



# SPAFID CONNECT

Informazione Regolamentata n. 2043-52-2019	Data/Ora Ricezione 13 Settembre 2019 17:39:36	MTA - Star
--	---	------------

Societa' : GUALA CLOSURES

Identificativo : 122579

Informazione  
Regolamentata

Nome utilizzatore : GUALASPANSS01 - Baj Badino

Tipologia : 1.2

Data/Ora Ricezione : 13 Settembre 2019 17:39:36

Data/Ora Inizio : 13 Settembre 2019 17:39:37

Diffusione presunta

Oggetto : Guala Closures - Risultati 1° SEMESTRE  
2019

*Testo del comunicato*

Vedi allegato.



COMUNICATO STAMPA

## RISULTATI 1° SEMESTRE 2019

### **RICAVI +14,1% A CAMBI COSTANTI, CASH FLOW E UTILE NETTO IN FORTE MIGLIORAMENTO, LANCIO CHIUSURE CONNESSE CON VINO BÖEN E RUM MALIBU**

- Ricavi del Gruppo pari a circa 295 milioni di Euro a cambi costanti +14,1%, +5,2% su base organica<sup>1</sup>, ed a 291,1 milioni di Euro a cambi correnti +12,5%;
- EBITDA rettificato<sup>2</sup> pari a 50,4 milioni di Euro, +7,8% a cambi costanti e correnti, mantenendo una marginalità in linea con lo stesso periodo dello scorso anno;
- Risultato netto ex. PPA pari a Euro 4,4 milioni, contro 0,2 milioni di Euro nel primo semestre 2018;
- Flusso di cassa generato dalle attività operative in aumento significativo, Euro 24,8 milioni contro Euro 0,6 milioni nel primo semestre 2018;
- L'indebitamento finanziario netto è pari a 486 milioni di Euro contro 476 milioni di Euro al 1 gennaio 2019, principalmente per l'effetto della stagionalità tipica del business.

Milano, 13 settembre 2019. Il Consiglio di Amministrazione di Guala Closures S.p.A. - leader mondiale nella produzione e vendita di chiusure in plastica e alluminio per l'industria delle bevande – ha approvato la Relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2019<sup>3</sup>.

#### **COMMENTO DEL PRESIDENTE E AMMINISTRATORE DELEGATO DEL GRUPPO**

*“Dopo un forte avvio d’anno, l’andamento positivo del business si è consolidato nel secondo trimestre - sottolinea Marco Giovannini, Presidente ed Amministratore Delegato di Guala Closures – continuando a registrare solidi risultati in termini di crescita, profittabilità e generazione di cassa.*

*A livello industriale, nel secondo trimestre si è proseguito il processo di integrazione di UCP e sono in corso diversi progetti di razionalizzazione e ottimizzazione con le nostre attività già esistenti in*

<sup>1</sup> Si prega di fare riferimento alla sezione finale di tale documento per le definizioni di crescita a “cambi costanti” e organica”.

<sup>2</sup> Si prega di fare riferimento alla sezione finale del comunicato per la definizione di “rettificato”

<sup>3</sup> I dati proforma inclusi nel presente comunicato sono i dati consolidati del Gruppo Guala Closures conseguente alla Business Combination tra Space4 S.p.A. e la precedente “Guala Closures S.p.A”.



*UK, per ottenere le sinergie previste. Proprio grazie a quest'ultima acquisizione, si è avviata la riorganizzazione settore PET, con cessione di parte delle attività spagnole e concentrazione delle restanti in Regno Unito.*

*In Kenia, dopo la costituzione della società a novembre 2018, l'inizio della produzione nel mese di febbraio e agli ottimi risultati raggiunti alla fine del primo trimestre, abbiamo deciso di raddoppiare la capacità produttiva.*

*Infine, ad inizio settembre si è costituita una nuova società in Bielorussia, per servire in modo più efficiente il mercato locale e quello russo, dove prevediamo di iniziare la produzione entro la fine dell'anno.*

*Con grande soddisfazione a partire da giugno, il Gruppo ha partecipato come partner/fornitore al lancio di primi due nuovi prodotti con chiusure connesse: Malibu Rum del Gruppo Pernod Ricard e il prestigioso marchio vinicolo californiano Böen. La nostra gamma di chiusure connesse con NFC integrato offre diversi vantaggi: per il proprietario del brand, l'acquisizione di dati di marketing, il controllo della produzione e miglioramento della logistica; mentre per il consumatore finale soprattutto la certificazione della bottiglia ed il suo coinvolgimento con il brand.*

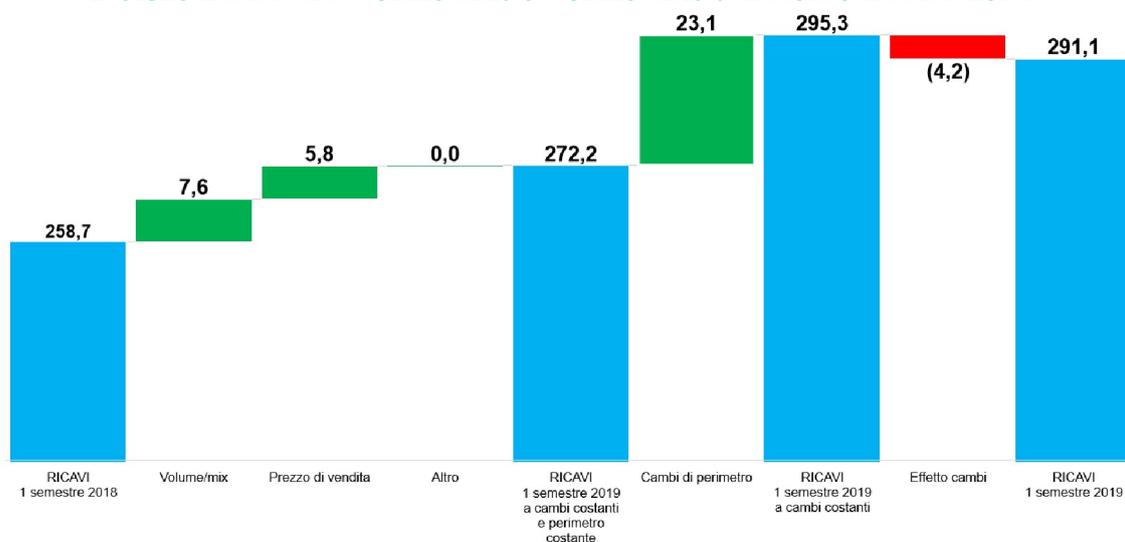
*I risultati del primo semestre 2019 ci permettono di guardare con ottimismo alla seconda parte dell'anno. Monitoriamo attentamente le tensioni commerciali in essere fra le principali economie mondiali, ma fino ad oggi, grazie all'organizzazione industriale del gruppo e al vasto portafoglio prodotti, non prevediamo impatti significativi."*

## **ANALISI DEI RISULTATI 1° SEMESTRE 2019**

### **Dati economici consolidati**

I **ricavi netti** consolidati del 1° semestre 2019 sono pari a 291,1 milioni di Euro, in crescita del 14,1% a cambi costanti (+12,5% a cambi correnti) rispetto ai 258,7 milioni di Euro del 1° semestre 2018. La crescita su base organica del 5,2% è stata rafforzata dal contributo (+8,9%) derivante dall'acquisizione di UCP effettuata a fine 2018.

Per quanto riguarda la crescita organica, essa è da attribuirsi ad un incremento dei volumi/mix di vendita principalmente realizzati in Europa e nelle Americhe e dei prezzi.

**EVOLUZIONE RICAVI NETTI 1 SEMESTRE 2018 - 1 SEMESTRE 2019 PER COMPONENTI DI CRESCITA**


In relazione alle diverse componenti di crescita, si evidenziano le ottime performances delle aree americana ed europea in termini geografici e delle specialty closures (segmenti Safety e Luxury) in termini di tipologia di prodotto. Le tabelle successive mostrano i relativi dettagli.

Analisi dell'evoluzione dei ricavi per area geografica:

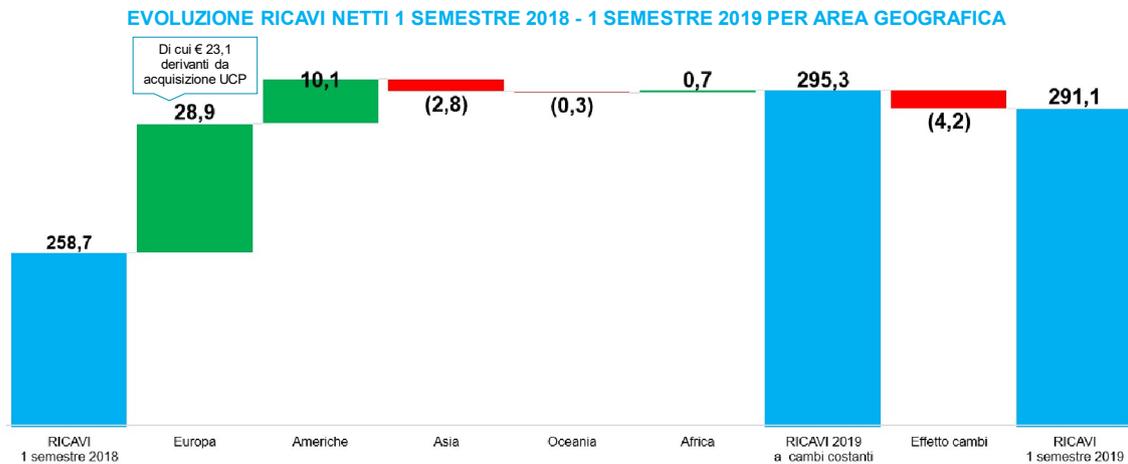
RICAVI NETTI PER AREA GEOGRAFICA				
	1H 2018	1H 2019	Variazione %	
			Cambi correnti	Cambi costanti
Europa	144,5	174,2	20,6%	20,0%
<i>% incidenza ricavi di Gruppo</i>	55,9%	59,9%		
Americhe	46,6	52,3	12,3%	21,6%
<i>% incidenza ricavi di Gruppo</i>	18,0%	18,0%		
Asia	39,8	37,1	(6,7%)	(7,1%)
<i>% incidenza ricavi di Gruppo</i>	15,4%	12,7%		
Oceania	19,7	19,2	(2,6%)	(1,4%)
<i>% incidenza ricavi di Gruppo</i>	7,6%	6,6%		
Africa	8,2	8,3	0,9%	8,1%
<i>% incidenza ricavi di Gruppo</i>	3,2%	2,8%		
<b>Totale ricavi netti Gruppo</b>	<b>258,7</b>	<b>291,1</b>	<b>12,5%</b>	<b>14,1%</b>

In **Europa**, la principale area geografica nel quale il Gruppo opera, particolarmente positivi sono stati i risultati registrati nel Regno Unito ed in Polonia. Nel Regno Unito, oltre all'impatto dell'acquisizione, il Gruppo ha aumentato le vendite grazie alla crescita organica nel settore safety e luxury attraverso il consolidamento della nuova chiusura lanciata nel 2018 che ha consentito l'ingresso nel mercato del Single Malt Whisky e ha beneficiato della crescita del mercato del vino. L'impatto dell'acquisizione di UCP ha contribuito sui ricavi del Gruppo per un totale di 23,1 milioni di Euro nel primo semestre 2019.

Nelle **Americhe** l'ottimo trend di crescita registrato nell'ultimo trimestre del precedente esercizio è continuato anche nella prima metà del 2019: il Messico rappresenta il più importante driver di questo risultato, grazie al significativo aumento registrato nel mercato del tequila delle chiusure safety. Segnaliamo inoltre l'arrivo a regime delle attività produttive in Chile.

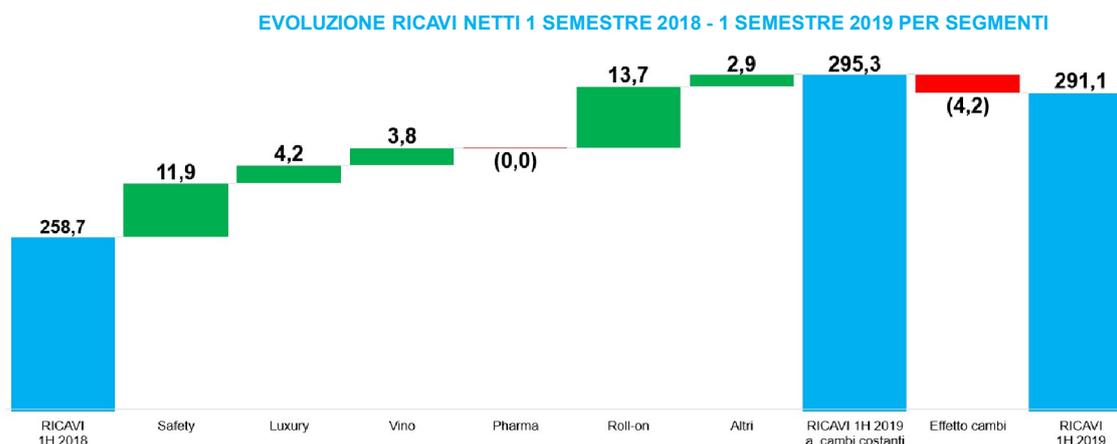
In **Asia** l'evoluzione negativa del fatturato è riconducibile alla debolezza dei risultati in Cina e della controllata indiana, a causa di una flessione del mercato interno e all'inizio dell'operatività della società in Kenia, in cui sono stati spostati parte dei volumi.

In **Oceania**, dopo la debolezza del mercato registrata nel primo trimestre, in cui vendemmie impattate da condizioni metereologiche sfavorevoli hanno accentuato il trend di vendite di vino sfuso verso l'Europa, nel secondo trimestre i ricavi si sono stabilizzati.



Analisi dell'evoluzione dei ricavi per segmenti operativi:

RICAVI NETTI PER SEGMENTI						
		1H 2018	1H 2019	Variazione %		
				Cambi correnti	Cambi costanti	
Specialty Closures	↗ Safety	106,9	117,7	10,1%	11,1%	
	% incidenza ricavi di Gruppo		41,3%	40,4%		
	↘ Luxury	9,4	14,1	49,5%	44,7%	
	% incidenza ricavi di Gruppo		3,6%	4,8%		
	Roll on	75,9	88,5	16,6%	18,1%	
	% incidenza ricavi di Gruppo		29,3%	30,4%		
	Vino	53,3	55,1	3,5%	7,2%	
	% incidenza ricavi di Gruppo		20,6%	18,9%		
	Pharma	4,5	4,4	(1,0%)	(0,6%)	
	% incidenza ricavi di Gruppo		1,7%	1,5%		
	PET	1,6	3,5	123,2%	123,2%	
	% incidenza ricavi di Gruppo		0,6%	1,2%		
	Altri ricavi	7,2	7,8	8,1%	14,1%	
	% incidenza ricavi di Gruppo		2,8%	2,7%		
	<b>Totale ricavi netti Gruppo</b>		<b>258,7</b>	<b>291,1</b>	<b>12,5%</b>	<b>14,1%</b>



I ricavi legati alle chiusure di **sicurezza** (Safety), il principale segmento del Gruppo, sono cresciuti, a tassi di cambio costanti, dell'11,1% rispetto al primo semestre 2018, grazie alla crescita registrata dal mercato del tequila in Messico ed alla crescita nel Regno Unito, anche in virtù del contributo della neo consolidata Guala Closures UCP.

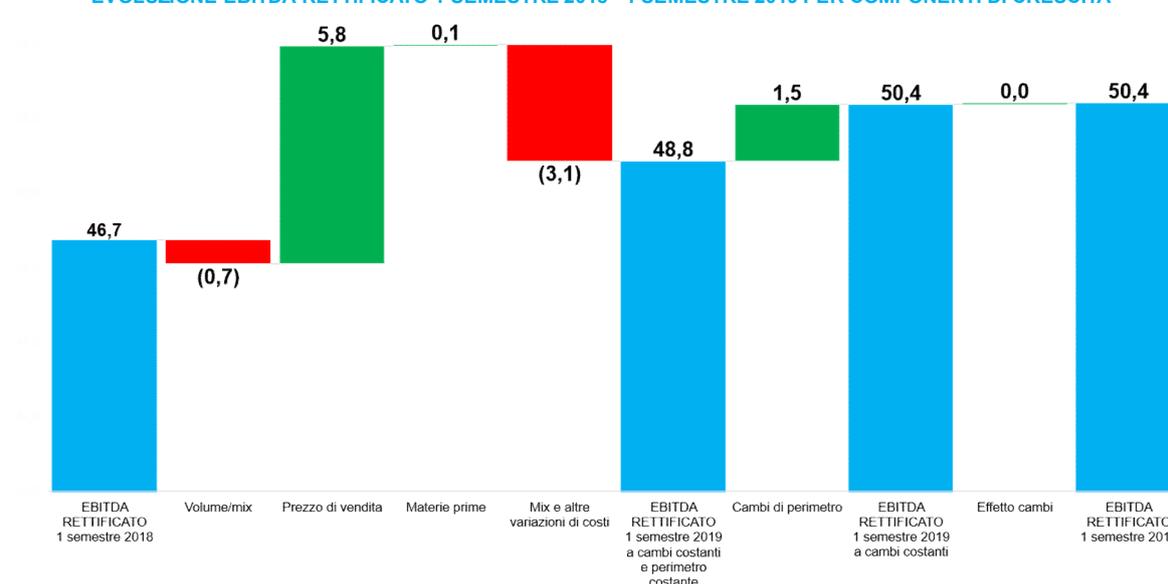
I ricavi dalla vendita nel segmento del **lusso** (Luxury) sono aumentati, a tassi di cambio costanti, del 44,7% rispetto al primo semestre 2018. Questo incremento è dovuto soprattutto ai recenti investimenti fatti nel Regno Unito ed in Messico a sostegno del settore.

I ricavi dalla vendita di chiusure **Roll-on** sono aumentati, a tassi di cambio costanti, del 18,1% rispetto al primo semestre 2018, soprattutto grazie al consolidamento di Guala Closures UCP e incrementi registrati nel segmento dell'acqua in Italia.

I ricavi legati alle chiusure **Vino** registrano, a tassi di cambio costanti, un incremento del 7,2% rispetto al primo semestre 2018.

Analisi dell'evoluzione dell'EBITDA rettificato:

EVOLUZIONE EBITDA RETTIFICATO 1 SEMESTRE 2018 - 1 SEMESTRE 2019 PER COMPONENTI DI CRESCITA



L'**EBITDA rettificato** consolidato del primo semestre 2019 è pari a 50,4 milioni di Euro, in crescita del 7,8% sia a cambi costanti e che correnti rispetto ai 46,7 milioni di Euro del primo semestre 2018. Per quanto riguarda la marginalità, a cambi correnti e perimetro costante, è in ulteriore leggero miglioramento al 18,2%, contro il 18,1% registrato nello stesso periodo del 2018.

L'incremento dei prezzi di vendita dei prodotti ha più che compensato l'effetto volume, mix ed altre variazioni di costi. All'interno dell'effetto "Mix e altre variazioni di costi" sono inclusi Euro 2,5 milioni di effetto positivo derivante dall'applicazione dell'IFRS 16, parzialmente compensato dallo stanziamento di 1,2 milioni di Euro relativo al piano di incentivazione a lungo termine.

Il risultato del periodo è stato, inoltre, positivamente impattato dall'effetto derivante dal consolidamento di Guala Closures UCP (1,5 milioni di Euro).

Le rettifiche dell'EBITDA sono relative a oneri straordinari per circa 4,4 milioni di Euro, che si riferiscono prevalentemente per circa 2,9 milioni di Euro ad oneri di ristrutturazione accantonati nel corso del primo semestre, composti principalmente da Euro 1,5 milioni relativi alla riorganizzazione del settore PET di Guala Closures Iberica e da Euro 1,2 milioni relativi alla riorganizzazione di Guala Closures France, e per 1,0 milione di Euro a svalutazioni di immobili, impianti e macchinari oggetto delle suddette operazioni di ristrutturazione.

L'**EBITDA** consolidato è pari a 46,0 milioni di Euro, in crescita dell'11,8% a cambi costanti (11,9% a cambi correnti), rispetto ai 41,1 milioni di Euro del primo semestre 2018.

Gli **ammortamenti** sono stati pari a 31,4 milioni di Euro rispetto ad Euro 15,9 milioni del primo semestre 2018. Il significativo incremento è dovuto prevalentemente agli effetti della PPA emergente dall'aggregazione aziendale tra il Gruppo Guala Closures pre-fusione e la Space 4 S.p.A.. In particolare quale conseguente effetto dell'iscrizione di attività a vita utile definita in luogo di attività a vita utile indefinita (avviamento), il conto economico consolidato del Gruppo del primo semestre 2019 rileva un incremento degli ammortamenti del periodo rispetto i dati comparativi pro-forma dei primi 6 mesi 2018 di circa €10,3 milioni di cui €1,2 milioni relativi all'ammortamento del marchio Guala Closures, €2,4 milioni relativi all'ammortamento dei brevetti, €5,1 milioni relativi all'ammortamento delle relazioni commerciali con i clienti ed €1,6 milioni relativi all'ammortamento degli impianti e macchinari. I dati comparativi "pro-forma" del prospetto consolidato di conto economico del Gruppo dei primi sei mesi 2018 non rilevano alcun effetto derivante dal processo di PPA in quanto l'operazione di aggregazione aziendale è avvenuta in data 31 luglio 2018.

In misura minore contribuiscono all'incremento degli ammortamenti un effetto perimetro relativo all'acquisizione di Guala Closures UCP (€1,4 milioni) e l'applicazione dell'IFRS 16 (€2,0 milioni).

L'**EBIT** consolidato del primo semestre 2019 è pari a 14,6 milioni di Euro, in calo del 42,9% a cambi costanti (e del 42,0% a cambi correnti), rispetto ai 25,1 milioni di Euro del primo semestre 2018. Il calo è totalmente da imputarsi all'impatto in termini di maggiori ammortamenti dovuti all'effetto della PPA.

Gli **oneri finanziari netti** hanno registrato una significativa riduzione, passando da 17,8 milioni di Euro nel primo semestre 2018 a 13,3 milioni di Euro nel primo semestre 2019: tale flessione riflette il principalmente beneficio derivante dalle attività svolte nell'esercizio precedente – l'aumento di capitale in sede di Business Combination e il rifinanziamento – che hanno permesso sia una riduzione del debito sia un miglioramento delle sue condizioni. Conseguentemente gli interessi passivi netti si riducono a 10,8 milioni di Euro da 14,8 milioni di Euro del primo semestre 2018, assieme ad una diminuzione delle perdite su cambi (Euro 0.1 milioni da Euro 6,6 milioni), parzialmente compensati dai minori proventi finanziari rilevati con riferimento alle variazioni di Fair value dei Market Warrants e delle passività finanziarie iscritte in ragione di opzioni per l'acquisto delle partecipazioni di minoranza.

Le **imposte** sul reddito diminuiscono di Euro 2,7 milioni passando da Euro 7,1 milioni nei primi sei mesi del 2018 (2,7% sui ricavi netti) a Euro 4,4 milioni nei primi sei mesi 2019 (1,5%) in quanto recepiscono il rilascio di competenza del periodo della fiscalità differita iscritta con riferimento alla data del 31 luglio 2018, data dell'aggregazione aziendale tra il Gruppo Guala Closures pre-fusione e la Space 4 S.p.A., in ragione dei plusvalori emergenti dal processo di PPA.

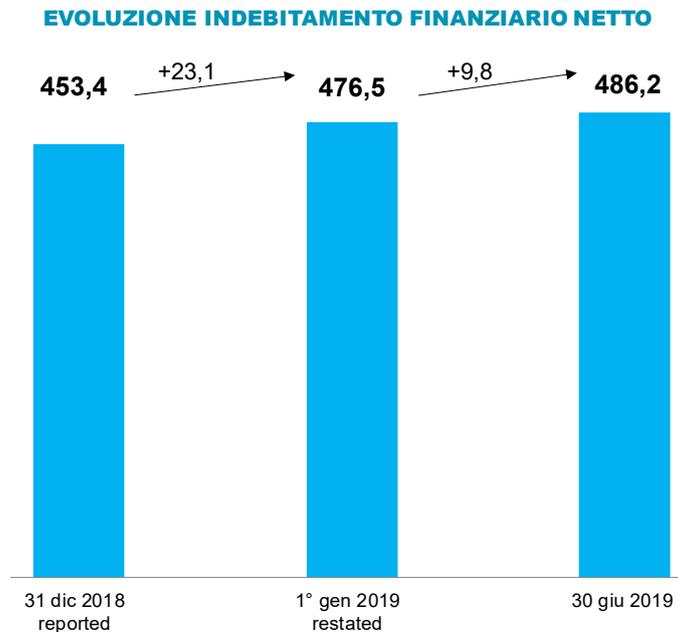
Il **risultato netto** si riduce di Euro 3,4 milioni passando da un utile di Euro 0,2 milioni registrato nel primo semestre 2018 ad una perdita di Euro 3,2 milioni nei primi sei mesi 2019 in quanto recepisce gli effetti contabili del processo di PPA che ha comportato un onere per il conto economico consolidato del Gruppo di Euro 7,5 milioni, derivato da maggiori ammortamenti per Euro 10,3 milioni, parzialmente compensati dai relativi effetti fiscali differiti di Euro 2,7 milioni.



Il **risultato netto escludendo dagli effetti contabili derivanti dal processo di PPA** è invece positivo e pari a Euro 4,4 milioni, risultato quest'ultimo raggiunto grazie all'incremento dell'EBITDA ed alla riduzione degli oneri finanziari netti.

### Dati patrimoniali consolidati

Il seguente grafico illustra la variazione dell'indebitamento finanziario netto del primo semestre 2019:



Al 30 giugno 2019 l'**indebitamento finanziario netto** è pari a 486,2 milioni di Euro ed aumenta nel primo semestre 2019 per i seguenti effetti:

- Euro 23,1 milioni relativi all'incremento dell'indebitamento finanziario netto all'inizio del 2019 per due fattori:
  - Euro 6,1 milioni per la rideterminazione dei dati comparativi 2018 a seguito della conclusione del processo di Purchase Price Allocation con conseguente impatto sulla contabilizzazione dell'aggregazione aziendale avvenuta in data 31 luglio 2018;
  - Euro 17 milioni per effetto dell'applicazione del principio contabile IFRS 16 e della conseguente contabilizzazione della passività per leasing relativamente ai leasing operativi
- Euro 9,8 milioni per il cash flow del periodo.

Il cash flow del primo semestre 2019 (-9,8 milioni di Euro), nonostante la stagionalità del business ed il forte incremento delle vendite, è migliorativo di 18 milioni di Euro rispetto al cash flow del primo semestre 2018 (-27,8 milioni di Euro), grazie prevalentemente al flusso di cassa generato dalle attività operative che è migliorato di 24,2 milioni di Euro, passando da un valore di Euro 0,6 milioni nel primo semestre del 2018 ad Euro 24,8 milioni nel primo semestre 2019. Tale incremento deriva dal miglioramento dell'EBITDA, dalle politiche di ottimizzazione del capitale circolante netto poste in essere dal Gruppo, dalle minori uscite per altre poste operative e dalla riduzione delle imposte.

Il flusso monetario delle attività di investimento si è incrementato di 1,6 milioni di Euro, passando da -14,9 milioni di Euro nel primo semestre 2018 a -16,5 milioni di Euro nel primo semestre 2019. Il

flusso del primo semestre 2019 include, oltre agli investimenti del periodo (16 milioni di Euro), il corrispettivo differito per l'acquisizione avvenuta nel 2017 della società indiana Axiom Propack (0,6 milioni di Euro).

La variazione dell'indebitamento finanziario netto a seguito delle attività di finanziamento si è incrementata di 4,6 milioni di Euro, passando da -13,4 milioni di Euro nel primo semestre 2018 a -18,1 milioni di Euro nel primo semestre 2019. Tale incremento, nonostante la riduzione degli interessi passivi netti per 4,3 milioni di Euro grazie all'operazione di rifinanziamento avvenuta dopo il primo semestre 2018, è prevalentemente dovuto alla variazione del valore di mercato dei market warrants, ai maggiori dividendi pagati nel primo semestre 2019 alle minoranze ed alle altre voci finanziarie.

### **Processo di Purchase Price Allocation (PPA)**

A seguito della riorganizzazione societaria risultante dalla aggregazione aziendale tra il Gruppo Guala Closures pre-fusione e la Space 4 S.p.A. ed in ottemperanza alle disposizioni dell'IFRS 3, il Gruppo Guala Closures ha rilevato e valutato nel proprio bilancio consolidato le attività identificabili acquisite, le passività identificabili assunte, le partecipazioni di minoranza acquisite e l'avviamento acquisito nell'aggregazione aziendale.

Il processo di PPA conclusosi entro un anno come previsto dall'IFRS 3 sortisce i suoi effetti contabili per la prima volta sul bilancio consolidato intermedio al 30 giugno 2019.

Ne consegue che i dati comparativi 2018 ed i dati dell'esercizio intermedio 2019 recepiscono tali effetti a far data dall'aggregazione aziendale avvenuta in data 31 luglio 2018.

L'accurato processo valutativo posto in essere dal Gruppo ha portato ad allocare parte dell'Avviamento rilevato in via provvisoria dal Gruppo alle seguenti attività acquisite identificate:

- al marchio Guala Closures;
- alle relazioni commerciali con clienti;
- ai brevetti;
- agli impianti e macchinari;
- ed alle rimanenze.

Il bilancio accoglie pertanto l'iscrizione di significative attività a vita utile definita in luogo dell'attività per avviamento a vita utile indefinita iscritta in via provvisoria, nonché i relativi effetti fiscali differiti.

Quale conseguente effetto dell'iscrizione di attività a vita utile definita, il conto economico consolidato del Gruppo del primo semestre 2019 rileva un incremento degli ammortamenti del periodo rispetto ai dati comparativi pro-forma dei primi 6 mesi 2018 ed il rilascio della relativa fiscalità differita passiva.

I dati comparativi "pro-forma" del prospetto consolidato di conto economico del Gruppo dei primi sei mesi 2018 inclusi nella presente relazione sulla gestione non rilevano alcun effetto derivante dal processo di PPA in quanto l'operazione di aggregazione aziendale è avvenuta in data 31 luglio 2018. Per contro, si è proceduto a rilevare nei dati comparativi del prospetto consolidato della situazione patrimoniale-finanziaria del Gruppo al 31 dicembre 2018 gli effetti del processo di PPA per il periodo 31 luglio – 31 dicembre 2018.

Il bilancio rileva infine la rivalutazione del Patrimonio Netto di spettanza dei terzi che tiene conto dei maggiori valori pro-quota emergenti dal processo di PPA del gruppo.

Le Informazioni finanziarie periodiche aggiuntive al 30 giugno 2019 e le slides di presentazione sono a disposizione del pubblico presso la sede legale della società e sul sito internet [www.gualaclosures.com](http://www.gualaclosures.com), nella sezione “Investors Relations – Documenti – Bilanci e relazioni” e sul meccanismo di stoccaggio autorizzato eMarket STORAGE all’indirizzo [www.emarketstorage.com](http://www.emarketstorage.com).

Oggi pomeriggio alle ore 18:00 si terrà una conference call durante la quale il management di Guala Closures presenterà i risultati del primo semestre 2019. I dettagli per collegarsi alla conference call sono disponibili sul sito [www.gualaclosures.com](http://www.gualaclosures.com), nella sezione “Investor Relations”.

\* \* \*

**Dichiarazione del Dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari a norma delle disposizioni dell’art. 154-bis, comma 2, del D.Lgs. 58/1998 (il “Testo Unico della Finanza”)**

Il Dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari di Guala Closures S.p.A., dott. Anibal Diaz Diaz, dichiara ai sensi dei commi 3 e 4 dell’art. 154-bis del Testo Unico della Finanza che l’informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

\* \* \*

Si allegano alcune tabelle di dettaglio, tra cui i prospetti di conto economico consolidato riclassificato confrontato con il *pro-forma* per i sei mesi chiusi a 30 giugno 2018 e il rendiconto finanziario consolidato confrontato con il *pro-forma* per i sei mesi chiusi al 30 giugno 2018, oltre al conto economico, allo stato patrimoniale e al rendiconto finanziario consolidato.

**Marco Giovannini**  
Chairman e CEO del Gruppo

**Anibal Diaz**  
CFO del Gruppo





**Per informazioni:**

**Investor Relations:**

**Guala Closures S.p.A.**

Alessandro Baj Badino

Tel +39 0131 753 1

[abajbadino@gclinternational.com](mailto:abajbadino@gclinternational.com)

**Media contact:**

**Havas PR**

Rafaella Casula

Tel +39 02 8545 7056

[rafaella.casula@havaspr.com](mailto:rafaella.casula@havaspr.com)

13 settembre 2019

## DEFINIZIONI

### Crescita a tassi di cambio costanti

La crescita a tassi di cambio costanti è calcolata applicando i cambi dell'anno precedente alle medesime voci dello stesso periodo dell'anno in corso e facendo il confronto.

### Crescita organica dei ricavi

La crescita organica dei ricavi è calcolata rettificando i ricavi dei due periodi presi in esame da acquisizioni, cessioni ed effetti di cambio (convertendo i ricavi dello stesso periodo dell'anno in corso ai cambi dell'anno precedente) e facendo il confronto

### EBITDA

Risultato prima degli ammortamenti, degli oneri finanziari, e delle imposte

### EBIT

Risultato prima degli oneri finanziari e delle imposte

### EBITDA

“Rettificato”: misura alternativa di performance determinata escludendo alcune voci di ricavo o costo al fine di migliorare l'interpretazione della redditività normalizzata del Gruppo nell'esercizio.

**Guala Closures S.p.A. – Conto economico consolidato riclassificato per i sei mesi chiusi al 30 giugno 2019 (confrontato con il proforma per i primi sei mesi chiusi al 30 giugno 2018)**

<i>(Migliaia di Euro)</i>	Primi sei mesi	
	2018 Pro Forma	2019
<b>Ricavi netti</b>	<b>258.715</b>	<b>291.056</b>
Variazione delle rimanenze di prodotti finiti e di semilavorati	11.909	12.797
Altri proventi di gestione	1.763	1.844
Costi capitalizzati per lavori interni	2.905	2.325
Costi delle materie prime	(124.235)	(135.972)
Costi per servizi	(52.575)	(56.720)
Costi per il personale	(50.870)	(62.177)
Altri oneri di gestione	(6.239)	(6.177)
Svalutazioni	(306)	(1.009)
<b>Risultato operativo lordo (EBITDA)</b>	<b>41.066</b>	<b>45.968</b>
Ammortamenti	(15.941)	(31.405)
<b>Risultato operativo</b>	<b>25.126</b>	<b>14.562</b>
Proventi finanziari	7.531	5.263
Oneri finanziari	(25.338)	(18.573)
<b>Oneri finanziari netti</b>	<b>(17.807)</b>	<b>(13.309)</b>
<b>Risultato ante imposte</b>	<b>7.319</b>	<b>1.253</b>
Imposte sul reddito	(7.086)	(4.415)
<b>Risultato del periodo</b>	<b>233</b>	<b>(3.162)</b>
<b>Risultato operativo lordo rettificato (Adjusted EBITDA)</b>	<b>46.728</b>	<b>50.390</b>
<i>% sui Ricavi netti</i>	<i>18,1%</i>	<i>17,3%</i>

**Guala Closures S.p.A. - Prospetto consolidato riclassificato della situazione patrimoniale-finanziaria al 30 giugno 2019**

	31 dicembre 2018 (*)	30 giugno 2019
<b>Migliaia di Euro</b>		
Attività immateriali	883.533	877.686
Immobili, impianti e macchinari	239.851	223.226
Diritti di utilizzo	-	26.775
Costi del contratto	29	17
Attività non correnti destinate alla vendita	-	520
Capitale circolante netto	124.732	140.968
Attività (passività) derivanti da contratto	25	(113)
Attività per derivati finanziari	88	11
Benefici per i dipendenti	(6.461)	(6.807)
Altre passività nette	(139.328)	(135.984)
<b>Capitale investito netto</b>	<b>1.102.468</b>	<b>1.126.300</b>
<i>Finanziato da:</i>		
Passività finanziarie nette	472.224	472.060
Passività finanziarie per effetti IAS 17 / IFRS 16	6.095	20.162
Passività finanziarie per opzione di acquisto di quote di minoranza	24.647	25.935
Market Warrants	4.338	5.036
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	(47.795)	(36.956)
<b>Indebitamento finanziario netto</b>	<b>459.509</b>	<b>486.236</b>
<b>Patrimonio netto</b>	<b>642.959</b>	<b>640.064</b>
<b>Fonti di finanziamento</b>	<b>1.102.468</b>	<b>1.126.300</b>

(\*) I dati comparativi al 31 dicembre 2018 sono stati rideterminati per gli effetti derivanti dall'aggregazione aziendale avvenuta in data 31 luglio 2018, mentre relativamente all'applicazione dell'IFRS 16, il Gruppo Guala Closures ha applicato tale principio a partire dal 1° gennaio 2019 ed ha optato per l'adozione dell'approccio retroattivo modificato sulla base del quale i dati comparativi non sono rettificati e non vi sono stati effetti di prima applicazione nelle riserve di Patrimonio Netto al 1° gennaio 2019.

**Guala Closures S.p.A. – Rendiconto delle variazioni dell’indebitamento finanziario netto consolidato per i sei mesi chiusi il 30 giugno 2019 (confrontato con il proforma per i primi sei mesi chiusi al 30 giugno 2018)**

<i>(Migliaia di Euro)</i>	Primi sei mesi	
	2018 Pro Forma	2019
<b>Indebitamento finanziario netto all'inizio del periodo</b>	<b>(552.513)</b>	<b>(459.509)</b>
Cassa netta all'inizio del periodo (da Space4)	145.666	-
<b>Impatto iniziale adozione IFRS16</b>	-	<b>(16.962)</b>
<b>A) Indebitamento finanziario netto pro-forma all'inizio del periodo</b>	<b>(406.848)</b>	<b>(476.471)</b>
<b>B) Flusso monetario derivante da attività operativa</b>		
Risultato ante imposte	7.318	1.253
Ammortamenti	15.941	31.405
Oneri finanziari netti	17.807	13.309
Rettifiche:		
Crediti, debiti e rimanenze	(22.806)	(14.411)
Altri	(5.454)	2.559
Attività (passività) per IVA / imposte indirette	(1.665)	(1.225)
Imposte sul reddito pagate	(10.584)	(8.088)
<b>Totale B) Flusso monetario netto derivante da attività operativa</b>	<b>557</b>	<b>24.803</b>
<b>C) Flusso monetario utilizzato per attività di investimento</b>		
Investimenti in immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	(17.171)	(15.599)
Realizzo di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	173	72
Incrementi dei diritti di utilizzo	-	(430)
Realizzo di attività possedute per la vendita	2.130	-
Pagamento differito per acquisizione società Axiom Propack Pvt Ltd (India)	-	(554)
<b>Totale C) Flusso monetario netto utilizzato per attività di investimento</b>	<b>(14.868)</b>	<b>(16.511)</b>
<b>D) Flusso monetario utilizzato per attività finanziaria</b>		
Acquisizione della quota minoritaria in Guala Closures Argentina	(57)	-
Oneri finanziari netti	(15.311)	(11.007)
Oneri finanziari dovuti a costi di transazione su precedente prestito obbligazionario e revolving	-	(483)
Adeguamento al fair value dei Market Warrants	4.000	(697)
Altre voci finanziarie	(139)	(1.482)
Dividendi pagati	(3.443)	(4.299)
Effetto della variazione dei cambi	1.464	(89)
<b>Totale D) Flusso monetario netto utilizzato per attività finanziaria</b>	<b>(13.485)</b>	<b>(18.057)</b>
<b>E) Flusso monetario netto del periodo (B+C+D)</b>	<b>(27.797)</b>	<b>(9.765)</b>
<b>F) Indebitamento finanziario netto alla fine del periodo (A+E)</b>	<b>(434.645)</b>	<b>(486.236)</b>

**Guala Closures S.p.A. – Conto economico consolidato riclassificato per i sei mesi chiusi il 30 giugno 2019**

<i>(Migliaia di Euro)</i>	Primi sei mesi	
	2018	2019
<b>Ricavi netti</b>	-	<b>291.056</b>
Variazione delle rimanenze di prodotti finiti e di semilavorati	-	12.797
Altri proventi di gestione	-	1.844
Costi capitalizzati per lavori interni	-	2.325
Costi delle materie prime	-	(135.972)
Costi per servizi	(3.161)	(56.720)
Costi per il personale	(33)	(62.177)
Altri oneri di gestione	-	(6.177)
Svalutazioni	-	(1.009)
<b>Risultato operativo lordo (EBITDA)</b>	<b>(3.194)</b>	<b>45.968</b>
Ammortamenti	-	(31.405)
<b>Risultato operativo</b>	<b>(3.194)</b>	<b>14.562</b>
Proventi finanziari	4.632	5.263
Oneri finanziari	-	(18.573)
<b>Oneri finanziari netti</b>	<b>4.632</b>	<b>(13.309)</b>
<b>Risultato ante imposte</b>	<b>1.438</b>	<b>1.253</b>
Imposte sul reddito	-	(4.415)
<b>Risultato del periodo</b>	<b>1.438</b>	<b>(3.162)</b>
<b>Risultato operativo lordo rettificato (Adjusted EBITDA)</b>	<b>1.438</b>	<b>50.390</b>
<i>% sui Ricavi netti</i>	<i>n.a.</i>	<i>17,3%</i>

**Guala Closures S.p.A. – Rendiconto finanziario consolidato per i sei mesi chiusi il 30 giugno 2019**

<i>(Migliaia di Euro)</i>	Primi sei mesi	
	2018	2019
<b>A) Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio dell'esercizio</b>	<b>512.206</b>	<b>47.795</b>
<b>B) Flusso monetario derivante da attività operativa</b>		
Risultato ante imposte	1.438	1.253
Ammortamenti	-	31.405
Oneri finanziari netti	(4.632)	13.309
Rettifiche:		
Crediti, debiti e rimanenze	(1.521)	(14.411)
Altre poste operative	(737)	2.559
Attività (passività) per IVA / imposte indirette	-	(1.225)
Imposte sul reddito pagate	-	(8.088)
<b>Totale B) Flusso monetario netto derivante da attività operativa</b>	<b>(5.453)</b>	<b>24.803</b>
<b>C) Flusso monetario utilizzato per attività di investimento</b>		
Investimenti in immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	-	(16.029)
Realizzo di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	-	72
Pagamento differito su acquisizione della società Axiom Propack (India)	-	(554)
<b>Totale C) Flusso monetario netto utilizzato per attività di investimento</b>	<b>-</b>	<b>(16.511)</b>
<b>D) Flusso monetario utilizzato per attività finanziaria</b>		
Interessi incassati	632	1.268
Interessi versati	-	(11.496)
Costi di transazione pagati su Obbligazioni emesse nel 2018	-	(483)
Altre voci finanziarie	-	(221)
Dividendi pagati	-	(4.299)
Accensione di finanziamenti e obbligazioni	-	2.508
Rimborso di finanziamenti e obbligazioni	-	(3.214)
Rimborso di leasing finanziari	-	(2.901)
Variazione di attività finanziarie	-	(373)
<b>Totale D) Flusso monetario netto utilizzato per attività finanziaria</b>	<b>632</b>	<b>(19.211)</b>
<b>E) Flusso monetario netto del periodo (B+C+D)</b>	<b>(4.821)</b>	<b>(10.919)</b>
F) Effetto variazione cambi su disponibilità liquide	-	80
<b>G) Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine del periodo (A+E+F)</b>	<b>507.385</b>	<b>36.956</b>

Fine Comunicato n.2043-52

Numero di Pagine: 20