



SPAFID CONNECT

Informazione Regolamentata n. 0242-50-2017	Data/Ora Ricezione 13 Novembre 2017 12:28:41	MTA
--	--	-----

Societa' : SNAITECH S.p.A.
Identificativo : 95864
Informazione
Regolamentata
Nome utilizzatore : SNAIN05 - Rinaudo
Tipologia : REGEM
Data/Ora Ricezione : 13 Novembre 2017 12:28:41
Data/Ora Inizio : 13 Novembre 2017 12:28:42
Diffusione presunta
Oggetto : Risultati Snaitech al 30 settembre 2017

Testo del comunicato

Vedi allegato.

Comunicato stampa

(Ai sensi dell'art. 114 comma 5 D.lgs. 58/1998)

SNAITECH RITORNA ALL'UTILE RISULTATI AL 30 SETTEMBRE 2017

Utile netto nei 9 mesi a € 4,8 milioni, EBITDA a € 85,9 milioni

Forte crescita della raccolta online, arrivata nei 9 mesi a € 1.144 mln (+30,1%)

Principali dati economici e finanziari consolidati

- ❖ Raccolta complessiva nei primi 9 mesi pari a 7,7 miliardi di euro
- ❖ Ricavi a 639,3 milioni di euro, in flessione del 3,4% rispetto ai primi 9 mesi 2016
- ❖ EBITDA del 3Q pari a 30,2 milioni di euro, in crescita di 0,3 milioni di euro rispetto al 3Q 2016 (incremento di 2,4 milioni di euro al netto dell'aumento del PREU sulle gaming machines)
- ❖ EBITDA a 85,9 milioni di euro, in calo del 12,0% rispetto ai 9m 2016, principalmente a causa del payout delle scommesse sportive e dell'incremento del PREU sulle gaming machines
- ❖ Risultato netto pari a 4,8 milioni di euro, in netto miglioramento rispetto alla perdita di € 7,5 milioni dei primi nove mesi 2016
- ❖ Posizione Finanziaria Netta a 456,2 milioni di euro, in miglioramento di circa 25 milioni rispetto al 31 dicembre 2016

Milano, 13 novembre 2017 – Il Consiglio di Amministrazione di Snaitech S.p.A., riunitosi in data odierna ha approvato il Resoconto intermedio di gestione al 30 settembre 2017 del Gruppo, che riporta ricavi per 639,3 milioni di euro, un EBITDA pari a 85,9 milioni di euro, un EBIT di 42,3 milioni ed un Risultato Netto positivo per 4,8 milioni di euro. Di seguito i principali dati e indicatori del Bilancio Consolidato.

Principali dati economici consolidati valori in migliaia di euro	Primi 9 mesi		Variazioni		Terzo Trimestre		Variazioni	
	2017	2016	€	%	2017	2016	€	%
Ricavi totali	639.286	662.091	(22.805)	(3,4)	201.603	219.674	(18.071)	(8,2)
EBITDA	85.931	97.627	(11.696)	(12,0)	30.238	29.905	333	1,1
EBITDA Adj	90.095	102.873	(12.778)	(12,4)	31.618	32.402	(784)	(2,4)
EBIT	42.278	49.243	(6.965)	(14,1)	15.329	12.942	2.387	18,4
Risultato ante imposte	11.463	6.573	4.890	74,4	5.016	(1.256)	6.272	>100%
Risultato netto	4.830	(7.537)	12.367	>100%	2.796	(7.141)	9.937	>100%
Utile (perdita) per azione	0,03	(0,04)	0,07		0,01	(0,04)	0,05	

L'EBITDA corrisponde al "Risultato ante ammortamenti, svalutazioni, proventi/oneri finanziari, imposte" indicato nel prospetto di conto economico complessivo e rettificato dei costi e ricavi non ricorrenti, dei costi relativi a commissioni su fidejussioni e spese bancarie e dei costi del personale riguardanti gli effetti economici derivanti dall'iscrizione di piani di incentivazione (stock option plan) ai sensi IFRS 2. L'EBITDA Adj corrisponde all'EBITDA rettificato dell'accantonamento al fondo svalutazione crediti. L'EBIT corrisponde al "Risultato ante proventi/oneri finanziari e imposte" indicato nel prospetto di conto economico complessivo. EBITDA, EBITDA Adj ed EBIT sono considerati indicatori alternativi di performance, ma non sono misure definite in base agli International Financial Reporting Standards ("IFRS") e possono quindi non tenere conto dei requisiti disposti dagli IFRS in termini di rilevazione, valutazione e presentazione. Riteniamo che EBITDA, EBITDA Adj ed EBIT aiutino a spiegare i cambiamenti delle performance operative e forniscano utili informazioni in merito alla capacità di gestire l'indebitamento e sono comunemente utilizzati dagli analisti ed investitori del settore del gioco, quali indicatori di performance. EBITDA, EBITDA Adj ed EBIT non devono essere considerati alternativi ai flussi di cassa come misura della liquidità. Per come definiti, EBITDA, EBITDA Adj ed EBIT potrebbero non essere comparabili con i medesimi indicatori utilizzati da altre società.



*unica certificata ISO27001
non certificata OHSAS 18001

SNAITECH SPA

C.F. 00754850154 - P.I. 01729640464
Cap. soc. € 97.982.245,40 i.v.
PEC: snaispa@onpec.it
R.E.A. MI 1584464

MILANO - Sede legale

Piazza della Repubblica, 32
20124 Milano - Italia
T.: +39 02 896301
F.: +39 02 89630299

PORCARI*

Via Boccherini, 39
55016 Porcari (LU) - Italia
T.: +39 0583 2811
F.: +39 0583 281356

ROMA

Via Goito, 58/A
00185 Roma - Italia
T.: +39 06 996901
F.: +39 06 99690350

Il business di Snaitech nei primi nove mesi 2017 è stato caratterizzato dagli sviluppi e dagli eventi di seguito rappresentati:

- raccolta complessiva pari a 7.678 milioni di euro, con dinamiche particolarmente positive registrate nel settore online, sia nel comparto delle scommesse online (+37,5%) sia in quello dei giochi online (+27,5%);
- integrazione con il gruppo Cogemat completata con successo con il raggiungimento di importanti miglioramenti ed efficienze operative per il gruppo Snaitech;
- prosecuzione del processo di outsourcing dei negozi SNAI Rete Italia (“SRI”);
- avviato il processo di rinnovo tecnologico dei punti vendita SNAI attraverso il lancio delle soluzioni Smart Technology®.

Raccolta e trend

Di seguito, vengono presentati i dati di raccolta dei primi nove mesi 2017 confrontati con quelli di pari periodo dell’esercizio 2016.

Euro million

SNAITECH	Raccolta primi 9 mesi		
	2017	2016	delta %
Sports Betting	537	528	1,6%
Horse Betting	139	158	-12,2%
Virtual Events	189	212	-10,7%
Betting Retail	865	898	-3,7%
AWPs	2.718	2.920	-6,9%
VLTs	2.561	2.626	-2,5%
Gaming Machines	5.280	5.547	-4,8%
Online Betting	310	225	37,5%
Games	834	654	27,5%
Online	1.144	879	30,1%
TOTALE CONCESSIONI	7.288	7.324	-0,5%
Betting provider	326	354	-7,9%
Paymat	64	87	-26,6%
SNAITECH GROUP	7.678	7.765	-1,1%

Nei primi nove mesi 2017 la raccolta complessiva del Gruppo è stata pari a 7,7 miliardi di euro, in flessione dell’1,1% rispetto ai 7,8 miliardi di euro raggiunti nel pari periodo 2016.

Di seguito un commento dettagliato relativo all’andamento registrato dai vari segmenti di business. Le quote di mercato di seguito indicate ed attribuite a Snaitech sono basate sui dati di settore disponibili.

Business Betting Retail

La rete di accettazione scommesse sportive di Snaitech si caratterizza per la diffusione capillare sul territorio italiano ed è composta al 30 settembre 2017 da 1.607 punti gioco attivi (700 negozi e 907 corner). Snaitech si conferma leader di mercato del betting fisico con una quota di mercato complessiva alla stessa data pari al 19,2%. In particolare, Snaitech ha una market share del 17,4% nelle scommesse sportive, del 38,7% nel segmento dei giochi a base ippica e del 17,8% nelle scommesse su eventi virtuali.

Nel comparto delle scommesse sportive la raccolta totale del Gruppo sul canale fisico nei primi mesi del 2017 ha registrato una crescita dell'1,6% passando da 528 milioni di euro nel 2016 a 537 milioni di euro nel 2017, incremento dovuto alle attività di ottimizzazione della rete e di prodotto.

I primi nove mesi del 2017 hanno registrato un payout sulle scommesse sportive pari all'84% rispetto all'82% dell'analogo periodo del 2016.

Calano rispetto al 2016 le scommesse a base ippica (139 milioni di euro, -12,2% rispetto al 2016) e quelle sugli eventi virtuali (189 milioni di euro, -10,7% rispetto al 2016). Da segnalare l'inversione di tendenza per le scommesse su eventi virtuali, per le quali nel corso del terzo trimestre si è registrata una crescita di oltre 1% rispetto al pari periodo del 2016.

Business Gaming Machines

Nel comparto delle gaming machines, Snaitech è il secondo operatore di mercato con una quota di mercato del 14,5%. Il Gruppo, al 30 settembre 2017, ha in carico n. 59.732 nulla osta di esercizio AWP in circa 14.972 esercizi sul territorio ed è titolare di 10.378 diritti per l'esercizio della raccolta mediante VLTs di cui n. 9.924 apparecchi attivi in 1.240 locali.

I volumi di raccolta del Gruppo nel comparto delle gaming machines sono complessivamente in calo rispetto a quelli dell'anno precedente, passando da 5.547 milioni di euro a 5.280 milioni di euro (-4,8%). Tale risultato è da imputarsi principalmente all'inasprimento delle normative territoriali sulle distanze e sugli orari e per le AWP all'abbassamento del livello minimo di payout da 74% a 70% avvenuto nel corso del 2016. In dettaglio, le VLT nei primi nove mesi hanno raccolto 2.561 milioni di euro (-2,5% rispetto al 2016) e le AWP 2.718 milioni di euro (-6,9% rispetto al 2016). Con la progressiva riduzione dell'effetto payout, nel corso del terzo trimestre si è assistito ad una sostanziale stabilizzazione della raccolta AWP che si è riportata a livelli prossimi a quelli realizzati nel 2016.

Business Online

Nel corso del 2017 è proseguita con successo l'attività di sviluppo e valorizzazione delle piattaforme digitali: il Gruppo nel segmento online, rappresentato da scommesse e games (bingo, giochi di carte in modalità torneo e cash, giochi da casinò e slot online), ha raccolto nel corso dei primi nove mesi del 2017 1.144 milioni di euro contro i 879 milioni di euro del 2016 (+30,1%). La crescita della raccolta, sia nel comparto delle scommesse (+37,5%) sia in quello dei games (+27,5%), è prevalentemente riconducibile all'ampliamento della gamma dei prodotti offerti e all'attività di cross-selling sul canale fisico.

La quota di mercato su questo segmento, pur in presenza di una crescente pressione competitiva, è pari al 6,2%.

Nei primi nove mesi del 2017 le scommesse online hanno registrato un payout pari al 88,1% rispetto all'86,4% del pari periodo 2016.

Ricavi

I ricavi totali di Gruppo mostrano una contrazione del 3,4%, passando da 662,1 milioni del 2016 a 639,3 milioni di euro nel 2017, da attribuirsi principalmente ad un più elevato livello di payout sulle scommesse sportive ed all'incremento del PREU sulle gaming machines a partire da aprile 2017, parzialmente compensato dalla crescita dei giochi e delle scommesse on line e dal positivo effetto sui ricavi del minor payout medio delle AWP.

Per una migliore illustrazione delle dinamiche di business nel corso dei primi nove mesi del 2017, si riporta di seguito la tabella riassuntiva relativa ai ricavi per settore operativo.

Euro million

SNAITECH	Ricavi		
	2017	2016	delta %
Betting Retail	115,7	135,0	-14,3%
Gaming Machines	465,9	478,0	-2,5%
Online	43,9	37,4	17,4%
Gestione ippodromi	6,8	7,4	-8,2%
Altri	16,2	19,1	-15,0%
Elisoni IC	(9,2)	(14,8)	-38,2%
SNAITECH GROUP	639,3	662,1	-3,4%

Margini, risultato netto e PFN

L'EBITDA dei primi nove mesi del 2017 è pari a 85,9 milioni di euro, registrando una flessione del 12,0% rispetto al pari periodo del 2016.

Tale risultato è prevalentemente riconducibile ai seguenti fattori che hanno negativamente influenzato la performance:

- il payout sfavorevole registrato dalle scommesse sportive,
- la performance delle VLT e delle scommesse su eventi virtuali,
- l'incremento della tassazione (PREU) sulle gaming machines.

Tali effetti sono stati parzialmente compensati dalla buona performance registrata dal segmento online e dalla consuntivazione di importanti sinergie derivanti dall'integrazione con il gruppo Cogemat e dall'outsourcing dei negozi di SNAI Rete Italia.

Nel corso degli ultimi mesi del 2017, la Società ha attuato alcune azioni finalizzate a recuperare marginalità e a compensare almeno parzialmente gli effetti determinati dal recente incremento del PREU. In particolare:

- è stato intrapreso (nel mese di giugno) un progetto di asset management sul parco VLT installato,
- è stato avviato il processo di riduzione del payout delle VLT,
- è stato completato il deploy delle nuove funzionalità di gioco virtual e attivato l'iter per la certificazione di una seconda piattaforma di gioco.

Di seguito si riporta la tabella di confronto degli indicatori di conto economico ed il raccordo relativo al calcolo dell'EBITDA.

Euro million

SNAITECH - Conto economico consolidato	9M 2017	9M 2016	delta %
Totale Ricavi	639,3	662,1	-3,4%
Costi Operativi	(558,8)	(571,0)	-2,1%
Risultato ante amm, sval, interessi e imposte (Gross EBITDA)	80,4	91,1	-11,7%
Ammortamenti e svalutazioni	(37,0)	(41,6)	-11,2%
Accantonamenti	(1,2)	(0,2)	>100%
Risultato ante interessi e imposte (EBIT)	42,3	49,2	-14,1%
Proventi (oneri) finanziari	(30,8)	(42,7)	-27,8%
Risultato ante imposte	11,5	6,6	74,4%
Imposte	(6,6)	(14,1)	-53,0%
Risultato netto	4,8	(7,5)	>100%

Euro million

Gruppo SNAITECH - EBITDA Bridge	9M 2017	9M 2016	delta %
Risultato ante interessi e imposte	42,3	49,2	-14,1%
+ Ammortamenti e svalutazioni	37,0	41,6	-11,2%
+ Altri accantonamenti	1,2	0,2	>100%
Gross EBITDA	80,4	91,1	-11,7%
+ Commissioni su fidejussioni e spese bancarie	4,8	4,0	19,4%
+ Costi per piani di incentivazione (IFRS 2)	0,1	0,0	-
+ Costi (ricavi) non ricorrenti	0,6	2,5	-77,9%
EBITDA	85,9	97,6	-12,0%

Al netto dell'incremento della tassazione per AWP e VLT, l'EBITDA del terzo trimestre 2017 registrerebbe una crescita di 2,4 milioni di euro (+8%) rispetto al pari periodo del 2016.

L'EBIT del Gruppo al 30 settembre 2017 è positivo per 42,3 milioni di euro rispetto ai 49,2 milioni di euro registrati nei primi nove mesi del precedente esercizio.

Il risultato ante imposte, positivo per 11,5 milioni di euro, registra uno scostamento positivo di 4,9 milioni di euro rispetto al dato 2016, riconducibile ad un risultato operativo inferiore più che controbilanciato da un minor valore degli ammortamenti e da una significativa riduzione degli oneri finanziari frutto dell'emissione a novembre 2016 di nuovi prestiti obbligazionari a condizioni finanziarie favorevoli rispetto al preesistente debito.

Il risultato netto è positivo 4,8 milioni di euro, in miglioramento di 12,4 milioni di euro rispetto al risultato del pari periodo 2016.

L'indebitamento finanziario netto (PFN) del gruppo Snaitech al 30 settembre 2017 è pari a 456,2 milioni di euro, in miglioramento di 24,7 milioni rispetto al 31 dicembre 2016.

Avanzamento Piano Industriale

Le linee guida del Piano Industriale 2017-2019, approvato nel mese di aprile 2017 dal CdA di Snaitech, prevedono:

- il focus sullo sviluppo del segmento online, grazie all'introduzione di nuovi prodotti, all'evoluzione dei servizi offerti e all'attività di cross-selling su rete fisica;
- il rinnovo dei diritti Scemme e l'update tecnologico della rete di agenzie attraverso la progressiva introduzione di nuovi terminali di gioco evoluti;
- l'evoluzione e l'estensione delle piattaforme VLT offerte alla rete distributiva nel segmento gaming machines ed una mirata selezione dei contenuti di gioco e dei partner AWP sul territorio;
- il proseguimento della strategia di outsourcing in corso sulla rete di negozi SRI;
- il completamento entro il primo semestre 2018 del piano di sinergie post integrazione con Cogemat;
- operazioni di integrazione verticale grazie ad acquisizioni "bolt on".

Gli obiettivi indicati nel Piano Industriale sono:

- break-even sull'utile netto già nell'esercizio 2017
- crescita media della raccolta superiore al 4% nel triennio 2017-2019
- rapporto di indebitamento (Posizione Finanziaria Netta/EBITDA) pari a 2,0x a fine piano.

Successivamente all'approvazione del Piano Industriale, sono emerse due novità regolatorie nel settore dei Giochi:

- il Decreto Legge n. 50 del 24 aprile 2017 che ha incrementato il prelievo erariale unico ("PREU") dal 17,5% al 19% per le AWP e 5,5% al 6% per le VLT;
- la Legge n.96 del 21 giugno 2017 che, oltre a confermare le disposizioni previste dal Decreto del 24 aprile, ha definito la tempistica in base alla quale dovrà essere attuata la riduzione del 30 per cento del numero dei nulla osta di esercizio degli apparecchi new slot (AWP), prevista dalla Legge di Stabilità 2016. Nello specifico entro il 31 dicembre 2017 i nulla osta nazionali non potranno essere superiori a 345 mila; entro il 30 aprile 2018 non potranno essere superiori a 265 mila.

Alla luce delle sopracitate novità, la Società ha annunciato in data 4 agosto 2017 un aggiornamento dei target di piano con la previsione di una riduzione del tasso medio di crescita della raccolta al 3,1% e un innalzamento del rapporto di indebitamento a 2,4x a fine piano. Si conferma invece l'obiettivo di break-even sull'utile netto 2017.

Current Trading

Relativamente alla raccolta delle scommesse sportive, si segnala che la raccolta di Snaitech nel mese di ottobre è risultata complessivamente pari a circa 113,5 milioni di euro, in crescita del 12% rispetto al medesimo mese 2016. Il payout delle scommesse sportive nel mese di ottobre è stato pari 78,7%, in netto miglioramento rispetto all'83,8% dell'ottobre 2016.

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili e societari, Chiaffredo Rinaudo, dichiara ai sensi del comma 2 art. 154 bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato stampa corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Per ulteriori informazioni

Ufficio Stampa e Investor Relations

Ufficio stampa – ufficio.stampa@snaitech.it

IR Team - investor.relations@snaitech.it

Ad Hoc Communication Advisors

Giorgio Zambelletti - Tel. 02.7606741

e-mail: giorgio.zambelletti@ahca.it

Demos Nicola - Cell. 335.1415583

e-mail: demos.nicola@ahca.it

Tutti i comunicati stampa emessi da Snaitech S.p.A. ai sensi dell'articolo 114 del D. Lgs. 24 febbraio 1998 n. 58 e delle relative norme di attuazione sono altresì disponibili sul sito Internet della società all'indirizzo www.snaitech.it e sul meccanismo di stoccaggio autorizzato all'indirizzo www.emarketstorage.com.

In adempimento a quanto richiesto dalla comunicazione CONSOB prot. 10084105 del 13 ottobre 2010 riportiamo l'informativa concernente la Società e il gruppo Snaitech.

a) Posizione finanziaria netta della Società e del gruppo Snaitech

	Gruppo Snaitech		Snaitech S.p.A.	
	30.09.2017	31.12.2016	30.09.2017	31.12.2016
a) Liquidità	114.886	82.338	112.713	77.398
b) Crediti finanziari correnti	0	0	14.193	9.592
c) Debiti bancari correnti	(138)	(141)	(136)	(136)
d) Parte corrente indebitamento non corrente	(477)	0	(477)	0
e) Debiti finanziari correnti	(10.679)	(5.693)	(24.424)	(18.227)
Indebitamento finanziario corrente netto	103.592	76.504	101.869	68.627
f) Debiti bancari non correnti	(816)	0	(816)	0
g) Obbligazioni emesse	(558.751)	(557.115)	(558.751)	(557.115)
f) Altri crediti/debiti finanziari non correnti	(192)	(299)	(192)	(299)
Totale indebitamento finanziario netto	(456.167)	(480.910)	(457.890)	(488.787)

Dati espressi in migliaia di euro

Nella posizione finanziaria netta non sono inclusi i conti correnti bancari vincolati per 16.777 migliaia di euro classificati nella voce "attività finanziarie correnti" dello stato patrimoniale, il conto corrente destinato per 39 migliaia di euro e le altre attività finanziarie non correnti per 2.633 migliaia di euro.

Nella posizione finanziaria netta di Snaitech S.p.A. non sono inclusi i conti correnti bancari vincolati e le altre attività finanziarie non correnti.

b) Posizioni debitorie scadute del gruppo Snaitech

Passività correnti	Saldo al 30.09.2017	di cui scaduti al 30.09.2017
Debiti finanziari	11.294	-
Debiti commerciali	35.683	7.813
Debiti tributari	20.557	-
Debiti verso Istituti Previdenziali	2.832	-
Altri debiti	119.215	-
	189.581	7.813

Dati espressi in migliaia di euro

Gli importi scaduti alla data del 30 settembre 2017, pari a 7.813 migliaia di euro sono relativi ai debiti commerciali e rientrano nella corrente operatività verso i fornitori di prestazioni, servizi e materiali; tali importi, in via preminente, sono stati liquidati successivamente al 30 settembre 2017. In taluni casi si è formalizzata una nuova scadenza. Allo stato attuale non si evidenziano iniziative di reazione da parte dei fornitori.

c) Parti correlate

La comunicazione Consob 6064293 del 28 luglio 2006 richiede che, in aggiunta a quanto previsto dal principio contabile internazionale in materia di "Informativa di bilancio sulle operazioni con parti correlate"

(IAS 24) vengono fornite le informazioni dell'incidenza che le operazioni o posizioni con parti correlate, così come classificate dallo stesso IAS 24, hanno sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria.

Nella tabella riportata di seguito vengono evidenziate tali incidenze. L'incidenza che le operazioni hanno sul risultato economico nonché sui flussi finanziari della società e/o del Gruppo debbono essere analizzate considerando che i principali rapporti esistenti con parti correlate sono del tutto identici agli equivalenti contratti in essere con parti terze.

Alcune società del gruppo Snaitech intrattengono rapporti con la Banca Monte dei Paschi di Siena S.p.A., Intesa San Paolo S.p.A., Poste Italiane S.p.A., Unicredit S.p.A. e Banco BPM S.p.A. qualificabili come soggetti correlati al gruppo Snaitech. Tali operazioni sono state compiute nell'interesse del Gruppo, fanno parte della ordinaria gestione e sono regolate a condizioni di mercato.

Si evidenzia che i prestiti obbligazionari ed il Finanziamento Senior Revolving Facility sono assistiti, tra l'altro, da un pegno sulle azioni di Snaitech S.p.A. rilasciato dal socio di maggioranza della Società. Il relativo accordo di concessione della garanzia tra la Società e il socio di maggioranza, è stato oggetto di parere favorevole da parte del comitato parti correlate di Snaitech S.p.A..

In sintesi vengono riportate nella seguente tabella i rapporti con le parti correlate del gruppo Snaitech:

Dati espressi in migliaia di euro	30.09.2017	% incidenza	31.12.2016	% incidenza
Crediti commerciali:				
- verso società riconducibili ad amministratori di Snaitech S.p.A.	0	0,00%	1	0,00%
- verso Global Games S.p.A.	46	0,04%	4	0,00%
	46	0,04%	5	0,00%
Altre attività correnti:				
- verso società riconducibili ad amministratori di Snaitech S.p.A.	3	0,01%	0	0,00%
- verso Teseo S.r.l. in liquidazione	0	0,00%	170	0,32%
	3	0,01%	170	0,32%
Totale attività	49	0,05%	175	0,32%
Debiti commerciali:				
- verso società riconducibili ad amministratori di Snaitech S.p.A.	232	0,65%	323	0,94%
- verso società riconducibili ai sindaci di Snaitech S.p.A.	39	0,11%	0	0,00%
- verso società riconducibili ai soci di Snaitech S.p.A.	0	0,00%	(1)	0,00%
	271	0,76%	322	0,94%
Altre Passività correnti:				
- verso società riconducibili ad amministratori di Snaitech S.p.A.	45	0,03%	4	0,00%
- verso società riconducibili ai soci di Snaitech S.p.A.	25	0,02%	0	0,00%
- verso Global Games S.p.A.	28	0,02%	0	0,00%
- verso Teseo S.r.l. in liquidazione	0	0,00%	383	0,25%
	98	0,07%	387	0,25%
Totale passività	369	0,05%	709	0,09%

Nella seguente tabella vengono evidenziati i valori economici verso parti correlate:

I nove mesi del 2017

Dati espressi in migliaia di euro	Primi nove mesi 2017	% incidenza	Primi nove mesi 2016	% incidenza
Ricavi per prestazioni di servizi e riaddebiti:				
- verso società riconducibili ad amministratori di Snaitech S.p.A.	55	0,01%	2	0,00%
	55	0,01%	2	0,00%
Altri ricavi				
- verso Global Games S.p.A.	14	0,65%	3	0,03%
	14	0,65%	3	0,03%
Totale ricavi	69	0,01%	5	0,00%
Costi per prestazioni di servizi e riaddebiti:				
- da società riconducibili ad amministratori di Snaitech S.p.A.	3	0,00%	6	0,00%
- da società riconducibili ai soci di Snaitech S.p.A.	4	0,00%	-	0,00%
- da società riconducibili ai sindaci di Snaitech S.p.A.	57	0,01%	-	0,00%
- da amministratori di Teleippica S.r.l.	-	0,00%	27	0,01%
- da amministratori e società riconducibili a Finscom S.r.l. (ora fusa in SNAI Rete Italia S.r.l.)	-	0,00%	45	0,01%
- da sindaci di Cogetech Gaming S.r.l. (ora fusa in Snaitech S.p.A.)	-	0,00%	28	0,01%
	64	0,01%	106	0,03%
Costi personale distaccato e vari costi personale:				
- da società riconducibili ad amministratori di Snaitech S.p.A.	7	0,02%	-	0,00%
	7	0,02%	-	0,00%
Altri costi di gestione:				
- da società riconducibili ad amministratori di Snaitech S.p.A.	9	0,02%	10	0,02%
	9	0,02%	10	0,02%
Totale costi	80	0,01%	116	0,02%

III trimestre 2017

Dati espressi in migliaia di euro	III trimestre 2017	% incidenza	III trimestre 2016	% incidenza
Ricavi per prestazioni di servizi e riaddebiti:				
- verso società riconducibili ad amministratori di Snaitech S.p.A.	17	0,01%	-	0,00%
	17	0,01%	-	0,00%
Altri ricavi				
- verso Global Games S.p.A.	10	1,86%	1	0,03%
	10	1,86%	1	0,03%
Totale ricavi	27	0,01%	1	0,00%
Costi per prestazioni di servizi e riaddebiti:				
- da società riconducibili ad amministratori di Snaitech S.p.A.	1	0,00%	2	0,00%
- da società riconducibili ai soci di Snaitech S.p.A.	3	0,00%	-	0,00%
- da società riconducibili ai sindaci di Snaitech S.p.A.	41	0,03%	-	0,00%
- da sindaci di Cogetech Gaming S.r.l. (ora fusa in Snaitech S.p.A.)	-	0,00%	11	0,01%
	45	0,03%	13	0,01%
Costi personale distaccato e vari costi personale:				
- da società riconducibili ad amministratori di Snaitech S.p.A.	7	0,06%	-	0,00%
	7	0,06%	-	0,00%
Altri costi di gestione:				
- da società riconducibili ad amministratori di Snaitech S.p.A.	3	0,03%	4	0,03%
	3	0,21%	4	0,03%
Totale costi	55	0,03%	17	0,01%

I ricavi per prestazioni di servizi e riaddebiti e gli altri ricavi incidono sul risultato ante ammortamenti, svalutazioni, proventi/oneri finanziari, imposte per lo 0,09% nei primi nove mesi del 2017 (0,01% nei primi nove mesi del 2016) mentre il totale dei ricavi incide sull'Utile (Perdita) dei primi nove mesi del 2017 per l'1,43% (0,07% nei primi nove mesi del 2016).

I costi per materie prime e materiali di consumo utilizzati, per prestazioni di servizi e riaddebiti e gli altri costi di gestione incidono sul risultato ante ammortamenti, svalutazioni, proventi/oneri finanziari, imposte per lo 0,10% nei primi nove mesi del 2017 (0,13% nei primi nove mesi del 2016), mentre il totale dei costi incide sull'Utile (Perdita) del periodo per lo 1,66% (1,54% nei primi nove mesi del 2016).

I compensi percepiti al 30 settembre 2017 dai dirigenti con responsabilità strategiche sono stati pari a complessivi 1.375 migliaia di euro, di cui 464 migliaia di euro riferiti alla retribuzione, 150 migliaia di Euro come compenso AD, 100 migliaia di Euro in qualità di bonus straordinari e 661 migliaia di euro come variabile.

Capogruppo Snaitech S.p.A.

In sintesi vengono riportate nella tabella i rapporti con le parti correlate della capogruppo Snaitech S.p.A.:

<i>Dati espressi in migliaia di euro</i>	30.09.2017	31.12.2016
Crediti commerciali:		
- verso Global Games S.p.A.	46	4
- verso Società Trenno S.r.l.	229	207
- verso SNAI Rete Italia S.r.l.	(350)	(44)
- verso Teleippica S.r.l.	45	65
Totale crediti commerciali	(30)	232
Altre attività correnti:		
- verso società riconducibili ad amministratori	3	-
- verso Società Trenno S.r.l.	4	-
- verso Teleippica S.r.l.	2.583	2.380
- verso SNAI Rete Italia S.r.l.	15	18
- verso Teseo S.r.l. in liquidazione	-	170
Totale altre attività correnti	2.605	2.568
Crediti finanziari correnti:		
- verso Società Trenno S.r.l.	8.116	5.859
- verso SNAI Rete Italia S.r.l.	6.077	3.733
Totale crediti finanziari	14.193	9.592
Totale attività	16.768	12.392
Debiti commerciali:		
- verso società riconducibili ad amministratori	232	323
- verso società riconducibili ai sindaci	36	-
- verso Società Trenno S.r.l.	46	134
- verso SNAI Rete Italia S.r.l.	79	97
- verso Teleippica S.r.l.	306	212
- verso società riconducibili ai soci	-	(1)
Totale debiti commerciali	699	765
Altre passività correnti		
- verso società riconducibili ad amministratori	45	-
- verso Global Games S.p.A.	28	-
- verso Società Trenno S.r.l.	7.675	7.256
- verso SNAI Rete Italia S.r.l.	4.041	3.306
- verso Teleippica S.r.l.	121	23
- verso Teseo S.r.l. in liquidazione	-	383
- verso società riconducibili ai soci	25	4
Totale altre passività correnti	11.935	10.972
Debiti finanziari correnti:		
- verso Teleippica S.r.l.	13.745	12.533
Totale debiti finanziari correnti	13.745	12.533
Totale passività	26.379	24.270

Nella seguente tabella vengono evidenziati i valori economici verso parti correlate:

<i>Dati espressi in migliaia di euro</i>	Primi nove mesi 2017	Primi nove mesi 2016
Ricavi per prestazioni di servizi e riaddebiti:		
- verso società riconducibili ad amministratori	55	2
- verso Società Trenno S.r.l.	194	202
- verso SNAI Rete Italia S.r.l.	56	96
- verso Finscom S.r.l. in liquidazione	-	6
- verso Cogetech S.p.A. (ora fusa in Snaitech S.p.A.)	-	94
Totale ricavi per prestazioni di servizi e riaddebiti	305	400
Altri ricavi		
- verso Global Games S.p.A.	14	3
- verso Società Trenno S.r.l.	502	398
- verso SNAI Rete Italia S.r.l.	179	12
- verso Finscom S.r.l. (ora fusa in Snai Rete Italia S.r.l.)	-	2
- verso Cogetech S.p.A. (ora fusa in Snaitech S.p.A.)	-	461
- verso Cogetech Gaming S.r.l. (ora fusa in Snaitech S.p.A.)	-	6
- verso Azzurro Gaming S.p.A. (ora fusa in Snaitech S.p.A.)	-	2
- verso Cogemat S.p.A. (ora fusa in Snaitech S.p.A.)	-	2
- verso Teleippica S.r.l.	293	406
Totale altri ricavi	988	1.292
Interessi attivi:		
- verso Società Trenno S.r.l.	331	466
- verso SNAI Rete Italia S.r.l.	208	119
- verso Cogetech S.p.A. (ora fusa in Snaitech S.p.A.)	-	6.333
- verso Finscom S.r.l. (ora fusa in Snai Rete Italia S.r.l.)	-	4
Totale interessi attivi	539	6.922
Totale ricavi	1.832	8.614
Costi per prestazioni di servizi e riaddebiti:		
- da società riconducibili ad amministratori	3	5
- da Società Trenno S.r.l.	205	278
- da Finscom S.r.l. (ora fusa in Snai Rete Italia S.r.l.)	-	1.018
- da Snai Rete Italia S.r.l.	5.806	7.091
- da Teleippica S.r.l.	1.896	2.394
- da Cogetech S.p.A. (ora fusa in Snaitech S.p.A.)	-	34
- da società riconducibili ai sindaci	53	-
- da società riconducibili ai soci	1	-
Totale costi per prestazioni di servizi e riaddebiti	7.964	10.820
Costi personale distaccato		
- da società riconducibili ad amministratori	7	-
- da Cogetech S.p.A. (ora fusa in Snaitech S.p.A.)	-	1.115
- da SNAI Rete Italia S.r.l.	4	-
Totale costi personale distaccato	11	1.115
Oneri diversi di gestione		
- da società riconducibili ad amministratori	9	10
- da iZiLove Foundation	15	-
- da Società Trenno S.r.l.	1	1
Totale oneri diversi di gestione	25	11
Interessi passivi e commissioni		
Interessi passivi da da SNAI Rete Italia S.r.l.	-	14
Interessi passivi da Cogetech S.p.A. (ora fusa in Snaitech S.p.A.)	-	2
Interessi passivi da Teleippica S.r.l.	590	679
Totale interessi passivi e commissioni	590	695

d) Stato di avanzamento del piano di ristrutturazione del debito e dei piani di sviluppo del Gruppo

La situazione economica, patrimoniale e finanziaria del gruppo Snaitech è stata storicamente caratterizzata da: (i) risultati negativi in parte dovuti agli effetti di eventi esogeni, nonché al significativo importo di ammortamenti ed oneri finanziari, (ii) attivi immateriali di ammontare importante a fronte di un patrimonio netto ridotto per effetto delle perdite cumulate, e (iii) un indebitamento rilevante, con flussi destinabili alla sua riduzione limitati dall'assorbimento di liquidità richiesto dagli investimenti tipici del business e dagli oneri finanziari.

Con particolare riferimento ai nove mesi chiusi al 30 settembre 2017, gli amministratori evidenziano come il Gruppo abbia riportato un utile netto di euro 4,8 milioni; il *break-even* raggiunto sul risultato netto è in linea con le previsioni del nuovo Piano Industriale ed è stato raggiunto grazie alla combinazione di numerosi fattori, di seguito brevemente richiamati, che hanno strutturalmente contribuito a migliorare la marginalità dell'azienda.

Relativamente all'operazione di integrazione con il gruppo Cogemat, gli amministratori rilevano i numerosi benefici derivanti da tale operazione: (i) l'incremento del capitale sociale per 37,2 milioni di euro circa e, più in generale, del patrimonio netto per 140 milioni di euro; (ii) il rafforzamento degli indici patrimoniali e finanziari; (iii) il consolidamento della posizione di leadership nel settore delle scommesse sul canale fisico e l'incremento della quota di mercato nel segmento degli apparecchi da intrattenimento; (iv) la razionalizzazione dell'assetto organizzativo e il miglioramento dell'efficacia operativa; (v) un piano di sinergie per la riduzione dei costi operativi, sia di quelli societari sia di quelli concessori.

Con riferimento all'incertezza segnalata in alcuni passati esercizi in merito alla capacità del Gruppo di rimborsare i finanziamenti in essere alla scadenza, ovvero di rifinanziare il proprio debito, gli amministratori hanno rilevato già in sede di approvazione del bilancio al 31 dicembre 2016 che l'operazione di rifinanziamento perfezionata in data 7 novembre 2016 attraverso l'emissione di 570 milioni di euro di bond, strutturati in una tranche a tasso fisso da 320 milioni (coupon pari a 6,375%, scadenza 2021) e una a tasso variabile da 250 milioni (coupon pari a *euribor* a tre mesi, con floor a 0% +6%, scadenza 2021), consentirà di: (i) ridurre sensibilmente il costo degli oneri finanziari a carico di Snaitech, con un risparmio annuo (ai tassi attuali) pari a circa 17 milioni di euro e (ii) di posticipare dal 2018 a novembre 2021 la scadenza del debito.

Relativamente ai rischi legati al rinnovo delle concessioni per la rete dei punti di vendita scommesse scadute il 30 giugno 2016, l'incertezza cui il Gruppo potrebbe essere esposto è rappresentata: (i) dal rischio di un mancato rinnovo delle concessioni con conseguente perdita di flussi finanziari in entrata, riduzione della marginalità e impossibilità di sostenere l'indebitamento finanziario, (ii) rischio finanziario legato alla necessità di un esborso elevato in fase di gara per il rinnovo delle concessioni con il venir meno della sostenibilità dell'indebitamento finanziario.

I rischi sopra evidenziati sono tuttavia mitigati dal meccanismo di gara che permetterà di offrire, per singolo diritto, un prezzo differente, facendo così venire meno quindi il rischio di tipo "on-off" che caratterizza invece altre tipologie di gare in ambito concessorio.

Sempre in riferimento al bando di gara scommesse si evidenzia inoltre come, sulla base dei dati di mercato disponibili, il numero di diritti in assegnazione risulti superiore al numero dei negozi e punti scommesse attualmente attivi sul territorio italiano: la rete di vendita censita da ADM, infatti, consta a giugno 2017 di 4.120 corner sportivi e di 5.639 negozi sportivi (inclusi 2.521 CTD regolarizzati), a fronte rispettivamente di 5.000 e 10.000 diritti messi a gara. A latere della rete dei punti di vendita autorizzati da ADM, vanno inoltre considerate le agenzie scommesse collegate a bookmaker esteri non dotati di Concessione (c.d. CTD) e censiti in circa 4.800 unità, di cui oltre 2.500 risultano essersi regolarizzati al 30 giugno 2017. Anche nello scenario di una massiccia regolarizzazione e successiva partecipazione al bando di questi soggetti, ipotesi attualmente non suffragata da evidenze di adesione alla sanatoria in corso, il numero dei diritti offerti dalla gara risulterebbe verosimilmente superiore alla potenziale domanda pertanto l'impegno finanziario previsto dovrebbe essere tale da non avere ripercussioni negative sulla sostenibilità dell'indebitamento finanziario del Gruppo.

Da ultimo si rileva che, sulla base delle prime bozze pubbliche del Dpef per l'anno 2018, di prossima approvazione parlamentare, risulterebbe la possibilità di un'estensione onerosa degli attuali diritti

scommesse per il prossimo anno, traguardando l'esecuzione della gara per i nuovi diritti durante l'ultimo trimestre dello stesso 2018.

Gli amministratori ritengono quindi che il rischio legato ad un mancato rinnovo delle concessioni sia da ritenersi marginale e comunque tale da non compromettere la capacità della Società di generare flussi di cassa sufficienti a garantire gli impegni presi.

Alla luce dell'avvenuto rifinanziamento del debito, dei risultati ottenuti, delle attività e delle considerazioni sopra esposti e delle previsioni contenute nel nuovo Piano Industriale 2017 - 2019, gli amministratori, pur considerando l'aleatorietà connessa alla realizzazione di eventi futuri ed alle caratteristiche precipue del mercato di riferimento, non rilevano incertezze sulla continuità aziendale.

e) Covenant finanziari

I Contratti di Finanziamento in essere (linea di credito *Senior Revolving* e prestiti obbligazionari) prevedono, come da prassi in operazioni analoghe, una serie di obblighi a carico del gruppo Snaitech.

In particolare sono previsti impegni a carico della Società finalizzati alla tutela delle posizioni di credito dei finanziatori, fra i quali: limitazioni alla distribuzione di dividendi fino alla scadenza dei prestiti obbligazionari, limitazioni al rimborso anticipato delle obbligazioni, limitazioni all'assunzione di indebitamento finanziario e all'effettuazione di determinati investimenti e atti di disposizione dei beni e attività sociali. Sono inoltre previsti taluni eventi di inadempimento (c.d. *events of default*) il cui verificarsi può determinare la necessità di rimborso anticipato.

In particolare Snaitech S.p.A., ai sensi della linea di credito *Senior Revolving*, si è impegnata ad inviare un *Compliance Certificate* con periodicità trimestrale con la conferma dell'assenza di eventi di default nel corso del periodo considerato.

Il Gruppo infine ha degli obblighi informativi verso i finanziatori in particolare è tenuto a fornire, sia ai sensi della linea di credito *Senior Revolving* che ai sensi dei prestiti obbligazionari, evidenza periodica dei consuntivi finanziari ed economici.

f) Stato di avanzamento del piano industriale

Nel mese di aprile 2017 il Consiglio di Amministrazione di Snaitech ha approvato il Piano Industriale per il triennio 2017-2109, basato sulle direttrici di sviluppo e sui target già delineati nell'aggiornamento di settembre 2016 delle Linee Guida, e recependo al suo interno l'avvenuto rifinanziamento dei Prestiti Obbligazionari e il perfezionamento delle fusioni del gruppo Cogemat in Snaitech e di Finscom in SNAI Rete Italia S.r.l. ("SRI").

L'obiettivo strategico del Gruppo è quello di consolidare la posizione di leader nel mercato delle scommesse sul canale retail e di incrementare la quota di mercato sul canale online. Grazie all'integrazione con Cogemat, il Gruppo può inoltre contare su un portafoglio di prodotti aggregato e sulle competenze necessarie per recitare un ruolo di primo piano anche nel comparto degli apparecchi da intrattenimento. Il know how, le risorse disponibili e le piattaforme tecnologiche del nuovo Gruppo, unitamente ad un rafforzato management team, consentiranno di conseguire tale obiettivo.

Gli obiettivi primari sono rappresentati dal miglioramento della performance di mercato e dell'efficienza gestionale e finanziaria grazie all'unione delle competenze e delle esperienze confluite in Snaitech dal gruppo Cogemat e dal gruppo SNAI.

In sintesi le linee guida del Piano Industriale 2017 – 2019 prevedono:

- il focus sullo sviluppo del segmento Online, grazie all'introduzione di nuovi prodotti, all'evoluzione dei servizi offerti e all'attività di *cross-selling* su rete fisica;
- il rinnovo dei diritti Scommesse e l'update tecnologico della rete di agenzie attraverso la progressiva introduzione di nuovi terminali di gioco evoluti;

- l'evoluzione e l'estensione delle piattaforme VLT offerte alla rete distributiva nel segmento gaming machines ed una mirata selezione dei contenuti di gioco e dei partner AWP sul territorio;
- il proseguimento della strategia di outsourcing in corso sulla rete di negozi SRI;
- il completamento entro il primo semestre 2018 del piano di sinergie sui costi operativi varato dopo l'integrazione con Cogemat.

A livello di target sul triennio, il Piano prevede una crescita media della raccolta superiore al 4% ed una generazione di cassa tale da portare a fine Piano il rapporto di indebitamento (Posizione Finanziaria Netta/EBITDA) ad un valore di 2x. Il Gruppo prevede inoltre di poter raggiungere il break-even sull'utile netto già nell'esercizio 2017.

Successivamente all'approvazione del Piano Industriale Snaitech 2017-2019, la manovra correttiva dei conti pubblici, così come definita nel Decreto Legge del 24 aprile 2017 e poi convertita in legge in data 21 giugno 2017, ha previsto l'aumento del PREU sulle AWP dal 17,5% al 19% e del PREU sulle VLT dal 5,5% al 6%.

Alla luce dell'incremento della tassazione previsto dalla manovra correttiva, Snaitech ha confermato l'obiettivo di break-even sull'utile netto 2017 e il target di crescita media superiore al 4% previsto per la raccolta nel triennio di piano. A livello di rapporto di indebitamento, la maggior tassazione prevista sulle gaming machines, determina un frazionale innalzamento del target previsto al 2019 da 2,0x a 2,3x.

La Legge n. 96 del 21 giugno 2017, oltre a confermare le disposizioni previste dal Decreto del 24 aprile, ha definito il timing in base al quale dovrà essere attuata la riduzione del 30 per cento del numero dei nulla osta di esercizio degli apparecchi new slot (AWP), prevista dalla Legge di Stabilità 2016. Nello specifico entro il 31 dicembre 2017 i nulla osta non potranno essere superiori a 345 mila; entro il 30 aprile 2018 non potranno essere superiori a 265 mila.

La Società stima che il taglio del numero di apparecchi AWP possa ridurre il tasso medio di crescita della raccolta al 3,1% e possa determinare un ulteriore innalzamento del rapporto di indebitamento da 2,3x a 2,4x. La riduzione del numero di AWP non inficerà invece l'obiettivo di break-even sull'utile netto 2017.

Infine, l'accordo quadro raggiunto in data 7 settembre 2017 in sede di Conferenza Unificata Stato-Regioni, volto alla definizione di un quadro omogeneo per la gestione dei punti gioco sul territorio, non sembra al momento apportare cambiamenti alle ipotesi sottostanti il Piano 2017-2019. L'evolversi della situazione regolatoria, attraverso il progressivo recepimento dell'accordo quadro nei vari regolamenti regionali, verrà costantemente monitorato dagli amministratori per verificare eventuali impatti sulle ipotesi sottostanti il piano.

I risultati consuntivati nei primi nove mesi dell'esercizio 2017 sono in linea con i sopracitati obiettivi di piano e in particolare confermano l'obiettivo di raggiungimento dell'utile netto a partire dall'esercizio in corso.

Allegati

Gruppo Snaitech:

Conto economico complessivo consolidato dei primi nove mesi del 2017

Conto economico complessivo consolidato del terzo trimestre 2017

Prospetto della situazione patrimoniale-finanziaria consolidata al 30 settembre 2017

Rendiconto finanziario consolidato al 30 settembre 2017

Gruppo Snaitech - Conto economico complessivo consolidato dei primi nove mesi del 2017

<i>Dati espressi in migliaia di euro</i>	Primi nove mesi	
	2017	2016
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	637.131	653.315
Altri ricavi e proventi	2.155	8.776
Variazione rimanenze dei prodotti finiti e dei semilavorati	0	0
Materie prime e materiale di consumo utilizzati	(542)	(590)
Costi per servizi e godimento beni di terzi	(484.374)	(484.974)
Costi per il personale	(38.481)	(44.292)
Altri costi di gestione	(36.252)	(41.847)
Costi per lavori interni capitalizzati	802	675
Risultato ante ammortamenti, svalutazioni, proventi/oneri finanz., imposte	80.439	91.063
Ammortamenti e svalutazioni	(36.975)	(41.646)
Altri accantonamenti	(1.186)	(174)
Risultato ante proventi/oneri finanziari, imposte	42.278	49.243
Proventi e oneri da partecipazioni	(586)	(5)
Proventi finanziari	584	638
Oneri finanziari	(30.813)	(43.303)
Totale oneri e proventi finanziari	(30.815)	(42.670)
RISULTATO ANTE IMPOSTE	11.463	6.573
Imposte sul reddito	(6.633)	(14.110)
Utile (perdita) del periodo	4.830	(7.537)
(Perdita)/utile da rimisurazione su piani a benefici definiti al netto delle imposte	125	0
Totale altre componenti di conto economico complessivo che non saranno successivamente riclassificate nell'utile/(perdita) del periodo al netto delle imposte	125	0
(Perdite)/utile netto da attività finanziarie disponibili per la vendita	0	17
Totale altre componenti di conto economico complessivo che saranno successivamente riclassificate nell'utile/(perdita) del periodo al netto delle imposte	0	17
Totale utile/(perdita) di conto economico complessivo al netto delle imposte	125	17
Utile/(perdita) complessivo del periodo	4.955	(7.520)
<i>Attribuibile a:</i>		
Utile (perdita) del periodo di pertinenza del Gruppo	4.830	(7.537)
Utile (perdita) del periodo di pertinenza di Terzi	0	0
Utile (perdita) complessivo del periodo di pertinenza del Gruppo	4.955	(7.520)
Utile (perdita) complessivo del periodo di pertinenza di Terzi	0	0
Utile (perdita) per azione base in euro	0,03	(0,04)
Utile (perdita) per azione diluito in euro	0,03	(0,04)

Gruppo Snaitech - Conto economico complessivo consolidato del terzo trimestre 2017

<i>Dati espressi in migliaia di euro</i>	III trimestre	
	2017	2016
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	201.065	216.391
Altri ricavi e proventi	538	3.283
Variazione rimanenze dei prodotti finiti e dei semilavorati	0	0
Materie prime e materiale di consumo utilizzati	(154)	(174)
Costi per servizi e godimento beni di terzi	(150.933)	(163.565)
Costi per il personale	(11.788)	(13.826)
Altri costi di gestione	(10.992)	(14.963)
Costi per lavori interni capitalizzati	210	225
Risultato ante ammortamenti, svalutazioni, proventi/oneri finanz., imposte	27.946	27.371
Ammortamenti e svalutazioni	(12.075)	(14.405)
Altri accantonamenti	(542)	(24)
Risultato ante proventi/oneri finanziari, imposte	15.329	12.942
Proventi e oneri da partecipazioni	(45)	0
Proventi finanziari	194	221
Oneri finanziari	(10.462)	(14.419)
Totale oneri e proventi finanziari	(10.313)	(14.198)
RISULTATO ANTE IMPOSTE	5.016	(1.256)
Imposte sul reddito	(2.220)	(5.885)
Utile (perdita) del periodo	2.796	(7.141)
(Perdita)/utile da rimisurazione su piani a benefici definiti al netto delle imposte	(60)	0
Totale altre componenti di conto economico complessivo che non saranno successivamente riclassificate nell'utile/(perdita) del periodo al netto delle imposte	(60)	0
(Perdite)/utile netto da attività finanziarie disponibili per la vendita	0	0
Totale altre componenti di conto economico complessivo che saranno successivamente riclassificate nell'utile/(perdita) del periodo al netto delle imposte	0	0
Totale utile/(perdita) di conto economico complessivo al netto delle imposte	(60)	0
Utile/(perdita) complessivo del periodo	2.736	(7.141)
<i>Attribuibile a:</i>		
Utile (perdita) del periodo di pertinenza del Gruppo	2.796	(7.141)
Utile (perdita) del periodo di pertinenza di Terzi	0	0
Utile (perdita) complessivo del periodo di pertinenza del Gruppo	2.736	(7.141)
Utile (perdita) complessivo del periodo di pertinenza di Terzi	0	0
Utile (perdita) per azione base in euro	0,01	(0,04)
Utile (perdita) per azione diluito in euro	0,01	(0,04)

Gruppo Snaitech - Prospetto della situazione patrimoniale-finanziaria consolidata al 30.09.2017

<i>Dati espressi in migliaia di euro</i>	30.09.2017	31.12.2016
ATTIVITA'		
Attività non correnti		
Immobili, impianti e macchinari di proprietà	131.540	135.273
Beni in locazione finanziaria	317	420
Totale immobilizzazioni materiali	131.857	135.693
Avviamento	306.832	306.472
Altre attività immateriali	123.857	140.920
Totale immobilizzazioni immateriali	430.689	447.392
Partecipazioni valutate a patrimonio netto	1.477	2.515
Partecipazioni in altre imprese	443	46
Totale partecipazioni	1.920	2.561
Imposte anticipate	45.588	51.288
Crediti commerciali non correnti	7.003	2.314
Altre attività non finanziarie	1.577	1.216
Attività finanziarie non correnti	2.633	2.009
Totale attività non correnti	621.267	642.473
Attività correnti		
Rimanenze	256	199
Crediti commerciali	104.488	114.548
Altre attività	46.778	53.326
Attività finanziarie correnti	16.817	16.858
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	114.885	82.337
Totale attività correnti	283.224	267.268
TOTALE ATTIVITA'	904.491	909.741
PASSIVITA' E PATRIMONIO NETTO		
Patrimonio Netto di competenza del Gruppo		
Capitale sociale	97.982	97.982
Riserve	20.653	37.482
Utile (perdita) del periodo	4.830	(16.954)
Totale Patrimonio Netto di Gruppo	123.465	118.510
Patrimonio Netto di terzi		
Totale Patrimonio Netto	123.465	118.510
Passività non correnti		
Trattamento di fine rapporto	6.935	8.089
Passività finanziarie non correnti	559.759	557.414
Fondi per rischi ed oneri futuri	16.021	30.171
Debiti vari ed altre passività non correnti	5.198	4.291
Totale Passività non correnti	587.913	599.965
Passività correnti		
Debiti commerciali	35.683	34.330
Altre passività	146.136	151.102
Passività finanziarie correnti	10.817	5.834
Quote correnti di finanziamenti a lungo termine	477	0
Totale Passività finanziarie	11.294	5.834
Totale Passività correnti	193.113	191.266
TOTALE PASSIVITA' E PATRIMONIO NETTO	904.491	909.741

Gruppo Snaitech - Rendiconto finanziario consolidato al 30 settembre 2017

<i>Dati espressi in migliaia di euro</i>	30.09.2017	30.09.2016
A. FLUSSO DI CASSA DALL' ATTIVITA' D'ESERCIZIO		
Utile (perdita) del periodo di Gruppo	4.830	(7.537)
Oneri finanziari	30.813	43.303
Ammortamenti e svalutazioni	36.975	41.646
Variazione netta delle attività (passività) per imposte anticipate (differite)	5.661	10.806
Variazione fondo rischi	(14.150)	(6.800)
(Plusvalenze) minusvalenze da realizzo di attività non correnti (incluse partecipazioni)	(416)	235
Quota dei risultati delle partecipazioni valutate con il metodo del P.N. (-)	641	5
Variazione netta del trattamento di fine rapporto	(990)	(115)
Variazione netta delle attività e passività non correnti commerciali e varie ed altre variazioni	(3.697)	(708)
Variazione netta delle attività e passività correnti commerciali e varie ed altre variazioni	13.546	(6.370)
Disponibilità generate dall'attività operativa	73.213	74.465
Imposte pagate	(916)	(539)
Interessi pagati	(21.614)	(26.021)
FLUSSO DI CASSA GENERATO (ASSORBITO) DA ATTIVITA' D'ESERCIZIO (A)	50.683	47.905
B. FLUSSO DI CASSA DALL'ATTIVITA' DI INVESTIMENTO		
Investimenti in attività materiali (-)	(11.366)	(8.373)
Investimenti in attività immateriali (-)	(4.887)	(8.367)
Acquisizione ramo d'azienda	(500)	0
Corrispettivo incassato dalla vendita di attività materiali, immateriali e di altre attività non correnti	595	490
FLUSSO DI CASSA GENERATO (ASSORBITO) DALL' ATTIVITA' DI INVESTIMENTO (B)	(16.158)	(16.250)
C. FLUSSO DI CASSA DALL'ATTIVITA' FINANZIARIA		
Variazione dei crediti finanziari ed altre attività finanziarie	(583)	4.633
Variazione delle passività finanziarie	(2.805)	(2.311)
Accensione finanziamento	1.450	0
Rimborso finanziamento	(39)	0
FLUSSO DI CASSA GENERATO (ASSORBITO) DALL' ATTIVITA' FINANZIARIA (C)	(1.977)	2.322
D. FLUSSO DI CASSA DA ATTIVITA' CESSATE/DESTINATE AD ESSERE CEDUTE (D)		
E. FLUSSO DI CASSA COMPLESSIVO (A+B+C+D)	32.548	33.977
DISPONIBILITA' FINANZIARIE NETTE INIZIALI (INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO		
F. INIZIALE)	82.337	107.588
G. EFFETTO NETTO DELLA CONVERSIONE DI VALUTE ESTERE SULLA LIQUIDITA'		
DISPONIBILITA' FINANZIARIE NETTE FINALI (INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO		
H. FINALE) (E+F+G)	114.885	141.565

Fine Comunicato n.0242-50

Numero di Pagine: 22