

Disclaimer



Il presente documento (il "Documento") è stato redatto da COVER 50 S.p.A. (la "Società") al solo scopo informativo e non costituisce in nessun modo una raccomandazione o invito a concludere operazioni sul capitale della Società, né un'offerta di sottoscrizione o di acquisto di azioni o altri strumenti finanziari della Società.

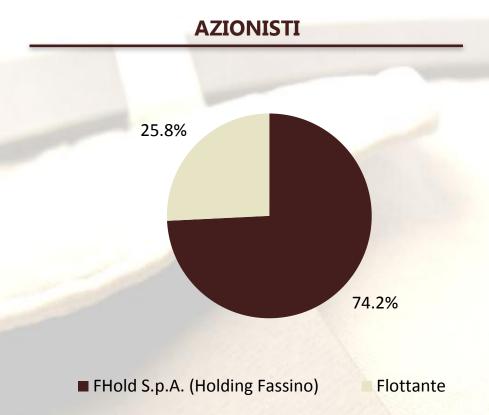
La Società non assume, così come ad essa non potrà essere imputata, alcuna responsabilità, diretta o indiretta, in ordine al Documento nel suo complesso e/o ad un suo utilizzo per fini diversi da quelli previsti nel presente disclaimer. Alcune informazioni contenute nel presente Documento potrebbero contenere stime previsionali che includono rischi e incertezze e possono essere soggette a cambiamenti; la Società non assume alcuna responsabilità per l'aggiornamento o la revisione di tali informazioni. I risultati consuntivi possono discostarsi sensibilmente rispetto alle stime indicate a causa di rischi ed eventi futuri ad oggi non prevedibili. In nessun caso la Società e/o i rispettivi rappresentanti e consulenti, potranno essere ritenuti responsabili per costi, spese o perdite sostenute in relazione a qualsiasi utilizzo di questo Documento o dei suoi contenuti.

Il presente Documento non potrà essere diffuso, né direttamente né indirettamente, in giurisdizioni diverse dall'Italia e non costituisce un'offerta in sottoscrizione o in vendita di strumenti finanziari in Australia, Canada, Giappone e Stati Uniti d'America o in qualsiasi altro paese nel quale la distribuzione del presente Documento non sia consentita (come definito ad esempio ai sensi della Regulation S di cui allo United States Securities Act del 1933 e sue successive modifiche).

Né il presente Documento, né una sua copia potranno essere diffusi in tali paesi né comunicati ad investitori residenti in tali Paesi. La pubblicazione e la distribuzione del presente Documento in altre giurisdizioni potrebbero essere soggette a restrizioni di legge o regolamentari.

PT – Azionariato & management





MANAGEMENT

Pierangelo Fassino Presidente

Edoardo Fassino *CEO*

Francesco Di Fazio CFO e Investor Relator

PT – Cenni storici









all'estero dei marchi PT01 e **PT05**



Inaugurazione showroom di Milan



Inaugurazione showroom di Monaco



Costituzione di PT Corp. & Inaugurazione showroom di New York

Mag 2015



Sett

1968



PT "alta gamma"

2008



2012



2014





2016



2005



2009



2013



Gen 2015



Sett 2015



Pierangelo Fassino fonda Cover Manifattura



Lancio della linea PT05 (Denim)







Inaugurazione showroom di Tokyo



Quotazione AIM



Ingresso del nuovo VP Nord **America**



PT – Gamma Prodotti



▶ COVER 50 S.p.A. disegna, produce e commercializza pantaloni sartoriali di alta gamma. I marchi della società sono PT01 (linea classica), PT05 (5 tasche), PT01 Woman Pants (linea dedicata ad un pubblico femminile) e PT Bermuda:



Le convenzioni nascono per essere infrante.

~ 71% dei ricavi 2015(*)

Prezzo medio di vendita: 180€ - 280€



Reinventare le tradizioni indossando la storia ogni giorno.

~ 16% dei ricavi 2015^(*)

Prezzo medio di vendita: 160€ - 240€



Dedicato alle donne dal look sofisticato ogni giorno.

~ 10% dei ricavi 2015^(*)

Prezzo medio di vendita: 180€ - 280€



Per un look estivo tutto l'anno.

~ 3% dei ricavi 2015^(*)

Prezzo medio di vendita: 130€ - 180€

Volumi 2015

Oltre 300.000 pantaloni prodotti e distribuiti in tutto il mondo

PT - Presenza internazionale





Canali distributivi

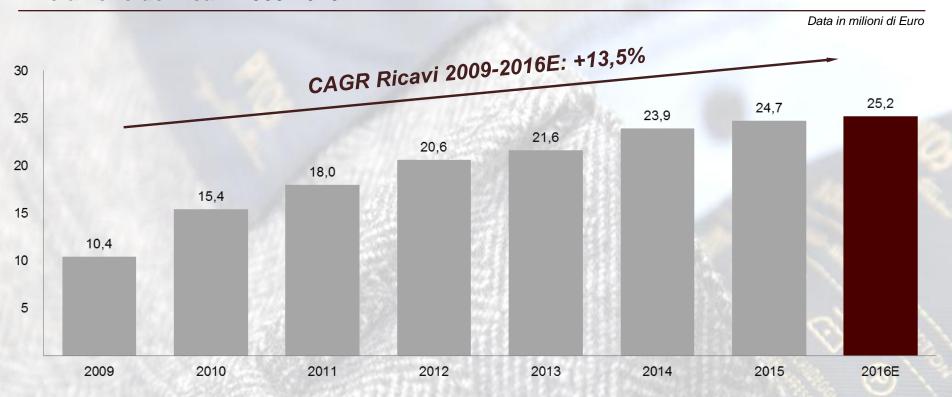
16 Agenti – 1 Distributore – Circa 1,000 clienti in tutto il mondo

Showroom Cover 50 presenti in Italia – Giappone – Germania – U.S.A.

PT - Trend dei Ricavi



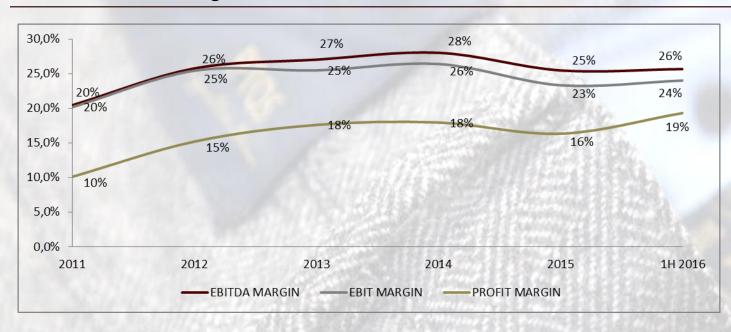
Evoluzione dei ricavi 2009-2016E



PT - Trend di redditività



Evoluzione della marginalità



EBITDA 2015 ~ 25%

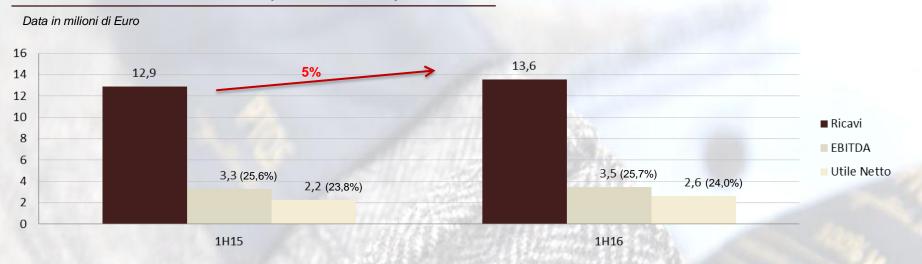
> EBIT 2015 ~ 23%

Utile Netto 2015 ~ 16%

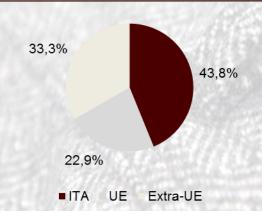
PT – 1H16 Dati economico-finanziari



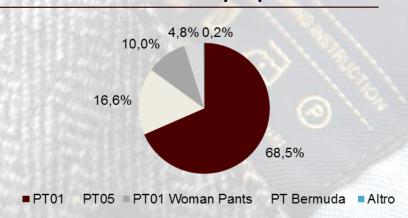
Ricavi, EBITDA e Utile Netto (1H16 vs 1H15)



1H16 Breakdown ricavi per area geografica



1H16 Breakdown ricavi per prodotto



PT – 1H16 Principali dati economico-finanziari



Data in Euro millions

Conto Economico	1H1	5	1H16	6
Ricavi	12,9	100,0%	13,6	100,0%
Consumi	(2,9)	(22,8%)	(2,9)	(21,4%)
Altri costi diretti	(3,8)	(29,3%)	(4,0)	(29,4%)
Margine di Contribuzione	6,2	47,9%	6,7	49,3%
Totale costi indiretti	(2,9)	(22,3%)	(3,2)	(23,6%)
EBITDA	3,3	25,6%	3,5	25,7%
Ammortamenti	(0,2)	(1,8%)	(0,2)	(1,7%)
EBIT	3,1	23,8%	3,3	24,0%
Utile Netto	2,2	17,4%	2,6	19,3%

	10,070
1H 2015	1H 2016
1,6	2,3
6,2	7,8
(0,6)	(0,8)
7,2	9,3
19,2	21,4
(12,0)	(12,1)
7,2	9,3
	1,6 6,2 (0,6) 7,2 19,2 (12,0)

	Data III Lo	10 11111110113
Flussi di Cassa	1H 2015	1H 2016
Flusso di cassa operativo	3,3	3,4
Utile Netto	2,2	2,6
Variazioni non monetarie	0,2	0,3
Variazione CCN	0,8	0,6
Flusso di cassa dagli investimenti	(1,0)	(0,3)
Flusso di cassa dalle attività finanziarie	5,0	(2,2)
Aumento di capitale	7,4	-
Uscite per debiti di natura finanziaria	(0,0)	(0,0)
Entrate derivanti dalle attività finanziarie	0,1	-
Dividendi	(2,5)	(2,2)
Flusso di cassa netto	7,2	0,9
Cassa al 31/12/14	4,7	
Cassa al 30/06/15	11,9	
Cassa al 31/12/15	11,2	
Cassa al 30/06/16	12,1	
- Cassa ai 00/00/10	12,1	

PT – Dati finanziari al 30 sett. 2016 & pre-chiusura 2016



				_
1 12t2	ın	milion	וא וו	⊢ıır∩
Dala	111	HIIIIO	ıı uı	Luiu

Conto Economico	IIIQ 20	15	IIIQ 20)16
Ricavi	22,1	100,0%	22,6	100,0%
Consumi	(5,4)	(24,3%)	(5,6)	(24,9%)
Altri costi diretti	(5,9)	(26,9%)	(6,1)	(26,9%)
Margine di contribuzione	10,8	48,8%	10,9	48,2%
Costi del personale	(2,2)	(9,9%)	(2,4)	(10,5%)
Marketing e distribuzione	(0,7)	(3,0%)	(0,7)	(3,3%)
Costi di progettazione	(0,2)	(1,1%)	(0,2)	(1,2%)
Costi showroom	(0,3)	(1,2%)	(0,3)	(1,3%)
Altri costi operativi	(0,7)	(3,3%)	(0,8)	(3,4%)
Totale costi indiretti	(4,1)	(18,4%)	(4,4)	(19,3%)
EBITDA	6,7	30,4%	6,5	28,9%

- ▶ La riduzione dell'EBITDA al 30 settembre 2016 è principalmente dovuta all'incremento dei costi indiretti (+9,0%; costi del personale e di marketing);
- ▶ I ricavi 2016 attesi sono pari a 25,2 mln di Euro (circa +2% rispetto all'esercizio 2015).

PT – Il percorso di crescita dall'IPO e le sfide future



Crescita Ricavi

Mercato Nord America

I RISULTATI OTTENUTI

PTO1

Ricavi 1H 2016 vs 1H 2015: +3,8%



Ricavi 1H 2016 vs 1H 2015: +20,3%



Ricavi 1H 2016 vs 1H 2015: +1,6%



- Costituzione di PT Pantaloni Torino Corp. con sede a New York
- Apertura a New York del quarto showroom
- Ingresso di E. Paschetto (ex Slowear Incotex) come nuovo VP per il Nord America con l'obiettivo di proseguire il percorso di crescita sul mercato nordamericano
- Circa 1,0 mln di Euro investiti per lo sviluppo del mercato americano dall'IPO
- Rafforzamento del team di comunicazione e marketing (3 nuovi ingressi)

LE SFIDE FUTURE

- Paesi target:
 - Prosecuzione del percorso di crescita:



Nuovi mercati:





• Focus:



PTO1

- Azioni per lo sviluppo del brand PT:
 - Corporate communication
 - Marketing & Pubblicità
 - Visual merchandising
- Incremento della struttura con l'inserimento di nuove figure professionali

PT - Contatti



▶ Per maggiori informazioni, contattare:

COVER50

COVER 50 S.p.A.

Via Torino, 25 10044 Pianezza (TO) Italy amministrazione@coverweb.it +39 011 966 14 45

Investor Relator

Francesco Di Fazio investorrelations@coverweb.it



Banca Intermobiliare di Investimenti e Gestioni S.p.A.
Nomad and Specialist

Via Gramsci, 7 10121 Torino (TO) Italy corporate@bancaintermobiliare.com +39 011 08 28 375

