



SPAFID CONNECT

Informazione Regolamentata n. 20162-34-2020	Data/Ora Ricezione 28 Aprile 2020 08:32:45	AIM -Italia/Mercato Alternativo del Capitale
---	---	---

Societa' : Relatech S.p.A.

Identificativo : 131406

Informazione
Regolamentata

Nome utilizzatore : RELATECHN02 - -

Tipologia : REGEM

Data/Ora Ricezione : 28 Aprile 2020 08:32:45

Data/Ora Inizio : 28 Aprile 2020 08:32:46

Diffusione presunta

Oggetto : 28042020_Esaminati taluni dati consolidati
al 31 marzo 2020_Examined some
consolidated data as 31 march 2020

Testo del comunicato

Vedi allegato.

COMUNICATO STAMPA

**RELATECH: ESAMINATI TALUNI DATI CONSOLIDATI
AL 31 MARZO 2020**

- **RICAVI DALLE VENDITE IN CRESCITA DEL 16%**
- **RICAVI RICORRENTI IN CRESCITA DEL 31%**
- **RICAVI DA CLIENTI ESTERI IN CRESCITA DEL 10%, PARI AL 56% DEL TOTALE**
- **GENERAZIONE DI CASSA NEL TRIMESTRE PARI A EURO 0,8 MLN, AL NETTO DEL BUY BACK DI EURO 1,34 MLN**

Milano, 28 aprile 2020

Relatech S.p.A., *Digital Enabler Solution Company* (“**D.E.S.C.**”) e PMI Innovativa quotata su AIM Italia (Ticker: RLT), comunica che in data odierna il Consiglio di Amministrazione della Società, riunitosi in audio conferenza, ha esaminato taluni dati gestionali economico-finanziari, non assoggettati a revisione contabile, al 31 marzo 2020.

ANALISI DEI RICAVI

I **Ricavi delle Vendite** consolidati al 31 marzo 2020 sono pari ad **Euro 4 milioni** circa, in crescita del **16%** circa rispetto a Euro 3,46 milioni al 31 marzo 2019.

La quota di **ricavi ricorrenti** è pari ad **Euro 1,05 milioni**, in crescita del **31%** rispetto a Euro 0,80 milioni al 31 marzo 2019 ed è pari al **26% dei Ricavi dalle Vendite**.

La quota di **ricavi verso clienti esteri** è in **aumento del 10%** rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, attestandosi al **56% circa dei Ricavi**.

La crescita dei ricavi è avvenuta grazie:

- i) al *business model* di Relatech incentrato sulla *piattaforma cloud-based RePlatform*, grazie alla quale sono possibili e naturalmente facilitate le attività di **cross-selling e up-selling** sui clienti esistenti e,
- ii) all'acquisizione di **nuovi clienti** nei settori telco, logistica e farmaceutico.

ANALISI DEL CASH FLOW DI PERIODO

La Posizione Finanziaria Netta consolidata al 31 marzo 2020 è negativa (cioè cassa) e pari a Euro 0,153 milioni rispetto a una Posizione Finanziaria Netta negativa (cassa) pari ad Euro 0,7 milioni al 31 dicembre 2019. Si segnala che hanno inciso sull'assorbimento di cassa e, conseguentemente, sulla Posizione Finanziaria Netta a fine trimestre, gli acquisti di azioni proprie effettuati, pari a Euro 1,34 milioni. Al netto di quanto sopra, **la generazione di cassa nel trimestre è stata pari a circa Euro 0,80 milioni.**

Pasquale Lambardi, Presidente del Consiglio di Amministrazione di Relatech, ha così dichiarato: *“La crescita del primo trimestre, avvenuta interamente per linee interne, conferma la validità strategica del nostro modello di business e la capacità di generare cassa. Grazie alla prevedibilità dei flussi di cassa, i ricavi ricorrenti sono pari al 26% del totale dei ricavi, e al magazzino titoli a disposizione sarà possibile accelerare ulteriormente il nostro percorso di crescita senza gravare sugli azionisti. Il nostro target sono aziende che propongono soluzioni innovative nelle tecnologie dei “digital enablers”, con l’obiettivo di potenziare la nostra offerta e consolidare il nostro posizionamento competitivo.”*

Silvio Cosoleto, Vice President of Sales, ha così commentato: *“Il mondo nelle ultime settimane è definitivamente cambiato e l’innovazione, a nostro avviso, sarà sempre più rilevante nelle scelte strategiche aziendali. La digitalizzazione subirà una notevole accelerazione ed avrà un impatto anche in quei settori sino ad oggi più tradizionali.*

Sarà quindi necessario ripensare alla supply chain, alle operations, alle strategie digitali, alla modalità in cui questi servizi saranno resi disponibili attraverso il Cloud ed a come proteggere questi nuovi modelli dai cyber attacchi; in sostanza, diventerà fondamentale la capacità delle



ITA - ENG

*aziende di innovare i propri modelli di business e di aggiungere alla loro offerta nuovi servizi da portare sul mercato. In questa vera e propria **rivoluzione digitale**, Relatech si pone come partner strategico e interlocutore unico in grado di realizzare tutte quelle Soluzioni/Servizi in grado di aggregare tutte le tecnologie di frontiera (Cyber security, Cloud, Big Data, Blockchain) che permetteranno alle Aziende di far fronte alle specificità della ‘nuova normalità’”.*

Domani 29 aprile 2020 alle ore 11,30 al seguente link [Relatechwebcast](#), sarà possibile partecipare alla conference call “What’s gonna happen on your D.E.S.C.?” in cui la Società presenterà i dati di bilancio al 31.12.2019 e taluni dati gestionali economico-finanziari del primo trimestre 2020.

Il presente comunicato stampa è online su www.relatech.com (sezione Investor Relations/Comunicati stampa) www.emarketstorage.com.

Relatech (ticker RLT ISIN IT0005371874), Digital Solution Company quotata su AIM Italia dal giugno 2019, è presente sul mercato con soluzioni innovative dedicate alla digital transformation delle imprese. Relatech è una PMI innovativa focalizzata su clienti che ricercano le soluzioni più innovative, diventando partner strategico per la digitalizzazione e i servizi ICT. Relatech investe costantemente in innovazione con un’ampia attività di R&D svolta internamente e numerose partnership con le principali Università italiane ed enti di Ricerca. Grazie alla piattaforma digitale RePlatform cloud-based, sviluppa soluzioni nei quattro ambiti tecnologici ad elevata crescita: digital customer experience e marketing automation, artificial intelligence e big data analytics, cybersecurity e blockchain, internet of things e industria 4.0.

Contatti

EMITTENTE

Relatech S.p.A. | investor@relatech.com | T: +39 02 2404909 | Via Ercole Marelli, 165 - 20099 Sesto San Giovanni (MI)

NOMAD e SPECIALIST

BPER Banca S.p.A. | relatech@bper.it | T: +39 02 7274 9229 | Via Gaetano Negri, 10 - 20123 Milano

INVESTOR & MEDIA RELATIONS

IR Top Consulting | ir@irtop.com | T: + 39 02 4547 3883/4 | Via Bigli, 19 - 20121 Milano

PRESS RELEASE

**RELATECH: EXAMINED SOME CONSOLIDATE DATA
AS OF MARCH 31,2020**

- **SALES REVENUES GROWING BY 16%**
- **RECURRING REVENUE GROWING BY 31%**
- **FOREIGN CUSTOMERS REVENUES GROW BY 10%, EQUAL TO 56% OF THE TOTAL**
- **CASH GENERATION IN THE QUARTER OF EUR 0,8 MLN, NET OF THE BUY BACK OF EUR 1,34 MLN**

Milan, April 28th 2020

Relatech S.p.A., *Digital Enabler Solution Company* (“**D.E.S.C.**”) and innovative SME listed on AIM Italia market (Ticker: RLT), announces that today the Company's Board of Directors, meeting in audio conference, examined certain economic and financial management data, not subject to auditing, as of March 31, 2020.

REVENUE ANALYSIS

Consolidated **Sales Revenues** at March 31, 2020 are equal to approximately **Euro 4 million**, an increase of approximately **16%** compared to **Euro 3.46** million at March 31, 2019.

The portion of **recurring revenues** is equal to **Euro 1.05 million**, an increase of **31%** compared to Euro 0.80 million as of March 31st2019 and is equal to **26% of Sales Revenues**.

The share of **revenues from foreign customers increased by 10%** compared to the same period of the previous year, reaching **around 56% of Revenues**.

Revenue growth occurred thanks to:

- i) Relatech business model focused on the *cloud-based platform RePlatform*, thanks to which **cross-selling** and **up-selling** activities on existing customers are possible and naturally facilitated and,
- ii) the acquisition of new customers in the telco, logistics and pharmaceutical sectors.

PERIOD CASH FLOW ANALYSIS

The consolidated Net Financial Position at March 31, 2020 is negative (ie cash) and equal to Euro 0.153 million compared to a negative Net Financial Position (cash) equal to Euro 0,7 million at December 31, 2019. It is reported that they affected the absorption of cash and, consequently, on the Net Financial Position at the end of the quarter, the purchases of treasury shares made, equal to Euro 1,34 million. Net of the above, **cash flow in the quarter was approximately € 0,80 million.**

Pasquale Lambardi, Chairman of the Board of Directors of Relatech, said: *“The growth in the first quarter, which took place by internal lines, confirms the strategic validity of our business model and the ability to generate cash. Thanks to the predictability of cash flows, recurring revenues are equal to 26% of total revenues, and our available stocks, it will be possible to further accelerate our growth path without weighing on shareholders. Our target are companies that offer innovative solutions in "digital enablers" technologies, with the aim of enhancing our offer and consolidating our competitive positioning.”*

Silvio Cosoleto, Vice President of Sales, commented: *"The world has definitely changed in recent weeks and innovation, in our opinion, will be increasingly relevant in strategic company decisions. Digitisation will undergo a considerable acceleration and will also have an impact in those sectors which have hitherto been more traditional.*

It will therefore be necessary to rethink the supply chain, operations, digital strategies, the way in which these services will be made available through the Cloud and how to protect these new models from cyber-attacks; in essence, the ability of companies to innovate their business models and to add to their offer new services to bring to the market, will become fundamental.



ITA - ENG

*In this real **digital revolution**, Relatech stands as a strategic partner and unique interlocutor able to create all those Solutions / Services able to aggregate all frontier technologies (Cyber security, Cloud, Big Data, Blockchain) that will allow companies to cope with the specificities of the 'new normality'.*

Tomorrow April 29th 2020 at 11.30 at the following link [Relatechwebcast](#), it will be possible to participate in the conference call "What's gonna happen on your D.E.S.C.?" in which the Company will present the financial statement data as at 31.12.2019 and certain economic and financial management data for the first quarter of 2020.

This press release is online at www.relatech.com (Investor Relations/Press Release section) www.emarketstorage.com.

Relatech (ticker RLT ISIN IT0005371874), Digital Solution Company listed on AIM Italia since June 2019, is present on the market with innovative solutions dedicated to the digital transformation of companies. Relatech is an innovative SME focused on customers looking for the most innovative solutions, becoming a strategic partner for digitization and ICT services. Relatech constantly invests in innovation with an extensive R&D activity carried out internally and numerous partnerships with the main Italian universities and research bodies. Thanks to its digital platform cloud-based RePlatform, it develops solutions in the four high-growth technological areas: digital customer experience and marketing automation, artificial intelligence and big data analytics, cybersecurity and blockchain, internet of things and industry 4.0.

Contacts

ISSUER

Relatech S.p.A. | investor@relatech.com | T: +39 02 2404909 | Viale Ercole Marelli, 165 - 20099 Sesto San Giovanni (MI)

NOMAD & SPECIALIST

BPER Banca S.p.A. | relatech@bper.it | T: +39 02 7274 9229 | Via Gaetano Negri, 10 - 20123 Milan

INVESTOR & MEDIA RELATIONS

IR Top Consulting | ir@irtop.com | T: + 39 02 4547 3883/4 | Via Bigli, 19 - 20121 Milan

Fine Comunicato n.20162-34

Numero di Pagine: 8