

COMUNICATO STAMPA
APPROVAZIONE RELAZIONE FINANZIARIA SEMESTRALE

Il CDA approva la relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2019

In forte crescita i ricavi (+21%); l'EBITDA è di 321 mila € (nello stesso periodo del 2019 era di 315 mila€); e l'EBIT negativo per 255 mila €

Milano, 26 settembre 2019 – Alfio Bardolla Training Group S.p.A. ("ABTG" o "Emittente"), tra i principali operatori nel settore della formazione personale, comunica che in data odierna il CDA ha approvato la relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2019.

- Il totale **ricavi** è pari a 5.660 migliaia di euro, con una crescita di 974 migliaia di euro rispetto al primo semestre 2018 (+21%) rideterminato nel rispetto del criterio di riconoscimento dei ricavi adottato dalla società con l'approvazione del bilancio 2018;
- Il **volume d'affari** degli incassi anche relativi a eventi futuri, oltre che stanziamenti per competenza, si attesta a 6.403 migliaia di euro, segnando una crescita di 1.567 migliaia di euro rispetto al primo semestre 2018 (+32,4%);
- L'**EBITDA** passa da 315 migliaia di euro pari al 6% dei ricavi a 321 migliaia di euro, ed è sostanzialmente invariato rispetto al primo semestre 2018;
- L'**EBIT** passa da - 207 a - 255 migliaia di euro, registrando una variazione negativa di 48 migliaia di euro rispetto al primo semestre 2018;
- L'**utile netto** passa da - 240 a - 309 migliaia di euro, con una diminuzione di 70 migliaia di euro;
- La **posizione finanziaria** netta passa da - 490 a -309 migliaia di euro, con una variazione positiva di 181 migliaia di euro rispetto al 31 dicembre 2018;
- Il **patrimonio netto** passa da 5.439 migliaia del 31 dicembre 2018 a 5130 migliaia di Euro.

Principali risultati economici finanziari del primo semestre 2019

Principali dati economico-finanziari in migliaia di euro	1H 2019	1H 2018 Rideterminato*	Variazione assoluta
		*	
TOTALE RICAVI	5.660	4.686	974
EBITDA*	321	315	6
EBIT	(255)	(207)	(48)
RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE	(297)	(241)	(55)
UTILE (PERDITA) D'ESERCIZIO	(309)	(240)	(70)
	1H 2019	FY 2018	
PFN	(309)	(490)	181

(*) L'EBITDA indica il risultato prima degli oneri finanziari, delle imposte, degli ammortamenti delle immobilizzazioni, della svalutazione dei crediti, degli accantonamenti a fondi rischi e oneri e delle poste straordinarie. L'EBITDA così definito rappresenta l'indicatore utilizzato dagli amministratori dell'Emittente per monitorare e valutare l'andamento operativo dell'attività aziendale. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dalla Società potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre entità e quindi non risultare con esse comparabile.

(**) I dati economici del primo semestre 2018 accolgono le rettifiche contabilizzate a seguito del cambio di principio contabile relativo alla rilevazione dei ricavi, la cui prima applicazione è avvenuta con la elaborazione della Relazione finanziaria annuale 2018. Si rimanda al paragrafo "Effetti del cambiamento del principio contabile sulla relazione semestrale" della nota integrativa.

I ricavi al 30 giugno 2019 si attestano a 5.660 migliaia di euro, registrando una crescita del 21% rispetto allo stesso periodo dell'esercizio 2018 ricalcolato in applicazione del nuovo criterio.

Si rappresenta di seguito l'analisi dei ricavi per tipologia che evidenzia come il mix prodotto veda ricavi core costituiti prevalentemente da ricavi per corsi pari al 41% e da ricavi per coaching al 39%.

I ricavi generati per la vendita dei biglietti per la partecipazione all'evento Wake up call rappresentano il 10% del fatturato.



L'EBITDA risulta positivo e pari a 321 migliaia di euro, con una variazione positiva di 6 migliaia di euro rispetto allo stesso periodo dell'esercizio 2018. L'EBITDA margin si attesta al 6% sui ricavi con una variazione negativa di un punto rispetto al primo semestre dell'esercizio precedente prevalentemente ascrivibile all'impatto a 0 margine di costi da riaddebitare anche alla controllata spagnola, oltre che allo stanziamento del compenso variabile per l'Amministratore Delegato non previsto nel primo semestre 2018.

L'EBIT risulta negativo per - 255 migliaia di euro, con una variazione di 48 migliaia di euro prevalentemente riconducibile ad un accantonamento di 60 migliaia di euro stanziato a fronte di potenziali rischi legali. Gli ammortamenti pari ad euro 516 migliaia sono sostanzialmente in linea con quelli del primo semestre del 2018.

L'utile netto è negativo per 309 migliaia di euro, con una variazione negativa di 70 migliaia di euro rispetto allo stesso periodo dell'esercizio 2018 (239 migliaia di euro), a fronte di interessi passivi ed imposte pari a 54 migliaia di euro.

La **posizione finanziaria netta** evidenzia un miglioramento pari 181 migliaia di euro. Tale miglioramento è dovuto al combinato effetto dell'aumento degli incassi con un volume di affari che incrementa del 32% rispetto all'esercizio precedente, al netto dell'assorbimento del maggior debito generato nella seconda parte del 2018. Al 30 Giugno 2019 si evidenzia una forte riduzione pari al 34% circa o di 515 migliaia di euro dei debiti commerciali che passano da 1.510 migliaia di euro a fine 2018 a 995 migliaia al 30 Giugno 2019.

I debiti verso Banche al 30 giugno 2019 sono rappresentati prevalentemente da mutui sugli immobili di proprietà della ABTG, iscritti a bilancio nelle immobilizzazioni materiali per un valore pari al 30 giugno 2019 a Euro 612 migliaia.

Posizione Finanziaria Netta	30-giu-2019	31-dic-2018	Variazione
Depositi bancari	298	365	67
Denaro e altri valori in cassa	6	3	(3)
Disponibilità liquide	304	368	64
Debiti verso banche (entro 12 mesi)	(116)	(308)	(192)
Debiti finanziari a breve termine	(116)	(308)	(192)
Posizione Finanziaria Netta a Breve Termine	188	60	(128)
Crediti finanziari	0	0	0
Debiti verso banche (oltre 12 mesi)	(497)	(550)	(53)
Posizione Finanziaria Netta a medio e lungo termine	(497)	(550)	(53)
Posizione Finanziaria Netta	(309)	(490)	(181)

La società in conformità al regolamento AIM Italia, mercato di quotazione della società, ha deciso di non redigere il bilancio consolidato, stante l'irrilevanza della partecipazione di controllo 100% nella Alfio Bardolla Training Group Espana S.L. La società partecipata al 30 /06/2019 presenta i seguenti dati di bilancio:

ABTG Espana SL - Stato Patrimoniale al 30-06-2019		
Attivo Immobilizzato	381.172	Patrimonio Netto (191.183)
Attivo Corrente	96.109	Passività Correnti 25.455
		Passività consolidate 643.008
Totale Attivo	477.280	Totale Passivo 477.280
ABTG Espana SL - Conto Economico al 30-06-2019		
Totale Ricavi		122.723
Ebitda		(57.534)
Utile Netto (Perdita)		(75.705)

Con riferimento i crediti esteri incagliati si informa che alla data sono ancora in corso approfondimenti con gli studi legali per le opportune azioni.

Principali eventi del primo semestre 2019

Coerentemente con il processo di valutazione nuovi mercati nell'ambito del programma di internazionalizzazione, nel corso del primo trimestre del 2019 la società ha sottoscritto un accordo di collaborazione con MeetPartner, gruppo internazionale, rappresentante esclusivo di Tony Robbins in Russia, con oltre 1.000 eventi organizzati negli ultimi 6 anni.

Nel mese di maggio sono stati lanciati due nuovi prodotti digitali online "Master OnLine in investimenti immobiliari" e "Real Estate Pro" che offrono all'utente un'esperienza formativa in ambito immobiliare. Il totale ricavi generato da tali prodotti al 30 giugno 2019 è pari a 218 migliaia di euro.

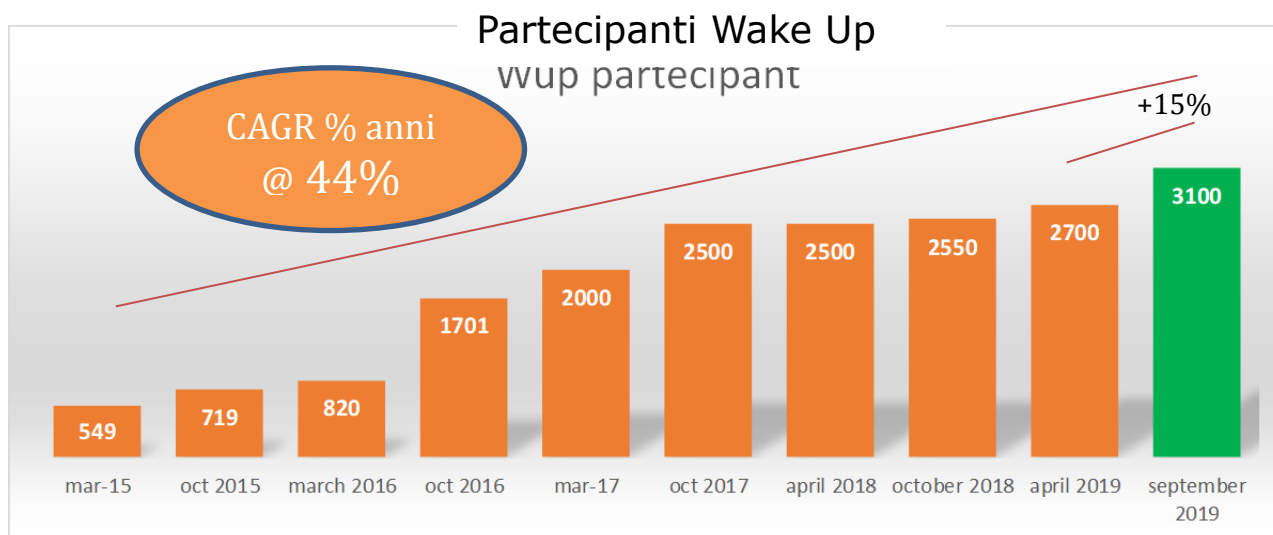
Wake Up Call di aprile 2019

Il Wake UP Call, tenutosi nei giorni 5-7 aprile 2019, ha confermato la crescita del numero dei partecipanti del 6% raggiungendo un numero di presenti in sala pari a circa 2.700 persone.

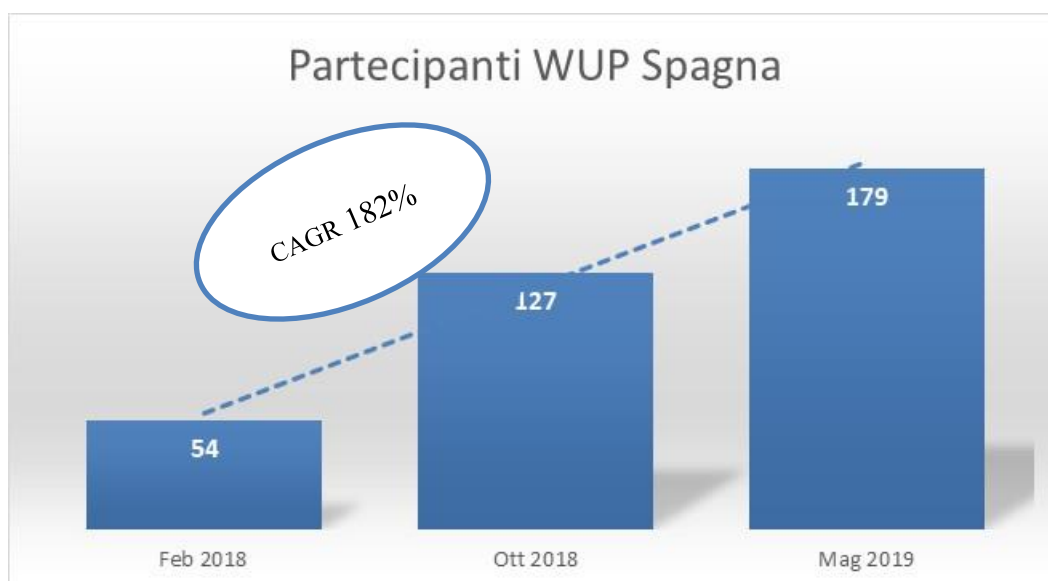
Il totale ricavi generato dall'evento di aprile, inclusivo dei prodotti presentati e venduti in tale manifestazione, rispetto all'evento dello stesso periodo tenutosi nel 2018 ha visto una crescita superiore al 40%.

Si segnala, per completezza, che nei giorni il 27 - 29 settembre 2019 si terrà a Rimini il prossimo evento Wake Up Call che al momento è ragionevole stimare accoglierà oltre 3.000 partecipanti, per un ulteriore incremento di circa il 15% rispetto ai partecipanti all'ultimo Wake Up call. .

Di seguito si dettaglia la crescita dei partecipanti al corso Wake Up Call:



Il mercato **spagnolo** nel primo semestre 2019 conferma il crescente interesse della proposta commerciale della società, in coerenza con le previsioni di crescita del mercato previste dagli Amministratori. La crescita dei partecipanti è evidenziata nel seguente grafico.



I ricavi generati nel primo semestre, pari a 123 migliaia di euro, sostanzialmente in linea con il budget, vanno nella direzione di confermare la validazione del modello di business nel mercato estero.

Fatti di rilievo avvenuti dopo la chiusura del semestre ed evoluzione prevedibile della gestione

Accordo con Giacomo Bruno

L'1 luglio 2019 la società ha sottoscritto un accordo con Giacomo Bruno finalizzato al lancio del nuovo ramo Internet Royalties. Giacomo Bruno è un editore e formatore che vanta oltre 20 anni di esperienza nel settore di riferimento ed ha l'obiettivo di lanciare un set di corsi e coaching per riuscire a costruire un business on line ed accelerare il processo di monetizzazione attraverso i multipli canali internet. Si stima che la partnership che prevede l'utilizzo e la commercializzazione esclusiva dei marchi di proprietà di Giacomo Bruno e lo sviluppo di ulteriori contenuti formativi in licenza esclusiva per ABTG apporterà già nell'esercizio 2019 ricavi aggiuntivi pari ad oltre 500 migliaia di euro.

Acquisizione AGL

Nell'ambito del potenziamento dell'offerta riconducibile alla divisione immobili, e nel programma di crescita per linee esterne, in data 3 luglio 2019 si è perfezionata l'operazione di acquisizione del 51% del capitale sociale della società Aste Giudiziarie Lombardia s.r.l.. Nei primi due mesi dall'acquisizione la società ha incrementato il numero degli affiliati confermando di fatto la tendenza del primo anno di piano.

Quarto Wake Up Call in Spagna

La società, nel mese di ottobre 2019 terrà in lingua spagnola il quarto wake up call a Madrid. Le aspettative confermano il trend di crescita.

Alfio Bardolla Training Group

Alfio Bardolla Training Group è la prima società di formazione finanziaria personale quotata in borsa. Alfio Bardolla Training Group S.p.A. In particolare ABTG organizza e promuove corsi di formazione e attività di coaching in tema di psicologia del denaro, investimenti immobiliari, trading finanziario e creazione e sviluppo del business. L'offerta formativa è completata dai libri e contenuti multimediali commercializzati dall'Emittente. L'azienda, che ha sede a Milano ed è presente anche in Spagna e conta ad oggi circa 100 collaboratori Da luglio 2017 è quotata presso Borsa Italiana, nel segmento AIM. Per maggiori informazioni si rinvia al sito internet della Società (<http://www.alfiobardolla.com>).

Alfio Bardolla Training Group S.p.A.
Investor Relations
Filippo Belluschi
investor@alfiobardolla.com
www.alfiobardolla.com
Tel: +39 02 91779250
pverna@eventcapitalmarkets.uk
Fax: +39 02 91779259

Nomad
Paolo Verna
EnVent Capital Markets Ltd
42 Berkeley Square - London W1J 5AW
Switchboard: +44 (0) 20 35198451

Specialist - Banca Finnat
Lorenzo Scimia
Palazzo Altieri – Piazza del Gesù 49
00186 Roma
+390669933440
l.scimia@finnat.it

Prospetti contabili del bilancio al 30 giugno 2019

CONTO ECONOMICO

valori in euro	30-giu-19		30-giu-18	
			Rideterminato**	
Ricavi	5.453.134	96%	4.644.190	99%
Altri Ricavi	206.751	4%	42.077	1%
Totale Ricavi	5.659.884	100%	4.686.266	100%
Costi per materi prime	107.301	2%	17.685	0%
Costi per servizi	4.061.080	72%	3.542.267	76%
Costi per god. Beni di terzi	91.968	2%	134.221	3%
Costi per il personale	828.613	15%	624.159	13%
Oneri diversi di gestione	249.658	4%	52.563	1%
EBITDA *	321.264	6%	315.371	7%
Ammortamenti	516.196	9%	522.660	11%
Accantonamenti	60.000	1%	-	0%
Svalutazioni	-	0%	-	0%
EBIT	(254.932)	-5%	(207.289)	-4%
Proventi e Oneri finanziari	(41.643)	-1%	(33.950)	-1%
Utile (perdita) prima delle imposte	(296.575)	-5%	(241.239)	-5%
Imposte	(12.847)	0%	1.640	0%
Utile netto (perdita)	(309.422)	-5%	(239.599)	-5%

STATO PATRIMONIALE

valori in euro	30-giu-19		31-dic-18	
Immobilizzazioni immateriali	2.966.646	42%	3.124.206	44%
Immobilizzazioni materiali	3.561.999	50%	3.578.622	51%
Immobilizzazioni finanziarie	532.194	8%	353.678	5%
(A) Capitale immobilizzato netto	7.060.839	130%	7.056.506	119%
Crediti commerciali	749.825	-54%	822.812	-89%
Crediti tributari	929.212	-67%	963.940	-105%
Altri crediti	887.774	-64%	681.428	-74%
Debiti commerciali	(1.193.117)	86%	(1.510.335)	164%
Altre passività	(2.762.795)	199%	(1.879.914)	204%
(B) Capitale circolante gestionale	(1.389.101)	-26%	(922.069)	-16%
Fondi per rischi e oneri	(233.543)	100%	(205.377)	100%
(C) Totale Fondi	(233.543)	-4%	(205.377)	-3%
(D) = (A) + (B) + (C)	5.438.195	100%	5.929.060	100%
Disponibilità Liquide	303.942	-99%	368.081	-75%
Crediti finanziari	0	0%	0	0%
Passività finanziarie	(612.442)	199%	(858.024)	175%
(E) Debiti / Crediti Finanziari Netti	(308.500)	6%	(489.943)	8%
(F) Patrimonio Netto	5.129.695	94%	5.439.117	92%
(G) = (F) - (E) Fonti	5.438.195	100%	5.929.060	100%

RENDICONTO FINANZIARIO

	30/6/19	31/12/18
A. Flussi finanziari derivanti dall'attività operativa		
Utile (perdita) dell'esercizio	-309.422	-1.238.039
Imposte sul reddito	-12.847	-181.242
Interessi passivi (interessi attivi)	41.418	111.964
1. Utile (perdita) dell'esercizio prima d'imposte sul reddito, interessi, dividendi e plus/minusvalenze da cessione	-280.851	-1.307.317
<i>Rettifiche per elementi non monetari che non hanno avuto contropartita nel capitale circolante netto</i>		
Accantonamenti ai fondi	38.500	94.065
Ammortamenti delle immobilizzazioni	516.196	1.236.302
Svalutazioni per perdite durevoli di valore		377.506
Altre rettifiche per elementi non monetari		184.484
2. Flusso finanziario prima delle variazioni del ccn	273.844	585.039
<i>Variazioni del capitale circolante netto</i>		
Decremento (incremento) delle rimanenze	0	106.312
Decremento (incremento) dei crediti vs clienti	-10.485	75.295
Incremento (decremento) dei debiti verso fornitori	-215.800	985.765
Decremento (incremento) ratei e risconti attivi	-138.649	-104.371
Incremento (decremento) ratei e risconti passivi	738.799	-196.751
Altre variazioni del capitale circolante netto	106.014	-223.413
3. Flusso finanziario dopo le variazioni del ccn	753.723	1.227.876
<i>Altre rettifiche</i>		
Interessi incassati (pagati)	-41.418	-111.964
(Imposte sul reddito pagate)	0	-289.654
(Utilizzo fondi)	-10.334	
Altri incassi/pagamenti		
Flusso finanziario della gestione reddituale (A)	701.971	826.258
B. Flussi finanziari derivanti dall'attività d'investimento		
Immobilizzazioni materiali		
<i>(Investimenti)</i>	-15.233	-285.784
Immobilizzazioni immateriali		
<i>(Investimenti)</i>	-326.780	-2.141.287
Immobilizzazioni finanziarie		
<i>(Investimenti)</i>	-178.516	-353.653
Flusso finanziario dell'attività di investimento (B)	-520.529	-2.780.724
C. Flussi finanziari derivanti dall'attività di finanziamento		
<i>Mezzi di terzi</i>		
Incremento (decremento) debiti a breve verso banche	-245.582	390.818
<i>Aumento di capitale a pagamento</i>		
<i>(Dividendi pagati)</i>		345
<i>(Dividendi pagati)</i>		-224.012
Flusso finanziario dell'attività di finanziamento (C)	-245.582	167.151
Incremento (decremento) delle disponibilità liquide (A±B±C)	-64.140	-1.787.317
<i>Effetto cambi sulle disponibilità liquide</i>		
Disponibilità liquide all'inizio dell'esercizio	368.081	2.155.398
depositi bancari e postali	365.013	2.154.945
denaro e valori in cassa	3.068	453
Disponibilità liquide al termine dell'esercizio	303.942	368.081
depositi bancari e postali	297.715	365.013
denaro e valori in cassa	6.227	3.068
Incremento (decremento) delle disponibilità liquide	-64.139	-1.787.317

Fine Comunicato n.20108-22

Numero di Pagine: 12