

# Bit Market Services

Informazione Regolamentata n. 0131-60-2016	Data/Ora Ricezione 24 Maggio 2016 14:34:13	MTA
--	--	-----

Societa' : LEONARDO - FINMECCANICA

Identificativo : 74794

Informazione  
Regolamentata

Nome utilizzatore : FINMECCANICAN04 - Micelisopo

Tipologia : AVVI 16

Data/Ora Ricezione : 24 Maggio 2016 14:34:13

Data/Ora Inizio : 24 Maggio 2016 14:49:14

Diffusione presunta

Oggetto : Leonardo-Finmeccanica: cresce la gamma di elicotteri in Turchia / Leonardo-Finmeccanica expands the range of helicopters distributed in Turkey

*Testo del comunicato*

Vedi allegato.

## **Leonardo-Finmeccanica: cresce la gamma di elicotteri di nuova generazione distribuiti in Turchia**

- **AW169 e AW189 completano la famiglia di elicotteri di nuova generazione commercializzati nel paese attraverso il distributore Kaan Air**
- **Oltre 30 elicotteri commerciali venduti fino ad oggi in Turchia per compiti di trasporto, elisoccorso e lavoro aereo**
- **Leonardo-Finmeccanica si conferma leader sul mercato mondiale degli elicotteri plurimotore per trasporto executive con una quota del 50%**

Roma, 24 maggio 2016 – Leonardo-Finmeccanica ha annunciato oggi il rinnovo dell'accordo di distribuzione con Kaan Air in Turchia per un'ampia gamma di modelli tra i 2,8 e le 7 tonnellate e che comprende il monomotore AgustaWestland AW119 e i bimotore GrandNew e AW139. L'accordo è stato inoltre esteso agli elicotteri di nuova generazione AW169 e AW189, rispettivamente da 4,6 e 8,3/8,6 tonnellate. L'annuncio è stato effettuato nel corso di una cerimonia ufficiale in occasione del salone EBACE 2016 (Ginevra, 24-26 maggio).

Leonardo-Finmeccanica espande la propria presenza sul mercato degli elicotteri commerciali in Turchia, dove la società ha già venduto oltre 30 elicotteri appartenenti alla quasi totalità dei modelli civili della propria gamma prodotti, nello specifico l'AW119, AW109 Power, Grand/GrandNew, AW169, AW139 e AW189, in particolare per compiti di trasporto executive e privato, elisoccorso e lavoro aereo.

La collaborazione con Kaan Air ha permesso l'introduzione sul mercato turco dell'intera famiglia di elicotteri di nuova generazione e la vendita, nel 2014, del primo AW189 in configurazione executive in Europa. I modelli AW169-AW139-AW189 condividono le stesse caratteristiche di volo ed elevate prestazioni, e i medesimi standard di sicurezza, filosofia progettuale e di layout per i comandi. Questo approccio favorisce per gli operatori importanti sinergie in aree quali addestramento, operazioni, manutenzione e supporto. La società continua a mantenere una posizione di leadership sul mercato mondiale degli elicotteri plurimotore nei compiti di trasporto executive e privato con una quota del 50%.

### **Nota informativa**

A seguito del processo di divisionalizzazione del Gruppo **Leonardo-Finmeccanica**, si ricorda che a far data dal primo gennaio 2016: la divisione "Elicotteri" ha assorbito le attività di AgustaWestland; la divisione "Velivoli" ha assorbito parte delle attività di Alenia Aermacchi; la divisione "Aerostrutture" ha assorbito parte delle attività di Alenia Aermacchi; la divisione "Sistemi Avionici e Spaziali" ha assorbito parte delle attività di Selex ES; la divisione "Elettronica per la Difesa Terrestre e Navale" ha assorbito parte delle attività di Selex ES; la divisione "Sistemi per la Sicurezza e le Informazioni" ha assorbito parte delle attività di Selex ES; la divisione "Sistemi di Difesa" ha assorbito le attività di OTO Melara e di WASS.

**Leonardo-Finmeccanica** è tra le prime dieci società al mondo nell'Aerospazio, Difesa e Sicurezza e la principale azienda industriale italiana. Operativa da gennaio 2016 come *one company* organizzata in divisioni di business (Elicotteri; Velivoli; Aerostrutture; Sistemi Avionici e Spaziali; Elettronica per la Difesa Terrestre e Navale; Sistemi di Difesa; Sistemi per la Sicurezza e le Informazioni), Leonardo-Finmeccanica compete sui più importanti mercati internazionali facendo leva sulle proprie aree di leadership tecnologica e di prodotto. Quotata alla Borsa di Milano (LDO), al 31 dicembre 2015 Finmeccanica ha registrato ricavi consolidati pari a 13 miliardi di euro e vanta una rilevante presenza industriale in Italia, Regno Unito e USA.

## **Leonardo-Finmeccanica expands the range of new generation helicopters distributed in Turkey**

- **Addition of AW169 and AW189 completes the family of new generation aircraft to be distributed in the country through Kaan Air**
- **More than 30 commercial helicopters sold in Turkey to date for passenger transport, emergency medical service and aerial works**
- **Leonardo-Finmeccanica maintains 50% market share in the global multiengine executive/private segment**

**Rome, 24 May 2016** – Leonardo-Finmeccanica announced today the renovation of the Distributorship Agreement with Kaan Air of Turkey covering a range of models spanning from 2.8 to 7 tonne encompassing the AW119 single engine, the GrandNew light twin and the AW139 intermediate twin. The Agreement is now further extended to include the new generation AW169 4.6 tonne and the AW189 8.3/8.6 helicopter types. The announcement was made during an official ceremony held at EBACE 2016 (Geneva, 24<sup>th</sup> – 26<sup>th</sup> May).

With this latest achievement Leonardo-Finmeccanica further expands its presence in the Turkish commercial helicopter market, where the company has already sold more than 30 helicopters from nearly the entire range of commercial products including the AW119, AW109 Power, Grand/GrandNew, AW169, AW139 and AW189 particularly for executive/private transport, emergency medical service and aerial works duties..

The partnership with Kaan Air allowed the introduction of the whole family of new generation helicopters, namely the AW169-AW139-AW189, into the Turkish market with the first European contract for an executive-configured AW189 signed by the distributor in 2014. The three models all possess the same high-performance flight characteristics and safety features whilst sharing the same common cockpit concept and design philosophy. This approach facilitates synergies for operators of these models in areas such as training, flight operations, maintenance and support. Leonardo-Finmeccanica maintains a leading position in the global executive/private transport market with a 50% share in the multiengine segment.

### **Note**

Following the process of the reorganisation of the **Leonardo-Finmeccanica** Group's companies, it should be noted that from January 1<sup>st</sup> 2016: the "Helicopters" division has absorbed the activities of AgustaWestland; the "Aircraft" division has absorbed part of the activities of Alenia Aermacchi; the "Aero-structures" division has absorbed part of the activities of Alenia Aermacchi; the "Airborne & Space Systems" division has absorbed part of the activities of Selex ES; the "Land & Naval Defence Electronics" division has absorbed part of the activities of Selex ES; the "Security & Information Systems" division has absorbed part of the activities of Selex ES; the "Defence Systems" division has absorbed the activities of OTO Melara and WASS.

**Leonardo-Finmeccanica** is among the top ten global players in Aerospace, Defence and Security and Italy's main industrial company. As a single entity from January 2016, organised into business divisions (Helicopters; Aircraft; Aero-structures; Airborne & Space Systems; Land & Naval Defence Electronics; Defence Systems; Security & Information Systems), Leonardo-Finmeccanica operates in the most competitive international markets by leveraging its areas of technology and product leadership. Listed on the Milan Stock Exchange (LDO), at 31 December 2015 Finmeccanica recorded consolidated revenues of 13 billion Euros and has a significant industrial presence in Italy, the UK and the U.S.

Fine Comunicato n.0131-60

Numero di Pagine: 4