



COMUNICATO STAMPA

ALIBABA e CENTRALE DEL LATTE D'ITALIA siglano un accordo per la vendita sul mercato cinese di latte intero UHT 100% italiano attraverso il canale e-commerce.

Centrale del Latte d'Italia ha siglato una partnership strategica con il Gruppo Alibaba, leader mondiale nel commercio online e mobile, per la vendita di latte intero a lunga conservazione sul mercato cinese.

I prodotti di Centrale del Latte d'Italia (CLI) verranno commercializzati attraverso Tmall, la più grande piattaforma b-to-c (business to consumer) di e-commerce cinese del Gruppo Alibaba, che garantisce l'accesso ad un mercato potenziale di oltre 460 milioni di consumatori attivi annuali.

Su Tmall i consumatori cinesi avranno la possibilità di acquistare latte a lunga conservazione (latte UHT con shelf life di 300 giorni), 100% italiano, a marchio Mukki, brand toscano del Gruppo CLI, sinonimo di eccellenza e qualità ed emblema di italianità.

I prodotti saranno disponibili nella confezione da 1 litro e nel pratico formato da 200 millilitri pensato per il consumo out of home.

Tale accordo consentirà a Centrale del Latte d'Italia di sfruttare il potenziale dell'e-commerce di un partner leader nei mercati di riferimento per ampliare le proprie esportazioni in Cina, già avviate nel 2014 attraverso i canali distributivi tradizionali.

“La partnership con Alibaba è una grande opportunità per la nostra crescita. In base alle elaborazioni di Clal, le importazioni di latte UHT in Cina negli ultimi 4 anni sono aumentate di quasi sei volte e tra il 2015 e il 2016 del +36,5%, incrementi giustificati da una sempre maggiore richiesta da parte dei consumatori cinesi di prodotti di qualità e sicuri dal punto di vista alimentare. Riteniamo che i nostri prodotti e i nostri marchi possano soddisfare appieno queste esigenze”, ha dichiarato Luigi Luzzati, Presidente del Gruppo Centrale del Latte d'Italia.

“Siamo particolarmente orgogliosi di annunciare questa collaborazione”, ha dichiarato Rodrigo Cipriani Foresio, Managing Director per il Sud Europa di Alibaba Group. “Il latte è tra le categorie di prodotti più venduti sulle nostre piattaforme; durante il nostro Singles Day, ad esempio, sono stati venduti oltre 10 milioni di litri nell'arco di sole 24 ore. Tramite questo accordo, il latte Mukki, fortemente legato al territorio toscano, potrà essere venduto alle centinaia di milioni di consumatori cinesi desiderosi di portare il meglio del Made in Italy nelle proprie case”.



Centrale del Latte d'Italia, quotata dal 2001 nel segmento STAR organizzato e gestito da Borsa Italiana S.p.A., rappresenta il terzo player italiano del mercato del latte fresco e a lunga durata, con posizioni di leadership in Piemonte, Liguria, Toscana e Veneto.

Con 5 stabilimenti produttivi e circa 450 dipendenti, il Gruppo produce e commercializza più di 120 prodotti che vanno dal latte e i suoi derivati, agli yogurt, alle bevande vegetali e alle insalate di IV gamma, distribuiti con i marchi TappoRosso, Mukki, Tigullio e Vicenza sui territori di riferimento attraverso oltre 16.000 punti vendita sia della grande distribuzione che del commercio tradizionale.

Torino, 3 ottobre 2017



PRESS RELEASE

ALIBABA and CENTRALE DEL LATTE D'ITALIA sign an agreement for the sale on the Chinese market of 100% Italian full-cream UHT milk, through the e-commerce channel.

Centrale del Latte d'Italia has signed a strategic partnership with Alibaba Group, world leader in online and mobile trading, for the sale of long-life full-cream milk on the Chinese market.

Centrale del Latte d'Italia (CLI) will be sold through Tmall, the largest b-to-c (business to consumer) Chinese e-commerce platform of Alibaba Group, which guarantees access to a potential market of over 460 million active consumers a year.

Through Tmall, Chinese consumers will have the opportunity to purchase 100% Italian long-life Mukki milk (UHT milk with a shelf life of 300 days), a Tuscan brand of CLI Group, synonymous with excellence and emblematic of Italian quality.

The products will be available in 1-litre packs and in the practical 200-millimetre packs designed for out-of-home consumption.

This agreement will allow Centrale del Latte d'Italia to exploit the e-commerce potential of a leading partner on the reference market in order to extend its exports to China, which began in 2014 through the traditional distribution channels.

“The partnership with Alibaba is a major opportunity for our growth. According to CLAL calculations, imports of UHT milk in China in the last 4 years have increased almost six-fold, and between 2015 and 2016, by 36.5%; these increases are due to an increasing demand from Chinese consumers for safe, quality food products. We believe our products and our brands are fully able to satisfy these demands”, said Luigi Luzzati, Chairman of Centrale del Latte d'Italia Group.

“We are particularly proud to announce this collaboration”, said Rodrigo Cipriani Foresio, Managing Director for Southern Europe of Alibaba Group. “Milk is one of the top-selling product categories on our platforms; during our Singles Day, for example, over 10 million litres of milk were sold in the space of just 24 hours. Thanks to this agreement, it will be possible to sell Mukki milk, closely linked with the Tuscany area, to the hundreds of thousands of Chinese consumers seeking to bring the best of Italian production into their homes”.



Centrale del Latte d'Italia, listed since 2001 on the STAR segment organised and managed by Borsa Italiana S.p.A., is the third player in Italy on the fresh and ESL milk market, with leadership positions in Piemonte, Liguria, Tuscany and Veneto.

With 5 factories and some 450 employees, the Group produces and sells more than 120 products, ranging from milk and milk products to yogurt, drinks of plant origin and fresh salads, distributed in the pertinent areas under the brand names TappoRosso, Mukki, Tigullio and Vicenza and sold both in traditional shops and large retail chains.

Torino, 3 October 2017

Fine Comunicato n.0474-54

Numero di Pagine: 6