	<b>2.4</b>	<b>883</b>	<b>5.0</b>

## Balance Sheet of Eles S.p.A. as at 31 December 2021

<b>BALANCE SHEET</b>	<b>31.12.2021</b>	<b>31.12.2020</b>	<b>Δ%</b>
<b>(Euro/1000)</b>			
Tangible assets	5,335	5,305	0.6
Intangible assets	6,058	5,010	20.9
Financial assets	411	386	6.5
Partecipation	238	238	0.0
<b>Fixed assets</b>	<b>12,043</b>	<b>10,939</b>	<b>10.1</b>
Inventory	7,184	4,029	78.3
Trade receivables	5,313	6,166	(13.8)
Trade payables	(6,523)	(4,842)	34.7
<b>Operating working capital</b>	<b>5,974</b>	<b>5,354</b>	<b>11.6</b>
Employee benefits	(503)	(554)	(9.2)
Provisions for non-current risks and charges	(288)	(290)	(0.6)
Deferred tax receivables	1	5	(87.8)
Deferred tax liabilities	(1)	0	-
Net claims/liabilities	1,139	122	>100%
<b>Other current assets/liabilities</b>	<b>348</b>	<b>(717)</b>	<b>(148.4)</b>
<b>Net invested</b>	<b>18,364</b>	<b>15,575</b>	<b>17.9</b>
<b>Net Equity</b>	<b>(20,975)</b>	<b>(15,763)</b>	<b>33.1</b>
Current financial assets	3,250	1,055	>100%
Current Debt	(2,691)	(2,555)	5.3
Long Term Debt	(6,103)	(8,331)	(26.7)
Cash and cash equivalents	8,154	10,018	(18.6)
<b>Net financial position</b>	<b>2,610</b>	<b>187</b>	<b>&gt;100%</b>
<b>Total sources</b>	<b>(18,364)</b>	<b>(15,575)</b>	<b>17.9</b>

## Cash flow statement of Eles S.p.A. as at 31 December 2021

<b>CASH FLOW STATEMENT Eles S.p.A.</b> <b>(euro/1000)</b>	<b>31.12.2021</b>	<b>31.12.2020</b>
<b>Net profit (loss) for the year</b>	<b>444,045</b>	<b>882,924</b>
Income taxes	112	217
Interest expense/ (Interest income)	141	100
(Gains) / Losses on disposal of fixed assets	(3)	0
<b>1. Profit (loss) for the year before income taxes, interest, dividends and gains / losses on disposal of assets</b>	<b>694</b>	<b>1,200</b>
<i>Adjustments to non-monetary items which were not offset by the net working capital</i>		
Allocations to provisions	494	380
Amortisation/depreciation of non-current assets	2,208	1,942
Write-downs for permanent impairments of financial assets and derivatives without cash effect	10	(7)
Other adjustments to other non-monetary items	(17)	71
<b>2. Cash flow before the change in net working capital</b>	<b>3,389</b>	<b>3,586</b>
<i>Changes in net working capital</i>		
Change in inventories - decrease (increase)	(3,155)	(259)
Change in trade receivables - decrease (increase)	672	(1,895)
Change in trade payables - increase (decrease)	1,713	2,152
Change in accrued income and prepaid expenses - decrease (increase)	20	25
Change in accrued liabilities and deferred income - increase (decrease)	144	62
Other changes in net working capital	(2,931)	320
<b>3. Cash flow after the change in net working capital</b>	<b>(148)</b>	<b>3,991</b>
Interest collected/ (paid)	(118)	(90)
(Income taxes paid)	(204)	(33)
(Use of provisions)	(504)	(325)
<b>A) CASH FLOW FROM OPERATIONS</b>	<b>(974)</b>	<b>3,543</b>
<b>Investing activities</b>		
<i>Property, plant and equipment</i>		
(Investments)	(421)	(239)
Proceeds from disposal of assets	5	0
<i>Intangible assets</i>		
(Investments)	(2,868)	(1,901)
Proceeds from disposal of assets		
<i>Financial assets</i>		
(Investments)	(25)	

Proceeds from disposal of assets		
<b>B) CASH FLOW FROM INVESTING ACTIVITIES</b>	<b>(3,309)</b>	<b>(2,140)</b>
<b>Financing activities</b>		
<i>Third parties</i>		
Increase (decrease) payable to banks	0	(540)
Loan new	480	5,505
Loan repayments	(2,816)	(2,415)
<i>Equity</i>	0	
Acquisition of minority interests	0	
Distribution of reserves and profits carried forward	0	0
Increase equity	4,754	316
<b>Cash generated by financing activities</b>	<b>2,419</b>	<b>2,866</b>
<b>C) CASH FLOW FROM FINANCING ACTIVITIES</b>	<b>2,419</b>	<b>2,866</b>
Increase (decrease) in cash and cash equivalents (A±B±C)	(1,864)	4,269

\*\*\*

**Further information:**

Company: ELES S.p.A. | T+39 075 898 000 | [investor\\_relation@eles.com](mailto:investor_relation@eles.com)

Euronext Growth Advisor & Specialist: BPER Banca | T+39 02 72 74 92 29 | [eles@bper.it](mailto:eles@bper.it)

Eles S.p.A. (Eles), founded in 1988, designs and manufactures semiconductor test solutions (SOC, MEMS and Memories). Eles produces universal test systems together with Engineering Services for reliability tests, having developed a co-engineering process with its customers aimed at guaranteeing 'Zero Defect' microelectronic devices. The Company also develops customised test applications for devices to be tested on its universal systems, along with the data management of test results. Eles counts among its customers multinational companies producing semiconductors and manufacturers of electronic modules for Automotive, Aerospace and Defense sectors. Eles' growth strategy is through internal growth by penetration of new markets, diversification of customers and improvement of existing solutions, as well as growth through acquisition for faster expansion overseas.

Fine Comunicato n.20159-3

Numero di Pagine: 37