



SPAFID
CONNECT

Informazione Regolamentata n. 2358-45-2022	Data/Ora Ricezione 05 Aprile 2022 05:44:35	Euronext Star Milan
--	---	---------------------

Societa' : SECO

Identificativo : 159839

Informazione
Regolamentata

Nome utilizzatore : SECON03 - -

Tipologia : 2.2

Data/Ora Ricezione : 05 Aprile 2022 05:44:35

Data/Ora Inizio : 05 Aprile 2022 05:44:36

Diffusione presunta

Oggetto : RISULTATI DI PRE-CHIUSURA Q1 2022:
RICAVI PER CA. €43M, +118% vs. Q1
2021 - ANNULLA E SOSTITUISCE IL
PRECEDENTE

Testo del comunicato

Nell'ultimo punto dell'elenco puntato, l'importo dei nuovi ordini acquisiti nel mese si riferisce, anziché a marzo 2021, al mese di marzo del 2022. Si è pertanto provveduto a caricare nuovamente il comunicato, modificato con tale ultima indicazione.



Endless ways to the future



COMUNICATO STAMPA

RISULTATI DI PRE-CHIUSURA Q1 2022

SECO: RICAVI PER CA. €43M, +118% vs. Q1 2021

- Crescita organica del 55% vs. Q1 2021
- Crescita like-for-like¹ del 44% vs. Q1 2021
- Il business SaaS (CLEA) contribuisce per ca. €3,6M ai Ricavi consolidati
- Ricavi superiori di circa €1M rispetto all'estremo più alto della guidance
- Nel mese di marzo 2022, nuovi ordini per oltre €27M (record nella storia di SECO)

Arezzo, 4 aprile 2022 – SECO S.p.A. ("SECO") ha proceduto all'elaborazione di ricavi di pre-chiusura relativi al primo trimestre del 2022. È necessario specificare che tali ricavi consolidati, in quanto dati di pre-chiusura, sono suscettibili di variazioni a seguito del processo di chiusura e assestamento contabile dei risultati consolidati di fine periodo.

Nel Q1 2022 i ricavi ammontano a circa €43M, in crescita del 118% rispetto al Q1 2021 e superiori di circa €1M rispetto all'estremo più alto della guidance ufficiale precedentemente comunicata al mercato. La crescita organica rispetto al Q1 2021 è pari al 55%, mentre la crescita like-for-like è pari al 44%.

Tale andamento è legato ad una significativa crescita registrata nelle aree a più elevato potenziale tra cui gli l'EMEA, l'APAC e gli USA, oltre che da una crescita del business SaaS di CLEA, che ha contribuito per circa €3,6M ai ricavi consolidati di SECO.

“Grazie ad una rete di fornitori e partner in 3 diversi continenti, SECO ha potuto supportare i propri clienti nel'affrontare più efficacemente, in termini di lead time, costi e marginalità, gli effetti che la pandemia avuto in tutto il mondo sulla fornitura di componenti elettronici. La nostra capacità di aiutare i nostri clienti in un periodo così complicato, insieme alla nostra produzione in-house e delle software capabilities sempre più allargate, ha ulteriormente accelerato la nostra crescita ed incrementato il nostro backlog, ponendoci in ottima posizione per il futuro”, ha dichiarato Massimo Mauri, CEO di SECO.

¹ A parità di perimetro attuale, includendo i risultati del Gruppo Garz & Fricke dal 1° gennaio 2021



Endless ways to the future

COMUNICATO STAMPA

SECO, auspicando una rapida soluzione diplomatica al conflitto in essere tra Russia e Ucraina, monitora quotidianamente il contesto geopolitico e la situazione nei due Paesi, il cui attuale impatto sul business non è significativo, per valutarne i potenziali effetti futuri.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Lorenzo Mazzini, dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154-bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili, effettuate dal Gruppo alla data del presente comunicato.



COMUNICATO STAMPA

Endless ways to the future

SECO

SECO (IOT.MI) sviluppa e realizza soluzioni tecnologiche all'avanguardia, dai computer miniaturizzati a sistemi complessi che integrano componenti hardware e software. SECO offre inoltre Clea, una piattaforma software di IoT ed AI analytics, end-to-end e sviluppata internamente, che in tempo reale restituisce agli utilizzatori informazioni ad alto valore aggiunto sulla base dei dati generati dai dispositivi on-field. SECO si compone di oltre 800 persone nel mondo e opera attraverso 5 impianti produttivi, 9 centri di Ricerca e Sviluppo ed uffici commerciali in 9 Paesi. SECO serve oltre 300 clienti blue-chip leader nei rispettivi settori, tra cui il Medicale, l'Automazione Industriale, l'Aerospaziale, il Fitness, il Vending e molti altri. Le capacità di R&S di SECO sono ulteriormente rafforzate da partnership strategiche di lunga durata con i principali tech giants e dalla collaborazione con università, centri di ricerca e start-up innovative. SECO è costantemente impegnata nell'ambito della responsabilità sociale di impresa, intraprendendo diverse iniziative per ridurre la propria impronta ambientale e aumentare il proprio impatto sulle persone e le comunità locali.

Per maggiori informazioni: <http://www.seco.com/>

Contatti

SECO SpA
Marco Parisi
Head of Investor Relations
Tel. +39 0575 26979
investor.relations@seco.com

COMMUNITY GROUP
Marco Rubino
Tel. +39 3356509552
Marco Tansini
Tel. +39 3351899228
seco@communitygroup.it

Fine Comunicato n.2358-45

Numero di Pagine: 5