



# Risultati al 30 settembre 2021

Gruppo Cattolica Assicurazioni

Verona, 17 novembre 2021

I dati economici al 30 settembre 2020 e 2021 e le attività e passività al 31 dicembre 2020 di Lombarda Vita, la cui cessione è stata realizzata il 12 aprile 2021, sono state riclassificate nelle apposite voci “in dismissione” ex IFRS 5. I dati qui esposti sono pertanto a perimetro omogeneo senza il contributo di Lombarda Vita, rappresentata sinteticamente nell’utile da attività cessate, unitamente alla plusvalenza da cessione.

# Sintesi principali dati consolidati

Risultati al 30 settembre 2021

(€ mln)

## RISULTATI IAS IFRS

	9M2020	9M2021	Δ%
<b>Premi lavoro diretto Totali</b>	3.160	3.685	+16,6%
<i>Premi lavoro diretto Danni</i>	1.483	1.513	+2,0%
<i>Premi lavoro diretto Vita<sup>1</sup></i>	1.677	2.172	+29,5%
<b>Combined ratio<sup>2</sup></b>	90,0%	89,7%	-0,3 pps
<b>Patrimonio netto consolidato</b>	2.613 <sup>3</sup>	2.691	+3,0%
<b>Solvency II Ratio</b>	187% <sup>3</sup>	193%	+6 pps
<b>Risultato Operativo</b>	238	190	-20,3%
<b>Utile Consolidato</b>	72	122	+70,4%
<b>Utile di Gruppo</b>	42	116	+178,6%
<b>Utile Adjusted</b>	116	175	+51,7%
<b>Return On Equity Operativo</b>	6,8%	5,6%	-1,2 pps

Δ% 9M21/9M20: -6,1%  
(Inclusa Lombarda Vita)

Δ% 9M21/9M20: -10,7%  
(Inclusa Lombarda Vita)

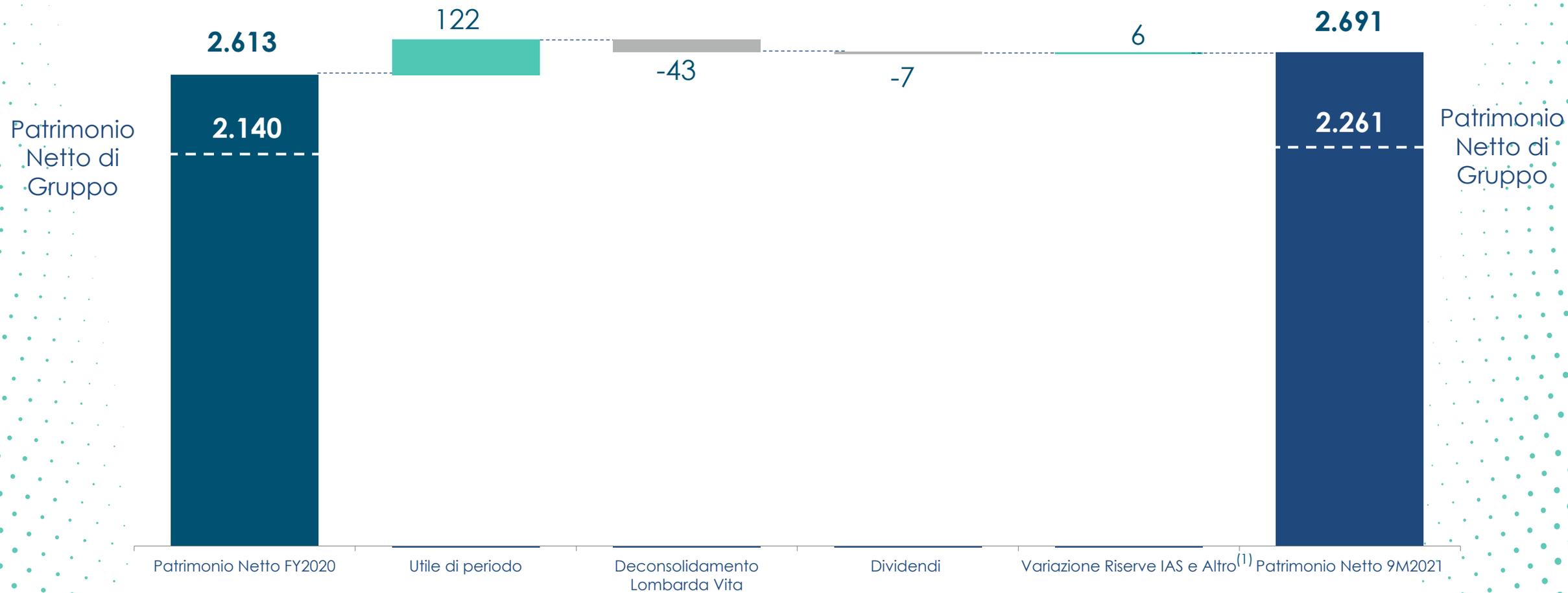
# Conto economico per settore di attività

Risultati al 30 settembre 2021

	DANNI		VITA		ALTRO		TOTALE		Δ%
	9M2020	9M2021	9M2020	9M2021	9M2020	9M2021	9M2020	9M2021	
(importi in milioni)									
Premi netti	1.384	1.400	1.638	2.157	0	0	3.022	3.557	
Oneri netti relativi ai sinistri	-775	-821	-1.557	-2.323	0	0	-2.332	-3.144	
Spese di gestione	-403	-414	-107	-129	0	0	-510	-543	
Altri ricavi al netto degli altri costi (altri proventi e oneri tecnici)	-66	-21	-17	-40	0	0	-83	-61	
Redditi da investimenti ordinari lordi classe C	64	68	241	235	0	0	305	303	
Redditi da investimenti ordinari lordi classe D	0	0	-88	160	0	0	-88	160	
Proventi netti derivanti da partecipazioni in controllate, collegate e joint venture	3	4	-4	0	0	0	-1	4	
Commissioni attive al netto delle commissioni passive	0	0	-1	-1	0	0	-1	-1	
Spese di gestione degli investimenti	-7	-8	-26	-27	-2	-2	-35	-37	
Altri ricavi al netto degli altri costi operativi	-28	-33	-10	-15	-1	0	-39	-48	
<b>RISULTATO OPERATIVO</b>	<b>172</b>	<b>175</b>	<b>69</b>	<b>17</b>	<b>-3</b>	<b>-2</b>	<b>238</b>	<b>190</b>	<b>-20,3%</b>
Redditi da realizzo e da valutazione	0	-6	0	3	-4	-9	-4	-12	
Interessi subordinato	-18	-16	-4	-8	0	0	-22	-24	
Proventi netti derivanti da partecipazioni in controllate, collegate e joint venture non operativi	-8	-2	-4	0	0	0	-12	-2	
Altri ricavi al netto degli altri costi non operativi	-13	-25	-83	-51	0	-1	-96	-77	
<b>RISULTATO DI PERIODO PRIMA DELLE IMPOSTE</b>	<b>133</b>	<b>126</b>	<b>-22</b>	<b>-39</b>	<b>-7</b>	<b>-12</b>	<b>104</b>	<b>75</b>	<b>-28,1%</b>
Imposte	-59	-59	-18	-5	1	3	-76	-61	
<b>UTILE (PERDITA) DELL'ESERCIZIO AL NETTO DELLE IMPOSTE</b>	<b>74</b>	<b>67</b>	<b>-40</b>	<b>-44</b>	<b>-6</b>	<b>-9</b>	<b>28</b>	<b>14</b>	<b>-49,4%</b>
<b>UTILE (PERDITA) DELLE ATTIVITÀ OPERATIVE CESSATE</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>44</b>	<b>108</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>44</b>	<b>108</b>	
<b>UTILE (PERDITA) CONSOLIDATO</b>	<b>74</b>	<b>67</b>	<b>4</b>	<b>64</b>	<b>-6</b>	<b>-9</b>	<b>72</b>	<b>122</b>	<b>70,4%</b>
di cui di pertinenza del gruppo	73	65	-25	60	-6	-9	42	116	178,6%
di cui di pertinenza di terzi	1	2	29	4	0	0	30	6	-78,5%
<b>Risultato di gruppo adjusted</b>	<b>75</b>	<b>80</b>	<b>47</b>	<b>104</b>	<b>-6</b>	<b>-9</b>	<b>116</b>	<b>175</b>	<b>51,7%</b>

# Evoluzione del patrimonio netto consolidato

Risultati al 30 settembre 2021





# Indice

- **Il Gruppo Cattolica e la Contingency da Covid-19**
- **Performance del business Danni**
- **Performance del business Vita**
- **Gestione finanziaria**

# Il Gruppo Cattolica e la Contingency da Covid (1/4)

## Workforce protection and Business continuity

A seguito della diffusione sul territorio italiano del COVID-19 sono state condotte numerose analisi al fine di identificarne i rischi, e porre in essere azioni con l'obiettivo di contrastare o ridurre gli effetti negativi della pandemia in ottica di protezione e salvaguardia di personale, clienti e in generale tutti gli stakeholders, e per garantire la continuità del business.

- **Workforce protection.** Con una pronta reazione alle prime avvisaglie del rischio pandemia, la totalità della popolazione aziendale è stata messa in sicurezza tramite **full smartworking già dal 24/02/2020**. Successivamente sono state eseguite le attività necessarie per il ritorno in sicurezza sia nelle sedi operative, sia direzionali. Un primo rientro è avvenuto nel mese di settembre 2020 con un massimo del 25% del personale in presenza, poi sospeso seguito nuovo picco del contagio registrato dagli inizi di ottobre 2020. Dal 15 ottobre 2021 è in atto un secondo rientro, organizzato per il momento su base volontaria, e sempre nel rispetto del vincolo del 25%. **E' garantita la continuità dei processi interni.** Prosegue inoltre il **piano di comunicazione**, sia verso l'interno sia verso l'esterno, per garantire un flusso chiaro, aggiornato e continuo di informazioni, al fine di rassicurare tutti gli stakeholders e divulgare diffusamente le iniziative intraprese.
- **Business continuity.** Anche nel periodo di full smartworking e limitazioni alla circolazione, per facilitare il rapporto tra clienti e agenti è stato messo a punto un nuovo sistema di pagamento da remoto denominato «**pay by link**». Per garantire la prosecuzione dei lavori anche dal punto di vista peritale successivamente al lockdown, sono state date a tutti i fiduciari le indicazioni per procedere con liquidazioni anche in remoto. Sono stati attivati tutti i presidi e gli strumenti necessari per garantire la **continuità dell'agenda commerciale**, ivi inclusi gli incontri con le commissioni ed il Gruppo Aziendale Agenti, e per lo svolgimento delle attività formative in agenzia tramite digital learning sessions.

# Il Gruppo Cattolica e la Contingency da Covid (2/4)

## Azioni intraprese dal Gruppo

- È stato attivato già nel corso del 2020 un **monitoraggio in continuo degli impatti della contingency nel breve termine, e simulazioni effetti nel medio-lungo**. È stata costantemente effettuata una analisi continua sulla situazione della liquidità del Gruppo e svolti stress test, ed istituita settimanalmente una reportistica sui principali KPI del business, che è proseguita anche nel 2021.
- Sono state adottate inoltre le seguenti soluzioni in ottica di **customer care**:
  - Nel periodo di lockdown totale 2020 sono state adottati provvedimenti di **proroga delle scadenze di pagamento RCA**, incrementata la flessibilità tariffaria, particolarmente nel **RCA**, previste facilitazioni nella possibilità di **sospensione della polizza RCA, ed estesa la possibilità di proroga delle scadenze di pagamento anche al Non Motor**.
  - Nei mesi successivi è stata Introdotta una nuova procedura di emergenza **per la vendita a distanza (Motor)**, valida per i clienti del Gruppo, tramite consulenza telefonica, documentazione via mail, pagamento tramite pay by Link; introdotta una nuova procedura **per la vendita a distanza prodotti Vita**.
  - Introdotta un **voucher** per i clienti RCA Auto che ha dato diritto a uno **sconto pari a una mensilità del premio RC Auto**, da utilizzare per rinnovare la polizza o acquistare un nuovo prodotto, e arricchire la copertura di polizza anche con la garanzia di tutela legale (opzioni differenti a seconda dei canali di vendita). Concluso l'anno di concessione del Voucher a fine maggio **2021**, ai clienti che hanno beneficiato di tale sconto **non viene applicato al rinnovo di polizza un completo riassorbimento dello stesso**.

# Il Gruppo Cattolica e la Contingency da Covid (3/4)

## Azioni intraprese dal Gruppo

- In seguito alla proroga del Governo del cosiddetto «superbonus 110%» facente parte delle misure a **sostegno della ripresa economica, anche il Gruppo**, con prodotto dedicato in collocamento dal 2021, **mette a disposizione dei clienti il servizio di acquisto del credito d'imposta**, con l'ulteriore possibilità di abbinare una serie di coperture assicurative indirizzate a seconda della tipologia del richiedente (impresa edile, condominio, professionisti o privati).
- In tema di **solidarietà**, nel 2020 sono state disposte **elargizioni**, donate da Società Cattolica e fondazione Cattolica per le acquisizioni di materiale sanitario o di assistenza, per un totale di **2,0M€**. Inoltre:
- Nel dicembre 2020 è stato dato supporto **all'iniziativa «Proteggiti dal Covid per le feste»** dell'Associazione Cultura&Solidarietà per permettere di effettuare un tampone antigenico a chi per qualsiasi motivo non riesce ad accedere al servizio;
- Nel 2021 è stato dato supporto, in tema di campagna di comunicazione, **all'iniziativa «MetropoliSana: prossima fermata, la tua salute»**, consistente nell'apertura all'interno della metropolitana di Milano di «punti salute» per accedere ai servizi di prevenzione anti-Covid19 a prezzi calmierati.

# Il Gruppo Cattolica e la Contingency da Covid (4/4)

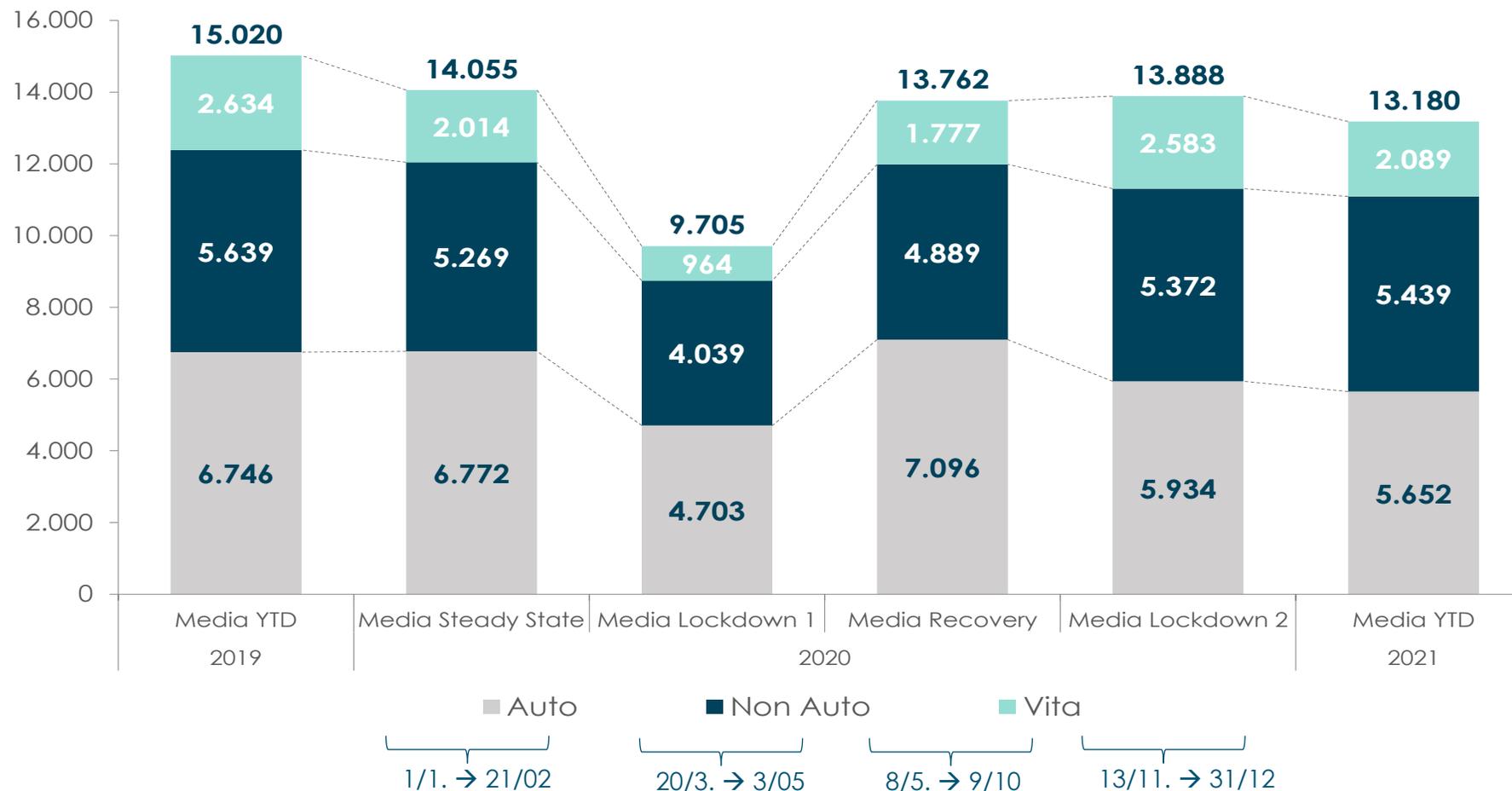
Overview al 22 ottobre 2021

1. Nel **2020**, per il **ramo RC Auto**, si è rilevata una **riduzione della frequenza dei sinistri intorno a -28%**, dovuta alla minor circolazione a causa dell'emergenza sanitaria determinata dal COVID-19. Dopo la drastica riduzione della circolazione durante il lockdown dei mesi marzo e aprile 2020 (con punte di -80%), da luglio ad ottobre si è registrato un trend di rialzo delle frequenze, salvo poi invertire nuovamente il segno nelle ultime settimane dell'anno, a seguito del DPCM approvato nei primi giorni di novembre per arginare la nuova ondata della pandemia.
2. La **variazione di frequenza YoY ha continuato a registrare un calo anche per i primi 2 mesi del 2021, mentre dal mese di marzo si rileva un trend in crescita**, che è stato particolarmente importante in corrispondenza con le pari settimane del 2020 di marzo e aprile che intercettavano il periodo di lockdown totale. **La risultante vista al 23 ottobre è di un +15,2% rispetto al 2020, ma l'indicatore resta in calo paragonato al 2019, -18,5%.**
3. Lato **Vita**, l'impatto sulla **raccolta premi** è stato di un calo del **-26% nel 2020** (nel periodo di lockdown la contrazione del numero dei contratti di nuove emissioni è arrivato oltre -75%). L'impatto sul risultato tecnico delle TCM è stato limitato. **Nel 2021 i valori della raccolta premi sono sostanzialmente in linea con i trend attesi.**

# Nuova produzione settimanale

Performance del business danni e vita (aggiornata al 22 ottobre 2021)

Nr. Polizze Medie

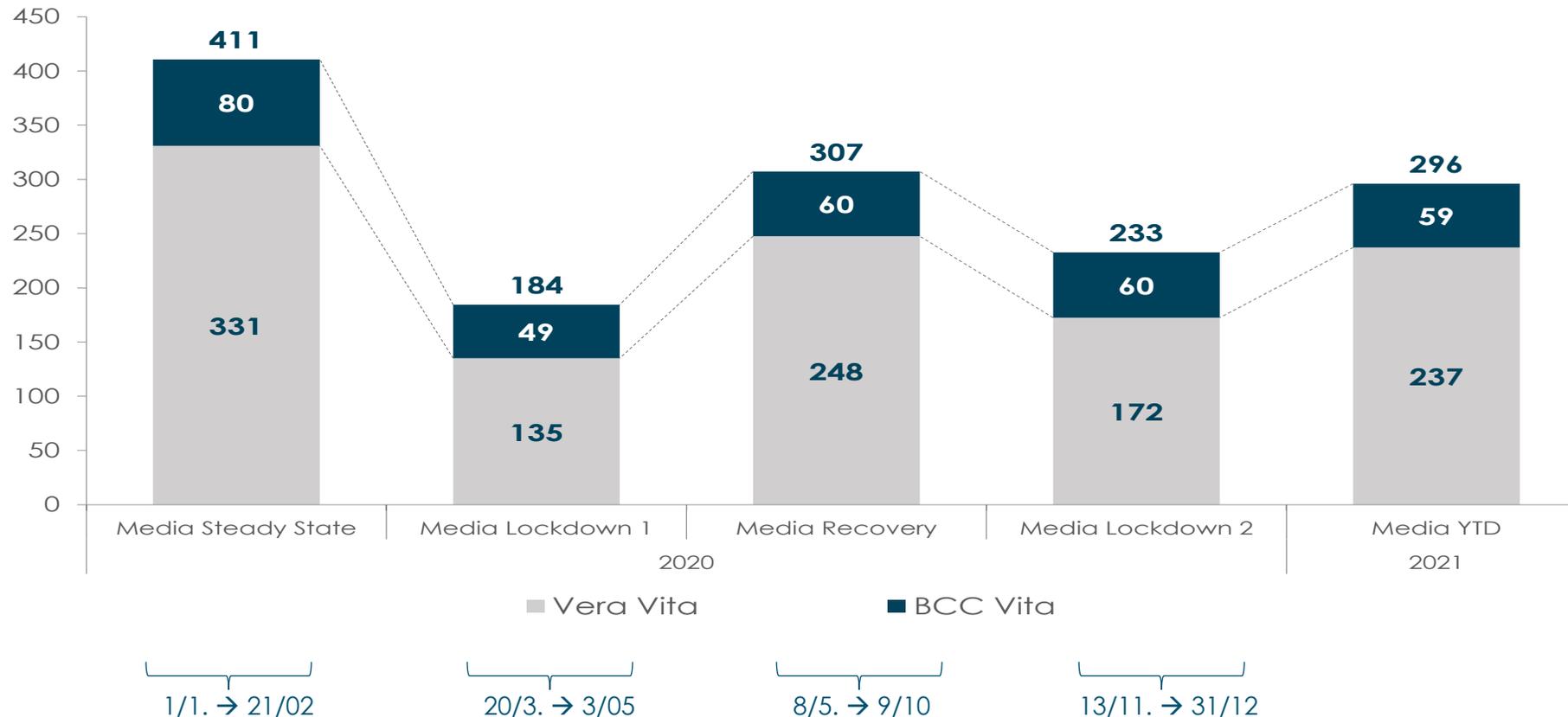


# Bancassurance riscatti settimanali vita

(aggiornamento al 22 ottobre 2021)



Nr. Riscatti medi settimanali



(1) Trattasi di dati non contabili che fanno riferimento a richieste dei clienti e non ad operazioni certamente eseguite. Potrebbero includere operazioni successivamente annullate o sprovviste della documentazione completa e non recepite dai sistemi di emissione. I riscatti sono al netto dei cosiddetti parziali programmati arretrati di Vera Vita con effetto 2019 e caricati nel 2020. Perimetro attuale di Gruppo (dati 2019 e 2020 al netto di Lombardia Vita)

# Sinistri – Trend settimanale Posizioni di Gruppo

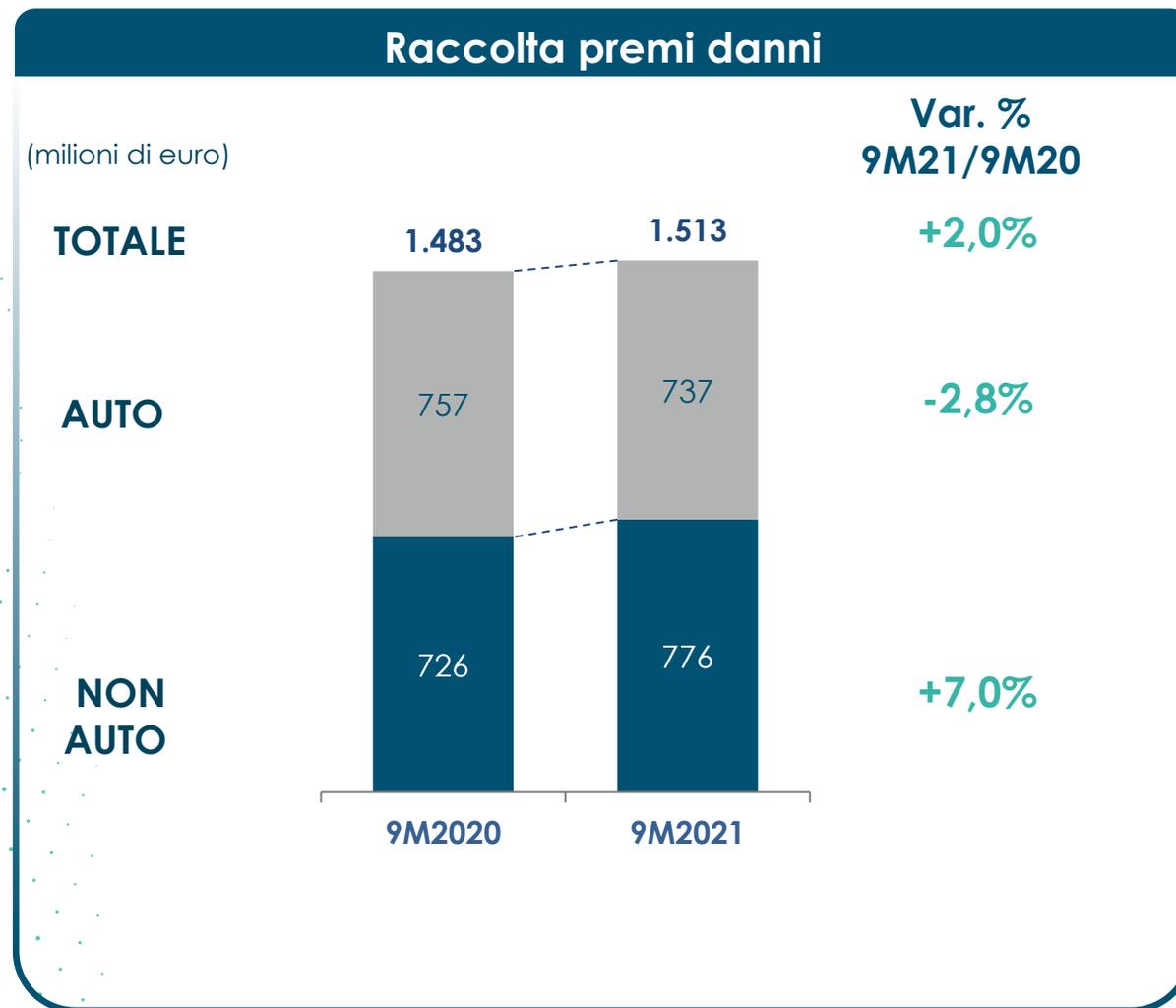
	Alla 42° Settimana					
	CARICHI					
	2021	2020	2019	2021vs2019 Δ%		2021vs2020 Δ%
01 Infortuni	18.261	18.226	21.899	-16,6%		+0,2%
02 Malattia	121.770	102.105	165.245	-26,3%		+19,3%
03 C. V. T.	57.727	50.941	59.083	-2,3%		+13,3%
08 Incendio Ed Elementi Naturali	13.315	17.649	17.810	-25,2%		-24,6%
09 Altri Danni Ai Beni	43.484	44.756	43.698	-0,5%		-2,8%
10 RCA Gestiti	128.948	121.076	169.563	-24,0%		+6,5%
13 R.C. Generale	20.208	19.608	21.299	-5,1%		+3,1%
16 Perdite Pecuniarie	6.914	8.382	7.225	-4,3%		-17,5%
<b>Totale Rami</b>	<b>410.627</b>	<b>382.743</b>	<b>505.822</b>	<b>-18,8%</b>		<b>+7,3%</b>

# Indice

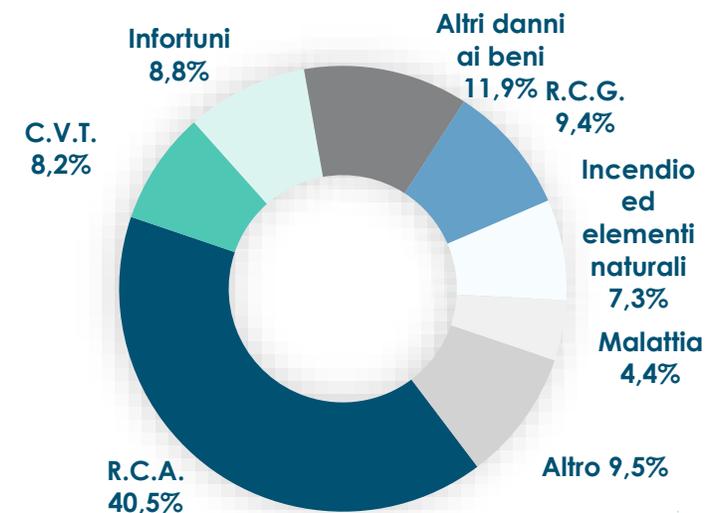
- Il Gruppo Cattolica e la Contingency da Covid-19
- **Performance del business Danni**
- Performance del business Vita
- Gestione finanziaria

# Raccolta premi danni

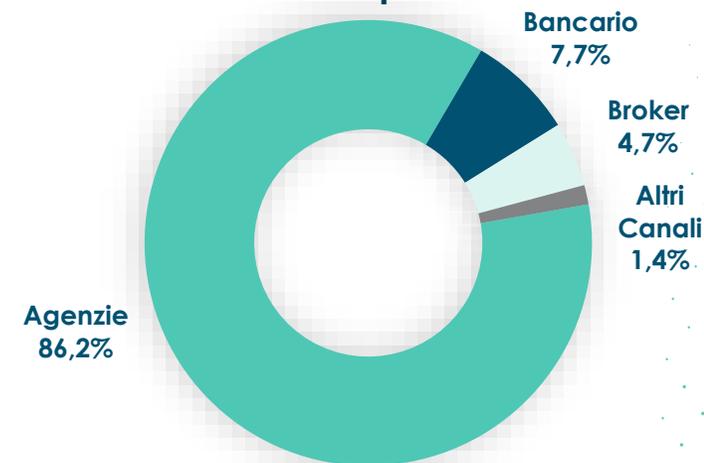
Performance del business danni



### Premi Danni per Ramo

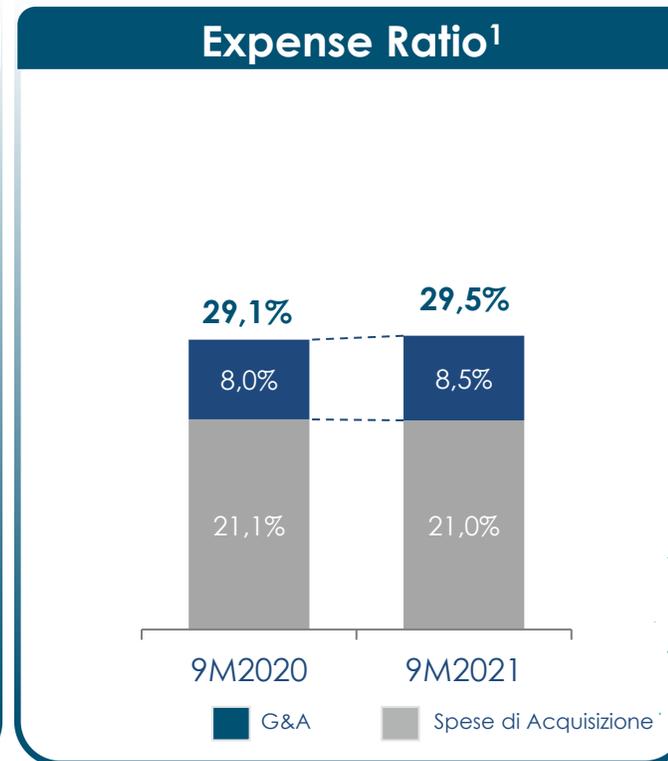
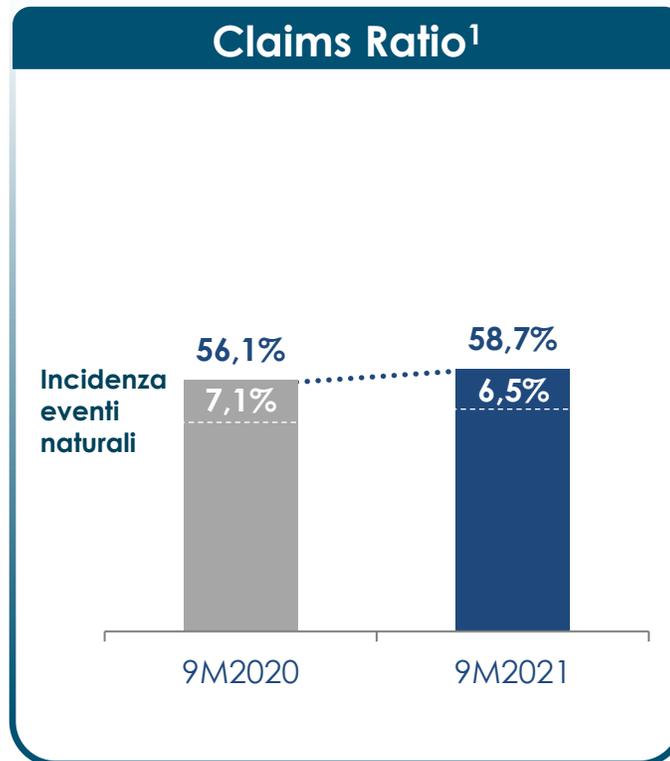
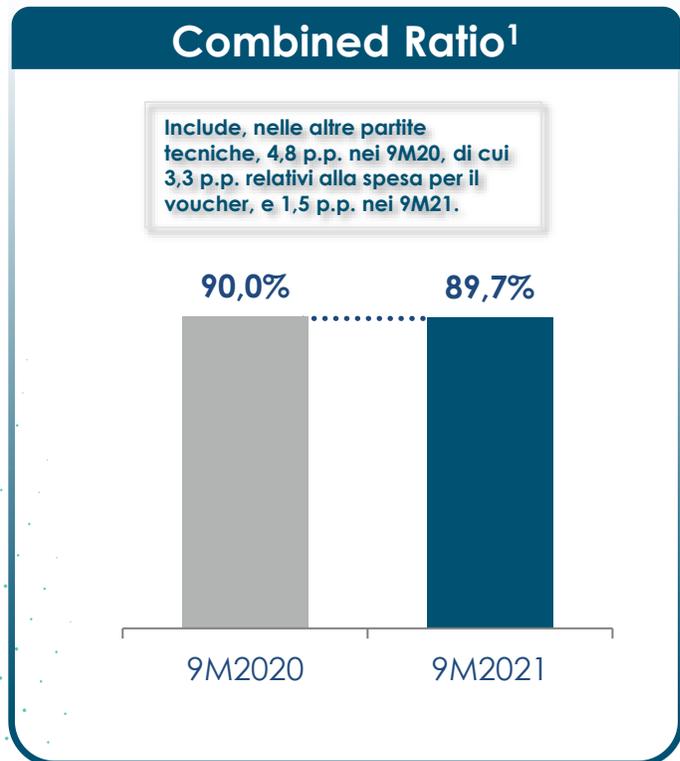


### Premi Danni per Canale



# Indicatori tecnici

## Performance del business danni



# Indicatori tecnici R.C.A.

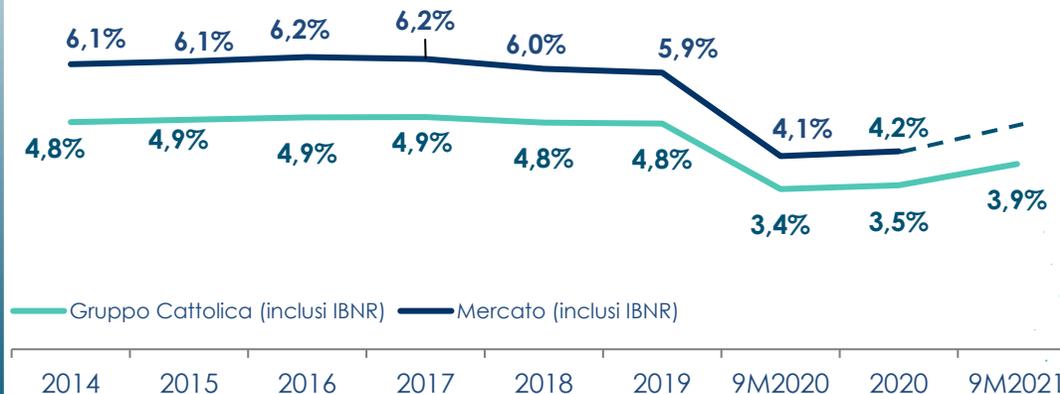
Performance del business danni

## R.C.A. - Polizze e Premi



dati al 30 settembre 2021  
Δ rispetto al 31 dicembre 2020

## R.C.A. – Trend Frequenza Sinistri



# Indice

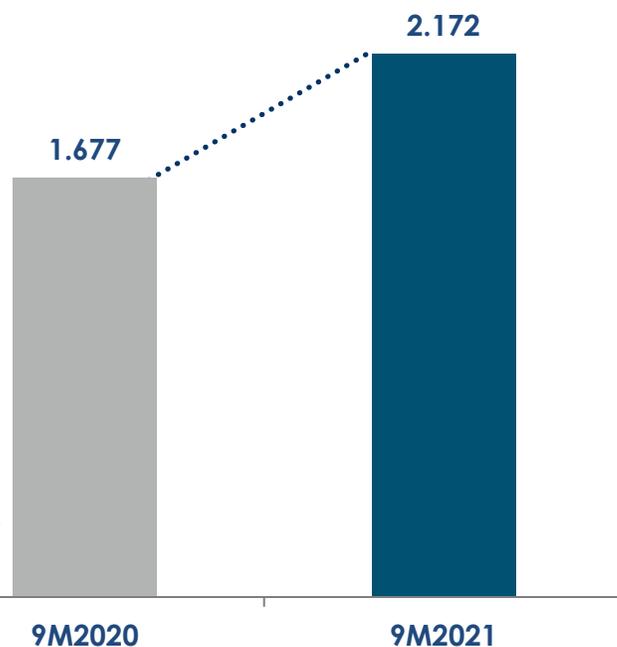
- Il Gruppo Cattolica e la Contingency da Covid-19
- Performance del business Danni
- Performance del business Vita
- Gestione finanziaria

# Raccolta premi vita

Performance del business vita

## Raccolta premi vita

(milioni di euro)



Var. %  
9M21/9M20  
**+29,5%**

Δ% 9M21/9M20: -10,7%  
Inclusa Lombarda Vita

## Evoluzione Premi Vita per canale



## Evoluzione Premi Vita per Ramo

	9M2020		9M2021		9M21/9M20
	€ mln	%	€ mln	%	Δ%
Prodotti tradizionali <sup>1</sup>	1.247	74,3%	1.073	49,4%	-13,9%
Prodotti linked	395	23,6%	1.091	50,2%	+176,0%
Fondi pensione	35	2,1%	8	0,4%	-77,8%
<b>Totale premi</b>	<b>1.677</b>		<b>2.172</b>		<b>+29,5%</b>



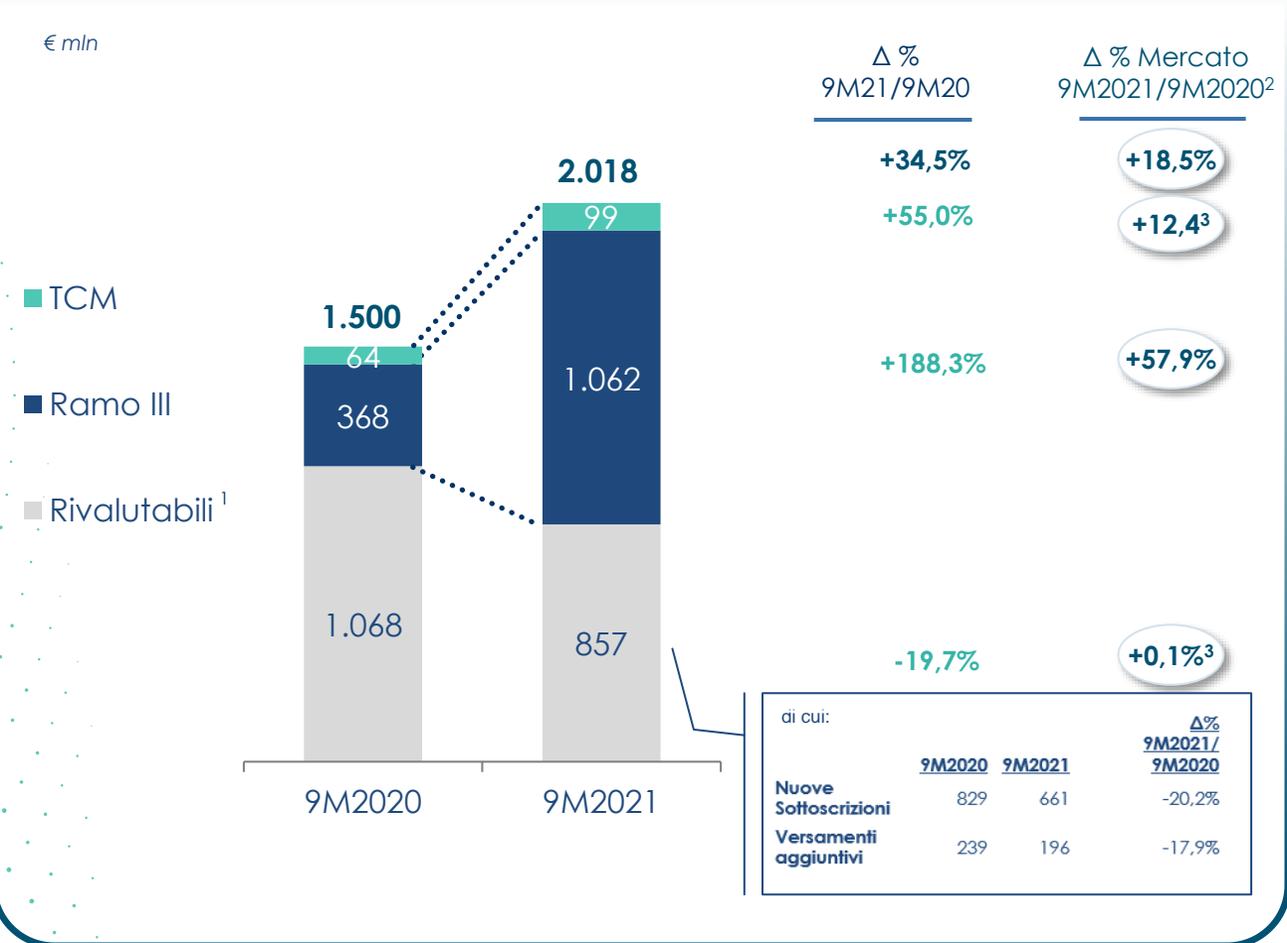
I dati 9M2020 e 9M2021 sono esposti a perimetro omogeneo senza il contributo di Lombarda Vita.

(1) Comprensivi dei Rami I, IV e V. (2) Agenzie e sub agenti. (3) Comprensivi di Promotori Finanziari.

# Nuova produzione e Raccolta netta vita

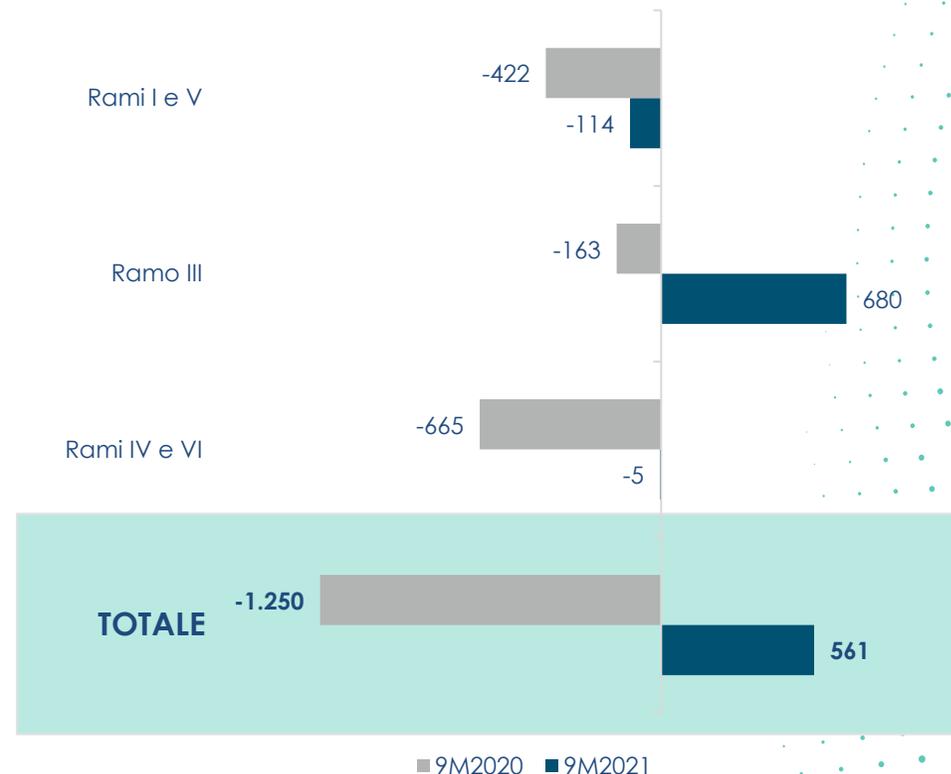
Performance del business vita

## Nuova produzione vita



## Raccolta Netta vita per Ramo

€ mln



# Indice

- Il Gruppo Cattolica e la Contingency da Covid-19
- Performance del business Danni
- Performance del business Vita
- Gestione finanziaria

# Risultato degli investimenti e asset allocation di Gruppo

Gestione finanziaria

## Asset allocation di Gruppo<sup>1</sup>

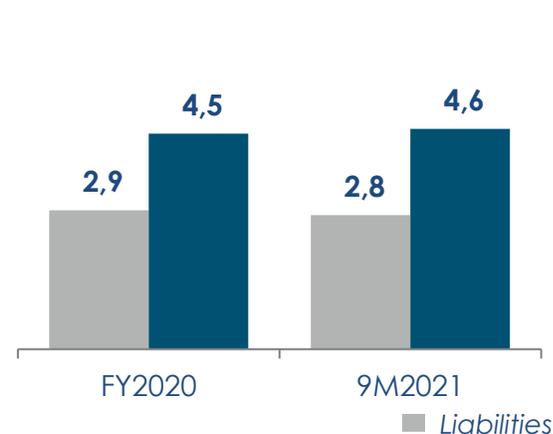


## Risultato degli investimenti e rendimento

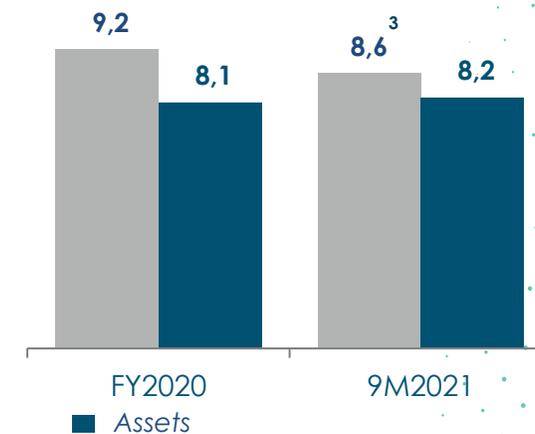
€ mln

	9M2020		9M2021		9M2021		9M2021	
	DANNI	VITA	DANNI	VITA	DANNI	VITA	DANNI	VITA
	mln	yield	Mln	Yield	Mln	Yield	mln	yield
REDDITI ORDINARI	64	2,5%	208	1,8%	68	2,5%	180	1,6%
REALIZZI E VALUTAZIONI NETTE	0	0,0%	33	0,3%	-6	-0,2%	58	0,5%
TOTALE REDDITI	64	2,5%	241	2,1%	62	2,3%	238	2,1%

### Duration Danni



### Duration Vita



(1) Dati gestionali. Inclusive solo le Società Assicuratrici italiane.

(2) I dati ai 9M2021 non includono la liquidità operativa

(3) Duration liabilities vita al 30.06.2021.

I dati 9M2020 e 9M2021 sono esposti a perimetro omogeneo senza il contributo di Lombarda Vita.

# Asset allocation di Gruppo

Gestione finanziaria

## Asset allocation di Gruppo<sup>1</sup>



Titoli di Stato	70,6%
Obbligazioni Corporate	20,0%
Immobili	5,5%
Azioni	0,4%
Liquidità	0,3%
Investimenti Alternativi	3,2%



Titoli di Stato	67,6%
Obbligazioni Corporate	21,4%
Immobili	5,7%
Azioni	0,5%
Liquidità	0,3%
Investimenti Alternativi	4,5%

## Asset allocation Danni<sup>1</sup>



Titoli di Stato	55,4%
Obbligazioni Corporate	19,5%
Immobili	14,9%
Azioni	0,7%
Liquidità	0,4%
Investimenti Alternativi	9,2%

## Asset allocation Vita<sup>1</sup>



Titoli di Stato	70,4%
Obbligazioni Corporate	21,9%
Immobili	3,6%
Azioni	0,4%
Liquidità	0,2%
Investimenti Alternativi	3,4%

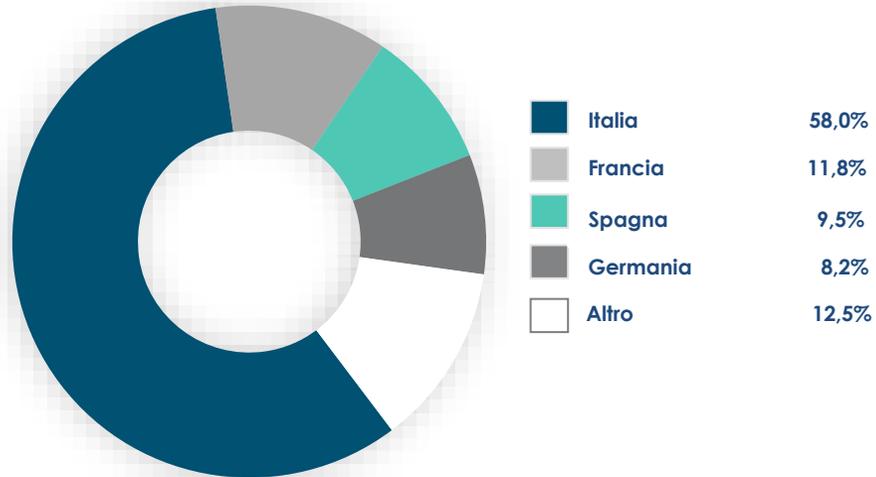


(1) Dati gestionali. Includono solo le Società Assicuratrici italiane  
(2) I dati ai 9M2021 non includono la liquidità operativa

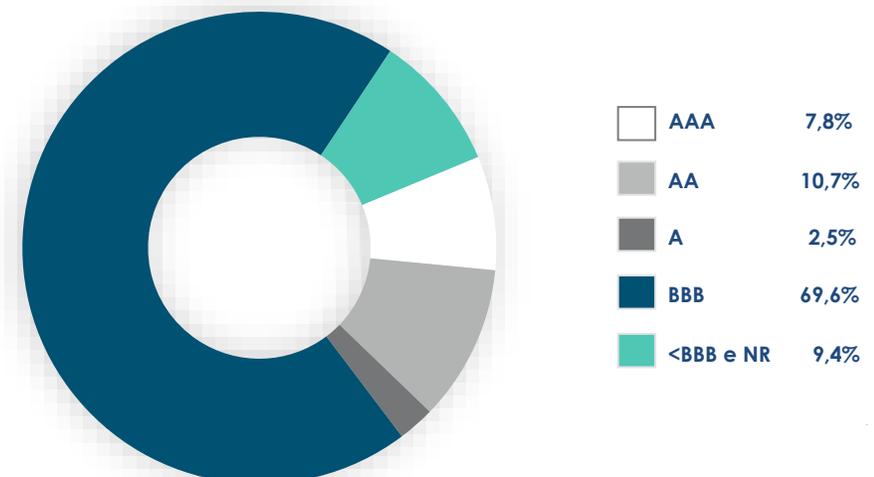
# Investimenti obbligazionari di Gruppo per regione e classi di rating

Gestione finanziaria

## Asset allocation per Regione



## Asset allocation per classi di rating

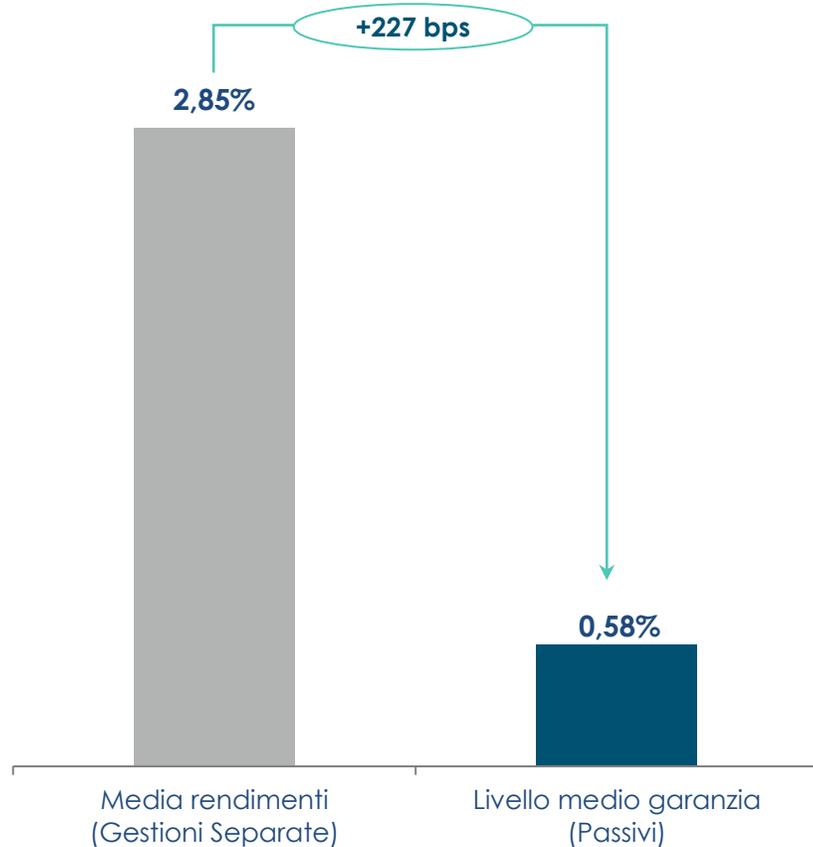


➤ L'esposizione ai Titoli di Stato italiani al 30.09.2021 ha raggiunto un peso pari al 43,4%

# Performance finanziaria e Minimi garantiti

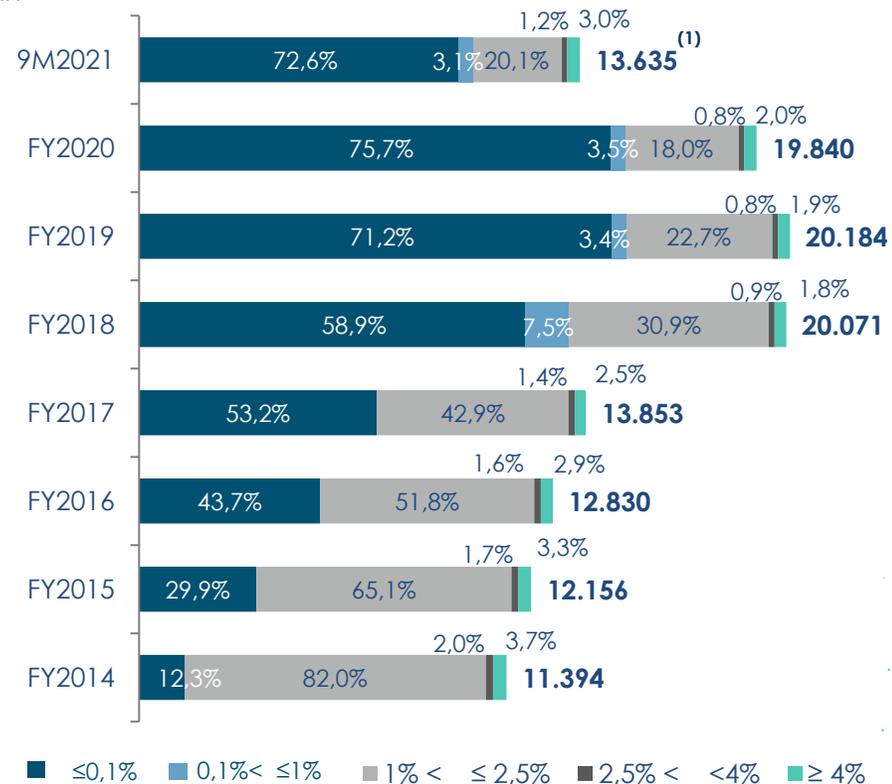
## Gestione finanziaria

### Rendimenti e livello medio di garanzia – 9M2021



### Composizione riserve tecniche per minimo garantito

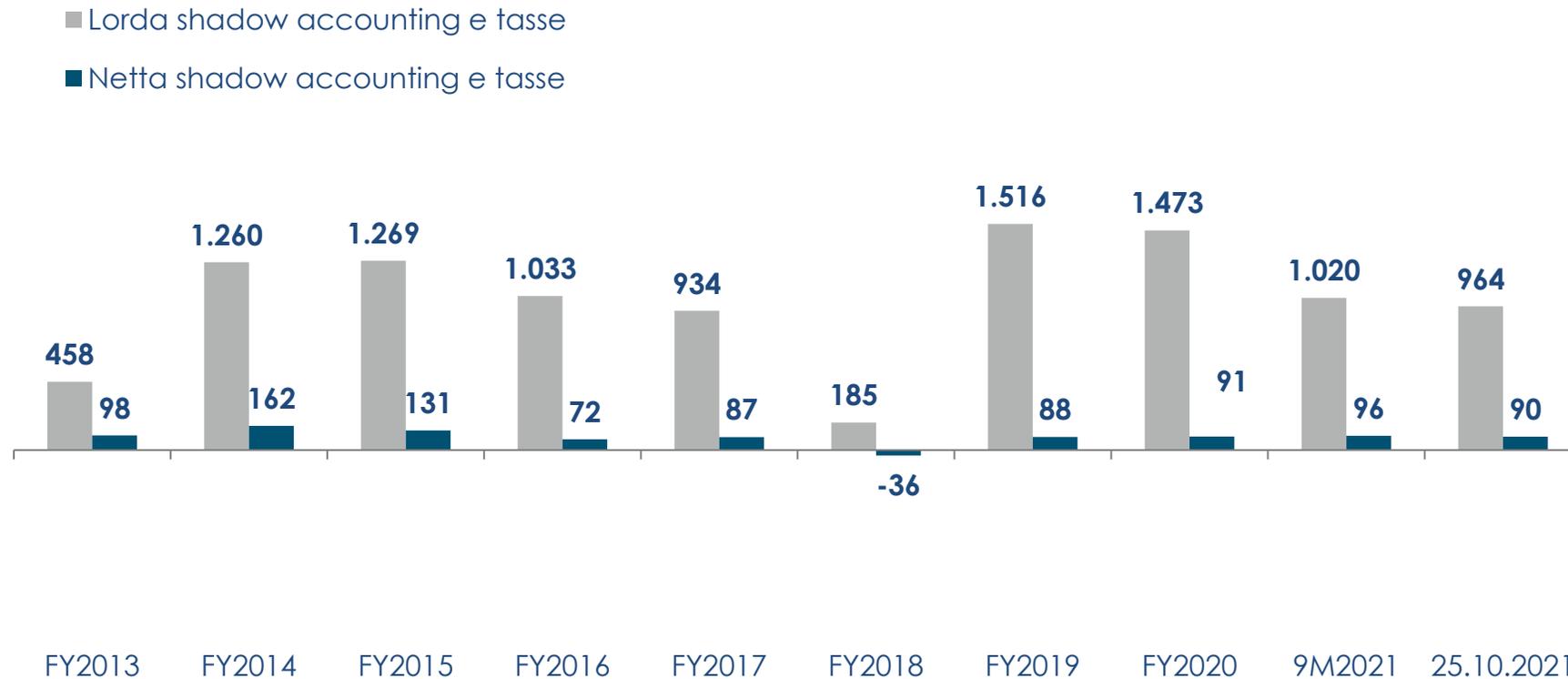
Gestioni separate  
€ mln



# Evoluzione dello stock riserva available for sale

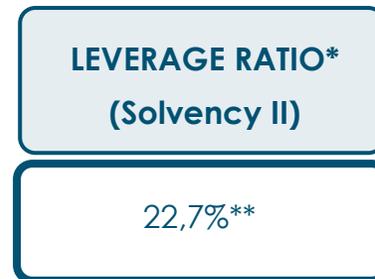
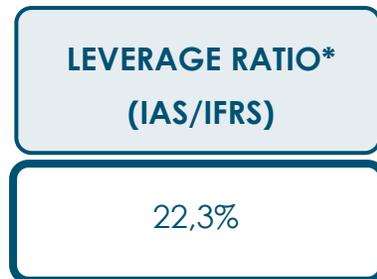
Gestione finanziaria

## Riserva Available for Sale



# Debito finanziario outstanding

## Gestione finanziaria



\* V. glossario a pagina 33

	Sottoscrittore	Rating	Tasso	Nominale emesso (€ mln)	Outstanding (€ mln)	Data emissione	Data scadenza	Callable	Tier
Subordinato***	Private placement	n.r.	6-month Euribor+200 basis points	80	80	30/09/2010	Indeterm.	30/09/2020	Tier 1 Restricted
Subordinato	Investitori Istituzionali	BB+	7,25% <sup>1</sup>	100	100	17/12/2013	17/12/2043	17/12/2023	Tier 2
Subordinato	Investitori Istituzionali	BB+	4,25% <sup>2</sup>	500	500	14/12/2017	14/12/2047	14/12/2027	Tier 2

\*\* Tieni conto della quota terzi dei subordinati infragruppo di BCC Vita (€25 mln nominali) e Vera Vita (€100 mln), non disponibili a livello di gruppo ai fini della copertura dell'SCR.

\*\*\* Rimborsato ad intesa Sanpaolo il 13 ottobre 2021. Non è più computato nei Fondi Propri.



I subordinati riportati sono a livello di Gruppo

(1) Debito subordinato: tasso fino alla scadenza del decimo anno. In caso di mancato esercizio del diritto di call il tasso diventa variabile ed è pari a Euribor a 3 mesi +619 basis point.

(2) Debito subordinato: tasso fino alla scadenza del decimo anno. In caso di mancato esercizio del diritto di call il tasso diventa variabile ed è pari al tasso Euribor a 3 mesi +4,455%.

# Standard Ethics ha alzato il rating di Cattolica da E+ a EE-

## Tematiche ESG

**Standard Ethics ha alzato il rating di Cattolica Assicurazioni a “EE-” dal precedente “E+”.  
L’attribuzione del Long Term Expected Rating “EE+” incorpora, secondo Standard Ethics, attese sulla futura qualità degli strumenti di governo e delle policy ESG.**

### Tematiche ESG

Focus adeguato su aspetti ambientali e sociali che ha riguardato anche la rendicontazione extra finanziaria, la gestione degli asset finanziari, gli aspetti commerciali

### Standard Internazionali

La strategia è apparsa coerente alle indicazioni volontarie dell’Onu, dell’Ocse e dell’Unione Europea. Le recenti scelte e progetti di governance producono e produrranno maggiore allineamento alle principali indicazioni internazionali

### Governo Societario

A seguito della recente trasformazione in S.p.A. e all’aumento di capitale, il tema della Sostenibilità è entrato anche nell’ambito del governo societario: impegni e trasformazioni positivi per i diritti degli azionisti, per la composizione qualitativa e quantitativa del CdA e per la selezione degli Amministratori.

# APPENDICE

**Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Atanasio Pantarrotas, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente documento corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.**

# Indicatori e modalità di calcolo (1/2)

Claims ratio ➤ *Oneri netti relativi ai sinistri/Premi netti (lavoro conservato danni)*

Expense ratio (danni) ➤ *Spese di gestione/Premi netti (lavoro conservato danni)*

Combined ratio ➤ *(1-(saldo tecnico /Premi netti )) (lavoro conservato danni)*

Risultato operativo danni ➤ *È definito come la somma dell'utile tecnico (al netto della riassicurazione), del reddito finanziario ordinario (quindi cedole, dividendi, redditi) e degli altri costi operativi recurring (ammortamenti, svalutazioni crediti vs assicurati e intermediari, interessi bancari, altri). Vengono escluse le componenti finanziarie di realizzo, di valutazione, le svalutazioni di altri attivi, i costi di debito finanziario (interessi sui subordinati), ammortamento VOBA (value of business acquired) e costi non ricorrenti (quali incentivi all'esodo e costo del fondo solidarietà)*

Risultato operativo vita ➤ *È analogo a quello danni con l'unica differenza che tutti i redditi finanziari dei titoli appartenenti alle gestioni sono integralmente inclusi (in quanto concorrono a determinare gli interessi tecnici retrocessi agli assicurati)*

# Indicatori e modalità di calcolo (2/2)

Leverage ratio (IAS/IFRS)

➤  $\frac{\text{Passività Subordinate}}{\text{Passività Subordinate} + \text{Patrimonio netto consolidato} - \text{Utili o perdite su attività finanziarie disponibili per la vendita} - \text{Altri utili o perdite rilevati direttamente nel patrimonio}}$

Leverage ratio (Solvency 2)

➤  $\frac{\text{Debito finanziario}}{\text{Excess of assets over liabilities} + \text{debito finanziario}}$

Interest coverage

➤  $\frac{\text{Risultato Operativo}}{\text{spese per interessi di prestiti subordinati}}$

Return on equity operativo

➤ Il Return On Equity Operativo (RoE Operativo) è il rapporto tra la somma di risultato operativo nettato del costo del subordinato, imposte e interessi di minoranza e la media del patrimonio netto di Gruppo (esclusa la riserva AFS). Le imposte sono calcolate coerentemente con riferimento alle poste del risultato operativo

Utile Adjusted

➤ È definito come la misura dell'utile di Gruppo meno l'ammortamento del VOBA (value of business acquired, al netto dei relativi effetti fiscali e per la quota di pertinenza del Gruppo) e dell'impairment del goodwill, che hanno rilevanza sull'utile di Gruppo ma non incidono sulla posizione Solvency.

# Contatti Investor Relations

Atanasio  
Pantarrotas

Chief Financial Officer  
atanasio.pantarrotas@cattolicaassicurazioni.it  
+39 045 83 91 277

Sergio  
Adami

Investor Relations  
sergio.adami@cattolicaassicurazioni.it  
+39 045 83 91 738

Chiara  
Adria

Investor Relations  
chiara.adria@cattolicaassicurazioni.it  
+39 045 83 91 229

## Disclaimer

Il presente documento è stato redatto dalla Società Cattolica di Assicurazione S.p.A. sulla base dei dati tratti da fonti interne (progetto di bilancio d'esercizio, bilancio consolidato di Gruppo, reportistica interna o altra documentazione societaria, ecc.) – unicamente per finalità informative circa i risultati e le strategie operative future del Gruppo, per cui non può essere in alcun modo inteso come base sulla quale fondare eventuali decisioni di investimento. Esso non costituisce un'offerta o una sollecitazione all'acquisto o alla sottoscrizione di azioni; nessuna sua parte potrà costituire causa o ragione di accordi o impegni, di qualsivoglia genere e natura, né su di esso potrà farsi affidamento per accordi o impegni.

Le informazioni di carattere prospettico ivi contenute sono state redatte in base a svariati presupposti o elementi che potrebbero manifestarsi in misura diversa rispetto alle attuali aspettative; di conseguenza i risultati potrebbero subire modifiche. Cattolica non fornisce pertanto alcuna garanzia, espressa o tacita, né alcun affidamento può essere posto in relazione, all'integrità o alla correttezza delle informazioni o dei pareri ivi contenuti, in quanto non sono stati assoggettati a verifica indipendente. La responsabilità per l'uso delle informazioni e pareri ivi contenuti s'intende a solo carico dell'utente. In ogni caso, nei limiti consentiti dalla legge, Cattolica non si riterrà responsabile per eventuali danni, diretti o indiretti, che terzi possano vantare a causa dell'utilizzo delle informazioni incomplete o inesatte.

Per ogni ulteriore informazione su Cattolica Assicurazioni e il relativo Gruppo, occorre fare esclusivo riferimento alle informazioni riportate nel bilancio annuale e nelle relazioni trimestrali e semestrali, i cui documenti integrali facenti fede ad ogni effetto di legge, sono depositati presso la sede legale della società a disposizione di chiunque ne faccia richiesta.

È fatto divieto di riprodurre o pubblicare integralmente o parzialmente le informazioni qui contenute e di distribuirle a terzi. Accettando il presente documento si riconosce la validità delle predette limitazioni.