



SPAFID CONNECT

Informazione Regolamentata n. 0232-50-2020	Data/Ora Ricezione 29 Luglio 2020 06:59:48	MTA
--	--	-----

Societa' : SAIPEM

Identificativo : 135418

Informazione
Regolamentata

Nome utilizzatore : SAIPEMN01 - Cavacini

Tipologia : 2.2

Data/Ora Ricezione : 29 Luglio 2020 06:59:48

Data/Ora Inizio : 29 Luglio 2020 06:59:49

Diffusione presunta

Oggetto : Saipem: risultati del primo semestre
2020/First half 2020 results

Testo del comunicato

Vedi allegato.

Saipem: risultati del primo semestre 2020

Il portafoglio ordini di Saipem raggiunge un nuovo massimo grazie alle importanti acquisizioni nel semestre per circa 4,8 miliardi di euro mentre le attività sui progetti proseguono in uno scenario senza precedenti, continuando a dare massima priorità alla salute delle persone. Nonostante i risultati operativi del semestre mostrino un comprensibile rallentamento, resta consistente la flessibilità finanziaria.

Highlights

- Solido e diversificato portafoglio ordini che cresce a circa 26 miliardi di euro (oltre 70% della porzione E&C non legato al petrolio) grazie alle nuove acquisizioni pari a 1,3 volte i ricavi del semestre (2,6 volte i ricavi del trimestre)
- Risultati economico-finanziari del semestre con ricavi a circa 3,7 miliardi di euro riflettono lo slittamento di alcune attività concordate con i clienti, con i quali resta costante il dialogo, come anche con i fornitori, per sostenere la prosecuzione dei progetti e salvaguardare la salute delle persone
- Margine EBITDA adjusted a circa il 10%
- Solida ed equilibrata struttura finanziaria con consistente liquidità e nessuna significativa scadenza del debito prima del 2022; ulteriore rafforzamento realizzato a seguito della nuova emissione obbligazionaria di inizio luglio che estende la durata media del debito
- Indebitamento finanziario netto ante IFRS 16 di circa 900 milioni di euro
- Proseguono le iniziative di efficienza avviate a valle della pandemia sulla struttura dei costi su molteplici fronti con un contributo atteso di circa 190 milioni di euro nel 2020; confermata la riprogrammazione di investimenti tecnici previsti ora sotto i 400 milioni di euro
- Impairment e svalutazione asset principalmente della Divisione Drilling Offshore per 669 milioni di euro
- Confermate la strategia già delineata e la struttura del gruppo
- Confermata la buona visibilità su future opportunità commerciali, seppur su un più esteso arco temporale

Covid-19

L'immediata attivazione dell'unità di crisi Saipem, che coordina oltre 50 presidi dislocati in giro per il mondo, l'adozione di adeguati protocolli sanitari e di rotazione del personale sui siti operativi, l'accelerazione sin dalla metà di febbraio del programma di lavoro da remoto, progressivamente esteso a tutti i dipendenti, ed il costante coordinamento con clienti e fornitori hanno consentito la prosecuzione delle attività sui progetti, nei limiti posti alla mobilità e dalla necessità di salvaguardare la salute delle persone, che resta la massima priorità della società.

Nel corso del periodo si sono registrati costi direttamente imputabili al Covid-19 per circa 44 milioni di euro connessi, tra l'altro, all'acquisto di dispositivi e apparecchiature di protezione individuale aggiuntive rispetto ai requisiti standard, sanificazione delle aree di lavoro, voli charter, costi di stand-by.

Ad oggi, a fronte di una popolazione di circa 34.000 dipendenti, la percentuale di persone Saipem complessivamente risultate positive al Covid-19 è stata intorno al 2,5%, il 30% dei quali ancora contagiata e sotto costante monitoraggio da parte dell'azienda.

La Saipem ha fondamentali solidi a sostegno delle strategie impostate per affrontare con determinazione le conseguenze della pandemia e cogliere le opportunità nella fase di ripresa.

L'amministratore delegato, Stefano Cao, ha commentato:

"Il rafforzamento finanziario e patrimoniale realizzato negli ultimi anni, il tempestivo orientamento del business verso la transizione energetica, la dimensione e diversificazione del portafoglio ordini e la adeguatezza degli asset assicurano a Saipem un chiaro posizionamento di mercato. Inoltre, garantiscono una solida base alle strategie impostate per affrontare le conseguenze della pandemia e le ulteriori sfide future e cogliere le opportunità al fine di svolgere un ruolo da protagonisti nella fase di ripresa post Covid - 19.

Nonostante il contesto economico generale fortemente condizionato dalla protratta crisi sanitaria, le attività di esecuzione dei nostri progetti nel mondo sono proseguite, pur tenendo conto dei limiti alla mobilità, della riprogrammazione di alcune attività e della priorità di garantire la salute delle persone. Il backlog è solido - sensibilmente accresciuto durante questo difficile periodo - e la liquidità consistente, ulteriormente rafforzata dalla nuova emissione obbligazionaria di inizio luglio."

San Donato Milanese, 29 luglio 2020 - Il Consiglio di Amministrazione di Saipem SpA, presieduto da Francesco Caio, ha ieri approvato la Relazione Finanziaria Semestrale consolidata al 30 giugno 2020¹.

Risultati del primo semestre 2020:

- Ricavi: 3.675 milioni di euro (4.519 milioni di euro nel primo semestre del 2019), di cui 1.503 milioni nel secondo trimestre
- EBITDA: 271 milioni di euro (574 milioni di euro nel primo semestre del 2019), di cui 31 milioni nel secondo trimestre
- EBITDA adjusted: 355 milioni di euro (606 milioni di euro nel primo semestre del 2019), di cui 115 milioni nel secondo trimestre
- Risultato operativo (EBIT): perdita di 711 milioni di euro (utile di 262 milioni di euro nel primo semestre del 2019), di cui perdita di 534 milioni nel secondo trimestre
- Risultato operativo (EBIT) adjusted: 42 milioni di euro (308 milioni di euro nel primo semestre del 2019), di cui perdita di 41 milioni nel secondo trimestre
- Risultato netto: perdita di 885 milioni di euro (utile di 14 milioni di euro nel primo semestre del 2019), perdita di 616 milioni nel secondo trimestre
- Risultato netto adjusted: perdita di 132 milioni di euro (utile di 60 milioni di euro nel primo semestre del 2019), di cui perdita di 123 milioni nel secondo trimestre
- Special Items risultati primo semestre 2020: svalutazioni e oneri per 753 milioni di euro (svalutazioni e oneri da riorganizzazione per 46 milioni di euro nel primo semestre del 2019), di cui 493 milioni nel secondo trimestre
- Investimenti tecnici: 195 milioni di euro (135 milioni di euro nel primo semestre del 2019), di cui 136 milioni nel secondo trimestre
- Indebitamento finanziario netto comprensivo di lease liability IFRS 16 al 30 giugno 2020: 1.360 milioni di euro (1.082 milioni di euro al 31 dicembre 2019)
- Indebitamento finanziario netto ante IFRS 16 al 30 giugno 2020: 901 milioni di euro (472 milioni di euro al 31 dicembre 2019)
- Acquisizione nuovi ordini: 4.837 milioni di euro (9.537 milioni di euro nel primo semestre del 2019)
- Portafoglio ordini residuo: 22.245 milioni di euro (21.153 milioni di euro al 31 dicembre 2019) che aumenta a 25.537 milioni di euro includendo il portafoglio ordini delle società non consolidate (24.778 milioni di euro al 31 dicembre 2019)

Scenario di business 2020

Lo scenario di mercato permane caratterizzato da forte incertezza sulle prospettive economico/finanziarie a causa dell'epidemia Covid-19, ancora in corso su scala globale, e delle incertezze sulla domanda di petrolio e gas e dei relativi servizi. Come conseguenza, nel corso del periodo i piani di investimento delle Oil Companies sono stati sensibilmente ridimensionati. In un tale contesto, il 15 aprile 2020 il Consiglio di Amministrazione di Saipem ha deciso di ritirare la guidance annunciata al mercato a fine febbraio in occasione della presentazione dei risultati annuali 2019. Pur essendo l'anno in corso ancora impattato dal Covid-19, il portafoglio ordini da eseguirsi nella seconda parte dell'anno garantirà il mantenimento nel secondo semestre dei medesimi volumi raggiunti nel primo.

Le iniziative di efficienza sui costi di struttura ed operativi, attese per circa 190 milioni nel 2020, sono previste supportare il margine EBITDA adjusted di gruppo nella seconda parte dell'anno che potrà raggiungere il livello del primo semestre. A ciò si aggiunge la riprogrammazione di investimenti tecnici, in diminuzione di oltre 200 milioni di euro rispetto alle previsioni di inizio anno.

Questo scenario non tiene in considerazione un ulteriore e possibile deterioramento tangibile del business a causa dell'intensificarsi del Covid - 19.

¹ La Relazione Finanziaria Semestrale Consolidata è redatta in conformità con il principio contabile IAS 34 "Bilanci Intermedi" e oggetto di revisione contabile limitata in corso di completamento. La Relazione Finanziaria Semestrale Consolidata è stata messa a disposizione del Collegio Sindacale e della Società di Revisione

Highlights Finanziari

(milioni di euro)

secondo trimestre 2019	primo trimestre 2020	secondo trimestre 2020	2° trim.20 vs 2° trim.19 (%)		primo semestre 2019	primo semestre 2020	sem.20 vs sem.19 (%)
2.363	2.172	1.503	(36,4)	Ricavi	4.519	3.675	(18,7)
308	240	31	(89,9)	EBITDA	574	271	(52,8)
332	240	115	(65,4)	EBITDA adjusted	606	355	(41,4)
144	(177)	(534)	n.s.	Risultato operativo (EBIT)	262	(711)	n.s.
182	83	(41)	n.s.	Risultato operativo adjusted (EBIT)	308	42	(86,4)
(7)	(269)	(616)	n.s.	Risultato netto	14	(885)	n.s.
31	(9)	(123)	n.s.	Risultato netto adjusted	60	(132)	n.s.
207	(111)	(219)	n.s.	Free cash flow	259	(330)	n.s.
1.043	632	901	(13,6)	Indebitamento finanziario netto ante lease liability IFRS 16	1.043	901	(13,6)
1.574	1.222	1.360	(13,6)	Indebitamento finanziario netto post lease liability IFRS 16	1.574	1.360	(13,6)
61	59	136	n.s.	Investimenti tecnici	135	195	44,4
7.020	917	3.920	(44,2)	Ordini acquisiti	9.537	4.837	(49,3)

I volumi dei ricavi realizzati e la redditività ad essi associata non sono lineari nel tempo, dipendendo tra l'altro, oltre che dall'andamento del mercato, da fattori climatici e dalla programmazione dei singoli lavori nelle attività Engineering and Construction, nonché dalle tempistiche di scadenze e rinegoziazioni dei contratti nelle attività drilling.

Riorganizzazione: impatti sul reporting

I risultati della divisione XSIGHT sono inclusi nella divisione Engineering & Construction Onshore in quanto ancora non significativi dal punto di vista numerico, pertanto non vengono presentati distintamente al mercato.

Aggiornamento sulla gestione 2020

I ricavi ammontano a 3.675 milioni di euro (4.519 nel corrispondente periodo del 2019) e l'EBITDA adjusted ammonta a 355 milioni di euro (606 milioni di euro nel 2019): entrambi gli indicatori, per tutte le divisioni, registrano risultati impattati dal rallentamento dei progetti a causa degli effetti della pandemia e dallo slittamento di alcune attività concordato con i clienti.

Il risultato netto adjusted registra una perdita di 132 milioni di euro (utile di 60 milioni di euro del 2019). La variazione nel risultato operativo adjusted passa da 308 a 42 milioni di euro, registrando una riduzione pari a 266 milioni di euro, parzialmente mitigata dalla variazione positiva di 74 milioni di euro generata principalmente dal miglioramento del saldo della gestione delle partecipazioni e del risultato di terzi.

Il risultato netto registra una perdita di 885 milioni di euro (utile di 14 milioni di euro nel primo semestre del 2019) e sconta rispetto al risultato netto adjusted i seguenti special items:

- svalutazioni di immobilizzazioni materiali della divisione Drilling Offshore per 590 milioni di euro, di cui 257 milioni già registrati nel primo trimestre del 2020, derivanti dal test di impairment per effetto dell'incremento del tasso di attualizzazione dei flussi di cassa di 1,6 punti percentuali, nonché per la revisione dei flussi di piano e delle rate di lungo termine;
- svalutazione di immobilizzazioni materiali e relativo circolante, nonché del diritto d'uso di un bene di terzi per 99 milioni di euro;

- sopravvenienze passive per circa 20 milioni di euro, in relazione ad un giudizio pendente da tempo su un progetto ormai concluso, derivanti dall'attività di periodico monitoraggio legale dell'evoluzione del complessivo contenzioso;
- oneri derivanti dall'emergenza sanitaria per circa 44 milioni di euro. Tale ammontare comprende i costi sostenuti nel semestre direttamente imputabili alla pandemia Covid-19, quali ad esempio i costi per le risorse in stand-by nel caso in cui le attività dei siti operativi e dei mezzi navali siano state bloccate dalle autorità, per l'acquisto di dispositivi e apparecchiature di protezione individuale in aggiunta alle pratiche standard, per la sanificazione delle aree di lavoro, per l'organizzazione di voli charter per il rientro delle persone.

Nel corrispondente periodo del 2019 il risultato netto, pari ad un utile di 14 milioni di euro, scontava rispetto al risultato netto adjusted i seguenti special items:

- svalutazione di un jack up e del relativo circolante per 21 milioni di euro; il mezzo era stato parzialmente svalutato in quanto si prevedeva, per la conclusione di un contratto in portafoglio, la sua sostituzione con un impianto a noleggio da terzi a partire da marzo 2020;
- oneri da riorganizzazione per 25 milioni di euro.

Riconciliazione EBIT adjusted - EBIT reported

(milioni di euro)

	E&C Offshore	E&C Onshore	Offshore Drilling	Onshore Drilling	Totale
EBIT adjusted	17	23	13	(11)	42
Impairment			590		590
Svalutazione asset	40	19	13	7	79
Svalutazione circolante		7	11	2	20 (a)
Chiusura contenziosi		20			20 (a)
Costi emergenza sanitaria Covid-19	15	14	9	6	44 (a)
Totale special items	(55)	(60)	(623)	(15)	(753)
EBIT reported	(38)	(37)	(610)	(26)	(711)

a) Gli special items con impatto sull'EBITDA totalizzano 84 milioni di euro, che costituiscono la riconciliazione tra l'EBITDA adjusted (pari a 355 milioni di euro) rispetto a EBITDA reported (pari a 271 milioni di euro)

Gli investimenti tecnici effettuati nel corso del primo semestre del 2020, comprensivi dell'acquisto del nuovo mezzo navale Norce Endeavour, ammontano a 195 milioni di euro (135 milioni di euro nel primo semestre del 2019), e sono così ripartiti:

- per l'Engineering & Construction Offshore 124 milioni di euro;
- per l'Engineering & Construction Onshore 5 milioni di euro;
- per il Drilling Offshore 33 milioni di euro;
- per il Drilling Onshore 33 milioni di euro.

L'indebitamento finanziario netto al 30 giugno 2020 ante effetti lease liability IFRS 16 ammonta a 901 milioni di euro, registrando un incremento di 429 milioni di euro rispetto al 31 dicembre 2019 (472 milioni di euro), principalmente dovuto all'entrata in piena operatività di progetti acquisiti nel 2019, al rallentamento dei progetti a causa degli effetti della pandemia e allo slittamento di alcune attività concordato con i clienti. L'indebitamento finanziario netto comprensivo della lease liability IFRS 16 (459 milioni di euro) ammonta a 1.360 milioni di euro.

Portafoglio ordini

Nel corso del primo semestre del 2020, Saipem ha acquisito nuovi ordini per un totale di 4.837 milioni di euro (9.537 milioni di euro nel primo semestre del 2019). Il portafoglio ordini al 30 giugno 2020 ammonta a 22.245 milioni di euro (5.480 milioni di euro nell'Engineering & Construction Offshore, 14.573 milioni di euro nell'Engineering & Construction Onshore, 516 milioni di euro nel Drilling Offshore e 1.676 milioni di euro nel Drilling Onshore), di cui 3.306 milioni di euro da realizzarsi nel 2020.

Il portafoglio ordini comprensivo di società non consolidate al 30 giugno 2020 ammonta a 25.537 milioni di euro (5.480 milioni di euro nell'Engineering & Construction Offshore, 17.865 milioni di euro nell'Engineering & Construction Onshore, 516 milioni di euro nel Drilling Offshore e 1.676 milioni di euro nel Drilling Onshore), di cui 3.905 milioni di euro da realizzarsi nel 2020. Il portafoglio ordini al 30 giugno 2020 è rappresentato al netto della cancellazione di un contratto nella Divisione Drilling Offshore, pari a 70 milioni di euro.

Nuove Acquisizioni dopo la chiusura

Saipem si è aggiudicata nuovi contratti nell'eolico offshore, per un valore complessivo che supera i 90 milioni di euro: per conto di Dogger Bank Offshore Wind Farms, una joint venture tra Equinor e SSE Renewables, un contratto per il trasporto e l'installazione di due piattaforme di trasformatori nel parco eolico offshore nel Regno Unito; per conto di Seaway 7, un contratto per l'installazione di fondazioni nel parco eolico offshore Seagreen, in Scozia; per conto di Ailes Marines, parte del gruppo Iberdrola, un contratto per il trasporto e l'installazione del jacket e del topside della sottostazione per il parco eolico offshore di St-Brieuc, in Francia.

Tutti questi progetti offshore di installazione saranno realizzati dalla nave di sollevamento Saipem 7000.

Rilevazione della perdita per riduzione di valore

Come previsto dalla metodologia di impairment approvata dal Consiglio di Amministrazione lo scorso 30 giugno, i flussi di cassa prospettici per la stima del valore recuperabile delle singole Cash Generating Unit (CGU) sono determinati sulla base delle migliori informazioni disponibili e delle aspettative al momento della stima. Tali previsioni considerano le attese future del management delle divisioni in relazione ai rispettivi mercati di riferimento, nonché i risultati consuntivati.

In particolare, secondo la metodologia, dettagliata nella relazione Finanziaria annuale 2019, pubblicata sul sito Saipem, a cui si rimanda per maggiori informazioni, la stima dei flussi di cassa dei primi quattro anni di proiezione esplicita ai fini del test di impairment è effettuata sulla base delle proiezioni di Piano Strategico approvato dal Consiglio di Amministrazione.

Nel monitorare gli indicatori di impairment, il Gruppo ha preso in considerazione, tra gli altri fattori, il rapporto tra la propria capitalizzazione di mercato e il patrimonio netto contabile del Gruppo.

In particolare, al 30 giugno 2020 la capitalizzazione di mercato del Gruppo è risultata inferiore al valore del patrimonio netto dell'ultima chiusura contabile al 31 marzo 2020; tale situazione indica una potenziale perdita di valore dell'avviamento e/o delle altre attività. Pertanto, il test di impairment ha previsto la verifica del valore recuperabile di tutte le "CGU".

Il test di impairment ha riguardato quindi le 15 CGU rappresentate da: una unità di floating production (leased FPSO Cidade de Vitoria), dalla Divisione Engineering & Construction Offshore, dalla Divisione Engineering & Construction Onshore depurata della leased FPSO Cidade de Vitoria, dalla Divisione XSIGHT, dalla Divisione Drilling Onshore e dai singoli mezzi del Drilling Offshore (10 distinti rig offshore, 2 in meno rispetto al 31 dicembre 2019, in seguito alla previsione di smantellamento di 2 rig).

Il valore d'uso al 30 giugno 2020 delle CGU è stato determinato atualizzando i flussi di cassa al netto delle imposte con un tasso di sconto, aggiornato alla data di valutazione, specifico per ciascun segmento di business.

I flussi di cassa impiegati ai fini del test di impairment sono quelli del Piano Strategico 2020-2023, approvato dal Consiglio di Amministrazione nel mese di febbraio 2020 (di seguito "Piano Strategico"), aggiornati utilizzando le migliori stime ad oggi disponibili e approvati da Consiglio di Amministrazione il 16 luglio 2020. A seguito delle variazioni del contesto di mercato determinati dalla pandemia Covid-19 sono stati aggiornati i valori di EBITDA e Capex delle divisioni, oltre agli altri parametri necessari alla definizione dei flussi come i tassi di cambio, le ipotesi di evoluzione del circolante, il tax rate e gli oneri finanziari.

L'aggiornamento delle stime dei flussi ha riguardato i cash flow del Piano Strategico 2020-2023 di tutte le divisioni. Si precisa che le rate di noleggio di lungo termine delle CGU del Drilling Offshore sono state ridefinite utilizzando i nuovi report di aggiornamento delle stesse da parte di fonti esterne, normalmente utilizzati dalla Divisione come benchmark di riferimento.

I tassi di attualizzazione dei flussi di cassa delle CGU sono stati aggiornati al 30 giugno 2020 applicando la medesima metodologia impiegata per il test eseguito al 31 dicembre 2019 e al 31 marzo 2020, come riportato nella tabella seguente:

(%)	31 dicembre 2019	31 marzo 2020	30 giugno 2020	Δ giugno vs marzo
E&C Offshore	8,2	8,5	8,6	+ 0,1
E&C Onshore	7,6	8,0	8,3	+ 0,3
XSIGHT	7,6	8,0	8,3	+ 0,3
Leased FPSO	5,7	6,6	7,2	+ 0,6
Drilling Offshore	8,2	8,2	9,8	+ 1,6
Drilling Onshore	7,9	8,4	8,9	+ 0,5

Come esito del test di Impairment, su alcune CGU della Divisione Drilling Offshore è stata registrata una svalutazione (impairment loss) di 590 milioni di euro, di cui 257 milioni già registrati nel primo trimestre del 2020.

Con riferimento alle CGU del Drilling Offshore sono state inoltre effettuate analisi di sensitivity sul costo medio ponderato del capitale (WACC) e sulle rate di lungo termine, che rappresentano le grandezze che incidono in misura più significativa sui risultati del test. In particolare, in assenza di headroom, un incremento del WACC dell'1% determinerebbe un aumento dell'impairment loss di circa 55 milioni di euro, mentre una riduzione del WACC dell'1% determinerebbe un calo dell'impairment loss di circa 61 milioni di euro. Per quanto riguarda le rate, una riduzione delle tariffe di lungo termine del 10% determinerebbe un aumento dell'impairment loss di 194 milioni di euro, mentre un incremento delle tariffe di lungo termine del 10% determinerebbe un decremento dell'impairment loss di 192 milioni di euro.

Programma EMTN: emissione di obbligazioni senior

In data 7 luglio 2020, nell'ambito del programma di emissioni di prestiti obbligazionari non convertibili denominato Euro Medium Term Note Programme (il "Programma EMTN"), Saipem Finance International BV ("SFI"), ha collocato con successo un'emissione obbligazionaria con scadenza 15 luglio 2026, per un importo di 500 milioni di euro.

Le obbligazioni, quotate sul segmento Euro MTF della Borsa del Lussemburgo, sono state acquistate da investitori istituzionali prevalentemente in Italia, Francia, Germania e Regno Unito.

Le risorse rinvenienti dall'emissione saranno utilizzate per esigenze finanziarie generali.

Il presente comunicato stampa deve essere letto congiuntamente al Relazione finanziaria annuale al 31 dicembre 2019 e alla Relazione finanziaria semestrale consolidata al 30 giugno 2019 di Saipem SpA, già disponibili sul sito internet della Società (www.saipem.com) alla sezione "Investor Relations - Informazioni finanziarie".

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Stefano Cavacini, Chief Financial Officer dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

I dati e le informazioni previsionali devono ritenersi "forward-looking statements" e pertanto, non basandosi su meri fatti storici, hanno per loro natura una componente di rischio e di incertezza, poiché dipendono anche dal verificarsi di eventi e sviluppi futuri al di fuori del controllo della Società, quali ad esempio: le variazioni dei tassi di cambio, le variazioni dei tassi di interesse, la volatilità dei prezzi delle commodity, il rischio di credito, il rischio di liquidità, il rischio HSE, gli investimenti dell'industria petrolifera e di altri settori industriali, l'instabilità politica in aree in cui il Gruppo è presente, le azioni della concorrenza, il successo nelle trattative commerciali, il rischio di esecuzione dei progetti (inclusi quelli relativi agli investimenti in corso), il recente focolaio di Covid-19 (inclusi i suoi impatti sul nostro business, sui nostri progetti in esecuzione in tutto il mondo e sulla nostra catena di approvvigionamento), nonché i cambiamenti nelle aspettative degli stakeholders ed altri cambiamenti nelle condizioni di business. I dati consuntivi possono pertanto variare in misura sostanziale rispetto alle previsioni. Alcuni dei rischi citati risultano meglio approfonditi nelle Relazioni Finanziarie. I dati e le informazioni previsionali si riferiscono alle informazioni reperibili alla data della loro diffusione.

Conference call con webcast

I risultati contenuti nel presente comunicato stampa saranno illustrati oggi alle ore 9.00 ora italiana nel corso di una conference call con webcast, tenuta dal CEO Stefano Cao e dal CFO Stefano Cavacini. La conference call potrà essere seguita in modalità webcast collegandosi al sito internet www.saipem.com e cliccando sul banner '1H 2020 results presentation' nella home page, o attraverso il seguente URL <https://edge.media-server.com/mmc/p/suq64oot>

Durante la conference call con webcast sarà illustrata una presentazione che potrà essere scaricata, circa 30 minuti prima dell'ora prevista di inizio, dalla finestra del webcast o dalla sezione "Investor Relations/Risultati trimestrali e documentazione/Archivio" del sito www.saipem.com. La presentazione sarà altresì messa a disposizione presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato "eMarketSTORAGE" (www.emarketstorage.com) e sul sito internet di Borsa Italiana SpA (www.borsaitaliana.it).

Saipem è una società leader nelle attività di ingegneria, di perforazione e di realizzazione di grandi progetti nei settori dell'energia e delle infrastrutture. È una one company organizzata in cinque divisioni di business (E&C Offshore, E&C Onshore, Drilling Offshore, Drilling Onshore, XSIGHT dedicata all'ingegneria concettuale). Saipem è un global solution provider che, con capacità e competenze distintive e asset ad alto contenuto tecnologico, individua soluzioni mirate a soddisfare le esigenze dei propri clienti. Quotata alla Borsa di Milano, è presente in più di 70 paesi del mondo e impiega circa 34mila dipendenti di 120 diverse nazionalità.

Sito internet: www.saipem.com

Centralino: +39 0244231

Relazioni con i media

E-mail: media.relations@saipem.com

Investor Relations

E-mail: investor.relations@saipem.com

Contatto per gli investitori individuali

E-mail: segreteria.societaria@saipem.com

Analisi per settori di attività - Risultati adjusted:

Engineering & Construction Offshore

(milioni di euro)

secondo trimestre 2019	primo trimestre 2020	secondo trimestre 2020	2° trim.20 vs 2° trim.19 (%)		primo semestre 2019	primo semestre 2020	sem.20 vs sem.19 (%)
1.076	826	659	(38,8)	Ricavi	1.990	1.485	(25,4)
(891)	(720)	(592)	(33,6)	Costi	(1.662)	(1.312)	(21,1)
185	106	67	(63,8)	EBITDA adjusted	328	173	(47,3)
(78)	(77)	(79)	1,3	Ammortamenti	(148)	(156)	5,4
107	29	(12)	n.s.	Risultato operativo adjusted	180	17	(90,6)
17,2	12,8	10,2	10,2	EBITDA adjusted %	16,5	11,6	
9,9	3,5	(1,8)	(1,8)	EBIT adjusted%	9,0	1,1	
531	501	853		Ordini acquisiti	2.102	1.354	

Portafoglio ordini residuo al 30 giugno 2020: 5.480 milioni di euro, di cui 1.238 milioni di euro da realizzarsi nel 2020.

- I ricavi del primo semestre del 2020 ammontano a 1.485 milioni di euro, in diminuzione del 25,4% rispetto al corrispondente periodo del 2019, riconducibile principalmente ai minori volumi sviluppati in Africa del Nord, Africa Sub-Sahariana e Medio Oriente in parte compensati dall'aumento dei volumi nel Caspio e in Italia.
- L'EBITDA adjusted del primo semestre del 2020 ammonta a 173 milioni di euro, pari al 11,6% dei ricavi, in diminuzione rispetto ai 328 milioni di euro del corrispondente periodo del 2019, pari al 16,5% dei ricavi.
- Le acquisizioni più significative nel corso del secondo trimestre sono relative a:
 - per conto Petrobras, in Brasile, un contratto per il progetto del campo pre-salt di Búzios. Il progetto comprende l'ingegneria, l'approvvigionamento, la costruzione e l'installazione dei Riser Steel Lazy Wave e le relative flowline tra tutti i pozzi e l'unità FPSO;
 - per conto Gaz System S.A. ed Energinet.dk, cofinanziato dall'Unione europea, un contratto per il progetto Baltic Pipe che prevede il trasporto e l'installazione di un gasdotto tra Danimarca e Polonia nel Mar Baltico;
 - per conto EDF Renewables, Enbridge Inc. e wpd Offshore, in Francia, in consorzio con Bouygues Travaux Publics e Boskalis Fecamp, un contratto per la progettazione, costruzione e installazione di 71 strutture a gravità (GBS - Gravity Base Structures) in cemento come base per il parco eolico offshore Fécamp.

Engineering & Construction Onshore

(milioni di euro)

secondo trimestre 2019	primo trimestre 2020	secondo trimestre 2020	2° trim.20 vs 2° trim.19 (%)		primo semestre 2019	primo semestre 2020	sem.20 vs sem.19 (%)
1.032	1.089	680	(34,1)	Ricavi adjusted	2.000	1.769	(11,6)
(965)	(1.038)	(667)	(30,9)	Costi	(1.891)	(1.705)	(9,8)
67	51	13	(80,6)	EBITDA adjusted	109	64	(41,3)
(18)	(20)	(21)	16,7	Ammortamenti	(36)	(41)	13,9
49	31	(8)	n.s.	Risultato operativo adjusted	73	23	(68,5)
6,5	4,7	1,9		EBITDA adjusted %	5,5	3,6	
4,7	2,8	(1,2)		EBIT adjusted %	3,7	1,3	
6.283	401	2.934		Ordini acquisiti	6.821	3.335	

Portafoglio ordini residuo al 30 giugno 2020: 14.573 milioni di euro, di cui 1.792 milioni di euro da realizzarsi nel 2020.

- I ricavi del primo semestre del 2020 ammontano a 1.769 milioni di euro, in diminuzione del 11,6% rispetto al corrispondente periodo 2019, riconducibile principalmente ai minori volumi sviluppati in Medio Oriente.
- L'EBITDA adjusted del primo semestre del 2020 ammonta a 64 milioni di euro, pari al 3,6% dei ricavi, rispetto ai 109 milioni di euro del corrispondente periodo del 2019, pari al 5,5% dei ricavi.
- Le acquisizioni più significative nel corso del secondo trimestre sono relative a:
 - per conto Nigeria LNG Limited, società principalmente partecipata da Shell e la società di stato nigeriana NNPC (Nigeria National Petroleum Corporation), in joint venture con Daewoo e Chiyoda Corporation, in Nigeria, un contratto EPC per la costruzione di un treno di liquefazione del gas naturale, nonché di tutte le necessarie infrastrutture e delle strutture portuali per l'esportazione;
 - per conto Rete Ferroviaria Italiana, in Italia, l'assegnazione del secondo lotto costruttivo che prevede il completamento da parte del Consorzio Cepav Due delle opere civili della tratta Brescia Est - Verona e la realizzazione dell'armamento ferroviario, della trasmissione elettrica e delle tecnologie dell'intera tratta;
 - per conto Ethydc, in Consorzio con Petrojet, in Egitto, un contratto EPC per la realizzazione di un'unità per la produzione di gomma sintetica nel complesso petrolchimico esistente ad Alessandria.

Offshore Drilling

(milioni di euro)

secondo trimestre 2019	primo trimestre 2020	secondo trimestre 2020	2° trim.20 vs 2° trim.19 (%)		primo semestre 2019	primo semestre 2020	sem.20 vs sem.19 (%)
116	130	55	(52,6)	Ricavi	256	185	(27,7)
(70)	(71)	(51)	(27,1)	Costi	(154)	(122)	(20,8)
46	59	4	(91,3)	EBITDA adjusted	102	63	(38,2)
(23)	(28)	(22)	(4,3)	Ammortamenti	(53)	(50)	(5,7)
23	31	(18)	n.s.	Risultato operativo adjusted	49	13	(73,5)
39,7	45,4	7,3		EBITDA adjusted %	39,8	34,1	
19,8	23,8	(32,7)		EBIT adjusted %	19,1	7,0	
140	7	27		Ordini acquisiti	354	34	

Portafoglio ordini residuo al 30 giugno 2020: 516 milioni di euro, di cui 89 milioni di euro da realizzarsi nel 2020. Tale ammontare è rappresentato al netto della cancellazione di un contratto pari a 70 milioni di euro.

- I ricavi del primo semestre del 2020 ammontano a 185 milioni di euro, in diminuzione del 27,7% rispetto al 2019, per effetto principalmente della nave di perforazione S10000 interessata da lavori di rimessa in classe e delle piattaforme semisommersibili Scarabeo 7 e Scarabeo 9, la prima inattiva e la seconda in "demob" nel corso del semestre; il decremento è stato in parte compensato dai maggiori ricavi derivanti dalla piena attività della piattaforma semisommersibile Scarabeo 5, inattiva nel corrispondente periodo del 2019, e del jack up Sea Lion 7 che ha iniziato le attività di perforazione a inizio 2020.
- L'EBITDA adjusted del primo semestre del 2020 ammonta a 63 milioni di euro, pari al 34,1% dei ricavi, rispetto ai 102 milioni di euro del corrispondente periodo del 2019, pari al 39,8%.

L'utilizzo dei principali mezzi navali nel primo semestre del 2020 e l'impatto delle manutenzioni programmate e dei fermi per inattività nel 2020 sono indicati nel seguente prospetto:

<i>Mezzo navale</i>	<i>1° semestre 2020</i>		<i>anno 2020</i>
	<i>venduti</i>	<i>non operativi</i>	<i>non operativi</i>
	<i>(n° giorni)</i>		<i>(n° giorni)</i>
Piattaforma semisommersibile Scarabeo 5	182	-	-
Piattaforma semisommersibile Scarabeo 7	-	182 (b)	366 (b)
Piattaforma semisommersibile Scarabeo 8	105	77 (b)	261 (b)
Piattaforma semisommersibile Scarabeo 9	127	55 (b)	239 (b)
Nave di perforazione Saipem 10000	95	87 (a)	87 (a)
Nave di perforazione Saipem 12000	182	-	-
Jack up Perro Negro 2	-	182 (b)	366 (b)
Jack up Perro Negro 4	182	-	30 (a)
Jack up Perro Negro 5	182	-	153 (a)
Jack up Perro Negro 7	182	-	-
Jack up Perro Negro 8	182	-	112 (b)
Jack up Pioneer Jindal	182	-	-
Jack up Sea Lion 7	174	8 (a)	-
Jack up Perro Negro 9	-	182 (a)	-
Tender Assisted Drilling Barge	-	182 (b)	366 (b)

(a) = giorni in cui il mezzo è stato interessato da lavori di rimessa in classe e/o approntamento

(b) = giorni in cui il mezzo è stato inattivo senza contratto

Onshore Drilling:

(milioni di euro)

secondo trimestre 2019	primo trimestre 2020	secondo trimestre 2020	2° trim.20 vs 2° trim.19 (%)		primo semestre 2019	primo semestre 2020	sem.20 vs sem.19 (%)
139	127	109	(21,6)	Ricavi	273	236	(13,6)
(105)	(103)	(78)	(25,7)	Costi	(206)	(181)	(12,1)
34	24	31	(8,8)	EBITDA adjusted	67	55	(17,9)
(31)	(32)	(34)	9,7	Ammortamenti	(61)	(66)	8,2
3	(8)	(3)	n.s.	Risultato operativo adjusted	6	(11)	n.s.
24,5	18,9	28,4		EBITDA adjusted %	24,5	23,3	
2,2	(6,3)	(2,8)		EBIT adjusted %	2,2	(4,7)	
66	8	106		Ordini acquisiti	260	114	

Portafoglio ordini residuo al 30 giugno 2020: 1.676 milioni di euro, di cui 187 milioni di euro da realizzarsi nel 2020.

- I ricavi del primo semestre del 2020 ammontano a 236 milioni di euro, in diminuzione del 13,6% rispetto al corrispondente periodo del 2019, per effetto della minore attività in Sud America e Caspio.
- L'EBITDA adjusted del primo semestre del 2020 ammonta a 55 milioni di euro, pari al 23,3% dei ricavi, in diminuzione rispetto ai 67 milioni di euro del corrispondente periodo del 2019, pari al 24,5%.

L'attività operativa ha comportato un utilizzo medio semplice degli impianti pari al 51,3% (59,4% nel corrispondente periodo del 2019). Considerando come pesi di riferimento le caratteristiche tecniche della flotta, l'utilizzo medio ponderato degli impianti è pari al 62,6% (67,9% nel corrispondente periodo del 2019). Nella regione che fa riferimento a Europa, Medio Oriente e Africa il numero di impianti presenti al 30 giugno 2020 è pari a 36. Inoltre, è stato utilizzato 1 impianto di terzi in Congo. In America Latina il numero di impianti presenti al 30 giugno 2020 è pari a 47. Inoltre, sono stati utilizzati 2 impianti di terzi in Perù.

Si allegano:

- gli schemi consolidati di Stato Patrimoniale, Conto Economico riclassificati (il Conto Economico è riclassificato secondo natura e destinazione dei costi operativi) e il Rendiconto Finanziario;

STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO RICLASSIFICATO

(milioni di euro)

	31 dicembre 2019	30 giugno 2020
Immobilizzazioni materiali nette	4.129	3.450
Diritto d'utilizzo di attività in leasing	584	395
Immobilizzazioni immateriali	<u>698</u>	<u>698</u>
	5.411	4.543
Partecipazioni	106	118
Capitale immobilizzato	5.517	4.661
Capitale di esercizio netto	(64)	120
Fondo per benefici ai dipendenti	(246)	(239)
Attività disponibili per la vendita	-	-
CAPITALE INVESTITO NETTO	5.207	4.542
Patrimonio netto	4.032	3.132
Capitale e riserve di terzi	93	50
Indebitamento finanziario netto ante lease liability IFRS 16	472	901
Passività finanziarie beni in leasing	610	459
Indebitamento finanziario netto	1.082	1.360
COPERTURE	5.207	4.542
Leverage post IFRS 16 (indebitamento/patrimonio netto + capitale di terzi)	0,26	0,43
N° AZIONI EMESSE E SOTTOSCRITTE	1.010.977.439	1.010.977.439

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO RICLASSIFICATO PER NATURA

(milioni di euro)

2° trimestre 2019	1° trimestre 2020	2° trimestre 2020		primo semestre	
				2019	2020
2.363	2.172	1.503	Ricavi della gestione caratteristica	4.519	3.675
5	1	1	Altri ricavi e proventi	6	2
(1.594)	(1.484)	(1.066)	Acquisti, prestazioni di servizi e costi diversi	(3.084)	(2.550)
(20)	(7)	2	Riprese di valore (svalutazioni) nette di crediti commerciali e altri crediti	(22)	(5)
(446)	(442)	(409)	Lavoro e oneri relativi	(845)	(851)
308	240	31	MARGINE OPERATIVO LORDO	574	271
(164)	(417)	(565)	Ammortamenti e svalutazioni	(312)	(982)
144	(177)	(534)	RISULTATO OPERATIVO	262	(711)
(47)	(60)	(35)	Oneri finanziari	(101)	(95)
(34)	(8)	18	Proventi (oneri) da partecipazioni	(38)	10
63	(245)	(551)	RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE	123	(796)
(47)	(22)	(52)	Imposte sul reddito	(77)	(74)
16	(267)	(603)	RISULTATO PRIMA DEGLI INTERESSI DI TERZI AZIONISTI	46	(870)
(23)	(2)	(13)	Risultato di competenza di terzi azionisti	(32)	(15)
(7)	(269)	(616)	RISULTATO NETTO	14	(885)
157	148	(51)	CASH FLOW (Risultato Netto + Ammortamenti)	326	97

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO RICLASSIFICATO PER DESTINAZIONE

			(milioni di euro)	
2° trimestre 2019	1° trimestre 2020	2° trimestre 2020	primo semestre	
			2019	2020
2.363	2.172	1.503	4.519	3.675
		Ricavi della gestione caratteristica		
(2.081)	(2.173)	(1.849)	(3.972)	(4.022)
		Costi della produzione		
(50)	(82)	(106)	(108)	(188)
		Costi di inattività		
(38)	(42)	(40)	(76)	(82)
		Costi commerciali		
(8)	(7)	(8)	(14)	(15)
		Costi per studi, ricerca e sviluppo		
4	-	(2)	2	(2)
		Proventi (Oneri) diversi operativi netti		
190	(132)	(502)	351	(634)
		MARGINE DI ATTIVITA'		
(46)	(45)	(32)	(89)	(77)
		Spese generali		
144	(177)	(534)	262	(711)
		RISULTATO OPERATIVO		
(47)	(60)	(35)	(101)	(95)
		Oneri finanziari		
(34)	(8)	18	(38)	10
		Proventi (oneri) da partecipazioni		
63	(245)	(551)	123	(796)
		RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE		
(47)	(22)	(52)	(77)	(74)
		Imposte sul reddito		
16	(267)	(603)	46	(870)
		RISULTATO PRIMA DEGLI INTERESSI DI TERZI AZIONISTI		
(23)	(2)	(13)	(32)	(15)
		Risultato di competenza di terzi azionisti		
(7)	(269)	(616)	14	(885)
		RISULTATO NETTO		
157	148	(51)	326	97
		CASH FLOW (Risultato Netto + Ammortamenti)		

RENDICONTO FINANZIARIO RICLASSIFICATO

(milioni di euro)

2° trimestre 2019	1° trimestre 2020	2° trimestre 2020		primo semestre	
				2019	2020
(7)	(269)	(616)	Risultato del periodo di Gruppo	14	(885)
23	2	13	Risultato del periodo di terzi	32	15
<i>a rettifica:</i>					
206	421	587	Ammortamenti ed altri componenti non monetari	354	1.008
56	(206)	(68)	Variazione del capitale di periodo relativo alla gestione	21	(274)
278	(52)	(84)	Flusso di cassa netto da attività di periodo	421	(136)
(61)	(59)	(136)	Investimenti tecnici	(135)	(195)
(18)	-	-	Investimenti in partecipazioni, imprese consolidate e rami d'azienda	(35)	-
8	-	1	Disinvestimenti	8	1
207	(111)	(219)	Free cash flow	259	(330)
-	(16)	-	Acquisto di azioni proprie/Esercizio stock option	-	(16)
-	-	-	Aumento di capitale al netto oneri	-	-
(62)	-	(10)	Flusso di cassa del capitale proprio	(77)	(10)
(26)	(34)	(44)	Rimborso passività beni in leasing	(62)	(78)
(1)	1	4	Differenze di cambio sull'indebitamento finanziario netto e altre variazioni	(4)	5
118	(160)	(269)	Variazione indebitamento finanziario netto ante passività beni in leasing	116	(429)
53	20	131	Variazione passività beni in leasing	(531)	151
171	(140)	(138)	Variazione indebitamento finanziario netto	(415)	(278)
1.745	1.082	1.222	Indebitamento finanziario netto inizio periodo	1.159	1.082
1.574	1.222	1.360	Indebitamento finanziario netto fine periodo	1.574	1.360



Saipem: First half 2020 results

Saipem's backlog has reached a new peak thanks to significant awards achieved during the period for about €4.8 billion, while activity on the projects continues under an unprecedented situation, with the company providing maximum priority to the health of its people. Despite an understandable slow-down of operating results in the period, the financial flexibility remains substantial.

Highlights

- Solid and diversified backlog, which has increased to approximately €26 billion (over 70% of the E&C portion not related to oil) thanks to new acquisitions equal to 1.3 times the half year revenues (2.6 times the quarterly revenues)
- Economic and financial results for the period, with revenues at around €3.7 billion, which reflect the postponement of certain activities agreed upon with the clients, with whom the company's dialogue remains constant, as it does with the suppliers, to support project progress while safeguarding the health of people
- Adjusted EBITDA margin close to 10%
- Solid and balanced financial structure with strong liquidity and no significant debt maturity prior to 2022; further enhancement achieved following the new bond issue at the beginning of July, which extends the average duration of debt
- Net debt pre IFRS16 of around €900 million
- Efficiency initiatives launched following the pandemic on many areas of the cost structure are progressing, with an expected contribution of about €190 million in 2020; the rescheduling of capital expenditure has been confirmed, and capex is now expected to be below €400 million
- Impairment and write-down of assets mainly in the Offshore Drilling division of €669 million.
- Confirmation of the strategy already outlined and of the Group's structure
- Confirmation of the good visibility on future business opportunities, albeit on a longer time frame

Covid-19

The immediate activation of Saipem Crisis Unit, which coordinates more than 50 control units around the world, the adoption of adequate healthcare protocols and worker rotation procedures at the operating sites, as well as the acceleration of the remote work programme - since mid-February - gradually extended to all employees, and constant coordination with clients and suppliers, enabled to progress project activities, albeit within the limits posed on mobility and the need to safeguard the health of people, which remains the company's top priority.

During the period costs directly attributable to Covid-19 were recorded for about €44 million connected, among other things, to the purchase of personal protection equipment and devices in addition to standard requirements, the work areas sanitisation, the costs for charter flights, as well as stand-by costs.

At the present time, out of a total of about 34,000 employees, the percentage of overall Covid-19 positive cases reported by Saipem is around 2.5%, 30% of which is still infected and constantly monitored by the company.

Saipem has solid fundamentals underpinning the strategies adopted to decisively challenge the pandemic consequences and take advantage of opportunities during the recovery phase.

Stefano Cao, Chief Executive Officer, commented:

“The strengthening of the financial position and assets achieved in recent years, the timely orientation of the business towards energy transition, the size and diversification of the backlog and the suitability of the assets ensure a clear market position to Saipem. In addition, they guarantee a solid base to the strategies adopted to face the consequences of the pandemic and further future challenges and seize new opportunities to play a leading role in the recovery phase post Covid -19.

Despite the general economic context, heavily penalised by the prolonged health emergency, the execution activities of our projects around the world have progressed, within the limits posed on mobility and taking into account the reschedule of certain activities and the priority to safeguard the health of people. The backlog - considerably grown even during this difficult period - is solid and the liquidity is substantial, further strengthened by the new bond issue announced at the beginning of July.”

San Donato Milanese, July 29, 2020 - The Board of Directors of Saipem S.p.A., chaired by Francesco Caio, yesterday approved the Saipem Group's consolidated Six-Month Report at June 30, 2020¹.

Results for the first half of 2020:

- Revenues: €3,675 million (€4,519 million in the first half of 2019), of which €1,503 million in the second quarter
- EBITDA: €271 million (€574 million in the first half of 2019), of which €31 million in the second quarter
- Adjusted EBITDA: €355 million (€606 million in the first half of 2019), of which €115 million in the second quarter
- Operating profit (EBIT): loss of €711 million (profit of €262 million in the first half of 2019), of which a loss of €534 million in the second quarter
- Adjusted operating profit (EBIT): €42 million (€308 million in the first half of 2019), of which a loss of €41 million in the second quarter
- Net profit: loss of €885 million (profit of €14 million in the first half of 2019), loss of €616 million in the second quarter
- Adjusted net profit: loss of €132 million (profit of €60 million in the first half of 2019), of which a loss of €123 million in the second quarter
- Special Items - results for the first half of 2020: write-downs and expenses of €753 million (write-downs and re-organization expenses of €46 million in the first half of 2019), of which €493 million in the second quarter
- Capital expenditure: €195 million (€135 million in the first half of 2019), of which €136 million in the second quarter
- Net debt inclusive of IFRS 16 lease liabilities at June 30, 2020: €1,360 million (€1,082 million at December 31, 2019)
- Net debt pre IFRS 16 at June 30, 2020: €901 million (€472 million at December 31, 2019)
- New contracts: €4,837 million (€9,537 million in the first half of 2019)
- Backlog: €22,245 million (€21,153 million at December 31, 2019), reaching €25,537 million including non-consolidated companies' backlog (€24,778 million at December 31, 2019).

2020 business outlook

The market scenario remains characterised by strong uncertainty about the economic and financial prospects, because of the Covid-19 pandemic still spreading worldwide, and because of the uncertainty for the demand for oil and gas and related services. Consequently, during the period, the investment plans of the Oil Companies have been considerably downsized.

In this context, on April 15, 2020, Saipem Board of Directors has decided to withdraw the guidance announced to the market at the end of February when presenting 2019 annual results.

Despite the pandemic is still ongoing and impacting the current year, the portion of backlog to be executed in the second half of the year will allow in the second half to maintain volumes similar to the first half.

The efficiency initiatives on structure and operational costs, estimated at around €190 million in 2020, are expected in the second half to underpin a group adjusted EBITDA margin up to the level of the first six months. In addition, the reschedule of capex means a reduction of over €200 million when compared with estimates at the beginning of the year.

This outlook does not factor further and possible tangible business deterioration associated with the intensification of Covid-19.

¹ *The Six-month Report has been prepared in compliance with the International Accounting Standard IAS 34 "Interim Financial Reporting" and is subject to a limited audit (near completion). This report is subject to review by the Company's Statutory Auditors and Independent Auditors*

Financial highlights

(million euro)

Q2 2019	Q1 2020	Q2 2020	Q2 2020 vs Q2 2019 (%)		First half of 2019	First half of 2020	half year 20 vs half year 19 (%)
2,363	2,172	1,503	(36.4)	Revenues	4,519	3,675	(18.7)
308	240	31	(89.9)	EBITDA	574	271	(52.8)
332	240	115	(65.4)	Adjusted EBITDA	606	355	(41.4)
144	(177)	(534)	n.s.	Operating profit (loss) (EBIT)	262	(711)	n.s.
182	83	(41)	n.s.	Adjusted operating profit (EBIT)	308	42	(86.4)
(7)	(269)	(616)	n.s.	Net profit	14	(885)	n.s.
31	(9)	(123)	n.s.	Adjusted net profit	60	(132)	n.s.
207	(111)	(219)	n.s.	Free cash flows	259	(330)	n.s.
1,043	632	901	(13.6)	Net debt pre-IFRS 16 lease liabilities	1,043	901	(13.6)
1,574	1,222	1,360	(13.6)	Net debt post-IFRS 16 lease liabilities	1,574	1,360	(13.6)
61	59	136	n.s.	Capital expenditure	135	195	44.4
7,020	917	3,920	(44.2)	New contracts	9,537	4,837	(49.3)

Revenues and associated profit levels are not consistent over time, as they are influenced not only by market performance but also by climatic conditions and individual project schedules in the Engineering and Construction sector, and by contract expiry and renegotiation timing in the Drilling sector.

Reorganisation: impact on reporting

The results of the XSIGHT Division are included in the Onshore Engineering & Construction Division because the numbers still do not warrant separate disclosure, so they are not disclosed to the market separately.

Business update for 2020

Revenues in the first half 2020 amounted to €3,675 million (€4,519 million in the first half of 2019) and **adjusted EBITDA** amounted to €355 million (€606 million in the first half of 2019): both indicators, for all divisions, reflect results affected by the slowdown of projects due to the effects of the pandemic and by the postponement of certain activities, agreed with the clients.

Adjusted net profit recorded a loss of €132 million (profit of €60 million in the first half of 2019). The variation of the adjusted operating profit lowered from €308 to €42 million, with a reduction of €266 million, partially mitigated by the positive variation of €74 million, mainly generated by the improvement of the result from investments and third-party interests.

Net profit recorded a loss of €885 million (profit of €14 million in the first half of 2019) and, unlike adjusted net profit, was impacted by the following special items:

- write-downs of tangible assets of the Offshore Drilling Division for €590 million, of which €257 million had already been accounted for in the first quarter of 2020, deriving from the impairment test in consideration of the increase by 1.6 percentage points of the cash flow discount rate, in addition to the review of the plan cash flow projections and the long term rates;
- write-down of tangible assets and related working capital, as well as of the right-of-use of a third-party asset for €99 million;

- contingent liabilities for about €20 million, in relation to a pending judgement on a project already completed, deriving from the activity of periodic legal monitoring of the evolution of the overall dispute;
- costs deriving from the healthcare emergency for about €44 million. This amount includes the costs incurred in the period directly attributable to the Covid-19 pandemic, such as costs for the resources on stand-by in cases where activities at operating sites and onboard vessels were suspended by the authorities, for the purchase of personal protective equipment and devices in addition to the standard requirements, for sanitising work areas and for the organisation of charter flights to bring the personnel back home.

Net profit in the first half of 2019, amounting to a profit of €14 million, unlike adjusted net profit, was impacted by the following special items:

- write-downs and accruals for a jack up of €21 million; the asset was partially written down because it was likely to be replaced, to complete a contract in the backlog, by a leased asset from March 2020;
- reorganization expenses of €25 million.

Adjusted EBIT - EBIT reported reconciliation

(million euro)

	Offshore E&C	Onshore E&C	Offshore Drilling	Onshore Drilling	Total	
Adjusted EBIT	17	23	13	(11)	42	
Impairment			590		590	
Write-downs of tangible assets	40	19	13	7	79	
Write downs and accruals		7	11	2	20	(a)
Dispute settlements		20			20	(a)
Costs for Covid-19 healthcare emergency	15	14	9	6	44	(a)
Total special items	(55)	(60)	(623)	(15)	(753)	
Reported EBIT	(38)	(37)	(610)	(26)	(711)	

a) Special items affecting EBITDA amount to €84 million, i.e. the reconciliation of adjusted EBITDA of €355 million versus reported EBITDA of €271 million

Capital expenditure in the first half of 2020, including the acquisition of the new vessel, Norce Endeavour, amounted to €195 million (€135 million in the first half of 2019), broken down as follows:

- €124 million in Offshore Engineering & Construction;
- €5 million in Onshore Engineering & Construction;
- €33 million in Offshore Drilling;
- €33 million in Onshore Drilling.

Net financial debt pre-IFRS 16 lease liabilities at June 30, 2020 amounted to €901 million, recording an increase of €429 million with respect to December 31, 2019 (€472 million), largely due to the fact that a number of projects acquired in 2019 had achieved fully operational status, and also to the slowdown of projects due to the effects of the pandemic and the postponement of some activities agreed upon with the clients. Net debt inclusive of IFRS 16 lease liabilities (€459 million) amounted to €1,360 million.

Backlog

In the first half of 2020 Saipem was awarded new contracts amounting to a total of €4,837 million (€9,537 million in the first half of 2019). The backlog as of June 30, 2020 amounted to €22,245 million (€5,480 million in Offshore Engineering & Construction, €14,573 million in Onshore Engineering & Construction, €516 million in Offshore Drilling and €1,676 million in Onshore Drilling), of which €3,306 million to be executed in 2020.

The backlog inclusive of non-consolidated companies at June 30, 2020 amounted to €25,537 million (€5,480 million in Offshore Engineering & Construction, €17,865 million in Onshore Engineering & Construction, €516 million in Offshore Drilling and €1,676 million in Onshore Drilling), of which €3,905

million to be realized in 2020. The backlog as of June 30, 2020 is reported net of the cancellation of a contract in the Offshore Drilling Division, for €70 million.

New contracts awarded after end of period

Saipem was awarded new contracts for offshore wind farms, for a total value in excess of €90 million: on behalf of Dogger Bank Offshore Wind Farms, a joint venture between Equinor and SSE Renewables, a contract for the transport and installation of two transformer platforms at the offshore wind farm in the United Kingdom; on behalf of Seaway 7, a contract for the installation of foundations at the Seagreen offshore wind farm in Scotland; on behalf of Ailes Marines, part of the Iberdrola Group, a contract for the transport and installation of the jacket and topside of the substation for the offshore wind farm of St-Brieuc, in France.

All these offshore installation projects will be carried out by the crane vessel Saipem 7000.

Recognised impairment loss

As provided for in the impairment methodology approved by the Board of Directors on last June 30, the expected future cash flows used to estimate the recoverable amount of the individual Cash Generating Units (CGUs) are based on the best information available at the date of the review. These forecasts take account of the future expectations of the division managements in relation to the respective reference markets as well as the actual results.

In particular, according to the methodology detailed in the 2019 Statutory and Consolidated Financial Statements, published on the Saipem website, to which reference is made for more information, the cash flow estimate for the first four years of forecast expressed for the purposes of the impairment test is based on the Strategic Plan forecasts approved by the Board of Directors.

In monitoring impairment indicators, the Group has considered, among other factors, the relationship between its market capitalisation and net assets.

Specifically, the Group's market capitalisation at June 30, 2020 was lower than its net assets as of the last reporting period at March 31, 2020; this situation indicates a potential impairment of goodwill and/or of other assets. Therefore, the impairment test provided for ascertaining the recoverable amount of all the "CGUs".

The impairment test was carried out on 15 CGUs and they were: one FPSO unit (leased FPSO Cidade de Vitoria), the Offshore Engineering & Construction Division, the Onshore Engineering & Construction Division excluding the leased FPSO Cidade de Vitoria, the XSIGHT Division, the Onshore Drilling Division, and the individual rigs the Offshore Drilling Division (10 individual offshore rigs, 2 less than December 31, 2019, following the foreseen scrap of two rigs).

The CGU use value at June 30, 2020 was determined by discounting the post-tax cash flows with a discount rate, updated at the assessment date, specific for each business segment.

The cash flows employed for purposes of the impairment test were those of the 2020-2023 Strategic Plan, approved by the Board of Directors in February 2020 (hereafter "Strategic Plan"), updated using the most accurate estimates currently available and approved by the Board of Directors on July 16, 2020. Following the variations in the market context due to the Covid-19 pandemic, the EBITDA and CAPEX values of the divisions were updated, in addition to the other parameters necessary for the definition of cash flows such as the exchange rates, the envisaged variations in working capital, the tax rate and the financial charges.

The updated flow estimates related to the cash flows of the 2020-2023 Strategic Plan for all divisions. It should be specified that the long-term lease rates of the Offshore Drilling CGUs were redefined using the new updated reports from external sources, normally used by the Division as reference benchmarks.

The discount rates for the CGU cash flows were updated to June 30, 2020 applying the same methodology used for the test performed at December 31, 2019 and March 31, 2020, as shown in the following table:

(%)	December 31, 2019	March 31, 2020	June 30, 2020	Δ June vs March
Offshore E&C	8.2	8.5	8.6	+ 0.1
Onshore E&C	7.6	8.0	8.3	+ 0.3
XSIGHT	7.6	8.0	8.3	+ 0.3
Leased FPSO	5.7	6.6	7.2	+ 0.6

Offshore Drilling	8.2	8.2	9.8	+ 1.6
Onshore Drilling	7.9	8.4	8.9	+ 0.5

As a result of the Impairment test, on some of the CGUs of the Offshore Drilling Division, an impairment loss of €590 million was recorded, of which €257 million had already been reported in the first quarter of 2020.

With reference to the Offshore Drilling CGU, sensitivity analyses were also carried out on the weighted average cost of capital (WACC) and on the long-term rates, which represent the values that most significantly affect the test results. In particular, in the absence of any headroom, a 1% increase in WACC would determine an increase in impairment loss of approximately €55 million, while a 1% reduction in WACC would determine a decrease in impairment loss of approximately €61 million. As regards the rates, a 10% reduction in long-term rates would determine an increase in the impairment loss of €194 million, while a 10% increase in long-term rates would determine a decrease in the impairment loss of €192 million.

EMTN Programme: issue of senior bonds

On July 7, 2020, as part of the non-convertible bond issue programme known as the Euro Medium Term Note ("EMTN") Programme, Saipem Finance International BV ("SFI"), successfully placed a bond issue expiring on July 15, 2026, for €500 million.

The notes listed on the Euro MTF of the Luxembourg Stock Exchange have been purchased by institutional investors mainly in Italy, France, Germany and the UK.

The resources deriving from the issue will be used for general financial needs.

This press release should be read in conjunction with the Statutory and Consolidated Financial Statements at December 31, 2019 and the condensed Interim Consolidated Financial Statements at June 30, 2019 of Saipem S.p.A., which are already available on the Company's website (www.saipem.com), under the section "Investor Relations /Financial information".

Saipem's Chief Financial Officer, Mr. Stefano Cavacini, in his capacity as manager responsible for the preparation of the Company's financial reports, certifies, pursuant to article 154-bis paragraph 2 of Legislative Decree no. 58/1998, that accounting data corresponds to the Company's documents and accounting books and entries.

By their nature, forward-looking statements are subject to risk and uncertainty since they are dependent upon circumstances which should or are considered likely to occur in the future and are outside of the Group's control. These include, but are not limited to: exchange and interest rate fluctuations, commodity price volatility, credit and liquidity risks, HSE risks, the levels of capital expenditure in the oil industry and other sectors, political instability in areas where the Group operates, actions by competitors, success of commercial transactions, risks associated with the execution of projects (including ongoing investment projects), the recent Covid-19 outbreak (including its impacts on our business, our ongoing projects worldwide and our procurement chain), in addition to changes in stakeholders' expectations and other changes affecting business conditions. Actual results could therefore differ materially from the forward-looking statements. The financial reports contain in-depth analyses of some of the aforementioned risks. Forward-looking statements are to be considered in the context of the date of their release.

Conference call and webcast

The results contained in this press release will be illustrated in a conference call and webcast which will be hosted by the CEO Stefano Cao and the CFO Stefano Cavacini today at 9.00 am CET (8.00 am GMT, 3.00 am EDT, 00.00 am PDT). The conference call can be followed on Saipem's website www.saipem.com by clicking on the '1H 2020 results presentation' banner on the home page, or through the following URL: <https://edge.media-server.com/mmc/p/suq64oot>

During the conference call and webcast, a presentation will be given which will be available for download from the webcast window or from the "Investor Relations / Quarterly results and documentation / Reports archive" section on Saipem's website (www.saipem.com) around 30 minutes before the scheduled start time. This presentation will also be available for download from the authorized storage device "eMarketSTORAGE" (www.emarketstorage.com) and Borsa Italiana SpA (www.borsaitaliana.it).

Saipem is a leading company in engineering, drilling and construction of major projects in the energy and infrastructure sectors. It is "One-Company" organized in five business divisions (Offshore E&C, Onshore E&C, Offshore Drilling, Onshore Drilling and XSIGHT, dedicated to conceptual design). Saipem is a global solution provider with distinctive skills and competences and high-tech assets, which it uses to identify solutions aimed at satisfying customer requirements. Listed on the Milan Stock Exchange, it is present in over 70 countries worldwide and has 34 thousand employees of 120 different nationalities.

Website: www.saipem.com
Switchboard: +39 0244231

Media relations
E-mail: media.relations@saipem.com

Investor Relations
E-mail: investor.relations@saipem.com

Contact point for retail investors
E-mail: segreteria.societaria@saipem.com

Analysis by business sector - Adjusted results:

Offshore Engineering & Construction

(million euro)

Q2 2019	Q1 2020	Q2 2020	Q2 2020 vs Q2 2019 (%)		First half of 2019	First half of 2020	half year 20 vs half year 19 (%)
1,076	826	659	(38.8)	Revenues	1,990	1,485	(25.4)
(891)	(720)	(592)	(33.6)	Expenses	(1,662)	(1,312)	(21.1)
185	106	67	(63.8)	Adjusted EBITDA	328	173	(47.3)
(78)	(77)	(79)	1.3	Amortisation/depreciation	(148)	(156)	5.4
107	29	(12)	n.s.	Adjusted operating profit	180	17	(90.6)
17.2	12.8	10.2	10.2	Adjusted EBITDA %	16.5	11.6	
9.9	3.5	(1.8)	(1.8)	Adjusted EBIT %	9.0	1.1	
531	501	853		New contracts	2,102	1,354	

Backlog at June 30, 2020: €5,480 million, of which €1,238 million is to be realized in 2020.

- Revenues for the first half of 2020 amounted to €1,485 million, down 25.4% compared to the same period of 2019, due mainly to lower volumes recorded in North Africa, Sub-Saharan Africa and the Middle East, partly offset by the greater volumes recorded in the Caspian Sea and in Italy.
- Adjusted EBITDA for the first half of 2020 amounted to €173 million, equal to 11.6% of revenues, representing a decrease compared to €328 million, equal to 16.5% of revenues, for the same period of 2019.
- The most significant awards in the second quarter related to:
 - on behalf of Petrobras, in Brazil, a contract for the project of the pre-salt field of Búzios. The project includes the engineering, procurement, construction and installation of the Steel Lazy Wave Risers and relative flowlines between all the wells and the FPSO unit;
 - on behalf of Gaz System S.A. and Energinet.dk, co-financed by the European Union, a contract for the Baltic Pipe project that provides for the transport and installation of a gas pipeline between Denmark and Poland in the Baltic Sea;
 - on behalf of EDF Renewables, Enbridge Inc. and wpd Offshore, in France, as a joint venture with Bouygues Travaux Publics and Boskalis Fecamp, a contract for the engineering, construction and installation of 71 gravity base structures (GBS) in concrete as the basis for the Fécamp offshore wind farm.

Onshore Engineering & Construction

(million euro)

Q2 2019	Q1 2020	Q2 2020	Q2 2020 vs Q2 2019 (%)		First half of 2019	First half of 2020	half year 20 vs half year 19 (%)
1,032	1,089	680	(34.1)	Adjusted revenues	2,000	1,769	(11.6)
(965)	(1,038)	(667)	(30.9)	Expenses	(1,891)	(1,705)	(9.8)
67	51	13	(80.6)	Adjusted EBITDA	109	64	(41.3)
(18)	(20)	(21)	16.7	Amortisation/depreciation	(36)	(41)	13.9
49	31	(8)	n.s.	Adjusted operating profit	73	23	(68.5)
6.5	4.7	1.9		Adjusted EBITDA %	5.5	3.6	
4.7	2.8	(1.2)		Adjusted EBIT %	3.7	1.3	
6,283	401	2,934		New contracts	6,821	3,335	

Backlog at June 30, 2020: €14,537 million, of which €1,792 million is to be realized in 2020.

- Revenues for the first half of 2020 amounted to €1,769 million, representing a 11.6% decrease compared to the corresponding period of 2019, mainly attributable to lower levels of activity in the Middle East.
- Adjusted EBITDA for the first quarter of 2020 amounted to €64 million, equal to 3.6% of revenues, compared to €109 million, equal to 5.5% of revenues, for the same period of 2019.
- The most significant awards in the second quarter related to:
 - on behalf of Nigeria LNG Limited, mainly a subsidiary of Shell and the Nigerian State company NNPC (Nigeria National Petroleum Corporation), as a joint venture with Daewoo and Chiyoda Corporation, in Nigeria, an EPC contract for the construction of a LNG liquefaction train, as well as all the relevant utilities and port facilities for export;
 - for Rete Ferroviaria Italiana, in Italy, awarding of the second construction lot which entails completion of the civil works for the Brescia Est - Verona railway line section by the Cepav Due Consortium, along with the construction of the railway superstructure, the electricity transmission system and technologies for the entire section.
 - on behalf of Ethydco, as a joint-venture with Petrojet, in Egypt, an EPC contract for the realisation of a synthetic rubber production unit at the existing petrochemical complex in Alessandria.

Offshore Drilling

(million euro)

Q2 2019	Q1 2020	Q2 2020	Q2 2020 vs Q2 2019 (%)		First half of 2019	First half of 2020	half year 20 vs half year 19 (%)
116	130	55	(52.6)	Revenues	256	185	(27.7)
(70)	(71)	(51)	(27.1)	Expenses	(154)	(122)	(20.8)
46	59	4	(91.3)	Adjusted EBITDA	102	63	(38.2)
(23)	(28)	(22)	(4.3)	Depreciation	(53)	(50)	(5.7)
23	31	(18)	n.s.	Adjusted operating profit	49	13	(73.5)
39.7	45.4	7.3		Adjusted EBITDA %	39.8	34.1	
19.8	23.8	(32.7)		Adjusted EBIT %	19.1	7.0	
140	7	27		New contracts	354	34	

Backlog at June 30, 2020: €516 million, of which €89 million to be realised in 2020. This amount is represented net of the cancellation of a contract worth €70 million.

- Revenues for the first half of 2020 amounted to €185 million, down 27.7% compared to 2019, due mainly to the drillship S10000, which underwent class reinstatement works, and the semi-submersible rigs Scarabeo 7 and Scarabeo 9, which were respectively idle and in demob during the half year; the decrease was partly compensated by greater revenues from the full activity of the semi-submersible rig Scarabeo 5, which was idle in the corresponding period of 2019, and the jack up Sea Lion 7 which started working at the beginning of 2020.
- Adjusted EBITDA for the first half of 2020 amounted to €63 million, equal to 34.1% of revenues, compared to €102 million, equal to 39.8% of revenues, for the same period of 2019.

Vessel utilization in the first half of 2020 and the impact of programmed maintenance and idle days in 2020 are as follows:

<i>Vessel</i>	<i>1H 2020</i>		<i>year 2020</i>
	<i>under contract</i>	<i>non-operating</i>	<i>non-operating</i>
	<i>(days)</i>		<i>(days)</i>
Semi-submersible rig Scarabeo 5	182	-	-
Semi-submersible rig Scarabeo 7	-	182 (b)	366 (b)
Semi-submersible rig Scarabeo 8	105	77 (b)	261 (b)
Semi-submersible rig Scarabeo 9	127	55 (b)	239 (b)
Drillship Saipem 10000	95	87 (a)	87 (a)
Drillship Saipem 12000	182	-	-
Jack up Perro Negro 2	-	182 (b)	366 (b)
Jack up Perro Negro 4	182	-	30 (a)
Jack up Perro Negro 5	182	-	153 (a)
Jack up Perro Negro 7	182	-	-
Jack up Perro Negro 8	182	-	112 (b)
Jack up Pioneer Jindal	182	-	-
Jack up Sea Lion 7	174	8 (a)	-
Jack up Perro Negro 9	-	182 (a)	-
Tender Assisted Drilling Barge	-	182 (b)	366 (b)

(a) = the vessel underwent/will undergo class reinstatement works and/or preparation works for a new contract.

(b) = the vessel was not/will not be under contract

Onshore Drilling:

(million euro)

Q2 2019	Q1 2020	Q2 2020	Q2 2020 vs Q2 2019 (%)		First half of 2019	First half of 2020	half year 20 vs half year 19 (%)
139	127	109	(21.6)	Revenues	273	236	(13.6)
(105)	(103)	(78)	(25.7)	Expenses	(206)	(181)	(12.1)
34	24	31	(8.8)	Adjusted EBITDA	67	55	(17.9)
(31)	(32)	(34)	9.7	Amortisation/depreciation	(61)	(66)	8.2
3	(8)	(3)	n.s.	Adjusted operating profit	6	(11)	n.s.
24.5	18.9	28.4		Adjusted EBITDA %	24.5	23.3	
2.2	(6.3)	(2.8)		Adjusted EBIT %	2.2	(4.7)	
66	8	106		New contracts	260	114	

Backlog at June 30, 2020: €1,676 million, of which €187 million to be realized in 2020.

- Revenues for the first half of 2020 amounted to €236 million, down 13.6% compared to the same period of 2019, due to lower activity in South America and the Caspian Sea.
- Adjusted EBITDA for the first half of 2020 amounted to €55 million, equal to 23.3% of revenues, a decrease compared to €67 million, equal to 24.5% of revenues, for the same period of 2019.

Average (simple) utilisation of rigs in the first half of 2020 stood at 51.3% (59.4% in the same period of 2019). Considering the technical characteristics of the fleet as the reference weights, the weighted average utilisation of rigs in the first half of 2020 amounted to 62.6% (67.9% in the corresponding period of 2019). In the region referring to Europe, the Middle East and Africa, the number of rigs in use at June 30, 2020, totalled 36. In addition, 1 unit owned by third parties was used in Congo. In Latin America, Saipem had 47 rigs installed at June 30, 2020. In addition, 2 third-party rigs were used in Peru.

Attachments:

- reclassified consolidated balance sheet, reclassified consolidated income statements by nature and function of expenses and reclassified statement of cash flow;

RECLASSIFIED CONSOLIDATED BALANCE SHEET

(€ million)

	December 31, 2019	30 June 2020
Net tangible assets	4,129	3,450
Right-of-Use assets	584	395
Intangible assets	<u>698</u>	<u>698</u>
	5,411	4,543
Equity investments	106	118
Non-current assets	5,517	4,661
Net current assets	(64)	120
Provision for employee benefits	(246)	(239)
Assets available for disposal	-	-
EMPLOYED CAPITAL, NET	5,207	4,542
Equity	4,032	3,132
Non-controlling interests	93	50
Net financial debt pre-IFRS 16 lease liabilities	472	901
Lease liabilities	610	459
Net debt	1,082	1,360
FUNDING	5,207	4,542
Leverage post-IFRS16 (net debt/shareholders' equity including minority interest)	0.26	0.43
SHARES ISSUED AND OUTSTANDING	1,010,977,439	1,010,977,439

CONSOLIDATED INCOME STATEMENT RECLASSIFIED BY NATURE OF EXPENSES

(€ million)

Q2 2019	Q1 2020	Q2 2020		1H	
				2019	2020
2,363	2,172	1,503	Net sales from operations	4,519	3,675
5	1	1	Revenue and other income	6	2
(1,594)	(1,484)	(1,066)	Purchases, services and other costs	(3,084)	(2,550)
(20)	(7)	2	Net reversals (impairments) of trade and other receivables	(22)	(5)
(446)	(442)	(409)	Payroll and related costs	(845)	(851)
308	240	31	GROSS OPERATING PROFIT (LOSS)	574	271
(164)	(417)	(565)	Depreciation, amortization and impairment	(312)	(982)
144	(177)	(534)	OPERATING PROFIT (LOSS)	262	(711)
(47)	(60)	(35)	Financial expense	(101)	(95)
(34)	(8)	18	Income (loss) from investments	(38)	10
63	(245)	(551)	PROFIT (LOSS) BEFORE TAXES	123	(796)
(47)	(22)	(52)	Income taxes	(77)	(74)
16	(267)	(603)	PROFIT (LOSS) BEFORE NON-CONTROLLING INTERESTS	46	(870)
(23)	(2)	(13)	Net profit (loss) attributable to non-controlling interests	(32)	(15)
(7)	(269)	(616)	NET PROFIT (LOSS)	14	(885)
157	148	(51)	CASH FLOW (net result + depreciation and amortization)	326	97

CONSOLIDATED INCOME STATEMENT RECLASSIFIED BY FUNCTION OF EXPENSES

(million euro)

Q2 2019	Q1 2020	Q2 2020		1H	
				2019	2020
2,363	2,172	1,503	Net sales from operations	4,519	3,675
(2,081)	(2,173)	(1,849)	Production costs	(3,972)	(4,022)
(50)	(82)	(106)	Idle costs	(108)	(188)
(38)	(42)	(40)	Selling expenses	(76)	(82)
(8)	(7)	(8)	Research and development expenses	(14)	(15)
4	-	(2)	Other operating income (expenses), net	2	(2)
190	(132)	(502)	CONTRIBUTION FROM OPERATIONS	351	(634)
(46)	(45)	(32)	General and administrative expenses	(89)	(77)
144	(177)	(534)	OPERATING PROFIT (LOSS)	262	(711)
(47)	(60)	(35)	Financial expense	(101)	(95)
(34)	(8)	18	Income (loss) from investments	(38)	10
63	(245)	(551)	PROFIT (LOSS) BEFORE TAXES	123	(796)
(47)	(22)	(52)	Income taxes	(77)	(74)
16	(267)	(603)	PROFIT (LOSS) BEFORE NON-CONTROLLING INTERESTS	46	(870)
(23)	(2)	(13)	Net profit (loss) attributable to non-controlling interests	(32)	(15)
(7)	(269)	(616)	NET PROFIT (LOSS)	14	(885)
157	148	(51)	CASH FLOW (net result + depreciation and amortization)	326	97

RECLASSIFIED CASH FLOW STATEMENT

(million

euro)

Q2 2019	Q1 2020	Q2 2020		1H	
				2,019	2020
(7)	(269)	(616)	Net profit (loss) for the period	14	(885)
23	2	13	Non-controlling interests	32	15
			<i>for adjustment:</i>		
206	421	587	Depreciation, amortization and other non-monetary items	354	1,008
56	(206)	(68)	Changes in working capital related to operations	21	(274)
278	(52)	(84)	Net cash flow from operations	421	(136)
(61)	(59)	(136)	Capital expenditure	(135)	(195)
(18)	-	-	Investments and purchase of consolidated subsidiaries and businesses	(35)	-
8	-	1	Disposals	8	1
207	(111)	(219)	Free cash flow	259	(330)
-	(16)	-	Buy-back of treasury shares/Exercise of stock options	-	(16)
-	-	-	Share capital increase net of expenses	-	-
(62)	-	(10)	Cash flow from capital and reserves	(77)	(10)
(26)	(34)	(44)	Repayment of lease liabilities	(62)	(78)
(1)	1	4	Exchange differences on net borrowings and other changes	(4)	5
118	(160)	(269)	Change in net debt before lease liabilities	116	(429)
53	20	131	Change in lease liabilities	(531)	151
171	(140)	(138)	Change in net debt	(415)	(278)
1,745	1,082	1,222	Net debt at beginning of period	1,159	1,082
1,574	1,222	1,360	Net debt at end of period	1,574	1,360

Fine Comunicato n.0232-50

Numero di Pagine: 38