

**Resoconto intermedio sulla gestione del
Gruppo Itway
al 31 marzo 2018**

Organi sociali

Consiglio di Amministrazione

(scadenza approvazione bilancio al 31 dicembre 2019)

<i>Nome e cognome</i>	<i>Carica</i>
Giovanni Andrea Farina	Presidente ed Amministratore Delegato
Cesare Valenti	Consigliere delegato
Valentino Bravi	Consigliere indipendente
Piera Magnatti	Consigliere indipendente
Annunziata Magnotti	Consigliere indipendente

Collegio sindacale

(scadenza approvazione bilancio al 31 dicembre 2019)

<i>Nome e cognome</i>	<i>Carica</i>
Alessandro Antonelli	Presidente
Daniele Chiari	Sindaco effettivo
Silvia Caporali	Sindaco effettivo

Il Presidente Alessandro Antonelli ha rassegnato le proprie dimissioni a far data dall'approvazione del bilancio al 31 dicembre 2017 causa l'assommarsi di numerosi impegni professionali concomitanti ed indifferibili, e la sua sostituzione sarà all'ordine del giorno della prossima assemblea convocata per il 29 giugno 2018.

Dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili

Il Consiglio di Amministrazione ha nominato Sonia Passatempi (Direttore Amministrativo del Gruppo) quale dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili delle società del Gruppo Itway.

Società di revisione

PricewaterhouseCoopers S.p.A.

L'incarico di revisione è stato conferito dall'Assemblea ordinaria dell'11 gennaio 2010 per il novennio scadente con l'approvazione del bilancio d'esercizio al 31 dicembre 2017 e, ai sensi della normativa vigente, non può essere rinnovato.

Resoconto intermedio sulla gestione al 31 marzo 2018

Itway, al fine di dare continuità con il passato, anche a seguito delle indicazioni contenute nell'Avviso n. 7587 di Borsa Italiana indirizzato agli Emittenti STAR ("chiarimenti su resoconti intermedi di gestione/STAR Issuers"), ha ritenuto di predisporre e pubblicare il rendiconto intermedio consolidato sulla gestione alla data del 31 marzo 2018 nonostante le recenti modifiche al Regolamento Emittenti in materia di resoconti intermedi di gestione, che hanno abrogato l'obbligo di pubblicazione di tali resoconti.

La pubblicazione del presente resoconto intermedio sulla gestione, non sottoposto a revisione contabile, è stata autorizzata dal Consiglio di Amministrazione in data 30 maggio 2018.

Nel presente Resoconto intermedio sulla gestione al 31 marzo 2018 l'analisi dell'andamento economico è stata svolta con riferimento alla situazione economica del periodo 1 gennaio-31 marzo 2018 confrontata con quella dell'analogo periodo 2017. La posizione finanziaria netta ed i dati patrimoniali sono forniti con riferimento al 31 marzo 2018 confrontati con quanto risultante dal bilancio consolidato al 31 dicembre 2017.

I prospetti contabili trimestrali al 31 marzo 2018 sono stati predisposti prima delle imposte e degli effetti fiscali sul risultato del periodo.

I principi contabili, i criteri di valutazione, le stime effettuate ed i principi di consolidamento a cui si è fatto riferimento per la redazione del Resoconto intermedio sulla gestione al 31 marzo 2018 sono, come nell'esercizio precedente, i principi contabili internazionali, definiti come IFRS. In particolare, tali principi richiedono previsioni ("*Forward looking statements*"). Nel contesto di incertezza economica sotto illustrata, si segnala che tali previsioni hanno per loro natura una componente di rischiosità ed incertezza, per cui non si può escludere il concretizzarsi nel prossimo futuro di risultati diversi da quanto stimato e che quindi potrebbero richiedere rettifiche, ad oggi naturalmente né stimabili, né prevedibili, al valore contabile delle relative voci.

Alla luce dell'operazione di cessione della partecipazione Business-e S.p.A. comunicata nello scorso esercizio e riflessa nel Bilancio consolidato al 31 dicembre 2017 e coerentemente con quanto presentato in tale bilancio, nei prospetti del 2017 contenuti nel presente Resoconto intermedio sulla gestione vengono riportati separatamente i dati economici oggetto di tale operazione, evidenziati nella colonna denominata "Operazioni Business-e".

Andamento del Gruppo e del mercato di riferimento

I principi contabili, i criteri di valutazione ed i principi di consolidamento a cui si è fatto riferimento per la redazione del Resoconto Intermedio sulla Gestione al 31 marzo 2018 sono, come nell'esercizio precedente, i principi contabili internazionali, definiti come IFRS. In particolare, tali principi richiedono previsioni (“*Forward looking statements*”), come indicato nel prosieguo del presente resoconto, in particolare nella sezione “Evoluzione prevedibile della gestione”. Nel contesto di incertezza economica sotto illustrata, si segnala che tali previsioni hanno per loro natura una componente di rischiosità ed incertezza, per cui non si può escludere il concretizzarsi nel prossimo futuro di risultati diversi da quanto stimato e che quindi potrebbero richiedere rettifiche, ad oggi naturalmente né stimabili, né prevedibili, al valore contabile delle relative voci.

Contesto generale ed andamento del mercato ICT: Si va verso la conferma delle previsioni del mercato digitale in Italia per il 2017 che vedono una crescita pari al 2,3% dell'intero comparto, con i segmenti legati alla digital innovation definiti Digital Enablers che continuano la loro crescita con tassi annui a due cifre [proiezioni Assinform 2016-2019]: Cybersecurity (+ 11,9%), Cloud Computing (+ 19,8%), IoT (+14,3%), Big Data (+23,1%).

Posizionamento sul mercato: Il Gruppo Itway nel corso dell'esercizio ha continuato ad investire nei mercati della Cybersecurity, Cloud Computing, IoT e Big Data che sono tutti collegati e correlati. Inoltre, è proseguito il riposizionamento su nuove linee di prodotti, finalizzato alla sostituzione di linee a bassi margini con linee a maggior valore aggiunto, che permettano anche minore impiego di circolante.

Politica industriale perseguita dal Gruppo: la politica industriale del Gruppo è proseguita nel concentrarsi su segmenti di business a più alto valore aggiunto, come l'ASA VAR e l'ASA VAS.

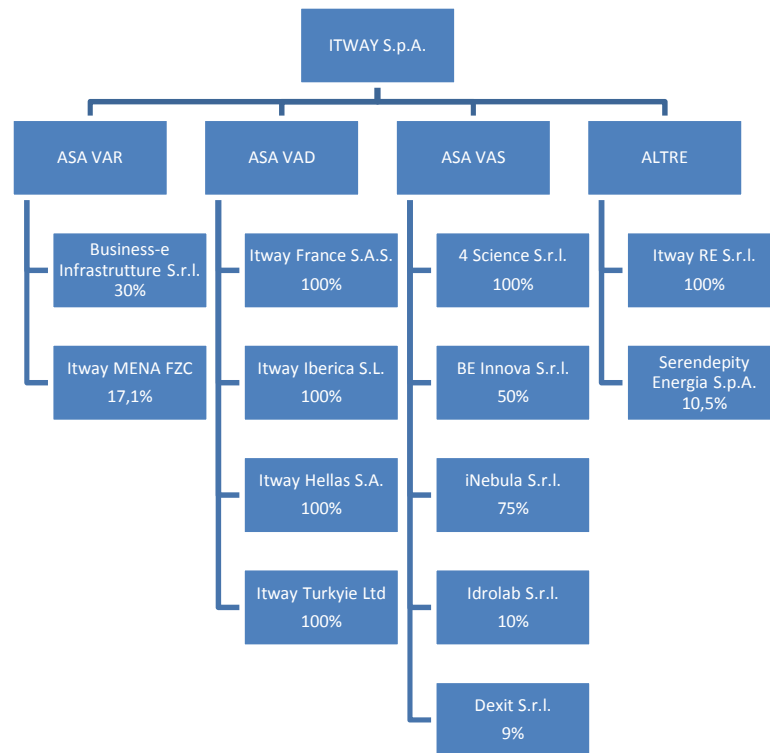
Di seguito è esposto il conto economico sintetico consolidato al 31 marzo 2018, confrontato con quello dell'esercizio precedente dove nella colonna le operazioni relative alla controllata Business-e, la cui cessione è stata precedentemente commentata, sono evidenziate nella colonna “Operazioni Business-e”:

(migliaia di Euro)	Trimestre al 31 marzo 2018		Trimestre al 31 marzo 2017	
	Gruppo Itway	Gruppo Itway	Operazioni Business-e	Totale Consolidato
Ricavi				
Ricavi	7.196	5.806	5.878	11.684
Altri ricavi operativi	172	237	203	440
Totale ricavi	7.368	6.043	6.081	12.124
Costi operativi				
Costo per prodotti	6.246	5.103	3.270	8.373
Costi del personale	644	696	1.635	2.331
Altri costi ed oneri operativi	847	716	889	1.605
Totale costi operativi	7.737	6.515	5.794	12.309
Risultato operativo lordo (EBITDA)	(369)	(472)	287	(185)
Ammortamenti	150	150	17	167
Risultato operativo (EBIT)	(519)	(622)	270	(352)
Oneri finanziari netti	(52)	(4)	(89)	(93)
Altri proventi e oneri finanziari	-	-	-	-
Risultato prima delle imposte	(571)	(626)	181	(445)

Nel trimestre chiuso al 31 marzo 2018 i ricavi operativi del “Gruppo Itway” si incrementano in termini di volume del 23,9% rispetto allo stesso periodo dell’esercizio precedente, mentre il Risultato operativo lordo (EBITDA) è negativo per 369 mila Euro rispetto ai -472 mila Euro dell’analogo periodo 2017. Il Risultato operativo (EBIT) ed il Risultato prima delle imposte, sono rispettivamente pari a -519 mila Euro e -571 mila Euro rispetto a quanto registrato nello stesso periodo del 2017 dove l’EBIT era pari a -622 mila Euro ed il Risultato prima delle imposte pari a -626 mila Euro.

Struttura e Attività del Gruppo

Il Resoconto intermedio sulla gestione comprende le situazioni contabili delle società del Gruppo Itway, la cui struttura al 31 marzo 2018 era la seguente:



Si riporta di seguito l'elenco delle imprese consolidate con il metodo integrale, sulle quali Itway S.p.A. esercita direttamente o indirettamente il controllo per effetto della disponibilità della maggioranza dei diritti di voto:

DENOMINAZIONE	SEDE	CAPITALE SOCIALE €	% di possesso diretto	% di possesso indiretto	% di possesso complessivo
Itway Iberica S.L.	Argenters 2, Cerdanyola del Vallès - Barcellona	560.040	100%	-	100%
Itway France S.A.S.	4, Avenue Cely – Asniere sur Seine, Cedex	100.000	100%	-	100%
Itway Hellas S.A.	Agiou Ioannou Str , 10 Halandri - Atene	846.368	100%	-	100%
Itway Turkiye Ltd.	Eski Uscurdar Yolu NO. 8/18 - Istanbul	1.500.000 *	100%	-	100%
iNebula S.r.l.	Via A. Papa, 30 - Milano	10.000	75%	-	75%
Itway RE S.r.l.	Via L. Braille 15, Ravenna	10.000	100%	-	100%
4Science S.r.l.	Via A. Papa, 30 - Milano	10.000	100%	-	100%

* il valore è espresso in Nuova Lira Turca (YTL)

Le società collegate, valutate con il metodo del patrimonio netto, che sostanzialmente coincide con il costo, per quanto in seguito indicato, sono:

DENOMINAZIONE	SEDE	CAPITALE SOCIALE €	% di possesso diretto	% di possesso indiretto	% di possesso complessivo
BE Innova S.r.l.	Via Cesare Battisti 26 - Trento (TN)	20.000	50%	-	50%
Be Infrastrutture S.r.l.	Via Trieste, 76 - Ravenna	100.000	30%	-	30%

Le partecipazioni di minoranza, valutate al costo, sono:

DENOMINAZIONE	SEDE	CAPITALE SOCIALE €	% di possesso diretto	% di possesso indiretto	% di possesso complessivo
Serendipity Energia S.p.A.	Piazza Bernini 2 – Ravenna	1.117.758	10,5%	-	10,5%
Dexit S.r.l.	Via G. Gilli 2 - Trento	700.000	9%	-	9%
Idrolab S.r.l.	Via dell'Arrigoni, 220 - Cesena FC	52.500	10%	-	10%
Itway MENA FZC	PO Box 53314, HFZ, Sharjah, United Arab Emirates	35.000*	-	17,1%	17,1%

* il valore è espresso in Dirham degli Emirati Arabi Uniti (AED)

Il Gruppo Itway opera in tre tipologie principali di attività: da un lato, la distribuzione a valore aggiunto di tecnologie software “best of breed” (le migliori tra quelle disponibili, in ogni momento, sul mercato) operativa in Grecia e Turchia, dall’altro, l’offerta di servizi e consulenza mirati a formare e supportare le aziende nel campo della Cybersecurity, dell’IT-security, dell’Internetworking, Managed Security Services e negli innovativi ed emergenti Cloud Computing, Internet Of Things, Big Data e Blockchain. A questi settori di business sono preposte le principali Aree Strategiche di Affari (ASA): l’ASA VAD (*Value Added Distribution*), l’ASA VAR (*Value Added Reseller*) e l’ASA VAS (*Value Added Services*). All’ASA VAD si affianca l’offerta di servizi di formazione, assistenza tecnica e certificazione sviluppata da Itway Academy, rivolta a *Value Added Reseller e System Integrator*. I punti di forza di Itway risiedono nella capacità di offrire, in modo complementare, una ricca gamma di prodotti software e il supporto consulenziale necessario per garantirne l’utilizzo e l’integrazione. A ciò si aggiunge un’ottima capacità di attenzione e interazione con il cliente (accounting) e la qualità di una formazione (*training*) calibrata sulle esigenze specifiche di ogni cliente. L’ASA

VAR accoglie le attività di *Value Added Reseller*, *System Integration*, *Engineering e di manufacturing*. L'ASA VAS, in fase di *start up*, accoglie le attività di *Value Added Services*.

Andamento dei settori: *Value Added Distribution*

Attraverso il settore *Value Added Distribution*, il Gruppo opera in Grecia e in Turchia, nella distribuzione di prodotti specializzati software e hardware, servizi di certificazione sulle tecnologie software distribuite e servizi di assistenza tecnica pre e post vendita.

I clienti sono “System Integrator” e “Value Added Reseller”, che vendono i prodotti al mercato degli utenti finali.

Di seguito sono esposti i principali indicatori economici dell’ASA VAD, confrontati con i valori dell’esercizio precedente:

(migliaia di €uro)	Trimestre chiuso al	
	31/03/2018	31/03/2017
	Gruppo Itway (Grecia e Turchia)	Gruppo Itway (Grecia e Turchia)
Ricavi	6.671	5.539
Risultato operativo lordo (Ebitda)	506	397
Risultato Operativo (Ebit)	489	380
Risultato prima delle imposte	569	447

La controllata turca, confermando ancora una volta le prospettive di sviluppo del paese, ha mostrato un trimestre positivo con vendite in crescita del 14% rispetto allo stesso trimestre dell’esercizio precedente e nonostante l’andamento del cambio della Lira turca, che nei primi tre mesi dell’esercizio 2018 si è svalutata di circa il 19% rispetto allo stesso trimestre del 2017.

La controllata greca risulta essere efficiente ed ha ottenuto risultati positivi ed in forte crescita in termini di ricavi rispetto allo stesso trimestre dell’esercizio precedente (+49%).

Si segnala, come comunicato al mercato nelle scorse settimane, la chiusura delle attività di due diligence legale e finanziaria propedeutiche alla firma dello SPA (*Sale and Purchase Agreement*) per la cessione delle partecipazioni operanti nell’ASA VAD Itway Hellas SA e Itway Turkey Ltd per il prezzo totale di 10 milioni di Euro.

Andamento dei settori: *Holding VAR e altri settori in Start-up*

Itway S.p.A. ha assunto, con la cessione delle attività operative distributive italiane ad Esprinet S.p.A., il ruolo di Capogruppo quotata presso la Borsa Italiana S.p.A. che fornisce servizi di varia natura alle partecipate operative e include i nuovi settori di seguito descritti che stanno investendo nella realizzazione di prodotti e sono in fase di start-up operativo e commerciale; inoltre è in riavvio in seno alla Holding l'attività che era coperta dall' ASA VAR ed il 2018 rappresenta l'anno di partenza.

I settori innovativi gestiti, ancora in fase di start-up sono:

- **Servizi informatici "in the cloud":** "Managed Services", Servizi Gestiti per le PMI in ambiente rete e cloud in area Security, Storage Management, Business Continuity, piattaforma per Internet of Things. Nel corso del periodo, sono stati sviluppati ulteriori servizi orientati ad aspetti più gestionali, pensati per il mercato dei professionisti e studi di commercialisti. Questo potenziamento è stato reso possibile grazie all'introduzione in iNebula S.r.l. dello specifico know how di alcuni tecnici e professionisti che provenivano dal mondo dei servizi cloud per professionisti, con un'importante esperienza maturata in precedenti società specializzate. Grazie a questo, alle aree sopraccitate si aggiunge l'area della *Process Governance*, con servizi e know how di proprietà ad alto valore aggiunto;
- **Servizi assistiti nelle soluzioni N+SOC e MSSP**, per il controllo di reti;
- **Information Technology for Science:** ICT for Cultural Heritage e Data Curation, area in fase di start-up. Il mercato di riferimento è di 4 miliardi di Euro in Europa e gli attori specializzati sono poco più di 10 a livello mondiale.

Di seguito è esposto il conto economico sintetico, confrontato con i valori dell'esercizio precedente, contenente i dati dell' ASA Holding VAR e altri settori in start-up:

(migliaia di €uro)	Trimestre chiuso al	
	31/03/2018	31/03/2017
Ricavi	697	504
Risultato operativo lordo (Ebitda)	(875)	(869)
Risultato Operativo (Ebit)	(1.008)	(1.002)
Risultato prima delle imposte	(1.140)	(1.073)

Di seguito un breve commento su quanto realizzato con le start-up 4Science e iNebula.

4Science S.r.l. è pienamente operativa da settembre 2016 con la dotazione di personale altamente specializzato per realizzare i suoi obiettivi: essere l'azienda di riferimento

nell'emergente mercato dei Big Data (Data Curation) e Digitalizzazione dei Beni Culturali (Digital Library). Il Piano industriale prevede la realizzazione di vari prodotti verticali, in parte realizzati ed in parte in corso di realizzazione:

- DSpace-GLAM, una soluzione specializzata per raccogliere, gestire, curare, conservare, analizzare e diffondere il patrimonio culturale digitale;
- Image Viewer (distro 4Science basata su IIPImage): Visualizzazione immagini: segmentazione, zooming, ridimensionamento, rotazione;
- DSpace-CRIS (distro 4Science basata su DSpace): Gestione oggetti digitali: acquisizione, normalizzazione, metadattazione, classificazione, conservazione, disseminazione;
- CKAN (integrazione 4Science): Interpretazione e visualizzazione dati tabulari della ricerca: Griglia (grid), Grafo (graph), Mappa (map).

I risultati del periodo sono stati comunque inferiori al budget previsto, ma con un portafoglio ordini in crescita.

iNebula S.r.l. si è concentrata sulla vendita dei servizi già realizzati nel corso dei precedenti esercizi ed in particolare le due principali linee di prodotto (LOP):

- iNebula Connect: piattaforma tutta made in Italy di gestione in Cloud dei dispositivi Internet of Thing (IoT); si tratta di sensoristica che si connette alla rete Internet, con innumerevoli vantaggi in tanti settori industriali e/o merceologici. Sono in cantiere presso clienti importanti Proof of Concept (POC), che spaziano dalle aziende di gestione calore/freddo alla gestione della sicurezza nell'ambiente di lavoro;
- iNebula RECO: Piattaforma SaaS di gestione documenti contabili ciclo attivo e passivo per commercialisti e aziende private con registrazione automatica della prima nota. Il mercato dei commercialisti è il target principale.

I risultati raggiunti però, molto al di sotto delle aspettative, nonché il mutato quadro industriale del gruppo Itway, hanno portato ad alcune decisioni che hanno comportato un diverso assetto organizzativo e commerciale per il 2018.

Visti i risultati, la divisione iNebula RECO verrà ceduta, o in subordine dismessa (sono ancora in corso delle negoziazioni per la cessione del ramo, con l'obiettivo di realizzare 100 mila Euro nella vendita e poi ricevere delle royalties negli anni a seguire), mentre per quanto riguarda iNebula Connect il ruolo di iNebula sarà quello di sviluppo commerciale e project management, avvalendosi di collaborazioni in outsourcing per quanto riguarda lo sviluppo dei progetti che verranno acquisiti.

Inoltre, sfruttando le competenze acquisite di cybersecurity e di SOC/NOC della partecipata Be Innova, iNebula opererà sul mercato per promuovere e vendere i servizi di sicurezza gestiti erogati da Be Innova, dotandosi di una minima struttura commerciale e tecnica.

Grazie poi all'investimento nel Data Center Lepida di Ravenna, iNebula può presentarsi al mercato offrendo ai propri clienti anche servizi di tipo IaaS e PaaS cercando le possibili sinergie con i system integrator del territorio.

I risultati del periodo sono stati comunque inferiori al budget previsto per il mancato sviluppo commerciale di alcuni prodotti e servizi, come detto innanzi; da qui la necessità di una drastica riduzione dei costi per il 2018 e la decisione di dotarsi di una struttura commerciale e tecnica minima, prevedendo un forte ricorso ad attività in outsourcing con la conseguenza di variabilizzare in modo importante i costi.

Si evidenzia che continua l'ammortamento dei prodotti precedentemente descritti, in parte realizzati ed in parte in corso di realizzazione, per le attività in fase di start up il cui impatto è riflesso nel risultato operativo di questa ASA.

Posizione finanziaria netta

Si riporta di seguito il dettaglio della Posizione finanziaria netta:

	31/03/2018	31/12/2017
Migliaia di Euro		
Disponibilità liquide	1.777	440
Crediti finanziari	895	812
Attività finanziarie correnti	1.392	1.428
Passività finanziarie correnti	(9.695)	(9.667)
Posizione finanziaria netta corrente	(5.631)	(6.987)
Attività finanziarie non correnti	2.098	2.098
Passività finanziarie non correnti	(1.874)	(1.899)
Posizione finanziaria netta non corrente	224	199
Posizione finanziaria netta totale	(5.407)	(6.788)

La posizione finanziaria netta è migliorata unicamente per le disponibilità liquide delle controllate in Grecia e Turchia necessarie al pagamento dei Debiti Commerciali correnti.

Posizione finanziaria netta della Capogruppo

	31/03/2018	31/12/2017
Migliaia di Euro		
Disponibilità liquide	83	129
Crediti finanziari	895	812
Passività finanziarie correnti	(8.255)	(8.171)
Posizione finanziaria netta corrente	(7.277)	(7.230)
Attività finanziarie non correnti	2.098	2.098
Passività finanziarie non correnti	(1.874)	(1.899)
Posizione finanziaria netta non corrente	224	199
Posizione finanziaria netta totale	(7.053)	(7.031)

La posizione finanziaria netta (PFN) della Società Capogruppo al 31 marzo 2018 è sostanzialmente invariata rispetto al 31 dicembre 2017.

Tra le passività correnti risulta inoltre al momento classificato un finanziamento Iccrea a medio termine, dell'ammontare di Euro 249 mila, per il quale non risultano rispettati i relativi covenants ed è di conseguenza attualmente classificato a breve, pur essendo in corso la ridefinizione dei suddetti parametri finalizzata al mantenimento della qualifica originaria a medio termine.

Posizioni debitorie scadute di Itway S.p.A. e del Gruppo Itway, ripartite per natura (finanziaria, commerciale, tributaria, previdenziale e verso dipendenti) e le connesse eventuali iniziative di reazione dei creditori (solleciti, ingiunzioni, sospensioni nella fornitura, etc.)

Alla data del 31 marzo 2018, lo scaduto finanziario della Società è pari ad Euro 7,8 milioni. Alla medesima data, lo scaduto finanziario del Gruppo Itway è pari ad Euro 8,5 milioni. A tale proposito la Società e il Gruppo hanno avviato un confronto con il ceto bancario volto a definire i termini e le condizioni per la rimodulazione dell'indebitamento finanziario.

La Società al 31 marzo 2018 ha un indebitamento commerciale scaduto verso fornitori pari a circa Euro 2,6 milioni (dei quali circa Euro 0,4 milioni per importi in contestazione da parte di un debitore, anche in sede giudiziale) e un indebitamento verso l'Erario, per debiti IVA scaduti al 31 marzo 2018, per circa Euro 200 mila, relativo a debiti non pagati alle naturali scadenze e che sono stati estinti nel mese di Maggio 2018.

Il Gruppo Itway al 31 marzo 2018 ha un indebitamento commerciale scaduto verso fornitori delle Società del Gruppo pari a circa Euro 7,5 milioni (dei quali circa Euro 2,1 milioni per importi in contestazione da parte dei debitori, anche in sede giudiziale) e un indebitamento verso l'Erario scaduto al 31 marzo 2018 per circa Euro 559 mila relativo a debiti non pagati alle naturali scadenze durante gli esercizi precedenti, dei quali Euro 290 mila sono stati estinti nel mese di Maggio 2018 ed il residuo si prevede verrà pagato entro i termini previsti dalle normative vigenti in materia.

Con riferimento allo scaduto finanziario e commerciale di Itway S.p.A. e del Gruppo Itway, quale sopra indicato, si precisa che, alla data odierna, sono stati ricevuti alcuni solleciti da parte di creditori e sussistono controversie legali o iniziative giudiziali, per 750 mila Euro mentre non sono intervenute sospensioni di servizi.

Si precisa che il Gruppo Itway al 31/03/2018 ha debiti previdenziali non pagati alle naturali scadenze per 179 mila Euro dei quali Euro 156 mila sono stati estinti nel mese di Maggio 2018 ed il residuo si prevede verrà pagato entro i termini previsti dalle normative vigenti in materia mentre non vi sono debiti verso dipendenti non pagati alle naturali scadenze.

Fatti di rilievo avvenuti dopo la chiusura del periodo

Si segnala la chiusura delle attività di due diligence legale e finanziaria propedeutiche alla firma dello SPA (*Sale and Purchase Agreement*) per la cessione delle partecipazioni Itway Hellas SA e Itway Turkey Ltd per il prezzo totale di 10 milioni di Euro. Per quanto riguarda la cessione della partecipazione Business-e si conferma l'incasso di 1,3 milioni di Euro da parte di Maticmind avvenuto nel corso del trimestre mentre è in corso la formalizzazione di un accordo transattivo finalizzato alla rapida definizione delle reciproche eccezioni.

Evoluzione prevedibile della gestione

L'operazione di cessione di Business-e S.p.A, pur cedendo un asset importante nella visione strategica del Gruppo, riequilibra in misura significativa la finanza del Gruppo. Non si esce, come evidenziato dal Piano Industriale 2018-2022, dal settore della sicurezza: vi è un riposizionamento in atto sulla base di investimenti che verranno effettuati in Itway S.p.A. la cui copertura deriverà dai proventi della cessione delle partecipate greca e turca unito ad una maggiore focalizzazione della partecipata Be Innova e delle start-up iNebula e 4Science.

Itway, con la vendita delle società di distribuzione di prodotti e servizi ad alto valore aggiunto (Value Added Distribution, o VAD) in Grecia e Turchia, completa il suo programma di disinvestimento delle attività VAD.

E' da aggiungere che lo sviluppo attuato ed in corso nell'area Middle East Africa (MEA) riguarda le ASA VAR e VAS; infatti, la tipologia di prodotti e competenze distintive sono esportabili.

In data odierna il Consiglio di Amministrazione ha approvato il Piano Industriale del Gruppo Itway per il quinquennio 2018-2022 e il piano finanziario di Itway S.p.A. a tutto il 2019.

Di seguito l'evoluzione prevedibile nel 2018 della gestione, disaggregata per ciascuna ASA:

ASA VAR

4Science S.r.l. è pienamente operativa da settembre 2016, con la dotazione di personale altamente specializzato per realizzare i suoi obiettivi: essere l'azienda di riferimento nell'emergente mercato dei Big Data (Data Curation) e Digitalizzazione dei Beni Culturali (Digital Library). Il Piano industriale prevede la realizzazione di 4 prodotti:

- 4SDL (distro 4Science basata su Codex): Gestione oggetti digitali: acquisizione, normalizzazione, metadattazione, classificazione, conservazione, visualizzazione, disseminazione, vendita;

- Image Viewer (distro 4Science basata su IIPImage): Visualizzazione immagini: segmentazione, zooming, ridimensionamento, rotazione;
- DSpace-CRIS (distro 4Science basata su DSpace): Gestione oggetti digitali: acquisizione, normalizzazione, metadattazione, classificazione, conservazione, disseminazione;
- CKAN (integrazione 4Science): Interpretazione e visualizzazione dati tabulari della ricerca: Griglia (grid), Grafo (graph), Mappa (map).

Il mercato Big Data è previsto con una crescita media del 23,1% (2016/2019, Assinform) e il 48% delle aziende prevede per il futuro investimenti in tale ambito.

L'offerta dei servizi di 4Science colloca l'azienda in un settore ad alta specializzazione. Se da una parte possiamo dire che 4Science opera nel segmento dei cosiddetti Big Data, è altresì vero che questo segmento è molto ampio ed occorre necessariamente avere delle focalizzazioni. Le nostre competenze sono nel trattamento del dato (digital libraries e digital repositories) e questo mercato è decisamente adiacente al cosiddetto mercato dei Business Analytics; questo ci porta a fare delle considerazioni sul come potere interagire e collaborare con aziende che siano specializzate in tale settore.

Inoltre contiamo di sviluppare delle alleanze e partnership con attori sinergici a noi, ossia con competenze complementari alle nostre, e con i quali affrontare progetti a noi preclusi. Pur tenendo un occhio ai progetti finanziati a livello nazionale e/o europeo, dedicheremo le nostre attenzioni solo a quei progetti che ci consentiranno di parteciparvi non in un'ottica di puro finanziamento dei propri investimenti, più o meno a fondo perduto, ma in un'ottica di sub fornitura, dove le nostre attività siano remunerate a tutti gli effetti.

ASA VAS

Dopo avere razionalizzato il portafoglio servizi nel corso del 2017, per il 2018 è prevista un'importante riorganizzazione sia tecnica che commerciale che porterà ad un profondo cambiamento della struttura, anche a seguito della vendita di Business-e a Maticmind.

iNebula si posiziona, grazie alla forte alleanza stretta con IBM a fine 2017, anche nel mercato dei servizi di sicurezza gestita (cybersecurity) aggiungendo per il 2018 un importante tassello al proprio portafoglio servizi. MSS (Managed Security Services) è la piattaforma tecnologica che permette di monitorare, grazie ad un unico pannello di controllo, lo stato della sicurezza informatica delle aziende; Itway è certificata ISO 9001:2008 e ISO 27001:2013, certificazioni che attestano la qualità dei nostri servizi, tra cui il monitoraggio della funzionalità e della sicurezza delle infrastrutture IT clienti, inclusi i servizi NOC (Networking Operation Center), SOC (Security Operation Center) e l'assistenza in materia di sicurezza informatica.

La controllata iNebula ha a portafoglio alcune linee di prodotto (LOP) che nel Piano Industriale avranno un effetto molto importante. Queste LOP sono:

- iNebula Connect: piattaforma tutta made in Italy di gestione in Cloud dei dispositivi Internet of Thing (IoT); si tratta di sensoristica che si connette alla rete Internet, con innumerevoli vantaggi in tanti settori industriali e/o merceologici. Sono in cantiere presso clienti circa 10 Proof of Concept (POC), che spaziano dalle aziende di gestione calore/freddo alle centraline di controllo antiinquinamento, alle aziende con problematiche di sicurezza sul lavoro;
- iNebula MSS: Managed Security Services.

Grazie poi all'investimento nel Data Center Lepida di Ravenna, iNebula potrà presentarsi al mercato offrendo ai propri clienti anche servizi di tipo Iaas e Paas; sfruttando poi tutto il know-how del gruppo Itway in tema di security, iNebula si presenta ai propri clienti con un'offerta ad alto valore aggiunto, rivolta sia ai segmenti enterprise che mid market, laddove la richiesta di tali servizi sta registrando i maggiori tassi di crescita.

Rapporti con le parti correlate

Nel corso del periodo il Gruppo ha intrattenuto rapporti di natura commerciale e finanziaria con società correlate. Si tratta di rapporti posti in essere nell'ambito della normale attività di gestione, regolati a condizioni contrattualmente stabilite dalle parti in linea con le ordinarie prassi di mercato e qui riportati in sintesi:

in migliaia di Euro	Crediti	Debiti	Costi	Ricavi
Itway S.p.A. vs Giovanni Andrea Farina & Co. S.r.l.	375	-	50	1
Itway S.p.A. vs Be Innova S.r.l.	2.719	-	-	31
TOTALE	3.094	-	50	32

Itway S.p.A. svolge attività di direzione e coordinamento delle società controllate residenti in Italia. Tale attività consiste nell'indicazione degli indirizzi strategici generali ed operativi di Gruppo e nella definizione ed adeguamento del Modello Organizzativo e nell'elaborazione delle politiche generali di gestione delle risorse umane e finanziarie.

Itway S.p.A. non è assoggettata a direzione e coordinamento da parte di alcuna società.

Attività di ricerca e sviluppo

Nel corso del periodo sono proseguite le attività di ricerca e sviluppo, in particolare nell'area VAS.

Azioni proprie

La Capogruppo al 31 marzo 2018 possedeva n. 886.366 azioni proprie (pari all'11,21% del capitale sociale), per un valore nominale pari a 443.183 Euro ed un ricavo (iscritto a bilancio a riduzione del patrimonio netto) per il periodo pari a 1.360,00 Euro; nel corso del periodo sono state vendute n. 1.000 azioni proprie (pari allo 0,01% del capitale sociale) per un valore nominale di 500 Euro, come autorizzato dall'Assemblea degli Azionisti di Itway S.p.A.

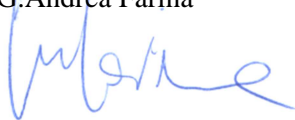
Successivamente alla chiusura del trimestre ed alla data della presente relazione non sono state effettuate compravendite di azioni proprie.

Ravenna, 30 maggio 2018

PER IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE

Il Presidente e Amministratore Delegato

G.Andrea Farina



Dichiarazione del dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari a norma delle disposizioni dell'art. 154-bis comma 2 del D.Lgs. n.58/1998 (Testo Unico della Finanza)

La sottoscritta Sonia Passatempi in qualità di dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, dichiara, ai sensi del comma 2 dell'art. 154 -bis del D.Lgs. n.58/1998 (Testo Unico della Finanza) che l'informativa contenuta nel presente Resoconto intermedio sulla gestione del Gruppo corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Ravenna, 30 maggio 2018

Il Dirigente Preposto
Sonia Passatempi

