



SPAFID CONNECT

Informazione Regolamentata n. 0508-12-2019	Data/Ora Ricezione 14 Maggio 2019 18:24:10	MTA - Star
--	--	------------

Societa' : DATALOGIC

Identificativo : 118494

Informazione
Regolamentata

Nome utilizzatore : DATALOGICN01 - Colucci

Tipologia : REGEM; 2.2

Data/Ora Ricezione : 14 Maggio 2019 18:24:10

Data/Ora Inizio : 14 Maggio 2019 18:24:11

Diffusione presunta

Oggetto : Il CdA approva il Resoconto Intermedio di
Gestione al 31 Marzo 2019/Board of
Directors approves Interim Report at 31
March 2019

Testo del comunicato

Vedi allegato.

DATALOGIC (Star: DAL)

IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE APPROVA IL RESOCONTO INTERMEDIO DI GESTIONE AL 31 MARZO 2019

RICAVI A 144,6 MILIONI DI EURO

EBITDA A 21,6 MILIONI DI EURO, PARI AL 15,0 % DEI RICAVI

UTILE NETTO A 12,6 MILIONI DI EURO, IN CRESCITA DEL 12,4%

- Ricavi a 144,6 milioni di Euro in crescita dell'1,2% (-2,1% a cambi costanti) rispetto a 142,9 milioni di Euro al primo trimestre 2018.
- EBITDA¹ a 21,6 milioni di Euro in diminuzione dell'1,4% rispetto a 22,0 milioni di Euro al primo trimestre 2018; EBITDA margin passa da 15,4% al 15,0%.
- Utile netto a 12,6 milioni di Euro in crescita del 12,4% rispetto a 11,2 milioni di Euro al primo trimestre 2018.
- Posizione Finanziaria Netta negativa per 3,9 milioni di Euro rispetto a una posizione positiva per 23,8 milioni di Euro al 31 dicembre 2018. La variazione è principalmente riconducibile agli effetti esclusivamente contabili dell'applicazione del nuovo principio IFRS 16–Leases pari a 14,1 milioni di Euro; senza l'applicazione del quale sarebbe stata positiva per 10,2 milioni di Euro.

Bologna, 14 maggio 2019 – Il Consiglio di Amministrazione di **Datalogic S.p.A.** (Borsa Italiana S.p.A.: DAL), società quotata presso il Mercato Telematico Azionario – Segmento Star – organizzato e gestito da Borsa Italiana S.p.A. (“Datalogic”) e leader mondiale nei settori dell’acquisizione automatica dei dati e dell’automazione industriale, ha approvato in data odierna il resoconto intermedio di gestione al 31 marzo 2019.

L’Amministratore Delegato del Gruppo Datalogic, Valentina Volta, ha così commentato:

¹ EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization) o Margine Operativo Lordo: è un indicatore economico non definito negli IFRS, ma utilizzato dal management della società per monitorare e valutare l’andamento operativo della stessa, in quanto non influenzato dalla volatilità dovuta agli effetti dei diversi criteri di determinazione degli imponibili fiscali, dall’ammontare e delle caratteristiche del capitale impiegato nonché dalle relative politiche di ammortamento. Tale indicatore è definito da Datalogic come Utile/perdita del periodo al lordo degli ammortamenti di immobilizzazioni materiali ed immateriali, dei costi non ricorrenti, degli oneri e proventi finanziari e delle imposte sul reddito.

“I risultati del primo trimestre hanno evidenziato una crescita a doppia cifra nel settore Transportation & Logistics e una buona ripresa nel settore Healthcare, mentre a livello di aree geografiche abbiamo registrato una crescita in Nord America e in EMEA, ad esclusione dell’Italia, e un andamento negativo in APAC determinato dal rallentamento in Cina.

Il trimestre si è chiuso così con una crescita marginale del fatturato, tuttavia grazie al contenimento dei costi di produzione, la profittabilità, pur penalizzata da un andamento sfavorevole dei cambi, si è mantenuta sostanzialmente in linea con il primo trimestre del 2018.

Ci aspettiamo che gli elementi di incertezza dello scenario macroeconomico che si sono manifestati nel primo trimestre possano avere impatto anche sul trimestre in corso. Siamo tuttavia soddisfatti dell’interesse riscontrato da parte dei nostri clienti per i nuovi prodotti, in particolare mobile computers, e ci attendiamo un recupero nel secondo semestre che, in assenza di cambiamenti significativi nella congiuntura economica, ci consenta di registrare anche per il 2019 una crescita.”

RISULTATI DEL PRIMO TRIMESTRE 2019

Euro/000	Q1 2019	% sui Ricavi	Q1 2018	% sui Ricavi	Variazione	Var. %	Var. % a cambi costanti
Ricavi totali	144.647	100,0%	142.942	100,0%	1.705	1,2%	-2,1%
Margine operativo lordo (EBITDA)	21.647	15,0%	21.952	15,4%	(305)	-1,4%	4,1%
Utile/Perdita netto di Gruppo	12.567	8,7%	11.183	7,8%	1.384	12,4%	

I ricavi netti consolidati ammontano a 144,6 milioni di Euro, in aumento dell’1,2% rispetto a 142,9 milioni di Euro del primo trimestre 2018 (-2,1% a cambi costanti).

Il margine lordo di contribuzione, pari a 70,2 milioni di Euro aumenta dello 0,5% rispetto a 69,8 milioni di Euro realizzati nello stesso periodo dell’esercizio precedente e l’incidenza sui ricavi è sostanzialmente in linea con il medesimo trimestre dell’esercizio precedente, passando dal 48,8% del 2018 al 48,5% del 2019, grazie alle efficienze nel costo dei materiali e al miglioramento del mix che hanno compensato l’andamento sfavorevole dei cambi.

I costi operativi e altri oneri, pari a 53,9 milioni di Euro, sono in aumento del 4,9% rispetto a 51,4 milioni di Euro dello stesso periodo del 2018, ed aumentano di 1,3 punti percentuali come incidenza sul fatturato, passando dal 36,0% al 37,3%. Si evidenzia in particolare un incremento delle spese di Distribuzione cresciute del 12,9% a 29,1 milioni di Euro con un’incidenza del 20,1% sui ricavi rispetto al 18,0% registrato nello stesso periodo del 2018, riconducibile agli investimenti nel rafforzamento delle organizzazioni commerciali avvenuto nel corso del 2018. Le spese di Ricerca e Sviluppo pari a circa 14,3 milioni di Euro (14,5 milioni di Euro nel primo trimestre 2018) sono sostanzialmente in linea con il periodo precedente con un’incidenza sul fatturato pari al 9,9%.

Il Margine Operativo Lordo (EBITDA) diminuisce dell'1,4% passando da 22,0 milioni di Euro del primo trimestre 2018 a 21,6 milioni di Euro, mentre l'incidenza sui ricavi (EBITDA margin) si attesta al 15,0% rispetto al 15,4% del 2018. La lieve flessione è determinata dall'aumento dell'incidenza dei costi operativi, e dall'andamento sfavorevole dei cambi, parzialmente compensati dal beneficio derivante dall'adozione del nuovo principio contabile IFRS 16 Lease, che ha determinato la contabilizzazione di maggiori ammortamenti e minori costi per canoni di noleggio e affitto per 1,3 milioni di Euro.

Il Risultato Operativo (EBIT) diminuisce del 10,3% a 14,8 milioni di Euro rispetto a 16,5 milioni di Euro dell'esercizio precedente, con un'incidenza sui ricavi che passa al 10,2% dal 11,6% del primo trimestre 2018.

La gestione finanziaria è positiva per 1,3 milioni di Euro, rispetto ad un risultato negativo di 1,8 milioni di Euro dello stesso periodo del 2018, per effetto principalmente dell'andamento delle differenze cambio, positive per 1,5 milioni di Euro, e ai maggiori proventi degli investimenti di liquidità.

L'utile netto di Gruppo, pari a 12,6 milioni di Euro, risulta in aumento del 12,4% rispetto all'utile realizzato nello stesso periodo dell'esercizio precedente, pari a 11,2 milioni di Euro.

La **Posizione Finanziaria Netta** al 31 marzo 2019 è negativa per 3,9 milioni di Euro ed ha registrato un decremento di 36,3 milioni di Euro rispetto al 31 marzo 2018 (positiva per 32,3 milioni di Euro) e un decremento di 27,8 milioni di Euro rispetto al 31 dicembre 2018 (positiva per 23,8 milioni di Euro). La variazione è conseguente principalmente agli effetti contabili dell'applicazione del nuovo principio contabile IFRS 16-Leases, che hanno comportato la rilevazione di attività per beni in diritto d'uso per 14,3 milioni di Euro e passività finanziarie per leasing per 14,1 milioni di Euro. Al netto degli acquisti di azioni proprie e dell'adozione dell'IFRS 16, l'assorbimento di cassa del periodo derivante dalle attività di business è pari a 11,1 milioni di Euro (positivo nel primo trimestre 2018 per 2,2 milioni di Euro), tale andamento è dovuto all'aumento degli investimenti netti pari a 6,1 milioni di Euro (2,7 milioni di Euro nel primo trimestre 2018), alla variazione del capitale circolante netto negativa per 18,3 milioni di Euro (11,3 nel primo trimestre 2018) e alla variazione delle altre attività e passività negativa per 5,2 milioni di Euro (0,7 milioni di Euro nel primo trimestre 2018) riconducibile all'aumento dei crediti IVA.

Il **Capitale Circolante Netto Commerciale** al 31 marzo 2019 è pari a 87,4 milioni di Euro (13,8% dei ricavi), in aumento di 18,3 milioni di Euro rispetto al 31 dicembre 2018 e di 14,6 milioni di Euro rispetto al 31 marzo 2018. La variazione è riconducibile all'incremento delle rimanenze e alla riduzione dei debiti commerciali, parzialmente compensati dal miglioramento dei crediti commerciali.

Il **Capitale Investito Netto** pari a circa 394,4 milioni di Euro segna, rispetto all'esercizio precedente, un incremento di 42,4 milioni di Euro, in conseguenza dell'aumento del capitale circolante netto per 24,2 milioni di Euro e degli investimenti netti in attività immobilizzate pari a circa 19,7 milioni di Euro, rappresentati principalmente da sviluppo prodotti e immobilizzazioni materiali dei quali circa 14,3 milioni di Euro derivanti dall'adozione dell'IFRS 16.

ANDAMENTO DEL TRIMESTRE PER DIVISIONE

Euro/000	Ricavi			EBITDA		
	Q1 2019	Q1 2018	Var. %	Q1 2019	Q1 2018	Var. %
Datalogic	135.647	132.567	2,3%	20.694	20.803	(0,5%)
Solution Net Systems	5.465	6.093	(10,3%)	985	957	2,9%
Informatics	4.292	4.773	(10,1%)	(73)	139	n.a.
Rettifiche	(757)	(491)		41	53	
Totale	144.647	142.942	1,2%	21.647	21.952	(1,4%)

La **Divisione Datalogic** ha registrato nel primo trimestre un fatturato di 135,6 milioni di Euro in crescita del 2,3% rispetto allo stesso periodo del 2018 (-0,7% a cambi costanti), con un andamento positivo in Nord America (+18,6%) ed EMEAI (+1,5%).

L'EBITDA della divisione è pari a 20,7 milioni di Euro ed è diminuito dello 0,5%, con un'incidenza sul fatturato pari al 15,3% (15,7% al 31 marzo 2018).

Euro/000	Q1 2019	%	Q1 2018*	%	Variazione	Var. %	Var. % a cambi costanti
Retail	63.565	46,9%	64.969	49,0%	(1.404)	(2,2%)	(5,6%)
Manufacturing	38.885	28,7%	40.496	30,5%	(1.611)	(4,0%)	(5,9%)
Transportation & Logistic	14.744	10,9%	12.627	9,5%	2.117	16,8%	12,5%
Healthcare	5.427	4,0%	4.527	3,4%	900	19,9%	15,6%
Channel (Unallocated) (**)	13.026	9,6%	9.948	7,5%	3.078	30,9%	28,8%
Ricavi totali	135.647	100,0%	132.567	100,0%	3.080	2,3%	(0,7%)

(*) I dati comparativi 2018 sono stati riesposti coerentemente in seguito alla riallocazione dei ricavi ai diversi settori operativi.

(**) Il settore Channel (Unallocated) include i ricavi non direttamente attribuibili ai 4 settori identificati.

Il settore **Retail** registra un decremento del 2,2% rispetto allo scorso anno (-5,6% a cambi costanti) con un rallentamento in tutte le aree geografiche ad eccezione del Nord America, in crescita del 5,3%.

Il settore **Manufacturing** ha subito un decremento del 4,0% rispetto allo scorso anno (-5,9% a cambi costanti). Il rallentamento in EMEAI (-3,1%) e in APAC (-17,4%) è stato solo parzialmente compensato dalla performance positiva in Nord America, in crescita del 19,4% (10,3% a cambi costanti).

Il settore **Transportation & Logistics** ha registrato una forte crescita, pari al 16,8% rispetto allo stesso periodo del 2018 (+12,5% a cambi costanti), trainato da una performance eccezionalmente positiva in Nord America, cresciuta del 44% (+33,1% a cambi costanti).

Il settore **Healthcare** registra una crescita del 19,9% (+15,6% a cambi costanti) rispetto al primo trimestre 2018 trainata dalle vendite in EMEAI.

Le vendite tramite canale distributivo soprattutto alla piccola e media clientela non direttamente attribuibile ad alcuno dei 4 settori principali, registrano un incremento del 30,9% (+28,8% a cambi costanti).

La **Divisione Solution Net Systems** ha registrato ricavi per 5,5 milioni di Euro in diminuzione del 10,3% rispetto al primo trimestre 2018 (-17,2% a cambi costanti) principalmente per effetto della stagionalità dell'avanzamento delle commesse. L'EBITDA della divisione è pari a 1 milione di Euro con un'incidenza sul fatturato pari al 18,0% rispetto al 15,7% del primo trimestre 2018.

La **Divisione Informatics** ha registrato, nel primo trimestre, un fatturato di 4,3 milioni di Euro in diminuzione del 10,1% (-17,0% a cambi costanti) rispetto al primo trimestre 2018. L'EBITDA della divisione è negativo per 0,1 milioni di Euro (positivo per 0,1 milioni di Euro nello stesso periodo del 2018).

ANDAMENTO PER AREA GEOGRAFICA

La seguente tabella evidenzia la ripartizione per area geografica dei ricavi del Gruppo conseguiti nel primo trimestre 2019 confrontati con lo stesso periodo del 2018:

Euro/000	Q1 2019	%	Q1 2018**	%	Variazione	Var. %	Var. % a cambi costanti
Italia	11.765	8,1%	14.407	10,1%	(2.642)	(18,3%)	
EMEA1 (escluso Italia)	71.850	49,7%	67.961	47,5%	3.889	5,7%	
Totale EMEA1 (*)	83.615	57,8%	82.368	57,6%	1.247	1,5%	0,7%
Nord America	43.516	30,1%	39.490	27,6%	4.026	10,2%	1,7%
Latin America	2.756	1,9%	3.047	2,1%	(291)	(9,5%)	(11,9%)
APAC (*)	14.760	10,2%	18.037	12,6%	(3.277)	(18,2%)	(21,5%)
Ricavi totali	144.647	100,0%	142.942	100,0%	1.705	1,2%	(2,1%)

(*) EMEA1: Europa, Middle East, India e Africa; APAC: Asia & Pacific incluso Cina.

(**) I dati comparativi sono stati riesposti coerentemente per riflettere le nuove allocazioni dei ricavi.

Nel corso del primo trimestre 2019 si registra una crescita del 10,2% in Nord America, grazie soprattutto all'andamento favorevole dei cambi, mentre si registra un rallentamento nell'area APAC, in diminuzione del 18,2%. La performance dell'area EMEA1, in crescita complessivamente dell'1,5%, è stata penalizzata dall'andamento negativo dell'Italia, mentre si è registrata una buona crescita nel resto dell'area, in particolare nei paesi DACH (Germania, Austria e Svizzera).

EVENTI DI RILIEVO DEL TRIMESTRE

Non vi sono eventi significativi da segnalare.

EVENTI SUCCESSIVI ALLA CHIUSURA DEL PERIODO

In data 30 aprile 2019 l'Assemblea degli Azionisti ha approvato la distribuzione di un dividendo unitario ordinario, al lordo delle ritenute di legge, pari a 50 centesimi di Euro, con stacco cedola in data 27 maggio 2019 (record date il 28 maggio 2019) e pagamento a partire dal 29 maggio 2019, per un importo complessivo massimo pari a 29.223.245 milioni di Euro. L'Assemblea summenzionata ha altresì deliberato:

- la revoca dell'autorizzazione al Consiglio di Amministrazione all'acquisto di azioni proprie deliberata dall'Assemblea il 23 maggio 2018 e contestualmente di autorizzare il Consiglio di Amministrazione, ai sensi e per gli effetti dell'articolo 2357 e ss. del Codice civile e dell'articolo 132 del d.lgs. 24 febbraio 1998, n. 58, ad effettuare operazioni di acquisto di azioni proprie della Società (che alla data del 30 aprile 2019, sono n. 1.013.787 azioni proprie, pari a circa l' 1,7% del capitale sociale), in una o più volte, per un periodo non superiore a 18 mesi a decorrere dalla data della delibera;
- di approvare, ai sensi e per gli effetti dell'art. 114-bis del d.lgs. 24 febbraio 1998, n. 58, l'adozione del piano di assegnazione di performance shares 2019 - 2021 denominato "Piano di Performance Shares 2019 - 2021".

EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE

Alcuni degli elementi di incertezza politica e dello scenario macroeconomico globale attesi si sono manifestati nel corso del primo trimestre 2019 determinando un rallentamento della congiuntura economica in alcune aree geografiche, in particolare in Cina e in Italia, mentre il Nord America ha rappresentato per il Gruppo il mercato con la maggiore crescita.

Le aspettative sui principali trend di sviluppo di lungo periodo in tutte le principali industries di riferimento, nonostante i segnali di rallentamento sono confermate: l'automazione industriale e lo sviluppo della robotica nel settore Manufacturing; gli investimenti in tecnologie per ridurre i costi e migliorare la customer experience dei clienti nel settore Retail; l'aumento del volume delle spedizioni in seguito allo sviluppo dell'e-commerce e conseguente aumento degli investimenti in tecnologie finalizzate alla minimizzazione degli errori e alla riduzione dei tempi di consegna nel settore Transportation & Logistics; l'evoluzione della regolamentazione verso standard più elevati di sicurezza nel settore Healthcare.

Lo scenario macroeconomico che ha penalizzato i ricavi del Gruppo, in particolare in Cina e in Italia, continua a presentare alcuni elementi di incertezza che potranno avere impatto anche sul trimestre in corso. Nonostante tale congiuntura, grazie ai nuovi prodotti e agli investimenti effettuati nelle organizzazioni commerciali il Gruppo prevede di poter perseguire un miglioramento nella seconda metà dell'anno e di poter chiudere l'esercizio proseguendo nel proprio trend di crescita dei ricavi con un recupero della profittabilità a livelli sostanzialmente in linea con il 2018.

Sulla base delle dichiarazioni rese dagli Amministratori e delle informazioni a disposizione della società, il Consiglio di Amministrazione ha accertato il possesso dei requisiti di onorabilità e di indipendenza e l'assenza di cause di ineleggibilità e incompatibilità in capo ai nuovi consiglieri Vera Negri Zamagni e Angelo Busani, come richiesto dalla normativa vigente e dal Codice di Autodisciplina.

Il Collegio Sindacale ha verificato la corretta applicazione dei criteri e delle procedure di accertamento adottati dal Consiglio per valutare l'indipendenza dei nuovi consiglieri.

Il Consiglio di Amministrazione ha altresì accertato, sulla base delle verifiche condotte dal Collegio Sindacale, l'assenza di cause di ineleggibilità e incompatibilità e il possesso dei requisiti di professionalità

e onorabilità di cui al D.M. 30 marzo 2000, n. 162, nonché dei requisiti di indipendenza previsti dalla legge da parte dei nuovi Sindaci, di seguito elencati:

- Salvatore Fiorenza, Presidente
- Elena Lancellotti, Sindaco Effettivo
- Roberto Santagostino, Sindaco Effettivo
- Ines Gandini, Sindaco Supplente
- Eugenio Burani, Sindaco Supplente
- Patrizia Cornale, Sindaco Supplente

Si ricorda che il resoconto intermedio al 31 marzo 2019 non è oggetto di revisione contabile e sarà a disposizione di chiunque ne faccia richiesta presso la sede sociale, presso Borsa Italiana S.p.A. (www.borsaitaliana.it), presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato “eMarket STORAGE”, gestito da Spafid Connect S.p.A., e sarà altresì reperibile sul sito internet della società www.datalogic.com (sezione Investor Relations) entro i termini di legge.

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari – Dott. Marco Carnovale – dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza, che l’informativa contabile contenuta nel comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Il presente documento contiene dichiarazioni previsionali (‘forward-looking statement’), relative a futuri eventi e risultati operativi, economici e finanziari del Gruppo. Tali previsioni hanno per loro natura una componente di rischiosità e incertezza, in quanto dipendono dal verificarsi di eventi e sviluppi futuri. I risultati effettivi potranno discostarsi in misura anche significativa rispetto a quelli annunciati in relazione a una molteplicità di fattori, la maggioranza dei quali è al di fuori del controllo del Gruppo.

Il Gruppo Datalogic è leader mondiale nella progettazione e produzione di lettori di codici a barre, mobile computer, RFID, sensori per la rilevazione, misurazione e sicurezza, sistemi di visione e marcatura laser. Le soluzioni Datalogic aumentano l'efficienza e la qualità dei processi, lungo l'intera catena del valore, nei settori della Grande Distribuzione, Trasporti e Logistica, Industria Manifatturiera e Sanità. I principali player mondiali dei quattro settori industriali di riferimento utilizzano i prodotti Datalogic, certi dell'attenzione al cliente e della qualità dei prodotti che il Gruppo garantisce da 46 anni. Oggi il Gruppo Datalogic, la cui sede centrale è a Lippo di Calderara di Reno (Bologna), impiega circa 3.157 dipendenti nel mondo, distribuiti su 30 paesi, con stabilimenti di produzione e riparazione negli Stati Uniti, Brasile, Italia, Slovacchia, Ungheria e Vietnam. Nel 2018 ha registrato vendite per 631 milioni di Euro e ha investito oltre 62 milioni di euro nel settore Ricerca e Sviluppo, con un patrimonio di circa 1.200 brevetti registrati in tutto il mondo. Datalogic S.p.A. è quotata nel segmento STAR della Borsa italiana dal 2001 con il simbolo DAL.MI. Maggiori informazioni su Datalogic sul sito www.datalogic.com. Datalogic e il logo Datalogic sono marchi registrati di Datalogic S.p.A. in molti paesi, tra cui Stati Uniti e Unione Europea.

Contatti:

DATALOGIC S.p.A.
Investor Relations

Vincenza Colucci
Tel. 051 31 47 011- 3356909547
ir@datalogic.com

Conto Economico Riclassificato al 31 marzo 2019 – Euro/000

	Trimestre chiuso al		Variazione	Var %		
	31.03.2019	31.03.2018				
Ricavi totali	144.647	100,0%	142.942	100,0%	1.705	1,2%
Costo del venduto	(74.496)	-51,5%	(73.136)	-51,2%	(1.360)	1,9%
Margine lordo di contribuzione	70.151	48,5%	69.806	48,8%	345	0,5%
Spese di Ricerca e Sviluppo	(14.304)	-9,9%	(14.519)	-10,2%	215	-1,5%
Spese di Distribuzione	(29.102)	-20,1%	(25.771)	-18,0%	(3.331)	12,9%
Spese Amministrative e Generali	(11.107)	-7,7%	(11.094)	-7,8%	(13)	0,1%
Altri (oneri) e proventi	580	0,4%	(36)	0,0%	616	n.a.
Totale costi operativi ed altri oneri	(53.933)	-37,3%	(51.420)	-36,0%	(2.513)	4,9%
Costi/ricavi e svalutazioni non ricorrenti	(199)	-0,1%	(760)	-0,5%	561	-73,8%
Ammortamenti derivanti da acquisizioni	(1.197)	-0,8%	(1.106)	-0,8%	(91)	8,2%
Risultato operativo (EBIT)	14.822	10,2%	16.520	11,6%	(1.698)	-10,3%
Risultato della gestione finanziaria	(215)	-0,1%	(1.065)	-0,7%	850	-79,8%
Utile/(Perdite) da società collegate	0	0,0%	0	0,0%	0	n.a.
Utile/(Perdite) su cambi	1.504	1,0%	(779)	-0,5%	2.283	n.a.
Utile/Perdita ante imposte (EBT)	16.111	11,1%	14.676	10,3%	1.435	9,8%
Imposte	(3.544)	-2,5%	(3.493)	-2,4%	(51)	1,5%
UTILE/(PERDITA) NETTO DI GRUPPO	12.567	8,7%	11.183	7,8%	1.384	12,4%
Costi/ricavi e svalutazioni non ricorrenti	(199)	-0,1%	(760)	-0,5%	561	-73,8%
Ammortamenti e sval. Imm. Materiali	(4.158)	-2,9%	(2.535)	-1,8%	(1.623)	64,0%
Ammortamenti e sval. Imm. Immateriali	(2.468)	-1,7%	(2.137)	-1,5%	(331)	15,5%
Margine operativo lordo (EBITDA)	21.647	15,0%	21.952	15,4%	(305)	-1,4%

Stato Patrimoniale Riclassificato al 31 marzo 2019 ⁽²⁾ – Euro/000

	31.03.2019	31.12.2018	Variazione
Immobilizzazioni Immateriali	44.150	44.506	(356)
Avviamento	183.460	181.149	2.311
Immobilizzazioni Materiali	94.449	77.995	16.454
Partecipazioni in collegate	9.659	9.397	262
Altre attività immobilizzate	57.647	56.665	982
Capitale Immobilizzato	389.365	369.712	19.653
Crediti Commerciali	78.836	90.439	(11.603)
Debiti commerciali	(99.181)	(117.139)	17.958
Rimanenze	107.735	95.826	11.909
Capitale circolante netto commerciale (CCNC)	87.390	69.126	18.264
Altre Attività Correnti	51.940	41.855	10.085
Attività destinate alla vendita	0	0	0
Altre Passività Correnti e fondi per rischi a breve termine	(82.138)	(78.037)	(4.101)
Capitale circolante netto (CCN)	57.192	32.944	24.248
Altre Passività a M/L termine	(39.593)	(37.829)	(1.764)
Fondo TFR	(6.640)	(6.541)	(99)
Fondi per rischi	(5.914)	(6.320)	406
Capitale investito netto (CIN)	394.410	351.966	42.444
Patrimonio netto	(390.485)	(375.809)	(14.676)
Posizione Finanziaria Netta (PFN)	(3.925)	23.843	(27.768)

² L'analisi patrimoniale e finanziaria riclassificata evidenzia aggregazioni utilizzate dal Management per valutare l'andamento patrimoniale-finanziario del Gruppo. Trattatasi di misure generalmente adottate nella prassi della comunicazione finanziaria, immediatamente riferibili ai dati contabili degli schemi primari di bilancio che tuttavia non sono identificate come misure contabili nell'ambito degli IFRS e pertanto non oggetto di verifica da parte della Società di Revisione.

Posizione Finanziaria Netta al 31 marzo 2019 – Euro/000

	31.03.2019	31.12.2018
A. Cassa e Banche	165.770	181.418
B. Altre disponibilità liquide	12	12
<i>b1. cassa vincolata</i>	12	12
C. Titoli detenuti per la negoziazione	0	0
D. Liquidità (A) + (B) + (C)	165.782	181.430
E. Crediti finanziari correnti	0	0
F. Altri crediti finanziari correnti	51.630	50.896
<i>f1. operazioni di copertura</i>	0	0
G. Conti correnti bancari passivi	756	29
H. Parte corrente dell'indebitamento non corrente	47.705	47.314
I. Altri debiti finanziari correnti	6.021	3.733
<i>i1. operazioni di copertura</i>	0	0
<i>i2. debiti per leasing</i>	4.818	0
<i>i3. debiti finanziari correnti</i>	1.203	3.733
J. Indebitamento finanziario corrente / (posizione finanziaria corrente) (G) + (H) + (I)	54.482	51.076
K. Indebitamento finanziario corrente netto / (posizione finanziaria netta corrente) (J) - (D) - (E) - (F)	(162.930)	(181.250)
L. Debiti bancari non correnti	157.563	157.407
M. Altre attività finanziarie	0	0
N. Altri debiti non correnti	9.292	0
<i>n1. operazioni di copertura</i>	9.292	0
<i>n2. debiti per leasing</i>	0	0
<i>n3. debiti finanziari non correnti</i>	0	0
O. Indebitamento finanziario non corrente (L) - (M) + (N)	166.855	157.407
P. Indebitamento finanziario netto / (posizione finanziaria netta) (K) + (O)	3.925	(23.843)

DATALOGIC (Star: DAL)

BOARD OF DIRECTORS APPROVES INTERIM REPORT

AT 31 MARCH 2019

REVENUES AT €144.6 MILLION

EBITDA AT €21.6 MILLION, 15.0% ON REVENUES

NET PROFIT AT €12.6 MILLION, UP 12.4%

- Revenues at €144.6 million, up 1.2% (-2.1% at constant exchange rates) from €142.9 million in the first quarter of 2018.
- EBITDA¹ at €21.6 million, down 1.4% on €22.0 million in the first quarter of 2018; EBITDA margin down from 15.4% to 15.0%.
- Net profit at €12.6 million, up 12.4% from €11.2 million in the first quarter of 2018.
- Negative Net Financial Position at €3.9 million vs a positive position of €23.8 million at 31 December 2018. The change is due to the effects, merely accounting, of the application of the new standard IFRS 16–Leases, equal to €14.1 million, net of which it would have been positive by €10.2 million.

Bologna, 14 May 2019 – The Board of Directors of **Datalogic S.p.A.** (Borsa Italiana S.p.A.: DAL), a company listed in the STAR Segment of the Italian Stock Exchange managed by Borsa Italiana S.p.A. (“Datalogic”) and global leader in the automatic data capture and process automation markets, has approved today its interim report on operations at 31 March 2019.

The Chief Executive Officer of the Datalogic Group, Valentina Volta, commented: *“The results of the first quarter showed a double digit growth in the Transportation & Logistics segment and a positive recovery*

¹ EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization): this is an economic indicator that is not defined in the IFRSs, but used by the company’s management to monitor and assess its operating performance, as this indicator is not influenced by the volatility deriving from the effects of the different criteria for determining taxable income, the amount and characteristics of capital employed, as well as the related amortisation and depreciation policies. This indicator is defined by Datalogic as Profit/Loss for the period before depreciation/amortisation of tangible and intangible assets, non-recurring costs, financial income and expense and income taxes.

in the Healthcare segment, while in terms of geographic areas, we saw growth in North America and in EMEA, excluding Italy, and a negative performance in APAC area due to the slowdown in China.

The quarter thus ended with a marginal growth in turnover. Nonetheless, thanks to the reduction of production costs, though profitability was penalised by an unfavourable trend in exchange rates, it remained substantially in line with the first quarter of 2018.

We expect the elements of uncertainty in the macroeconomic scenario that gained shape in the first quarter may also impact the current quarter. Nonetheless, we are satisfied with the level of interest of our customers in new products, specifically mobile computers, and we expect a recovery in the second half which, if there are no significant changes in the economic trend, will allow us to record growth also for 2019."

RESULTS OF THE FIRST QUARTER OF 2019

Euro/000	Q1 2019	% on rev.	Q1 2018	% on rev.	Change	% Change	% Chang Net FX
TOTAL REVENUES	144,647	100.0%	142,942	100.0%	1,705	1.2%	-2.1%
EBITDA	21,647	15.0%	21,952	15.4%	(305)	-1.4%	4.1%
Net Profit/(Loss)	12,567	8.7%	11,183	7.8%	1,384	12.4%	

Consolidated net revenues were €144.6 million, up 1.2% from €142.9 million in the first quarter of 2018 (-2.1% at constant exchange rates).

The gross operating margin, equal to €70.2 million, grew by 0.5% compared to €69.8 million of the same period of the previous year, also showing incidence on revenues substantially in line with the same quarter of the previous year, going from 48.8% in 2018 to 48.5% in 2019, due to the efficiencies in materials costs and the improvement of the mix, which offset the unfavourable trend in exchange rates.

Operating and other costs, equal to €53.9 million, were up 4.9% compared to €51.4 million of the same period of 2018 and increased by 1.3 percentage points in terms of incidence on turnover, going from 36.0% to 37.3%. In particular, research and development costs increased by 12.9% to €29.1 million, accounting for 20.1% of revenues as compared with the 18.0% recorded in the same period of 2018, attributable to the investments made in 2018 to strengthen the commercial organisations. Research and Development costs, amounting to around €14.3 million (€14.5 million in the first quarter of 2018) were substantially in line with the previous period, with an incidence on turnover of 9.9%.

EBITDA decreased by 1.4%, going from €22.0 million in the first quarter of 2018 to €21.6 million, whilst the incidence on revenues (EBITDA margin) came to 15.0%, from 15.4% in 2018. The slight decrease was due to the increase in the incidence of operating costs and to the unfavourable trend in exchange rates, partially offset by the benefit deriving from the adoption of the new accounting standard IFRS 16 – Leases, which resulted in the recording of higher depreciation and lower costs for leases and rentals of €1.3 million.

EBIT decreased by 10.3% to €14.8 million from €16.5 million in the same period of previous year, whilst the incidence on revenues came to 10.2% from 11.6% in the first quarter of 2018.

Financial income was a positive €1.3 million, compared to a negative €1.8 million of the same period of 2018, mainly due to the trend in exchange rate gains and losses, positive for €1.5 million, and higher income from liquidity investments.

The **Group's net profit** was equal to €12.6 million, up 12.4% on the profit registered in the same period of the previous year, equal to €11.2 million.

At 31 March 2019, the **Net Financial Position** was negative for €3.9 million, booking a decrease of €36.3 million on 31 March 2018 (when it was positive for €32.3 million) and a decrease of €27.8 million on 31 December 2018 (when it was positive for €23.8 million). The change is mainly due to the accounting effects of the application of the new accounting standard IFRS 16 – Leases, which resulted in the booking of right of use assets for €14.3 million and financial liabilities for leases for €14.1 million. Net of treasury share purchases and the adoption of IFRS 16, period cash absorption deriving from the business came to €11.1 million (positive in the first quarter of 2018 for €2.2 million).

This performance was due to the increase in net investments of €6.1 million (€2.7 million in the first quarter of 2018), to the negative change in net working capital for €18.3 million (€11.3 million in the first quarter of 2018) and to the negative change in other assets and liabilities for €5.2 million (€0.7 million in the first quarter of 2018), attributable to VAT credits.

At 31 March 2019 the **Trade Working Capital** was €87.4 million (13.8% of revenues), up by €18.3 million on 31 December 2018 and by €14.6 million on 31 March 2018. The change is attributable to the increase in inventories and the reduction in trade payables, partially offset by the improvement in trade receivables.

The **Net Invested Capital**, equal to roughly €394.4 million, booked an increase of €42.4 million compared to the previous year, due to the increase in net working capital of €24.2 million and net investments fixed assets of around €19.7 million, mainly represented by product development and tangible assets, of which around €14.3 million deriving from the adoption of IFRS 16.

PERFORMANCE IN THE QUARTER BY DIVISION

Euro/000	Revenues			EBITDA		
	Q1 2019	Q1 2018	% Change	Q1 2019	Q1 2018	% Change
Datalogic	135,647	132,567	2.3%	20,694	20,803	(0.5%)
Solution Net Systems	5,465	6,093	(10.3%)	985	957	2.9%
Informatics	4,292	4,773	(10.1%)	(73)	139	n.a.
Adjustments	(757)	(491)		41	53	
Total	144,647	142,942	1.2%	21,647	21,952	(1.4%)

In the first quarter, the **Datalogic Division** recorded turnover of €135.6 million, up 2.3% on 2018 (-0.7% at constant exchange rates), showing a positive performance in North America (+18.6%) and EMEAI (+1.5%).

Division EBITDA amounted to €20.7 million, down 0.5%, with an incidence on turnover of 15.3% (15.7% at 31 March 2018).

Euro/000	Q1 2019	%	Q1 2018*	%	Change	% Change	% Change Net FX
Retail	63,565	46.9%	64,969	49.0%	(1,404)	(2.2%)	(5.6%)
Manufacturing	38,885	28.7%	40,496	30.5%	(1,611)	(4.0%)	(5.9%)
Transportation & Logistic	14,744	10.9%	12,627	9.5%	2,117	16.8%	12.5%
Healthcare	5,427	4.0%	4,527	3.4%	900	19.9%	15.6%
Channel (Unallocated) (**)	13,026	9.6%	9,948	7.5%	3,078	30.9%	28.8%
Total revenues	135,647	100.0%	132,567	100.0%	3,080	2.3%	(0.7%)

(*) The comparative data for 2018 has been consistently restated as a result of the reallocation of revenues to the various operating segments.

(**) The Channel (Unallocated) segment includes revenues that cannot be directly attributed to the 4 identified segments.

The **Retail** segment decreased by 2.2% on the previous year (-5.6% at constant exchange rates) seeing a slowdown in all geographic areas except for North America, which grew by 5.3%.

The **Manufacturing** segment decreased by 4.0% on the previous year (-5.9% at constant exchange rates). The slowdowns in the EMEAI (-3.1%) and APAC (-17.4%) were only partially offset by the positive performance in North America, up by 19.4% (10.3% at constant exchange rates).

The **Transportation & Logistics** segment recorded a strong growth, equal to 16.8% on the same period of 2018 (+12.5% at constant exchange rates), driven by exceptionally positive performance in North America, which grew by 44% (+33.1% at constant exchange rates).

The **Healthcare** segment recorded a growth of 19.9% (+15.6% at constant exchange rates) on the first quarter of 2018, driven by sales in the EMEAI.

Sales through the distribution channel, above all to small and medium customers not directly attributable to any of the 4 main sectors, recorded an increase of 30.9% (+28.8% at constant exchange rates).

The **Solution Net Systems Division** recorded revenues of €5.5 million, down 10.3% on the first quarter of 2018 (-17.2% at constant exchange rates), mainly due to the seasonality of the progress of orders. Division EBITDA amounted to €1 million, with an incidence on turnover of 18.0%, compared to 15.7% in the first quarter of 2018.

In the first quarter, the **Informatics Division** recorded revenues of €4.3 million, down 10.1% (-17.0% at constant exchange rates) on the first quarter of 2018. Division EBITDA was negative for €0.1 million (positive for €0.1 million in the same period of 2018).

PERFORMANCE BY GEOGRAPHIC AREA

The table below shows Group revenue by geographic area, as achieved in the first quarter of 2019 vs the same period of 2018:

Euro/000	Q1 2019	%	Q1 2018**	%	Change	% Change	% Change Net FX
Italy	11,765	8.1%	14,407	10.1%	(2,642)	(18.3%)	
EMEA1 (excluding Italy)	71,850	49.7%	67,961	47.5%	3,889	5.7%	
Total EMEA1 (*)	83,615	57.8%	82,368	57.6%	1,247	1.5%	0.7%
North America	43,516	30.1%	39,490	27.6%	4,026	10.2%	1.7%
Latin America	2,756	1.9%	3,047	2.1%	(291)	(9.5%)	(11.9%)
APAC (*)	14,760	10.2%	18,037	12.6%	(3,277)	(18.2%)	(21.5%)
Total revenues	144,647	100.0%	142,942	100.0%	1,705	1.2%	(2.1%)

(*) EMEA1: Europe, Middle East, India and Africa; APAC: Asia & Pacific including China.

(**) The comparative data has been consistently restated to reflect the new allocations of revenues.

During the first quarter of 2019 growth reached 10.2% in North America, primarily due to the favourable trend in exchange rates, while there was a slowdown in the APAC area, down by 18.2%. Performance in the EMEA1 area, which grew overall by 1.5%, was penalised by the negative performance in Italy, while significant growth was recorded in the rest of the area, specifically in DACH countries (Germany, Austria and Switzerland).

SIGNIFICANT EVENTS DURING THE QUARTER

There are no significant events to report.

SIGNIFICANT EVENTS SUBSEQUENT TO THE END OF THE QUARTER

On 30 April 2019, the Shareholders' Meeting approved the distribution of an ordinary unit dividend, gross of legal withholdings, of €0.50 per share, with coupon detachment on 27 May 2019 (record date 28 May 2019) and payment from 29 May 2019, for a total maximum amount of €29,223,245. The above-mentioned Shareholders' Meeting also resolved:

- to revoke the authorisation of the Board of Directors to purchase treasury shares, decided by the Shareholders' Meeting on 23 May 2018, and to concurrently authorise the Board of Directors, pursuant to and in accordance with Art. 2357 et seq. of the Italian Civil Code and Art. 132 of Italian Legislative Decree no. 58 of 24 February 1998, to make purchases of treasury shares of the Company (which, at 30 April 2019, amounted to 1,013,787 treasury shares, equal to around 1.7% of the share capital), in one or more steps, for a period of no more than 18 months, starting from the date of the resolution;
- to approve, pursuant to and in accordance with Art. 114-bis of Italian Legislative Decree no. 58 of 24 February 1998, the adoption of the plan to assign performance shares 2019 - 2021 named the "2019-2021 Performance Shares Plan".

OUTLOOK

Some of the elements of political uncertainty and of the expected global macroeconomic scenario took shape in the first quarter of 2019, resulting in a slowdown in the economic trend in several geographic areas, specifically in China and Italy, while North America was the market with the highest growth for the Group.

The expectations for the main long-term development trends in all the main reference industries are confirmed, despite the signs of slowdown: industrial automation and robotics development in the Manufacturing sector; investments in technology to reduce costs and improve the customer experience of Retail sector customers; increased volumes of deliveries following the development of e-commerce and consequent rise in investments in technologies aiming to minimise errors and reduce delivery terms in the Transportation & Logistics sector; the evolution of the regulatory framework towards higher safety standards in the Healthcare sector.

The macroeconomic scenario that penalised Group revenues, primarily in China and Italy, continues to show several elements of uncertainty, which could also impact the current quarter. Despite this economic outlook, due to new products and the investments made in the commercial organisations, the Group expects to be able to achieve an improvement in the second half of the year, and to close the year pursuing its trend of growth in revenues and recovery in profitability to levels substantially in line with 2018.

Based on the declarations by the Directors and the information available to the company, the Board of Directors verified that the new directors Vera Negri Zamagni and Angelo Busani met the requirements of honourability and independence, and that there were no reasons for ineligibility or incompatibility, as required by the current regulations and the Self-Governance Code.

The Board of Statutory Auditors verified the correct application of the criteria and procedures of verification adopted by the Board to assess the independence of the new directors.

The Board of Directors also verified, based on the audits conducted by the Board of Statutory Auditors, that there were no reasons for ineligibility or incompatibility and that the requirements of professionalism and honourability pursuant to Ministerial Decree no. 162 of 30 March 2000, as well as the requirements of independence set out by law, were met by the new Statutory Auditors, listed below:

- Salvatore Fiorenza, Chairman
- Elena Lancellotti, Standing Auditor
- Roberto Santagostino, Standing Auditor
- Ines Gandini, Alternate Auditor
- Eugenio Burani, Alternate Auditor
- Patrizia Cornale, Alternate Auditor

Finally, the interim report on operations at 31 March 2019 is not subject to auditing, and will be available to anyone who requests it at the company headquarters or at Borsa Italiana S.p.A. (www.borsaitaliana.it), on the “eMarket STORAGE” instrument, managed by Spafid Connect S.p.A., and may also be consulted on the company’s website www.datalogic.com (Investor Relations section), in accordance with the terms set out by law.

The manager responsible for preparing the company’s financial reports – Marco Carnovale – declares, pursuant to paragraph 2 of Art. 154-bis of the Consolidated Finance Act, that the accounting information contained in this press release corresponds to the document results, books and accounting records.

The hereby document contains forward-looking statements related to future events and operating, economic and financial results of the Group. These forward-looking statements include risks and uncertainties, since they may depend by future events and developments. Final results may differ significantly from those contained in the above-mentioned forecasts owing to a number of factors, the majority of which are beyond the Group's control.

Datalogic is a global leader in the automatic data capture and process automation markets, specialized in the designing and production of bar code readers, mobile computers, sensors for detection, measurement and safety, RFID vision and laser marking systems. Datalogic solutions help to increase the efficiency and quality of processes in the Retail, Manufacturing, Transportation & Logistics and Healthcare industries, along the entire value chain. The world's leading players in the four reference industries use Datalogic products, certain of the attention to the customer and of the quality of the products that the Group has been offering for 46 years. Today Datalogic Group, headquartered in Bologna (Italy), employs about 3,157 staff worldwide, distributed in 30 countries, with manufacturing and repair facilities in the USA, Brazil, Italy, Slovakia, Hungary and Vietnam. In 2018 Datalogic had a turnover of 631 million Euro and invested over 62 million Euros in Research & Development, with an asset of more than 1,200 patents in multiple jurisdictions. Datalogic S.p.A. is listed on the STAR segment of the Italian Stock Exchange since 2001 as DAL.MI. More information about Datalogic at www.datalogic.com. Datalogic and the Datalogic logo are registered trademarks of Datalogic S.p.A. in many countries, including the U.S.A. and the E.U.

Contacts:

DATALOGIC S.p.A.
Investor Relations
Vincenza Colucci
Tel. 051 31 47 011 - 3356909547
ir@datalogic.com

Reclassified Income Statement at 31 March 2019 – Euro/000

	Quarter		31.03.2018		Change	% Change
	31.03.2019					
Total Revenues	144,647	100.0%	142,942	100.0%	1,705	1.2%
Cost of goods sold	(74,496)	-51.5%	(73,136)	-51.2%	(1,360)	1.9%
Gross Operating Margin	70,151	48.5%	69,806	48.8%	345	0.5%
Research & Development costs	(14,304)	-9.9%	(14,519)	-10.2%	215	-1.5%
Distribution costs	(29,102)	-20.1%	(25,771)	-18.0%	(3,331)	12.9%
Administrative expenses	(11,107)	-7.7%	(11,094)	-7.8%	(13)	0.1%
Other operating incomes /(expenses)	580	0.4%	(36)	0.0%	616	n.a.
Total operating expenses and others	(53,933)	-37.3%	(51,420)	-36.0%	(2,513)	4.9%
Non-recurring costs/revenues	(199)	-0.1%	(760)	-0.5%	561	-73.8%
Amort. intangible assets from acquisition	(1,197)	-0.8%	(1,106)	-0.8%	(91)	8.2%
Operating Profit (EBIT)	14,822	10.2%	16,520	11.6%	(1,698)	-10.3%
Financial incomes/(expenses)	(215)	-0.1%	(1,065)	-0.7%	850	-79.8%
Result from equity investments	0	0.0%	0	0.0%	0	n.a.
Foreign exchange (losses)/gains	1,504	1.0%	(779)	-0.5%	2,283	n.a.
Profit/(Loss) before taxes (EBT)	16,111	11.1%	14,676	10.3%	1,435	9.8%
(Taxes)	(3,544)	-2.5%	(3,493)	-2.4%	(51)	1.5%
Net Income/(Loss)	12,567	8.7%	11,183	7.8%	1,384	12.4%
Non-recurring costs/revenues	(199)	-0.1%	(760)	-0.5%	561	-73.8%
Depreciation	(4,158)	-2.9%	(2,535)	-1.8%	(1,623)	64.0%
Amortization	(2,468)	-1.7%	(2,137)	-1.5%	(331)	15.5%
EBITDA	21,647	15.0%	21,952	15.4%	(305)	-1.4%

Reclassified Balance Sheet at 31 March 2019 ⁽²⁾ – Euro/000

	31.03.2019	31.12.2018	Var.
Intangible fixed assets	44,150	44,506	(356)
Goodwill	183,460	181,149	2,311
Tangible fixed assets	94,449	77,995	16,454
Equity investments in associates	9,659	9,397	262
Other fixed assets	57,647	56,665	982
Total Fixed Assets	389,365	369,712	19,653
Net trade account receivables	78,836	90,439	(11,603)
ST account payables	(99,181)	(117,139)	17,958
Inventory	107,735	95,826	11,909
Trade Working Capital	87,390	69,126	18,264
Other current receivables	51,940	41,855	10,085
Assets Held for Sale	0	0	0
Other ST payables and provision for risk & future charges	(82,138)	(78,037)	(4,101)
Net Working Capital	57,192	32,944	24,248
Other LT payables	(39,593)	(37,829)	(1,764)
Employees' deferred compensation(TFR)	(6,640)	(6,541)	(99)
LT provision for risk & future charges	(5,914)	(6,320)	406
Net Invested Capital	394,410	351,966	42,444
Equity	(390,485)	(375,809)	(14,676)
Net Financial Position	(3,925)	23,843	(27,768)

² The reclassified Income Statement and Balance Sheet show measures used by the Management to monitor and assess the financial performances of the Group. Given that the composition of these measures is not regulated by the reference accounting standards, even if they are directly reconcilable to the IFRS statements, they are not subject to any audit procedure by the Independent Auditors.

Net Financial Position at 31 March 2019 – Euro/000

	31.03.2019	31.12.2018
A. Cash and bank deposits	165,770	181.418
B. Other cash equivalents	12	12
<i>b1. Restricted cash</i>	12	12
C. Securities held for trading	0	0
D. Cash and Cash equivalents (A) + (B) + (C)	165,782	181.430
E. Current financial receivables	0	0
F. Other current financial assets	51,630	50.896
<i>f1. Hedging instruments</i>	0	0
G. Current bank overdrafts	756	29
H. Current portion of non-current debt	47,705	47.314
I. Other current financial liabilities	6,021	3.733
<i>i1. Hedging instruments</i>	0	0
<i>i2. Leasing payables</i>	4,818	0
<i>i3. Current financial liabilities</i>	1,203	3.733
J. Current financial debt, net (G) + (H) + (I)	54,482	51.076
K. Current financial debt, net (J) - (D) - (E) - (F)	(162,930)	(181.250)
L. Non-current bank borrowing	157,563	157.407
M. Other financial assets	0	0
N. Other non-current liabilities	9,292	0
<i>n1. Hedging instruments</i>	0	0
<i>n2. Leasing payables</i>	9,292	0
<i>n3. Non-current financial payables</i>	0	0
O. Non-current financial debt (L) - (M) + (N)	166,855	157,407
P. Net financial debt (K) + (O)	3,925	(23,843)

Fine Comunicato n.0508-12

Numero di Pagine: 23