



SPAFID CONNECT

Informazione Regolamentata n. 0131-79-2017	Data/Ora Ricezione 25 Maggio 2017 15:03:11	MTA
-----------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------	------------

Societa' : LEONARDO - FINMECCANICA

Identificativo : 90045

Informazione
Regolamentata

Nome utilizzatore : FINMECCANICAN04 - Micelisopo

Tipologia : REGEM

Data/Ora Ricezione : 25 Maggio 2017 15:03:11

Data/Ora Inizio : 25 Maggio 2017 15:03:12

Diffusione presunta

Oggetto : Leonardo: cresce presenza sul mercato elicotteri VIP in UK e Irlanda con partnership con Sloane Helicopters - Leonardo and Sloane Heli partnership

Testo del comunicato

Vedi allegato.

Leonardo: cresce la presenza sul mercato degli elicotteri VIP in UK e Irlanda grazie alla partnership con Sloane Helicopters

- **Sloane Helicopters, distributore degli elicotteri VIP di Leonardo in UK e Irlanda, ha ordinato un elicottero leggero bimotores GrandNew**
- **Un GrandNew e un AW169 ordinati da due clienti privati presso Sloane Helicopters**
- **Sei elicotteri nuovi e usati venduti negli ultimi 12 mesi nella regione grazie alla collaborazione tra Leonardo e la società di distribuzione**
- **Leonardo si conferma leader nel mercato mondiale degli elicotteri VIP bimotores con una quota del 50 per cento**

Roma, 25 maggio 2017 – Cresce il successo degli elicotteri di Leonardo nel Regno Unito e in Irlanda. In occasione del Salone aeronautico EBACE di Ginevra appena conclusosi, Sloane Helicopters, società di distribuzione dei velivoli VIP AgustaWestland per l'area geografica, ha annunciato nuovi ordini sia per il bimotores leggero GrandNew sia per l'elicottero leggero intermedio AW169.

Nel primo caso, le commesse riguardano un GrandNew in configurazione VIP destinato alla stessa Sloane, previsto dall'attuale accordo di distribuzione, con consegna prevista dallo stabilimento di Vergiate (Varese) nel 2018, nonché un'ulteriore macchina dello stesso tipo che la società di distribuzione consegnerà nel 2018 a un cliente privato. Per quanto riguarda l'AW169, Sloane Helicopters ha firmato un contratto per un esemplare con un operatore privato che lo riceverà già quest'anno. Particolarmente significativa la valenza di quest'ultimo ordine: è infatti il quinto AW169 per compiti di trasporto VIP destinato all'area del Regno Unito e dell'Irlanda, un risultato che consolida la leadership di Leonardo nel mercato di riferimento grazie alle migliori prestazioni, alla tecnologia avanzata, all'elevata affidabilità, ai moderni standard di sicurezza ed alla qualità dei servizi di supporto che caratterizzano sia l'AW169 sia il GrandNew.

I contratti annunciati oggi rappresentano il coronamento di un anno di successi per la collaborazione tra Leonardo e Sloane Helicopters: negli ultimi dodici mesi sono stati venduti sei velivoli dei modelli GrandNew e AW169, tra nuovi e usati, per vari clienti privati in UK e Irlanda. Si tratta di una partnership ultraventennale, avviata nel 1995, che ha consentito finora la vendita nell'area geografica di riferimento di oltre 70 velivoli monomotore e bimotores appartenenti ai modelli AW119, AB206, diverse versioni di AW109 e Grand/GrandNew. Tra i clienti figura anche il 32° Squadron della Royal Air Force, responsabile del trasporto, nel Regno Unito e in Europa, dei vertici militari e dei rappresentanti del Governo UK. Leonardo è leader mondiale negli elicotteri VIP bimotores, con una quota pari al 50 per cento del mercato.

L'accordo di distribuzione con Sloane Helicopters ha garantito ai clienti finali molteplici benefici consentendo una forte riduzione dei tempi di consegna, rapide risposte alle esigenze degli operatori e l'accesso a una completa gamma di servizi di supporto, tutti elementi distintivi del primato di Leonardo nel trasporto elicotteristico *executive* in UK e Irlanda. Sloane Helicopters opera inoltre in qualità di centro di servizi autorizzato per la manutenzione della maggior parte dei GrandNew e di tutti gli AW169 VIP nella regione, fornendo anche servizi di addestramento per gli elicotteri di Leonardo in UK.

Leonardo and Sloane Helicopters partnership sees stronger presence in UK and Irish VIP helicopter markets

- **Sloane Helicopters has ordered a GrandNew light twin**
- **A GrandNew and an AW169 aircraft ordered by two private customers at Sloane**
- **Six new and second hand helicopters sold in the last 12 months in UK and Ireland through the partnership between Leonardo and Sloane Helicopters**
- **Leonardo maintains its leading position in the global VIP market with a 50 percent share in the multiengine segment**

Rome, 25 May 2017 – Leonardo's success in the UK and Ireland helicopter markets grows as regional distributor Sloane Helicopters announced new contracts at EBACE 2017, recently held in Geneva, Switzerland.

Sloane ordered an AgustaWestland GrandNew light twin helicopter, which will be delivered in 2018. Another VIP-configured GrandNew will be delivered by the distributor to a private customer next year. Sloane will also hand over an AW169 light intermediate helicopter to a private operator later this year. This will be the fifth VIP configured AW169 helicopter in the UK and Ireland markets, further consolidating its market leadership due to its best in class characteristics. Class leading performance, high quality support services, latest technology, high reliability and compliance with the latest safety standards have all contributed to the success of the GrandNew and AW169 helicopters.

This event marks the very latest successful cooperation between Leonardo and Sloane Helicopters and follows several accomplishments in the last 12 months including the sale of six new and second hand GrandNew and AW169 helicopters to various private customers and operators in UK and Ireland. This successful partnership of more than 20 years has resulted in the sale through the official distributor of more than 70 new light single and light twin engine aircraft including the AW119, AB206, AW109 and Grand/GrandNew models. Customers also include the 32 (The Royal) Squadron of the UK's Royal Air Force which has been using a GrandNew helicopter to deliver Command Support Air Transport (CSAT) capability for senior military commanders and Government Ministers in the UK and Europe. Leonardo also maintains its leading position in the global VIP market with a 50 percent share in the multi-engine segment.

The Distributorship Agreement has provided customers with continued benefits by dramatically reducing delivery times and providing customers with product expertise and a full range of support packages, which also helps Leonardo to maintain its position as leader in the executive/private transport market in the UK and Ireland. Sloane Helicopters is also an Authorized Service Centre, providing maintenance and support services for the majority of GrandNew and all AW169 VIP helicopters in the region. Additionally, Sloane Helicopters is a Type Rating Training centre for Leonardo helicopters in the UK.

Fine Comunicato n.0131-79

Numero di Pagine: 4