



SPAFID CONNECT

Informazione Regolamentata n. 1136-30-2017	Data/Ora Ricezione 21 Aprile 2017 17:07:21	MTA
--	---	-----

Societa' : YOOX NET-A-PORTER GROUP
Identificativo : 88325
Informazione
Regolamentata
Nome utilizzatore : YOOXN04 - Valerio
Tipologia : AVVI 16; IRAG 01
Data/Ora Ricezione : 21 Aprile 2017 17:07:21
Data/Ora Inizio : 21 Aprile 2017 17:22:22
Diffusione presunta
Oggetto : Assemblea di YNAP S.p.A.

<i>Testo del comunicato</i>

Vedi allegato.

YOOX NET-A-PORTER GROUP

COMUNICATO STAMPA

21 APRILE 2017

YOOX NET-A-PORTER GROUP L'Assemblea degli Azionisti

- Approva il Bilancio di esercizio al 31 dicembre 2016
- Approva la prima sezione della Relazione sulla Remunerazione
- Nomina un Amministratore
- Autorizza l'acquisto e la disposizione di azioni proprie

L'Assemblea degli Azionisti di YOOX NET-A-PORTER GROUP S.p.A. (MTA: YNAP), il leader globale nel luxury fashion e-commerce, si è riunita in data odierna in sede ordinaria, in unica convocazione.

BILANCIO DI ESERCIZIO 2016

L'Assemblea ha approvato il Bilancio di esercizio chiuso al 31 dicembre 2016 nei termini proposti dal Consiglio di Amministrazione, già resi pubblici lo scorso 1 marzo 2017, e i cui dati sono riportati in allegato al presente comunicato. Nel corso della seduta è stato altresì presentato il Bilancio consolidato del Gruppo al 31 dicembre 2016, come da tabelle allegate.

L'Assemblea ha inoltre approvato la proposta di incrementare la riserva legale sino a Euro 267.482,61, pari al 20% del capitale sociale sottoscritto e versato alla data del 31 dicembre 2016, a valere sulle "Riserve per utili e perdite indivisi", nonché di coprire il risultato di esercizio mediante utilizzo delle "Riserve per utili e perdite indivisi" per Euro 24.758.739,88 e mediante parziale utilizzo della "Riserva da sovrapprezzo delle azioni" per Euro 19.162.077,48.

RELAZIONE SULLA REMUNERAZIONE

L'Assemblea ha approvato, con voto non vincolante, la prima sezione della Relazione sulla Remunerazione redatta ai sensi degli artt. 123-ter del TUF e 84-quater del Regolamento Emittenti, nonché in conformità all'Allegato 3A Schemi 7-bis e 7-ter del regolamento medesimo.

NOMINA DI UN CONSIGLIERE DI AMMINISTRAZIONE

L'Assemblea ha, altresì, nominato Amministratore, su proposta del Consiglio di Amministrazione, Cedric Charles Marcel Bossert.

Il *curriculum vitae* del nuovo membro del Consiglio di Amministrazione è a disposizione del pubblico presso la sede sociale, nonché sul sito internet della Società www.ynap.com (Sezione Governance / Assemblea dei Soci).

ACQUISTO E DISPOSIZIONE DI AZIONI PROPRIE

L'Assemblea, inoltre, ha approvato - con le maggioranze previste dall'art. 44-bis, comma 2, Regolamento Consob 11971/1999 ai fini del c.d. *whitewash* - l'autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie, ai sensi degli artt. 2357, 2357-ter c.c. e dell'art. 132 del TUF e relative disposizioni di attuazione, revocando l'autorizzazione all'acquisto di azioni proprie deliberata dall'Assemblea degli Azionisti del 27 aprile 2016. L'autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie è finalizzata a consentire alla Società di avviare programmi di acquisto di azioni proprie per le finalità contemplate nell'art. 5 del Regolamento (UE) 596/2014 (*Market Abuse Regulation*, di seguito "**MAR**"), come eventualmente estese nelle prassi ammesse a norma dell'art. 13 MAR e quindi per destinare le azioni proprie in portafoglio (a) a servizio di programmi di opzioni su azioni o altre assegnazioni di azioni ai dipendenti o ai membri degli organi di amministrazione o di controllo dell'emittente o di

YOOX NET-A-PORTER GROUP

una società collegata o, ove consentito dalle prassi ammesse a norma dell'art. 13 MAR, di una società controllata; (b) a servizio della conversione di prestiti obbligazionari; e (c) al successivo annullamento, senza variazione del capitale sociale, nei termini che saranno eventualmente deliberati dai competenti organi sociali. L'autorizzazione all'acquisto è stata accordata per un periodo di 18 mesi a far data dalla delibera. L'autorizzazione alla disposizione delle azioni proprie è stata concessa senza limiti temporali.

Per il testo di delibera si rimanda alla Relazione illustrativa del Consiglio di Amministrazione pubblicata sul sito internet della Società www.ynap.com (Sezione Governance / Assemblea dei Soci).

Si precisa che alla data odierna la Società detiene in portafoglio n. 17.339 azioni ordinarie proprie pari allo 0,019% del capitale sociale ordinario alla data odierna.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari Enrico Cavatorta dichiara, ai sensi del comma 2 art. 154-bis del TUF, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

YOOX NET-A-PORTER GROUP

Analyst/Investor contacts

Silvia Scagnelli
Corporate Development & Investor Relations Director
T +39 02 83112811
investor.relations@ynap.com

Media contacts

Image Building
Giuliana Paoletti, Simona Raffaelli
T +39 02 89011300
ynap@imagebuilding.it

Finsbury
Edward Simpkins, James
Thompson, Benita Barretto
T: +44 (0) 207 251 3801
ynap@finsbury.com

YOOX NET-A-PORTER GROUP

YOOX NET-A-PORTER GROUP è il leader globale nel luxury fashion e-commerce. Il Gruppo è un'azienda globale con radici anglo-italiane ed è il risultato della rivoluzionaria fusione, avvenuta nell'ottobre 2015, tra YOOX GROUP e THE NET-A-PORTER GROUP, due pionieri che hanno trasformato il settore della moda e del lusso sin dalla loro nascita nel 2000.

YOOX NET-A-PORTER GROUP vanta un modello di business unico nel suo genere, con i suoi online store multimarca in-season, [NET-A-PORTER](#) e [MR PORTER](#) e gli online store multimarca off-season, [YOOX](#) e [THE OUTNET](#), ma anche attraverso numerosi ONLINE FLAGSHIP STORES "Powered by YNAP". Dal 2012 il Gruppo è, inoltre, partner di Kering in una joint venture dedicata alla gestione degli [ONLINE FLAGSHIP STORES](#) di diversi marchi del lusso del gruppo francese.

Nel 2016, YOOX NET-A-PORTER GROUP ha unito le forze con Symphony, un'entità controllata dalla famiglia di Mohamed Alabbar, per stabilire una joint venture rivoluzionaria per dare vita al leader indiscusso nel luxury e-commerce in Medio Oriente.

YOOX NET-A-PORTER GROUP ha un posizionamento unico nel settore ad alta crescita del lusso online e può contare su oltre 2,9 milioni di clienti attivi, 29 milioni di visitatori unici mensili in tutto il mondo e ricavi netti aggregati pari a 1,9 miliardi di Euro nel 2016. Il Gruppo ha centri techno-logistici e uffici in Europa, Stati Uniti, Giappone, Cina e Hong Kong e distribuisce in più di 180 Paesi nel mondo. YOOX NET-A-PORTER GROUP è quotata alla Borsa di Milano come YNAP.

Per ulteriori informazioni: www.ynap.com

YOOX NET-A-PORTER GROUP

ALLEGATO 1 - SCHEMA RICLASSIFICATO DI CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO ADJUSTED DI YOOX NET-A-PORTER GROUP

Milioni di Euro	2015			2H 2015		
	2016	PRO-FORMA	VARIAZ.%	2H 2016	PRO-FORMA	VARIAZ.%
Ricavi netti consolidati di vendita	1.870,7	1.665,0	12,4%	973,6	873,2	11,5%
Costo del venduto	(1.138,2)	(1.008,1)	12,9%	(596,1)	(529,9)	12,5%
Gross profit¹	732,4	657,0	11,5%	377,5	343,4	10,0%
<i>% dei ricavi netti consolidati di vendita</i>	39,2%	39,5%		38,8%	39,3%	
Costo preparazione merci Escl. IPC	(181,4)	(165,7)	9,4%	(92,9)	(86,8)	7,0%
Spese commerciali Escl. IPC	(229,3)	(203,5)	12,7%	(123,3)	(111,2)	10,8%
Spese generali Escl. IPC	(159,9)	(150,1)	6,6%	(78,9)	(76,6)	3,0%
Altri proventi e altri oneri	(6,1)	(4,6)	32,8%	(3,3)	(2,1)	56,7%
EBITDA adjusted²	155,7	133,1	17,0%	79,2	66,7	18,8%
<i>% dei ricavi netti consolidati di vendita</i>	8,3%	8,0%		8,1%	7,6%	
Ammortamenti ordinari	(58,4)	(56,9)	2,6%	(34,0)	(29,2)	16,6%
Oneri non ricorrenti	-	-	-	-	-	-
Risultato operativo adjusted³	97,4	76,2	27,7%	45,2	37,5	20,5%
<i>% dei ricavi netti di vendita</i>	5,2%	4,6%		4,6%	4,3%	
Risultato da Partecipazioni	0,4	0,6	(37,3)%	0,1	0,5	(73,5)%
Proventi Finanziari	12,5	18,5	(32,8)%	(0,4)	8,7	>100%
Oneri Finanziari	(16,5)	(17,8)	(7,1)%	(2,6)	(10,2)	(75,0)%
Risultato prima delle imposte adjusted⁴	93,7	77,6	20,7%	42,3	36,5	16,0%
<i>% dei ricavi netti consolidati di vendita</i>	5,0%	4,7%		4,3%	4,2%	
Imposte	(24,4)	(17,9)	36,4%	(10,0)	(8,9)	13,0%
Risultato netto adjusted⁵	69,3	59,7	16,0%	32,2	27,6	17,0%
<i>% dei ricavi netti consolidati di vendita</i>	3,7%	3,6%		3,3%	3,2%	

¹ Il gross profit è definito come risultato netto reported al lordo del costo preparazione merci escluso gli oneri figurativi relativi ai Piani di Incentivazione in essere ("IPC"), delle spese commerciali escluso IPC, delle spese generali escluso IPC, gli oneri figurativi relativi ai Piani di Incentivazione in essere (IPC), degli altri proventi e altri oneri, degli ammortamenti ordinari delle attività immateriali e materiali, degli ammortamenti figurativi relativi al processo di Purchase Price Allocation derivante dalla fusione ("PPA"), degli oneri non ricorrenti, del risultato da partecipazioni, degli oneri e proventi finanziari e delle imposte sul reddito. Poiché il Gross Profit non è identificato come misura contabile nell'ambito degli IFRS adottati dall'Unione Europea, la determinazione quantitativa dello stesso potrebbe non essere univoca. Il criterio di determinazione applicato dal Gruppo per il calcolo del gross profit potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi. Pertanto, il suo valore potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

² L'EBITDA adjusted è definito come risultato netto reported al lordo degli ammortamenti ordinari delle attività immateriali e materiali, degli ammortamenti figurativi relativi al processo di PPA derivante dalla fusione, degli oneri non ricorrenti, del risultato da partecipazioni, degli oneri e proventi finanziari e delle imposte sul reddito ed esclude gli oneri figurativi relativi ai Piani di Incentivazione in essere (IPC). Poiché l'EBITDA adjusted non è identificato come misura contabile nell'ambito degli IFRS adottati dall'Unione Europea, la determinazione quantitativa dello stesso potrebbe non essere univoca. L'EBITDA adjusted è una misura utilizzata dal management del Gruppo per monitorare e valutare l'andamento operativo dello stesso. Il management ritiene che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione della performance operativa del Gruppo in quanto non è influenzato dagli effetti dei diversi criteri di determinazione degli imponibili fiscali, dall'ammontare e caratteristiche del capitale impiegato nonché delle relative politiche di ammortamento. Il criterio di determinazione applicato dal Gruppo per il calcolo dell'EBITDA adjusted potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi. Pertanto, il suo valore potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

³ Il risultato operativo adjusted è definito come risultato netto reported al lordo del risultato da partecipazioni, degli oneri e proventi finanziari e delle imposte sul reddito ed esclude gli oneri figurativi relativi ai Piani di Incentivazione in essere (IPC) e gli ammortamenti figurativi relativi al processo di PPA derivante dalla fusione. Poiché il risultato operativo adjusted non è identificato come misura contabile nell'ambito degli IFRS adottati dall'Unione Europea, la determinazione quantitativa dello stesso potrebbe non essere univoca. Il criterio di determinazione applicato dal Gruppo per il calcolo del risultato operativo adjusted potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi. Pertanto, il suo valore potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

⁴ Il risultato prima delle imposte adjusted è definito come risultato netto reported al lordo delle imposte sul reddito ed esclude gli oneri figurativi relativi ai Piani di Incentivazione in essere (IPC) e gli ammortamenti figurativi relativi al processo di PPA derivante dalla fusione. Poiché il risultato prima delle imposte adjusted non è identificato come misura contabile nell'ambito degli IFRS adottati dall'Unione Europea, la determinazione quantitativa dello stesso potrebbe non essere univoca. Il criterio di determinazione applicato dal Gruppo per il calcolo del risultato prima delle imposte adjusted potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi. Pertanto, il suo valore potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

⁵ Il risultato netto adjusted è definito come risultato netto reported del periodo al lordo degli oneri figurativi relativi ai Piani di Incentivazione in essere (IPC), al netto dei relativi effetti fiscali, e degli ammortamenti figurativi relativi al processo di PPA derivante dalla fusione al netto del relativo effetto fiscale.

YOOX NET-A-PORTER GROUP

ALLEGATO 2 - SCHEMA RICLASSIFICATO DI CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO REPORTED DI YOOX NET-A-PORTER GROUP

Milioni di Euro	2016	2015 PRO-FORMA	VARIAZ.%	2H 2016	2H 2015 PRO-FORMA	VARIAZ.%
Ricavi netti consolidati di vendita	1.870,7	1.665,0	12,4%	973,6	873,2	11,5%
Costo del venduto	(1.138,2)	(1.008,1)	12,9%	(596,1)	(529,9)	12,5%
Gross profit⁶	732,4	657,0	11,5%	377,5	343,4	10,0%
<i>% dei ricavi netti consolidati di vendita</i>	39,2%	39,5%		38,8%	39,3%	
Costo preparazione merci Escl. IPC	(181,4)	(165,7)	9,4%	(92,9)	(86,8)	7,0%
Spese commerciali Escl. IPC	(229,3)	(203,5)	12,7%	(123,3)	(111,2)	10,8%
Spese generali Escl. IPC	(159,9)	(150,1)	6,6%	(78,9)	(76,6)	3,0%
Oneri relativi ai Piani di Incentivazione ("IPC") ⁷	(12,4)	(6,7)	83,8%	(6,4)	(0,5)	>100%
Altri proventi e altri oneri	(6,1)	(4,6)	32,8%	(3,3)	(2,1)	56,7%
EBITDA reported⁸	143,4	126,4	13,4%	72,7	66,2	9,9%
<i>% dei ricavi netti consolidati di vendita</i>	7,7%	7,6%		7,5%	7,6%	
Ammortamenti ordinari	(58,4)	(56,9)	2,6%	(34,0)	(29,2)	16,6%
Ammortamento relativo alla PPA ⁹	(32,8)	-	>100%	(15,6)	-	>100%
Oneri non ricorrenti	-	-	-	-	-	-
Risultato operativo reported	52,2	69,5	(24,9)%	23,2	37,0	(37,4)%
<i>% dei ricavi netti consolidati di vendita</i>	2,8%	4,2%		2,4%	4,2%	
Risultato da Partecipazioni	0,4	0,6	(37,3)%	0,1	0,5	(73,5)%
Proventi Finanziari	12,5	18,5	(32,8)%	(0,4)	8,7	>100%
Oneri Finanziari	(16,5)	(17,8)	(7,1)%	(2,6)	(10,2)	(75,0)%
Risultato prima delle imposte reported	48,5	70,9	(31,6)%	20,3	36,0	(43,6)%
<i>% dei ricavi netti consolidati di vendita</i>	2,6%	4,3%		2,1%	4,1%	
Imposte	(14,6)	(17,4)	(16,4)%	(5,2)	(8,9)	(41,8)%
Risultato netto reported	33,9	53,4	(36,5)%	15,1	27,0	(44,1)%
<i>% dei ricavi netti consolidati di vendita</i>	1,8%	3,2%		1,6%	3,1%	

⁶ Far riferimento a nota 1.

⁷ Si riferiscono agli oneri figurativi relativi ai Piani di Incentivazione in essere (IPC).

⁸ L'EBITDA reported è definito come risultato netto reported al lordo degli ammortamenti ordinari delle attività immateriali e materiali, degli ammortamenti figurativi relativi al processo di PPA derivante dalla fusione, degli oneri non ricorrenti, del risultato da partecipazioni, degli oneri e proventi finanziari e delle imposte sul reddito. Poiché l'EBITDA reported non è identificato come misura contabile nell'ambito degli IFRS adottati dall'Unione Europea, la determinazione quantitativa dello stesso potrebbe non essere univoca. L'EBITDA reported è una misura utilizzata dal management del Gruppo per monitorare e valutare l'andamento operativo dello stesso. Il management ritiene che l'EBITDA reported sia un importante parametro per la misurazione della performance operativa del Gruppo in quanto non è influenzato dagli effetti dei diversi criteri di determinazione degli imponibili fiscali, dall'ammontare e caratteristiche del capitale impiegato nonché delle relative politiche di ammortamento. Il criterio di determinazione applicato dal Gruppo per il calcolo dell'EBITDA reported potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi. Pertanto, il suo valore potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

⁹ Il processo di Purchase Price Allocation ("PPA") si riferisce all'allocatione della parte identificabile dell'avviamento derivante dalla fusione di YOOX GROUP e NET-A-PORTER GROUP ad immobilizzazioni immateriali.

YOOX NET-A-PORTER GROUP

ALLEGATO 3 - SCHEMA RICLASSIFICATO DI STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO DI YOOX NET-A-PORTER GROUP

Milioni di Euro	31 DIC 2016	31 DIC 2015	VARIAZ. %
Capitale circolante netto ¹⁰	36,6	(23,8)	>100%
Attività non correnti	1.880,4	2.013,2	(6,6%)
Passività non correnti (escluso passività finanziarie)	(85,7)	(15,0)	>100%
Capitale investito netto¹¹	1.831,3	1.974,4	(7,2%)
Patrimonio netto	1.936,0	2.036,5	(4,9%)
Indebitamento / (Posizione finanziaria) netta ¹²	(104,7)	(62,1)	68,6%
Totale fonti di finanziamento	1.831,3	1.974,4	(7,2%)

ALLEGATO 4 - SCHEMA RICLASSIFICATO DI RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO DI YOOX NET-A-PORTER GROUP

Milioni di Euro	2016	2015 PRO-FORMA
EBITDA adjusted	155,7	133,1
Proventi / (Oneri) Finanziari Netti & Risultato da Partecipazioni	(8,8)	1,3
Taxes Pagate	(24,9)	(28,9)
Variatione del Capitale Circolante Ordinario	(23,4)	(12,2)
Esborsi per Investimenti in Conto Capitale	(136,9)	(83,7)
Altro ¹³	(19,2)	(4,1)
Differenze di Cambio da Conversione ¹⁴	17,5	-
Free Cash Flow a tassi costanti	(40,1)	5,5
Variatione relativa all'Operazione di Fusione	-	(19,4)
Proventi dall'Esercizio di Piani di Incentivazione e dall'Aumento di Capitale	100,2	15,6
Differenze di Cambio da Conversione ¹⁴	(17,5)	-
Variatione della Posizione Finanziaria Netta a tassi correnti	42,6	1,7

¹⁰ Il capitale circolante netto è definito come attività correnti al netto delle passività correnti ad esclusione delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti, banche passive ed altri debiti finanziari scadenti entro un anno e delle attività e passività finanziarie comprese nelle altre attività e passività correnti. Il capitale circolante netto non è identificato come misura contabile né nell'ambito dei Principi Contabili Italiani né in quello degli IFRS adottati dall'Unione Europea. Il criterio di determinazione applicato dalla Società potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto dalla Società potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

¹¹ Il capitale investito netto è definito come la somma del capitale circolante netto, delle attività non correnti, delle passività non correnti al netto dei debiti finanziari a medio lungo termine. Il capitale investito netto non è identificato come misura contabile né nell'ambito dei Principi Contabili Italiani né in quello degli IFRS adottati dall'Unione Europea. Il criterio di determinazione applicato dalla Società potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto dalla Società potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

¹² L'indebitamento finanziario netto (o posizione finanziaria netta) è definito come somma delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti, delle altre attività finanziarie correnti, al netto delle banche passive ed altri debiti finanziari scadenti entro un anno, delle altre passività finanziarie correnti e dei debiti finanziari a medio e lungo termine. L'indebitamento finanziario netto (o posizione finanziaria netta) non è identificato come misura contabile né nell'ambito dei Principi Contabili Italiani né in quello degli IFRS adottati dall'Unione Europea. Il criterio di determinazione applicato dalla Società potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto dalla Società potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi. Le altre attività finanziarie correnti non sono nel dettaglio disciplinate nella definizione di indebitamento finanziario netto (o posizione finanziaria netta) del CESR: il Gruppo ritiene pertanto di integrare tale definizione includendo nelle "altre attività finanziarie correnti" i crediti detenuti verso acquirer ed operatori logistici ai quali è demandato l'incasso per i pagamenti alla consegna.

¹³ Altro si riferisce principalmente all'effetto cambio derivante dal consolidamento delle società controllate estere e da profitti e perdite non realizzate.

¹⁴ Le differenze di cambio da conversione si riferiscono al delta derivante dalla conversione in Euro del capitale circolante ordinario, degli investimenti e della voce 'Altro' ai tassi di cambio al 31 Dicembre 2016 e a quelli al 31 Dicembre 2015.

YOOX NET-A-PORTER GROUP

ALLEGATO 5 - SCHEMA RICLASSIFICATO DI CONTO ECONOMICO REPORTED DI YOOX NET-A-PORTER GROUP S.P.A.

Milioni di Euro	2016	2015	VARIAZ.%
Ricavi netti di vendita	578,9	517,8	11,8%
Costo del venduto	(445,2)	(373,4)	19,2%
Gross profit¹⁵	133,7	144,5	(7,5)%
<i>% dei ricavi netti di vendita</i>	23,1%	27,9%	
Costo preparazione merci	(48,1)	(44,1)	9,0%
Spese commerciali	(40,9)	(32,2)	23,7%
Spese generali	(54,8)	(28,4)	92,9%
Altri proventi e altri oneri	(6,0)	(4,1)	47,1%
EBITDA reported¹⁶	(16,1)	35,7	>100,0%
<i>% dei ricavi netti di vendita</i>	(2,8)%	6,9%	
Ammortamenti	(35,7)	(29,1)	22,6%
Oneri non ricorrenti ¹⁷	-	(18,4)	-
Risultato operativo	(51,8)	(11,7)	>100%
<i>% dei ricavi netti di vendita</i>	(8,9)%	(2,3)%	
Risultato da Partecipazioni	0,4	3,2	(88,3)%
Proventi Finanziari	9,2	4,9	86,9%
Oneri Finanziari	(12,7)	(10,1)	25,5%
Risultato prima delle imposte	(54,9)	(13,8)	>100%
<i>% dei ricavi netti di vendita</i>	(9,5)%	(2,7)%	
Imposte	11,0	2,4	>100%
Risultato netto dell'esercizio	(43,9)	(11,4)	>100%
<i>% dei ricavi netti di vendita</i>	(7,6)%	(2,2)%	

¹⁵ Il gross profit è definito come risultato netto reported al lordo del costo preparazione merci, delle spese commerciali, delle spese generali, degli altri proventi e altri oneri, degli ammortamenti delle attività immateriali e materiali, degli oneri non ricorrenti, del risultato da partecipazioni, degli oneri e proventi finanziari e delle imposte sul reddito. Poiché il Gross Profit non è identificato come misura contabile nell'ambito degli IFRS adottati dall'Unione Europea, la determinazione quantitativa dello stesso potrebbe non essere univoca. Il criterio di determinazione applicato dal Gruppo per il calcolo del gross profit potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi. Pertanto, il suo valore potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

¹⁶ L'EBITDA reported è definito come risultato netto reported al lordo degli ammortamenti delle attività immateriali e materiali, degli oneri non ricorrenti, del risultato da partecipazioni, degli oneri e proventi finanziari e delle imposte sul reddito. Poiché l'EBITDA reported non è identificato come misura contabile nell'ambito degli IFRS adottati dall'Unione Europea, la determinazione quantitativa dello stesso potrebbe non essere univoca. L'EBITDA reported è una misura utilizzata dal management del Gruppo per monitorare e valutare l'andamento operativo dello stesso. Il management ritiene che l'EBITDA reported sia un importante parametro per la misurazione della performance operativa del Gruppo in quanto non è influenzato dagli effetti dei diversi criteri di determinazione degli imponibili fiscali, dall'ammontare e caratteristiche del capitale impiegato nonché delle relative politiche di ammortamento. Il criterio di determinazione applicato dal Gruppo per il calcolo dell'EBITDA reported potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi. Pertanto, il suo valore potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

¹⁷ Gli oneri non ricorrenti includono principalmente spese per servizi di consulenza di natura legale, fiscale, contabile, finanziaria e strategica, nonché altre spese generali connesse alla transazione.

YOOX NET-A-PORTER GROUP

ALLEGATO 6 - SCHEMA RICLASSIFICATO DI STATO PATRIMONIALE REPORTED DI YOOX NET-A-PORTER GROUP S.P.A.

Milioni di Euro	31 DIC 2016	31 DIC 2015	VARIAZ.%
Capitale circolante netto ¹⁸	65,2	61,2	6,5%
Attività non correnti	2.033,4	1.956,6	3,9%
Passività non correnti (escluso passività finanziarie)	(0,3)	(0,2)	49,2%
Capitale investito netto¹⁹	2.098,3	2.017,6	4,0%
Patrimonio netto	2.056,8	1.989,4	3,4%
Indebitamento / (Posizione finanziaria) netta ²⁰	41,5	28,2	47,1%
Totale fonti di finanziamento	2.098,3	2.017,6	4,0%

ALLEGATO 7 - SCHEMA RICLASSIFICATO DI RENDICONTO FINANZIARIO REPORTED DI YOOX NET-A-PORTER GROUP S.P.A.

Milioni di Euro	2016	2015	VARIAZ.%
Flusso di cassa generato (assorbito) dall'attività operativa	(14,3)	15,9	>100,0%
Flusso di cassa generato (assorbito) da attività di investimento	(92,0)	(61,7)	49,0%
Sub-Totale	(106,2)	(45,9)	>100,0%
Flusso di cassa generato (assorbito) da attività finanziaria	80,0	39,5	>100,0%
Totale flusso di cassa generato (assorbito) nell'esercizio	(26,2)	(6,3)	>100,0%

¹⁸ Far riferimento a nota 10.

¹⁹ Far riferimento a nota 11.

²⁰ Far riferimento a nota 12.

Fine Comunicato n.1136-30

Numero di Pagine: 9