



SPAFID
CONNECT

Informazione Regolamentata n. 20071-9-2020	Data/Ora Ricezione 13 Novembre 2020 13:52:46	AIM -Italia/Mercato Alternativo del Capitale
--------------------------------------------------	----------------------------------------------------	-------------------------------------------------

Societa' : Masi Agricola S.p.A.
Identificativo : 139243
Informazione
Regolamentata
Nome utilizzatore : MASIN01 - Giroto
Tipologia : 2.2
Data/Ora Ricezione : 13 Novembre 2020 13:52:46
Data/Ora Inizio : 13 Novembre 2020 13:52:47
Diffusione presunta
Oggetto : RISULTATI CONSOLIDATI AL 30.09.2020

<i>Testo del comunicato</i>

Vedi allegato.

COMUNICATO STAMPA

MASI AGRICOLA: RISULTATI CONSOLIDATI AL 30 SETTEMBRE 2020

MIGLIORAMENTO DI RICAVI E REDDITIVITÀ NEL TERZO TRIMESTRE

BUONA VENDEMMIA NEL VIGNETO MASI PER QUALITÀ E QUANTITÀ

COVID-19 LASCIA IMPREVEDIBILITÀ E CONSEGUENZE SULL'INTERO ESERCIZIO

APPROVATO IL CALENDARIO SOCIETARIO 2021

- Ricavi 35,6 milioni di euro (45,6 mln di euro nei 9M 2019, -21,8%)
- EBITDA 3,4 milioni di euro (7,6 mln di euro nei 9M 2019)
- Indebitamento Finanziario Netto¹ 9,3 milioni di euro (8,7 mln di euro al 31 dicembre 2019; 10,1 mln di euro al 30 settembre 2019)

Sant'Ambrogio di Valpolicella, 13 novembre 2020. Si è riunito oggi il Consiglio di Amministrazione di Masi Agricola S.p.A., società quotata sul mercato AIM Italia e tra i leader italiani nella produzione di vini *premium*, che ha approvato i risultati consolidati al 30 settembre 2020.

Di seguito sono forniti i principali dati economici consolidati del Gruppo Masi nei primi nove mesi 2020, raffrontati con il corrispondente controperiodo e con l'intero esercizio 2019:

(in migliaia di Euro)

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO	9M-2020	9M-2019	Variazione	Variazione %	Esercizio 2019
Ricavi	35.644	45.593	(9.949)	(21,8)%	64.898
EBITDA (*)	3.362	7.538			11.189
EBITDA Margin (**)	9,4%	16,5%			17,2%

(*) L'EBITDA indica il risultato prima degli oneri finanziari, delle imposte, degli ammortamenti delle immobilizzazioni, della svalutazione dei crediti, degli accantonamenti a fondi rischi e oneri e delle poste straordinarie. L'EBITDA rappresenta pertanto il risultato della gestione operativa prima degli ammortamenti e della valutazione di esigibilità dei crediti commerciali. L'EBITDA così definito rappresenta l'indicatore utilizzato dagli amministratori della Società per monitorare e valutare l'andamento operativo dell'attività aziendale. Siccome l'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili di riferimento, non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi della Società. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dalla Società potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre entità e quindi non risultare con esse comparabile.

(**) L'EBITDA Margin è calcolato dal Gruppo come rapporto tra l'EBITDA e i Ricavi.

¹ Indebitamento Finanziario Netto consolidato escluse le poste contabili emergenti a seguito dell'adozione del principio IFRS 16

MASI[®]

AGRICOLA

Come da trend già evidenziato nel comunicato stampa dell'8 agosto u.s., il business nel terzo trimestre ha registrato una certa immediata ripresa, potendo contare sulla riapertura – almeno parziale – dei punti di distribuzione dopo il lockdown primaverile. Overall i ricavi trimestrali si attestano al -12% rispetto al terzo trimestre 2019, portando pertanto il trend progressivo 2020 dal -27% di fine giugno al -21,8% di fine settembre. Dal nostro punto di osservazione possiamo notare che:

- la riapertura del canale horeca non ha comunque ricompreso l'intera popolazione di punti distributivi pre-Covid, in quanto molti ristoranti non hanno riaperto e ancor più significative sono risultate le mancate riaperture nel comparto dell'*hotellerie*; dal punto di vista della localizzazione, le mete del turismo vacanziero estivo hanno lavorato, spesso con soddisfazione, con turisti provenienti in larghissima prevalenza da aree limitrofe, o comunque dall'interno dei confini nazionali; invece le grandi città, collegate al turismo internazionale *leisure* o di business, hanno sofferto ancora un drammatico e persistente calo di presenze, dovuto anche al ricorso allo smart working e al conseguente svuotamento diurno dei centri urbani. La necessità di adottare stringenti misure di profilassi limita infine la possibilità di lavorare a break-even per chi ha riaperto, compresi i punti di distribuzione gestiti direttamente nell'ambito della *Masi Wine Experience*;
- il canale del Travel Retail, storicamente rilevante per la nostra Società, ha continuato a soffrire il sostanziale azzeramento dei viaggi;
- il c.d. *offtrade*, rappresentato per il Gruppo Masi dai monopoli e (in misura molto inferiore) dalla Grande Distribuzione Organizzata, nel terzo trimestre ha visto rallentare gli ordini, essenzialmente per la necessità di adeguare i propri stock rispetto a un sellout meno brillante che nel primo semestre, anche per il riorientamento dei consumatori verso l'horeca.

Dal punto di vista geografico, le principali macroaree evidenziano un trend progressivo alla fine di settembre 2020 sostanzialmente in linea con il totale, a riprova del fatto che al termine del primo lockdown la ricaduta distributiva del fenomeno-Covid si presenta complessivamente omogenea a livello internazionale.

Guardando alla redditività, l'EBITDA passa da euro 7.538 migliaia a euro 3.362 migliaia, per il combinato effetto degli stessi elementi già commentati in sede di relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2020, ovvero principalmente: a) il calo dei volumi di vendita; b) la riduzione di costi per servizi che, per natura o destinazione, sono collegati simultaneamente ai ricavi (ad. es. provvigioni, trasporti su vendite); c) la diminuzione di costi operativi di carattere commerciale (ad. es. viaggi, ospitalità) e/o di pubblicità e promozione connessi ad attività che non sono state poste in essere nel 2020 a causa del Covid-19 (ad. es. la fiera Prowein o Vinitaly); d) il decremento dei costi per il personale per effetto degli ammortizzatori sociali utilizzati nel periodo. Si evidenzia che il terzo trimestre 2020 ha conseguito anche un miglioramento dell'EBITDA margin, attestatosi all'11,4% contro l'8,2% del primo semestre.

Conclusa la vendemmia 2020 si può affermare che, in un anno segnato per moltissimi aspetti da una catastrofe epocale come il Coronavirus, quantomeno abbiamo riscontrato una buona annata per i vigneti del Gruppo. In particolare, le avversità meteorologiche registrate diffusamente soprattutto

MASI[®]

AGRICOLA

in prossimità della vendemmia non hanno avuto significativa influenza sulle nostre uve. Purtroppo, ancora una volta dobbiamo registrare una ulteriore limitazione normativa alla produzione dei nostri vini più significativi, in questo caso aggravata dall'intento delle amministrazioni di bilanciare una domanda e offerta ancora più disallineate dall'effetto-Covid. Questi provvedimenti, nel caso dei vini rossi superiori, risultano poco comprensibili, considerato che viene limitata oggi una produzione che entrerà nel mercato dopo anni di invecchiamento.

Come è noto, purtroppo il trimestre in corso sta riscontrando una nuova, grave e pervasiva espansione della pandemia, che sta interessando in modo omogeneo tutti i Paesi del mondo occidentale, ciascuno dei quali ha messo in essere proprie misure di profilassi fondate sul distanziamento sociale e sulla limitazione alla circolazione delle persone. Questo fa sì che, ancora una volta, l'horeca e il travel retail vengano fortemente impattati nel loro funzionamento e conseguentemente limita la possibilità di vendita dei vini della Società e delle sue controllate. Ottobre si è chiuso con un andamento degli ordini di Masi molto buono, considerato il frangente, ovvero sostanzialmente in linea con ottobre 2019. Canevel invece, marchio molto più esposto all'horeca italiana e pertanto con forte elasticità rispetto ai lockdown domestici, ha conseguito un calo verso la fine del mese. Novembre sembra delinearci un mese più difficile: le restrizioni si stanno facendo ovunque più severe.

Come è immaginabile, la situazione limita fortemente la capacità previsionale anche nel breve termine.

Nei primi nove mesi del 2020 la Società ha proseguito come di consueto la propria operatività (non essendo mai stata obbligata alla chiusura), sia nel vigneto che in cantina, applicando le misure di profilassi legalmente prescritte. Il *management* non ha diminuito il focus sui progetti strategici, per mantenere l'azienda pronta a reagire non appena le limitazioni transitorie verranno rimosse. La priorità di perseguire una stabilità economica e gestionale è stata mantenuta, pur rapportandola ai volumi di attività in essere e difendendo l'occupazione. Conseguentemente, oltre ad avere implementato forme di tutela come lo smart working e l'orario continuato in aiuto dei dipendenti con responsabilità genitoriali, la Società e le controllate hanno attivato gli ammortizzatori sociali in deroga concessi dal Governo con causale "Emergenza COVID-19" per il più ampio periodo consentito, in misura più significativa nel secondo trimestre e meno nel terzo, sia per la ripresa del business che per le attività collegate alla vendemmia e alla vinificazione.

Non risulta possibile a oggi stimare con sufficiente attendibilità l'impatto che l'emergenza da Coronavirus potrà avere sull'andamento delle attività della Società e sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria: non è infatti prevedibile quando potrà terminare nei vari Paesi la fase di contenimento del contagio, né soprattutto è delineabile l'effetto che la stessa produrrà ex post in termini di stile di vita e relazioni sociali. Sulla base delle previsioni formulabili oggi, comunque, è ragionevole attendersi, impatti negativi nell'intero esercizio 2020. Il fenomeno verrà costantemente monitorato nella sua evoluzione e considerato ai fini dell'implementazione delle conseguenti azioni gestionali, compreso il funding, che in un frangente come questo va visto come espressione di una strategia dinamica e volta a creare una struttura finanziaria sempre più robusta e protettiva.

MASI[®]

AGRICOLA

Si riporta di seguito l'Indebitamento Finanziario Netto consolidato al 30 settembre 2020, raffrontato con il 31 dicembre 2019 e con il 30 settembre 2019:

(in migliaia di Euro)	30-09-2020	31-12-2019	Variazione	30-09-2019
Posizione/(Indebitamento) Finanziario Netto	(9.294)	(8.673)	(621)	(10.135)

Il suesposto Indebitamento Finanziario Netto consolidato non include le poste contabili emergenti a seguito dell'adozione del principio IFRS 16.

Si dà atto che la solvibilità della clientela e l'incasso del credito hanno dimostrato criticità limitate, rispetto alle problematiche della filiera a valle.

CALENDARIO DEGLI EVENTI SOCIETARI 2021

Il Consiglio di Amministrazione ha approvato il calendario degli eventi societari 2021. Si rinvia a separato apposito comunicato stampa pubblicato dalla Società in data odierna.

Masi Agricola è un'azienda vitivinicola radicata in Valpolicella Classica che produce e distribuisce vini di pregio ancorati ai valori del territorio delle Venezie. Grazie all'utilizzo di uve e metodi autoctoni, e a una continua attività di ricerca e sperimentazione, Masi è oggi uno dei produttori italiani di vini pregiati più conosciuti al mondo. I suoi vini e in particolare i suoi Amaroni sono pluripremiati dalla critica internazionale. Il modello imprenditoriale del Gruppo coniuga l'alta qualità e l'efficienza con l'attualizzazione di valori e tradizioni del proprio territorio. Il tutto in una visione che porta Masi a contraddistinguersi non solo per il *core business*, ma anche per la realizzazione di progetti di sperimentazione e ricerca in ambito agricolo e vitivinicolo, per la valorizzazione e la promozione del territorio e del patrimonio culturale delle Venezie. Il Gruppo può contare su una forte e crescente vocazione internazionale: è presente in circa 140 Paesi, con una quota di esportazione di circa il 77% del fatturato complessivo. Il Gruppo Masi ha fatturato nel 2019 circa 65 milioni di euro con un EBITDA margin del 17% circa. Masi ha una precisa strategia di crescita che si basa su tre pilastri: crescita organica attraverso il rafforzamento nei tanti mercati dove è già protagonista; allargamento dell'offerta di vini legati ai territori e alle tecniche delle Venezie, anche aggregando altre aziende vitivinicole; raggiungimento di un contatto più diretto con il consumatore finale, dando più pregnanti significati al proprio marchio, internazionalmente riconosciuto. Il codice alfanumerico delle azioni è "MASI" e il codice ISIN è IT0004125677.

Nomad e Specialist della società è Equita Sim S.p.A.

Per ulteriori informazioni

Masi Agricola S.p.A.

Investor Relations

Federico Girotto

Tel: +39 045 6832511

Fax: +39 045 6832535

Email: investor@masi.it

Nomad e Specialista

EQUITA SIM S.p.A.

Marco Clerici

Tel: +39 02 6204 1

Fax: +39 02 2900 5805

Email: m.clerici@equita.eu

Ufficio Stampa Finance

Masi Agricola S.p.A.

MASI AGRICOLA S.P.A.

VIA MONTELEONE, 26 – 37015 GARGAGNAGO DI SANT'AMBROGIO DI VALPOLICELLA – VERONA – ITALIA
TELEFONO +39 045 6832511 – FAX +39 045 6832435 – MASI@MASI.IT – WWW.MASI.IT

MASI[®]

AGRICOLA

Close to Media

Adriana Liguori, Sofia Crosta

Tel: +39 02 70006237

Fax: +39 02 89694809

Email: adriana.liguori@closetomedia.it

sofia.crosta@closetomedia.it

Ufficio Comunicazione

Elisa Venturini

Tel: +39 045 6832511

Cell: +39 335 7590837

Email: elisa.venturini@masi.it

www.masi.it

: [@MasiWineExperience](https://www.facebook.com/MasiWineExperience)

: [@MasiWine](https://www.instagram.com/MasiWine)

Web: www.masi.it

MASI AGRICOLA S.P.A.

VIA MONTELEONE, 26 – 37015 GARGAGNAGO DI SANT'AMBROGIO DI VALPOLICELLA – VERONA – ITALIA
TELEFONO +39 045 6832511 – FAX +39 045 6832435 – MASI@MASI.IT – WWW.MASI.IT

Fine Comunicato n.20071-9

Numero di Pagine: 7