



SPAFID CONNECT

Informazione Regolamentata n. 20016-51-2019	Data/Ora Ricezione 19 Dicembre 2019 12:58:46	MTA - Star
---	--	------------

Societa' : Sesa S.p.A.
Identificativo : 126002
Informazione
Regolamentata
Nome utilizzatore : SESAN02 - Palmero
Tipologia : 1.2
Data/Ora Ricezione : 19 Dicembre 2019 12:58:46
Data/Ora Inizio : 19 Dicembre 2019 12:58:47
Diffusione presunta
Oggetto : Consiglio di Amministrazione del
19.12.2019/Board of Directors of
19.12.2019

Testo del comunicato

Vedi allegato.



COMUNICATO STAMPA

IL CDA APPROVA LA RELAZIONE FINANZIARIA SEMESTRALE CONSOLIDATA AL 31 OTTOBRE 2019

Risultati in forte crescita (Ricavi +18,8%, Ebitda +32,8%, Utile Netto di Gruppo +33,4%) grazie al successo della strategia di sviluppo nelle aree di business a valore, a supporto della domanda di trasformazione digitale della clientela

- **Ricavi e Altri Proventi consolidati: Euro 770,2 milioni (+18,8% Y/Y)**
- **Ebitda consolidato: Euro 40,0 milioni (+32,8% Y/Y) con un Ebitda margin pari al 5,20% rispetto al 4,65% al 31 ottobre 2018**
- **Utile netto consolidato dopo le imposte: Euro 18,1 milioni (+32,1% Y/Y). Utile netto consolidato Adjusted¹ dopo le imposte: Euro 19,5 milioni (+34,0% Y/Y)**
- **Utile netto consolidato di pertinenza del Gruppo: Euro 16,0 milioni (+33,4% Y/Y). Utile netto consolidato Adjusted¹ di pertinenza del Gruppo: Euro 17,4 milioni (+35,4% Y/Y)**
- **Posizione Finanziaria Netta (“PFN”) consolidata attiva (liquidità netta): Euro 1,9 milioni vs PFN attiva per Euro 1,8 milioni al 31 ottobre 2018. Escludendo l’effetto dell’adozione del principio IFRS 16, PFN al 31 ottobre 2019 attiva per Euro 14,8 milioni, in miglioramento di Euro 13,0 milioni vs 31 ottobre 2018**
- **Patrimonio Netto consolidato: Euro 236,5 milioni vs Euro 213,6 milioni al 31 ottobre 2018**
- **Proseguono gli investimenti a supporto della crescita sostenibile e del capitale umano che raggiunge un totale di 2.054 dipendenti al 31 ottobre 2019**
- **Confermato l’outlook favorevole per l’intero esercizio 2020 con una crescita della redditività di oltre il 20% su base annuale ed un’accelerazione del track record storico del Gruppo (CAGR Ebitda 2011-2019 +10,1%)**

Empoli (FI), 19 dicembre 2019

Il Consiglio di Amministrazione di Sesa S.p.A., operatore di riferimento in Italia nel settore delle soluzioni IT a valore aggiunto per il segmento business, in data odierna ha esaminato ed approvato la Relazione finanziaria semestrale consolidata al 31 ottobre 2019, redatta secondo i principi contabili UE-IFRS².

Nel primo semestre dell’esercizio il Gruppo Sesa mostra una forte accelerazione dei principali indicatori economici, con Ricavi e Altri Proventi in crescita del 18,8% ed una redditività operativa (Ebitda) in

¹Ebit Adjusted e Risultato prima delle imposte Adjusted definiti al lordo degli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali (Liste clienti e Know-how) iscritte a seguito del processo di Purchase Price Allocation (PPA), relativo alle acquisizioni societarie. Risultato netto Adjusted e Risultato netto Adjusted di pertinenza del Gruppo definiti al lordo degli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali (Liste clienti e Know-how) iscritte a seguito del processo di PPA relativo alle acquisizioni societarie, al netto del relativo effetto fiscale.

²La relazione finanziaria semestrale al 31 ottobre 2019 riflette l’adozione del principio IFRS 16 dal 1 maggio 2019, senza restatement dei dati comparativi.



progresso del 32,8%, rispetto al trend di lungo termine del Gruppo (CAGR Ricavi 2011-2019 +9,6%, CAGR Ebitda 2011-2019 +10,1%).

La crescita dei ricavi e della redditività consolidata è stata generata da entrambi i principali Settori di attività del Gruppo, grazie al successo della strategia di sviluppo e focalizzazione nelle aree di business a valore, a supporto della domanda di trasformazione digitale della clientela, sostenuta dagli investimenti in capitale umano realizzati anche attraverso le recenti acquisizioni societarie.

A livello consolidato i **Ricavi ed Altri Proventi evidenziano una crescita pari al 18,8% passando da Euro 648.208 migliaia al 31 ottobre 2018 ad Euro 770.202 migliaia al 31 ottobre 2019.**

Il Settore VAD (“Value Added Distribution”) rafforza ulteriormente la propria leadership sul mercato italiano, conseguendo nel primo semestre dell’esercizio **Ricavi e Altri Proventi pari ad Euro 629.934 migliaia con una crescita del 18,2%**, favorita dall’ampliamento delle brand distribuite e dei clienti serviti, anche grazie a politiche di recruitment di nuovi Business Partner appartenenti a ecosistemi tecnologici emergenti.

Il Settore SSI (“Software e System Integration”) chiude i primi sei mesi dell’esercizio con **Ricavi e Altri Proventi pari ad Euro 177.620 migliaia, in crescita del 16,9%** rispetto al 31 ottobre 2018, grazie alla strategia di sviluppo nelle aree di business a maggiore contenuto innovativo dell’IT (Digital Cloud, Digital Security, Digital Process, ERP & Industry Solutions), sostenuta da operazioni di acquisizione e investimenti nello sviluppo del capitale umano.

Grazie alla sopra citata crescita dei ricavi del Gruppo e all’aumento del Gross Margin (+16,4% rispetto al 31 ottobre 2018) superiore all’incremento dei costi operativi (+11,5% rispetto al 31 ottobre 2018) beneficiando del maggiore sfruttamento della leva operativa, **il risultato di Ebitda cresce del 32,8%, passando da Euro 30.144 migliaia al 31 ottobre 2018 (Ebitda margin 4,65%) a Euro 40.034 migliaia al 31 ottobre 2019 (Ebitda margin 5,20%).**

Alla crescita di Ebitda consolidato hanno contribuito sia il Settore VAD (+26,2% Y/Y), da Euro 17.965 migliaia al 31 ottobre 2018 (Ebitda margin 3,4%) ad Euro 22.671 migliaia al 31 ottobre 2019 (Ebitda margin 3,6%) che il Settore SSI, che consegue un risultato di Ebitda di Euro 15.837 migliaia al 31 ottobre 2019 (+40,2% Y/Y), rispetto ad Euro 11.297 migliaia al 31 ottobre 2018 (con Ebitda margin in incremento dal 7,4% al 31 ottobre 2018 al 8,9% al 31 ottobre 2019).

Il trend favorevole del Risultato di Ebitda è stato essenzialmente organico, con una contribuzione della leva esterna pari a circa il 20%, totalmente relativa al Settore SSI, grazie in particolare all’avvio del consolidamento delle società PBU-CAD Systeme GmbH, attiva nell’offerta di soluzioni di Digital Process per il mercato manifatturiero tedesco, e Gencom S.r.l., attiva del settore Digital Security. L’applicazione del principio IFRS 16 dal 1 maggio 2019 ha determinato un effetto positivo sul risultato di Ebitda per Euro 2.362 migliaia ed un impatto sostanzialmente neutrale a livello di Ebit e di Risultato Netto.

Il Risultato Operativo consolidato (Ebit) al 31 ottobre 2019 è pari ad Euro 27.766 migliaia (Ebit margin 3,61%) in crescita del 29,4% rispetto ad Euro 21.462 migliaia (Ebit margin 3,31%) al 31 ottobre 2018, dopo ammortamenti per Euro 9.553 migliaia (+76,2% Y/Y a seguito sia dell’applicazione del principio IFRS 16 che di maggiori ammortamenti liste clienti e know how tecnologico relativi ad acquisizioni societarie) ed accantonamenti e altri costi non monetari per Euro 2.715 migliaia.

Il Risultato Operativo (Ebit) Adjusted, al lordo di ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali Liste clienti e Know-how iscritte a seguito del processo di PPA, al 31 ottobre 2019 è pari ad Euro 29.764 migliaia (Adj Ebit margin 3,86%) con un incremento del 31,2% rispetto ad Euro 22.681 migliaia al 31 ottobre 2018 (Adj Ebit margin 3,50%).

Il Risultato ante imposte al 31 ottobre 2019 è pari ad Euro 25.967 migliaia, in crescita del 32,2% rispetto ad Euro 19.638 migliaia al 31 ottobre 2018, dopo oneri netti di gestione finanziaria per Euro 2.631 migliaia al 31 ottobre 2019.



Il Risultato netto consolidato dopo le imposte è pari ad Euro 18.076 migliaia (EAT margin 2,35%) al 31 ottobre 2019, con un incremento del 32,1% rispetto ad Euro 13.684 migliaia (EAT margin 2,11%) al 31 ottobre 2018.

Il Risultato Netto consolidato dopo la quota di terzi (utile di competenza del Gruppo) al 31 ottobre 2019 è pari ad Euro 16.000 migliaia, in aumento del 33,4% Y/Y. Il Risultato Netto consolidato dopo la quota di terzi Adjusted è pari ad Euro 17.422 migliaia, in crescita del 35,4% Y/Y.

La PFN del Gruppo al 31 ottobre 2019 è attiva (liquidità netta) e pari a Euro 1.949 migliaia, in miglioramento rispetto a Euro 1.802 migliaia al 31 ottobre 2018, grazie al cash flow generato dalla gestione operativa, al netto di investimenti per oltre Euro 40 milioni effettuati nei precedenti 12 mesi in acquisizioni societarie ed infrastrutture tecnologiche (incluso la rilevazione di diritti d'uso derivanti dall'applicazione del principio IFRS 16 per Euro 12,9 milioni) e dopo la distribuzione di dividendi per circa Euro 10 milioni effettuata nel settembre 2019.

Escludendo l'effetto dell'adozione del principio IFRS 16, la PFN al 31 ottobre 2019 è attiva per Euro 14,8 milioni, in miglioramento di Euro 13,0 milioni rispetto al 31 ottobre 2018. La variazione della PFN al 31 ottobre 2019 rispetto al 30 aprile 2019, che evidenziava una liquidità netta pari ad Euro 41.754 migliaia, riflette principalmente la stagionalità del business, caratterizzato da un maggiore assorbimento di capitale circolante netto al 31 ottobre di ciascun anno rispetto al 30 aprile.

Nel periodo in esame si rafforza ulteriormente il Patrimonio Netto Consolidato, che al 31 ottobre 2019 ammonta ad Euro 236.465 migliaia, in crescita rispetto ad Euro 213.612 migliaia al 31 ottobre 2018.

Alla luce del primo semestre dell'esercizio, per l'intero anno fiscale al 30 aprile 2020 il Gruppo Sesa conferma un outlook favorevole con una crescita della redditività di oltre il 20% su base annuale ed un'accelerazione del track record storico del Gruppo (CAGR Ebitda 2011-2019 +10,1%)

Il Presidente Paolo Castellacci e l'Amministratore Delegato Alessandro Fabbroni hanno così commentato i risultati di periodo al 31 ottobre 2019:

“Abbiamo continuato ad investire sulle aree a maggiore contenuto di innovazione del mercato IT, in partnership con i Vendor internazionali del settore e con la missione di supportare i clienti nel proprio percorso di crescita e nel processo di trasformazione digitale sia sul mercato domestico che estero, mettendo a loro disposizione le competenze e specializzazioni del nostro capitale umano ed ampliando il perimetro del Gruppo a nuovi ecosistemi tecnologici”, ha affermato **Paolo Castellacci, Presidente e fondatore di Sesa.**

“Il primo semestre dell'esercizio si chiude con un'accelerazione della crescita rispetto al mercato di riferimento ed al track record storico, grazie al successo degli investimenti in capitale umano ed innovazione tecnologica, al piano di espansione internazionale e l'integrazione delle recenti operazioni di acquisizione in aree di sviluppo strategico. Proseguiremo nel percorso di crescita, investendo nei vantaggi competitivi di lungo termine a beneficio della creazione di valore per i nostri Stakeholder e della sostenibilità della nostra organizzazione e confermiamo su queste basi l'outlook favorevole per l'intero esercizio 2020”, ha commentato **Alessandro Fabbroni, Amministratore Delegato di Sesa.**

Si allegano al presente comunicato stampa i seguenti prospetti (valori espressi in migliaia di Euro):

Allegato n. 1 - Conto economico consolidato riclassificato al 31 ottobre 2019

Allegato n. 2 - Situazione patrimoniale consolidata riclassificata al 31 ottobre 2019

Allegato n. 3 - Prospetto di Conto Economico consolidato al 31 ottobre 2019

Allegato n. 4 - Prospetto della situazione patrimoniale e finanziaria consolidata al 31 ottobre 2019

Allegato n. 5 - Segment Information al 31 ottobre 2019



Questo comunicato stampa è disponibile anche sul sito internet della società www.sesa.it, nonché presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato *eMarket Storage* consultabile all'indirizzo www.emarketstorage.com.

Conference Call: come già preannunciato con apposito comunicato stampa divulgato in data 12 dicembre 2019, Sesa S.p.A. terrà una conferenza telefonica con la comunità finanziaria giovedì 19 dicembre 2019 alle ore 17.00 (CET), durante la quale saranno discussi i risultati economici e finanziari del Gruppo. È possibile collegarsi componendo i seguenti numeri telefonici: dall'Italia +39 02 8058811, dal Regno Unito +44 121 2818003, dagli USA +1 718 7058794 (numero locale internazionale), 1 855 2656959 (numero verde).

Prima della conferenza telefonica sarà possibile scaricare le slide della presentazione dalla pagina Investor Relations del sito web Sesa, <http://www.sesa.it/it/investor-relations/presentazioni.html>.

Il dottor Alessandro Fabbroni, in qualità di dirigente preposto alla redazione dei documenti Contabili Societari, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Sesa S.p.A., con sede ad Empoli (FI), attività sull'intero territorio nazionale e presenza in alcune regioni europee tra cui la Germania, è a capo di un Gruppo che costituisce l'operatore di riferimento in Italia nel settore delle soluzioni IT a valore aggiunto per il segmento business, con ricavi consolidati per circa Euro 1.550 milioni, un utile operativo (Ebitda) pari ad Euro 74,3 milioni, un Utile netto consolidato per Euro 33,4 milioni e circa 2.000 dipendenti al 30 aprile 2019. Il Gruppo ha la missione di portare le soluzioni tecnologiche avanzate dei maggiori Vendor Internazionali di IT nei distretti dell'economia italiana ed europea, guidando le imprese nel percorso di innovazione tecnologica. Grazie alla partnership con i global leading player del settore, alle competenze e capacità di consulenza delle proprie risorse umane ed alle soluzioni verticali sviluppate per i distretti del Made in Italy, il Gruppo Sesa offre servizi e soluzioni ICT (Progettazione, Education, Managed Services, Digital Security Services, ERP & Vertical Solutions, Digital Transformation Services) a supporto della competitività e della trasformazione digitale della clientela.

Il Gruppo Sesa opera attraverso tre principali settori di business: il settore VAD con Ricavi per Euro 1.301,3 milioni, un utile operativo (Ebitda) di Euro 46,6 milioni, un utile netto di Euro 23,9 milioni; il settore SSI con ricavi per Euro 342,8 milioni, un utile di Ebitda di Euro 26,2 milioni, un utile netto di Euro 9,6 milioni; il settore Corporate con ricavi per Euro 17,1 milioni ed un utile di Ebitda di Euro 1,7 milioni. A livello consolidato Sesa ha sviluppato al 30 aprile 2019 (fonte: Bilancio consolidato al 30 aprile 2019) Ricavi ed altri Proventi per Euro 1.550,6 milioni, un utile di Ebitda pari ad Euro 74,3 milioni, un Utile Netto Consolidato pari ad Euro 33,4 milioni.

Il Gruppo Sesa persegue una politica di sviluppo sostenibile a beneficio dei propri Stakeholder ed ha conseguito nel periodo 2011-2019 un track record di crescita continua di occupazione, ricavi (CAGR ricavi 2011-2019 +9,6%) e redditività (CAGR Ebitda 2011-2019 +10,1%). Sesa S.p.A. è quotata sul segmento STAR del Mercato MTA di Borsa Italiana (Codice ISIN: IT0004729759).

Per Informazioni Media

Community S.r.l.
Lea Calvo Platero
+39 02 89404231 - sesa@communitygroup.it

Idea Point S.r.l.
Alessandro Pasquinucci
+39 0571 99744 - info@ideapoint.it

Per Informazioni Finanziarie

Sesa S.p.A.
Conxi Palmero, Investor Relations Manager
+39 0571 997326 - investor@sesa.it



**Allegato 1 – Conto Economico consolidato riclassificato Gruppo Sesa al 31 ottobre 2019 (in migliaia di Euro).
Risultati al 31/10/2019 approvati dal CDA del 19 dicembre 2019 ed assoggettati a revisione contabile**

Conto economico riclassificato	31/10/2019 (6 mesi)	%	31/10/2018 (6 mesi)	%	Variazione 2019/18
Ricavi netti	764.960		643.770		18,8%
Altri Proventi	5.242		4.438		18,1%
Totale Ricavi e Altri Proventi	770.202	100,0%	648.208	100,0%	18,8%
Costi per acquisto prodotti	(615.240)	79,9%	(515.023)	79,5%	19,5%
Costi per servizi e godimento beni di terzi	(60.598)	7,9%	(57.057)	8,8%	6,2%
Costo del lavoro	(52.441)	6,8%	(44.406)	6,9%	18,1%
Altri oneri di gestione	(1.889)	0,2%	(1.578)	0,2%	19,7%
Totale Costi per acquisto prodotti e Costi Operativi	730.168	94,8%	(618.064)	95,3%	18,1%
Margine Operativo Lordo (Ebitda)	40.034	5,20%	30.144	4,65%	32,8%
Ammortamenti beni materiali e immateriali (software e diritti)	(7.555)		(4.202)		79,8%
Ammortamenti liste clienti e know how tecnologico acquisiti	(1.998)		(1.219)		63,9%
Accantonamenti e altri costi non monetari	(2.715)		(3.261)		-16,7%
Risultato Operativo (Ebit)	27.766	3,61%	21.462	3,31%	29,4%
Utile delle società valutate al patrimonio netto	832		255		226,3%
Proventi e oneri finanziari netti	(2.631)		(2.079)		26,6%
Risultato prima delle imposte (Ebt)	25.967	3,37%	19.638	3,03%	32,2%
Imposte sul reddito	7.891		(5.954)		32,5%
Risultato netto	18.076	2,35%	13.684	2,11%	32,1%
<i>Risultato netto di pertinenza del Gruppo</i>	<i>16.000</i>	<i>2,08%</i>	<i>11.996</i>	<i>1,85%</i>	<i>33,4%</i>
<i>Risultato netto di pertinenza di terzi</i>	<i>2.076</i>		<i>1.688</i>		<i>23,0%</i>
Margine operativo lordo (Ebitda) escluso gli effetti IFRS 16	37.672	4,89%	30.144	4,65%	25,0%
Risultato netto escluso gli effetti IFRS 16	18.115	2,35%	13.684	2,11%	32,4%
Risultato Operativo Adjusted	29.764	3,86%	22.681	3,50%	31,2%
Risultato prima delle imposte Adjusted	27.965	3,63%	20.857	3,22%	34,1%
Risultato netto Adjusted	19.498	2,53%	14.552	2,24%	34,0%
<i>Risultato netto Adjusted di pertinenza del Gruppo</i>	<i>17.422</i>		<i>12.864</i>		<i>35,4%</i>

La relazione finanziaria semestrale al 31 ottobre 2019 riflette l'adozione del principio IFRS 16 dal 1 maggio 2019, senza restatement dei dati comparativi.

Ebit Adjusted e Risultato prima delle imposte Adjusted definiti al lordo degli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali (Liste clienti e Know-how) iscritte a seguito del processo di Purchase Price Allocation (PPA), relativo alle acquisizioni societarie. Risultato netto Adjusted e Risultato netto Adjusted di pertinenza del Gruppo definiti al lordo degli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali (Liste clienti e Know-how) iscritte a seguito del processo di PPA relativo alle acquisizioni societarie, al netto del relativo effetto fiscale.



Allegato 2 – Stato Patrimoniale riclassificato consolidato Gruppo Sesa al 31 ottobre 2019 (in migliaia di Euro). Risultati al 31/10/2019 approvati dal CDA del 19 dicembre 2019 ed assoggettati a revisione contabile

Stato Patrimoniale Riclassificato	31/10/2019	31/10/2018	30/04/2019
Immobilizzazioni immateriali	63.123	45.801	54.001
Immobilizzazioni materiali (incluso diritti d'uso)	73.091	55.517	57.771
Partecipazioni valutate al patrimonio netto	11.263	8.339	10.030
Altre attività non correnti e imposte anticipate	24.200	21.493	27.354
Totale attività non correnti	171.677	131.150	149.156
Rimanenze di magazzino	92.902	86.491	82.044
Crediti commerciali	312.707	278.056	364.314
Altre attività correnti	39.062	30.225	43.451
Attività d'esercizio correnti	444.671	394.772	489.809
Debiti verso fornitori	262.190	221.819	326.009
Altri debiti correnti	75.136	56.346	79.964
Passività d'esercizio a breve termine	337.326	278.165	405.973
Capitale d'esercizio netto	107.345	116.607	83.836
Fondi e altre passività tributarie non correnti	16.923	14.714	17.792
Benefici ai dipendenti	27.583	21.233	24.332
Passività nette non correnti	44.506	35.947	42.124
Capitale Investito Netto	234.516	211.810	190.868
Patrimonio netto di pertinenza del Gruppo	222.580	203.249	219.285
Patrimonio netto di pertinenza di Terzi	13.885	10.363	13.337
Pos. Finanziaria Netta a Medio Termine	138.555	143.777	123.040
Pos. Finanziaria Netta a Breve Termine	(140.504)	(145.579)	(164.794)
Tot. Posizione Finanziaria Netta (Liquidità Netta)	(1.949)	(1.802)	(41.754)
Mezzi Propri e Pos. Finanziaria Netta	234.516	211.810	190.868
PFN escluso effetti IFRS 16	(14.751)	(1.802)	(41.754)

La relazione finanziaria semestrale al 31 ottobre 2019 riflette l'adozione del principio IFRS 16 dal 1 maggio 2019, senza restatement dei dati comparativi.

Ebit Adjusted e Risultato prima delle imposte Adjusted definiti al lordo degli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali (Liste clienti e Know-how) iscritte a seguito del processo di Purchase Price Allocation (PPA), relativo alle acquisizioni societarie. Risultato netto Adjusted e Risultato netto Adjusted di pertinenza del Gruppo definiti al lordo degli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali (Liste clienti e Know-how) iscritte a seguito del processo di PPA relativo alle acquisizioni societarie, al netto del relativo effetto fiscale.



Allegato 3 – Prospetto di conto economico consolidato al 31 ottobre 2019 (migliaia di Euro). Risultati al 31/10/2019 approvati dal CDA del 19 dicembre 2019 ed assoggettati a revisione contabile

<i>(in migliaia di Euro)</i>	Periodo chiuso al 31 ottobre	
	2019	2018
Ricavi	764.960	643.770
Altri proventi	5.242	4.438
Materiali di consumo e merci	(615.240)	(515.023)
Costi per servizi e per godimento di beni di terzi	(61.447)	(57.095)
Costi per il personale	(52.441)	(44.406)
Altri costi operativi	(3.755)	(4.801)
Ammortamenti e svalutazioni	(9.553)	(5.421)
Risultato operativo	27.766	21.462
Utile delle società valutate con il metodo del patrimonio netto	832	255
Proventi finanziari	1.840	2.072
Oneri finanziari	(4.471)	(4.151)
Utile prima delle imposte	25.967	19.638
Imposte sul reddito	(7.891)	(5.954)
Utile di periodo	18.076	13.684
<i>di cui:</i>		
Utile di pertinenza di terzi	2.076	1.688
Utile di pertinenza del Gruppo	16.000	11.996



Allegato 4 – Prospetto della situazione patrimoniale e finanziaria consolidata al 31 ottobre 2019 (migliaia di Euro). Risultati al 31/10/2019 approvati dal CDA del 19 dicembre 2019 ed assoggettati a revisione contabile

<i>(in migliaia di Euro)</i>	Al 31 ottobre 2019	Al 30 aprile 2019
Attività immateriali	63.123	54.001
Diritto d'uso	42.499	
Attività materiali	30.592	57.771
Investimenti immobiliari	290	290
Partecipazioni valutate con il metodo di patrimonio netto	11.263	10.030
Crediti per imposte anticipate	7.436	7.834
Altri crediti e attività non correnti	16.474	19.230
Totale attività non correnti	171.677	149.156
Rimanenze	92.902	82.044
Crediti commerciali correnti	312.707	364.314
Crediti per imposte correnti	3.657	4.051
Altri crediti e attività correnti	36.414	40.752
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	238.170	249.074
Totale attività correnti	683.850	740.235
Attività non correnti possedute per la vendita		
Totale attività	855.527	889.391
Capitale sociale	37.127	37.127
Riserva da sovrapprezzo delle azioni	33.144	33.144
Altre riserve	(7.980)	(5.639)
Utili portati a nuovo	160.289	154.653
Totale patrimonio netto di pertinenza del Gruppo	222.580	219.285
Patrimonio netto di pertinenza di terzi	13.885	13.337
Totale patrimonio netto	236.465	232.622
Finanziamenti non correnti	113.380	123.040
Passività finanziarie per diritto d'uso non correnti	25.175	
Benefici ai dipendenti	27.583	24.332
Fondi non correnti	982	4.595
Imposte differite passive	15.941	13.197
Totale passività non correnti	183.061	165.164
Finanziamenti correnti	92.701	85.632
Passività finanziarie per diritto d'uso correnti	5.974	
Debiti verso fornitori	262.190	326.009
Debiti per imposte correnti	9.175	4.067
Altre passività correnti	65.961	75.897
Totale passività correnti	436.001	491.605
Totale passività	619.062	656.769
Totale patrimonio netto e passività	855.527	889.391



Allegato 5 – Segment Information (VAD, SSI, Corporate) al 31 ottobre 2019 (migliaia di Euro). Risultati al 31/10/2019 approvati dal CDA del 19 dicembre 2019 ed assoggettati a revisione contabile

Segment Information Euro/migliaia	Periodo al 31 ottobre 2019 (6 mesi)				Periodo al 31 ottobre 2018 (6 mesi)			
	VAD	SSI	Corporate	Gruppo	VAD	SSI	Corporate	Gruppo
Ricavi e Altri Proventi	629.934	177.620	9.542	770.202	532.757	151.914	8.005	648.208
<i>Variazione YoY</i>	18,2%	16,9%	19,2%	18,8%				
Ebitda	22.671	15.837	1.526	40.034	17.965	11.297	882	30.144
<i>Ebitda margin</i>	3,6%	8,9%	16,0%	5,2%	3,4%	7,4%	11,0%	4,7%
<i>Variazione YoY</i>	26,2%	40,2%	73,0%	32,8%				
Ebit	19.439	7.843	484	27.766	13.855	6.834	773	21.462
<i>Ebit margin</i>	3,1%	4,4%	5,1%	3,6%	2,6%	4,5%	9,7%	3,3%
<i>Variazione YoY</i>	40,3%	14,8%	(37,4%)	29,4%				
Risultato Netto	13.253	4.757	66	18.076	9.178	4.113	393	13.684
<i>EAT margin</i>	2,1%	2,7%	0,7%	2,4%	1,7%	2,7%	4,9%	2,1%
<i>Variazione YoY</i>	44,4%	15,7%	(83,2%)	32,1%				
Risultato netto di pertinenza del Gruppo	13.170	2.764	66	16.000	9.121	2.482	393	11.996
<i>Variazione YoY</i>	44,4%	11,4%	(83,2%)	33,4%				
Risultato netto Adjusted di pertinenza del Gruppo	13.253	4.102	67	17.422	9.220	3.241	402	12.864
<i>Variazione YoY</i>	43,7%	26,6%	(83,3%)	35,4%				



PRESS RELEASE

APPROVAL OF THE HALF-YEAR FINANCIAL REPORT AT 31 OCTOBER 2019

Strong growth (+18.8% in Revenues, +32.8% in Ebitda, +33.4% in Net Profit attributable to the Group), thanks to the success of the Group's development strategy in high value-added business areas, supporting the customers' demand for digital transformation.

- **Total Revenues and Other Income: Euro 770.2 million (+18.8% Y/Y)**
- **Consolidated Ebitda: Euro 40.0 million (+32.8% Y/Y) with Ebitda margin equal to 5.20% compared to 4.65% at 31 October 2018**
- **Consolidated Net profit: Euro 18.1 million (+32.1% Y/Y). Adjusted¹ consolidated Net Profit: Euro 19.5 million (+34.0% Y/Y)**
- **Consolidated Net profit attributable to the Group: Euro 16.0 million (+33.4% Y/Y). Adjusted¹ consolidated Net Profit attributable to the Group: Euro 17.4 million (+35.4% Y/Y)**
- **Net Financial Position ("NFP") positive (net liquidity): Euro 1.9 million vs positive NFP equal to Euro 1.8 million at 31 October 2018. Excluding the effect of IFRS 16 adoption, positive NFP at 31 October 2019 equal to Euro 14.8 million, with an improvement of Euro 13.0 million vs 31 October 2018**
- **Total Equity: Euro 236.5 million vs Euro 213.6 million at 31 October 2018**
- **Continuous investments supporting the sustainable growth and human capital, reaching 2,054 employees at 31 October 2019**
- **It's confirmed the favourable outlook for the whole fiscal year 2020 with an over 20% increase in profitability on an annual basis and an acceleration of the Group's long-term track record (Ebitda CAGR 2011-2019 +10.1%)**

Empoli, 19 December 2019

The Board of Directors of Sesa S.p.A., reference operator in Italy in the sector of value-added IT solutions for the business segment, today examined and approved the consolidated Half-Year Financial Report at 31 October 2019, prepared in compliance with EU-IFRS accounting standards².

In the first half of the fiscal year, Sesa Group showed a strong improvement in the key economic indicators, with a growth in Revenues and Other Income of 18.8% and in Ebitda of 32.8% compared to

¹ *Adjusted EBIT and Adjusted EBT are gross of the amortisation of intangible fixed assets (client lists and know-how) recorded as a result of the Purchase Price Allocation (PPA) process in relation to corporate acquisitions. Adjusted Net Profit and Adjusted Net Profit attributable to the Group are gross of the amortisation of intangible fixed assets (client lists and know-how) recorded as a result of the Purchase Price Allocation (PPA) process in relation to corporate acquisitions, net of the related tax effect.*

² *The Half-Year Financial Report at 31 October 2019 reflects the application of the standard IFRS 16 adopted starting from 1 May 2019 without any restatement in the comparative data.*



the Group's long-term track record (Revenues CAGR 2011-2019 +9.6%, Ebitda CAGR 2011-2019 +10.1%).

The growth in consolidated revenues and profitability was generated in both of the Group's main business sectors, thanks to the success of the development strategy and focus on higher value-added business areas, supporting the customers' demand for digital transformation, sustained by investments in human capital also achieved through the recent corporate acquisitions.

Consolidated Revenues and other Income increased by 18.8%, growing from Euro 648,208 thousand at 31 October 2018 to Euro 770,202 thousand at 31 October 2019.

The VAD ("Value Added Distribution") sector further strengthened its leadership in the Italian market, achieving in the first half of the fiscal year **Revenues and other Income equal to Euro 629,934 thousand, up by 18.2%**, favoured by the expansion of brands distributed and customers served, also thanks to recruitment policies of new Business Partners belonging to emerging technological ecosystems.

The SSI ("Software and System Integration") sector recorded in the first six months of the fiscal year Revenues and other Income equal to Euro 177,620 thousand, up by 16.9% compared to 31 October 2018, thanks to the development strategy in the most innovative IT business areas (Digital Cloud, Digital Security, Digital Process, ERP & Industry Solutions), supported by corporate acquisitions and investments in human capital development.

Thanks to the above-mentioned growth in Group's revenues and the increase in Gross Margin (+16.4% compared to 31 October 2018), higher than the increase in operating costs (+11.5% compared to 31 October 2018) benefiting from the higher use of operating leverage, **the consolidated Ebitda up by 32.8%, from Euro 30,144 thousand at 31 October 2018 (Ebitda margin 4.65%) to Euro 40,034 thousand at 31 October 2019 (Ebitda margin 5.20%).**

To the growth in Ebitda contributed both the VAD sector (+26.2% Y/Y) from Euro 17,965 thousand at 31 October 2018 (Ebitda margin 3.4%) to Euro 22,671 thousand at 31 October 2019 (Ebitda margin 3.6%) and the SSI sector, which recorded an Ebitda equal to Euro 15,837 thousand at 31 October 2019 (+40.2% Y/Y), compared to Euro 11,297 thousand at 31 October 2018 (with a growth in Ebitda margin from 7.4% at 31 October 2018 to 8.9% at 31 October 2019).

The positive Ebitda trend was essentially organic, with an external contribution equal to approximately 20%, totally related to the SSI sector, in particular thanks to the entry in the scope of consolidation of the companies PBU-CAD Systeme GmbH, active in the offer of Digital Process solutions for the German manufacturing market, and Gencom S.r.l., active in the Digital Security sector. The application of the new standard IFRS 16 from 1 May 2019 determined a positive effect for Euro 2,362 thousand on Ebitda and a substantially neutral impact on Ebit and Net profit.

The consolidated Ebit at 31 October 2019 amounted to Euro 27,766 thousand (Ebit margin 3.61%), up by 29.4% compared to Euro 21,462 thousand (Ebit margin 3.31%) at 31 October 2018, after amortisation equal to Euro 9,553 thousand (+76.2% Y/Y following the implementation of standard IFRS 16 and higher amortisation of client lists and technological know-how recorded as a result of PPA process) and provisions and other non-monetary costs equal to Euro 2,715 thousand.

The Adjusted Ebit, gross of the amortisation of client lists and technological know-how recorded as a result of PPA process, is equal to Euro 29,764 thousand at 31 October 2019 (Adj Ebit margin 3.86%), with a 31.2% increase compared to Euro 22,681 thousand at 31 October 2018 (Adj Ebit margin 3.50%).

The consolidated Ebt at 31 October 2019 amounted to Euro 25,967 thousand, up by 32.2% compared to Euro 19,638 thousand at 31 October 2018, after net financial charges equal to Euro 2,631 thousand at 31 October 2019.



The consolidated Net Profit after taxes is equal to Euro 18,076 thousand (EAT margin 2.35%) at 31 October 2019, up by 32.1% compared to Euro 13,684 thousand (EAT margin 2.11%) at 31 October 2018.

The consolidated Net Profit after non-controlling interests (Net Profit attributable to the Group) at 31 October 2019 is equal to Euro 16,000 thousand, with a 33.4% growth Y/Y. The consolidated Adjusted Net Profit after non-controlling interests is equal to Euro 17,422 thousand, up by 35.4% Y/Y.

The consolidated Net Financial Position at 31 October 2019 is positive (net liquidity) for Euro 1,949 thousand, with an improvement compared to Euro 1,802 thousand recorded at 31 October 2018, thanks to the operating cash flow net of investments in corporate acquisitions and technological infrastructure for over Euro 40 million carried out in the previous 12 months (including the recording of rights of use deriving from the implementation of the standard IFRS 16 for Euro 12.9 million), and net of distribution of dividends for about Euro 10 million paid in September 2019.

Excluding the effect of the implementation of IFRS 16, the positive NFP at 31 October 2019 amounted to Euro 14.8 million, with a Euro 13.0 million improvement compared to 31 October 2018. The change in the NFP at 31 October 2019 compared to 30 April 2019, which showed a net liquidity equal to Euro 41,754 thousand, mainly reflects the seasonality of the business, characterized by a greater absorption of net working capital at 31 October compared to 30 April of each year.

During the period, the consolidated Equity further strengthened and amounted to Euro 236,465 thousand at 31 October 2019, increasing compared to Euro 213,612 thousand at 31 October 2018.

The Chairman Paolo Castellacci and the Chief Executive Officer Alessandro Fabbroni commented the results for the period at 31 October 2019 as follows:

“We continued to invest in most innovative IT market areas, in partnership with the international Vendors of the sector and with the mission to support the customers in their growth path and in the digital transformation process both in domestic and foreign market, making available the skills and the specializations of our human capital and expanding the Group’s perimeter to new technological ecosystems”, stated **Paolo Castellacci, Chairman and founder of Sesa.**

“The first half of the year showed an acceleration in growth compared to the reference market and the historical track record, thanks to the success of investments in human capital and technological innovation, the international expansion plan and the integration of recent corporate acquisitions in strategic development areas. We will continue in our growth path, investing in long-term competitive advantages in order to create value for our Stakeholders and support the sustainability of our organization and therefore we confirm the favourable outlook for the whole fiscal year 2020”, stated **Alessandro Fabbroni, CEO of Sesa.**

Here attached you can find the following exhibits (in thousand of Euros):

Exhibit n. 1 - Reclassified Consolidated Income Statement of Sesa Group as of 31 October 2019

Exhibit n. 2 - Reclassified Consolidated Balance Sheet of Sesa Group as of 31 October 2019

Exhibit n. 3 - Consolidated Income Statement of Sesa Group as of 31 October 2019

Exhibit n. 4 - Consolidated Statement of Financial Position of Sesa Group as of 31 October 2019

Exhibit n. 5 - Segment Information as of 31 October 2019



This press release is also available on the company's website www.sesa.it, as well as on the authorized storage mechanism *eMarket Storage* consultable at the website www.emarketstorage.com.

Conference Call: as already announced with a press release published on 12 December 2019, Sesa S.p.A. will hold a conference call with the financial community on Thursday 19 December 2019 at 5.00 p.m. (CET), in order to discuss the Group's economic and financial results. You can connect through the following phone numbers: from Italy +39 02 8058811, from the UK +44 121 2818003, from USA +1 718 7058794 (international local number), 1 855 2656959 (toll-free number).

Before the conference call, the financial presentation will be available on the company's website, Investor Relations section, <http://www.sesa.it/en/investor-relations/presentations.html>.

The manager responsible for drawing up the company's accounts – Alessandro Fabbroni - declares, pursuant to Paragraph 2 of Article 154 bis of the Consolidated Finance Act, that the accounting information contained in this press release matches the information included in the accounting books and records.

Sesa S.p.A., based in Empoli (Florence) and activities throughout the Italian territory and some European areas such as Germany, is the head of a Group leader in Italy in the sector of value-added IT solutions for the business segment, with consolidated revenues of about Euro 1,550 million, an Ebitda equal to Euro 74.3 million, a consolidated net profit of Euro 33.4 million and around 2,000 employees at 30 April 2019. The Group has the mission of bring the most advanced technological solutions of major international Vendors of IT in the districts of the Italian and European economies, leading companies in the path of technological innovation. Thanks to the partnership with the global leading player in the sector, the skills and consultancy capabilities of its human resources and the vertical solutions developed for Made in Italy districts, the Group offers ICT services and solutions (design, education, Managed Services, Digital Security Services, ERP & Vertical Solutions, Digital Transformation Services) to support the competitiveness and the digital transformation of customers.

Sesa Group operates through three main business sectors: the VAD sector with revenues for Euro 1,301.3 million, an Ebitda equal to Euro 46.6 million, a net profit of Euro 23.9 million; the SSI sector with revenues for Euro 342.8 million, an Ebitda equal to Euro 26.2 million, a net profit of Euro 9.6 million; the Corporate sector with revenues for Euro 17.1 million and an Ebitda equal to Euro 1.7 million. At a consolidated level, Sesa recorded at 30 April 2019 Total Revenues and Other Income for Euro 1,550.6 million, an Ebitda equal to Euro 74.3 million, a consolidated net profit of Euro 33.4 million (source: consolidated financial statements at 30 April 2019).

Sesa Group pursues a sustainable growth policy towards all Stakeholders and recorded in the period 2011-2019 a track record of continuous growth in employment and revenues (revenues CAGR 2011-2019 +9.6%) and profitability (Ebitda CAGR 2011-2019 +10.1%). Sesa shares are listed in the MTA Italian Stock Exchange (STAR segment). ISIN Code: IT0004729759.

For Media Information

Community S.r.l.
Lea Calvo Platero
+39 02 89404231 - sesa@communitygroup.it

Idea Point S.r.l.
Alessandro Pasquinucci
+39 0571 99744 - info@ideapoint.it

For Financial Information

Sesa S.p.A.
Conxi Palmero, Investor Relations Manager
+39 0571 997326 - investor@sesa.it



Exhibit 1 – Reclassified Consolidated Income Statement of Sesa Group as of 31 October 2019 (in thousand of Euros). Results at 31/10/2019 approved by the Board of Directors held on 19 December 2019 and audited by PwC

Reclassified Income statement	31/10/2019 (3 months)	%	31/10/2018 (3 months)	%	Change 2019/18
Revenues	764,960		643,770		18.8%
Other income	5,242		4,438		18.1%
Total Revenues and Other Income	770,202	100.0%	648,208	100.0%	18.8%
Purchase of goods	(615,240)	79.9%	(515,023)	79.5%	19.5%
Costs for services and leased assets	(60,598)	7.9%	(57,057)	8.8%	6.2%
Personnel costs	(52,441)	6.8%	(44,406)	6.9%	18.1%
Other operating charges	(1,889)	0.2%	(1,578)	0.2%	19.7%
Total Purchase of goods and Operating Costs	730,168	94.8%	(618,064)	95.3%	18.1%
Ebitda	40,034	5.20%	30,144	4.65%	32.8%
Amortisation tangible and intangible assets (software)	(7,555)		(4,202)		79.8%
Amortisation client lists and technological know-how	(1,998)		(1,219)		63.9%
Accruals to provision for bad debts and risks and other non-monetary costs	(2,715)		(3,261)		-16.7%
Ebit	27,766	3.61%	21,462	3.31%	29.4%
Profit from companies valued at equity	832		255		226.3%
Net financial income and charges	(2,631)		(2,079)		26.6%
Ebt	25,967	3.37%	19,638	3.03%	32.2%
Income taxes	7,891		(5,954)		32.5%
Net profit	18,076	2.35%	13,684	2.11%	32.1%
<i>Net profit attributable to the Group</i>	<i>16,000</i>	<i>2.08%</i>	<i>11,996</i>	<i>1.85%</i>	<i>33.4%</i>
<i>Net profit attributable to non-controlling interests</i>	<i>2,076</i>		<i>1,688</i>		<i>23.0%</i>
Ebitda excluded IFRS 16 effects	37,672	4.89%	30,144	4.65%	25.0%
Net profit excluded IFRS 16 effects	18,115	2.35%	13,684	2.11%	32.4%
Adjusted Ebit	29,764	3.86%	22,681	3.50%	31.2%
Adjusted Ebt	27,965	3.63%	20,857	3.22%	34.1%
Adjusted Net profit	19,498	2.53%	14,552	2.24%	34.0%
<i>Adjusted Net profit attributable to the Group</i>	<i>17,422</i>		<i>12,864</i>		<i>35.4%</i>

The Half-Year Financial Report at 31 October 2019 reflects the application of the standard IFRS 16 adopted starting from 1 May 2019 without any restatement in the comparative data.

Adjusted Ebit and Adjusted Ebt are gross of the amortisation of intangible assets (client lists and technological know-how) recorded as a result of the Purchase Price Allocation (PPA) process. Adjusted Net profit and Adjusted Net profit attributable to the Group are gross of the amortisation of intangible assets (client lists and technological know-how) recorded as a result of the Purchase Price Allocation (PPA) process, both net of the related tax effects



Exhibit 2 – Reclassified Consolidated Balance Sheet of Sesa Group as of 31 October 2019 (in thousand of Euros). Results at 31/10/2019 approved by the Board of Directors held on 19 December 2019 and audited by PwC

Reclassified Balance Sheet	31/10/2019	31/10/2018	30/04/2019
Intangible assets	63,123	45,801	54,001
Property, plant and equipment (included right of use)	73,091	55,517	57,771
Investments valued at equity	11,263	8,339	10,030
Other non-current receivables and deferred tax assets	24,200	21,493	27,354
Total non-current assets	171,677	131,150	149,156
Inventories	92,902	86,491	82,044
Current trade receivables	312,707	278,056	364,314
Other current assets	39,062	30,225	43,451
Current operating assets	444,671	394,772	489,809
Payables to suppliers	262,190	221,819	326,009
Other current payables	75,136	56,346	79,964
Short-term operating liabilities	337,326	278,165	405,973
Net working capital	107,345	116,607	83,836
Non-current provisions and other tax liabilities	16,923	14,714	17,792
Employee benefits	27,583	21,233	24,332
Non-current liabilities	44,506	35,947	42,124
Net Invested Capital	234,516	211,810	190,868
Equity attributable to the Group	222,580	203,249	219,285
Equity attributable to non-controlling interests	13,885	10,363	13,337
Medium-Term Net Financial Position	138,555	143,777	123,040
Short-Term Net Financial Position	(140,504)	(145,579)	(164,794)
Total Net Financial Position (Net Liquidity)	(1,949)	(1,802)	(41,754)
Equity and Net Financial Position	234,516	211,810	190,868
Net Fin. Position excluded IFRS 16 effects	(14,751)	(1,802)	(41,754)

The Half-Year Financial Report at 31 October 2019 reflects the application of the standard IFRS 16 adopted starting from 1 May 2019 without any restatement in the comparative data.

Adjusted Ebit and Adjusted Ebt are gross of the amortisation of intangible assets (client lists and technological know-how) recorded as a result of the Purchase Price Allocation (PPA) process. Adjusted Net profit and Adjusted Net profit attributable to the Group are gross of the amortisation of intangible assets (client lists and technological know-how) recorded as a result of the Purchase Price Allocation (PPA) process, both net of the related tax effects



**Exhibit 3 - Consolidated Income Statement of Sesa Group as of 31 October 2019 (in thousand of Euros).
Results at 31/10/2019 approved by the Board of Directors held on 19 December 2019 and audited by PwC**

<i>(in thousand of Euros)</i>	Period ended 31 October	
	2019	2018
Revenues	764,960	643,770
Other income	5,242	4,438
Consumables and goods for resale	(615,240)	(515,023)
Costs for services and rent, leasing and similar costs	(61,447)	(57,095)
Personnel costs	(52,441)	(44,406)
Other operating costs	(3,755)	(4,801)
Amortisation and depreciation	(9,553)	(5,421)
EBIT	27,766	21,462
Profit from companies valued at equity	832	255
Financial income	1,840	2,072
Financial charges	(4,471)	(4,151)
Profit before taxes	25,967	19,638
Income taxes	(7,891)	(5,954)
Profit for the period	18,076	13,684
<i>Of which:</i>		
Net profit attributable to non-controlling interests	2,076	1,688
Net profit attributable to the Group	16,000	11,996



Exhibit 4 - Consolidated Statement of Financial Position of Sesa Group as of 31 October 2019 (in thousand of Euros). Results at 31/10/2019 approved by the Board of Directors held on 19 December 2019 and audited by PwC

<i>(in thousand of Euros)</i>	At 31 October 2019	At 30 April 2019
Intangible assets	63,123	54,001
Right of use	42,499	
Property, plant and equipment	30,592	57,771
Investment property	290	290
Investments valued at equity	11,263	10,030
Deferred tax assets	7,436	7,834
Other non-current receivables and assets	16,474	19,230
Total non-current assets	171,677	149,156
Inventories	92,902	82,044
Current trade receivables	312,707	364,314
Current tax receivables	3,657	4,051
Other current receivables and assets	36,414	40,752
Cash and cash equivalents	238,170	249,074
Total current assets	683,850	740,235
Non-current assets held for sale		
Total assets	855,527	889,391
Share capital	37,127	37,127
Share premium reserve	33,144	33,144
Other reserves	(7,980)	(5,639)
Profits carried forward	160,289	154,653
Total Group Equity	222,580	219,285
Equity attributable to non-controlling interests	13,885	13,337
Total Equity	236,465	232,622
Non-current loans	113,380	123,040
Non-current lease liabilities	25,175	
Employee benefits	27,583	24,332
Non-current provisions	982	4,595
Deferred tax liabilities	15,941	13,197
Total non-current liabilities	183,061	165,164
Current loans	92,701	85,632
Passività finanziarie per diritto d'uso correnti	5,974	
Payables to suppliers	262,190	326,009
Current tax payables	9,175	4,067
Other current liabilities	65,961	75,897
Total current liabilities	436,001	491,605
Total liabilities	619,062	656,769
Total Equity and liabilities	855,527	889,391



Exhibit 5 – Segment Information (VAD, SSI, Corporate) as of 31 October 2019 (in thousand of Euros). Results at 31/10/2019 approved by the Board of Directors held on 19 December 2019 and audited by PwC

Segment Information Euro/thousand	Six-month period as of 31 October 2019				Six-month period as of 31 October 2018			
	VAD	SSI	Corporate	Group	VAD	SSI	Corporate	Group
Revenues and Other Income	629,934	177,620	9,542	770,202	532,757	151,914	8,005	648,208
<i>Change YoY</i>	18.2%	16.9%	19.2%	18.8%				
Ebitda	22,671	15,837	1,526	40,034	17,965	11,297	882	30,144
<i>Ebitda margin</i>	3.6%	8.9%	16.0%	5.2%	3.4%	7.4%	11.0%	4.7%
<i>Change YoY</i>	26.2%	40.2%	73.0%	32.8%				
Ebit	19,439	7,843	484	27,766	13,855	6,834	773	21,462
<i>Ebit margin</i>	3.1%	4.4%	5.1%	3.6%	2.6%	4.5%	9.7%	3.3%
<i>Change YoY</i>	40.3%	14.8%	(37.4%)	29.4%				
Net profit	13,253	4,757	66	18,076	9,178	4,113	393	13,684
<i>EAT margin</i>	2.1%	2.7%	0.7%	2.4%	1.7%	2.7%	4.9%	2.1%
<i>Change YoY</i>	44.4%	15.7%	(83.2%)	32.1%				
Net profit attributable to the Group	13,170	2,764	66	16,000	9,121	2,482	393	11,996
<i>Change YoY</i>	44.4%	11.4%	(83.2%)	33.4%				
Adjusted Net profit attributable to the Group	13,253	4,102	67	17,422	9,220	3,241	402	12,864
<i>Change YoY</i>	43.7%	26.6%	(83.3%)	35.4%				

Fine Comunicato n.20016-51

Numero di Pagine: 20