



# SPAFID CONNECT

<b>Informazione Regolamentata n. 20016-47-2018</b>	<b>Data/Ora Ricezione 19 Dicembre 2018 12:32:57</b>	<b>MTA - Star</b>
--	---	-------------------

Societa' : Sesa S.p.A.  
Identificativo : 112096  
Informazione  
Regolamentata  
Nome utilizzatore : SESAN02 - Palmero  
Tipologia : 1.2  
Data/Ora Ricezione : 19 Dicembre 2018 12:32:57  
Data/Ora Inizio : 19 Dicembre 2018 12:32:59  
Diffusione presunta  
Oggetto : Consiglio di Amministrazione del  
19.12.2018/Board of Directors of  
19.12.2018 - cod. 1.2

*Testo del comunicato*

Vedi allegato.



## COMUNICATO STAMPA

### APPROVAZIONE DELLA RELAZIONE FINANZIARIA SEMESTRALE CONSOLIDATA AL 31 OTTOBRE 2018

**Il CdA di Sesa S.p.A. riunitosi in data odierna ha approvato la Relazione finanziaria semestrale consolidata al 31 ottobre 2018**

**Ricavi e Altri Proventi in crescita del 14,7% e redditività in aumento di oltre il 10% rispetto al primo semestre del precedente esercizio, grazie al successo della strategia di sviluppo nelle aree di business a valore aggiunto dell'IT, a supporto della domanda di trasformazione digitale della clientela**

- **Ricavi e Altri Proventi consolidati: Euro 648,2 milioni (+14,7% vs Euro 564,9 milioni al 31 ottobre 2017)**
- **Ebitda consolidato: Euro 30,1 milioni (+16,6% vs Euro 25,8 milioni al 31 ottobre 2017)**
- **Ebit consolidato: Euro 21,5 milioni (+10,7% vs Euro 19,4 milioni al 31 ottobre 2017). Ebit Adjusted<sup>1</sup>: Euro 22,7 milioni (+11,7% YoY)**
- **Utile netto consolidato: Euro 13,7 milioni (+10,1% vs 31 ottobre 2017). Utile netto consolidato Adjusted<sup>1</sup>: Euro 14,6 milioni (+11,2% YoY)**
- **Utile netto consolidato di pertinenza del Gruppo: Euro 12,0 milioni (+10,5% vs 31 ottobre 2017). Utile netto consolidato Adjusted<sup>1</sup> di pertinenza del Gruppo: Euro 12,9 milioni (+11,8% YoY)**
- **Posizione Finanziaria Netta consolidata attiva (liquidità netta) per Euro 1,8 milioni, in miglioramento vs debito finanziario netto pari ad Euro 2,1 milioni al 31 ottobre 2017**
- **Patrimonio Netto consolidato pari ad Euro 213,6 milioni vs Euro 201,7 milioni al 31 ottobre 2017**

#### **Empoli (FI), 19 dicembre 2018**

Il Consiglio di Amministrazione di Sesa S.p.A., operatore di riferimento in Italia nel settore delle soluzioni e servizi di Information Technology ("IT") per la clientela business, in data odierna ha esaminato ed approvato la Relazione finanziaria semestrale consolidata al 31 ottobre 2018, redatta secondo i principi contabili UE-IFRS.

Nei primi sei mesi dell'esercizio in corso il Gruppo ha proseguito la strategia di sviluppo nelle aree di business a valore aggiunto dell'IT, supportando il fabbisogno di trasformazione digitale delle imprese ed integrando con successo le recenti operazioni di acquisizione societaria. Il Gruppo Sesa nel primo semestre dell'esercizio al 30 aprile 2019 ha conseguito crescite di ricavi e redditività di oltre il 10% rispetto al primo semestre del precedente esercizio, superiori al trend di sviluppo di lungo termine del Gruppo (CAGR ricavi 2011-2018 +9%, CAGR Ebitda +9,1%).

---

<sup>1</sup>L'Ebit Adjusted e l'Utile prima delle imposte Adjusted sono definiti al lordo degli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali (Liste clienti e Know how) iscritte a seguito del processo di Purchase Price Allocation (PPA). L'Utile netto Adjusted e l'Utile netto Adjusted di pertinenza del Gruppo sono definiti al lordo degli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali (Liste clienti e Know how) iscritte a seguito del processo di PPA, al netto del relativo effetto fiscale

Le variazioni del perimetro di consolidamento (acquisizioni delle società Icos S.p.A., Tech-Value S.p.A., Panthera S.r.l. e Sinergy S.r.l.) hanno contribuito per circa il 40% alla crescita dei ricavi e della redditività operativa del semestre. Il settore VAD ha conseguito una crescita di ricavi e redditività operativa (Ebitda) rispettivamente del 13,4% e del 15,4% rispetto al precedente esercizio sostenuta dalle azioni strategiche poste in essere nel corso dell'ultimo biennio e gli investimenti in specializzazioni, capitale umano ed ampliamento del portafoglio delle brand distribuite.

**Il Totale Ricavi e Altri Proventi consolidati di periodo registra un incremento del 14,7%** passando da Euro 564.912 migliaia al 31 ottobre 2017 ad Euro 648.208 migliaia al 31 ottobre 2018, grazie alla crescita registrata in entrambi i principali settori di attività del Gruppo. In particolare il Settore VAD mostra una crescita del 13,4% rispetto allo stesso periodo del 2017, mentre i ricavi del Settore SSI si incrementano del 16,0% rispetto allo stesso periodo del 2017.

**Il risultato di Ebitda pari ad Euro 30.144 migliaia al 31 ottobre 2018 (Ebitda margin 4,65%) registra un aumento di Euro 4.298 migliaia (+16,6%)** rispetto ad Euro 25.846 migliaia (Ebitda margin 4,58%) al 31 ottobre 2017, grazie allo sviluppo della marginalità conseguita in entrambi i principali settori del Gruppo.

Il risultato di Ebitda del Settore VAD è pari a Euro 17.965 migliaia al 31 ottobre 2018 (+15,4% YoY), con un incremento assoluto e percentuale rispetto al 31 ottobre 2017 per l'effetto combinato dell'aumento del Margine commerciale lordo e del recupero di efficienza operativa.

Il Settore SSI consegue una crescita a livello di Ebitda del 20,7% (Euro 11.297 migliaia al 31 ottobre 2018, Ebitda margin pari al 7,4% rispetto al 7,1% del precedente esercizio), beneficiando dei maggiori ricavi nelle Business Unit dei servizi e soluzioni IT ad elevato valore aggiunto, quali ERP & Industry Solutions, Managed & Security Services e Digital Solutions.

**Il risultato operativo consolidato (Ebit) pari ad Euro 21.462 migliaia (Ebit margin 3,31%) registra un aumento del 10,7%** rispetto ad Euro 19.380 migliaia (Ebit margin 3,43%) al 31 ottobre 2017, grazie all'incremento dell'utile di Ebitda sopra descritto, al netto di maggiori ammortamenti e svalutazioni (+33,1% YoY) derivanti principalmente dagli investimenti a supporto della crescita e dall'aumento degli Ammortamenti liste clienti e know-how tecnologico relativa alle recenti acquisizioni societarie (ICOS S.p.A., Tech-Value S.r.l. e Panthera S.r.l. principalmente). L'Ebit Adjusted registra un incremento del 11,7% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, passando da Euro 20.297 migliaia al 31 ottobre 2017 ad Euro 22.681 migliaia al 31 ottobre 2018.

**L'Utile consolidato prima delle imposte al 31 ottobre 2018 è pari ad Euro 19.638 migliaia (Ebt margin 3,03%) in crescita del 9,3%** rispetto ad Euro 17.971 migliaia (Ebt margin 3,18%) del precedente periodo. L'Utile consolidato prima delle imposte Adjusted si incrementa del 10,4% passando da Euro 18.888 migliaia al 31 ottobre 2017 (Ebt margin Adjusted 3,34%) ad Euro 20.857 migliaia al 31 ottobre 2018 (Ebt margin Adjusted 3,22%).

**L'Utile netto consolidato dopo le imposte è pari ad Euro 13.684 migliaia (Eat margin 2,11%) al 31 ottobre 2018, registrando una crescita del 10,1%** rispetto ad Euro 12.429 migliaia (Eat margin 2,20%) al 31 ottobre 2017, beneficiando tra l'altro di una minore incidenza delle imposte. Escludendo gli ammortamenti della voce lista clienti e know-how tecnologico che accoglie le differenze di valore delle società acquisite, l'Utile netto Adjusted registra un'evoluzione positiva del 11,2%, passando da Euro 13.082 migliaia al 31 ottobre 2017 ad Euro 14.552 migliaia al 31 ottobre 2018.

**L'Utile netto consolidato di pertinenza del Gruppo al 31 ottobre 2018 è pari ad Euro 11.996 migliaia in aumento del 10,5%** rispetto al risultato di Euro 10.853 migliaia al 31 ottobre 2017. L'Utile netto consolidato di pertinenza del Gruppo Adjusted al 31 ottobre 2018 è pari ad Euro 12.864 migliaia in aumento del 11,8% rispetto al valore di Euro 11.506 migliaia al 31 ottobre 2017.

La situazione patrimoniale al 31 ottobre evidenzia un miglioramento della Posizione Finanziaria Netta rispetto al 31 ottobre 2017 ed un ulteriore rafforzamento patrimoniale del Gruppo.

La PFN consolidata al 31 ottobre 2018 è attiva (liquidità netta) e pari ad Euro 1.802 migliaia, con un miglioramento di Euro 3.928 migliaia rispetto ad una PFN passiva (debito finanziario netto) per Euro 2.126 migliaia al 31 ottobre 2017. Il miglioramento della Posizione Finanziaria Netta rispetto al precedente periodo è riconducibile essenzialmente al cash flow generato dalla gestione operativa, al netto di investimenti per circa

Euro 30 milioni in acquisizioni di nuove società ed infrastrutture tecnologiche realizzati negli ultimi dodici mesi e dei dividendi erogati nel periodo per circa Euro 9,3 milioni.

Si registra un ulteriore miglioramento dell'efficienza nella gestione del capitale circolante: il capitale di esercizio netto ammonta ad Euro 116.607 migliaia al 31 ottobre 2018 con una riduzione del 11,3% (pari ad Euro 14.884 migliaia) rispetto al 31 ottobre 2017, ed un miglioramento del rapporto tra Net Working Capital e Totale Ricavi ed Altri Proventi su base annuale che al 31 ottobre 2018 scende all'8,1% rispetto al 10,3% al 31 ottobre 2017.

La variazione della PFN al 31 ottobre 2018 rispetto al 30 aprile 2018, che evidenziava una liquidità netta pari ad Euro 54.662 migliaia, riflette principalmente la stagionalità del business, caratterizzato da un maggiore assorbimento di capitale circolante netto nel secondo semestre dell'anno solare e quindi al 31 ottobre di ciascun anno rispetto al 30 aprile.

Nel periodo in esame si rafforza ulteriormente il Patrimonio Netto consolidato che al 31 ottobre 2018 ammonta ad Euro 213.612 migliaia rispetto ad Euro 201.650 migliaia al 31 ottobre 2017 e ad Euro 216.001 migliaia al 30 aprile 2018.

Il Presidente Paolo Castellacci e l'Amministratore Delegato Alessandro Fabbroni hanno così commentato i risultati di periodo al 31 ottobre 2018.

*“In una fase di trasformazione del mercato, in cui si evolve la modalità di fruizione della tecnologia ed accelera la domanda di trasformazione digitale delle imprese il Gruppo prosegue la gestione evolvendo la propria offerta ed ampliando le competenze tecniche a supporto della clientela, affiancandola nel percorso di innovazione tecnologica. In mercati che necessitano di crescente specializzazione continuiamo a sviluppare servizi ed innovazioni a valore sostenuti dagli investimenti in capitale umano”*, ha affermato Paolo Castellacci, Presidente e fondatore di Sesa.

*“La gestione del primo semestre dell'esercizio si chiude con crescita superiori a quelle del mercato di riferimento e del track record di lungo termine del Gruppo, beneficiando del successo dei recenti investimenti in capitale umano ed innovazione tecnologica. Alla crescita hanno contribuito le acquisizioni societarie realizzate nell'ultimo biennio, in aree di sviluppo strategico, che il Gruppo ha avuto la capacità di integrare con successo. Alla luce del positivo andamento del primo semestre dell'esercizio il Gruppo conferma un outlook favorevole per l'intero esercizio al 30 aprile 2019 con livelli di crescita di ricavi e redditività in linea con il proprio track record di lungo termine (pari a circa il 10% medio annuale nel periodo 2011-2018). Continueremo ad operare perseguendo politiche di investimento e crescita sostenibile nel lungo termine, a beneficio di tutti gli stakeholder”*, ha affermato Alessandro Fabbroni, Amministratore Delegato di Sesa.

\*\*\*\*\*

Si allegano al presente comunicato stampa i seguenti prospetti (valori espressi in migliaia di Euro):

Allegato n. 1 – Conto economico consolidato riclassificato al 31 ottobre 2018

Allegato n. 2 – Situazione patrimoniale consolidata riclassificata al 31 ottobre 2018

Allegato n. 3 – Prospetto di conto economico consolidato al 31 ottobre 2018

Allegato n. 4 – Prospetto della situazione patrimoniale e finanziaria consolidata al 31 ottobre 2018

Allegato n. 5 – Segment Information al 31 ottobre 2018

\*\*\*\*\*

Il comunicato stampa è disponibile sul sito internet della società [www.sesa.it](http://www.sesa.it), nonché presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato *eMarket Storage* consultabile all'indirizzo [www.emarketstorage.com](http://www.emarketstorage.com).

**Conference Call:** mercoledì 19 dicembre 2018 alle ore 17.00 (CET), Sesa terrà una conferenza telefonica con la comunità finanziaria, durante la quale saranno discussi i risultati economici e finanziari del Gruppo. E' possibile collegarsi ai seguenti numeri telefonici: dall'Italia +39028058811, dal Regno Unito +44121 2818003, dagli USA +17187058794 (numero locale internazionale), 18552656959 (numero verde). Prima della conferenza telefonica sarà possibile scaricare la presentazione presso il sito [www.sesa.it](http://www.sesa.it), sezione IR.

\*\*\*\*\*

*Il dott. Alessandro Fabbroni, in qualità di dirigente preposto alla redazione dei documenti Contabili Societari, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.*

*Sesa S.p.A., con sede ad Empoli (FI) ed attività sull'intero territorio nazionale, è a capo di un Gruppo che costituisce l'operatore di riferimento in Italia nel settore delle soluzioni IT a valore aggiunto per il segmento business e professionale, con ricavi consolidati per oltre Euro 1,350 miliardi e circa 1.650 dipendenti (fonte: Bilancio consolidato al 30 aprile 2018). Il Gruppo ha la missione di portare le soluzioni tecnologiche avanzate dei maggiori Vendor Internazionali di IT nei distretti dell'economia italiana, guidando le imprese nel percorso di innovazione tecnologica con particolare riferimento ai segmenti SME ed Enterprise. Grazie alla partnership con i global leading player del settore (cosiddetti "IT Titans"), alle competenze delle proprie risorse umane ed agli investimenti in innovazione il Gruppo offre servizi e soluzioni ICT (progettazione, education, assistenza pre e post vendita, Managed and Security Services, Digital Services, Cloud Computing solutions) a supporto della competitività delle imprese e partner clienti. Sesa è quotata sul segmento STAR (MTA) di Borsa Italiana con un flottante di circa il 47% del capitale.*

**Per Informazioni Finanziarie**

Sesa S.p.A.  
Conxi Palmero, Investor Relations Manager  
+39 0571 997326 - investor@sesa.it

**Per Informazioni Media**

Idea Point S.r.l.  
Alessandro Pasquinucci  
+39 0571 99744 - info@ideapoint.it

**Sesa S.p.A.**

Sede legale Empoli, via Piovola n.138, 50053  
Tel. (+39) 0571.997444 – fax (+39) 0571.997984  
[www.sesa.it](http://www.sesa.it)

Capitale sociale Euro 37.126.927,50 - i.v.  
Partita IVA, Codice Fiscale e numero di iscrizione al Registro delle  
Imprese di Firenze 07116910964

**Allegato n. 1 – Conto economico consolidato riclassificato al 31 ottobre 2018 (in migliaia di Euro)**

<b>Conto economico riclassificato</b>	<b>31/10/2018 (6 mesi)</b>	<b>%</b>	<b>31/10/2017 (6 mesi)</b>	<b>%</b>	<b>Variazione 2018/17</b>
<b>Ricavi netti</b>	<b>643.770</b>		<b>560.557</b>		<b>14,8%</b>
Altri Proventi	4.438		4.355		1,9%
<b>Totale Ricavi e Altri Proventi</b>	<b>648.208</b>	<b>100,0%</b>	<b>564.912</b>	<b>100,0%</b>	<b>14,7%</b>
Costi per acquisto prodotti	(515.023)	79,5%	(453.543)	80,3%	13,6%
Costi per servizi e godimento beni di terzi	(57.057)	8,8%	(48.240)	8,5%	18,3%
Costo del lavoro	(44.406)	6,9%	(36.101)	6,4%	23,0%
Altri oneri di gestione	(1.578)	0,2%	(1.182)	0,2%	33,5%
<b>Totale Costi per acquisto prodotti e Costi Operativi</b>	<b>(618.064)</b>	<b>95,3%</b>	<b>(539.066)</b>	<b>95,4%</b>	<b>14,7%</b>
<b>Margine Operativo Lordo (Ebitda)</b>	<b>30.144</b>	<b>4,65%</b>	<b>25.846</b>	<b>4,58%</b>	<b>16,6%</b>
Ammortamenti beni materiali e immateriali (sw)	(4.202)		(3.157)		33,1%
Ammortamenti liste clienti e know how acquisiti (PPA)	(1.219)		(917)		32,9%
Accantonamenti e altri costi non monetari	(3.261)		(2.392)		36,3%
<b>Risultato Operativo (Ebit)</b>	<b>21.462</b>	<b>3,31%</b>	<b>19.380</b>	<b>3,43%</b>	<b>10,7%</b>
Utile delle società valutate al patrimonio netto	255		493		-48,3%
Proventi e oneri finanziari netti	(2.079)		(1.902)		9,3%
<b>Risultato prima delle imposte (Ebt)</b>	<b>19.638</b>	<b>3,03%</b>	<b>17.971</b>	<b>3,18%</b>	<b>9,3%</b>
Imposte sul reddito	(5.954)		(5.542)		7,4%
<b>Risultato netto</b>	<b>13.684</b>	<b>2,11%</b>	<b>12.429</b>	<b>2,20%</b>	<b>10,1%</b>
<i>Risultato netto di pertinenza del Gruppo</i>	<i>11.996</i>	<i>1,85%</i>	<i>10.853</i>	<i>1,92%</i>	<i>10,5%</i>
<i>Risultato netto di pertinenza di terzi</i>	<i>1.688</i>		<i>1.576</i>		<i>7,1%</i>
<b>Risultato Operativo Adjusted</b>	<b>22.681</b>	<b>3,50%</b>	<b>20.297</b>	<b>3,59%</b>	<b>11,7%</b>
<b>Risultato prima delle imposte Adjusted</b>	<b>20.857</b>	<b>3,22%</b>	<b>18.888</b>	<b>3,34%</b>	<b>10,4%</b>
<b>Risultato netto Adjusted</b>	<b>14.552</b>	<b>2,24%</b>	<b>13.082</b>	<b>2,32%</b>	<b>11,2%</b>
<i>Risultato netto Adjusted di pertinenza del Gruppo</i>	<i>12.864</i>		<i>11.506</i>		<i>11,8%</i>

**Allegato n. 2 – Situazione patrimoniale consolidata riclassificata al 31 ottobre 2018 (in migliaia di Euro)**

<b>Stato Patrimoniale Riclassificato</b>	<b>31/10/2018</b>	<b>31/10/2017</b>	<b>30/04/2018</b>
Immobilizzazioni immateriali	45.801	23.163	39.083
Immobilizzazioni materiali	55.517	51.819	55.221
Partecipazioni valutate al patrimonio netto	8.339	8.868	9.179
Altri crediti non correnti e imposte anticipate	21.493	16.241	17.264
<b>Totale attività non correnti (a)</b>	<b>131.150</b>	<b>100.091</b>	<b>120.747</b>
Rimanenze di magazzino	86.491	71.554	67.752
Crediti commerciali	278.056	267.148	328.760
Altre attività correnti	30.225	25.465	37.423
<b>Attività d'esercizio correnti (b)</b>	<b>394.772</b>	<b>364.167</b>	<b>433.935</b>
Debiti verso fornitori	221.819	190.930	295.706
Altri debiti correnti	56.346	41.746	62.967
<b>Passività d'esercizio a breve termine (c)</b>	<b>278.165</b>	<b>232.676</b>	<b>358.673</b>
<b>Capitale d'esercizio netto (b-c)</b>	<b>116.607</b>	<b>131.491</b>	<b>75.262</b>
Fondi e altre passività differite non correnti	14.714	8.964	14.175
Benefici ai dipendenti	21.233	18.842	20.495
<b>Passività nette non correnti (d)</b>	<b>35.947</b>	<b>27.806</b>	<b>34.670</b>
<b>Capitale Investito Netto (a+b-c-d)</b>	<b>211.810</b>	<b>203.776</b>	<b>161.339</b>
<b>Patrimonio netto (f)</b>	<b>213.612</b>	<b>201.650</b>	<b>216.001</b>
Pos. Finanziaria Netta a Medio Termine	143.777	115.353	123.172
Pos. Finanziaria Netta a Breve Termine	(145.579)	(113.227)	(177.834)
<b>Tot. Posizione Fin. Netta (Liquidità Netta) (g)</b>	<b>(1.802)</b>	<b>2.126</b>	<b>(54.662)</b>
<b>Mezzi propri e Pos. Finanziaria Netta (f+g)</b>	<b>211.810</b>	<b>203.776</b>	<b>161.339</b>

**Allegato n. 3 – Prospetto di conto economico consolidato al 31 ottobre 2018 (in migliaia di Euro)**

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>Periodo chiuso al 31 ottobre</b>	
	<b>2018</b>	<b>2017</b>
Ricavi	643.770	560.557
Altri proventi	4.438	4.355
Materiali di consumo e merci	(515.023)	(453.543)
Costi per servizi e per godimento di beni di terzi	(57.095)	(48.611)
Costi per il personale	(44.406)	(36.101)
Altri costi operativi	(4.801)	(3.203)
Ammortamenti e svalutazioni	(5.421)	(4.074)
<b>Risultato operativo</b>	<b>21.462</b>	<b>19.380</b>
Utile delle società valutate con il metodo del patrimonio netto	255	493
Proventi finanziari	2.072	2.683
Oneri finanziari	(4.151)	(4.585)
<b>Utile prima delle imposte</b>	<b>19.638</b>	<b>17.971</b>
Imposte sul reddito	(5.954)	(5.542)
<b>Utile del periodo</b>	<b>13.684</b>	<b>12.429</b>
<i>di cui:</i>		
Utile di pertinenza di terzi	1.688	1.576
Utile di pertinenza del Gruppo	11.996	10.853



**Allegato n. 4 – Prospetto della situazione patrimoniale e finanziaria consolidata al 31 ottobre 2018 (in migliaia di Euro)**

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>Al 31 ottobre 2018</b>	<b>Al 30 aprile 2018</b>
Attività immateriali	45.801	39.083
Attività materiali	55.517	55.221
Investimenti immobiliari	290	290
Partecipazioni valutate con il metodo di patrimonio netto	8.339	9.179
Crediti per imposte anticipate	6.390	6.532
Altri crediti e attività non correnti	14.813	10.442
<b>Totale attività non correnti</b>	<b>131.150</b>	<b>120.747</b>
Rimanenze	86.491	67.752
Crediti commerciali correnti	278.056	328.760
Crediti per imposte correnti	6.937	7.452
Altri crediti e attività correnti	25.085	33.315
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	226.579	247.194
<b>Totale attività correnti</b>	<b>623.148</b>	<b>684.473</b>
Attività non correnti possedute per la vendita		
<b>Totale attività</b>	<b>754.298</b>	<b>805.220</b>
Capitale sociale	37.127	37.127
Riserva da sovrapprezzo delle azioni	33.144	33.144
Altre riserve	(4.071)	1.723
Utili portati a nuovo	137.049	132.961
<b>Totale patrimonio netto di pertinenza del Gruppo</b>	<b>203.249</b>	<b>204.955</b>
Patrimonio netto di pertinenza di terzi	10.363	11.046
<b>Totale patrimonio netto</b>	<b>213.612</b>	<b>216.001</b>
Finanziamenti non correnti	143.777	123.172
Benefici ai dipendenti	21.233	20.495
Fondi non correnti	3.001	2.836
Imposte differite passive	11.713	11.339
<b>Totale passività non correnti</b>	<b>179.724</b>	<b>157.842</b>
Finanziamenti correnti	82.797	72.704
Debiti verso fornitori	221.819	295.706
Debiti per imposte correnti	6.061	2.187
Altre passività correnti	50.285	60.780
<b>Totale passività correnti</b>	<b>360.962</b>	<b>431.377</b>
<b>Totale passività</b>	<b>540.686</b>	<b>589.219</b>
<b>Totale patrimonio netto e passività</b>	<b>754.298</b>	<b>805.220</b>

Allegato n. 5 – Segment Information (VAD, SSI, Corporate) al 31 ottobre 2018 (in migliaia di Euro)

Segment Information Euro/migliaia	Periodo al 31 ottobre 2018 (6 mesi)				Periodo al 31 ottobre 2017 (6 mesi)			
	VAD	SSI	Corporate	Gruppo	VAD	SSI	Corporate	Gruppo
<b>Totale Ricavi e Altri Proventi</b>	<b>532.757</b>	<b>151.914</b>	<b>8.005</b>	<b>648.208</b>	<b>469.941</b>	<b>130.938</b>	<b>7.619</b>	<b>564.912</b>
<i>Variazione YoY</i>	<i>13,4%</i>	<i>16,0%</i>	<i>5,1%</i>	<i>14,7%</i>				
<b>Ebitda</b>	<b>17.965</b>	<b>11.297</b>	<b>882</b>	<b>30.144</b>	<b>15.567</b>	<b>9.361</b>	<b>918</b>	<b>25.846</b>
<i>Ebitda Margin</i>	<i>3,37%</i>	<i>7,44%</i>	<i>11,02%</i>	<i>4,65%</i>	<i>3,31%</i>	<i>7,15%</i>	<i>12,05%</i>	<i>4,58%</i>
<i>Variazione YoY</i>	<i>15,4%</i>	<i>20,7%</i>	<i>-3,9%</i>	<i>16,6%</i>				
<b>Ebit</b>	<b>13.855</b>	<b>6.834</b>	<b>773</b>	<b>21.462</b>	<b>12.724</b>	<b>6.200</b>	<b>456</b>	<b>19.380</b>
<i>Ebit Margin</i>	<i>2,60%</i>	<i>4,50%</i>	<i>9,66%</i>	<i>3,31%</i>	<i>2,71%</i>	<i>4,74%</i>	<i>5,99%</i>	<i>3,43%</i>
<i>Variazione YoY</i>	<i>8,9%</i>	<i>10,2%</i>	<i>69,5%</i>	<i>10,7%</i>				
<b>Risultato Netto</b>	<b>9.178</b>	<b>4.113</b>	<b>393</b>	<b>13.684</b>	<b>8.358</b>	<b>3.872</b>	<b>199</b>	<b>12.429</b>
<i>Eat Margin</i>	<i>1,72%</i>	<i>2,71%</i>	<i>4,91%</i>	<i>2,11%</i>	<i>1,78%</i>	<i>2,96%</i>	<i>2,61%</i>	<i>2,20%</i>
<i>Variazione YoY</i>	<i>9,8%</i>	<i>6,2%</i>	<i>97,5%</i>	<i>10,1%</i>				
<b>Risultato netto di pertinenza del Gruppo</b>	<b>9.121</b>	<b>2.482</b>	<b>393</b>	<b>11.996</b>	<b>8.320</b>	<b>2.334</b>	<b>199</b>	<b>10.853</b>
<i>Variazione YoY</i>	<i>9,6%</i>	<i>6,3%</i>	<i>97,5%</i>	<i>10,5%</i>				
<b>Risultato netto Adjusted</b>	<b>9.277</b>	<b>4.872</b>	<b>402</b>	<b>14.552</b>	<b>8.374</b>	<b>4.508</b>	<b>200</b>	<b>13.082</b>
<i>Variazione YoY</i>	<i>10,8%</i>	<i>8,1%</i>	<i>101%</i>	<i>11,2%</i>				



## PRESS RELEASE

### APPROVAL OF THE HALF-YEAR FINANCIAL REPORT AT 31 OCTOBER 2018

**The Board of Directors of Sesa S.p.A. today examined and approved the Half-Year Financial Report as of 31 October 2018**

**Total Revenues and Other Income up by 14.7% and growth of profitability over 10% compared to the first half of the previous year, thanks to the success of the Group's development strategy in higher value-added IT business areas, supporting the customers' demand for digital transformation**

- **Total Revenues and Other Income: Euro 648.2 million (+14.7% vs Euro 564.9 million at 31 October 2017)**
- **Consolidated Ebitda: Euro 30.1 million (+16.6% vs Euro 25.8 million at 31 October 2017)**
- **Consolidated Ebit: Euro 21.5 million (+10.7% vs Euro 19.4 million at 31 October 2017). Adjusted<sup>1</sup> consolidated Ebit: Euro 22.7 million (+11.7% YoY)**
- **Consolidated Net profit: Euro 13.7 million (+10.1% vs 31 October 2017). Adjusted<sup>1</sup> consolidated Net profit: Euro 14.6 million (+11.2% YoY)**
- **Consolidated Net profit attributable to the Group: Euro 12.0 million (+10.5% vs 31 October 2017). Adjusted<sup>1</sup> consolidated Net profit attributable to the Group: Euro 12.9 million (+11.8% YoY)**
- **Net Financial Position (net liquidity) positive by Euro 1.8 million, with an improvement vs a net debt equal to Euro 2.1 million at 31 October 2017**
- **Total Equity equal to Euro 213.6 million vs Euro 201.7 million at 31 October 2017**

#### **Empoli, 19 December 2018**

The Board of Directors of Sesa S.p.A., reference operator in Italy in the sector of value-added IT services and solutions for the business segment, examined and approved the consolidated Half-Year Financial Report as of 31 October 2018, prepared in compliance with EU-IFRS accounting standards.

In the first six months of the current year, the Group carried on its development strategy in higher value-added IT business areas, supporting the companies' digital transformation requirements and successfully integrating the recent corporate acquisitions. In the first half of the year ending on 30 April 2019, Sesa Group achieved a growth in revenues and profitability of over 10% compared to the first half of the previous year, higher than the Group's long-term growth trend (2011-2018 revenues CAGR +9%, 2011-2018 Ebitda CAGR +9.1%).

---

<sup>1</sup>Adjusted Ebit and Adjusted Ebt are gross of the amortization of intangible assets (client lists and technological know-how) recorded as a result of the Purchase Price Allocation (PPA) process. Adjusted Net profit and Adjusted Net profit attributable to the Group are gross of the amortization of intangible assets (client lists and technological know-how) recorded as a result of the Purchase Price Allocation (PPA) process, both net of the related tax effects

The changes in the scope of consolidation (acquisitions of the companies Icos S.p.A., Tech-Value S.p.A., Panthera S.r.l. and Sinergy S.r.l.) contributed to the growth for about 40% in revenues and profitability at 31 October 2018. The VAD sector achieved an increase in revenues and Ebitda of 13.4% and 15.4% respectively compared to the previous year, supported by the strategic actions implemented over the last two years and investments in specializations, human capital and expansion of the portfolio of distributed brands.

**Total Revenues and Other Income up by 14.7% in the period**, from Euro 564,912 thousand at 31 October 2017 to Euro 648,208 thousand at 31 October 2018, thanks to the growth recorded in both Group's main business segments. In particular, the VAD sector showed a growth of 13.4% compared to the same period of 2017, while SSI sector's revenues increased by 16.0% compared to the same period of 2017.

**The consolidated Ebitda equal to Euro 30,144 thousand at 31 October 2018 (Ebitda margin 4.65%) showed an increase of Euro 4,298 thousand (+16.6%)** compared to Euro 25,846 thousand (Ebitda margin 4.58%) at 31 October 2017, thanks to the growth achieved in both Group's main business segments.

The VAD sector's Ebitda amounted to Euro 17,965 thousand at 31 October 2018 (+15.4% YoY), with an absolute and percentage growth compared to 31 October 2017 thanks to the combined effect of Gross Margin increase and the recovery in the operating efficiency.

The SSI sector recorded a 20.7% growth in Ebitda (Euro 11,297 thousand at 31 October 2018, Ebitda margin equal to 7.4% compared to 7.1% of the previous year), benefiting from higher revenues in the Business Units of high value-added IT services and solutions, such as ERP & Industry Solutions, Managed & Security Services and Digital Solutions.

**The consolidated Ebit equal to Euro 21,462 thousand (Ebit margin 3.31%) increased by 10.7%** compared to Euro 19,380 thousand (Ebit margin 3.43%) at 31 October 2017, thanks to the above-mentioned growth in Ebitda, net of higher amortisation and depreciation (+33.1% YoY) following the Group's investments supporting the growth and the increase in the item amortisation client lists and technological know-how related to the recent acquisitions (mainly ICOS S.p.A., Tech-Value S.r.l. and Panthera S.r.l.). The Adjusted Ebit increased by 11.7% compared to the same period of the previous year, from Euro 20,297 thousand at 31 October 2017 to Euro 22,681 thousand at 31 October 2018.

**The consolidated Ebt at 31 October 2018 is equal to Euro 19,638 thousand (Ebt margin 3.03%), up by 9.3%** compared to Euro 17,971 thousand (Ebt margin 3.18%) of the previous period. The consolidated Adjusted Ebt increased by 10.4% from Euro 18,888 thousand at 31 October 2017 (Adjusted Ebt margin 3.34%) to Euro 20,857 thousand at 31 October 2018 (Adjusted Ebt margin 3.22%).

**The consolidated Net profit after taxes is equal to Euro 13,684 thousand (Eat margin 2.11%) at 31 October 2018, showing an increase of 10.1%** compared to Euro 12,429 thousand (Eat margin 2.20%) at 31 October 2017, benefiting, among other things, from a lower tax incidence. Excluding the item amortisation client lists and technological know-how that includes the differences in value of the acquired companies, the Adjusted Net profit recorded a 11.2% growth, from Euro 13,082 thousand at 31 October 2017 to Euro 14,552 thousand at 31 October 2018.

**The consolidated Net profit attributable to the Group at 31 October 2018 is equal to Euro 11,996 thousand, up by 10.5%** compared to Euro 10,853 thousand at 31 October 2017. The consolidated Adjusted Net profit attributable to the Group at 31 October 2018 amounted to Euro 12,864 thousand, with a 11.8% growth compared to Euro 11,506 thousand at 31 October 2017.

The Balance Sheet at 31 October showed an improvement in the Net Financial Position compared to 31 October 2017 and a further strengthening of the Group's Equity.

The consolidated NFP at 31 October 2018 is positive (net liquidity) by Euro 1,802 thousand, with an improvement of Euro 3,928 thousand compared to a negative NFP (net debt) equal to Euro 2,126 thousand at 31 October 2017. The improvement compared to the same period of the previous year was mainly due to the operating cash flow, net of investments for corporate acquisitions and technological infrastructures (about Euro 30 million) carried out in the last 12 months and dividends paid in the period equal to about Euro 9.3 million.

It should be noted a further improvement in the efficiency of working capital management: the Net Working Capital amounted to Euro 116,607 thousand at 31 October 2018 with a decrease of 11.3% (equal to Euro 14,884 thousand) compared to 31 October 2017, and an improvement in the ratio between Net Working Capital

and Total Revenues and Other Income on an annual basis which fell to 8.1% at 31 October 2018 from 10.3% at 31 October 2017.

The change in the NFP at 31 October 2018 compared to 30 April 2018, which showed a net liquidity equal to Euro 54,662 thousand, mainly reflects the seasonality of the business, characterized by a greater absorption of net working capital in the second half of the year and therefore at 31 October compared to 30 April of each year.

During the period, the consolidated Equity further strengthened and amounted to Euro 213,612 thousand at 31 October 2018 compared to Euro 201,650 thousand at 31 October 2017 and Euro 216,001 thousand at 30 April 2018.

The Chairman Paolo Castellacci and the Chief Executive Officer Alessandro Fabbroni commented the results for the six-month period at 31 October 2018.

*“During a phase of market transformation, in which the way of technological fruition is evolving and grow the the companies’ digital transformation requirements, the Group carries on the business developing its offering and increasing technical skills supporting the customers in their technological innvoation path. In markets that need a growing specialization we continue to develop value-added services and innovations favored by investments in human capital”*, stated Paolo Castellacci, Chairman and founder of Sesa.

*“In the first half of the fiscal year the Group overperformed the reference market and the Group’s long-term trend, benefiting from the succes of the recent investments in human capital and technological innovation. To the growth contributed the corporate acquisitions carried out in strategic areas during the last two years, succesfully integrated by the Group. Considering the positive performance of the first half of the year, the Group confirms a favorable outlook for the full year ending on 30 April 2019 with a growth in revenues and profitability in line with its long-term track record (equal to an average of about 10% annually in the period 2011-2018). We will continue to operate by pursuing long-term investments and sustainable growth policies, towards all stakeholders”*, stated Alessandro Fabbroni, CEO of Sesa.

\*\*\*\*\*

Here attached you can find the following exhibits (in thousands of Euros):

Exhibit n. 1 – Reclassified Consolidated Income Statement of Sesa Group as of 31 October 2018

Exhibit n. 2 – Reclassified Consolidated Balance Sheet of Sesa Group as of 31 October 2018

Exhibit n. 3 – Consolidated Income Statement of Sesa Group as of 31 October 2018

Exhibit n. 4 – Consolidated Statement of Financial Position of Sesa Group as of 31 October 2018

Exhibit n. 5 – Segment Information (VAD, SSI, Corporate) as of 31 October 2018

\*\*\*\*\*

This press release is also available on the company's website [www.sesa.it](http://www.sesa.it), as well as on the authorized storage mechanism *eMarket Storage* consultable at the website [www.emarketstorage.com](http://www.emarketstorage.com).

**Conference Call:** Wednesday 19 December 2018 at 5.00 p.m. (CET), Sesa S.p.A. will hold a conference call with the financial community, in order to discuss the Group’s economic and financial results. You can connect through the following phone numbers: from Italy +39 02 8058811, from the UK +44 121 2818003, from USA +1 718 7058794 (international local number), 1 855 2656959 (toll-free number). Before the conference call, the financial presentation will be available on the company’s website, <http://www.sesa.it/en/investor-relations/presentations.html>.

\*\*\*\*\*

*The manager responsible for drawing up the company’s accounts – Alessandro Fabbroni - declares, pursuant to Paragraph 2 of Article 154 bis of the Consolidated Finance Act, that the accounting information contained in this press release matches the information included in the accounting books and records.*

*Sesa S.p.A., based in Empoli (Florence) and activities throughout the Italian territory, is the head of a Group leader in Italy in the sector of value-added IT services and solutions for the business segment, with consolidated revenues over Euro 1.350 billion and about 1,650 employees (source: Consolidated Financial Statements at 30 April 2018). The Group has the mission of bring the most advanced technological solutions of international Vendors of IT in the districts of the Italian economy, leading companies and entrepreneurs in the path of technological innovation, with particular reference to the SME and Enterprise segments. By partnering with the global leading brand in the industry ("IT Titans"), the skills of its human resources and investment in innovation, the Group offers ICT services and solutions (design, education, pre and post sales, Managed and Security Services, Digital Solutions, Cloud Computing Solutions) to support the competitiveness of enterprises customers.  
Sesa is listed on the STAR (MTA) of the Italian Stock Exchange with a free float of about 47%.*

**For Financial Information**

Sesa S.p.A.  
Conxi Palmero, Investor Relations Manager  
+39 0571 997326 - investor@sesa.it

**For Media Information**

Idea Point S.r.l.  
Alessandro Pasquinucci  
+39 0571 99744 - info@ideapoint.it

Sesa S.p.A.

Headquarter Empoli, via Piovola n.138, 50053  
Ph. (+39) 0571.997444 – fax (+39) 0571.997984  
[www.sesa.it](http://www.sesa.it)

Share Capital Euro 37,126,927.50 - i.v.  
VAT number, Fiscal and number on the Florence Company  
Register 07116910964

**Exhibit 1 - Reclassified Consolidated Income Statement of Sesa Group as of 31 October 2018 (in thousands of Euros)**

<b>Reclassified Income statement</b>	<b>31/10/2018 (6 months)</b>	<b>%</b>	<b>31/10/2017 (6 months)</b>	<b>%</b>	<b>Change 2018/17</b>
<b>Revenues</b>	<b>643,770</b>		<b>560,557</b>		<b>14.8%</b>
Other income	4,438		4,355		1.9%
<b>Total Revenues and Other Income</b>	<b>648,208</b>	<b>100.0%</b>	<b>564,912</b>	<b>100.0%</b>	<b>14.7%</b>
Purchase of goods	(515,023)	79.5%	(453,543)	80.3%	13.6%
Costs for services and leased assets	(57,057)	8.8%	(48,240)	8.5%	18.3%
Personnel costs	(44,406)	6.9%	(36,101)	6.4%	23.0%
Other operating charges	(1,578)	0.2%	(1,182)	0.2%	33.5%
<b>Total Purchase of goods and Operating Costs</b>	<b>(618,064)</b>	<b>95.3%</b>	<b>(539,066)</b>	<b>95.4%</b>	<b>14.7%</b>
<b>Ebitda</b>	<b>30,144</b>	<b>4.65%</b>	<b>25,846</b>	<b>4.58%</b>	<b>16.6%</b>
Depreciation and Amortisation tangible and intangible assets (software)	(4,202)		(3,157)		33.1%
Amortisation client lists and technological know-how	(1,219)		(917)		32.9%
Accruals to provision for bad debts and risks and other non-monetary costs	(3,261)		(2,392)		36.3%
<b>Ebit</b>	<b>21,462</b>	<b>3.31%</b>	<b>19,380</b>	<b>3.43%</b>	<b>10.7%</b>
Profit from companies valued at equity	255		493		-48.3%
Net financial income and charges	(2,079)		(1,902)		9.3%
<b>Ebt</b>	<b>19,638</b>	<b>3.03%</b>	<b>17,971</b>	<b>3.18%</b>	<b>9.3%</b>
Income taxes	(5,954)		(5,542)		7.4%
<b>Net profit</b>	<b>13,684</b>	<b>2.11%</b>	<b>12,429</b>	<b>2.20%</b>	<b>10.1%</b>
<i>Net profit attributable to the Group</i>	<i>11,996</i>	<i>1.85%</i>	<i>10,853</i>	<i>1.92%</i>	<i>10.5%</i>
<i>Net profit attributable to non-controlling interests</i>	<i>1,688</i>		<i>1,576</i>		<i>7.1%</i>
<b>Adjusted Ebit</b>	<b>22,681</b>	<b>3.50%</b>	<b>20,297</b>	<b>3.59%</b>	<b>11.7%</b>
<b>Adjusted Ebt</b>	<b>20,857</b>	<b>3.22%</b>	<b>18,888</b>	<b>3.34%</b>	<b>10.4%</b>
<b>Adjusted Net profit</b>	<b>14,552</b>	<b>2.24%</b>	<b>13,082</b>	<b>2.32%</b>	<b>11.2%</b>
<i>Adjusted Net profit attributable to the Group</i>	<i>12,864</i>		<i>11,506</i>		<i>11.8%</i>

**Exhibit 2 – Reclassified Consolidated Balance Sheet of Sesa Group as of 31 October 2018 (in thousands of Euros)**

<b>Reclassified Balance Sheet</b>	<b>31/10/2018</b>	<b>31/10/2017</b>	<b>30/04/2018</b>
Intangible assets	45,801	23,163	39,083
Property, plant and equipment	55,517	51,819	55,221
Investments valued at equity	8,339	8,868	9,179
Other non-current receivables and deferred tax assets	21,493	16,241	17,264
<b>Total non-current assets (a)</b>	<b>131,150</b>	<b>100,091</b>	<b>120,747</b>
Inventories	86,491	71,554	67,752
Current trade receivables	278,056	267,148	328,760
Other current assets	30,225	25,465	37,423
<b>Current operating assets (b)</b>	<b>394,772</b>	<b>364,167</b>	<b>433,935</b>
Payables to suppliers	221,819	190,930	295,706
Other current payables	56,346	41,746	62,967
<b>Short-term operating liabilities (c)</b>	<b>278,165</b>	<b>232,676</b>	<b>358,673</b>
<b>Net working capital (b-c)</b>	<b>116,607</b>	<b>131,491</b>	<b>75,262</b>
Non-current provisions and other tax liabilities	14,714	8,964	14,175
Employee benefits	21,233	18,842	20,495
<b>Non-current liabilities (d)</b>	<b>35,947</b>	<b>27,806</b>	<b>34,670</b>
<b>Net Invested Capital (a+b-c-d)</b>	<b>211,810</b>	<b>203,776</b>	<b>161,339</b>
<b>Equity (f)</b>	<b>213,612</b>	<b>201,650</b>	<b>216,001</b>
Medium-Term Net Financial Position	143,777	115,353	123,172
Short-Term Net Financial Position	(145,579)	(113,227)	(177,834)
<b>Total Net Financial Position (Net Liquidity) (g)</b>	<b>(1,802)</b>	<b>2,126</b>	<b>(54,662)</b>
<b>Equity and Net Financial Position (f+g)</b>	<b>211,810</b>	<b>203,776</b>	<b>161,339</b>



**Exhibit 3 - Consolidated Income Statement of Sesa Group as of 31 October 2018 (in thousands of Euros)**

<i>(in thousands of Euros)</i>	<b>Period ended 31 October</b>	
	<b>2018</b>	<b>2017</b>
Revenues	643,770	560,557
Other income	4,438	4,355
Consumables and goods for resale	(515,023)	(453,543)
Costs for services and rent, leasing and similar costs	(57,095)	(48,611)
Personnel costs	(44,406)	(36,101)
Other operating costs	(4,801)	(3,203)
Amortisation and depreciation	(5,421)	(4,074)
<b>EBIT</b>	<b>21,462</b>	<b>19,380</b>
Profit from companies valued at equity	255	493
Financial income	2,072	2,683
Financial charges	(4,151)	(4,585)
<b>Profit before taxes</b>	<b>19,638</b>	<b>17,971</b>
Income taxes	(5,954)	(5,542)
<b>Profit for the period</b>	<b>13,684</b>	<b>12,429</b>
<i>Of which:</i>		
Net profit attributable to non-controlling interests	1,688	1,576
Net profit attributable to the Group	11,996	10,853

**Exhibit 4 - Consolidated Statement of Financial Position of Sesa Group as of 31 October 2018 (in thousands of Euros)**

<i>(in thousands of Euros)</i>	<b>At 31 October 2018</b>	<b>At 30 April 2018</b>
Intangible assets	45,801	39,083
Property, plant and equipment	55,517	55,221
Investment property	290	290
Investments valued at equity	8,339	9,179
Deferred tax assets	6,390	6,532
Other non-current receivables and assets	14,813	10,442
<b>Total non-current assets</b>	<b>131,150</b>	<b>120,747</b>
Inventories	86,491	67,752
Current trade receivables	278,056	328,760
Current tax receivables	6,937	7,452
Other current receivables and assets	25,085	33,315
Cash and cash equivalents	226,579	247,194
<b>Total current assets</b>	<b>623,148</b>	<b>684,473</b>
Non-current assets held for sale		
<b>Total assets</b>	<b>754,298</b>	<b>805,220</b>
Share capital	37,127	37,127
Share premium reserve	33,144	33,144
Other reserves	(4,071)	1,723
Profits carried forward	137,049	132,961
<b>Total Group equity</b>	<b>203,249</b>	<b>204,955</b>
Equity attributable to non-controlling interests	10,363	11,046
<b>Total equity</b>	<b>213,612</b>	<b>216,001</b>
Non-current loans	143,777	123,172
Employee benefits	21,233	20,495
Non-current provisions	3,001	2,836
Deferred tax liabilities	11,713	11,339
<b>Total non-current liabilities</b>	<b>179,724</b>	<b>157,842</b>
Current loans	82,797	72,704
Payables to suppliers	221,819	295,706
Current tax payables	6,061	2,187
Other current liabilities	50,285	60,780
<b>Total current liabilities</b>	<b>360,962</b>	<b>431,377</b>
<b>Total liabilities</b>	<b>540,686</b>	<b>589,219</b>
<b>Total equity and liabilities</b>	<b>754,298</b>	<b>805,220</b>

**Exhibit 5 – Segment Information (VAD, SSI, Corporate) as of 31 October 2018 (in thousands of Euros)**

Segment Information Euro/migliaia	Six-month period as of 31 October 2018				Six-month period as of 31 October 2017			
	VAD	SSI	Corporate	Group	VAD	SSI	Corporate	Group
<b>Total Revenues and Other Income</b>	<b>532,757</b>	<b>151,914</b>	<b>8,005</b>	<b>648,208</b>	<b>469,941</b>	<b>130,938</b>	<b>7,619</b>	<b>564,912</b>
<i>Change YoY</i>	<i>13.4%</i>	<i>16.0%</i>	<i>5.1%</i>	<i>14.7%</i>				
<b>Ebitda</b>	<b>17,965</b>	<b>11,297</b>	<b>882</b>	<b>30,144</b>	<b>15,567</b>	<b>9,361</b>	<b>918</b>	<b>25,846</b>
<i>Ebitda Margin</i>	<i>3.37%</i>	<i>7.44%</i>	<i>11.02%</i>	<i>4.65%</i>	<i>3.31%</i>	<i>7.15%</i>	<i>12.05%</i>	<i>4.58%</i>
<i>Change YoY</i>	<i>15.4%</i>	<i>20.7%</i>	<i>-3.9%</i>	<i>16.6%</i>				
<b>Ebit</b>	<b>13,855</b>	<b>6,834</b>	<b>773</b>	<b>21,462</b>	<b>12,724</b>	<b>6,200</b>	<b>456</b>	<b>19,380</b>
<i>Ebit Margin</i>	<i>2.60%</i>	<i>4.50%</i>	<i>9.66%</i>	<i>3.31%</i>	<i>2.71%</i>	<i>4.74%</i>	<i>5.99%</i>	<i>3.43%</i>
<i>Change YoY</i>	<i>8.9%</i>	<i>10.2%</i>	<i>69.5%</i>	<i>10.7%</i>				
<b>Net profit</b>	<b>9,178</b>	<b>4,113</b>	<b>393</b>	<b>13,684</b>	<b>8,358</b>	<b>3,872</b>	<b>199</b>	<b>12,429</b>
<i>Eat Margin</i>	<i>1.72%</i>	<i>2.71%</i>	<i>4.91%</i>	<i>2.11%</i>	<i>1.78%</i>	<i>2.96%</i>	<i>2.61%</i>	<i>2.20%</i>
<i>Change YoY</i>	<i>9.8%</i>	<i>6.2%</i>	<i>97.5%</i>	<i>10.1%</i>				
<b>Net profit attributable to the Group</b>	<b>9,121</b>	<b>2,482</b>	<b>393</b>	<b>11,996</b>	<b>8,320</b>	<b>2,334</b>	<b>199</b>	<b>10,853</b>
<i>Change YoY</i>	<i>9.6%</i>	<i>6.3%</i>	<i>97.5%</i>	<i>10.5%</i>				
<b>Adjusted Net profit</b>	<b>9,277</b>	<b>4,872</b>	<b>402</b>	<b>14,552</b>	<b>8,374</b>	<b>4,508</b>	<b>200</b>	<b>13,082</b>
<i>Change YoY</i>	<i>10.8%</i>	<i>8.1%</i>	<i>101%</i>	<i>11.2%</i>				

Fine Comunicato n.20016-47

Numero di Pagine: 20