



SPAFID CONNECT

Informazione Regolamentata n. 0835-15-2019	Data/Ora Ricezione 25 Febbraio 2019 11:38:36	MTA
--------------------------------------------------	----------------------------------------------------	-----

Societa' : PIAGGIO & C.
Identificativo : 114296
Informazione
Regolamentata
Nome utilizzatore : PIAGGION05 - LUPOTTO
Tipologia : 1.1
Data/Ora Ricezione : 25 Febbraio 2019 11:38:36
Data/Ora Inizio : 25 Febbraio 2019 11:38:37
Diffusione presunta
Oggetto : CS GRUPPO PIAGGIO: PROGETTO DI
BILANCIO 2018 - DRAFT FINANCIAL
STATEMENTS

Testo del comunicato

Vedi allegato.

COMUNICATO STAMPA

GRUPPO PIAGGIO: PROGETTO DI BILANCIO 2018¹

Nel 2018 il Gruppo Piaggio ha registrato performance in miglioramento rispetto all'anno precedente, la crescita di tutti i principali indicatori di conto economico, un deciso incremento del risultato operativo e dell'utile netto, maggiori investimenti e la riduzione del debito.

**Ricavi consolidati 1.389,5 milioni di euro, in crescita del 4,3% (+8,2% a cambi costanti)
(1.332,4 €/mln nel 2017)**

**Margine lordo industriale 423,6 milioni di euro, in crescita del 4,5%
(405,4 €/mln nel 2017), 30,5% in rapporto al fatturato (30,4% nel 2017)**

**Ebitda 201,8 milioni di euro, in crescita del 4,9% (+7,4% a cambi costanti)
(192,3 €/mln nel 2017) Ebitda margin 14,5% (14,4% nel 2017)**

**Risultato operativo (Ebit) 92,8 milioni di euro, in crescita del 28,3%
(72,3 €/mln nel 2017) Ebit margin 6,7% (5,4 % nel 2017)**

**Risultato ante imposte positivo per 67,8 milioni di euro, in crescita del 69,4%
(40,1€/mln nel 2017)**

Utile netto 36,1 milioni di euro, in crescita dell'80,6% (20 €/mln nel 2017)

**Posizione finanziaria netta -429,2 milioni di euro
in miglioramento per 17,5 €/mln rispetto ai -446,7 €/mln al 31 dicembre 2017**

Venduti nel mondo 603.600 veicoli, in crescita del 9,2% (552.800 nel 2017)

Investimenti per 115,3 milioni di euro, in aumento del 33% (86,7 €/mln nel 2017)

Proposto dividendo di 9,0 centesimi di euro per azione (pari a euro 32.155.184,34)

* * *

Autorizzazione all'acquisto e disposizione di azioni proprie

Mantova, 25 febbraio 2019 - Il Consiglio di Amministrazione di Piaggio & C. S.p.A. (PIA.MI), riunitosi oggi sotto la presidenza di Roberto Colaninno, ha esaminato e approvato il Progetto di Bilancio per l'esercizio 2018.

Andamento economico-finanziario del Gruppo Piaggio al 31 dicembre 2018²

I ricavi netti consolidati del Gruppo sono stati pari a 1.389,5 milioni di euro, in crescita del 4,3% rispetto ai 1.332,4 milioni di euro registrati nel 2017. A cambi costanti la crescita dei ricavi è stata dell'8,2% rispetto allo scorso anno.

¹ A partire dal 1° gennaio 2018 il Gruppo Piaggio applica i principi IFRS 9 (Strumenti Finanziari) e IFRS 15 (Ricavi provenienti da contratti con i clienti). Nel presente comunicato i dati al 31 dicembre 2017 sono stati rielaborati al fine di renderli omogenei e confrontabili con quelli al 31 dicembre 2018.

² Gli indicatori alternativi di performance più rilevanti utilizzati e rappresentati quanto monitorato dal Management del Gruppo Piaggio sono i seguenti:

- EBITDA: definito come risultato operativo (EBIT) al lordo degli ammortamenti e costi di *impairment* delle attività immateriali e materiali, così come risultanti dal Conto economico consolidato;
- Margine lordo industriale: definito come la differenza tra i ricavi netti e il costo del venduto;
- Posizione finanziaria netta: rappresentata dal debito finanziario lordo, ridotto della cassa e delle altre disponibilità liquide equivalenti, nonché degli altri crediti finanziari correnti. Non concorrono, invece, alla determinazione della Posizione Finanziaria Netta le altre attività e passività finanziarie originate dalla valutazione al *fair value*, gli strumenti finanziari derivati designati di copertura e non, l'adeguamento al *fair value* delle relative poste coperte ed i relativi ratei.

Il **marginale lordo industriale** è stato pari a **423,6 milioni di euro**, con un **incremento del 4,5%** rispetto ai 405,4 milioni di euro registrati nel 2017. **L'incidenza del marginale lordo industriale sul fatturato netto è pari al 30,5%** (30,4% nel 2017).

Le **spese operative** sostenute dal Gruppo al 31 dicembre 2018 sono risultate pari a **330,8 milioni di euro**, in flessione dello 0,7% rispetto al dato registrato nello stesso periodo dello scorso anno (333,1 milioni di euro).

L'evoluzione del conto economico sopra descritta porta a un **EBITDA consolidato di 201,8 milioni di euro, in crescita del 4,9% (+7,4% a cambi costanti)** rispetto ai 192,3 milioni di euro registrati nel 2017. **L'EBITDA margin è pari al 14,5%** (14,4% nel 2017), **il miglior risultato mai registrato dall'Ipo (2006)**.

Il **risultato operativo (EBIT)** è stato pari a **92,8 milioni di euro, in decisa crescita del 28,3%** rispetto ai 72,3 milioni di euro nel 2017. **L'EBIT margin è risultato pari al 6,7%** (5,4% nel 2017).

Al 31 dicembre 2018 il **risultato ante imposte** è stato pari a **67,8 milioni di euro, in crescita del 69,4%** (40,1 milioni di euro nel 2017). Le imposte di periodo sono state pari a 31,8 milioni di euro, con un'incidenza del 46,8% sul risultato ante imposte.

L'utile netto consuntivato dal Gruppo Piaggio nel 2018 è stato di 36,1 milioni di euro, in crescita dell'80,6% rispetto ai 20 milioni di euro registrati nel 2017.

L'indebitamento finanziario netto (PFN) al 31 dicembre 2018 si è attestato a **429,2 milioni di euro, in miglioramento per 17,5 milioni di euro** rispetto ai 446,7 milioni di euro al 31 dicembre 2017.

Il **patrimonio netto** del Gruppo al 31 dicembre 2018 ammonta a **392 milioni di euro** (385,1 milioni di euro al 31 dicembre 2017).

Nel 2018 il Gruppo Piaggio ha consuntivato **investimenti per 115,3 milioni di euro, in aumento di 28,6 milioni di euro, +33%** rispetto a 86,7 milioni di euro investiti nel 2017.

Andamento dei business al 31 dicembre 2018

Nel corso del 2018 il **Gruppo Piaggio ha venduto complessivamente nel mondo 603.600 veicoli, in crescita del 9,2%** (552.800 unità vendute nel 2017), registrando ricavi consolidati per 1.389,5 milioni di euro.

A livello di **aree geografiche sono incrementati i volumi di vendita in India (+23,5%) e nell'area Asia Pacific (+9,7%)**, mentre quelli registrati in Emea e Americas (-4,3%) hanno subito principalmente l'effetto della contrazione del mercato dei veicoli 50cc.

Due ruote:

Al 31 dicembre 2018 il Gruppo ha venduto nel mondo 393.100 veicoli a due ruote in crescita del 4,6% (376.000 nel 2017), per un **fatturato netto di 957,9 milioni di euro** (942,1 milioni di euro nel 2017).

Il dato **include anche i ricambi e accessori, che hanno registrato un fatturato pari a 125,2 milioni di euro**, in crescita del 3,3% rispetto ai 121,2 milioni di euro registrati nel 2017.

Nel 2018 il Gruppo Piaggio ha registrato **un forte incremento del 30,3% dei volumi di vendita nel mercato indiano delle due ruote**, spinto dagli ottimi risultati di Vespa e Aprilia SR, ed è stato segnato un **incremento del 9,7% dei volumi delle due ruote in Asia Pacific**.

In Europa il Gruppo Piaggio ha confermato la leadership nel segmento scooter con una quota del 25,3%. Resta inoltre forte il posizionamento del Gruppo sul mercato nordamericano degli scooter con una quota del 23,9%.

Nel settore scooter si segnalano in particolare gli ottimi risultati del brand Vespa, che ha incrementato le unità vendute nel mondo del 16% e ha registrato l'anno record di vendite dal 2007; a questo risultato hanno contribuito tutti i principali mercati di riferimento con un significativo incremento dell'India, dell'Asia Pacific e dell'Europa, grazie anche al successo riscontrato dal lancio delle serie speciali. Sempre nel segmento scooter si segnala la crescita dei volumi del tre ruote MP3, in particolare grazie al positivo riscontro ottenuto dalle nuove motorizzazioni, e dello scooter Aprilia SR nel mercato indiano.

Il settore moto del Gruppo ha segnato una crescita dei volumi trainata principalmente dal brand Aprilia, che ha segnato un incremento del 24,8% grazie anche alle nuove Shiver 900 e Dorso Duro 900 e all'SX 50.

Veicoli commerciali:

Nel settore dei veicoli commerciali il Gruppo Piaggio ha registrato un notevole incremento, 210.500 veicoli venduti, in aumento del 19,1% (176.800 unità nel 2017), consuntivando un fatturato netto pari a 431,6 milioni di euro, +10,6% rispetto ai 390,4 milioni di euro nel 2017. Il dato include anche ricambi e accessori, che hanno registrato vendite per 47,7 milioni di euro, in crescita del 5,6% (45,1 milioni nel 2017).

Le vendite di veicoli commerciali a tre ruote in India continuano a registrare una crescita sostenuta, pari al 15,9% e a 167.362 unità. La consociata PVPL si è attestata su una quota complessiva di mercato dei 3 ruote del 23,3% e ha confermato la leadership nel segmento del trasporto merci (cargo) con una quota di mercato del 44,9%.

Al 31 dicembre 2018 il polo produttivo PVPL ha esportato oltre 51.500 veicoli.

Piaggio Fast Forward:

Piaggio Fast Forward (PFF), la società del Gruppo Piaggio con sede a Boston incentrata sulla robotica e mobilità del futuro, sta proseguendo l'attività di sviluppo del primo innovativo progetto, Gita, che verrà assemblato e prodotto nel nuovo stabilimento situato a Charlestown. Gita è un veicolo intelligente, capace di muoversi anche in autonomia nei sempre più complessi sviluppi urbani. Può accompagnare una persona, mappare l'ambiente che lo circonda, scambiare dati e controllare ciò che si muove intorno.

Eventi di rilievo del 2018 e successivi

A integrazione di quanto già riportato nel presente testo e comunicato in sede di approvazione dei risultati relativi al terzo trimestre 2018 (Consiglio di Amministrazione del 23 ottobre 2018), si riportano di seguito i principali eventi del periodo e successivi.

Il 6 novembre 2018, nel corso del salone EICMA di Milano, il Gruppo Piaggio ha presentato diverse novità. Tra le principali si segnalano Vespa Elettrica (la cui commercializzazione a livello europeo è iniziata in concomitanza con la Fiera); Moto Guzzi V85 TT, la tutto-terreno la cui commercializzazione è iniziata questo febbraio e ha ricevuto oltre 8.000 prenotazioni di test ride in tutta Europa; la supersportiva Aprilia RSV4 1100 Factory; Aprilia RS 660 Concept. Presentati al pubblico anche Piaggio MP3 300 hpe e Piaggio MP3 500 hpe Sport Advanced, dotato di retromarcia. Rinnovati nello stile e nei contenuti tecnici anche i modelli della gamma Vespa GTS.

Il 7 gennaio Massimo Rivola ha assunto la carica di Amministratore Delegato di Aprilia Racing. La nomina di Rivola rappresenta un ulteriore importante tassello nel percorso di rafforzamento del reparto corse di Noale, dopo l'ingaggio del top rider Andrea Iannone, a fianco al confermato Aleix Espargaró, l'arrivo di Bradley Smith come tester e l'ingresso di due nuovi capitecnici di provata esperienza, Antonio Jimenez e Fabrizio Cecchini.

Il 15 gennaio (vd. comunicato stampa del 16 gennaio) l'Agenzia di rating Moody's Investors Service (Moody's), ha rivisto il Rating sul Gruppo Piaggio alzandolo da "B1" a "Ba3" e ha attribuito Outlook "STABILE".

* * *

Piaggio & C. S.p.A.

La Società Capogruppo nel 2018 ha registrato un fatturato pari a 799,6 milioni di euro e un risultato netto di 35,6 milioni di euro.

Il Consiglio di Amministrazione proporrà all'Assemblea degli Azionisti di distribuire un dividendo di 9,0 centesimi di euro, lordo da imposte, per ciascuna azione ordinaria avente diritto (5,5 centesimi il dividendo distribuito per l'esercizio 2017), pari a euro 32.155.184,34; la data di stacco della cedola n. 12 è il giorno 23.04.2019, *record date* dividendo il 24.04.2019 e, quale data a partire dalla quale viene posto in pagamento il dividendo (*payment date*), il giorno 25.04.2019.

* * *

Evoluzione prevedibile della gestione

In un contesto di rafforzamento del Gruppo Piaggio sui mercati globali, il Gruppo si impegna a:

- confermare la posizione di leadership nel mercato europeo delle due ruote, sfruttando al meglio la ripresa prevista attraverso un ulteriore rafforzamento della gamma prodotti, sia scooter sia moto;
- mantenere le attuali posizioni sul mercato europeo dei veicoli commerciali, rafforzando la rete di vendita;
- consolidare la presenza nell'area Asia Pacific, esplorando nuove opportunità nei Paesi dell'area, sempre con particolare attenzione al segmento *premium* del mercato;
- rafforzare le vendite nel mercato indiano dello scooter grazie all'offerta di prodotti Vespa ed Aprilia;
- incrementare la penetrazione dei veicoli commerciali in India, grazie anche all'introduzione di nuove motorizzazioni.

Dal punto di vista tecnologico il Gruppo Piaggio proseguirà nella ricerca di nuove soluzioni ai problemi della mobilità attuali e futuri, grazie all'impegno di Piaggio Fast Forward (Boston) e di nuove frontiere del design da parte di PADc (Piaggio Advanced Design center) a Pasadena.

In linea più generale resta infine fermo l'impegno - che ha caratterizzato questi ultimi anni e che caratterizzerà anche le attività nel 2019 - di generare una crescita della produttività con una forte attenzione all'efficienza dei costi e degli investimenti, nel rispetto dei principi etici fatti propri dal Gruppo.

* * *

Autorizzazione all'acquisto e disposizione di azioni proprie

Nella seduta odierna, il Consiglio di Amministrazione ha deliberato di proporre all'Assemblea di rinnovare l'autorizzazione all'acquisto e disposizione di azioni proprie, già concessa dall'Assemblea ordinaria del 16 aprile 2018 e che andrà a scadere il 16 ottobre 2019. La proposta è finalizzata a dotare la Società di una utile opportunità strategica di investimento per le finalità consentite dalla normativa in materia, incluse le finalità contemplate nell'art. 5 del Regolamento (UE) 596/2014 (*Market Abuse Regulation*, di seguito "MAR") e nelle prassi ammesse a norma dell'art. 13 MAR, nonché per procedere ad acquisti di azioni proprie in funzione del loro successivo annullamento.

L'autorizzazione all'acquisto delle azioni proprie verrà richiesta per un periodo di diciotto mesi, a far data dalla delibera dell'Assemblea ordinaria; l'autorizzazione alla disposizione delle azioni proprie verrà richiesta senza limiti temporali. Si precisa che alla data odierna la Società detiene n. 873.818 azioni proprie.

Tutte le informazioni riguardanti i termini e modalità dell'autorizzazione saranno rese disponibili nella Relazione Illustrativa sull'Acquisto di azioni proprie che verrà messa a disposizione degli Azionisti nei termini previsti dalla normativa vigente.

* * *

Conference call con gli analisti

La presentazione relativa ai risultati finanziari al 31 dicembre 2018, che verrà illustrata nel corso della conference call con gli analisti finanziari, è disponibile sul sito corporate della Società al link www.piaggiogroup.com/it/investor.

* * *

Di seguito vengono proposti i prospetti di Conto Economico Consolidato, della Situazione Patrimoniale-Finanziaria Consolidata e del Rendiconto Finanziario Consolidato del Gruppo Piaggio al 31 dicembre 2018.

Si informa che gli schemi di conto economico sono stati aggiornati a seguito dell'adozione dell'IFRS 9, che ha emendato lo IAS 1 (82 ba) richiedendo l'esposizione separata nel Conto Economico delle perdite per riduzione di valore (compresi i ripristini delle perdite per riduzione di valore o gli utili per riduzione di valore).

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari Alessandra Simonotto attesta, ai sensi del comma 2 dell'art. 154 bis del D.Lgs. n. 58/1998 (T.U.F.), che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

* * *

In linea con quanto raccomandato dalla Comunicazione CESR/05-178b si precisa che nell'ambito del presente comunicato sono riportati alcuni indicatori che, ancorché non previsti dagli IFRS ("Non-GAAP Measures"), derivano da grandezze finanziarie previste dagli stessi. Tali indicatori - che sono presentati al fine di consentire una migliore valutazione dell'andamento della gestione di Gruppo - non devono essere considerati alternativi a quelli previsti dagli IFRS e sono omogenei con quelli riportati nella Relazione e Bilancio Annuale al 31 dicembre 2017 e nella reportistica trimestrale e semestrale periodica del Gruppo Piaggio. Si ricorda, inoltre, che le modalità di determinazione di tali indicatori ivi applicate, poiché non specificamente regolamentate dai principi contabili di riferimento, potrebbero non essere omogenee con quelle adottate da altri e, pertanto, questi indicatori potrebbero risultare non adeguatamente comparabili. In ottemperanza alla Comunicazione Consob n. 9081707 del 16 settembre 2009 si precisa che gli indicatori alternativi di performance ("Non-GAAP Measures") non sono stati oggetto di verifica da parte della società di revisione.

Il presente comunicato può contenere dichiarazioni previsionali, relative a eventi futuri e risultati operativi, economici e

finanziari del Gruppo Piaggio. Le suddette previsioni hanno per loro natura una componente di rischiosità ed incertezza, in quanto dipendono dal verificarsi di eventi e sviluppi futuri. I risultati effettivi potranno discostarsi in misura anche significativa rispetto a quelli annunciati in relazione a una pluralità di fattori.

Per ulteriori informazioni:

Ufficio Stampa Corporate Gruppo Piaggio

Resp. Diego Rancati
Via Broletto, 13 - 20121 Milano
+39 02.319612.19/.67
diego.rancati@piaggio.com
giulia.amendola@piaggio.com

Image Building

Via Privata Maria Teresa, 11 - 20123 Milano
+39 02 89011300
piaggio@imagebuilding.it

Investor Relations Gruppo Piaggio

Resp. Raffaele Lupotto
Viale Rinaldo Piaggio, 25
56025 Pontedera (PI)
+39 0587.272286
investorrelations@piaggio.com
piaggiogroup.com

TABELLE
Conto Economico Consolidato

	2018		2017	
	Totale	<i>di cui Parti correlate</i>	Totale	<i>di cui Parti correlate</i>
<i>In migliaia di euro</i>				
Ricavi Netti	1.389.546	2.772	1.342.450	1.777
Costo per materiali	(838.270)	(20.026)	(791.068)	(23.508)
Costo per servizi e godimento beni di terzi	(222.974)	(3.817)	(227.536)	(3.716)
Costi del personale	(218.224)		(215.463)	
Ammortamento e costi di impairment immobili, impianti e macchinari	(40.982)		(44.628)	
Ammortamento e costi di impairment attività immateriali	(68.005)		(75.370)	
Altri proventi operativi	114.014	423	106.428	395
Riprese di valore (svalutazioni) nette di crediti commerciali ed altri crediti	(2.212)		(2.781)	
Altri costi operativi	(20.115)	(97)	(19.703)	(16)
Risultato operativo	92.778		72.329	
Risultato partecipazioni	482	474	825	716
Proventi finanziari	7.775	17	1.303	21
Oneri finanziari	(33.378)	(82)	(35.102)	(134)
Utili/(perdite) nette da differenze cambio	193		700	
Risultato prima delle imposte	67.850		40.055	
Imposte del periodo	(31.775)	3.808	(20.071)	1.195
Risultato derivante da attività di funzionamento	36.075		19.984	
Attività destinate alla dismissione: Utile o perdita derivante da attività destinate alla dismissione				
Utile (perdita) del periodo	36.075		19.984	
Attribuibile a:				
Azionisti della controllante	36.075		19.984	
Azionisti di minoranza	0		0	
Utile per azione (dati in €)	0,101		0,056	
Utile diluito per azione (dati in €)	0,101		0,056	

Nota: Gli impatti derivanti dall'adozione dei principi contabili IFRS 15 e IFRS 9 sono descritti nell'ambito del paragrafo delle Note Esplicative dedicato ai "Nuovi principi contabili, emendamenti applicati dal 1° gennaio 2018".

Conto Economico Complessivo Consolidato

	2018	2017
<i>In migliaia di euro</i>		
Utile (perdita) del periodo (A)	36.075	19.984
Voci che non potranno essere riclassificate a conto economico		
Rideterminazione dei piani a benefici definiti	(1.019)	1.274
Totale	(1.019)	1.274
Voci che potranno essere riclassificate a conto economico		
Utili (perdite) derivanti dalla conversione dei bilanci di imprese estere	(3.027)	(9.673)
Quota di componenti del Conto Economico Complessivo delle società partecipate valutate con il metodo del Patrimonio Netto	(88)	(609)
Totale utili (perdite) sugli strumenti di copertura finanziari "cash flow hedge"	206	68
Totale	(2.909)	(10.214)
Altri componenti di conto economico complessivo (B)*	(3.928)	(8.940)
Totale utile (perdita) complessiva del periodo (A + B)	32.147	11.044
* Gli Altri Utili e (perdite) tengono conto dei relativi effetti fiscali		
Attribuibile a:		
Azionisti della controllante	32.122	10.975
Azionisti di minoranza	25	69

Situazione Patrimoniale Finanziaria Consolidata

	<u>Al 31 dicembre 2018</u>		<u>Al 31 dicembre 2017</u>	
	Totale	<i>di cui Parti correlate</i>	Totale	<i>di cui Parti correlate</i>
<i>In migliaia di euro</i>				
ATTIVITA'				
Attività non correnti				
Attività Immateriali	658.888		648.977	
Immobili, impianti e macchinari	266.198		273.013	
Investimenti immobiliari	10.269		11.523	
Partecipazioni	7.934		7.553	
Altre attività finanziarie	6.029		7.364	
Crediti verso erario a lungo termine	17.399		19.913	
Attività fiscali differite	59.250		58.601	
Crediti Commerciali				
Altri crediti	16.625	94	12.157	115
Totale Attività non correnti	1.042.592		1.039.101	
Attività destinate alla vendita				
Attività correnti				
Crediti Commerciali	86.557	1.264	83.995	2.150
Altri crediti	33.507	15.262	26.916	10.029
Crediti verso erario a breve	7.368		11.106	
Rimanenze	224.108		218.622	
Altre attività finanziarie	2.805		2.321	
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	188.740		128.067	
Totale Attività Correnti	543.085		471.027	
Totale Attività	1.585.677		1.510.128	

Nota: Gli impatti derivanti dall'adozione dei principi contabili IFRS 15 e IFRS 9 sono descritti nell'ambito del paragrafo delle Note Esplicative dedicato ai "Nuovi principi contabili, emendamenti applicati dal 1° gennaio 2018".

	<u>Al 31 dicembre 2018</u>		<u>Al 31 dicembre 2017</u>	
	Totale	<i>di cui Parti correlate</i>	Totale	<i>di cui Parti correlate</i>
<i>In migliaia di euro</i>				
PATRIMONIO NETTO E PASSIVITA'				
Patrimonio netto				
Capitale e riserve attribuibili agli azionisti della Controllante	392.163		385.296	
Capitale e riserve attribuibili agli azionisti di minoranza	(211)		(236)	
Totale patrimonio netto	391.952		385.060	
Passività non correnti				
Passività finanziarie scadenti oltre un anno	512.498		446.483	2.900
Debiti Commerciali				
Altri fondi a lungo termine	9.504		9.096	
Passività fiscali differite	2.806		3.170	
Fondi pensione e benefici a dipendenti	41.306		44.457	
Debiti tributari				
Altri debiti a lungo termine	5.939		5.621	12
Totale Passività non correnti	572.053		508.827	
Passività correnti				
Passività finanziarie scadenti entro un anno	113.502		137.780	
Debiti Commerciali	432.722	8.402	411.775	9.375
Debiti tributari	14.635		10.185	
Altri debiti a breve termine	48.220	6.725	46.424	7.863
Quota corrente altri fondi a lungo termine	12.593		10.077	
Totale passività correnti	621.672		616.241	
Totale Patrimonio netto e Passività	1.585.677		1.510.128	

Nota: Gli impatti derivanti dall'adozione dei principi contabili IFRS 15 e IFRS 9 sono descritti nell'ambito del paragrafo delle Note Esplicative dedicato ai "Nuovi principi contabili, emendamenti applicati dal 1° gennaio 2018".

Rendiconto Finanziario Consolidato

Il presente schema evidenzia le determinanti delle variazioni delle disponibilità liquide al netto degli scoperti bancari a breve termine, così come prescritto dallo IAS n. 7.

CONTO ECONOMICO

	2018		2017	
	Totale	di cui Parti correlate	Totale	di cui Parti correlate
<i>In migliaia di euro</i>				
Ricavi Netti	799.573	86.818	817.764	103.991
Costo per materiali	(480.289)	(94.099)	(483.186)	(93.193)
Costo per servizi e godimento beni di terzi	(163.360)	(41.618)	(170.663)	(38.710)
Costi del personale	(157.161)		(159.303)	
Ammortamento e costi di impairment immobili, impianti e macchinari	(23.237)		(24.931)	
Ammortamento e costi di impairment attività immateriali	(61.314)		(65.027)	
Altri proventi operativi	113.305	36.827	108.506	34.694
Riprese di valore (svalutazioni) nette di crediti commerciali ed altri crediti	(1.943)		(1.866)	
Altri costi operativi	(12.847)	(859)	(15.812)	(1.113)
Risultato operativo	12.727		5.482	
Risultato partecipazioni	45.148	45.140	38.103	37.994
Proventi finanziari	5.607	554	370	338
Oneri finanziari	(26.445)	(82)	(26.805)	(134)
<i>di cui non ricorrenti</i>				
Utili/(perdite) nette da differenze cambio	(447)		(101)	
Risultato prima delle imposte	36.590		17.049	
Imposte del periodo	(1.012)	3.808	3.544	1.144
<i>di cui non ricorrenti</i>				
Risultato derivante da attività di funzionamento	35.578		20.593	
Attività destinate alla dismissione: Utile o perdita derivante da attività destinate alla dismissione				
Utile (perdita) del periodo	35.578		20.593	

CONTO ECONOMICO COMPLESSIVO

	2018	2017
<i>In migliaia di euro</i>		
Utile (perdita) del periodo (A)	35.578	20.593
Voci che non potranno essere riclassificate a conto economico		
Rideterminazione dei piani a benefici definiti	(750)	828
Quota di componenti di conto economico complessivo delle società partecipate valutate con il metodo del Patrimonio Netto	(293)	451
Totale	(1.043)	1.279
Voci che potranno essere riclassificate a conto economico		
Totale utili (perdite) sugli strumenti di copertura finanziari "cash flow hedge"	206	68
Quota di componenti di conto economico complessivo delle società partecipate valutate con il metodo del Patrimonio Netto	(2.714)	(10.547)
Totale	(2.508)	(10.479)
Altri componenti di conto economico complessivo (B)*	(3.551)	(9.200)
Totale utile (perdita) complessiva del periodo (A + B)	32.027	11.393

* Gli Altri Utili e (perdite) tengono conto dei relativi effetti fiscali

Stato Patrimoniale

	Al 31 dicembre 2018		Al 31 dicembre 2017	
	Totale	di cui Parti correlate	Totale	di cui Parti correlate
<i>In migliaia di euro</i>				
ATTIVITA'				
Attività non correnti				
Attività immateriali	558.845		549.140	
Immobili, impianti e macchinari	169.362		170.565	
Investimenti immobiliari				
Partecipazioni	152.140		127.442	
Altre attività finanziarie	6.029		7.365	
Crediti verso erario a lungo termine	10.348		9.351	
Attività fiscali differite	41.855		42.447	
Altri crediti	6.059	94	2.555	115
Totale Attività non correnti	944.638		908.865	
Attività destinate alla vendita				
	-		-	
Attività correnti				
Crediti commerciali	48.063	22.978	46.878	18.351
Altri crediti	64.923	55.164	57.261	46.868
Crediti vs erario breve	3.086		3.759	
Rimanenze	166.463		160.889	
Altre attività finanziarie	14.797	11.993	16.355	14.171
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	22.944		10.239	
Totale Attività correnti	320.276		295.381	
TOTALE ATTIVITA'	1.264.914		1.204.246	

Stato Patrimoniale

	Al 31 dicembre 2018		Al 31 dicembre 2017	
		<i>di cui</i>		<i>di cui</i>
	Totale	<i>Parti correlate</i>	Totale	<i>Parti correlate</i>
<i>In migliaia di euro</i>				
PATRIMONIO NETTO E PASSIVITA'				
Patrimonio netto				
Capitale	207.614		207.614	
Riserva da sovrapprezzo azioni	7.171		7.171	
Riserva legale	20.125		19.095	
Altre riserve	(27.423)		(20.895)	
Utili (perdite) portate a nuovo	74.320		77.035	
Utile (perdita) del periodo	35.578		20.593	
Totale patrimonio netto	317.385		310.613	
Passività non correnti				
Passività finanziarie scadenti oltre un anno	506.637		436.851	2.900
Altri fondi a lungo termine	7.263		7.197	
Fondi pensione e benefici a dipendenti	39.622		42.868	
Debiti tributari				
Altri debiti a lungo termine	2.403		1.678	13
Totale Passività non correnti	555.925		488.594	
Passività correnti				
Passività finanziarie scadenti entro un anno	62.797		85.742	
Debiti commerciali	273.299	21.818	263.762	19.021
Debiti tributari	4.784		3.847	
Altri debiti a breve termine	43.324	12.196	42.296	11.845
Quota corrente altri fondi a lungo termine	7.400		9.392	
Totale passività correnti	391.604		405.039	
TOTALE PATRIMONIO NETTO E PASSIVITA'	1.264.914		1.204.246	

RENDICONTO FINANZIARIO

	2018	2017
<i>In migliaia di euro</i>		
Attività operative		
Utile (Perdita) del periodo	35.578	20.593
Imposte del periodo	1.012	(3.544)
Ammortamento immobili, impianti e macchinari	22.615	24.931
Ammortamento attività immateriali	59.383	61.864
Accantonamento a fondi rischi e fondi pensione e benefici a dipendenti	14.319	19.237
Svalutazioni / (Ripristini)	(40.664)	(33.031)
Minus / (Plus) su cessione immobili, impianti e macchinari	265	1.093
Proventi finanziari	(5.607)	(370)
Proventi per dividendi	(8)	(109)
Oneri finanziari	26.445	26.265
Proventi derivanti da contributi pubblici	(1.028)	0
<i>Variazione nel capitale circolante:</i>		
(Aumento)/Diminuzione crediti commerciali	(2.661)	(2.519)
(Aumento)/Diminuzione altri crediti	(11.613)	(4.368)
(Aumento)/Diminuzione delle rimanenze	(5.574)	(8.348)
Aumento/(Diminuzione) dei debiti commerciali	9.537	(467)
Aumento/(Diminuzione) altri debiti	1.753	(2.117)
Aumento/(Diminuzione) fondi rischi	(6.357)	(9.600)
Aumento/(Diminuzione) fondi pensione e benefici a dipendenti	(12.391)	(12.749)
Altre variazioni	(3.482)	22.301
Disponibilità generate dall'attività operativa	81.522	99.062
Interessi passivi pagati	(24.491)	(23.155)
Imposte pagate	(2.482)	(3.354)
Flusso di cassa delle attività operative (A)	54.549	72.553
Attività d'investimento		
Investimento in immobili, impianti e macchinari	(21.957)	(14.140)
Prezzo di realizzo, o valore di rimborso, di immobili, impianti e macchinari	42	1.456
Investimento in attività immateriali	(71.079)	(51.447)
Prezzo di realizzo, o valore di rimborso, di attività immateriali	62	38
Investimento in immobilizzazioni finanziarie	(2.840)	(8.434)
Finanziamenti erogati	(11.241)	(4.457)
Prezzo di realizzo attività finanziarie	842	0
Contributi incassati	728	0
Interessi incassati	523	335
Dividendi da partecipazioni	32.309	18.550
Flusso di cassa delle attività d'investimento (B)	(72.611)	(58.099)
Attività di finanziamento		
Acquisto azioni proprie	(1.537)	0
Esborso per dividendi pagati	(19.698)	(19.698)
Finanziamenti ricevuti	152.662	56.687
Esborso per restituzione di finanziamenti	(99.859)	(131.050)
Rimborso leasing finanziari	(1.108)	(1.081)
Flusso di cassa delle attività di finanziamento (C)	30.460	(95.142)
Incremento / (Decremento) nelle disponibilità liquide (A+B+C)	12.398	(80.688)
Saldo iniziale	10.066	90.872
Differenza cambio	128	(118)
Saldo finale	22.592	10.066

PRESS RELEASE

PIAGGIO GROUP: 2018 DRAFT FINANCIAL STATEMENTS¹

In 2018, the Piaggio Group reported an improvement in performance from the previous year, progress on all the main earnings indicators, a strong increase in Ebit and net profit, higher capital expenditure and a reduction in debt.

**Consolidated net sales 1,389.5 million euro, up 4.3% (+8.2% at constant exchange rates)
(1,332.4 €/mln in 2017)**

**Industrial gross margin 423.6 million euro, up 4.5%
(405.4 €/mln in 2017), 30.5% return on net sales (30.4% in 2017)**

**Ebitda 201.8 million euro, up 4.9% (+7.4% at constant exchange rates)
(192.3 €/mln in 2017) Ebitda margin 14.5% (14.4% in 2017)**

**Ebit 92.8 million euro, up 28.3%
(72.3 €/mln in 2017) Ebit margin 6.7% (5.4% in 2017)**

**Profit before tax 67.8 million euro, up 69.4%
(40.1 €/mln in 2017)**

Net profit 36.1 million euro, up 80.6% (20 €/mln in 2017)

**Net financial position -429.2 million euro,
an improvement of 17.5 €/mln from -446.7 €/mln at 31 December 2017**

603,600 vehicles shipped worldwide, up by 9.2% (552,800 in 2017)

Capital expenditure 115.3 million euro, up 33% (86.7 €/mln in 2017)

Proposed dividend of 0.09 euro per share (equivalent to 32,155,184.34 euro)

* * *

Authorisation for the purchase and sale of own shares

Mantua, 25 February 2019 - At a meeting today chaired by Roberto Colaninno, the Board of Directors of Piaggio & C. S.p.A. (PIA.MI) examined and approved the 2018 draft financial statements.

Piaggio Group business and financial performance at 31 December 2018²

Group consolidated net sales totalled 1,389.5 million euro, an improvement of 4.3% from 1,332.4 million euro in 2017. At constant exchange rates, net sales rose by 8.2% from the previous year.

¹ As from 1 January 2018, the Piaggio Group has applied IFRS 9 (Financial Instruments) and IFRS 15 (Revenue from Contracts with Customers). In this press release, the figures at 31 December 2017 have been re-stated to permit comparison with the figures at 31 December 2018.

² The main alternative performance indicators used by the Piaggio Group, representing the data monitored by management, are as follows:

- EBITDA: earnings (EBIT) before amortisation and depreciation and impairment losses on property, plant and equipment and intangible assets, as reflected in the consolidated income statement;
- Industrial gross margin: net sales less costs to sell;
- Net financial position: gross financial debt less cash and cash equivalents, and other current financial receivables. Determination of the net financial position does not include other financial assets and liabilities arising from measurement at fair value, derivatives designated or not as hedges, fair value adjustments of the related hedged items and related accruals.

The **industrial gross margin** was **423.6 million euro**, up by 4.5% from 405.4 million euro in 2017. The **return on net sales** was **30.5%** (30.4% in 2017).

Operating expense sustained by the Group for the year ended 31 December 2018 amounted to **330.8 million euro**, down 0.7% from the previous year (333.1 million euro).

The changes in the income statement described above generated **consolidated Ebitda of 201.8 million euro**, up by 4.9% (+7.4% at constant exchange rates) from 192.3 million euro in 2017. The **Ebitda margin** was **14.5%** (14.4% in 2017), the best annual result reported since the IPO (2006).

Ebit in 2018 amounted to **92.8 million euro**, a strong improvement of 28.3% from 72.3 million euro in 2017. The **EBIT margin** was **6.7%** (5.4% in 2017).

Profit before tax at 31 December 2018 was **67.8 million euro**, an increase of 69.4% (40.1 million euro in 2017). Income tax for the period was 31.8 million euro, with an impact on pre-tax profit of 46.8%.

Piaggio Group net profit for 2018 was **36.1 million euro**, an increase of 80.6% from 20 million euro in 2017.

Net financial debt at 31 December 2018 stood at **429.2 million euro**, an improvement of 17.5 million euro from 446.7 million euro at 31 December 2017.

Group **shareholders' equity** at 31 December 2018 was **392 million euro** (385.1 million euro at 31 December 2017).

In 2018, Piaggio Group **capital expenditure** amounted to **115.3 million euro**, an increase of 28.6 million euro, up 33% from 86.7 million euro in 2017.

Business performance in the year ended 31 December 2018

During 2018, the **Piaggio Group sold 603,600 vehicles worldwide**, an increase of 9.2% (552,800 shipments in the previous year), and reported consolidated net sales of 1,389.5 million euro.

At geographical level, sales volumes increased in India (+23.5%) and in Asia Pacific (+9.7%), while sales volumes in the EMEA and Americas regions (-4.3%) largely reflected the impact of lower market demand for 50cc vehicles.

Two-wheelers:

In the year to 31 December 2018, the Group sold 393,100 two-wheelers worldwide, an improvement of 4.6% (376,000 in 2017), generating **net sales of 957.9 million euro** (942.1 million euro in 2017).

The figure **includes spares and accessories**, on which turnover totalled **125.2 million euro**, an increase of 3.3% from 121.2 million euro in 2017.

In 2018, the Piaggio Group reported a **strong rise of 30.3% in sales volumes on the Indian two-wheeler market**, driven by the excellent results of **Vespa and Aprilia SR**, and an **increase of 9.7% in two-wheeler sales volumes in Asia Pacific**.

In Europe the Piaggio Group confirmed its leadership of the scooter segment, with a share of 25.3%. The Group also maintained a strong positioning on the North American scooter market, with a share of 23.9%.

In the **scooter segment**, excellent results were achieved by the **Vespa brand**, which reported **16% growth in worldwide shipments and the highest level of sales since 2007**; all the geographical areas contributed to this result, with a significant improvement in India, Asia Pacific and Europe, fuelled by the successful launch of the special series. Also in the scooter segment, **sales volumes rose for the MP3 three-wheeler, reflecting in particular the positive response to the new engine displacements, and for the Aprilia SR scooter on the Indian market.**

In **motorcycles**, Group volumes increased largely thanks to the **Aprilia brand**, which reported an **improvement of 24.8% assisted by the new Shiver 900 and Dorso Duro 900 and by the SX 50.**

Commercial vehicles:

In **commercial vehicles**, the Piaggio Group reported strong progress, with **210,500 vehicles sold, up 19.1%** (176,800 in 2017), and **net sales of 431.6 million euro, up +10.6%** from 390.4 million euro in 2017. The figure also includes **spares and accessories**, where **sales totalled 47.7 million euro, up 5.6%** (45.1 million euro in 2017).

Sales of **three-wheel commercial vehicles in India** continued to show **steady growth, rising 15.9% to 167,362 shipments.** The PVPL subsidiary had an **overall three-wheeler market share of 23.3%** and **confirmed its leadership in the Cargo segment** with a share of **44.9%**.

The PVPL production facility exported more than **51,500 vehicles** in 2018.

Piaggio Fast Forward:

Piaggio Fast Forward (PFF), the Piaggio Group company headquartered in Boston and active in robotics and mobility for the future, **is continuing development work on its first innovative project, Gita, which will be assembled and produced at the new facility in Charlestown.** Gita is a smart vehicle able to move autonomously in today's increasingly complex urban environments. It can accompany the user, map their surroundings, exchange data and monitor other moving objects.

Significant events in and after 2018

Supplementing the information published above and at the time of approval of the 2018 third-quarter results (directors' meeting of 23 October 2018), this section illustrates key events in and after 2018.

On 6 November 2018, the Piaggio Group presented a number of new products at the EICMA tradeshow in Milan. These included the Vespa Elettrica (European marketing of which began as the tradeshow opened); the Moto Guzzi V85 TT all-terrain bike which began marketing in February this year, and has been booked for more than 8,000 test rides across Europe; the Aprilia RSV4 1100 Factory super sportsbike; the Aprilia RS 660 Concept. The Piaggio MP3 300 hpe and Piaggio MP3 500 hpe Sport Advanced, with reverse gear, were also presented. Restylings and new technical content were introduced for the models in the Vespa GTS range.

On 7 January Massimo Rivola was appointed CEO of Aprilia Racing. Rivola's appointment is another important step in the strengthening of the Noale racing division, after the engagement of top rider Andrea Iannone to join teammate Aleix Espargaró, whose place was confirmed, the arrival of Bradley Smith as a tester and of two new highly experienced head engineers, Antonio Jimenez and Fabrizio Cecchini.

On 15 January (see press release dated 16 January), Moody's Investors Service (Moody's) upgraded its Piaggio Group rating from "B1" to "Ba3" and assigned a "STABLE" outlook.

* * *

Piaggio & C. S.p.A.

In 2018, the parent reported net sales of 799.6 million euro and net profit of 35.6 million euro.

The Board of Directors will ask the shareholders to approve distribution of a gross dividend of 0.09 euro per entitled ordinary share (€ 0.055 for financial year 2017), equivalent to 32,155,184.34 million euro. The ex dividend date (coupon no.12) is 23 April 2019 the record date is 24 April 2019 and the payment date is 25 April 2019.

* * *

Outlook

In a context in which the Piaggio Group is strengthening its position on the global markets, the Group is committed to:

- confirming its leadership position on the European two-wheeler market, taking full advantage of the expected recovery by further strengthening its scooter and motorcycle range;
- maintaining its current positions on the European commercial vehicles market by strengthening the sales network;
- consolidating its presence in Asia Pacific, by exploring new opportunities in countries in the region, with a particular focus on the premium segment of the market;
- increasing sales on the Indian scooter market thanks to the Vespa and Aprilia offers;
- growing the penetration of commercial vehicles in India, in part through the introduction of new engine displacements.

From the technological viewpoint, the Piaggio Group will continue research on new solutions to current and future mobility problems, through the work of Piaggio Fast Forward (Boston) and new advances in design at the PADc (Piaggio Advanced Design center) in Pasadena.

At a more general level, the Group maintains its commitment - a characteristic of recent years and continuing in 2019 - to generate higher productivity through close attention to cost and investment efficiency, in compliance with its ethical principles.

* * *

Authorisation for the purchase and sale of own shares

At today's meeting, the Board of Directors agreed to present to the shareholders' meeting a proposal for the renewal of the authorisation for the purchase and sale of own shares granted by the Annual General Meeting of 16 April 2018, which is due to expire on 16 October 2019. The proposal aims to provide the company with a useful strategic investment opportunity for the purposes allowed under law, including the purposes contemplated in art. 5 of EU Regulation 596/2014 (Market Abuse Regulation, hereinafter "MAR") and in the practices allowed under art. 13 MAR, and also for purchases of own shares for subsequent cancellation.

Authorisation to purchase own sales will be requested for a period of 18 months, as from the shareholder resolution date; authorisation to sell own shares will be requested for an unlimited period. As of today, the company holds 873,818 own shares.

All information concerning the terms and procedures of the authorisation will be set out in the Illustrative Report on Own Share Purchases, to be made available to shareholders within the terms envisaged by current laws.

* * *

Conference call with analysts

The presentation of the financial results as at and for the year ended 31 December 2018, which will be illustrated during a conference call with financial analysts, is available on the corporate website at www.piaggiogroup.com/it/investor.

* * *

The Piaggio Group consolidated income statement, consolidated statement of financial position and consolidated statement of cash flows as at and for the year ended 31 December 2018 are set out below.

The income statement schedules have been updated as a result of the adoption of IFRS 9, which amended IAS 1 (82 ba), requiring separate recognition in the income statement of impairment losses (including impairment reversals or gains on reductions in value).

The manager in charge of preparing the company accounts and documents, Alessandra Simonotto, certifies, pursuant to paragraph 2 of art. 154 bis of Legislative Decree no. 58/1998 (Consolidated Finance Act), that the accounting disclosures in this statement correspond to the accounting documents, ledgers and entries.

* * *

In line with the recommendations of CESR Communication 05-178b, attention is drawn to the fact that this press release contains a number of indicators that, though not yet contemplated by the IFRS (“Non-GAAP Measures”), are based on financial measures envisaged by the IFRS. These indicators – presented in order to assist assessment of the Group’s business performance – should not be considered as alternatives to those envisaged by the IFRS and are consistent with those in the Piaggio Group 2017 Annual Report and in the quarterly and half-year reports. Furthermore, since determination of such indicators is not specifically regulated by the IFRS, the methods used may not coincide with those adopted by other companies/groups, and consequently the indicators in question may not be comparable. In compliance with Consob Communication no. 9081707 of 16 September 2009, it should be noted that the alternative performance indicators (“Non-GAAP Measures”) have not been audited by the independent auditors.

This press release may contain forward-looking statements relating to future events and Piaggio Group business and financial results. By their nature, these statements are subject to inherent risks and uncertainties, since they relate to events and depend on circumstances that may or may not occur or exist in the future. Actual results may differ materially from those expressed in such statements as a result of a variety of factors.

For further information:

Piaggio Group Corporate Press Office
Director Diego Rancati
Via Broletto, 13 - 20121 Milan - Italy
+39 02.319612.19/.67
diego.rancati@piaggio.com
giulia.amendola@piaggio.com

Image Building
Via Privata Maria Teresa, 11 - 20123 Milan - Italy
+39 02 89011300
piaggio@imagebuilding.it

Piaggio Group Investor Relations
Director Raffaele Lupotto
Viale Rinaldo Piaggio, 25
56025 Pontedera (PI) - Italy
+39.0587.272286
investorrelations@piaggio.com
piaggiogroup.com

SCHEDULES

Consolidated Income Statement

	2018		2017	
	Total	of which related parties	Total	of which related parties
<i>In thousands of euro</i>				
Net Sales	1,389,546	2,772	1,342,450	1,777
Cost of materials	(838,270)	(20,026)	(791,068)	(23,508)
Cost of services and use of third-party assets	(222,974)	(3,817)	(227,536)	(3,716)
Employee expense	(218,224)		(215,463)	
Depreciation and impairment property, plant and equipment	(40,982)		(44,628)	
Amortisation and impairment intangible assets	(68,005)		(75,370)	
Other operating income	114,014	423	106,428	395
Impairment reversals (losses) net of trade and other receivables	(2,212)		(2,781)	
Other operating expense	(20,115)	(97)	(19,703)	(16)
EBIT	92,778		72,329	
Results of associates	482	474	825	716
Finance income	7,775	17	1,303	21
Finance costs	(33,378)	(82)	(35,102)	(134)
Net exchange-rate gains/(losses)	193		700	
Profit before tax	67,850		40,055	
Income tax expense	(31,775)	3,808	(20,071)	1,195
Profit from continuing operations	36,075		19,984	
Discontinued operations:				
Profit or loss from discontinued operations				
Profit (loss) for the period	36,075		19,984	
Attributable to:				
Equity holders of the parent	36,075		19,984	
Minority interests	0		0	
Earnings per share (in €)	0.101		0.056	
Diluted earnings per share (in €)	0.101		0.056	

Note: The effects arising from adoption of IFRS 15 and IFRS 9 are illustrated in the section of the Notes on “New accounting principles, amendments applied since 1 January 2018”.

Consolidated Statement of Comprehensive Income

	2018	2017
<i>In thousands of euro</i>		
Profit (loss) for the period (A)	36,075	19,984
Items that cannot be reclassified to profit or loss		
Re-measurement of defined benefit plans	(1,019)	1,274
Total	(1,019)	1,274
Items that may be reclassified to profit or loss		
Gains (losses) on translation of financial statements of foreign entities	(3,027)	(9,673)
Share of components of Comprehensive Income relating to equity-accounted investees	(88)	(609)
Total gains (losses) on cash flow hedges	206	68
Total	(2,909)	(10,214)
Other comprehensive income (expense) (B)*	(3,928)	(8,940)
Total comprehensive income (expense) for the period (A + B)	32,147	11,044
* Other comprehensive income (expense) taking related tax effects into account		
Attributable to:		
Equity holders of the parent	32,122	10,975
Minority interests	25	69

Consolidated Statement of Financial Position

	At 31 December 2018		At 31 December 2017	
		<i>of which related parties</i>		<i>of which related parties</i>
	Total		Total	
<i>In thousands of euro</i>				
ASSETS				
Non-current assets				
Intangible assets	658,888		648,977	
Property, plant and equipment	266,198		273,013	
Investment property	10,269		11,523	
Equity investments	7,934		7,553	
Other financial assets	6,029		7,364	
Non-current tax receivables	17,399		19,913	
Deferred tax assets	59,250		58,601	
Trade receivables				
Other receivables	16,625	94	12,157	115
Total non-current assets	1,042,592		1,039,101	
Assets held for sale				
Current assets				
Trade receivables	86,557	1,264	83,995	2,150
Other receivables	33,507	15,262	26,916	10,029
Current tax receivables	7,368		11,106	
Inventories	224,108		218,622	
Other financial assets	2,805		2,321	
Cash and cash equivalents	188,740		128,067	
Total current assets	543,085		471,027	
Total Assets	1,585,677		1,510,128	

Note: The effects arising from adoption of IFRS 15 and IFRS 9 are illustrated in the section of the Notes on “New accounting principles, amendments applied since 1 January 2018”.

	<u>At 31 December 2018</u>		<u>At 31 December 2017</u>	
	Total	<i>of which related parties</i>	Total	<i>of which related parties</i>
<i>In thousands of euro</i>				
SHAREHOLDERS' EQUITY AND LIABILITIES				
Shareholders' equity				
Share capital and reserves attributable to equity holders of the parent	392,163		385,296	
Share capital and reserves attributable to minority interests	(211)		(236)	
Total shareholders' equity	391,952		385,060	
Non-current liabilities				
Borrowings due after one year	512,498		446,483	2,900
Trade payables				
Other non-current provisions	9,504		9,096	
Deferred tax liabilities	2,806		3,170	
Pension funds and employee benefits	41,306		44,457	
Tax payables				
Other non-current payables	5,939		5,621	12
Total non-current liabilities	572,053		508,827	
Current liabilities				
Borrowings due within one year	113,502		137,780	
Trade payables	432,722	8,402	411,775	9,375
Tax payables	14,635		10,185	
Other current liabilities	48,220	6,725	46,424	7,863
Current portion of other non-current provisions	12,593		10,077	
Total current liabilities	621,672		616,241	
Total Shareholders' equity and Liabilities	1,585,677		1,510,128	

Note: The effects arising from adoption of IFRS 15 and IFRS 9 are illustrated in the section of the Notes on "New accounting principles, amendments applied since 1 January 2018".

Consolidated Statement of Cash Flows

This schedule shows the determinants of changes in cash and cash equivalents net of bank overdrafts, as required by IAS 7.

INCOME STATEMENT

	2018		2017	
	Total	<i>of which related parties</i>	Total	<i>of which related parties</i>
<i>In thousands of euro</i>				
Net Sales	799,573	86,818	817,764	103,991
Cost of materials	(480,289)	(94,099)	(483,186)	(93,193)
Cost of services and use of third-party assets	(163,360)	(41,618)	(170,663)	(38,710)
Employee expense	(157,161)		(159,303)	
Depreciation and impairment property, plant and equipment	(23,237)		(24,931)	
Amortisation and impairment intangible assets	(61,314)		(65,027)	
Other operating income	113,305	36,827	108,506	34,694
Impairment reversals (losses) net of trade and other receivables	(1,943)		(1,866)	
Other operating expense	(12,847)	(859)	(15,812)	(1,113)
EBIT	12,727		5,482	
Results of associates	45,148	45,140	38,103	37,994
Finance income	5,607	554	370	338
Finance costs	(26,445)	(82)	(26,805)	(134)
<i>of which non-recurring</i>				
Net exchange-rate gains/(losses)	(447)		(101)	
Profit before tax	36,590		17,049	
Income tax expense	(1,012)	3,808	3,544	1,144
<i>of which non-recurring</i>				
Profit from continuing operations	35,578		20,593	
Discontinued operations:				
Profit or loss from discontinued operations				
Profit (loss) for the period	35,578		20,593	

STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME

	2018	2017
<i>In thousands of euro</i>		
Profit (loss) for the period (A)	35,578	20,593
Items that cannot be reclassified to profit or loss		
Re-measurement of defined benefit plans	(750)	828
Share of components of comprehensive income relating to equity-accounted investees	(293)	451
Total	(1,043)	1,279
Items that may be reclassified to profit or loss		
Total gains (losses) on cash flow hedges	206	68
Share of components of comprehensive income relating to equity-accounted investees	(2,714)	(10,547)
Total	(2,508)	(10,479)
Other comprehensive income (expense) (B)*	(3,551)	(9,200)
Total comprehensive income (expense) for the period (A + B)	32,027	11,393

* Other comprehensive income (expense) taking related tax effects into account

Statement of Financial Position

	At 31 December 2018		At 31 December 2017	
	Total	<i>of which related parties</i>	Total	<i>of which related parties</i>
<i>In thousands of euro</i>				
ASSETS				
Non-current assets				
Intangible assets	558,845		549,140	
Property, plant and equipment	169,362		170,565	
Investment property				
Equity investments	152,140		127,442	
Other financial assets	6,029		7,365	
Non-current tax receivables	10,348		9,351	
Deferred tax assets	41,855		42,447	
Other receivables	6,059	94	2,555	115
Total non-current assets	944,638		908,865	
Assets held for sale				
	-		-	
Current assets				
Trade receivables	48,063	22,978	46,878	18,351
Other receivables	64,923	55,164	57,261	46,868
Current tax receivables	3,086		3,759	
Inventories	166,463		160,889	
Other financial assets	14,797	11,993	16,355	14,171
Cash and cash equivalents	22,944		10,239	
Total current assets	320,276		295,381	
TOTAL ASSETS	1,264,914		1,204,246	

Statement of Financial Position

	At 31 December 2018		At 31 December 2017	
	Total	<i>of which related parties</i>	Total	<i>of which related parties</i>
<i>In thousands of euro</i>				
SHAREHOLDERS' EQUITY AND LIABILITIES				
Shareholders' equity				
Share capital	207,614		207,614	
Share premium	7,171		7,171	
Legal reserve	20,125		19,095	
Other reserves	(27,423)		(20,895)	
Retained earnings (accumulated losses)	74,320		77,035	
Profit (loss) for the period	35,578		20,593	
Total shareholders' equity	317,385		310,613	
Non-current liabilities				
Borrowings due after one year	506,637		436,851	2,900
Other non-current provisions	7,263		7,197	
Pension funds and employee benefits	39,622		42,868	
Tax payables				
Other non-current payables	2,403		1,678	13
Total non-current liabilities	555,925		488,594	
Current liabilities				
Borrowings due within one year	62,797		85,742	
Trade payables	273,299	21,818	263,762	19,021
Tax payables	4,784		3,847	
Other current liabilities	43,324	12,196	42,296	11,845
Current portion of other non-current provisions	7,400		9,392	
Total current liabilities	391,604		405,039	
TOTAL SHAREHOLDERS' EQUITY AND LIABILITIES	1,264,914		1,204,246	

STATEMENT OF CASH FLOWS

	2018	2017
<i>In thousands of euro</i>		
Operating assets		
Profit (loss) for the period	35,578	20,593
Income tax expense	1,012	(3,544)
Depreciation property, plant and equipment	22,615	24,931
Amortisation intangible assets	59,383	61,864
Allowances for risks, retirement funds and employee benefits	14,319	19,237
Impairment losses / (Reversals)	(40,664)	(33,031)
Losses / (Gains) realised on sale of property, plant and equipment	265	1,093
Finance income	(5,607)	(370)
Dividend income	(8)	(109)
Finance costs	26,445	26,265
Income from public grants	(1,028)	0
Change in working capital:		
(Increase)/Decrease in trade receivables	(2,661)	(2,519)
(Increase)/Decrease in other receivables	(11,613)	(4,368)
(Increase)/Decrease in inventories	(5,574)	(8,348)
Increase/(Decrease) in trade payables	9,537	(467)
Increase/(Decrease) in other payables	1,753	(2,117)
Increase/(Decrease) in provisions for risks	(6,357)	(9,600)
Increase/(Decrease) in retirement funds and employee benefits	(12,391)	(12,749)
Other movements	(3,482)	22,301
Cash generated by operating activities	81,522	99,062
Interest expense paid	(24,491)	(23,155)
Tax paid	(2,482)	(3,354)
Cash flow from operating activities (A)	54,549	72,553
Investing activities		
Investment in property, plant and equipment	(21,957)	(14,140)
Sale price or redemption value of property, plant and equipment	42	1,456
Investment in intangible assets	(71,079)	(51,447)
Sale price or redemption value of intangible assets	62	38
Investment in non-current financial assets	(2,840)	(8,434)
Loans given	(11,241)	(4,457)
Sale price of financial assets	842	0
Grants collected	728	0
Interest collected	523	335
Dividends from equity investments	32,309	18,550
Cash flow from investing activities (B)	(72,611)	(58,099)
Financing activities		
Own share purchases	(1,537)	0
Outflow for dividends paid	(19,698)	(19,698)
Loans received	152,662	56,687
Outflow for loan repayments	(99,859)	(131,050)
Repayment of finance leases	(1,108)	(1,081)
Cash flow from financing activities (C)	30,460	(95,142)
Increase / (Decrease) in cash and cash equivalents (A+B+C)	12,398	(80,688)
Opening balance	10,066	90,872
Exchange differences	128	(118)
Closing balance	22,592	10,066

Fine Comunicato n.0835-15

Numero di Pagine: 31