



SPAFID CONNECT

| | | |
|---|---|------------|
| Informazione Regolamentata n. 0554-5-2020 | Data/Ora Ricezione 12 Marzo 2020 07:12:18 | MTA - Star |
|---|---|------------|

Societa' : FALCK RENEWABLES
Identificativo : 128632
Informazione
Regolamentata
Nome utilizzatore : FALCKN01 - Nanni
Tipologia : REGEM
Data/Ora Ricezione : 12 Marzo 2020 07:12:18
Data/Ora Inizio : 12 Marzo 2020 07:12:19
Diffusione presunta
Oggetto : Approvato Piano Industriale 2020-2025

Testo del comunicato

Vedi allegato.

COMUNICATO STAMPA**Falck Renewables S.p.A.****Il Consiglio di Amministrazione approva il Piano Industriale 2020-2025
(Roadmap 2025)****OBIETTIVI 2025:**

- **Raddoppio della capacità installata rispetto al 2019 con 2,3 GW al 2025**
- **EBITDA e Risultato Netto di Gruppo in crescita rispettivamente del 40% e del 65%**
- **Continua evoluzione del modello di business integrato per cogliere le opportunità della transizione energetica**
- **Target di sostenibilità al 2025 integrati nel Piano Industriale**
- **Nuova *Brand Identity* e nuovo logo per il Gruppo**

OBIETTIVI ECONOMICO-FINANZIARI ROADMAP 2025

- **MW consolidati a circa 2.300**, con oltre il 100% di crescita rispetto al 2019
- **EBITDA¹ di Gruppo a circa 280 milioni di euro**, +40% rispetto al 2019
- **Risultato netto di pertinenza del Gruppo a circa 80 milioni di euro**: +65% rispetto al 2019
- **Capex complessive pari a circa 1,25 miliardi di euro** nel periodo 2020-2025
- **Indebitamento finanziario netto circa 1 miliardo di euro al 2025**
- **Rapporto Posizione Finanziaria Netta consolidata/EBITDA di Gruppo a 3,7x** nel 2025
- **Politica dei dividendi** con visibilità fino al 2025: confermato il meccanismo relativo alla distribuzione dei dividendi secondo il valore massimo tra un ammontare fisso, per anno, già definito nel precedente Piano e un tasso di pay-out del 30% sull'Utile Netto annuale di competenza del Gruppo a partire dal 2022

Milano, 12 marzo 2020 – Si è riunito ieri il **Consiglio di Amministrazione di Falck Renewables S.p.A.** che ha approvato il Piano Industriale al 2025.

¹ Ebitda = Ebitda definito dal Gruppo come Risultato Netto al lordo dei proventi e oneri da partecipazioni, dei proventi e oneri finanziari, degli ammortamenti, delle svalutazioni, degli accantonamenti ai fondi rischi e delle imposte sul reddito.

L'Amministratore Delegato Toni Volpe ha sottolineato: “Quest'anno presentiamo un Piano Industriale con un orizzonte temporale più lungo rispetto al precedente, che ci permette di garantire maggiore visibilità alla nostra strategia di sviluppo sostenibile. Ci siamo posti obiettivi ambiziosi, che includono il raddoppio della capacità installata dal 2019 al 2025 e un significativo incremento dell'EBITDA (+40%) e dell'Utile Netto di Gruppo (+65%). Il nostro Piano si inserisce in uno scenario che mette al centro le opportunità della transizione energetica, con tutte le possibilità che questa offre e che siamo pronti a cogliere grazie all'evoluzione del nostro modello di business integrato. La nostra strategia al 2025 pone le basi su uno sviluppo sostenibile che, oggi più che mai, è al centro degli interessi delle istituzioni e delle aziende di tutto il mondo. Da tempo, ci concentriamo su un approccio sostenibile, grazie a un'esperienza consolidata che ci permette di fissare importanti obiettivi non finanziari di Piano. Dal 2020 al 2025 prevediamo di raggiungere circa 1,3 miliardi di euro di valore aggiunto distribuito ai nostri stakeholder e di evitare emissioni in atmosfera per circa 6 milioni di tonnellate di CO2 equivalente, grazie alla generazione eolica e fotovoltaica”.

PUNTI CHIAVE DEL PIANO

- Nuovo percorso di crescita basato su investimenti significativi, sostenibili per Il Gruppo e gli stakeholder, con nuova capacità di generazione rinnovabile
- Confermato il focus sugli attuali Paesi di presenza geografica, nell'eolico onshore e nel solare fotovoltaico, con enfasi sul contributo dell'accumulo elettrico, sia associato alla generazione di grande dimensione sia ai clienti consumatori industriali e commerciali
- Ulteriore potenziamento delle fasi di sviluppo di nuovi impianti, nonché della progettazione, dell'ingegneria, della costruzione e della gestione. Queste attività diventano il focus del business per consentire al Gruppo e ai suoi partner di investire in generazione a zero emissioni. La “joint venture”, siglata recentemente con Eni per il mercato statunitense, rappresenta un ottimo esempio di come il Gruppo intenda implementare questa strategia
- Rafforzamento della presenza nell'Energy Management e nell'efficienza energetica, con soluzioni tecnologiche e innovative per ridurre la carbon footprint dei consumatori di energia
- Forte spinta nella digitalizzazione delle soluzioni messe a disposizione dei clienti, con piattaforme software sia per la gestione impianti da fonti rinnovabili sia per i servizi di monitoraggio per i clienti industriali e commerciali

Focus sulle attività di sviluppo

Il Gruppo intende raggiungere una capacità installata di circa 1.900 MW a fine 2023, con un incremento del 70% rispetto al dato di dicembre 2019 (pari a 1.123 MW, escludendo il parco eolico di Carrecastro entrato in funzione ai primi di febbraio 2020), e di circa 2.300 MW entro il 2025, con un incremento di oltre il 100% rispetto al dicembre 2019. I mercati di riferimento rimangono Nord Europa, Sud Europa, Nord America (Stati Uniti) e Scandinavia – e le tecnologie di punta, eolico on-shore, solare fotovoltaico e accumulo elettrico. Il mix tecnologico vedrà una decisa crescita dei progetti solari, che, a partire dal 2023, verranno, nella maggior parte dei casi, accoppiati a sistemi di storage a batteria. Ciò in modo da ottimizzare lo sfruttamento della risorsa non programmabile e mettere a disposizione degli utilizzatori un'energia verde maggiormente fruibile. Con l'obiettivo di un confezionamento chiavi in mano dei progetti, il Gruppo sta integrando funzionalmente le competenze di sviluppo, ingegneria costruzione, acquisti, finanza, asset

management e commercializzazione a lungo termine dell'energia prodotta. L'attuale pipeline di 2 GW è la base su cui il Gruppo sta costruendo la sua strategia di crescita organica. Nell'arco dell'orizzonte di Piano, il Gruppo conta di originare e sviluppare circa 2 GW di impianti con entrata in esercizio entro il 2025, corrispondenti a 1,2 GW di capacità installata aggiuntiva e a circa 0,8-1 GW da destinare a ulteriore espansione o alla vendita a terzi.

Crescita nei servizi energetici: Energy Management, Energy Solutions e Tecnologie digitali (con Energy Team)

La missione principale è quella di abilitare la transizione energetica dei clienti "Commercial & Industrial", mediamente clienti con grandi consumi energetici, attraverso l'offerta di soluzioni di autoproduzione rinnovabile, di riduzione e flessibilizzazione dei consumi, di accesso ai mercati elettrici, con servizi di rete e di fornitura di energia verde a lungo termine.

L'offerta integrata include il monitoraggio, la gestione distribuita, i servizi di demand response, l'efficienza energetica, l'accumulo elettrico, la gestione del portafoglio e il dispacciamento dell'energia prodotta dai clienti, nonché l'abilitazione di contratti Corporate PPA con Falck Renewables o terzi.

La strategia prevede importanti azioni di investimento per un totale di 40 milioni di euro nel periodo 2020 - 2025. Una quota consistente (27 milioni di euro al 2025) è indirizzata alla realizzazione di capacità fotovoltaica distribuita e di impianti di cogenerazione presso i nostri clienti. Energy Team, in sinergia con "Digital & IT", si focalizzerà anche sullo sviluppo della nuova piattaforma CloE dedicata alla gestione dei dati e a nuovi prodotti hardware, con più avanzate funzionalità di Internet of Things (IoT) e cybersecurity.

Un' area strategica di espansione riguarda i nostri servizi di dispacciamento dell'energia e di copertura dai rischi di variabilità del prezzo dell'energia, che attualmente forniamo in Italia e che vogliamo esportare anche nel Regno Unito e possibilmente in Spagna e in Scandinavia, mirando a gestire 4,5 TWh nel 2025.

In termini economici, gli obiettivi di Piano vedono nel 2025 un EBITDA di 12 milioni di euro in forte crescita rispetto ai 4,6 milioni di euro del 2019.

Eccellenza industriale e digitalizzazione dell'Asset Management e Technical Advisory

Grazie al know how consolidato negli anni e alla sua reputazione a livello internazionale, il Gruppo intende continuare a migliorare le performance degli impianti del proprio portafoglio, con l'obiettivo di ridurre le attività affidate a operatori terzi di "Operation & Maintenance", internalizzando alcune attività chiave. Tutto ciò consentirà di ottimizzare i tempi di risposta e ridurrà i costi di manutenzione, avendo come obiettivo una riduzione superiore al 20% al 2025 rispetto al 2019.

La piattaforma digitale NUO fornirà un contributo significativo a tale scopo, consentendo di effettuare analisi tecniche approfondite e di monitorare l'andamento in tempo reale, riducendo i tempi di fuori servizio e quindi aumentando la produzione.

Le sinergie con Energy Management abiliteranno, inoltre, una gestione attiva delle limitazioni di energia, una più precisa previsione delle produzioni e la cattura dei benefici derivanti da azioni di bilanciamento delle reti.

L'obiettivo di Asset Management e Technical Service continua ad essere quello di una crescita nelle attività rivolte ai clienti terzi, innovando le competenze e la caratura tecnica delle risorse nei mercati di riferimento (Spagna, Italia, Giappone, Messico e Regno Unito).

ROADMAP 2025 – OBIETTIVI ECONOMICI E FINANZIARI

Il nuovo Piano Industriale evidenzia un deciso incremento dei principali indicatori, in particolare a livello di EBITDA e di Risultato Netto di competenza del Gruppo, accompagnati dalla crescita sostenibile della Posizione Finanziaria Netta, soprattutto per l'effetto dell'aumento delle attività di sviluppo e costruzione.

Il Piano prevede:

- **EBITDA consolidato** pari a 250 milioni di euro al 2023 e a 280 milioni al 2025. Il Gruppo ritiene di poter raggiungere questo obiettivo grazie a: i) l'aumento dei volumi di generazione rinnovabili grazie alla nuova capacità installata e alla ripresa dei prezzi di mercato, ii) un maggiore focus sulla base clienti di Energy Team e dei servizi di Energy Management ed Energy Solutions e iii) miglioramenti interni a livello di efficienze operative;
- **Risultato Netto Consolidato di competenza del Gruppo** (dopo il risultato di competenza di terzi) al 2023 pari a circa 70 milioni di euro, per raggiungere 80 milioni di euro nel 2025 (in progresso del 65% rispetto ai 48 milioni di euro del 2019), principalmente grazie al contributo che arriva dagli impianti di proprietà, dalla crescita delle altre attività (sviluppo, servizi e asset development) e dall'efficienza finanziaria che consentirà il contenimento degli oneri finanziari;
- **Investimenti cumulati 2020-2025** per circa 1,25 miliardi di euro. Gli investimenti verranno prevalentemente destinati alla crescita degli asset, mentre una quota verrà destinata ai servizi (Energy Management, Energy Solutions e Asset Management). Il Gruppo investirà in maniera importante anche nella digitalizzazione, proseguendo nella strategia impostata nel Piano precedente;
- La **Posizione Finanziaria Netta** consolidata al 2025 raggiungerà circa 1.035 milioni di euro per effetto del significativo piano di crescita della capacità installata, controbilanciato dalla generazione di cassa degli impianti attualmente in esercizio e di quelli che si aggiungeranno nell'arco dell'orizzonte di Piano. Il Gruppo si attende di avere un rapporto PFN/EBITDA consolidato entro il valore di 4,0x, per concludere a fine 2025 a 3,7x. Il rapporto consolidato di Debito/Equity è previsto rimanere costantemente al di sotto del valore di 1,2x, per terminare a fine 2025 al valore obiettivo di circa 1,0x.

La nuova Roadmap al 2025 permette investimenti sostenibili nel breve e lungo termine, mantenendo al contempo la politica dei dividendi. Il Gruppo conferma pertanto il meccanismo che prevede un dividendo minimo garantito (Floor) per ogni anno (pari a 6,7 centesimi di euro nel 2020 e a 6,9 centesimi di euro dal 2021 fino al 2025). L'effettiva distribuzione sarà decisa anno per anno sulla base del massimo valore tra il "Floor" e un pay-out ratio del 30% dell'Utile Netto di competenza del Gruppo (Cap).

Guidance per il 2020

Il Gruppo si attende nel 2020 un EBITDA consolidato nell'intervallo tra 196 e 206 milioni di euro e un Risultato Netto consolidato di competenza del Gruppo nell'intervallo tra 40 e 44 milioni di euro, per effetto della volatilità dei principali driver di mercato, in primo luogo prezzi dell'energia e tassi di cambio, nonché di operazioni poste in essere dal management per incrementare i ricavi e i proventi del Gruppo. La Posizione Finanziaria Netta consolidata (incluso il fair value dei derivati) è attesa nell'intervallo tra 775 e 785 milioni di euro (sulla base di un tasso di cambio €/£ di 0,878 e di un tasso di cambio €/\$/ di 1,14). La capacità installata attesa a fine anno è superiore a 1.250 MW.

La Società si riserva di aggiornare la *guidance* qualora la “crisi Coronavirus (o Covid-19)” dovesse generare degli impatti materiali sugli indicatori economici e finanziari del Gruppo.

Il presente comunicato contiene dichiarazioni previsionali (forward-looking statements) che riflettono le attuali aspettative del Gruppo rispetto a eventi futuri, risultati finanziari e operativi di Falck Renewables SpA e delle sue controllate. Le dichiarazioni previsionali contenute in questo documento si basano sulle attese del Gruppo e sulle proiezioni future, e sono state pubblicate in accordo con gli IFRS attualmente in essere e relative interpretazioni così come contenute nei documenti pubblicati ad oggi da IFRIC e SIC, con l'esclusione dei nuovi principi contabili che saranno effettivi per l'esercizio a partire dal primo gennaio 2020. Poiché tali dichiarazioni previsionali sono soggette a rischi e incertezze, i risultati consuntivi potrebbero differire significativamente da quelli contenuti in dette previsioni a causa di molteplici fattori, la maggior parte dei quali è al di fuori della sfera di controllo del Gruppo, includendo cambiamenti in ambito regolatorio, sviluppi futuri del mercato, fluttuazione dei prezzi e disponibilità del combustibile unitamente ad altri fattori di rischio. A chi legge il comunicato si chiede di non porre indebito affidamento su tali dichiarazioni previsionali. Le informazioni contenute in questo comunicato stampa non possono ritenersi esaurienti e non sono state verificate da terze parti indipendenti.

La presentazione dei risultati 2019, unitamente al nuovo Piano Strategico 2020-2025 di Gruppo, sarà disponibile a partire dalle ore 7.30 CET odierne sul sito <http://capitalmarketday.falckgroup.eu/>. In data odierna alle ore 10.30 CET, si terrà una conference call Q&A riservata ad analisti, investitori e banche, riguardo la presentazione dei dati finanziari al 31 dicembre 2019 e il Piano Strategico. I dettagli per il collegamento sono disponibili sul sito <http://capitalmarketday.falckgroup.eu/>

Falck Renewables S.p.A., quotata al segmento STAR della Borsa Italiana, e inclusa nel FTSE Italia Mid Cap Index, sviluppa, progetta, costruisce e gestisce impianti di produzione di energia da fonti energetiche rinnovabili con una capacità installata di 1.133 MW (1.096,5 MW secondo la riclassificazione IFRS 11) nel Regno Unito, Italia, Stati Uniti, Spagna, Francia, Norvegia e Svezia, generati da fonti eoliche, solari, WtE e da biomasse. Il Gruppo è un player internazionale nella consulenza tecnica per l'energia rinnovabile e nella gestione di asset di terzi, attraverso la propria controllata Vector Cuatro, che fornisce i servizi a clienti per una capacità installata complessiva di circa 2.500 MW, grazie a un'esperienza maturata in più di 40 Paesi.

Contatti:

Falck Renewables

Giorgio BOTTA – Investor Relations – Tel. 02.2433.3338

Alessandra RUZZU – Media Relations – Tel. 02.2433.2360

SEC SPA – Tel. 02.6249991

Daniele Pinosa, Fabio Leoni, Fabio Santilio

CDR Communication – Tel. 335 6909547

Vincenza Colucci

PRESS RELEASE**Falck Renewables S.p.A.****The Board of Directors approves the 2020-2025 Business Plan
(Roadmap to 2025)****TARGETS 2025:**

- **Doubling of installed capacity compared to 2019 with 2.3 GW to 2025**
- **EBITDA and Group Net Profit up 40% and 65% respectively**
- **Continued evolution of the integrated business model to seize the opportunities of energy transition**
- **Sustainability targets to 2025 integrated in the Business Plan**
- **New Corporate Identity and new logo**

ECONOMIC AND FINANCIAL TARGETS IN THE ROADMAP 2025

- **Consolidated MW of approximately 2,300**, with more than 100% growth on 2019
- **Group EBITDA¹ at about Euro 280 million**, +40% on 2019
- **Net Profit attributable to owners of the parent** of about Euro 80 million: +65% on 2019
- **Total CAPEX of around Euro 1.25 billion** in 2020-2025
- **Net financial debt of about Euro 1 billion in 2025**
- **Group consolidated NFP/EBITDA ratio at 3.7x** in 2025
- **Dividend policy with visibility until 2025**: confirmed the mechanism for the distribution of dividends according to the maximum value between a fixed amount per year already defined in the previous Plan and a pay-out rate of 30% of the Group's annual net profit from 2022 onwards

Milan, March 12, 2020 – The **Board of Directors of Falck Renewables S.p.A.** met yesterday and approved the Business Plan for 2025.

¹ EBITDA - The Group measures EBITDA as earnings before income and expense from investments, net financial income/expense, amortization, depreciation, impairment, provisions for risks and income taxes.

The **Chief Executive Officer Toni Volpe** announced: “This year we are presenting a Business Plan targeting a longer timeframe, which provides greater visibility to our strategy of sustainable development. We set ambitious targets, which include doubling installed capacity from 2019 to 2025 and significantly boosting EBITDA (+40%) and Group Net Profit (+65%). Our Plan is part of a scenario that focuses on the opportunities of the energy transition, with all the possibilities that this offers and that we are ready to seize thanks to the evolution of our integrated business model. Our strategy to 2025 lays the foundations on sustainable development which, now more than ever, is at the center of interests of institutions and companies worldwide. We have been focusing on a sustainable approach for a long time, thanks to consolidated experience that allows us to set important Plan non-financial objectives. From 2020 to 2025 we expect to reach about 1.3 billion euros of added value distributed to our stakeholders and, thanks to wind and photovoltaic generation, to avoid emissions into the atmosphere for about 6 million tons of CO2 equivalent.”

KEY POINTS OF THE PLAN

- New growth path based on significant investments, sustainable for the Group and stakeholders, with new renewable generation capacity
- Confirmed focus on current countries of geographical presence, in onshore wind and solar photovoltaic, with emphasis on the contribution of electricity storage, both associated with large generation and industrial and commercial consumer customers
- Further strengthening on the development of new plants, as well as design, engineering, construction and operation. These activities become the focus of the business to enable the Group and its partners to invest in zero emission generation. The "joint venture", recently signed with Eni for the US market, is an excellent example of how the Group intends to implement such a strategy
- Strengthening the presence in Energy Management and Energy Solutions, with technological and innovative solutions to reduce energy consumers' carbon footprint
- Strong push in the digitalization made available to customers, with software platforms both for renewable plants management and for monitoring services for industrial and commercial customers

Focus on development

The Group intends to reach an installed capacity of approximately 1,900 MW by the end of 2023, with an increase of 70% compared to December 2019 (equal to 1,123 MW, excluding the Carreastro wind farm, which became operational at the beginning of February 2020), and of approximately 2,300 MW by 2025, with an increase of more than 100% compared to December 2019. The reference markets remain North Europe, South Europe, North America (United States) and Scandinavia - and leading-edge technologies, on-shore wind, solar photovoltaic and electricity storage.

The technology mix will see a strong growth in solar projects, which from 2023 will be, in most cases, coupled with battery-powered storage systems. This to optimize the exploitation of non-programmable resources and make more green energy available to users. With the aim of packaging turnkey projects, the Group is functionally integrating development, construction engineering, procurement, finance, asset

management and long-term marketing of the produced energy. The Group is building its organic growth strategy on current 2 GW gross pipeline and its future developments. Over the Plan's horizon, the Group expects to originate and develop about 2 GW of plants that will come on stream by 2025, corresponding to 1.2 GW of additional installed capacity and about 0.8-1 GW for further expansion or sale to third parties.

Growth in energy services: Energy Management, Energy Solutions and Digital Technologies (with Energy Team)

The main mission is to enable the energy transition of "Commercial & Industrial" customers - who are on average customers with high energy consumption - through the offer of renewable self-production solutions, reduction and flexibility of consumption, access to electricity markets, with grid services and long-term green energy supply.

The integrated offer includes monitoring, distributed management, demand response services, energy efficiency, electricity storage, portfolio management and dispatching of energy produced by customers, as well as the enabling of Corporate PPA contracts with Falck Renewables or third parties.

The strategy includes important investment actions for a total of Euro 40 million over the period 2020 - 2025. A significant portion (Euro 27 million to 2025) is earmarked for the construction of distributed photovoltaic capacity and cogeneration plants at our customers. Energy Team, in synergy with "Digital & IT", will also focus on the development of the new CloE platform dedicated to data management and new hardware products, with more advanced Internet of Things (IoT) and cybersecurity features.

A strategic area of expansion concerns energy dispatching and energy price risk hedging services, which the Group currently provides in Italy and which it also wants to export to the UK, possibly Spain and Scandinavia, aiming to manage 4.5 TWh in 2025.

In economic terms, the Plan foresees an EBITDA of Euro 12 million in 2025, up sharply from Euro 4.6 million in 2019.

Industrial excellence and digitalization of Asset Management and Technical Advisory

Thanks to the know-how consolidated over the years and to its reputation at international level, the Group intends to further improve the performance of the plants in its portfolio, reducing the activities entrusted to third party "Operation & Maintenance" operators, by internalizing some key activities. This will optimize response times and reduce maintenance costs, with a target decrease of more than 20% by 2025 compared to 2019.

The NUO digital platform will make a significant contribution to this, enabling in-depth technical analysis and real-time monitoring of trends, reducing downtimes and, thus, increasing production.

Synergies with Energy Management will also enable active management of energy limitations, a more precise production forecasting and capture the benefits deriving from network balancing actions.

The objective of Asset Management and Technical Service continues to be the growth in activities for third party customers, innovating skills and the technical competence of resources in the reference markets (Spain, Italy, Japan, Mexico and the United Kingdom).

ROADMAP 2025 –ECONOMIC AND FINANCIAL TARGETS

The new Business Plan shows a marked increase in the main indicators, particularly in terms of EBITDA and Group Net Profit, joined by sustainable growth of the Net Financial Position, mainly due to the effect of increased development and construction activities.

The Plan foresees:

- **Consolidated EBITDA** of Euro 250 million at 2023 and Euro 280 million at 2025. The Group believes it can achieve this objective thanks to: i) an increase in renewable generation volumes thanks to new installed capacity and the recovery of market prices, ii) a greater focus on the Energy Team customer base and Energy Management and Energy Solutions services, and iii) internal improvements in operating efficiency;
- **Consolidated Group Net Profit** (after minority interests) in 2023 of approximately Euro 70 million, to reach Euro 80 million in 2025 (up 65% from Euro 48 million in 2019), mainly thanks to the contribution of the Group's own plants, the growth in other activities (development, services and asset development) and the financial efficiency that will allow the containment of financial expenses;
- **Cumulative investments 2020-2025** for about Euro 1.25 billion. Investments will be mainly allocated to asset growth, while a portion will be allocated to services (Energy Management, Energy Solutions and Asset Management). The Group will also invest heavily in digitalization, continuing the strategy set out in the previous Plan;
- The consolidated **Net Financial Position** as at 2025 will reach approximately Euro 1,035 million as a result of the significant plan to increase installed capacity, offset by the cash generation of the plants currently in operation and by those that will be added over the Plan's horizon. The Group expects to have a consolidated NFP/EBITDA ratio within the value of 4.0x, ending at 3.7x at the end of 2025. The consolidated Debt/Equity ratio is expected to remain constantly below 1.2x, ending at the target value of about 1.0x at the end of 2025.

The new Roadmap 2025 allows for sustainable investments in the short and long term, while maintaining the dividend policy. The Group therefore confirms the mechanism that provides for a guaranteed minimum dividend ("Floor") for each year (equal to 6.7 Euro cents in 2020 and to 6.9 Euro cents from 2021 to 2025). The actual distribution will be decided year by year on the basis of the maximum value between the "Floor" and a pay-out ratio of 30% of the Group's Net Profit (Cap).

Guidance for 2020

The Group expects consolidated EBITDA of Euro 196 to 206 million in 2020 and a profit attributable to owners of the parent of Euro 40 to 44 million, due to the volatility of the main market drivers - first and foremost energy prices and exchange rates - and to the measures taken by the management to increase Group revenue and income. The consolidated Net Financial Position (including the fair value of derivatives) should fall within a range of Euro 775 to 785 million (at a €/£ exchange rate of 0.878 and a €/€ exchange rate of 1.14). Installed MW are expected to exceed 1,250 MW at year end.

The Group reserves the right to update the guidance should the "Coronavirus (or Covid-19) crisis" generate material impacts on the Group's economic and financial indicators.

FALCK RENEWABLES

This press release contains forward-looking statements that reflect the Group's current forecasts of future events and the financial and operating results of Falck Renewables SpA and its subsidiaries. The forward-looking statements in this document are based on the Group's forecasts and future projections, and have been prepared in accordance with the currently applicable IFRS and their interpretations, as indicated in the IFRIC and SIC documents published to date, excluding the new standards which will become applicable to reporting periods beginning on or after January 1, 2020. As these forward-looking statements are subject to risks and uncertainties, actual results could differ, even significantly, from estimated results due to many different factors, most of which are beyond the Group's controls, including regulatory changes, future market developments, price fluctuations and the available of fuel, in addition to other risk factors. Readers of this press release should not unduly rely on these forward-looking statements. The information in this press release cannot be considered complete and has not been audited by independent third parties.

The presentation of the 2019 results, together with the new Group Strategic Plan 2020-2025, will be available today as from 7.30 am CET on <http://capitalmarketday.falckgroup.eu/>. Today at 10.30 am CET, a conference call Q&A reserved for analysts, investors and banks will be held with regards to the presentation of financial data at December 31, 2019 and the Strategic Plan. The details for the conference call are available on <http://capitalmarketday.falckgroup.eu/>.

Falck Renewables S.p.A., listed on the Italian stock exchange in the STAR segment and included in the FTSE Italia Mid Cap Index, develops, designs, builds and manages power production plants from renewable sources, with installed capacity of 1,133 MW (1,096.5 MW according to the IFRS 11 reclassification) in the United Kingdom, Italy, United States, Spain, France, Norway and Sweden, using wind power, solar power, WtE and biomass technologies. The Group is an international player offering technical consultancy for renewable energy and third party asset management, through its subsidiary Vector Cuatro, which provides customers with these services, for total installed capacity of roughly 2,500 MW, thanks to experience accrued in more than 40 different countries worldwide.

Contacts:

Falck Renewables

Giorgio BOTTA – Investor Relations – Tel. 02.2433.3338

Alessandra RUZZU – Media Relations – Tel. 02.2433.2360

SEC S.p.A. – Tel. 02.6249991

Daniele Pinosa, Fabio Leoni, Fabio Santilio

CDR Communication – Tel. 335 6909547

Vincenza Colucci

Fine Comunicato n.0554-5

Numero di Pagine: 12