



# SPAFID CONNECT

Informazione Regolamentata n. 0508-18-2020	Data/Ora Ricezione 06 Agosto 2020 07:56:56	MTA - Star
--	--	------------

Societa' : DATALOGIC

Identificativo : 135965

Informazione  
Regolamentata

Nome utilizzatore : DATALOGICN01 - Colucci

Tipologia : 1.2

Data/Ora Ricezione : 06 Agosto 2020 07:56:56

Data/Ora Inizio : 06 Agosto 2020 07:56:57

Diffusione presunta

Oggetto : Il CdA approva la Relazione Semestrale al  
30 Giugno 2020/Board of Directors  
approves Half-Year Report as at 30 June  
2020

*Testo del comunicato*

Vedi allegato.

# PRESS RELEASE

## DATALOGIC (Star: DAL)

### IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE APPROVA LA RELAZIONE FINANZIARIA SEMESTRALE AL 30 GIUGNO 2020<sup>1</sup>

- **Ricavi a 230,4 milioni di Euro rispetto a 291,4 milioni di Euro del primo semestre 2019**
- **EBITDA Adjusted a 18,4 milioni di Euro rispetto a 45,8 milioni di Euro; EBITDA *margin Adjusted* all'8,0%**
- **Risultato Netto in pareggio**
- **Indebitamento Finanziario Netto pari a 15,4 milioni di Euro in miglioramento di 2,4 milioni di Euro rispetto al 30 giugno 2019**
- **Cessione dell'85% della divisione non core Solution Net Systems Inc.**

Bologna, 6 agosto 2020 - Il Consiglio di Amministrazione di Datalogic S.p.A. (Borsa Italiana S.p.A.: DAL), società quotata presso il Mercato Telematico Azionario – Segmento Star – organizzato e gestito da Borsa Italiana S.p.A. (“Datalogic”) e leader mondiale nei settori dell’acquisizione automatica dei dati e dell’automazione industriale, ha approvato ieri la Relazione Finanziaria Semestrale Consolidata al 30 giugno 2020.

I risultati del semestre sono stati conseguiti in un contesto congiunturale senza precedenti causato dal diffondersi della pandemia da Covid-19 che ha severamente influenzato l’andamento macroeconomico globale producendo, in conseguenza delle misure restrittive adottate dalle diverse autorità governative, una contrazione della domanda e un progressivo rallentamento del mercato. In tale contesto, il Gruppo è riuscito a contenere l’impatto di una attesa e severa riduzione dei volumi grazie ad un efficace piano di riduzione dei costi avviato nel secondo trimestre dell’anno, che ha permesso di conseguire una marginalità a doppia cifra e un risultato netto positivo nel secondo trimestre.

**L’Amministratore Delegato del Gruppo Datalogic, Valentina Volta, ha così commentato:** *“La diffusione della pandemia Covid-19 in Europa e nelle Americhe nel corso del secondo trimestre ha avuto un forte impatto sui risultati del semestre. Nonostante il calo a doppia cifra del fatturato nei mercati principali in cui operiamo, il Gruppo è riuscito comunque a chiudere il semestre in pareggio e con un EBITDA margin a doppia cifra nel secondo trimestre grazie ad un importante piano di riduzione dei costi operativi. In un contesto senza precedenti e di grande incertezza, abbiamo continuato ad investire in ricerca e sviluppo per non perdere competitività e continuare a perseguire l’obiettivo di crescita, ad*

---

<sup>1</sup> I dati economici comparativi al 30 giugno 2019 sono stati riesposti come previsto dal principio contabile IFRS 5, a seguito della classificazione tra le attività disponibili per la vendita dei risultati della partecipata Solution Net Systems Inc. segmento operativo del Gruppo

emergenza finita, nei nostri segmenti core. Abbiamo altresì colto l'opportunità di cedere la divisione Solution Net Systems - attiva in un business non strategico per noi - ad un fondo di private equity americano. La crescita della regione Asia-Pacific nel semestre, interamente trainata dalla Cina, e l'incidenza del fatturato nuovi prodotti sul totale fatturato pari al 22,2% conseguiti nel semestre sono indicatori che ci rendono confidenti sulla capacità del Gruppo di mantenere il proprio posizionamento competitivo in uno scenario post Covid. Nonostante un'inversione di trend nel booking in Europa registrata all'inizio del terzo trimestre e l'andamento positivo dell'Asia, il forte calo rispetto allo scorso anno del portafoglio ordini confermati in Europa e America con cui è partito il terzo trimestre ed il peggioramento del contesto di mercato negli Stati Uniti non ci permettono ancora di prevedere un recupero della nostra top line nel breve termine. A fronte di tale incertezza il Gruppo continuerà a mantenere un forte controllo sui costi e ad attuare misure di contenimento degli stessi."

	Semestre chiuso al		Semestre chiuso al		Variazione	Var. %	Var. % a cambi costanti
	30.06.2020	% sui Ricavi	30.06.2019	% sui Ricavi			
<b>Ricavi</b>	<b>230.414</b>	100,0%	<b>291.419</b>	100,0%	<b>(61.005)</b>	-20,9%	-21,4%
<b>Margine operativo lordo (EBITDA Adjusted)</b>	<b>18.365</b>	8,0%	<b>45.819</b>	15,7%	<b>(27.454)</b>	-59,9%	-58,0%
<b>Risultato operativo (EBIT)</b>	<b>334</b>	0,1%	<b>32.108</b>	11,0%	<b>(31.774)</b>	-99,0%	-96,1%
<b>Utile/(Perdita) del periodo</b>	<b>(13)</b>	0,0%	<b>25.251</b>	8,7%	<b>(25.264)</b>	n.a.	n.a.
<b>Posizione Finanziaria Netta (PFN)</b>	<b>(15.383)</b>		<b>(17.803)</b>		<b>2.420</b>		

I **ricavi consolidati** sono pari a 230,4 milioni di Euro, in flessione del 20,9% rispetto a 291,4 milioni di Euro realizzati nello stesso periodo dell'esercizio precedente.

Il **marginale lordo di contribuzione** è pari a 105,9 milioni di Euro con un'incidenza sul fatturato del 46,0% (49,9% nel primo semestre 2019), in diminuzione del 27,2% rispetto ai 145,5 milioni di Euro realizzati nello stesso periodo dell'esercizio precedente principalmente a causa della contrazione dei volumi e all'effetto prezzo e mix.

I **costi operativi e gli altri oneri**, pari a 99,5 milioni di Euro, sono in diminuzione del 9,7% rispetto a 110,2 milioni di Euro dello stesso periodo del 2019 grazie ad un attento piano di riduzione costi attuato dalla Direzione a fronte della contrazione del mercato. Le azioni adottate sono state volte a rendere maggiormente variabile la struttura dei costi per minimizzare le inefficienze produttive legate alla discontinuità dell'attività e ai bassi volumi, adottando anche ammortizzatori sociali e strumenti di flessibilizzazione. Le spese operative così come gli investimenti discrezionali sono state differiti, mentre per il perseguimento della strategia del Gruppo focalizzata sull'innovazione sono stati rafforzati quelli in ricerca e sviluppo e nelle attività strategiche.

Le **spese di Ricerca e Sviluppo** registrano una diminuzione del 6,4% a 29,2 milioni di Euro, ma raggiungono un'incidenza del 12,7% sui ricavi rispetto al 10,7% del primo semestre del 2019, grazie al bilanciamento tra efficienze e rafforzamento degli investimenti in sviluppo per il perseguimento degli obiettivi strategici. Nel corso del semestre, seppur nel difficile contesto di mercato, la spesa complessiva in Ricerca e Sviluppo al lordo degli investimenti cresce da 32,1 milioni di Euro a 34,2 milioni di Euro, raggiungendo un'incidenza percentuale sul fatturato del 14,8%, rispetto all'11,0% dello stesso periodo del 2019, registrando un incremento di 3,8 punti percentuali. Il Gruppo, grazie alla propria solidità patrimoniale e finanziaria, ha potuto confermare, anche in uno scenario recessivo di breve termine, gli investimenti strategici nello sviluppo di nuovi prodotti e soluzioni finalizzati al potenziamento e all'innovazione della propria offerta.

Le **spese di Distribuzione** sono pari a 51,1 milioni di Euro e risultano in flessione rispetto al periodo precedente del 14,6% (59,9 milioni di Euro nel primo semestre del 2019) con un'incidenza sui ricavi del 22,2%, grazie alle efficienze conseguite in APAC in EMEA sui costi di vendita e di distribuzione, nonché nel marketing.

Il **Margine Operativo Lordo Adjusted (EBITDA Adjusted)** pari 18,4 milioni di Euro (45,8 milioni di Euro nel primo semestre del 2019), registra una flessione del 7,7% in termini di incidenza sui ricavi, attestandosi all'8,0% rispetto al 15,7% registrato nel primo semestre del 2019. L'andamento della marginalità registrato nel periodo riflette la contrazione dei volumi e gli effetti prezzo conseguenti allo scenario venutosi a creare a seguito della diffusione della pandemia di Covid-19 e al mix di vendita meno favorevole, parzialmente compensati dalle efficienze raggiunte sui costi di struttura.

Il **Risultato Operativo (EBIT)** si attesta a 0,3 milioni di Euro rispetto a 32,1 milioni di Euro dello stesso periodo dell'esercizio precedente a seguito dei trend summenzionati.

La **gestione finanziaria netta**, negativa per 5,2 milioni di Euro, registra un peggioramento di 3,7 milioni di Euro rispetto al primo semestre 2019, imputabile all'andamento sfavorevole delle differenze cambio, negative per 3,2 milioni di Euro (negative per 0,7 milioni di Euro al 30 giugno 2019) ed al *fair value* negativo registrato sugli investimenti di liquidità (-0,7 milioni di Euro nel primo semestre 2020 rispetto a 0,9 milioni di Euro positivi registrati nello stesso semestre del 2019) causato dall'andamento dei mercati finanziari del primo trimestre, che ha tuttavia mostrato segnali di recupero nella seconda parte del semestre.

Il **risultato netto delle attività in dismissione** rappresentate dalla partecipata Solution Net Systems Inc. è positivo e pari a 0,4 milioni di Euro, rispetto a 1,4 milioni di Euro del primo semestre 2019.

Il **risultato netto** del semestre si attesta in pareggio con una perdita netta pari a 13 migliaia di Euro (utile pari a 25,3 milioni di Euro al 30 giugno 2019).

Il **Capitale Circolante Netto Commerciale** al 30 giugno 2020 è pari a 66,1 milioni di Euro e rimane sostanzialmente stabile in termini di incidenza sul fatturato (12,6% rispetto al 12,3% registrato a 31 dicembre 2019) e in miglioramento di 1,3 punti percentuali rispetto al 13,3% del primo semestre 2019. Il circolante segna una flessione di 9,0 milioni di Euro rispetto al 31 dicembre 2019 a seguito della riduzione dei crediti commerciali per 21,3 milioni di Euro legata all'andamento delle vendite e della minore esposizione commerciale verso fornitori dovuta alla riduzione dei costi e dei volumi. Invariata la contribuzione delle rimanenze al circolante, sebbene in aumento in termini di incidenza sul fatturato rispetto ai periodi precedenti, finalizzata a garantire la continuità nella catena di fornitura (con prevalente localizzazione in APAC) in uno scenario ancora incerto sulle evoluzioni della pandemia di Covid-19 e delle eventuali misure restrittive nella seconda parte dell'anno.

Il **Capitale Investito Netto**, pari a 394,1 milioni di Euro (390,8 milioni di Euro al 31 dicembre 2019), segna un incremento di 3,3 milioni di Euro. La variazione è principalmente imputabile alla diminuzione del capitale circolante netto per 5,2 milioni di Euro, che beneficia della diminuzione delle altre attività e passività nette soprattutto relative ad IVA e debiti verso il personale ed all'incremento del capitale immobilizzato pari a 7,1 milioni di Euro a fronte degli investimenti in corso in ricerca e sviluppo e nelle sedi produttive.

La **Posizione Finanziaria Netta** al 30 giugno 2020 è negativa per 15,4 milioni di Euro ed ha registrato un miglioramento di 2,4 milioni di Euro rispetto al 30 giugno 2019 (in cui era negativa per 17,8 milioni di Euro). Al netto della rappresentazione delle disponibilità liquide della partecipata Solution Net Systems Inc. tra le attività disponibili per la vendita, il miglioramento della posizione finanziaria netta sarebbe stato di 5,1 milioni di Euro.

**Free Cash Flow.** Nonostante la flessione dei volumi e in parte dei margini, in un contesto macroeconomico senza precedenti, la generazione di cassa operativa è stata positiva per 1,3 milioni di Euro nel primo semestre 2020, in miglioramento rispetto agli 0,4 milioni di Euro dello stesso periodo del 2019, seppur in presenza di maggiori investimenti in ricerca e sviluppo, compensati dalla riduzione delle spese operative. Le variazioni dell'indebitamento finanziario netto dovute alla gestione finanziaria, negative per 3,1 milioni di Euro, segnano un peggioramento rispetto al primo semestre 2019 a causa dell'andamento meno favorevole dei cambi e del *fair value* degli investimenti di liquidità, ma sono compensati dal minor assorbimento di cassa delle altre attività e passività operative. La distribuzione dei dividendi e l'acquisto di azioni proprie hanno assorbito cassa per 23,8 milioni di Euro nel 2020 (31,3 milioni di Euro nello stesso semestre 2019).

#### ANDAMENTO PER AREA GEOGRAFICA

La seguente tabella evidenzia la ripartizione per **area geografica** dei ricavi del Gruppo conseguiti nel primo semestre 2020, confrontati con l'analogo periodo dell'esercizio precedente:

	30.06.2020		Semestre chiuso al 30.06.2019 Riesposto		Variazione		Var. % a cambi costanti
		%		%		%	
<i>Italia</i>	18.743	8,1%	24.430	8,4%	(5.687)	-23,3%	-23,3%
<i>EMEA (escluso Italia)</i>	100.081	43,4%	135.073	46,4%	(34.992)	-25,9%	-26,1%
Totale EMEA	118.824	51,6%	159.503	54,7%	(40.679)	-25,5%	-25,7%
Americas	76.360	33,1%	98.478	33,8%	(22.118)	-22,5%	-23,4%
APAC	35.230	15,3%	33.438	11,5%	1.792	5,4%	5,3%
<b>Ricavi totali</b>	<b>230.414</b>	<b>100,0%</b>	<b>291.419</b>	<b>100,0%</b>	<b>(61.005)</b>	<b>-20,9%</b>	<b>-21,4%</b>

L'andamento dei ricavi del semestre è determinato, nei primi mesi dell'anno, da una debolezza attesa dei mercati dovuta allo slittamento di alcune decisioni di investimento conseguenti alle ridotte attività dei mercati dovute alla pandemia, nonché al completamento di importanti contratti di *roll-out* degli scanner da banco nel segmento Retail iniziati nel 2018 e di progetti pluriennali nel segmento Transportation & Logistics. Successivamente le misure restrittive conseguenti al Covid, adottate dapprima in APAC e poi in Europa e Nord America, che avevano determinato una prima fase di contrazione della domanda verso la fine del primo trimestre, hanno acuito i propri effetti nella seconda parte del semestre con le misure di *lockdown* adottate dai Governi in Europa e in America. Nel corso del semestre i mercati asiatici hanno, invece, registrato una sostanziale ripresa fino a raggiungere una crescita a doppia cifra nel secondo trimestre.

#### ANDAMENTO PER DIVISIONE

	30.06.2020		Semestre chiuso al 30.06.2019 Riesposto		Variazione		Var. % a cambi costanti
		%		%		%	
Datalogic	223.184	96,9%	282.581	97,0%	(59.398)	-21,0%	-21,4%
Informatics	7.864	3,4%	9.300	3,2%	(1.436)	-15,4%	-17,4%
Rettifiche infrasettoriali	(634)	-0,3%	(462)	-0,2%	(171)	37,1%	
<b>Ricavi totali</b>	<b>230.414</b>	<b>100,0%</b>	<b>291.419</b>	<b>100,0%</b>	<b>(61.005)</b>	<b>-20,9%</b>	<b>-21,4%</b>

#### DIVISIONE DATALOGIC

Nel primo semestre del 2020, la divisione **Datalogic** ha conseguito ricavi di vendita per 223,2 milioni di Euro, in diminuzione del 21,0% rispetto allo stesso periodo del 2019, di cui 107,9 milioni di Euro realizzati nel secondo trimestre,

(-26,5%YoY). Nel secondo trimestre la geografia che ha maggiormente risentito della contrazione del mercato è stata l'EMEA dove la divisione ha sviluppato il 44,1% del fatturato rispetto al 51,6% nello stesso periodo del 2019 con un calo del 37,3%. Stabile la contribuzione delle Americhe al fatturato del Gruppo e pari al 35,4%, dove la flessione (-27,2%) è stata maggiormente contenuta rispetto all'Europa anche per lo sfasamento temporale dell'attuazione delle misure restrittive legate al Covid. Si registrano segnali di ripresa molto positivi in APAC con un incremento del fatturato nel trimestre a doppia cifra (+19,1%).

L'Adjusted EBITDA della divisione è pari a 18,4 milioni di Euro in calo rispetto allo stesso periodo del 2019, con un'incidenza sul fatturato pari all'8,2% (16,0% al 30 giugno 2019). Al netto dell'effetto cambio l'Adjusted EBITDA *margin* della divisione si attesta all'8,7%.

Di seguito si riporta il dettaglio dei ricavi della Divisione Datalogic distinto per settore di business:

	Semestre chiuso al		30.06.2019		Variazione		Var. % a cambi costanti
	30.06.2020	%	Riesposto	%		%	
Retail	90.858	40,7%	105.350	37,3%	(14.491)	-13,8%	-14,5%
Manufacturing	53.388	23,9%	58.678	20,8%	(5.290)	-9,0%	-9,4%
Transportation & Logistic	20.731	9,3%	32.548	11,5%	(11.816)	-36,3%	-36,8%
Healthcare	8.294	3,7%	9.276	3,3%	(982)	-10,6%	-11,8%
Channel	49.912	22,4%	76.730	27,2%	(26.818)	-35,0%	-34,8%
<b>Ricavi totali</b>	<b>223.184</b>	<b>100%</b>	<b>282.581</b>	<b>100,0%</b>	<b>(59.398)</b>	<b>-21,0%</b>	<b>-21,4%</b>

#### ▪ Retail

Il settore Retail registra un decremento complessivo del 13,8% rispetto allo stesso periodo dello scorso anno, con un rallentamento più accentuato in EMEA (-18,9%), penalizzata dalla conclusione dei *roll-out* nel segmento degli scanner da banco delle principali catene Retail iniziata nel 2018 e progressivamente conclusasi nel corso del 2019. Migliore la performance nelle Americhe dove la flessione si arresta al -4,5% nonostante lo scenario congiunturale.

#### ▪ Manufacturing

Il settore Manufacturing ha subito un calo del 9,0% rispetto allo stesso periodo dello scorso anno, frutto del perdurare del rallentamento della congiuntura economica nel settore *automotive* specie in Nord America ed EMEA, mentre l'APAC riprende la crescita registrando un aumento del 31,1%, grazie anche alla ripresa del segmento *consumer electronics*.

#### ▪ Transportation & Logistics

Il settore Transportation & Logistics ha registrato un decremento del 36,3% rispetto allo stesso periodo del 2019, con una performance negativa specie in Nord America, dove si sconta un confronto non favorevole rispetto al primo semestre 2019 a seguito della conclusione di alcuni progetti pluriennali.

#### ▪ Healthcare

Il settore Healthcare vede segnali di crescita in Nord America (+6,7%), non completamente compensati dalla flessione in APAC e in EMEA, che hanno sofferto lo slittamento di alcuni progetti.

- **Channel**

Le vendite tramite canale distributivo alla piccola e media clientela registrano un decremento del 35,0% (-34,8% a cambi costanti), rispetto allo stesso periodo del 2019, con un calo maggiormente pronunciato in EMEAI e Stati Uniti nella fase di *lockdown*.

## DIVISIONE INFORMATICS

La **Divisione Informatics** ha registrato un fatturato di 7,9 milioni di Euro nel primo semestre del 2020 (9,3 milioni di Euro nello stesso periodo del 2019). L'EBITDA Adjusted della divisione è negativo per 0,1 milioni di Euro, in diminuzione di 0,6 milioni di Euro rispetto allo stesso periodo del 2019 a seguito della contrazione dei volumi che ha colpito il mercato statunitense, specie nel segmento delle piccole e medie imprese nei mesi di *lockdown*.

## ANDAMENTO TRIMESTRALE

	<b>2° trimestre 2020</b>	<i>% sui Ricavi</i>	<b>2° trimestre 2019</b> Riesposto	<i>% sui Ricavi</i>	<b>Var.</b>	<b>Var. %</b>	<b>Var. % a cambi costanti</b>
<b>Ricavi</b>	<b>111.226</b>	100,0%	<b>151.634</b>	100,0%	<b>(40.408)</b>	-26,6%	-26,8%
<b>Margine operativo lordo (EBITDA Adjusted)</b>	<b>11.144</b>	10,0%	<b>25.163</b>	16,6%	<b>(14.019)</b>	-55,7%	-54,4%
<b>Risultato operativo (EBIT)</b>	<b>1.628</b>	1,5%	<b>18.256</b>	12,0%	<b>(16.628)</b>	-91,1%	-89,1%
<b>Utile/(Perdita) del periodo</b>	<b>4.252</b>	3,8%	<b>12.684</b>	8,4%	<b>(8.432)</b>	-66,5%	-66,5%

Nel secondo trimestre 2020, dove le misure di contenimento della pandemia, in particolare in Europa e in Nordamerica, hanno causato per diverse settimane una severa contrazione della domanda, i ricavi diminuiscono del 26,6% attestandosi a 111,2 milioni di Euro.

L'Adjusted EBITDA, pari a 11,1 milioni di Euro (10,0% sui ricavi), è in diminuzione rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente in cui raggiungeva un'incidenza sul fatturato del 16,6%, ma registra un positivo miglioramento rispetto al primo trimestre dell'anno pari complessivamente al +4,1%, grazie al piano di riduzione dei costi attuato dalla Direzione per fronteggiare la congiuntura economica negativa causata dal Covid.

L'utile netto del trimestre pari a 4,3 milioni di Euro, riesce ad assorbire completamente la perdita registrata nei primi tre mesi dell'anno, sebbene in flessione rispetto al secondo trimestre 2019 quando l'incidenza sui ricavi si attestava all'8,4% rispetto al 3,8%.

\*\*\*

## EVENTI SIGNIFICATIVI DEL PERIODO

### AGGIORNAMENTO COVID-19

Il 2020, come precedentemente delineato, è stato caratterizzato dalla diffusione della pandemia da Covid-19 che ha severamente influenzato l'andamento macroeconomico globale producendo, anche in conseguenza delle misure restrittive adottate dalle diverse autorità governative, una contrazione della domanda e un progressivo rallentamento del mercato.

L'emergenza sanitaria non è ancora stata risolta a livello globale, attualmente, l'epidemia sta raggiungendo il picco in varie aree del mondo, quali gli Stati Uniti, il Sud America e l'India. Permane conseguentemente un contesto di elevata incertezza con riferimento ai futuri potenziali sviluppi della pandemia, ad eventuali seconde ondate di contagio in autunno, e alle relative ricadute sul sistema economico.

Il Gruppo sin dall'inizio dell'emergenza sanitaria ha attuato le misure necessarie per ridurre al minimo i rischi di contagio per salvaguardare la sicurezza delle proprie risorse, quali il ricorso al lavoro da remoto, l'applicazione di misure di distanziamento sociale, l'adozione di dispositivi di protezione individuale e procedure di igienizzazione dei locali, garantendo, allo stesso tempo, la continuità operativa ed osservando le disposizioni di legge straordinarie imposte nelle diverse giurisdizioni.

Gli effetti della pandemia sulle performance del Gruppo hanno iniziato a manifestarsi già a partire dal primo trimestre e si sono acuiti nella seconda metà del semestre a seguito dell'attivazione del *lockdown* in Europa e successivamente negli Stati Uniti, che rappresentano i principali mercati di sbocco del Gruppo. In risposta a tale situazione, il Gruppo ha adottato, già a partire dal mese di marzo, un piano d'azione volto a mitigare, nella misura del possibile, l'impatto della crisi e della conseguente contrazione delle vendite sui risultati e sulla solidità patrimoniale, anche attraverso il ricorso ad ammortizzatori sociali e ad altre forme di supporto a favore dei lavoratori nei paesi in cui opera.

Nel prosieguo della gestione emergenziale le misure inizialmente adottate sono state declinate in un attento piano di riduzione dei costi che ha iniziato a produrre i primi effetti verso la fine del semestre, contenendo l'impatto delle inefficienze produttive legate alla discontinuità dell'attività e ai bassi volumi; le spese operative sono state ridotte, così come gli investimenti discrezionali sono stati differiti, senza sacrificare quelli in ricerca e sviluppo e nelle attività strategiche.

Tale piano potrà essere riformulato in un'ottica di medio termine contestualmente all'evoluzione della situazione emergenziale e alla risposta dei mercati, al fine di preservare la redditività e la generazione di cassa.

In considerazione del suddetto scenario di incertezza, nella redazione della presente Relazione Finanziaria Semestrale, gli Amministratori hanno aggiornato le stime per la valutazione delle attività e delle passività di bilancio, al fine di riflettere nelle stesse gli eventuali impatti derivanti dalla pandemia da Covid-19. I risultati raggiunti, stante l'attuale contesto di incertezza, potrebbero differire da quelli riportati.

Con riferimento a potenziali rischi di liquidità, gli Amministratori evidenziano che il Gruppo continua a mostrare una solida struttura patrimoniale e finanziaria, in considerazione delle attuali riserve di liquidità e delle linee di credito disponibili e non utilizzate.

### ALTRI EVENTI DEL PERIODO

Nella prima parte del 2020 era stata avviata una riorganizzazione della struttura commerciale al fine di assicurare il presidio delle diverse tipologie di clienti *end-user* e *partner* accanto a quello geografico di paese.

Nel corso del mese di marzo 2020 il Gruppo ha sottoscritto ulteriori linee di credito per un importo di 100 milioni di Euro, non utilizzate alla data del presente documento, finalizzate a sostenere la crescita e gli investimenti.



In data 27 maggio 2020 il Gruppo ha perfezionato l'investimento di 2,5 milioni di dollari americani in AWM Smart Shelf Inc., un'azienda con sede in California specializzata in intelligenza artificiale e *computer vision*, che opera nel settore Retail, alimentare e non, con soluzioni di *self check-out* (AWM Frictionless™), Automated Inventory Intelligence (Aii®), raccolta dei dati demografici e monitoraggio del comportamento dei consumatori, nonché dei software Retail Analytics Engine (RAE), per l'analisi e la reportistica *in-store*.

In data 4 giugno 2020 l'Assemblea degli Azionisti ha deliberato la distribuzione di un dividendo unitario ordinario, al lordo delle ritenute di legge, pari a 30 centesimi di Euro per azione, per un importo complessivo di 17,0 milioni di Euro.

## EVENTI SUCCESSIVI ALLA CHIUSURA DEL PERIODO

In data 24 luglio 2020 è stata perfezionata la cessione al fondo statunitense Architect Equity di una quota di maggioranza pari all'85% del capitale della partecipata Solution Net Systems Inc., divisione non *core* del Gruppo, specializzata nella fornitura ed installazione di soluzioni integrate dedicate al settore postale e ai centri di distribuzione del settore Retail. Il controvalore base della transazione è stato pari circa a 4 milioni di dollari americani soggetto ad aggiustamento prezzo. Contestualmente alla vendita è stato siglato un accordo commerciale in esclusiva con la società per la fornitura dei prodotti Datalogic per il triennio 2020-2023. Nei primi sei mesi del 2020 Solution Net System ha registrato ricavi pari a 10,6 milioni di Euro rispetto a 14,5 milioni di Euro del primo semestre 2019 e un utile del periodo pari a 0,5 milioni di Euro rispetto a 1,4 milioni di Euro dell'analogo periodo dell'esercizio precedente. Al 30 giugno evidenziava una Posizione Finanziaria Netta positiva per 2,6 milioni di Euro.

## EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE

Allo stato attuale gli elementi che concorrono alla formulazione di previsioni per il 2020 restano alquanto incerti. L'evoluzione della pandemia, le risoluzioni delle autorità in materia di ripresa e sostegno alle attività economiche, nonché la reazione dei mercati in un contesto recessivo, comportano previsioni negative sulla crescita del terzo trimestre del 2020, in linea con le performance realizzate nel secondo trimestre.

Se da un lato il progressivo allentamento delle misure restrittive in Asia hanno prodotto, in particolare nel secondo trimestre dell'anno, incoraggianti segnali di ripresa con una crescita a doppia cifra, permangono tuttavia diversi contesti critici, seppur con un diverso grado di intensità, in Europa, ma soprattutto nel continente americano, che rappresentano i principali mercati di sbocco del Gruppo.

In un contesto senza precedenti Datalogic, forte della propria solidità patrimoniale e finanziaria, ha comunque dimostrato la propria capacità di saper reagire velocemente al mutato scenario, non solo intraprendendo azioni per proteggere il business e il profitto, ma continuando ad investire per la crescita, puntando sull'innovazione della propria offerta di prodotti e servizi al passo con le tendenze emergenti nel mercato.

La cessione della divisione Solution Net Systems attiva nel segmento non *core* per Datalogic dei System Integrators unitamente agli investimenti nei prodotti e mercati considerati strategici e alla riduzione dei costi operativi discrezionali dovrebbero permettere al Gruppo di mantenere il proprio posizionamento di mercato al termine dell'emergenza Covid-19. Su tali basi Datalogic, sebbene ritenga inevitabile che il perdurare della congiuntura, l'elevato grado di incertezza sulle evoluzioni della pandemia ed una eventuale sua recrudescenza nella seconda parte dell'anno, possano influenzare negativamente i risultati del 2020 e rallentare la ripresa attesa nei primi mesi del 2021, confida che con l'attenuazione dell'attuale contesto emergenziale, i solidi fondamentali e il focus sull'innovazione il Gruppo possa tornare alla crescita nel medio e lungo termine.

\*\*\*

Si ricorda che la Relazione Finanziaria Semestrale al 30 giugno 2020 di Datalogic S.p.A. sarà a disposizione di chiunque ne faccia richiesta presso la sede sociale, presso Borsa Italiana S.p.A. ([www.borsaitaliana.it](http://www.borsaitaliana.it)), presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato “eMarket STORAGE”, gestito da Spafid Connect S.p.A., e sarà altresì reperibile sul sito internet della società [www.datalogic.com](http://www.datalogic.com) (sezione Investor Relations) entro i termini di legge.

\*\*\*

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari - Dott.ssa Laura Bernardelli - dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza, che l’informativa contabile contenuta nel comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

\*\*\*

Si segnala inoltre che il presente comunicato contiene dichiarazioni previsionali (forward-looking statements) riguardanti intenzioni, convinzioni o attuali aspettative del Gruppo in relazione ai risultati finanziari e ad altri aspetti delle attività e strategie del Gruppo. Il lettore del presente comunicato non deve porre un indebito affidamento su tali dichiarazioni previsionali in quanto i risultati consuntivi potrebbero differire significativamente da quelli contenuti in dette previsioni come conseguenza di molteplici fattori, la maggior parte dei quali è al di fuori della sfera di controllo del Gruppo.

\*\*\*

## **Datalogic Group**

*Il Gruppo Datalogic è leader mondiale nella progettazione e produzione di lettori di codici a barre, mobile computer, RFID, sensori per la rilevazione, misurazione e sicurezza, sistemi di visione e marcatura laser. Le soluzioni Datalogic aumentano l'efficienza e la qualità dei processi, lungo l'intera catena del valore, nei settori della Grande Distribuzione, Trasporti e Logistica, Industria Manifatturiera e Sanità.*

*I principali player mondiali dei quattro settori industriali di riferimento utilizzano i prodotti Datalogic, certi dell'attenzione al cliente e della qualità dei prodotti che il Gruppo garantisce da 47 anni.*

*Oggi il Gruppo Datalogic, la cui sede centrale è a Lippo di Calderara di Reno (Bologna), impiega circa 3.074 dipendenti nel mondo, distribuiti su 30 paesi, con stabilimenti di produzione e riparazione negli Stati Uniti, Brasile, Italia, Slovacchia, Ungheria e Vietnam. Nel 2019 ha registrato vendite per 612,5 milioni di Euro e ha investito oltre 59 milioni di euro nel settore Ricerca e Sviluppo, con un patrimonio di oltre 1.200 brevetti registrati in tutto il mondo.*

*Datalogic S.p.A. è quotata nel segmento STAR della Borsa italiana dal 2001 con il simbolo DAL.MI. Maggiori informazioni su Datalogic sul sito [www.datalogic.com](http://www.datalogic.com).*

*Datalogic e il logo Datalogic sono marchi registrati di Datalogic S.p.A. in molti paesi, tra cui Stati Uniti e Unione Europea.*

## **Contatti**

DATALOGIC S.p.A.  
Investor Relations: Vincenza Colucci  
Tel. 051 31 47 011 - 3356909547  
[ir@datalogic.com](mailto:ir@datalogic.com)

**CONTO ECONOMICO RICLASSIFICATO AL 30 GIUGNO 2020 <sup>(1)</sup>**

	Semestre chiuso al				Variazione	Var. %
	30.06.2020		30.06.2019 Riesposto			
<b>Ricavi</b>	<b>230.414</b>	<b>100,0%</b>	<b>291.419</b>	<b>100,0%</b>	<b>(61.005)</b>	<b>-20,9%</b>
Costo del venduto	(124.535)	-54,0%	(145.928)	-50,1%	21.393	-14,7%
<b>Margine lordo di contribuzione</b>	<b>105.879</b>	<b>46,0%</b>	<b>145.491</b>	<b>49,9%</b>	<b>(39.612)</b>	<b>-27,2%</b>
Spese di Ricerca e Sviluppo	(29.162)	-12,7%	(31.146)	-10,7%	1.984	-6,4%
Spese di Distribuzione	(51.136)	-22,2%	(59.862)	-20,5%	8.726	-14,6%
Spese Amministrative e Generali	(20.818)	-9,0%	(22.180)	-7,6%	1.362	-6,1%
Altri (oneri) e proventi	1.633	0,7%	2.971	1,0%	(1.338)	-45,0%
<b>Totale costi operativi ed altri oneri</b>	<b>(99.483)</b>	<b>-43,2%</b>	<b>(110.217)</b>	<b>-37,8%</b>	<b>10.734</b>	<b>-9,7%</b>
Costi, ricavi e svalutazioni non ricorrenti	(3.595)	-1,6%	(759)	-0,3%	(2.836)	373,6%
Ammortamenti derivanti da acquisizioni	(2.467)	-1,1%	(2.407)	-0,8%	(60)	2,5%
<b>Risultato operativo (EBIT)</b>	<b>334</b>	<b>0,1%</b>	<b>32.108</b>	<b>11,0%</b>	<b>(31.774)</b>	<b>-99,0%</b>
Risultato della gestione finanziaria	(1.980)	-0,9%	(712)	-0,2%	(1.268)	178,1%
Utile/(Perdite) su cambi	(3.178)	-1,4%	(703)	-0,2%	(2.475)	352,1%
<b>Utile/(Perdita) ante imposte (EBT)</b>	<b>(4.824)</b>	<b>-2,1%</b>	<b>30.693</b>	<b>10,5%</b>	<b>(35.517)</b>	<b>n.a.</b>
Imposte	4.345	1,9%	(6.815)	-2,3%	11.160	n.a.
<b>Utile/(Perdita) del periodo da attività in funzionamento</b>	<b>(479)</b>	<b>-0,2%</b>	<b>23.878</b>	<b>8,2%</b>	<b>(24.357)</b>	<b>n.a.</b>
<b>Utile/(Perdita) del periodo da attività in dismissione</b>	<b>466</b>	<b>0,2%</b>	<b>1.373</b>	<b>0,5%</b>	<b>(907)</b>	<b>-66,1%</b>
<b>Utile/(Perdita) del periodo</b>	<b>(13)</b>	<b>0,0%</b>	<b>25.251</b>	<b>8,7%</b>	<b>(25.264)</b>	<b>n.a.</b>
Costi, ricavi e svalutazioni non ricorrenti	(3.595)	-1,6%	(759)	-0,3%	(2.836)	373,6%
Ammortamenti Imm. Materiali	(8.898)	-3,9%	(8.006)	-2,7%	(892)	11,1%
Ammortamenti Imm. Immateriali	(5.538)	-2,4%	(4.946)	-1,7%	(592)	12,0%
<b>Margine operativo lordo (EBITDA Adjusted)</b>	<b>18.365</b>	<b>8,0%</b>	<b>45.819</b>	<b>15,7%</b>	<b>(27.454)</b>	<b>-59,9%</b>

(1) EBITDA Adjusted (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization) o Margine Operativo Lordo Adjusted: è un indicatore economico non definito negli IFRS, ma utilizzato dal management della società per monitorare e valutare l'andamento operativo della stessa, in quanto non influenzato dalla volatilità dovuta agli effetti dei diversi criteri di determinazione degli imponibili fiscali, dall'ammontare e delle caratteristiche del capitale impiegato nonché dalle relative politiche di ammortamento. Tale indicatore è definito da Datalogic come Utile/Perdita del periodo al lordo degli ammortamenti di immobilizzazioni materiali ed immateriali, dei costi non ricorrenti, degli oneri e proventi finanziari e delle imposte sul reddito.

**STATO PATRIMONIALE RICLASSIFICATO AL 30 GIUGNO 2020 <sup>(2)</sup>**

	<b>30.06.2020</b>	<b>31.12.2019</b>	<b>Variazione</b>	<b>% Var.</b>
Immobilizzazioni Immateriali	54.823	50.471	4.352	8,6%
Avviamento	186.688	186.126	562	0,3%
Immobilizzazioni Materiali	100.043	99.355	688	0,7%
Attività finanziarie e Partecipazioni in collegate	8.100	10.241	(2.141)	-20,9%
Altre Attività immobilizzate	48.585	44.906	3.679	8,2%
<b>Capitale Immobilizzato</b>	<b>398.239</b>	<b>391.099</b>	<b>7.140</b>	<b>1,8%</b>
Crediti Commerciali	56.855	78.203	(21.348)	-27,3%
Debiti commerciali	(94.050)	(106.029)	11.979	-11,3%
Rimanenze	103.339	102.921	418	0,4%
<b>Capitale Circolante Netto Commerciale (CCNC)</b>	<b>66.144</b>	<b>75.095</b>	<b>(8.951)</b>	<b>-11,9%</b>
Altre Attività Correnti	47.454	49.345	(1.891)	-3,8%
Attività nette disponibili per la vendita (CCN)	577		577	n.a.
Altre Passività e Fondi per rischi correnti	(73.111)	(78.218)	5.107	-6,5%
<b>Capitale Circolante Netto (CCN)</b>	<b>41.064</b>	<b>46.222</b>	<b>(5.158)</b>	<b>-11,2%</b>
Altre Passività non correnti	(33.786)	(34.571)	785	-2,3%
TFR	(6.852)	(7.026)	174	-2,5%
Fondi per rischi non correnti	(4.592)	(4.916)	324	-6,6%
<b>Capitale investito netto (CIN)</b>	<b>394.073</b>	<b>390.808</b>	<b>3.265</b>	<b>0,8%</b>
<b>Patrimonio netto</b>	<b>(378.690)</b>	<b>(404.171)</b>	<b>25.481</b>	<b>-6,3%</b>
<b>Posizione Finanziaria Netta (PFN)</b>	<b>(15.383)</b>	<b>13.363</b>	<b>(28.746)</b>	<b>-215,1%</b>

(2) L'analisi patrimoniale e finanziaria riclassificata evidenzia aggregazioni utilizzate dal Management per valutare l'andamento patrimoniale-finanziario del Gruppo. Trattatasi di misure generalmente adottate nella prassi della comunicazione finanziaria, immediatamente riferibili ai dati contabili degli schemi primari di bilancio che tuttavia non sono identificate come misure contabili nell'ambito degli IFRS.

**POSIZIONE FINANZIARIA NETTA AL 30 GIUGNO 2020 <sup>(3)</sup>**

	<b>30.06.2020</b>	<b>31.12.2019</b>
A. Cassa e Banche	110.413	151.829
B. Altre disponibilità liquide	12	12
<i>b1. cassa vincolata</i>	12	12
C. Titoli detenuti per la negoziazione	-	-
<b>D. Liquidità (A) + (B) + (C)</b>	<b>110.425</b>	<b>151.841</b>
<b>E. Crediti finanziari correnti</b>	<b>21.718</b>	<b>31.200</b>
<i>e1. altri crediti finanziari correnti</i>	19.485	31.200
<i>e2. finanziamenti attivi</i>	2.233	
F. Conti correnti bancari passivi	56	221
G. Parte corrente dell'indebitamento non corrente	46.658	47.421
H. Altri debiti finanziari correnti	6.405	6.457
<i>h2. debiti per leasing</i>	5.548	4.589
<i>h3. debiti finanziari correnti</i>	857	1.868
<b>I. Indebitamento Finanziario Corrente (F) + (G) + (H)</b>	<b>53.119</b>	<b>54.099</b>
<b>J. Indebitamento Finanziario Netto/ (Posizione Finanziaria Netta) Corrente (I)-(E)-(D)</b>	<b>(79.024)</b>	<b>(128.942)</b>
K. Debiti bancari non correnti	89.252	110.106
L. Obbligazioni emesse	-	-
M. Altri debiti non correnti	5.155	5.472
<i>m2. debiti per leasing</i>	5.155	5.472
<b>N. Indebitamento Finanziario non corrente (K) + (L) + (M)</b>	<b>94.407</b>	<b>115.578</b>
<b>O. Indebitamento Finanziario Netto/(Posizione Finanziaria Netta) (J) + (N)</b>	<b>15.383</b>	<b>(13.364)</b>

(3) La PFN (Posizione Finanziaria Netta) o Indebitamento Finanziario Netto (IFN): tale indicatore è calcolato conformemente alla Comunicazione Consob n.15519 del 28 luglio 2006, includendo anche le "Altre attività finanziarie" rappresentate da investimenti temporanei di liquidità e le passività finanziarie per leasing operativi emergenti a seguito dell'applicazione del nuovo principio contabile IFRS 16.

## RICONCILIAZIONE INDICATORI ALTERNATIVI DI PERFORMANCE (NON GAAP MEASURES)

Si riporta nella tabella che segue la riconciliazione tra il margine operativo lordo (EBITDA) e l'EBITDA *Adjusted* al 30 giugno 2020 comparata con il 30 giugno 2019.

	30.06.2020		30.06.2019 Riesposto		Variazione
<b>Margine operativo lordo (EBITDA Adjusted)</b>	<b>18.365</b>	<b>7,97%</b>	<b>45.819</b>	<b>15,72%</b>	<b>(27.454)</b>
Costo del venduto	1.637	0,71%	316	0,11%	1.321
Spese di Ricerca e Sviluppo	102	0,04%		0,00%	102
Spese di Distribuzione	465	0,20%	123	0,04%	342
Spese Amministrative e Generali	1.096	0,48%	320	0,11%	777
Altri oneri e (proventi)	295	0,13%		0,00%	295
<b>Totale</b>	<b>3.595</b>	<b>1,56%</b>	<b>759</b>	<b>0,26%</b>	<b>2.836</b>
<b>Margine operativo lordo (EBITDA)</b>	<b>14.770</b>	<b>6,41%</b>	<b>45.060</b>	<b>15,46%</b>	<b>(30.290)</b>

I costi e ricavi non ricorrenti sono relativi a proventi ed oneri riconosciuti e sostenuti principalmente a seguito di riorganizzazioni societarie e funzionali iniziate nell'esercizio 2019, oltre ai costi relativi alla gestione dell'emergenza Covid-19. Questi ultimi sono relativi principalmente ai maggiori costi di approvvigionamento e di distribuzione nella fase di *lockdown*, nonché alle spese di sanificazione e acquisto dei dispositivi di sicurezza dei luoghi di lavoro, penali per cancellazione fiere ed eventi e costi del personale interno per la gestione dell'emergenza. Si riporta nel seguito il dettaglio dei proventi ed oneri non ricorrenti.

	30.06.2020	30.06.2019 Riesposto	Variazione
Covid-19	1.943		1.943
Riorganizzazione	1.192	505	687
Altre	461	254	207
<b>Totale</b>	<b>3.595</b>	<b>759</b>	<b>2.836</b>

## RESTATEMENT INFORMATIVA SETTORIALE

Come previsto dai Principi contabili internazionali in tema di informativa settoriale, in caso di riorganizzazioni dei settori di attività i periodi comparativi sono oggetto di *restatement* per consentire un confronto omogeneo. Di seguito i risultati “riesposti” del primo semestre 2019 a seguito della riorganizzazione della funzione commerciale lanciata nel 2020, nel cui ambito sono state parzialmente ridefinite alcune logiche di attribuzione dei ricavi alle aree geografiche e ai settori di business volte ad assicurare il presidio delle diverse tipologie di clienti *end-user* e *partner* accanto a quello geografico di paese.

### RICAVI PER AREA GEOGRAFICA

	30.06.2019 Reported (*)	Restatement	30.06.2019 Restated
Italia	25.572	(1.142)	24.430
EMEA1 (escluso Italia)	134.288	785	135.073
Totale EMEA1	159.860	(357)	159.503
Americas	98.438	41	98.479
APAC	33.121	317	33.438
<b>Ricavi totali</b>	<b>291.419</b>		<b>291.419</b>

(\*) I dati comparativi 2019 sono stati riesposti a seguito della classificazione della partecipata Solution Net System tra le attività destinate alla dimissione

### RICAVI PER SETTORI DI BUSINESS

	30.06.2019 Reported	Restatement	30.06.2019 Restated
Retail	129.500	24.150	105.350
Manufacturing	79.006	20.328	58.678
Transportation & Logistic	34.367	1.819	32.548
Healthcare	10.029	753	9.276
Channel	29.679	(47.051)	76.730
<b>Ricavi totali</b>	<b>282.581</b>		<b>282.581</b>

Nell’ambito della riorganizzazione della funzione commerciale sono quindi stati parzialmente modificati i criteri di allocazione dei ricavi, attribuendo le vendite realizzate nei confronti degli *end-user* dei clienti ‘*partners*’, e precedentemente classificate nelle *industry*, secondo un criterio di prevalenza del fatturato così come comunicato dalla rete distributiva, al settore ‘Channel’. Tale categoria include ricavi non direttamente attribuibili agli altri segmenti identificati.

Il nuovo approccio consente una misurazione ancora più puntuale della performance dei singoli settori, ai quali vengono attribuiti i soli ricavi relativi alle vendite dirette realizzate nei confronti dei clienti *end-user* in base al segmento di appartenenza. La *ratio* del cambio di approccio è guidata dalla volontà di rendere sempre più accurata e puntuale la misurazione dei trend di mercato dei singoli settori, al fine di rafforzare l’efficacia e la tempestività delle decisioni strategiche di *go to market*.

# PRESS RELEASE

## DATALOGIC (Star: DAL)

### THE BOARD OF DIRECTORS APPROVES THE HALF-YEAR FINANCIAL REPORT AS AT 30 JUNE 2020<sup>1</sup>

- Revenues at €230.4 million compared with €291.4 million in the first half of 2019
- Adjusted EBITDA at €18.4 million compared with €45.8 million; Adjusted EBITDA margin at 8.0%
- Net result at break-even
- Net Financial Debt equal to €15.4 million enhancing by €2.4 million compared to June 30, 2019
- Disposal of the 85% of the non-core division Solution Net Systems Inc.

Bologna, 6 August 2020 - The Board of Directors of Datalogic S.p.A. (Borsa Italiana S.p.A.: DAL), a company listed in the STAR segment of the Italian stock exchange organised and managed by Borsa Italiana S.p.A. ("Datalogic") and a global leader in the automatic data capture and process automation markets, yesterday approved its Consolidated Half-Year Financial Report as at 30 June 2020.

The half-year results were achieved in an unprecedented economic context caused by the spread of the COVID-19 pandemic, which severely influenced global macroeconomic trend, generating a contraction in demand and a progressive slowdown of the market as a result of the restrictive measures adopted by the various government authorities. In this context, the Group was able to contain the impact of an expected and sharp reduction in volumes as a result of an effective cost reduction plan launched in the second quarter of the year, which made it possible to achieve double-digit margins and a positive net result in the second quarter.

**The Chief Executive Officer of Datalogic Group, Valentina Volta, commented, "The spread of the COVID-19 pandemic in Europe and the Americas during the second quarter had a considerable impact on the results for the first half. Despite the double-digit reduction in turnover in the primary markets in which we operate, the Group nevertheless managed to close the half-year at break-even and with a double-digit EBITDA margin in the second quarter due to a crucial plan to reduce operating costs. In an unprecedented and highly uncertain context, we continued to invest in research and development in order to remain competitive and continue to pursue the goal of growth in our core segments, once the emergency is over. We also took the opportunity to sell the Solution Net Systems Division - which operates in a non-strategic business for us - to an American private equity fund. The growth of the Asia-Pacific region in the half-year, entirely driven by China, and the percentage of turnover from new products on total turnover equal to 22.2% achieved**

---

<sup>1</sup> The comparative economic data as at 30 June 2019 were restated as envisaged by the IFRS 5 accounting standard following the classification of the results of the investee Solution Net Systems Inc. operating segment of the Group under assets available for sale.



in the first half are indicators that make us confident regarding the Group's ability to maintain its competitive position in a post-COVID scenario. Despite a reversal of the trend in booking in Europe recorded at the beginning of the third quarter and the positive trend in Asia, the sharp decline of the order portfolio compared to last year in Europe and America at the start of the third quarter and the worsening of the market environment in the United States does not yet allow us to forecast a recovery of our top line in the short term. Faced with this uncertainty, the Group will continue to maintain strong control over costs and implement measures to contain them."

	30.06.2020	Half-year ended % of revenues	30.06.2019 Restated	% of revenues	Change	% chang e	% ch. Net FX
<b>Revenues</b>	<b>230,414</b>	100.0%	<b>291,419</b>	100.0%	<b>(61,005)</b>	-20.9%	-21.4%
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>18,365</b>	8.0%	<b>45,819</b>	15.7%	<b>(27,454)</b>	-59.9%	-58.0%
<b>EBIT</b>	<b>334</b>	0.1%	<b>32,108</b>	11.0%	<b>(31,774)</b>	-99.0%	-96.1%
<b>Profit/(loss) for the period</b>	<b>(13)</b>	0.0%	<b>25,251</b>	8.7%	<b>(25,264)</b>	n.a.	n.a.
<b>Net Financial Position (NFP)</b>	<b>(15,383)</b>		<b>(17,803)</b>		<b>2,420</b>		

**Consolidated revenues**, amounting to €230.4 million, decreased by 20.9% compared to €291.4 million achieved in the same period of the previous year.

**Gross profit** was €105.9 million or 46.0% of turnover (49.9% in the first half of 2019), decreasing by 27.2% against €145.5 million reported in the same period of the previous year, primarily due to the contraction in volumes and the price and mix effect.

**Operating and other costs**, equal to €99.5 million, decreased by 9.7% from €110.2 million in the same period of 2019 due to a careful cost reduction plan implemented by management as a response to the contraction in the market. The actions taken were aimed at making the cost structure more variable, to minimise production inefficiencies related to the discontinuity of business activity and low volumes, also adopting social safety nets and flexibility tools. Operating costs as well as discretionary investments were deferred, while those for research and development and in strategic activities were strengthened pursuing the Group's strategy focused on innovation.

**Research and development expenses** decreased by 6.4% to €29.2 million, reaching 12.7% of revenues compared to 10.7% in the first half of 2019, balancing efficiencies while strengthening investments pursuing strategic goals. During the half year, albeit in the difficult market context, the total research and development spending, gross of capital expenditure, increased from €32.1 million to €34.2 million, reaching 14.8% on revenues compared to 11.0% in the same period of 2019, increasing by 3.8 percentage points. Thanks to its equity and financial fortress, the Group was able to maintain, even in a short-term recessionary scenario, the strategic investments in the development of new products and solutions aimed at strengthening and innovating its offer.

**Distribution costs** amount to €51.1 million and were down by 14.6% compared to the previous period (€59.9 million in the first half of 2019), 22.2% of revenues, as a result of the efficiencies achieved in APAC and EMEA on sales and distribution as well as in marketing costs.

The **Adjusted EBITDA**, €18.4 million (€45.8 million in the first half of 2019), reflects a decrease of 7.7% in terms of percentage of revenues, dropping to 8.0% from 15.7% recorded in the first half of 2019. The trend in margins recorded in the period reflects the contraction in volumes and the price effects due to the scenario that arose following the spread of the COVID-19 pandemic and the less favourable sales mix, partially offset by the efficiencies achieved on fixed costs.

**EBIT** stood at €0.3 million compared to €32.1 million in the same period of the prior year as a result of the trends described above.

**Net financial income (expenses)**, negative for €5.2 million, worsening by €3.7 million compared to the first half of 2019, attributable to the unfavourable trend in exchange rates, negative for €3.2 million (negative for €0.7 million as at 30 June 2019) and the negative fair value recorded on cash equivalents investments (€-0.7 million in the first half of 2020 compared to €0.9 million in the first half of 2019), caused by the performance of financial markets in the first quarter, which however showed signs of recovery in the latter part of the first half.

The **net result of assets held for sale**, represented by the investee Solution Net Systems Inc., was positive for €0.4 million compared to €1.4 million in the first half of 2019.

The **net result** for the first half at break-even, with a net loss of €13 thousand (profit of €25.3 million as at 30 June 2019).

The **Net Trade Working Capital** as at 30 June 2020 amounting at €66.1 million, substantially unchanged in terms of percentage of turnover (€12.6% compared to 12.3% as at 31 December 2019) improving by 1.3 percentage points compared to 13.3% in the first half of 2019. Working capital decreased by €9.0 million compared to 31 December 2019 following the reduction in trade receivables of €21.3 million linked to sales performance and the lower commercial exposure to suppliers due to the reduction in costs and volumes. The contribution of inventories to working capital remained unchanged, although increasing as a percentage of turnover compared to previous period, aimed at ensuring continuity in the supply chain (primarily in APAC) in an uncertain scenario in terms of the evolution of the Covid-19 pandemic and related restrictive measures in the second half of the year.

**Net Invested Capital**, equal to €394.1 million (€390.8 million as at 31 December 2019), increased by €3.3 million. The change is mainly due to the decrease in net working capital by €5.2 million, which benefits from the decrease in other net assets and liabilities, mainly related to VAT and payables to employees as well as the increase in fixed assets for €7.1 million for ongoing investments in research and development and in production facilities.

The **Net Financial Position** as at 30 June 2020 was negative by €15.4 million, improving by €2.4 million compared to 30 June 2019 (when it was negative for €17.8 million). Excluding the recognition of cash and cash equivalents of the investee Solution Net Systems Inc. among the assets available for sale, the improvement in the net financial position would have been €5.1 million.

**Free Cash Flow.** Despite the decline in volumes and in part of the margins, in an unprecedented macroeconomic context, positive operating cash flow was generated in the amount of €1.3 million in the first half of 2020, an improvement compared to €0.4 million for the same period in 2019, despite greater investments in research and development, offset by the reduction in operating costs. The changes in net financial debt due to financial cash flows, negative for €3.1 million, deteriorated compared to the first half of 2019 due to less favourable exchange rates and the fair value of cash equivalents investments, but were offset the lower cash absorption of other operating assets and liabilities. Dividend distribution and the purchase of treasury shares absorbed cash for €23.8 million in 2020 (€31.3 million in the same half of 2019).

## PERFORMANCE BY GEOGRAPHIC AREA

The following table shows the breakdown by **geographic area** of Group revenues achieved in the first half of 2020, compared with the same period of the prior year:

	30.06.2020		Half-year ended 30.06.2019 9 Restated		Change		% ch. Net FX
		%		%		%	
<i>Italy</i>	18,743	8.1%	24,430	8.4%	(5,687)	-23.3%	-23.3%
<i>EMEA (excluding Italy)</i>	100,081	43.4%	135,073	46.4%	(34,992)	-25.9%	-26.1%
Total EMEA	118,824	51.6%	159,503	54.7%	(40,679)	-25.5%	-25.7%
Americas	76,360	33.1%	98,478	33.8%	(22,118)	-22.5%	-23.4%
APAC	35,230	15.3%	33,438	11.5%	1,792	5.4%	5.3%
<b>Total revenues</b>	<b>230,414</b>	<b>100.0%</b>	<b>291,419</b>	<b>100.0%</b>	<b>(61,005)</b>	<b>-20.9%</b>	<b>-21.4%</b>

Revenue performance for the semester reflected, in the first months of the year, the expected weakness in the markets due to the postponement of some investment decisions following the reduced business activities in the markets caused by the pandemic, as well as to the completion of important roll-out of fixed retail scanners contracts in the Retail segment, begun in 2018, and the completion of long-term projects in the Transportation & Logistics segment. Subsequently, the restrictive measures resulting from COVID, first adopted in APAC and then in Europe and North America, which had resulted in an initial phase of contraction in demand towards the end of the first quarter, intensified in the second half of the semester with the lockdown measures adopted by governments in Europe and America. Instead, Asian markets recorded a substantial recovery during the first half of the year, reaching double-digit growth in the second quarter.

## PERFORMANCE BY DIVISION

	Half-year ended 30.06.2020		Half-year ended 30.06.2019 Restated		Change		% ch. Net FX
		%		%		%	
Datalogic	223,184	96.9%	282,581	97.0%	(59,398)	-21.0%	-21.4%
Informatics	7,864	3.4%	9,300	3.2%	(1,436)	-15.4%	-17.4%
Inter-segment adjustments	(634)	-0.3%	(462)	-0.2%	(171)	37.1%	
<b>Total revenues</b>	<b>230,414</b>	<b>100.0%</b>	<b>291,419</b>	<b>100.0%</b>	<b>(61,005)</b>	<b>-20.9%</b>	<b>-21.4%</b>

## DATALOGIC DIVISION

In the first half of 2020, the **Datalogic** Division recorded sales revenues of €223.2 million, down 21.0% compared to the same period in 2019, of which €107.9 million recorded in the second half (-26.5% YoY). In the second quarter, the geographic area that was most affected by the market contraction was EMEA, where the division achieved 44.1% of

turnover compared to 51.6% in the same period of 2019, declining by 37.3%. The contribution from the Americas to the Group's turnover was stable at 35.4%, where the decrease (-27.2%) was more contained than in Europe also due to the timing difference in implementing the restrictive measures linked to COVID. There are very positive signs of recovery in APAC, with a double-digit increase in turnover in the quarter (+19.1%).

Adjusted EBITDA for the division is €18.4 million, decreasing, compared to the same period of 2019, 8.2% on revenues (16.0% as at 30 June 2019). Net of the exchange rate effect, the division's Adjusted EBITDA margin was 8.7%.

Below is the breakdown of the Datalogic Division's revenues, divided by business sector:

	Half-year ended		30.06.2019 Restated	%	Change	%	% ch. Net FX
	30.06.2020	%					
Retail	90,858	40.7%	105,350	37.3%	(14,491)	-13.8%	-14.5%
Manufacturing	53,388	23.9%	58,678	20.8%	(5,290)	-9.0%	-9.4%
Transportation & Logistics	20,731	9.3%	32,548	11.5%	(11,816)	-36.3%	-36.8%
Healthcare	8,294	3.7%	9,276	3.3%	(982)	-10.6%	-11.8%
Channel	49,912	22.4%	76,730	27.2%	(26,818)	-35.0%	-34.8%
<b>Total revenues</b>	<b>223,184</b>	<b>100%</b>	<b>282,581</b>	<b>100.0%</b>	<b>(59,398)</b>	<b>-21.0%</b>	<b>-21.4%</b>

#### ▪ Retail

The Retail sector recorded an overall decrease of 13.8% compared to the same period of last year, with a more pronounced slowdown in EMEAI (-18.9%), penalised by the conclusion of roll-outs in the fixed retail scanner segment in the main retail chains, which began in 2018 and gradually concluded during 2019. Performance in the Better performance in Americas decreasing to -4.5% despite the economic scenario.

#### ▪ Manufacturing

The Manufacturing sector suffered a 9.0% decline compared to the same period of the prior year, the result of the continued economic slowdown in the automotive sector, especially in North America and EMEAI, while APAC returned to growth, recording an increase of 31.1%, also due to the recovery of the consumer electronics segment.

#### ▪ Transportation & Logistics

The Transportation & Logistics sector recorded a decrease of 36.3% compared to the same period of 2019, with a negative performance in North America, which reflects the unfavourable comparison with the first half of 2019 following the conclusion of long-term projects.

#### ▪ Healthcare

The Healthcare sector showed signs of growth in North America (+6.7%), not fully offset by the slowdown in APAC and EMEAI, which suffered from the postponement of certain projects.

- **Channel**

Sales through the distribution channel to small and mid-size customers recorded a decrease of 35.0% (-34.8% at constant exchange rates), compared to the same period of 2019, with a more pronounced decline in EMEAI and the United States during the lockdown.

## INFORMATICS DIVISION

The **Informatics Division** reported a turnover of €7.9 million in the first half of 2020 (€9.3 million in the same period of 2019). Adjusted EBITDA for the division was negative for €0.1 million, decreasing by €0.6 million compared to the same period of 2019 as a result of the contraction in volumes in the US market, especially in the small and medium-sized business segment during the lockdown.

## QUARTERLY PERFORMANCE

	<b>2Q 2020</b>	<i>% of revenue s</i>	<b>2Q 2019 Restated</b>	<i>% of revenue s</i>	<b>Chg.</b>	<i>% chang e</i>	<b>% ch. Net FX</b>
<b>Revenues</b>	<b>111,226</b>	100.0%	<b>151,634</b>	100.0%	<b>(40,408)</b>	-26.6%	-26.8%
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>11,144</b>	10.0%	<b>25,163</b>	16.6%	<b>(14,019)</b>	-55.7%	-54.4%
<b>EBIT</b>	<b>1,628</b>	1.5%	<b>18,256</b>	12.0%	<b>(16,628)</b>	-91.1%	-89.1%
<b>Profit/(loss) for the period</b>	<b>4,252</b>	3.8%	<b>12,684</b>	8.4%	<b>(8,432)</b>	-66.5%	-66.5%

In the second quarter of 2020, when measures to contain the pandemic, in particular in Europe and North America, caused a severe contraction in demand for several weeks, revenues decreased by 26.6% to €111.2 million.

The Adjusted EBITDA of €11.1 million (10.0% of revenues) decreased compared to the same period of the prior year, when it reached 16.6% of turnover, but recorded an improvement over the first quarter of the year of +4.1%, as a result of the cost reduction plan implemented by management to address the negative economic situation caused by COVID. The net profit for the quarter of €4.3 million fully absorbed the loss recorded in the first three months of the year, although it reflects a decrease compared to the second quarter of 2019, when the percentage of revenues stood at 8.4% compared to 3.8%.

\*\*\*

## SIGNIFICANT EVENTS DURING THE PERIOD

### COVID-19 UPDATE

As previously described, 2020 has been characterised by the spread of the COVID-19 pandemic, which heavily influenced global macroeconomic performance, generating a contraction in demand and a progressive slowdown of the market, also as a result of the restrictive measures adopted by the various government authorities.

The health emergency has not yet been resolved on a global level, currently the epidemic is reaching a peak in various parts of the world, such as the United States, South America and India. Consequently, there remains a context of high uncertainty with reference to the future potential developments of the pandemic, any second wave of contagion in autumn, and the related effects on the economic environment.

Since the beginning of the health emergency, the Group has implemented the necessary measures to minimise the risk of contagion in order to protect its resources, such as remote working, applying social distancing measures, adopting personal protective equipment and sanitation procedures for facilities, while ensuring business continuity and observing the extraordinary legal measures imposed in the various jurisdictions.

The effects of the pandemic on the Group's performance became evident already in the first quarter and worsened in the second half of the semester following the activation of the lockdown in Europe and subsequently in the United States, which represent the Group's primary markets. In response to this situation, the Group adopted, as early as March, an action plan aimed at mitigating, to the extent possible, the impact of the crisis and the consequent contraction of sales on results and equity and financial structure, including the use of social safety nets and other forms of support for workers in the countries in which it operates.

As the emergency management continued, the measures initially implemented were adapted into a careful cost reduction plan which began to produce the first effects towards the end of the first half, limiting the impact of production inefficiencies linked to the discontinuity of business activity and low volumes; operating costs were reduced and discretionary investments were deferred, without compromising those in research and development and strategic activities.

This plan may be updated in the medium term as the emergency situation evolves and the markets respond, in order to maintain profitability and cash flow.

In consideration of this uncertain scenario, in preparing this Half-Year Financial Report, the Directors have updated the estimates for the measurement of assets and liabilities in the financial statements, so that they reflect the possible impacts from the COVID-19 pandemic. Given the current context of uncertainty, the results achieved may differ from those reported.

With reference to potential liquidity risks, the Directors note that the Group continues to show a solid equity and financial structure, thanks to the current liquidity reserves and available unused credit lines.

### OTHER EVENTS DURING THE PERIOD

In the first part of 2020, a reorganisation of the commercial structure was launched in order to ensure a better coverage of the different types of end-user and partner customers, alongside the geographical country based.

In March 2020, the Group signed an agreement for additional credit lines amounting to €100 million, not used at the date of this report, aimed at supporting growth and investments.

On 27 May 2020, the Group completed the USD 2.5 million investment in AWM Smart Shelf Inc., a California-based company specialising in artificial intelligence and computer vision, which operates in the Retail sector (both food and

non-food), with self-checkout solutions (AWM Frictionless™), Automated Inventory Intelligence (Aii®), collection of demographic data and monitoring of consumer behaviour, as well as the Retail Analytics Engine (RAE) software for analysis and in-store reporting.

On 4 June 2020, the Shareholders' Meeting approved the distribution of an ordinary unit dividend, gross of legal withholdings, of 30 cents per share, for an overall amount of €17.0 million.

## SUBSEQUENT EVENTS

On 24 July 2020, a majority stake equivalent to 85% of the share capital of the investee Solution Net Systems Inc. was sold to Architect Equity, an American investment fund. The investee, a non-core division of the Group, is specialised in supplying and installing integrated solutions for automated distribution for the postal segment and distribution centres in the Retail sector. The base value of the transaction was approximately USD 4 million, subject to price adjustment. Simultaneously with the sale, an exclusive commercial agreement was signed with the company for the supply of Datalogic products for the three-year period 2020-2023. In the first six months of 2020, Solution Net Systems reported turnover of €10.6 million compared with €14.5 million in the first half of 2019 and profit for the period of €0.5 million compared to €1.4 million in the same period of the prior year. The Net Financial Position was positive for €2.6 million as at 30 June.

## BUSINESS OUTLOOK

Currently the elements on which 2020 forecasts were based remain uncertain. The evolution of the pandemic, the measures from the authorities for recovery and support to economy, as well as the market reaction in a recessionary environment, result in negative growth forecasts for the third quarter of 2020, in line with the performance achieved in the second quarter.

While the progressive easing of restrictive measures in Asia produced encouraging signs of recovery with double-digit growth, particularly in the second quarter of the year, several critical contexts remain, although with a different degree of severity, in Europe, but especially on the American continent, which represent the Group's primary markets.

In an unprecedented context, Datalogic, supported by its equity and financial stability, has demonstrated its ability to react quickly to the changed scenario, not only undertaking initiatives to protect the business and profit, but continuing to invest for growth, focusing on innovation in its offer of products and services, aligned with emerging trends in the market.

The sale of the Solution Net Systems Division, which operates in a non-core segment for Datalogic of System Integrators, together with investments in products and markets considered strategic and the reduction of discretionary operating costs, should allow the Group to maintain its market position at the end of the COVID-19 emergency. Based on this, although it is inevitable that the continuation of the economic situation, the high degree of uncertainty on the pandemic's evolution and its possible resurgence in the second half of the year will have a negative effect on the results for 2020 and dampen the recovery expected in the early months of 2021, Datalogic hopes that with the easing of the current emergency situation, the solid fundamentals and the focus on innovation, the Group will be able to return to growth in the medium and long term.

\*\*\*

Recall that the Half-Year Financial Report as at 30 June 2020 of Datalogic S.p.A. will be available to anyone who requests it from the company headquarters, Borsa Italiana S.p.A. ([www.borsaitaliana.it](http://www.borsaitaliana.it)), and the “eMarket STORAGE” authorised storage mechanism, managed by Spafid Connect S.p.A., and may be viewed on the company’s website, [www.datalogic.com](http://www.datalogic.com) (Investor Relations section), in accordance with the terms set out by law.

\*\*\*

The manager responsible for preparing the company’s financial reports - Laura Bernardelli - declares, pursuant to paragraph 2 of Article 154-*bis* of the Consolidated Finance Act, that the accounting information contained in the press release corresponds to the document results, books and accounting records.

\*\*\*

Moreover, note that this press release contains forward-looking statements regarding the Group's intentions, beliefs or current expectations in relation to the financial results and other aspects of the Group’s operations and strategies. Readers of this press release should not place undue reliance on these forward-looking statements, as final results may differ significantly from those contained in the forecasts above owing to a number of factors, most of which are beyond the Group's control.

\*\*\*

## **Datalogic Group**

*Datalogic is a global leader in the automatic data capture and process automation markets, specializing in the design and production of bar code readers, mobile computers, sensors for detection, measurement and safety, RFID vision, and laser marking systems. Datalogic solutions help increase the efficiency and quality of processes in the retail, manufacturing, transportation and logistics, and healthcare industries along the entire value chain.*

*The world’s leading players in these industries use Datalogic products, certain of the attention to the customer and of the quality of the products that the Group has been offering for 47 years.*

*Today Datalogic Group, headquartered in Bologna (Italy), employs approximately 3,074 staff worldwide, distributed in 30 countries, with manufacturing and repair facilities in the U.S.A, Brazil, Italy, Slovakia, Hungary, Vietnam. In 2019, Datalogic had a turnover of 612.5 million Euros and invested over 62 million Euros in research and development, with an asset of more than 1,200 patents in multiple jurisdictions.*

*Datalogic S.p.A. is listed in the STAR segment of the Italian Stock Exchange since 2001 as DAL.MI. Find more information about Datalogic at [www.datalogic.com](http://www.datalogic.com).*

*Datalogic and the Datalogic logo are registered trademarks of Datalogic S.p.A. in many countries, including the U.S.A. and the E.U.*

## **Contacts**

DATALOGIC S.p.A.  
Investor Relations: Vincenza Colucci  
Tel. 051 31 47 011 - 3356909547  
[ir@datalogic.com](mailto:ir@datalogic.com)



**RECLASSIFIED INCOME STATEMENT AS AT 30 JUNE 2020 <sup>(1)</sup>**

	Half-year ended					
	30.06.2020		30.06.2019 Restated		Change	% ch.
<b>Revenues</b>	<b>230,414</b>	<b>100.0%</b>	<b>291,419</b>	<b>100.0%</b>	<b>(61,005)</b>	<b>-20.9%</b>
Cost of goods sold	(124,535)	-54.0%	(145,928)	-50.1%	21,393	-14.7%
<b>Gross profit</b>	<b>105,879</b>	<b>46.0%</b>	<b>145,491</b>	<b>49.9%</b>	<b>(39,612)</b>	<b>-27.2%</b>
Research and development expenses	(29,162)	-12.7%	(31,146)	-10.7%	1,984	-6.4%
Distribution expenses	(51,136)	-22.2%	(59,862)	-20.5%	8,726	-14.6%
General and administrative expenses	(20,818)	-9.0%	(22,180)	-7.6%	1,362	-6.1%
Other income (expenses)	1,633	0.7%	2,971	1.0%	(1,338)	-45.0%
<b>Total operating and other costs</b>	<b>(99,483)</b>	<b>-43.2%</b>	<b>(110,217)</b>	<b>-37.8%</b>	<b>10,734</b>	<b>-9.7%</b>
Non-recurring costs/revenues and write-downs	(3,595)	-1.6%	(759)	-0.3%	(2,836)	373.6%
Depreciation & amortisation due to acquisitions	(2,467)	-1.1%	(2,407)	-0.8%	(60)	2.5%
<b>EBIT</b>	<b>334</b>	<b>0.1%</b>	<b>32,108</b>	<b>11.0%</b>	<b>(31,774)</b>	<b>-99.0%</b>
Net financial income (expenses)	(1,980)	-0.9%	(712)	-0.2%	(1,268)	178.1%
Foreign exchange gains/(losses)	(3,178)	-1.4%	(703)	-0.2%	(2,475)	352.1%
<b>Profit/(loss) before taxes (EBT)</b>	<b>(4,824)</b>	<b>-2.1%</b>	<b>30,693</b>	<b>10.5%</b>	<b>(35,517)</b>	<b>n.a.</b>
Taxes	4,345	1.9%	(6,815)	-2.3%	11,160	n.a.
<b>Profit/(loss) for the period from continuing operations</b>	<b>(479)</b>	<b>-0.2%</b>	<b>23,878</b>	<b>8.2%</b>	<b>(24,357)</b>	<b>n.a.</b>
<b>Profit/(loss) for the period from assets held for sale</b>	<b>466</b>	<b>0.2%</b>	<b>1,373</b>	<b>0.5%</b>	<b>(907)</b>	<b>-66.1%</b>
<b>Profit/(loss) for the period</b>	<b>(13)</b>	<b>0.0%</b>	<b>25,251</b>	<b>8.7%</b>	<b>(25,264)</b>	<b>n.a.</b>
Non-recurring costs/revenues and write-downs	(3,595)	-1.6%	(759)	-0.3%	(2,836)	373.6%
Depreciation of tangible assets	(8,898)	-3.9%	(8,006)	-2.7%	(892)	11.1%
Amortisation of intangible assets	(5,538)	-2.4%	(4,946)	-1.7%	(592)	12.0%
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>18,365</b>	<b>8.0%</b>	<b>45,819</b>	<b>15.7%</b>	<b>(27,454)</b>	<b>-59.9%</b>

(1) Adjusted EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortisation): a performance indicator not defined under IFRS but used by management to monitor and assess the company's operating performance, as it is not influenced by volatility due to the different criteria for determining taxable income, the amount and characteristics of the capital employed, as well as by the related depreciation and amortisation policies. This indicator is defined by Datalogic as Profit/loss for the period before depreciation/amortisation of tangible and intangible assets, non-recurring costs, financial income and expenses and income taxes.

**RECLASSIFIED BALANCE SHEET AS AT 30 JUNE 2020 <sup>(2)</sup>**

	<b>30.06.2020</b>	<b>31.12.2019</b>	<b>Change</b>	<b>% ch.</b>
Intangible assets	54,823	50,471	4,352	8.6%
Goodwill	186,688	186,126	562	0.3%
Tangible assets	100,043	99,355	688	0.7%
Financial assets and Investments in associates	8,100	10,241	(2,141)	-20.9%
Other fixed assets	48,585	44,906	3,679	8.2%
<b>Total Fixed Assets</b>	<b>398,239</b>	<b>391,099</b>	<b>7,140</b>	<b>1.8%</b>
Trade receivables	56,855	78,203	(21,348)	-27.3%
Trade payables	(94,050)	(106,029)	11,979	-11.3%
Inventories	103,339	102,921	418	0.4%
<b>Net Trade Working Capital</b>	<b>66,144</b>	<b>75,095</b>	<b>(8,951)</b>	<b>-11.9%</b>
Other current assets	47,454	49,345	(1,891)	-3.8%
Net assets available for sale	577		577	n.a.
Other current liabilities and current provisions for risks	(73,111)	(78,218)	5,107	-6.5%
<b>Net Working Capital</b>	<b>41,064</b>	<b>46,222</b>	<b>(5,158)</b>	<b>-11.2%</b>
Other non-current liabilities	(33,786)	(34,571)	785	-2.3%
Post-employment benefits	(6,852)	(7,026)	174	-2.5%
Non-current provisions for risks	(4,592)	(4,916)	324	-6.6%
<b>Net Invested Capital</b>	<b>394,073</b>	<b>390,808</b>	<b>3,265</b>	<b>0.8%</b>
<b>Shareholders' equity</b>	<b>(378,690)</b>	<b>(404,171)</b>	<b>25,481</b>	<b>-6.3%</b>
<b>Net Financial Position (NFP)</b>	<b>(15,383)</b>	<b>13,363</b>	<b>(28,746)</b>	<b>-215.1%</b>

(2) The reclassified balance sheet shows aggregations used by management to assess the Group's financial performance. These measures are generally adopted in the practice of financial reporting, immediately referable to the accounting data of the primary financial statements, however they are not identified as accounting measures under IFRS.

**NET FINANCIAL POSITION AS AT 30 JUNE 2020 <sup>(3)</sup>**

	<b>30.06.2020</b>	<b>31.12.2019</b>
A. Cash and bank deposits	110,413	151,829
B. Other cash equivalents	12	12
<i>b1. restricted cash</i>	12	12
C. Securities held for trading	0	0
<b>D. Cash and cash equivalents (A) + (B) + (C)</b>	<b>110,425</b>	<b>151,841</b>
<b>E. Current financial receivables</b>	<b>21,718</b>	<b>31,200</b>
<i>e1. other current financial receivables</i>	19,485	31,200
<i>e2. financial receivables</i>	2,233	
F. Bank overdrafts	56	221
G. Current portion of non-current debt	46,658	47,421
H. Other current financial payables	6,405	6,457
<i>h2. lease payables</i>	5,548	4,589
<i>h3. current financial payables</i>	857	1,868
<b>I. Current financial debt (F) + (G) +(H)</b>	<b>53,119</b>	<b>54,099</b>
<b>J. Current net financial debt/(net financial position) (I)-(E)-(D)</b>	<b>(79,024)</b>	<b>(128,942)</b>
K. Non-current bank borrowings	89,252	110,106
L. Bonds	0	0
M. Other non-current liabilities	5,155	5,472
<i>m2. lease payables</i>	5,155	5,472
<b>N. Non-current financial debt (K) + (L) + (M)</b>	<b>94,407</b>	<b>115,578</b>
<b>O. Net financial debt/(net financial position) (J) + (N)</b>	<b>15,383</b>	<b>(13,364)</b>

(3) NFP (Net Financial Position) or Net Financial Debt: this indicator is calculated in accordance with Consob Communication no. 15519 of 28 July 2006, also including "Other financial assets" represented by temporary investments of liquidity and financial liabilities for operating leases following the application of the new IFRS 16 accounting standard.

## RECONCILIATION OF ALTERNATIVE PERFORMANCE INDICATORS (NON-GAAP MEASURES)

The table below shows the reconciliation between EBITDA and Adjusted EBITDA as at 30 June 2020 compared with 30 June 2019.

	30.06.2020		30.06.2019 Restated		Change
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>18,365</b>	<b>7.97%</b>	<b>45,819</b>	<b>15.72%</b>	<b>(27,454)</b>
Cost of goods sold	1,637	0.71%	316	0.11%	1,321
Research and development expenses	102	0.04%	-	0.00%	102
Distribution expenses	465	0.20%	123	0.04%	342
General and administrative expenses	1,096	0.48%	320	0.11%	777
Other (income) expenses	295	0.13%	-	0.00%	295
<b>Total</b>	<b>3,595</b>	<b>1.56%</b>	<b>759</b>	<b>0.26%</b>	<b>2,836</b>
<b>EBITDA</b>	<b>14,770</b>	<b>6.41%</b>	<b>45,060</b>	<b>15.46%</b>	<b>(30,290)</b>

Non-recurring costs and revenues refer to income and charges recognised and incurred mainly as a result of corporate and functional reorganisations that began in 2019, in addition to costs relating to the COVID-19 emergency management. The latter mainly concern higher procurement and distribution costs in the lockdown phase, as well as the costs of sanitising and purchasing workplace safety equipment, penalties for cancelling trade fairs and events as well as internal staff costs for managing the emergency. The details of non-recurring revenues and costs are shown below.

	30.06.2020	30.06.2019 Restated	Change
COVID-19	1,943	-	1,943
Reorganisation	1,192	505	687
Other	461	254	207
<b>Total</b>	<b>3,595</b>	<b>759</b>	<b>2,836</b>

## RESTATEMENT OF SEGMENT DISCLOSURE

As required by the international accounting standards regarding segment disclosure, in the event of business sector reorganisations, the comparative periods are restated to allow for a standardised comparison. The “restated” results of the first half of 2019 following the reorganisation of the commercial function launched in 2020 are provided below, in which some procedures for allocating revenues to geographic areas and business sectors aimed at ensuring coverage for the various types of end-user and partner customers alongside the geographic country were partially redefined.

### REVENUES BY GEOGRAPHIC AREA

	30.06.2019 Reported (*)	Restatement	30.06.2019 Restated
<i>Italy</i>	25,572	(1,142)	24,430
<i>EMEA (excluding Italy)</i>	134,288	785	135,073
Total EMEA	159,860	(357)	159,503
Americas	98,438	41	98,479
APAC	33,121	317	33,438
<b>Total revenues</b>	<b>291,419</b>		<b>291,419</b>

(\*) The 2019 comparison data were restated following the classification of the investee Solution Net Systems under assets held for sale.

### REVENUES BY BUSINESS SECTORS

	30.06.2019 Reported	Restatement	30.06.2019 Restated
Retail	129,500	24,150	105,350
Manufacturing	79,006	20,328	58,678
Transportation & Logistics	34,367	1,819	32,548
Healthcare	10,029	753	9,276
Channel	29,679	(47,051)	76,730
<b>Total revenues</b>	<b>282,581</b>		<b>282,581</b>

As part of the reorganisation of the commercial function, the criteria for allocating revenues were partially modified, allocating sales to end users of ‘partner’ customers, previously classified in the industries, to the ‘Channel’ sector based on a criterion of preponderance of turnover as communicated by the distribution network. This category includes revenues not directly attributable to the other identified segments.

The new approach allows an even more accurate measurement of the performance of the individual sectors, to which only revenues relating to direct sales made to end users are attributed, based on the segment to which they belong. The rationale for the change in approach is guided by the desire to make the measurement of market trends in the individual sectors increasingly accurate and precise, in order to strengthen the effectiveness and timeliness of strategic go-to-market decisions.

Fine Comunicato n.0508-18

Numero di Pagine: 30