

# Bit Market Services

Informazione Regolamentata n. 0131-91-2016	Data/Ora Ricezione 11 Luglio 2016 15:34:10	MTA
--	--	-----

Societa' : LEONARDO - FINMECCANICA

Identificativo : 76854

Informazione  
Regolamentata

Nome utilizzatore : FINMECCANICAN04 - Micelisopo

Tipologia : AVVI 16

Data/Ora Ricezione : 11 Luglio 2016 15:34:10

Data/Ora Inizio : 11 Luglio 2016 15:49:11

Diffusione presunta

Oggetto : Leonardo-Finmeccanica: AW139 raggiunge  
quota 50 elicotteri venduti in Giappone;  
Leonardo and Mitsui Bussan Aerospace  
celebrate 50th AW139 for Japan

*Testo del comunicato*

Vedi allegato.

## Leonardo-Finmeccanica: il 'best seller' AW139 raggiunge quota 50 elicotteri venduti in Giappone

- Il cinquantesimo elicottero arriverà in Giappone entro l'anno, confermando il grande successo dell'AW139 per compiti di pubblica utilità
- Sempre più solida la partnership con il distributore Mitsui Bussan, recentemente estesa anche al nuovo modello AW169
- L'AW139 è campione di vendite sul mercato internazionale con ordini ad oggi per oltre 950 unità

Farnborough, 11 luglio 2016 – Leonardo-Finmeccanica e Mitsui Bussan Aerospace, distributore ufficiale dell'elicottero AgustaWestland AW139 in Giappone, celebrano oggi al Farnborough International Airshow 2016 il raggiungimento di quota 50 velivoli di questo tipo venduti nel paese fino ad ora. La forte partnership tra Leonardo e Mitsui Bussan Aerospace è stata in grado di posizionare l'AW139 in mercati tradizionalmente occupati da altri costruttori di elicotteri e ha sostenuto l'espansione del business all'interno del mercato giapponese.

Leonardo è leader in Giappone nel mercato degli elicotteri bimotore grazie al successo dei modelli AW109 e l'AW139. La collaborazione con Mitsui Bussan è inoltre stata più recentemente estesa anche all'elicottero di nuova generazione AW169, aprendo la strada ad un'ulteriore espansione della presenza di Leonardo in Giappone.

L'AW139 si è dimostrato un prodotto vincente nel paese per un'ampia serie di ruoli di pubblica utilità tra cui ricerca e soccorso, ordine pubblico, antincendio, protezione civile, e in operazione sia con enti nazionali che presso diverse prefetture e autorità locali. Inoltre l'AW139 è impiegato da importanti canali televisivi a supporto delle riprese video e delle attività editoriali come NHK e Kansai TV.

Il successo di Leonardo nel mercato elicotteristico giapponese continua a crescere con forti vendite negli ultimi anni per l'intera gamma di prodotti commerciali. La sede regionale di Leonardo a Tokyo ha sostenuto un business in costante crescita fin dal 2008. La flotta di elicotteri in Giappone è anche supportata da quattro centri di assistenza che forniscono servizi di manutenzione e riparazione, confermando l'impegno di Leonardo per la flotta di elicotteri esistente e per i futuri requisiti.

### Nota informativa

A seguito del processo di divisionalizzazione del Gruppo **Leonardo-Finmeccanica**, si ricorda che a far data dal primo gennaio 2016: la divisione "Elicotteri" ha assorbito le attività di AgustaWestland; la divisione "Velivoli" ha assorbito parte delle attività di Alenia Aermacchi; la divisione "Aerostrutture" ha assorbito parte delle attività di Alenia Aermacchi; la divisione "Sistemi Avionici e Spaziali" ha assorbito parte delle attività di Selex ES; la divisione "Elettronica per la Difesa Terrestre e Navale" ha assorbito parte delle attività di Selex ES; la divisione "Sistemi per la Sicurezza e le Informazioni" ha assorbito parte delle attività di Selex ES; la divisione "Sistemi di Difesa" ha assorbito le attività di OTO Melara e di WASS.

**Leonardo-Finmeccanica** è tra le prime dieci società al mondo nell'Aerospazio, Difesa e Sicurezza e la principale azienda industriale italiana. Operativa da gennaio 2016 come *one company* organizzata in divisioni di business (Elicotteri; Velivoli; Aerostrutture; Sistemi Avionici e Spaziali; Elettronica per la Difesa Terrestre e Navale; Sistemi di Difesa; Sistemi per la Sicurezza e le Informazioni), Leonardo-Finmeccanica compete sui più importanti mercati internazionali facendo leva sulle proprie aree di leadership tecnologica e di prodotto. Quotata alla Borsa di Milano (LDO), al 31 dicembre 2015 Finmeccanica ha registrato ricavi consolidati pari a 13 miliardi di euro e vanta una rilevante presenza industriale in Italia, Regno Unito e USA.

## **Leonardo-Finmeccanica and Mitsui Bussan Aerospace celebrate 50<sup>th</sup> AW139 Helicopters for Japan**

- **50<sup>th</sup> AW139s due to arrive in Japan later this year**
- **AW139 has achieved great success in Japan's para-public market**
- **Leonardo Helicopters and Mitsui Bussan reaffirm their strong partnership which also includes a distribution agreement for the new generation AW169 helicopter**
- **Over 950 AW139 helicopters sold worldwide confirm the type as the best-selling intermediate twin-engine helicopter**

**Farnborough, 11 July 2016** – Leonardo-Finmeccanica and Mitsui Bussan Aerospace of Japan are celebrating at Farnborough Air Show 2016 today the imminent delivery of the 50<sup>th</sup> AgustaWestland AW139 intermediate twin-engine helicopter to Japan. The strength of the Leonardo Mitsui Bussan Aerospace partnership and market leading capabilities of the AW139 has seen the aircraft dominate markets that have traditionally been occupied by other helicopter manufacturers and has underpinned the expansion of both companies business in Japan.

Leonardo is the market leader in Japan in the twin-engine market thanks to the success of the AW109 series and the AW139. Mitsui Bussan is also an official distributor for the all new AW169 light intermediate twin-engine helicopter in Japan, paving the path for further success in the local market.

The AW139 has proven extremely successful in Japan performing a number of public utility roles including search and rescue and coast guard duties with the Japan Coast Guard, law enforcement, firefighting and disaster relief with the Japan National Police Agency, Tokyo Metropolitan Police and Fire and Disaster Management Agency, as well as several prefectures and city authorities. All Nippon Helicopter (for NHK) and Kansai TV have chosen the AW139 to carry out Electronic News Gathering (ENG) missions across the nation.

Leonardo success in the Japanese helicopter market continues to grow with strong sales in recent years across its complete commercial product range. Company's regional business headquarters, based in Tokyo, has been supporting the company's growing business in Japan since 2008. The helicopter fleet in Japan is also supported by four official service centers which provide maintenance and repair services, confirming Leonardo commitment to current and future rotorcraft requirements in Japan.

### **Note**

Following the process of the reorganisation of the **Leonardo-Finmeccanica** Group's companies, it should be noted that from January 1<sup>st</sup> 2016: the "Helicopters" division has absorbed the activities of AgustaWestland; the "Aircraft" division has absorbed part of the activities of Alenia Aermacchi; the "Aero-structures" division has absorbed part of the activities of Alenia Aermacchi; the "Airborne & Space Systems" division has absorbed part of the activities of Selex ES; the "Land & Naval Defence Electronics" division has absorbed part of the activities of Selex ES; the "Security & Information Systems" division has absorbed part of the activities of Selex ES; the "Defence Systems" division has absorbed the activities of OTO Melara and WASS.

**Leonardo-Finmeccanica** is among the top ten global players in Aerospace, Defence and Security and Italy's main industrial company. As a single entity from January 2016, organised into business divisions (Helicopters; Aircraft; Aero-structures; Airborne & Space Systems; Land & Naval Defence Electronics; Defence Systems; Security & Information Systems), Leonardo-Finmeccanica operates in the most competitive international markets by leveraging its areas of technology and product leadership. Listed on the Milan Stock Exchange (LDO), at 31 December 2015 Finmeccanica recorded consolidated revenues of 13 billion Euros and has a significant industrial presence in Italy, the UK and the U.S.

Fine Comunicato n.0131-91

Numero di Pagine: 4