

<p>Informazione Regolamentata n. 20159-16-2023</p>	<p>Data/Ora Ricezione 10 Maggio 2023 22:23:47</p>	<p>Euronext Growth Milan</p>
--	---	------------------------------

Societa' : ELES SEMICONDUCTOR EQUIPMENT

Identificativo : 176721

Informazione  
Regolamentata

Nome utilizzatore : ELESN01 - FRANCESCA ZAFFARAMI

Tipologia : 1.1

Data/Ora Ricezione : 10 Maggio 2023 22:23:47

Data/Ora Inizio : 10 Maggio 2023 22:23:49

Diffusione presunta

Oggetto : BILANCIO DI ESERCIZIO E BILANCIO  
CONSOLIDATO AL 31 DICEMBRE 2022

*Testo del comunicato*

IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE APPROVA IL PROGETTO DI  
BILANCIO DI ESERCIZIO E IL BILANCIO CONSOLIDATO AL 31  
DICEMBRE 2022

## COMUNICATO STAMPA

**IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE APPROVA IL PROGETTO DI  
BILANCIO DI ESERCIZIO E IL BILANCIO CONSOLIDATO AL 31 DICEMBRE 2022:  
IN CRESCITA RICAVI (+37,2%) ED EBITDA (+11,2%)****INVESTIMENTI STRATEGICI IN R&D PER CONSOLIDARE LA LEADERSHIP  
TECNOLOGICA PARI A EURO 2,3 MILIONI NEL 2022**

- **Ricavi delle vendite: Euro 26,1milioni (+37,2% rispetto al 31 dicembre 2021)**
- **Ricavi delle vendite a parità di perimetro: Euro 21,9milioni (+15% rispetto al 31 dicembre 2021)**
- **EBITDA consolidato: Euro 3,5 milioni (+11,2% rispetto al 31 dicembre 2021)**
- **EBITDA Margin 2022: 13,5%**
- **EBIT Consolidato: Euro 1,2 milioni (+12,2% rispetto al 31 dicembre 2021)**
- **RISULTATO NETTO CONSOLIDATO: Euro 653mila (rispetto ad Euro 854 mila al 31 dicembre 2021)**
- **Patrimonio Netto Consolidato: Euro 20,6 milioni**
- **Indebitamento Finanziario Netto Consolidato: Euro 7,9 milioni (rispetto a Euro -3,2 milioni al 31 dicembre 2021). Perfezionato a febbraio 2023 un Aumento di Capitale per un controvalore di Euro 6,5 milioni**

**CONVOCATA L'ASSEMBLEA ORDINARIA DEGLI AZIONISTI AL FINE DI DELIBERARE, TRA L'ALTRO,  
L'AUTORIZZAZIONE PER L'ACQUISTO E LA DISPOSIZIONE DI AZIONI PROPRIE**

**Todi, 10 maggio 2023** - Il Consiglio di Amministrazione di ELES S.p.A. (la “Società” o “ELES”), quotata su Euronext Growth Milan e fornitore di soluzioni per il test dei dispositivi a semiconduttore (*IC Integrated Circuits*) con applicazioni **Automotive e Mission Critical**, riunitosi in data odierna, ha approvato il progetto di bilancio di esercizio redatto secondo i principi contabili italiani ed il bilancio consolidato al 31 dicembre 2022, redatto secondo i principi contabili IAS/IFRS che sarà oggetto di revisione contabile dalla Società di Revisione KPMG S.p.A..

**Antonio Zaffarami**, Presidente della Società dichiara: *“Nel corso del 2022 ELES ha avviato un processo di trasformazione con l’obiettivo di diventare un polo aggregante di società di eccellenza nella microelettronica e nel test di semiconduttori con un importante focus sul settore dell’Aerospace & Defence. In particolare, l’acquisizione di CBL è stata significativa per dimensioni, posizionamento, potenzialità di cross-selling e condivisione di piattaforme tecnologiche e rappresenta inoltre un’opportunità per rafforzare il management team. A febbraio 2023 abbiamo perfezionato un importante aumento di capitale per un controvalore di Euro 6,5 milioni, col quale intendiamo proseguire nel percorso di crescita, anche per linee esterne.”*

**Francesca Zaffarami**, Amministratore Delegato di ELES dichiara: *“Siamo molto soddisfatti dei risultati consolidati, che cominciano a esprimere il potenziale derivante dal percorso di crescita per linee esterne avviato nel 2022. I risultati sono da leggere con ancora maggior fiducia alla luce del contesto di mercato, che nel corso dell’anno di*

*riferimento è stato ancora caratterizzato dallo shortage di componenti che ci ha penalizzato sia a livello di ricavi, che di costi. Nonostante il contesto macroeconomico, rimaniamo molto positivi sul futuro di ELES e sul suo posizionamento sulla frontiera tecnologica. Il 2023 infatti, ha avuto un avvio molto positivo con una significativa validazione della metodologia RETE da parte del leader di mercato in ambito illuminazione LED, con un ordine da Euro 2 milioni, e per effetto della recente alleanza strategica stretta con UNIPG ed il Fraunhofer Institute for Electronic Nano Systems ENAS, Ente di ricerca tedesco di rilievo internazionale per l'affidabilità avanzata dei semiconduttori, che ha avviato una partnership con la Società per lo sviluppo del progetto RETE.”*

### **Analisi dei risultati economici, patrimoniali e finanziari consolidati al 31 dicembre 2022**

I ricavi di vendita del periodo che tengono conto della recente acquisizione di CBL Electronics Srl e della sua partecipata (da ottobre 2022) e della società Campera ES Srl (da gennaio 2022); sono pari a Euro 26.087 mila, contro Euro 19.016 mila del 31 dicembre 2021, con un incremento complessivo del 37,2%. I ricavi a parità di perimetro di consolidamento sono stati pari Euro 21,9 milioni, in crescita del 15% rispetto al precedente periodo, a conferma dell'efficacia delle azioni messe in atto per fronteggiare lo shortage di componenti che ha caratterizzato buona parte del 2022 e del contributo dei ricavi relativi a due nuove piattaforme lanciate sul mercato.

Da segnalare nel periodo l'acquisizione di ordini da quattro nuovi clienti in Europa ed Israele.

I ricavi della linea Semiconduttori hanno registrato una crescita del 22,6% nel 2022 in controtendenza rispetto all'andamento del settore di riferimento (-3% Global ICs Automated Test Equipment market).

I ricavi della linea ECU, che tengono conto del contributo delle acquisizioni di CBL Electronics Srl e della società Campera Electronic System Srl, hanno registrato una crescita di oltre il 150%, con un valore di circa 5,4 milioni di Euro nel 2022, sostenuta dal contributo della categoria di attività Aerospace & Defense (A&D) principalmente collegato ai programmi di investimento nell'area Difesa a livello nazionale ed europeo dove ricadono i ricavi delle società CBL e Campera.

La quota dei ricavi per servizi che rappresenta il fattore distintivo di Eles e attraverso la metodologia RETE è in grado di consegnare al cliente risultati a supporto di una maggiore competitività, si attesta a Euro 15,1 milioni circa (+14,8% rispetto al 2021) ed è pari al 58% dei Ricavi delle Vendite.

L'incidenza di export delle vendite è pari al 61,3% dei ricavi. Si riporta nella tabella seguente il dettaglio dei ricavi per area geografica:

<b>(Euro/1000)</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>%</b>	<b>31.12.2021</b>	<b>%</b>	<b>Δ%</b>
EMEA	9.313	35,7	6.111	32,1	52,4
America	876	3,4	1.136	6,0	(22,9)
Asia	5.815	22,3	4.576	24,1	27,1
<b>Totale Ricavi Estero</b>	<b>16.004</b>	<b>61,3</b>	<b>11.823</b>	<b>62,2</b>	<b>35,4</b>
Italia	10.083	38,7	7.193	37,8	40,2
<b>Totale Ricavi</b>	<b>26.087</b>	<b>100</b>	<b>19.016</b>	<b>100</b>	<b>37,2</b>

**Il Margine Operativo Lordo (“Ebitda”)** è pari a Euro 3.516 mila, con un incremento dell’11,2% rispetto al periodo precedente (Euro 3.162 mila) e rappresenta il 13,5% dei Ricavi di Vendita, in riduzione rispetto al periodo precedente (16,6%) per effetto della riduzione della marginalità a causa dello shortage dei componenti che ha comportato un incremento dei costi dei materiali e per l’inflazione che ha inciso sui costi della logistica, delle materie prime e dei servizi. Nel 2022 inoltre sono state introdotte sul mercato due nuove promettenti piattaforme, ART-MTX e smART MTX, che essendo nella fase iniziale del loro processo di industrializzazione hanno contribuito al margine di gruppo con un valore di gran lunga inferiore al loro potenziale dato che il processo produttivo non è ancora completamente ottimizzato.

Il Risultato Operativo (“Ebit”), è pari a Euro 1.201 mila (Euro 1.070 mila al 31 dicembre 2021), dopo aver sostenuto ammortamenti e accantonamenti per Euro 2.315 mila.

**Il Risultato Netto** del periodo, tenendo conto delle imposte correnti e differite di competenza, è pari ad Euro 653 mila (Euro 854 mila al 31 dicembre 2021).

Il **Patrimonio Netto** al 31 dicembre 2022 ammonta a Euro 20.597 mila comprensivo dell’utile di periodo di Euro 653 mila.

**L’indebitamento finanziario netto** dell’azienda passa da un saldo passivo di Euro 3.168 mila milioni al 31 dicembre 2021 ad un saldo attivo di Euro 7.888 mila, di cui Euro 6,2 milioni ascrivibile alle Società controllate rientranti nel perimetro di consolidamento dal 2022; con una liquidità pari ad Euro 11,2 milioni.

Posizione Finanziaria Netta (euro/000)	31.12.2022	31.12.2021	Δ%
A. Liquidità	(11.217)	(11.906)	(6)
B. Indebitamento finanziario corrente	2.726	2.672	2
<b>C. INDEBITAMENTO FINANZIARIO CORRENTE NETTO (A-B)</b>	<b>(8.491)</b>	<b>(9.234)</b>	<b>(8)</b>
D. Indebitamento finanziario non corrente	16.380	6.066	>100%
<b>E. INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO (C+D)</b>	<b>7.888</b>	<b>(3.168)</b>	<b>(349)</b>

### Risultati e destinazione del risultato di esercizio al 31 dicembre 2022

Il Consiglio di Amministrazione ha deliberato di proporre all’Assemblea degli Azionisti prevista per il 14 giugno 2023 e occorrendo, in seconda convocazione, per il giorno 15 giugno 2023, la seguente destinazione dell’utile d’esercizio di Eles S.p.A., pari a Euro 18.737:

- Euro **937** a riserva legale;
- Euro **17.800** a riserva utili su cambi non realizzati.

Inoltre, è stato deliberato di proporre all’Assemblea di destinare Euro 757.423,98 della riserva sovrapprezzo alla riserva legale.

## Attività di Ricerca e Sviluppo

Nel corso del 2022, il Gruppo ha sostenuto investimenti, interni ed esterni, per Euro 2.276 mila.

L'attività di R&D resta l'area di maggior investimento della Società e **rappresenta un fattore determinante per preservare la leadership tecnologica** della Società e per l'attuazione del piano strategico aziendale che si dispiega secondo le seguenti direttrici:

- **RETE e Total Test:** Introduzione di un nuovo concetto di affidabilità RETE (Reliability Embedded Test Engineering) e di un approccio al test TfR (Test for Reliability) che prevede una collaborazione molto stretta con il cliente nelle attività di progettazione per la identificazione delle Intellectual Property (DfT e BIST) di Test da inserire nel design del device, al fine di garantire la migliore osservabilità e testabilità dei dispositivi a semiconduttore ed un conseguente aumento della robustezza. Grazie alle evoluzioni nel DfT (Design for Testability) e del DfRT (Design for Reliability Test) specifico per l'affidabilità, inserito nel device, è possibile realizzare sulla stessa piattaforma sia lo Stress che il Test Funzionale, ma anche la verifica della compliance rispetto ai requisiti Safety ed in futuro Security; al fine di garantire una ulteriore riduzione dei tempi e dei costi di test incrementando competitività ed efficienza dei processi di realizzazione dei semiconduttori. Questo è un forte elemento differenziante rispetto alla concorrenza.
- **Sviluppo di nuovi prodotti e innovazione dei prodotti esistenti:** per supportare le continue evoluzioni delle diverse famiglie di semiconduttori (MEMs, Smart Power, SoC, Memorie, PIC – Photonic Integrated Circuit), delle relative tecnologie e materiali di fabbricazione, nonché la trasformazione dei processi di produzione dei semiconduttori secondo le logiche Smart Manufacturing.

La roadmap di sviluppo dell'azienda risulta coerente con la roadmap di sviluppo del settore dei semiconduttori e del test indicata dalle principali associazioni di riferimento: IRDS (International Roadmap for Devices and System), IEEE (*Institute of Electrical and Electronics Engineers*), SIA (*Semiconductor Industry Association*), SEMI ([www.semi.org](http://www.semi.org)).

L'azienda continua a ricevere conferme di interesse per le soluzioni sopra riportate, da parte dei maggiori produttori di semiconduttori, alcuni dei quali attuali clienti.

## Fatti di rilievo del periodo

Si ricorda che, nel corso dell'esercizio 2022, Eles ha perfezionato due acquisizioni di rilievo strategico:

- In data 16 febbraio 2022 è stata perfezionata l'acquisizione del 100% del capitale sociale di Campera Electronic Systems S.r.l. operante nei settori Aerospace & Defense dal 2014, fornendo servizi di progettazione per sistemi Video, Radar, Mission e Safety Critical sulle più moderne tecnologie FPGA e System on Chip. Eles, grazie all'ingresso delle nuove competenze ed alle già presenti capacità Produttive e di Qualifica prodotti secondo la metodologia RETE, è ancor di più lanciata verso una importante diversificazione di settore.
- In data 13 ottobre 2022 è stata perfezionata l'acquisizione del 96% del capitale sociale di **CBL Electronics**

**S.r.l. ("CBL")**, società di riferimento in ambito mission critical Aerospace & Defense specializzata, anche attraverso le attività della controllata Laytech S.r.l., nella progettazione e nella produzione hardware e software di test di semiconduttori, schede e sistemi elettronici. L'operazione di acquisizione consentirà ad Eles di estendere l'offerta sviluppata attraverso la metodologia RETE ai mondi Aerospace & Defense, Naval, Automotive, Consumer. L'integrazione della value chain, inoltre, abiliterà al cross selling e allo scale up su clienti strategici delle due società, valorizzando le sinergie in tutte le fasi di processo. Il contributo rinveniente dal management di CBL, in ultimo, rafforzerà il gruppo Eles nel suo percorso di crescita. La società ha contribuito con la propria esperienza al buon esito di progetti ad elevata rilevanza scientifica come Rosetta, Sentinel, Exomars e Orion. Le main experiences di CBL riguardano i segmenti dell'ingegneria di test, lo sviluppo software, l'elaborazione immagini, l'ingegneria dei sistemi di potenza, le attrezzature di test elettriche disupporto. Le due società esprimono una forte complementarità di mercato. Il contributo di CBL potrà sostanzarsi nel mercato dei semiconduttori con la scrittura di programmi di test parametrici e funzionali, sia per EWS che a livello di final test. Inoltre, il settore Aerospace & Defense costituisce l'opportunità per Eles di introdurre il mondo DFT (design for testability) in un comparto caratterizzato da forte crescita. In ultimo, sempre sul mondo Aerospace & Defense, le nuove sinergie del gruppo potrebbero servire a estendere l'offerta alla costruzione di prodotti finiti con investimenti specifici. Si prevede che l'Italia investirà in difesa fino al 2% del PIL annuo entro il 2028. Nel corso del 2021 i Paesi europei hanno speso nel settore circa 400 miliardi di Euro, registrando una crescita di c. il 20% dal 2012 a oggi.

Il 28 febbraio 2022 è stata costituita la società Eles (Shanghai) International Trade Co.Ltd detenuta al 100%, con l'obiettivo di rafforzare la distribuzione in Cina dei prodotti Eles garantendo l'assistenza tecnica necessaria. Ad oggi la Società non ha iniziato la sua attività.

Nel mese di febbraio 2022 la Russia ha iniziato l'invasione dell'Ucraina; la guerra in corso e le sanzioni associate hanno avuto un importante impatto sull'economia globale determinando un aumento dei prezzi dell'energia, delle materie prime e dei servizi e aumentando le pressioni inflazionistiche dovute alle interruzioni della catena di approvvigionamento e alla pandemia di Covid-19.

Nel periodo, si è assistito al persistere degli impatti dello shortage dei componenti quali i) l'estensione dei tempi di consegna dei componenti di acquisto e ii) l'incremento dei prezzi di acquisto degli stessi, acuiti dall'inflazione.

Tali eventi hanno avuto effetti contingenti sulla marginalità, in contrazione ed al contempo confermano la bontà delle azioni messe in campo dal Gruppo visto il trend di crescita dei ricavi, in controtendenza rispetto al mercato di riferimento. I principali player nella produzione di semiconduttori hanno comunicato importanti investimenti volti ad incrementare la capacità produttiva per soddisfare la domanda e la fornitura di chip ha iniziato a migliorare nel 2022 e sembra destinata a continuare fino al 2023. Secondo J.P. Morgan Research, nel breve periodo alcune carenze potrebbero persistere poiché alcuni tipi di chip rimangono più richiesti di altri. Il Gruppo continuerà a monitorare strettamente la situazione per mettere in campo eventuali ulteriori azioni volte a minimizzare interruzioni impreviste nelle forniture, in caso di inasprimento della situazione.

il Gruppo ha continuato ad investire in progetti di ricerca e sviluppo per consentire alla società di cogliere tutte le opportunità legate alle sfide tecnologiche attuali e future, nonché in progetti finalizzati a migliorare l'efficienza e la competitività.

Quanto alle attività di sviluppo di nuovi prodotti, si segnalano nel periodo le prime consegne di due nuove piattaforme nel mercato:

- Art MTX, piattaforma per il test in produzione di dispositivi ad alta potenza per applicazioni Automotive, in particolare processori ADAS (Advanced Driver Assistance Systems) che sfrutta una tecnologia Liquid Cooling innovativa e brevettata da ELES (LCM - Liquid Cooling Matrix) per il controllo della temperatura di ogni singolo dispositivo;
- SmART MTX, piattaforma di qualifica per dispositivi Smart Power per applicazioni Automotive ed Industrial, incluse le nuove tecnologie utilizzate nei veicoli elettrici (i.e., SiC e GaN) e per la qualifica delle ECU (Electronic Control Unit), utilizzate in ambito Automotive, Aerospace&Defence.

La capacità di innovazione del Gruppo, contribuisce alla fidelizzazione dei clienti che sperimentano insieme al Gruppo nuove soluzioni di Test ampliando allo stesso tempo l'offerta del Gruppo.

Il Gruppo ha comunicato a febbraio un nuovo ordine del valore di circa 700 mila dollari, da una Fonderia tra le prime cinque a livello mondiale, per un sito in Asia per la qualifica della tecnologia per la produzione di Memorie non Volatili. Il cliente, che utilizza già le piattaforme Eles anche in altri siti produttivi, incrementa la propria capacità con questo ordine.

Il Gruppo ha comunicato a settembre un nuovo ordine da parte di un Design Center in Far East che per incrementare la propria capacità di qualifica delle sue IPs, ha scelto nuovamente Eles RETE (Reliability Embedded Test Engineering).

Il Gruppo ha comunicato ad ottobre che un' importante IDM Americana, azienda che progetta, produce e vende dispositivi a semiconduttore, ha confermato la fiducia nelle soluzioni Eles; acquistando la nuova piattaforma SmartMTX per potenziare il suo parco di sistemi di test per i suoi prodotti Sic & Gan.

Il Gruppo ha comunicato a novembre la ricezione di un nuovo ordine per due sistemi Art 520, da un cliente europeo leader nella produzione di dispositivi per applicazioni automotive. Tale ordine è parte di un programma del cliente, di rinnovo ed ampliamento del proprio parco di sistemi di test per la qualifica e la produzione.

La capacità di innovazione del Gruppo supporta anche il processo di acquisizione di nuovi clienti. Ad aprile il Gruppo ha comunicato l'acquisizione di un nuovo cliente dalla Silicon Valley israeliana, fabbricante di dispositivi per Blockchain, che ha scelto di qualificare i suoi prodotti tramite la metodologia RETE (Reliability Embedded Test Engineering).

A settembre il Gruppo ha comunicato che, un importante Player A&D, è diventato nuovo cliente Eles, scegliendo l'offerta Eles e la metodologia RETE per la qualifica dei propri dispositivi.

Ad ottobre Il Gruppo ha comunicato la conquista di un nuovo Cliente in Europa, produttore di chip speciali per il settore Automotive, con la sua soluzione proprietaria ART e la metodologia RETE. La ricezione del primo ordine da questo nuovo cliente, pone le basi del processo di collaborazione con Eles per il miglioramento continuo dell'affidabilità verso zero difetti con la metodologia RETE Eles.

### **Fatti successivi alla chiusura del periodo**

Il Gruppo è focalizzato sul processo di integrazione delle società acquisite nel corso del 2022 e continua ad investire in progetti di ricerca e sviluppo per consentire alla società di cogliere tutte le opportunità legate alle sfide tecnologiche attuali e future, nonché in progetti finalizzati a migliorare l'efficienza e la competitività.

La capacità di innovazione del Gruppo supporta anche il processo di acquisizione di nuovi clienti. A febbraio il Gruppo ha comunicato che un nuovo OSAT (*Outsourced Semiconductor Assembly And Test*) con sede nella Silicon Valley americana e specializzato nella qualifica di chip per applicazioni *mission critical*, si è dotato delle soluzioni Eles e della partnership con Eles, per offrire ai suoi Clienti le applicazioni RETE finalizzate a garantire la "Fast Zero Defect Roadmap"; un vero *plus* per le applicazioni Mission Critical ed Automotive. Si amplia la presenza Eles in un'area geografica con elevata propensione all'innovazione tecnologica in tutti i settori strategici del chip a semiconduttore.

Ad aprile il Gruppo ha comunicato l'acquisizione di un nuovo cliente, un importante Player europeo leader nella fornitura di semiconduttori per AI e Data Computing and management che inserirà le soluzioni Eles nella linea di produzione dei nuovi chip sviluppati con alta potenza (1500W).

La capacità di innovazione del Gruppo, contribuisce alla fidelizzazione dei clienti che sperimentano insieme al Gruppo nuove soluzioni di Test ampliando allo stesso tempo l'offerta del Gruppo. A gennaio il Gruppo ha comunicato che un importante Cliente (SEMI), leader mondiale della illuminazione a Led ha riconfermato la fiducia in Eles con la emissione di nuovi ordini del valore complessivo di circa 2milioni di Euro relativi alle soluzioni High Power.

Questi nuovi ordini rafforzano il percorso di penetrazione del mercato high power intrapreso dall'azienda, un mercato in forte crescita guidato soprattutto dalle applicazioni per AI e Data Management ed Automotive che richiedono processori ad altissime performance.

Da rimarcare inoltre l'avvio dell'alleanza strategica tra UNIPG, il Gruppo ELES e Fraunhofer ENAS per l'affidabilità avanzata dei semiconduttori. In occasione dell'evento organizzato a Maggio dal Dipartimento di Ingegneria dell'Università degli Studi di Perugia per illustrare la collaborazione con il Gruppo ELES, il Fraunhofer Institute for Electronic Nano Systems ENAS, Ente di ricerca tedesco di rilievo internazionale specializzato nel campo dei sistemi intelligenti e della loro integrazione per varie applicazioni, e la tedesca Chemnitz University of Technology. L'azione strategica che coinvolge tali istituti ha l'obiettivo tecnologico di migliorare l'affidabilità dei dispositivi e dei sistemi a semiconduttore di ordini di grandezze, secondo un modello innovativo che coniuga le tecnologie device-oriented con quelle data-oriented.

In data 03 febbraio è stato interamente sottoscritto un aumento di capitale in esclusione del diritto di opzione di Euro 6.499.995,90 mediante emissione di 3.823.527 azioni ordinarie di nuova emissione ad un prezzo per azione pari ad Euro 1,70°, offerto in sottoscrizione ad investitori qualificati al fine di: (i) allargare la platea degli investitori (ii) di dotarsi di ulteriori risorse finanziarie per futuri investimenti in ricerca e sviluppo e (iii) per la crescita per linee esterne.

Il prezzo di emissione è stato determinato applicando uno sconto di circa il 3% rispetto al prezzo medio delle azioni della Società negli ultimi sei mesi, un premio di circa il 2% rispetto al prezzo medio delle azioni della Società negli ultimi 3 mesi, e sostanzialmente in linea con la media dei prezzi delle azioni della Società nell'ultimo mese.

La situazione economico-patrimoniale e finanziaria del Gruppo è solida e si ritiene che, nonostante la fase di incertezza determinata dalle sanzioni emanate dal governo degli Stati Uniti d'America nei confronti della Cina, del conflitto Russia-Ucraina e dagli impatti dello shortage dei componenti e dell'inflazione; pur rimanendo esposti a potenziali effetti anche significativi, la continuità aziendale potrà essere regolarmente mantenuta.

### **Evoluzione prevedibile della gestione**

Le aspettative di mercato vedevano nel 2022 l'anno di uscita dalla pandemia COVID-19 e di normalizzazione del ciclo economico-produttivo. Lo scoppio del conflitto tra Russia e Ucraina del febbraio 2022 ha nuovamente destabilizzato lo scenario economico e geopolitico mondiale. Le spinte inflattive, che avevano iniziato a manifestarsi verso la fine del 2021 in termini di disfunzioni nelle catene di approvvigionamento globali, si sono consolidate soprattutto a seguito dei significativi incrementi nei costi del gas e dell'energia elettrica che hanno innescato un aumento generalizzato nei prezzi. Allo stesso tempo, le tensioni geopolitiche sono notevolmente aumentate con crescenti ostilità nell'area dell'Oceano Pacifico.

In tale contesto di mercato, ancora una volta imprevedibile e per certi versi estremo, Eles ha avviato un processo di radicale trasformazione basato sul lancio di due promettenti piattaforme smART MTX ed ART MTX, che supporterà l'affermazione della metodologia Eles RETE (Reliability Embedded Test Engineering), e sulla crescita per linee esterne che ha permesso di ampliare la propria offerta per il settore dell' Aerospace & Defence consolidando il proprio posizionamento di leadership nelle applicazioni mission critical.

Alla luce di quanto avviato nel 2022, per il 2023 Eles intende:

- Consolidare lo sviluppo commerciale delle nuove piattaforme: smART MTX che rappresenta un sistema in grado di testare dispositivi ad alta tensione fino a 6.000 Volt, ed ART MTX, piattaforma per il test di dispositivi ad alta potenza per applicazioni Automotive che sfrutta una tecnologia Liquid Cooling innovativa e brevettata da ELES (LCM - Liquid Cooling Matrix); che hanno già avuto i primi riscontri positivi dal mercato per la loro versatilità e capacità di supportare in maniera efficace ed efficiente la metodologia Eles RETE (Reliability Embedded Test Engineering) per il test affidabilistico;
- Integrare le società recentemente acquisite sviluppando significative sinergie di ricavo e costo e affermando il Gruppo come polo aggregante nel mondo dell'alta tecnologia;
- Crescita nei mercati consolidati attraverso:

- l’ampliamento dell’offerta sia nel settore SEMI che A&D, supportato dalla metodologia RETE,
- lo sviluppo di nuove aree geografiche,
- lo sviluppo dei clienti acquisiti,
- acquisizione di nuovi clienti.

#### **ALTRE DELIBERE DEL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE**

Il Consiglio di Amministrazione ha inoltre deliberato di proporre all’Assemblea degli Azionisti l’autorizzazione all’acquisto e alla disposizione di azioni proprie ai sensi degli articoli 2357 e 2357- *ter* del codice civile e 132 del Decreto Legislativo n. 58 del 24 febbraio 1998 (il “**TUF**”), nonché dell’articolo 73 del Regolamento adottato da Consob con delibera n. 11971 del 14 maggio 1999 e del relativo Allegato 3A, Schema 4.

La richiesta di autorizzazione all’acquisto e alla disposizione di azioni proprie trova fondamento nell’opportunità di dotare la Società di un efficace strumento che permetta alla stessa di:

- a) incentivare e fidelizzare i dipendenti, collaboratori, amministratori della Società, eventuali società controllate e/o altre categorie di soggetti discrezionalmente scelti dal Consiglio di Amministrazione (nell’ambito di piani di incentivazione azionaria, in qualunque forma strutturati);
- b) realizzare operazioni quali la vendita e/o la permuta di azioni proprie per acquisizioni di partecipazioni e/o immobili strumentali e/o la conclusione di accordi con partner strategici;
- c) compiere operazioni successive di acquisto e vendita di azioni, nei limiti consentiti dalle prassi di mercato ammesse;
- d) costituire un c.d. “magazzino titoli”, utile per eventuali future operazioni di finanza straordinaria;
- e) cogliere l’opportunità di effettuare un buon investimento, anche in considerazione del rischio e del rendimento atteso di investimenti alternativi,

e, in ogni caso, perseguire le finalità consentite dalle vigenti disposizioni normative, incluse quelle contemplate dal Regolamento (UE) 596/2014, nonché, eventualmente, dalle prassi di mercato ammesse dalla Consob.

L’autorizzazione è richiesta per l’acquisto, anche in più *tranche*, di azioni della Società prive del valore nominale, fino ad un numero massimo che, tenuto conto delle azioni della Società di volta in volta detenute in portafoglio dalla Società, non sia complessivamente superiore alla quinta parte del capitale sociale rappresentato dalle azioni in circolazione, in conformità con quanto previsto all’articolo 2357, comma 3, del Codice Civile e comunque per un controvalore massimo di Euro 1.000.000,00.

L’autorizzazione include, altresì, la facoltà di disporre successivamente (in tutto o in parte, ed anche in più volte) delle azioni in portafoglio, anche prima di aver esaurito il quantitativo massimo di azioni acquistabile ed eventualmente di riacquistare le azioni stesse nei limiti di quanto stabilito nell’autorizzazione.

L'autorizzazione per l'acquisto viene richiesta per la durata massima consentita dall'articolo 2357, comma 2, del codice civile e, quindi, per un periodo di 18 mesi a far tempo dalla data dell'autorizzazione da parte dell'Assemblea degli Azionisti.

L'autorizzazione alla disposizione delle azioni proprie che saranno eventualmente acquistate viene richiesta senza limiti temporali, in ragione dell'assenza di limiti temporali ai sensi delle vigenti disposizioni e della opportunità di consentire al Consiglio di Amministrazione di avvalersi della massima flessibilità, anche in termini temporali, per effettuare gli atti di disposizione delle azioni.

Alla data di approvazione della presente relazione, la Società non detiene azioni proprie.

Si ricorda che, ai sensi dell'articolo 2357, comma 1, del codice civile, è consentito l'acquisto di azioni proprie nei limiti degli utili distribuibili e delle riserve disponibili risultanti dall'ultimo bilancio regolarmente approvato al momento dell'effettuazione di ciascuna operazione.

La richiesta di autorizzazione prevede che gli acquisti di azioni proprie debbano essere effettuati nel rispetto delle prescrizioni normative e regolamentari, ivi incluse le norme di cui al Regolamento (UE) 596/2014 e al Regolamento Delegato (UE) 2016/1052, nonché delle prassi di mercato ammesse pro tempore vigenti, ove applicabili.

In ogni caso gli acquisti dovranno essere effettuati:

- ad un prezzo per azione che non potrà discostarsi in diminuzione e in aumento per più del 15% rispetto al prezzo di riferimento registrato dal titolo nella seduta di borsa precedente ogni singola operazione;
- ad un corrispettivo che non sia superiore al prezzo più elevato tra il prezzo dell'ultima operazione indipendente e il prezzo dell'offerta di acquisto indipendente corrente più elevata presente nella sede di negoziazione dove viene effettuato l'acquisto.

Gli acquisti inerenti all'attività di sostegno della liquidità del mercato saranno effettuati in conformità delle condizioni previste dalle prassi di mercato ammesse.

### **CONVOCAZIONE DELL'ASSEMBLEA**

Il Consiglio di Amministrazione della Società ha deliberato di convocare l'Assemblea degli Azionisti in sede ordinaria, in prima convocazione, per il 14 giugno 2023 e occorrendo, in seconda convocazione, per il giorno 15 giugno 2023.

L'avviso di convocazione dell'Assemblea, le relazioni illustrative del Consiglio di Amministrazione e la ulteriore documentazione saranno messi a disposizione del pubblico sul sito internet della Società e sul canale elettronico di Borsa Italiana nei tempi e modi previsti dalla legge.

\*\*\*

- 10 -

**Allegati al comunicato (non ancora assoggettati a revisione legale)**

- Conto Economico Consolidato al 31 dicembre 2022, redatto secondo i Principi Contabili Internazionali (IAS/IFRS).
- Stato Patrimoniale Consolidato al 31 dicembre 2022, redatto secondo i Principi Contabili Internazionali (IAS/IFRS).
- Rendiconto Finanziario, redatto secondo i Principi Contabili Internazionali (IAS/IFRS).
- Conto Economico ELES S.p.A. al 31 dicembre 2022, redatto secondo i Principi Contabili Nazionali (OIC).
- Stato Patrimoniale ELES S.p.A. al 31 dicembre 2022, redatto secondo i Principi Contabili Nazionali (OIC).
- Rendiconto Finanziario, redatto secondo i Principi Contabili Nazionali (OIC).

\*\*\*

## Conto Economico Consolidato al 31 dicembre 2022

CONTO ECONOMICO (Euro/1000)	31.12.2022	%	31.12.2021	%
Ricavi delle vendite	26.087	100,0	19.016	100,0
Altri proventi	840	3,2	709	3,7
<b>Totale Ricavi complessivi</b>	<b>26.927</b>	<b>103,2</b>	<b>19.725</b>	<b>103,7</b>
Acquisto di materiale & Variazione Rimanenze	(11.861)	(45,5)	(7.917)	(41,6)
Costi per servizi	(5.805)	(22,3)	(4.129)	(21,7)
Altri costi operativi	(510)	(2,0)	(253)	(1,3)
Costo per il personale	(5.234)	(20,1)	(4.264)	(22,4)
<b>Margine operativo lordo</b>	<b>3.516</b>	<b>13,5</b>	<b>3.162</b>	<b>16,6</b>
Ammortamenti e svalutazioni	(2.017)	(7,7)	(1.810)	(9,5)
Accantonamenti Fondo Rischi	(298)	(1,1)	(281)	(1,5)
<b>Risultato operativo</b>	<b>1.201</b>	<b>4,6</b>	<b>1.070</b>	<b>5,6</b>
Proventi finanziari	46	0,2	23	0,1
Oneri finanziari	(226)	(0,9)	(99)	(0,5)
Utili/(Perdite) su cambi	(17)	(0,1)	122	0,6
<b>Risultato prima delle imposte</b>	<b>1.004</b>	<b>3,8</b>	<b>1.116</b>	<b>5,9</b>
Imposte sul reddito	(351)	(1,3)	(262)	(1,4)
<b>Risultato netto del Gruppo</b>	<b>653</b>	<b>2,5</b>	<b>854</b>	<b>4,5</b>

## Stato Patrimoniale Consolidato al 31 dicembre 2022

STATO PATRIMONIALE (Euro/1000)	31.12.2022	31.12.2021	Δ%
Materiali	7.065	3.845	83,7
Immateriali	9.160	4.900	86,9
Altre attività non correnti	452	411	9,8
<b>Immobilizzazioni</b>	<b>16.677</b>	<b>9.157</b>	<b>82,1</b>
Rimanenze di magazzino	10.032	7.184	39,6
Crediti commerciali	11.014	5.464	>100%
Debiti commerciali	(7.910)	(6.531)	21,1
<b>Capitale circolante netto operativo</b>	<b>13.135</b>	<b>6.117</b>	<b>&gt;100%</b>
Benefici ai dipendenti	(1.104)	(572)	93,1
Fondo rischi ed oneri non correnti	(613)	(288)	>100%
Attività per imposte anticipate	984	948	3,8
Passività per imposte differite	(563)	(198)	>100%
Altri debiti/crediti netti	(30)	1.134	(102,6)
<b>Altre Attività/(Passività) Nette</b>	<b>(1.326)</b>	<b>1.023</b>	<b>(229,6)</b>
<b>Capitale investito netto</b>	<b>28.485</b>	<b>16.296</b>	<b>74,8</b>
<b>Patrimonio netto</b>	<b>(20.597)</b>	<b>(19.464)</b>	<b>5,8</b>
Altre attività correnti	2.755	3.250	(15,2)
Passività finanziarie correnti	(2.726)	(2.672)	2,0
Passività finanziarie non correnti	(16.380)	(6.066)	>100%
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	8.462	8.656	(2,2)
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>(7.888)</b>	<b>3.168</b>	<b>(349,0)</b>
<b>Totale fonti di finanziamento</b>	<b>(28.485)</b>	<b>(16.296)</b>	<b>74,8</b>

## Rendiconto Finanziario Consolidato al 31 dicembre 2022

<b>Rendiconto finanziario consolidato</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>31.12.2021</b>
<b>(Euro/1000)</b>		
<b>Risultato netto</b>	<b>656</b>	<b>854</b>
Ammortamenti	2.007	1.810
Rimanenze -Diminuzione (aumento)	(1.156)	(3.155)
Accantonamento Benefici ai dipendenti	333	255
Crediti Commerciali -Diminuzione (aumento)	(2.985)	634
Altre Attività correnti - Diminuzione (aumento)	792	(2.833)
Attività per imposte correnti - Diminuzione (aumento)	0	0
Crediti imposte - Diminuzione (aumento)	129	(882)
Debiti commerciali - Aumento (diminuzione)	316	1.809
Debiti tributari - Aumento (diminuzione)	(17)	0
Fondi rischi - Aumento (diminuzione)	299	(46)
Altre passività correnti - Aumento (diminuzione)	363	530
Fondi per benefici a dipendenti - Aumento (diminuzione)	(569)	(332)
Fondo imposte differite - Aumento (diminuzione)	(51)	(95)
Altre rettifiche per elementi non monetari	129	174
<b>Flusso gestione operativa</b>	<b>247</b>	<b>(1.278)</b>
Immobilizzazioni immateriali - (Acquisizione) Dismissione	(2.415)	(2.010)
Immobilizzazioni materiali - (Acquisizione) / Dismissione	(691)	(421)
Immobilizzazioni finanziarie - (Acquisizione) / Dismissione	0	(25)
Acquisizione di società controllate al netto delle disponibilità liquide	(923)	0
Altre attività non correnti - (Acquisizione) / Dismissione	8	0
<b>Flusso gestione investimenti</b>	<b>(4.020)</b>	<b>(2.456)</b>

Passività finanziarie aumento (diminuzione)	3.593	(2.151)
Dividendi pagati	0	0
Altre variazioni di patrimonio netto	(14)	4.162
<b>Flusso gestione finanziaria</b>	<b>3.580</b>	<b>2.011</b>
<b>Flusso di cassa complessivo</b>	<b>(194)</b>	<b>(1.723)</b>
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti iniziali	8.656	10.379
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti finali	8.462	8.656
<b>Variazione disponibilità liquide e mezzi equivalenti</b>	<b>(194)</b>	<b>(1.723)</b>

## Conto Economico Eles S.p.A. al 31 dicembre 2022

CONTO ECONOMICO (Euro/1000)	31.12.2022	%	31.12.2021	%
Ricavi	21.217	100,0	18.259	100,0
Altri proventi	767	3,6	707	3,9
<b>Totale ricavi e proventi operativi</b>	<b>21.984</b>	<b>103,6</b>	<b>18.966</b>	<b>103,9</b>
Acquisto di materiale & Variazione Rimanenze	(10.327)	(48,7)	(7.410)	(40,6)
Costi per servizi	(4.817)	(22,7)	(4.160)	(22,8)
Costo per il personale	(3.930)	(18,5)	(4.230)	(23,2)
Altri costi operativi	(402)	(1,9)	(221)	(1,2)
<b>Risultato operativo ante ammortamenti e svalutazioni</b>	<b>2.509</b>	<b>11,8</b>	<b>2.946</b>	<b>16,1</b>
Ammortamenti e svalutazioni	(2.258)	(10,6)	(2.208)	(12,1)
Accantonamenti Fondo Rischi	(285)	(1,3)	(215)	(1,2)
<b>Risultato operativo</b>	<b>(33)</b>	<b>(0,2)</b>	<b>523</b>	<b>2,9</b>
Proventi finanziari	46	0,2	23	0,1
Oneri finanziari	(128)	(0,6)	(115)	(0,6)
Utili/(Perdite) su cambi	(12)	(0,1)	125	0,7
<b>Risultato prima delle imposte</b>	<b>(128)</b>	<b>(0,6)</b>	<b>556</b>	<b>3,0</b>
Imposte sul reddito	146	0,7	(112)	(0,6)
<b>Risultato netto</b>	<b>19</b>	<b>0,1</b>	<b>444</b>	<b>2,4</b>

## Stato Patrimoniale Eles S.p.A. al 31 dicembre 2022

<b>STATO PATRIMONIALE (Euro/1000)</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>31.12.2021</b>	<b>Δ%</b>
Materiali	5.298	5.335	(0,7)
Immateriali	6.622	6.058	9,3
Altre attività non correnti	397	411	(3,5)
Partecipazioni	2.761	238	>100%
<b>Immobilizzazioni</b>	<b>15.079</b>	<b>12.043</b>	<b>25,2</b>
Rimanenze di magazzino	8.769	7.184	22,1
Crediti commerciali	6.204	5.313	16,8
Debiti commerciali	(6.091)	(6.523)	(6,6)
<b>Capitale circolante netto operativo</b>	<b>8.882</b>	<b>5.974</b>	<b>48,7</b>
Benefici ai dipendenti	(529)	(503)	5,1
Fondo rischi ed oneri non correnti	(343)	(288)	18,9
Attività per imposte anticipate	171	1	>100%
Passività per imposte differite	(19)	(1)	>100%
Altri debiti/crediti netti	358	1.139	(68,6)
<b>Altre Attività/(Passività) Nette</b>	<b>-362</b>	<b>348</b>	<b>(204,1)</b>
<b>Capitale investito netto</b>	<b>23.599</b>	<b>18.364</b>	<b>28,5</b>
<b>Patrimonio netto</b>	<b>(21.454)</b>	<b>(20.975)</b>	<b>2,3</b>
Altre attività correnti	2.373	3.250	(27,0)
Passività finanziarie correnti	(2.463)	(2.691)	(8,5)
Passività finanziarie non correnti	(9.365)	(6.103)	53,5
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	7.311	8.154	(10,3)
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>(2.145)</b>	<b>2.610</b>	<b>(182,2)</b>
<b>Totale fonti di finanziamento</b>	<b>(23.599)</b>	<b>(18.364)</b>	<b>28,5</b>

## Rendiconto Finanziario Eles S.p.A. al 31 dicembre 2022

Rendiconto finanziario Eles S.p.A. (Euro/1000)	31.12.2022	31.12.2021
<b>Attività di gestione reddituale</b>		
Utile (perdita) d'esercizio	19	444
Imposte sul reddito	(146)	112
Interessi passivi/ (Interessi attivi)	84	141
(Dividendi)	0	0
(Plusvalenze)/ Minusvalenze da cessione immobilizzazioni	(6)	(3)
<b>1. Utile (perdita) dell'esercizio prima d'imposte sul reddito, interessi, dividendi e plus/minusvalenze da cessione immobilizzazioni</b>	<b>(50)</b>	<b>694</b>
<i>Rettifiche per elementi non monetari che non hanno avuto contropartita nel capitale circolante netto</i>		
Accantonamenti ai fondi	603	494
Ammortamenti e svalutazioni delle immobilizzazioni	2.258	2.208
Rettifiche di valore di attività e passività finanziarie di strumenti fin. Derivati che non comportano movimentazione monetaria	0	10
Altre rettifiche per elementi non monetari	77	(17)
<b>2. Flusso finanziario prima delle variazioni del ccn</b>	<b>2.888</b>	<b>3.389</b>
<i>Variazioni del capitale circolante netto</i>		
Variazione rimanenze - diminuzione (aumento)	(1.604)	(3.155)
Variazione crediti commerciali - diminuzione (aumento)	(868)	672
Variazione debiti commerciali - aumento (diminuzione)	(443)	1.713
Variazione ratei e risconti attivi - diminuzione (aumento)	(13)	20
Variazione ratei e risconti passivi - aumento (diminuzione)	484	144
Altre variazioni del capitale circolante netto	742	(2.931)
<b>3. Flusso finanziario dopo le variazioni del ccn</b>	<b>1.187</b>	<b>(148)</b>
Interessi incassati/ (pagati)	(95)	(118)
(Imposte sul reddito pagate)	0	(204)
(Utilizzo dei fondi)	(489)	(504)
<b>A) FLUSSO FINANZIARIO DELLA GESTIONE REDDITUALE</b>	<b>604</b>	<b>(974)</b>
<b>Attività di investimento</b>		
<i>Immobilizzazioni materiali</i>		
(Investimenti)	(395)	(421)
Prezzo di realizzo disinvestimenti	6	5
<i>Immobilizzazioni immateriali</i>		
(Investimenti)	(2.391)	(2.868)
Prezzo di realizzo disinvestimenti	0	0
<i>Immobilizzazioni finanziarie</i>		

(Investimenti)	(1.708)	(25)
Prezzo di realizzo disinvestimenti	0	0
<i>Attività finanziarie non immobilizzate</i>		
(Investimenti)	0	0
Prezzo di realizzo disinvestimenti	0	0
<b>B) FLUSSO FINANZIARIO DELL'ATTIVITA' DI INVESTIMENTO</b>	<b>(4.488)</b>	<b>(3.309)</b>
<b>Attività di finanziamento</b>		
<i>Mezzi di terzi</i>		
Incremento (decremento) debiti a breve verso banche	0	0
Accensione finanziamenti	5.713	480
Rimborso finanziamenti	(2.676)	(2.816)
<i>Mezzi propri</i>		
Distribuzione riserve e utili a nuovo	0	0
Aumento di capitale a pagamento	4	4.754
<b>Disponibilità generate dall'attività di finanziamento</b>	<b>3.041</b>	<b>2.419</b>
<b>C) FLUSSO FINANZIARIO DELL'ATTIVITA' DI FINANZIAMENTO</b>	<b>3.041</b>	<b>2.419</b>
Incremento (decremento) delle disponibilità liquide (A±B±C)	(843)	(1.864)

\*\*\*

### Per maggiori informazioni

Società: ELES S.p.A. | T +39 075 898 000 | [investor\\_relation@eles.com](mailto:investor_relation@eles.com)

Euronext Growth Advisor & Specialist: BPER Banca | T +39 02 72 74 92 29 | [eles@bper.it](mailto:eles@bper.it)

Eles S.p.A. (Eles), nata nel 1988, progetta e realizza soluzioni di test per semiconduttori (SOC, MEMS e Memorie). Eles produce macchine universali (cd. test system) e i relativi servizi di assistenza per i test di affidabilità, avendo sviluppato un processo di co-engineering con i propri clienti finalizzato a garantire un prodotto microelettronico cd. "ZERO DIFETTI". Inoltre, la Società è attiva nel settore c.d. di test application fornendo ai propri clienti le applicazioni necessarie per procedere alle varie soluzioni di test che possono essere eseguite attraverso le macchine dalla stessa prodotte, oltre ad una serie di servizi connessi all'elaborazione dei dati acquisiti durante le attività e fasi di test. Eles annovera tra i propri clienti aziende multinazionali produttrici di semiconduttori e produttori di moduli elettronici per il settore automotive ed il Settore I&D. La strategia di Eles prevede, oltre ad una crescita per linee interne tramite la penetrazione in nuovi mercati, l'ulteriore diversificazione della clientela e il miglioramento delle soluzioni già offerte ai clienti, una crescita per linee esterne mediante acquisizioni funzionali ad un più veloce sviluppo commerciale nei Paesi esteri

## PRESS RELEASE

**THE BOARD OF DIRECTORS APPROVES THE DRAFT FINANCIAL STATEMENTS AND CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS AS OF DECEMBER 31, 2022: REVENUES (+37.2%) AND EBITDA (+11.2%) UP**

**STRATEGIC INVESTMENTS IN R&D TO CONSOLIDATE TECHNOLOGY LEADERSHIP AMOUNTING TO 2.3 MILLION EUROS IN 2022**

- **Revenues from sales: 26.1 million euros (+37.2% compared to December 31, 2021)**
- **Like-for-like sales revenue: 21.9 million euros (+15% compared to December 31, 2021)**
- **Consolidated EBITDA: 3.5 million euros (+11.2% compared to December 31, 2021)**
- **EBITDA Margin 2022: 13.5%**
- **Consolidated EBIT: 1.2 million euros (+12.2% compared to December 31, 2021)**
- **CONSOLIDATED NET RESULT: 653 thousand euros (compared to 854 thousand euros as of December 31, 2021)**
- **Consolidated Shareholders' Equity: 20.6 million euros**
- **Consolidated Net Financial Debt: 7.9 million euros (compared to -3.2 million euros as of December 31, 2021). Completed in February 2023 a Capital Increase in the amount of 6.5 million euros**

**CONVENED AN ORDINARY MEETING OF SHAREHOLDERS FOR THE PURPOSE OF, IN PARTICULAR, AUTHORIZING THE PURCHASE AND DISPOSAL OF TREASURY SHARES**

**Todi, May 10, 2023** - The Board of Directors of ELES S.p.A. (the "**Company**" or "**ELES**"), listed on Euronext Growth Milan and a provider of semiconductor device test solutions (*IC Integrated Circuits*) with **Automotive and Mission Critical** applications, meeting today, approved the draft financial statements prepared in accordance with Italian GAAP and the consolidated financial statements as of December 31, 2022, prepared in accordance with IAS/IFRS, which will be audited by the auditing firm KPMG S.p.A.

**Antonio Zaffarami**, Chairman of the Company states, "*During 2022 ELES has started a transformation process with the aim of becoming an aggregating pole of companies of excellence in microelectronics and semiconductor testing with an important focus on the Aerospace & Defense sector. In particular, the acquisition of CBL was significant in terms of size, positioning, cross-selling potential, and technology platform sharing, and also represents an opportunity to strengthen the management team. In February 2023 we finalized an important capital increase for a countervalue of 6.5 million euros, with which we intend to continue on the path of growth, also by external lines.*"

**Francesca Zaffarami**, CEO of Eles says, "*We are very pleased with the consolidated results, which begin to express the potential arising from the path of growth by external lines started in 2022. The results should be read with even*

*greater confidence in light of the market environment, which during the reporting year was still characterized by the component shortage that penalized us both in terms of revenues and costs. Despite the macroeconomic environment, we remain very positive about the future of ELES and its positioning on the technology frontier. In fact, 2023 got off to a very positive start with a significant validation of the RETE methodology by the market leader in LED lighting, with a 2 million euros order, and as a result of the recent strategic alliance forged with UNIPG and the Fraunhofer Institute for Electronic Nano Systems ENAS, Germany's internationally prominent research institution for advanced semiconductor reliability, which has partnered with the Company to develop the RETE project."*

**Analysis of consolidated financial results as of December 31, 2022.**

Sales revenues for the period, which take into account the recent acquisition of CBL Electronics Srl and its investee (as of October 2022) and Campera ES Srl (as of January 2022); amounted to 26,087 thousand euros, compared to 19,016 thousand euros as of December 31, 2021, an overall increase of 37.2%. Revenues on a like-for-like basis amounted to 21.9 million euros, up 15% compared to the previous period, confirming the effectiveness of the actions executed to cope with the component shortage that characterized a good part of 2022 and the contribution of revenues related to two new platforms launched on the market.

Of note during the period was the acquisition of orders from four new customers in Europe and Israel.

Revenues from the Semiconductor line grew by 22.6% in 2022, bucking the trend in the reference sector (-3 percent Global ICs Automated Test Equipment market).

Revenues from the ECU line, which take into account the contribution of the acquisitions of CBL Electronics Srl and the company Campera Electronic System Srl, recorded a growth of more than 150%, with a value of about 5.4 million euros in 2022, supported by the contribution of the Aerospace & Defense (A&D) business category mainly related to the investment programs in the Defense area at the national and European level where the revenues of the companies CBL and Campera fall.

The share of revenues for services, which is the distinguishing factor of Eles and through the RETE methodology is able to deliver results to the customer that support greater competitiveness, stands at approximately 15.1 million euros (+14.8% compared to 2021) and is equal to 58% of Sales Revenues.

The export share of Sales is 61.3% of Revenues. The following table shows the breakdown of revenues by geographical area:

(euro/1000)	31.12.2022	%	31.12.2021	%	Δ%
EMEA	9.313	35,7%	6.111	32,1%	52,4
America	876	3,4%	1.136	6,0%	(22,9)
Asia	5.815	22,3%	4.576	24,1%	27,1
<b>Total Foreign Revenues</b>	<b>16.004</b>	<b>61,3%</b>	<b>11.823</b>	<b>62,2%</b>	<b>35,4</b>
Italy	10.083	38,7%	7.193	37,8%	40,2
<b>Total Revenues from sales</b>	<b>26.087</b>	<b>100,0%</b>	<b>19.016</b>	<b>100,0%</b>	<b>37,2</b>

**Gross Operating Margin ("Ebitda")** amounted to 3,516 thousand euros, an increase of 11.2% compared to the previous period (3,162 thousand euros) and represents 13.5% of Sales Revenues, down from the previous period (16.6%) due to the reduction in margins as a result of the component shortage that led to an increase in material costs and due to inflation that affected the costs of logistics, raw materials and services. In addition, two promising new platforms, ART-MTX and smART MTX, were introduced to the market in 2022, which being in the early stage of their industrialization process contributed to the group margin with a value far below their potential since the production process is not yet fully optimized.

Operating Income ("**Ebit**"), amounted to 1,201 thousand euros (1,070 thousand euros as of December 31, 2021), after incurring depreciation, amortization and provisions of 2,315 thousand euros.

The **Net Income** for the period, taking into account current and deferred taxes for the period, is 653 thousand Euro (854 thousand euros as of December 31, 2021).

**Shareholders' Equity** as of December 31, 2022 amounted to 20,597 thousand euros including the profit for the period of 653 thousand euros.

The company's **net financial debt** increased from a negative balance of Euro 3,168 thousand as of December 31, 2021 to a positive balance of 7,888 thousand euros, of which 6.2 million euros attributable to the Subsidiaries included in the consolidation scope as of 2022; with liquidity of 11.2 million euros.

Net Financial Position (euro/000)	31.12.2022	31.12.2021	Δ%
A. Liquidity	(11.217)	(11.906)	(6)
B. Current financial indebtedness	2.726	2.672	2
<b>C. NET CURRENT FINANCIAL INDEBTEDNESS (A-B)</b>	<b>(8.491)</b>	<b>(9.234)</b>	<b>(8)</b>
D. Non-current financial indebtedness	16.380	6.066	>100%
<b>E. TOTAL FINANCIAL INDEBTEDNESS (C+D)</b>	<b>7.888</b>	<b>(3.168)</b>	<b>(349)</b>

### Results and allocation of the profit for the year as at December 31, 2022

The Board of Directors resolved to propose to the Shareholders' Meeting scheduled for June 14, 2023, and if necessary, on second call, for June 15, 2023, the following allocation of Eles S.p.A.'s net income for the year, amounting to 18,737 euros:

- **937** euros to legal reserve;
- **17.800** euros to reserve for unrealized foreign exchange gains.

Furthermore, it was resolved to propose to the Shareholders' Meeting to allocate 757,423.98 euros of the share premium reserve to the legal reserve.

### Research and Development Activities

During 2022, the Group incurred internal and external investments of 2,276 thousand euros.

R&D activity remains the Company's largest investment area and is a **key factor in preserving the Company's technological leadership** and in implementing the Company's strategic business plan, which unfolds along the following guidelines:

- **RETE and Total Test:** Introduction of a new concept of Reliability Embedded Test Engineering (RETE) and a TfR (Test for Reliability) approach to testing that involves very close collaboration with the customer in design activities for the identification of Test Intellectual Property (DfT and BIST) to be included in the device design, in order to ensure the best observability and testability of semiconductor devices and a consequent increase in robustness. Thanks to the evolutions in the DfT (Design for Testability) and the DfRT (Design for Reliability Test) specifically for reliability, inserted in the device, it is possible to realize on the same platform both Stress and Functional Test, but also the verification of compliance with regard to Safety and in the future Security requirements; in order to ensure a further reduction of testing time and costs by increasing competitiveness and efficiency of semiconductor fabrication processes. This is a strong differentiator from competitors.
- **New product development and innovation of existing products:** to support the continuous evolutions of different semiconductor families (MEMs, Smart Power, SoC, Memories, PIC - Photonic Integrated Circuit), related manufacturing technologies and materials, as well as the transformation of semiconductor manufacturing processes according to Smart Manufacturing concepts.

The company's development roadmap appears to be consistent with the semiconductor and test industry development roadmap indicated by the leading associations: IRDS (International Roadmap for Devices and Systems), IEEE (Institute of Electrical and Electronics Engineers), SIA (Semiconductor Industry association), SEMI ([www.semi.org](http://www.semi.org)).

The company continues to receive confirmations of interest in the above solutions from major semiconductor manufacturers, some of them current customers.

### **Significant events during the period**

It should be noted that during FY2022, Eles finalized two strategically important acquisitions:

- On February 16, 2022, the acquisition of 100% of the share capital of Campera Electronic Systems S.r.l. was finalized, operating in the Aerospace & Defense sectors since 2014, providing design services for Video, Radar, Mission and Safety Critical systems on the latest FPGA and System on Chip technologies. Eles, thanks to the entry of the new skills and to the already present Production and Product Qualification capabilities according to the RETE methodology, is even more launched towards an important sector diversification.
- On Oct. 13, 2022, the acquisition of 96 percent of the share capital of **CBL Electronics S.r.l. ("CBL")**, a reference company in the mission critical Aerospace & Defense field that specializes, also through the activities of its subsidiary Laytech S.r.l., in the design and production of hardware and software for semiconductor test, boards and electronic systems, was finalized. The acquisition will allow Eles to extend the offerings developed through the RETE methodology to the Aerospace & Defense, Naval, Automotive,

and Consumer worlds. The integration of the value chain, moreover, will enable cross selling and scale up on strategic customers of the two companies, enhancing synergies in all process phases. The contribution received from CBL's management will ultimately strengthen the Eles Group on its growth path. The company has contributed its expertise to the successful completion of projects of high scientific significance such as Rosetta, Sentinel, Exomars and Orion. CBL's main experiences cover the segments of test engineering, software development, image processing, power systems engineering, and electrical test equipment dissupport. The two companies express strong market complementarity. CBL's contribution may be substantiated in the semiconductor market by writing parametric and functional test programs, both for EWS and at the final test level. In addition, the Aerospace & Defense sector is an opportunity for Eles to introduce the DFT (design for testability) world in a sector characterized by strong growth. Lastly, still on the Aerospace & Defense world, the group's new synergies could serve to extend the offer to the construction of finished products with specific investments. Italy is expected to invest up to 2 percent of annual GDP in defense by 2028. During 2021, European countries spent about 400 billion euros in the sector, registering a growth of c. 20 percent from 2012 to date.

A wholly owned Eles (Shanghai) International Trade Co.Ltd was established on February 28, 2022, with the aim of strengthening the distribution of Eles products in China by ensuring the necessary technical support. To date, the Company has not started its operations.

In February 2022, Russia began its invasion of Ukraine; the ongoing war and associated sanctions have had a major impact on the global economy by driving up energy, commodity, and service prices and increasing inflationary pressures due to supply chain disruptions and the Covid-19 pandemic.

During the period, there were persistent component shortage impacts such as (i) extended lead times for purchasing components and (ii) increased purchase prices of components, exacerbated by inflation.

These events have had contingent effects on margins, which have been shrinking, and at the same time confirm the goodness of the actions put in place by the Group given the upward trend in revenues, which is in contrast to the reference market. The main players in semiconductor manufacturing have communicated major investments aimed at increasing production capacity to meet demand, and chip supply began to improve in 2022 and looks set to continue through 2023. According to J.P. Morgan Research, in the short term some shortages may persist as some types of chips remain in greater demand than others. The Group will continue to monitor the situation closely to put in place any further actions to minimize unforeseen disruptions in supply if the situation worsens.

The Group continued to invest in research and development projects to enable the company to seize all opportunities related to current and future technological challenges, as well as projects aimed at improving efficiency and competitiveness.

As for new product development activities, the period saw the first deliveries of two new platforms to the market:

- Art MTX, a platform for production testing of high-power devices for Automotive applications, especially ADAS (Advanced Driver Assistance Systems) processors that exploits an innovative and patented ELES

Liquid Cooling technology (LCM - Liquid Cooling Matrix) to control the temperature of each individual device;

- SmART MTX, a qualification platform for Smart Power devices for Automotive and Industrial applications, including new technologies used in electric vehicles (i.e., SiC and GaN) and for the qualification of ECUs (Electronic Control Units), used in Automotive, Aerospace&Defence.

The Group's innovation capability, contributes to the loyalty of customers who experience new Test solutions together with the Group while expanding the Group's offerings.

The Group announced in February a new order worth about 700 thousand euros, from a Foundry among the top five worldwide, for a site in Asia to qualify technology for the production of Non-Volatile Memories. The customer, which already uses Eles platforms at other production sites as well, increases its capacity with this order.

The Group announced in September a new order from a Design Center in the Far East, which to increase its qualification capability for its IPs, again chose Eles RETE (Reliability Embedded Test Engineering).

The Group reported in October that a leading U.S. IDM, a company that designs, manufactures, and sells semiconductor devices, confirmed its confidence in Eles solutions; purchasing the new SmartMTX platform to enhance its fleet of test systems for its Sic & Gan products.

The Group announced in November the receipt of a new order for two Art 520 systems, from a leading European customer of devices for automotive applications. This order is part of a program of the customer, to renew and expand its fleet of test systems for qualification and production

The Group's innovation capacity also supports the process of acquiring new customers. In April, the Group announced the acquisition of a new customer from Israel's Silicon Valley, a manufacturer of devices for Blockchain, which chose to qualify its products through the RETE methodology (Reliability Embedded Test Engineering).

In September The Group announced that, a major A&D Player, became a new Eles customer, choosing the Eles offering and RETE methodology for the qualification of its devices.

In October The Group announced that it had won a new Customer in Europe, a manufacturer of special chips for the Automotive sector, with its proprietary ART solution and RETE methodology. Receipt of the first order from this new customer, lays the foundation for the process of collaboration with Eles for continuous improvement of reliability toward zero defects with the Eles RETE methodology.

### **Events after the end of the period**

The Group is focused on the integration process of the companies acquired during 2022 and continues to invest in research and development projects to enable the company to seize all opportunities related to current and future technological challenges, as well as projects aimed at improving efficiency and competitiveness.

The Group's capability for innovation also supports the process of acquiring new customers. In February, the Group announced that a new OSAT (*Outsourced Semiconductor Assembly And Test*) based in the U.S. Silicon Valley and specializing in chip qualification for mission critical applications, has been equipped with Eles solutions and partnership with Eles, to offer its Customers RETE applications aimed at ensuring the "*Fast Zero Defect Roadmap*"; a real *plus* for Mission Critical and Automotive applications. Eles presence is expanded in a geographical area with high propensity for technological innovation in all strategic semiconductor chip sectors.

In April, the Group announced the acquisition of a new customer, a leading European Player in the supply of semiconductors for AI and Data Computing and management that will include Eles solutions in the production line of new chips developed with high power (1500W).

The Group's ability to innovate, contributes to the loyalty of customers who experience new Test solutions together with the Group while expanding the Group's offerings. In January, the Group announced that a major Customer (SEMI), a world leader in LED lighting, reconfirmed its trust in Eles with the issuance of new orders worth a total of about 2million euros related to High Power solutions.

These new orders reinforce the path of access to the high power market undertaken by the company, a fast-growing market driven mainly by AI and Data Management and Automotive applications that require very high performance processors.

Also noteworthy is the launch of the strategic alliance between UNIPG, the ELES Group and Fraunhofer ENAS for advanced semiconductor reliability. At the event organized in May by the Department of Engineering of the University of Perugia to illustrate the collaboration with the ELES Group, the Fraunhofer Institute for Electronic Nano Systems ENAS, an internationally prominent German research organization specializing in the field of intelligent systems and their integration for various applications, and the German Chemnitz University of Technology. The strategic action involving these institutes has the technological goal of improving the reliability of semiconductor devices and systems of orders of magnitude, according to an innovative model that combines device-oriented and data-oriented technologies.

On February 03, a capital increase under exclusion of pre-emptive rights of 6,499,995.90 euros was fully subscribed through the issuance of 3,823,527 newly issued ordinary shares at a price per share of 1.70 euros offered for subscription to qualified investors in order to: (i) broaden the investor base (ii) provide additional financial resources for future investment in research and development and (iii) for growth by external lines.

The issue price was determined by applying a discount of about 3 percent to the average share price of the Company's shares in the past six months, a premium of about 2 percent to the average share price of the Company's shares in the past three months, and substantially in line with the average share price of the Company's shares in the past month.

The Group's financial and economic situation is sound, and it is believed that, despite the phase of uncertainty brought about by the sanctions issued by the government of the United States of America against China, the Russia-

Ukraine conflict, and the impacts of the component shortage and inflation; while remaining exposed to even significant potential effects, business continuity can be regularly maintained.

### **Foreseeable development of management**

Market expectations saw 2022 as the year of exit from the COVID-19 pandemic and normalization of the economic-productive cycle. The outbreak of the conflict between Russia and Ukraine in February 2022 again destabilized the global economic and geopolitical scenario. Inflationary pressures, which had begun to manifest themselves in late 2021 in terms of disruptions in global supply chains, were consolidated mainly as a result of significant increases in gas and electricity costs that triggered a generalized rise in prices. At the same time, geopolitical tensions have increased significantly with growing hostilities in the Pacific Ocean area.

In such a market context, once again unpredictable and in some ways extreme, Eles has initiated a process of radical transformation based on the launch of two promising platforms smART MTX and ART MTX, which will support the establishment of the Eles RETE methodology (Reliability Embedded Test Engineering), and on the growth by external lines that has allowed it to expand its offer for the Aerospace & Defense sector consolidating its leadership position in mission critical applications.

In consideration of what was started in 2022, for 2023 Eles aims to:

- Consolidate the commercial development of the new platforms: smART MTX, which represents a system capable of testing high-voltage devices up to 6,000 volts, and ART MTX, a platform for testing high-power devices for Automotive applications that exploits an innovative and patented Liquid Cooling technology by ELES (LCM - Liquid Cooling Matrix); which have already received the first positive feedback from the market for their versatility and ability to effectively and efficiently support the Eles RETE methodology (Reliability Embedded Test Engineering) for reliability testing;
- Integrate recently acquired companies by developing significant revenue and cost synergies and establishing the Group as an aggregating hub in the high-tech world;
- Growth in established markets through:
  - the expansion of the offer in both the SEMI and A&D sectors, supported by the RETE methodology,
  - the development of new geographic areas,
  - development of acquired customers,
  - acquisition of new customers.

### **OTHER RESOLUTIONS OF THE BOARD OF DIRECTORS**

The Board of Directors also resolved to propose that the Shareholders' Meeting authorize the purchase and disposition of treasury shares pursuant to Articles 2357 and 2357-ter of the Civil Code and 132 of Legislative Decree No. 58 of February 24, 1998 (the "TUF"), as well as Article 73 of the Regulations adopted by Consob with Resolution No. 11971 of May 14, 1999 and its Annex 3A, Schedule 4.

The request for authorization to purchase and dispose of treasury shares is based on the advisability of providing the Company with an effective instrument that enables it to:

- a) incentivize and build the loyalty of employees, collaborators, directors of the Company, any subsidiaries and/or other categories of individuals discretionarily chosen by the Board of Directors (under stock incentive plans, in whatever form structured);
- b) carry out transactions such as the sale and/or exchange of treasury shares for acquisitions of equity investments and/or instrumental real estate and/or the conclusion of agreements with strategic partners;
- c) to carry out successive transactions of purchase and sale of shares, within the limits allowed by accepted market practices;
- d) build up a so-called "stock of securities," useful for any future extraordinary finance transactions;
- e) to seize the opportunity to make a good investment, also in consideration of the risk and expected return of alternative investments,

and, in any case, to pursue the purposes permitted by current regulatory provisions, including those covered by Regulation (EU) 596/2014, as well as, where applicable, by market practices permitted by Consob.

Authorization is requested for the purchase, including in several tranches, of shares of the Company without par value, up to a maximum number that, taking in consideration the shares of the Company by turns held in the Company's portfolio, does not exceed in the aggregate the fifth part of the share capital represented by the outstanding shares, in accordance with the provisions of Article 2357, paragraph 3, of the Italian Civil Code and in any case for a maximum countervalue of 1,000,000.00 euros.

The authorization also includes the possibility to dispose successively (in whole or in part, and also in several times) of the shares in the portfolio, even before the maximum number of shares that can be purchased has been exhausted and, where appropriate, the shares have been bought back within the limits of the authorization.

The authorization for the purchase is required for the maximum duration allowed by article 2357, paragraph 2, of the Civil Code and, therefore, for a period of 18 months from the date of authorization by the Shareholders' Meeting.

Authorization to dispose of the treasury shares that may be purchased is required without time limit, due to the absence of time limits pursuant to the provisions in force and the opportunity to allow the Board of Directors to use the maximum flexibility, also in time, to carry out the acts of disposition of the shares.

At the date of approval of this report, the Company does not hold any treasury shares.

Please note that, pursuant to Article 2357, paragraph 1, of the Civil Code, the purchase of treasury shares is permitted within the limits of distributable profits and available reserves resulting from the last balance sheet duly approved at the time of the execution of each transaction. The request for authorization provides that purchases of treasury shares must be carried out in compliance with regulatory and regulatory requirements, including the rules set out in Regulation (EU) 596/2014 and the Delegated Regulation (EU) 2016/1052, as well as the pro tempore accepted market practices in force, where applicable.

In any case, purchases must be made:

- at a price per share that cannot deviate in decrease and increase for more than 15% compared to the reference price recorded by the security in the stock exchange session preceding each individual transaction;
- a consideration not exceeding the highest price between the price of the last independent transaction and the highest current independent bid price on the trading venue where the purchase is made.

Purchases relating to the market liquidity support activity shall be made in accordance with the conditions of the accepted market practice.

### **CONVENING OF THE GENERAL MEETING**

The Board of Directors of the Company has resolved to convene the Shareholders' Meeting in ordinary session, in first call, for June 14, 2023 and, if necessary, in second call, for June 15, 2023.

The notice of convocation of the Shareholders' Meeting, the explanatory reports of the Board of Directors and further documentation will be made available to the public on the Company's website and on the electronic channel of Borsa Italiana in the time and manner provided by law.

\*\*\*

Annexes to the press release (not yet audited)

- Consolidated Income Statement at 31 December 2022, drawn up in accordance with International Accounting Standards (IAS/IFRS).
- Consolidated Balance Sheet as at 31 December 2022, prepared in accordance with International Accounting Standards (IAS/IFRS).
- Financial Statements, prepared according to International Accounting Standards (IAS/IFRS).
- Income Statement ELES S.p.A. at 31 December 2022, drawn up in accordance with National Accounting Principles (OIC).
- ELES S.p.A. balance sheet at 31 December 2022, drawn up in accordance with National Accounting Principles (OIC).
- Financial Statements, drawn up in accordance with National Accounting Principles (OIC).

\*\*\*

## Consolidated Income Statement at 31 December 2022

INCOME STATEMENT (Euro/1000)	31.12.2022	%	31.12.2021	%
Sales revenue	26.087	100,0	19.016	100,0
Other proceeds	840	3,2	709	3,7
<b>Total Total revenues</b>	<b>26.927</b>	<b>103,2</b>	<b>19.725</b>	<b>103,7</b>
Purchase of material & Change Inventories	(11.861)	(45,5)	(7.917)	(41,6)
Service costs	(5.805)	(22,3)	(4.129)	(21,7)
Other operating costs	(510)	(2,0)	(253)	(1,3)
Personnel costs	(5.234)	(20,1)	(4.264)	(22,4)
<b>Gross operating margin</b>	<b>3.516</b>	<b>13,5</b>	<b>3.162</b>	<b>16,6</b>
Amortisation and depreciation of fixed capital	(2.017)	(7,7)	(1.810)	(9,5)
Provisions Provision for risks	(298)	(1,1)	(281)	(1,5)
<b>Operating profit</b>	<b>1.201</b>	<b>4,6</b>	<b>1.070</b>	<b>5,6</b>
Financial income	46	0,2	23	0,1
Financial charges	(226)	(0,9)	(99)	(0,5)
Foreign exchange gains/(losses)	(17)	(0,1)	122	0,6
<b>Profit before tax</b>	<b>1.004</b>	<b>3,8</b>	<b>1.116</b>	<b>5,9</b>
Income tax	(351)	(1,3)	(262)	(1,4)
<b>Net result of the Group</b>	<b>653</b>	<b>2,5</b>	<b>854</b>	<b>4,5</b>

## Consolidated Balance Sheet at 31 December 2022

BALANCE SHEET (Euro/1000)	31.12.2022	31.12.2021	Δ%
Materials	7.065	3.845	83,7
Intangible	9.160	4.900	86,9
Other non-current assets	452	411	9,8
<b>Fixed assets</b>	<b>16.677</b>	<b>9.157</b>	<b>82,1</b>
Inventories	10.032	7.184	39,6
Trade receivables	11.014	5.464	>100%
Trade debts	(7.910)	(6.531)	21,1
<b>Operating net working capital</b>	<b>13.135</b>	<b>6.117</b>	<b>&gt;100%</b>
Employee benefits	(1.104)	(572)	93,1
Provisions for non-current liabilities and charges	(613)	(288)	>100%
Prepaid tax assets	984	948	3,8
Liabilities for deferred tax	(563)	(198)	>100%
Other net payables/receivables	(30)	1.134	(102,6)
<b>Other Assets/(Liabilities) Net</b>	<b>(1.326)</b>	<b>1.023</b>	<b>(229,6)</b>
<b>Net invested capital</b>	<b>28.485</b>	<b>16.296</b>	<b>74,8</b>
<b>Equity</b>	<b>(20.597)</b>	<b>(19.464)</b>	<b>5,8</b>
Other current assets	2.755	3.250	(15,2)
Current financial liabilities	(2.726)	(2.672)	2,0
Non-current financial liabilities	(16.380)	(6.066)	>100%
Cash and cash equivalents	8.462	8.656	(2,2)
<b>Net financial position</b>	<b>(7.888)</b>	<b>3.168</b>	<b>(349,0)</b>
<b>Total sources of finance</b>	<b>(28.485)</b>	<b>(16.296)</b>	<b>74,8</b>

## Consolidated Financial Statement at 31 December 2022

<b>Consolidated Financial Statement (euro/1000)</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>31.12.2021</b>
Net result	656	<b>854</b>
Amortization	2.007	1.810
Inventories -Decrease (increase)	(1.156)	(3.155)
Provision for employee benefits	333	255
Trade Credits -Decrease (increase)	(2.985)	634
Other Current assets - Decrease (increase)	792	(2.833)
Current tax assets - Decrease (increase)	0	0
Tax credits - Decrease (increase)	129	(882)
Trade debts - Increase (decrease)	316	1.809
Tax liabilities - Increase (decrease)	(17)	0
Risk funds - Increase (decrease)	299	(46)
Other current liabilities - Increase (decrease)	363	530
Employee benefit funds - Increase (decrease)	(569)	(332)
Deferred tax funds - Increase (decrease)	(51)	(95)
Other corrections for non-monetary items	129	174
<b>Flow operating management</b>	<b>247</b>	<b>(1.278)</b>
Intangible fixed assets - (Acquisition) Disposal	(2.415)	(2.010)
Tangible fixed assets - (Acquisition) / Disposal	(691)	(421)
Financial fixed assets - (Acquisition) / Disposal	0	(25)
Acquisition of subsidiaries net of cash	(923)	0
Other non-current assets - (Acquisition) / Disposal	8	0
<b>Investment management flow</b>	<b>(4.020)</b>	<b>(2.456)</b>

Financial liabilities increase (decrease)	3.593	(2.151)
Dividends paid	0	0
Other changes in net worth	(14)	4.162
<b>Financial management flow</b>	<b>3.580</b>	<b>2.011</b>
<b>Total cash flow</b>	<b>(194)</b>	<b>(1.723)</b>
Cash and initial equivalent assets	8.656	10.379
Cash and final equivalents	8.462	8.656
<b>Change in cash and cash equivalents</b>	<b>(194)</b>	<b>(1.723)</b>

### Income statement Eles S.p.A. at 31 December 2022

<b>PROFIT &amp; LOSS (Euro/1000)</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>%</b>	<b>31.12.2021</b>	<b>%</b>
Sale revenues	21.217	100,0	18.259	100,0
Other revenues	767	3,6	707	3,9
<b>Total Revenues</b>	<b>21.984</b>	<b>103,6</b>	<b>18.966</b>	<b>103,9</b>
Material purchase & Changes in inventories	(10.327)	(48,7)	(7.410)	(40,6)
Service costs	(4.817)	(22,7)	(4.160)	(22,8)
Personnel cost	(3.930)	(18,5)	(4.230)	(23,2)
Other operational costs	(402)	(1,9)	(221)	(1,2)
<b>EBITDA</b>	<b>2.509</b>	<b>11,8</b>	<b>2.946</b>	<b>16,1</b>
Write-downs and depreciations	(2.258)	(10,6)	(2.208)	(12,1)
Accruals to provisions	(285)	(1,3)	(215)	(1,2)
<b>EBIT</b>	<b>(33)</b>	<b>(0,2)</b>	<b>523</b>	<b>2,9</b>
Financial revenues	46	0,2	23	0,1
Financing costs	(128)	(0,6)	(115)	(0,6)
Profits/Losses on exchange rates	(12)	(0,1)	125	0,7
<b>EBT</b>	<b>(128)</b>	<b>(0,6)</b>	<b>556</b>	<b>3,0</b>
Taxes	146	0,7	(112)	(0,6)
<b>Net Profit</b>	<b>19</b>	<b>0,1</b>	<b>444</b>	<b>2,4</b>

## Balance Sheet Eles S.p.A. at 31 December 2022

BALANCE SHEET (Euro/1000)	31.12.2022	31.12.2021	Δ%
Materials	5.298	5.335	(0,7)
Intangible	6.622	6.058	9,3
Other non-current assets	397	411	(3,5)
Participation	2.761	238	>100%
<b>Fixed assets</b>	<b>15.079</b>	<b>12.043</b>	<b>25,2</b>
Inventories	8.769	7.184	22,1
Trade receivables	6.204	5.313	16,8
Trade debts	(6.091)	(6.523)	(6,6)
<b>Operating net working capital</b>	<b>8.882</b>	<b>5.974</b>	<b>48,7</b>
Employee benefits	(529)	(503)	5,1
Provisions for non-current liabilities and charges	(343)	(288)	18,9
Prepaid tax assets	171	1	>100%
Liabilities for deferred tax	(19)	(1)	>100%
Other net payables/receivables	358	1.139	(68,6)
<b>Other Assets/(Liabilities) Net</b>	<b>-362</b>	<b>348</b>	<b>(204,1)</b>
<b>Net invested capital</b>	<b>23.599</b>	<b>18.364</b>	<b>28,5</b>
<b>Equity</b>	<b>(21.454)</b>	<b>(20.975)</b>	<b>2,3</b>
Other current assets	2.373	3.250	(27,0)
Current financial liabilities	(2.463)	(2.691)	(8,5)
Non-current financial liabilities	(9.365)	(6.103)	53,5
Cash and cash equivalents	7.311	8.154	(10,3)
<b>Net financial position</b>	<b>(2.145)</b>	<b>2.610</b>	<b>(182,2)</b>
<b>Total sources of funding</b>	<b>(23.599)</b>	<b>(18.364)</b>	<b>28,5</b>

## Eles S.p.A. Financial Statement at 31 December 2022

Eles S.p.A. Financial Statement (euro/1000)	31.12.2022	31.12.2021
<b>Income management activities</b>		
Profit (loss) for the year	19	444
Income tax	(146)	112
Interest payable/ (Interest receivable)	84	141
(Dividends)	0	0
(Capital gains) / Losses from disposal of fixed assets	(6)	(3)
<b>1. Profit (loss) for the year before income tax, interest, dividends and plus/loss from disposal of fixed assets</b>	<b>(50)</b>	<b>694</b>
<i>Adjustments for non-monetary items that did not have a counterpart in net working capital</i>		
Provisions for the Funds	603	494
Depreciation and amortisation of fixed assets	2.258	2.208
Value adjustments to financial assets and liabilities of fin instruments. Derivatives that do not involve monetary movement	0	10
Other corrections for non-monetary items	77	(17)
<b>2. Cash flow before changes in CCN</b>	<b>2.888</b>	<b>3.389</b>
<i>Changes in net working capital</i>		
Change in inventories - decrease (increase)	(1.604)	(3.155)
Change in trade receivables - decrease (increase)	(868)	672
Change in trade debts - increase (decrease)	(443)	1.713
Change in accrued income - decrease (increase)	(13)	20
Change in accruals and deferred income - increase (decrease)	484	144
Other changes in net working capital	742	(2.931)
<b>3. Cash flow after changes in CCN</b>	<b>1.187</b>	<b>(148)</b>
Interest received/ (paid)	(95)	(118)
(Income tax paid)	0	(204)
(Use of funds)	(489)	(504)
<b>A) FINANCIAL FLOW OF INCOME MANAGEMENT</b>	<b>604</b>	<b>(974)</b>
<b>investment activities</b>		
tangible assets		
(Investment)	(395)	(421)
Price of realisation of divestments	6	5
Intangible fixed assets		
(Investment)	(2.391)	(2.868)
Price of realisation of divestments	0	0
Financial fixed assets		
(Investment)	(1.708)	(25)

Price of realisation of divestments	0	0
Financial assets not fixed		
(Investment)	0	0
Price of realisation of divestments	0	0
<b>B) FINANCIAL FLOW OF INVESTMENT ACTIVITY</b>	<b>(4.488)</b>	<b>(3.309)</b>
financing activities		
Third-party resources		
Increase (decrease) short-term debts to banks	0	0
Ignition financing	5.713	480
Repayment of funds	(2.676)	(2.816)
Own resources		
Distribution of reserves and retained earnings	0	0
Capital increase for a fee	4	4.754
<b>Balances generated by financing activity</b>	<b>3.041</b>	<b>2.419</b>
<b>C) FINANCIAL FLOW OF FINANCING ACTIVITIES</b>	<b>3.041</b>	<b>2.419</b>
Increase (decrease) in cash (A B C)	(843)	(1.864)

\*\*\*

#### **Further information:**

Company: ELES S.p.A. | T +39 075 898 000 | [investor\\_relation@eles.com](mailto:investor_relation@eles.com)

Euronext Growth Advisor & Specialist: BPER Banca | T +39 02 72 74 92 29 | [eles@bper.it](mailto:eles@bper.it)

Eles S.p.A. (Eles), founded in 1988, designs and manufactures semiconductor test solutions (SOC, MEMS and Memories). Eles produces universal test systems together with Engineering Services for reliability tests, having developed a co-engineering process with its customers aimed at guaranteeing 'Zero Defect' microelectronic devices. The Company also develops customised test applications for devices to be tested on its universal systems, along with the data management of test results. Eles counts among its customers multinational companies producing semiconductors and manufacturers of electronic modules for Automotive, Aerospace and Defense sectors. Eles' growth strategy is through internal growth by penetration of new markets, diversification of customers and improvement of existing solutions, as well as growth through acquisition for faster expansion overseas.

Fine Comunicato n.20159-16

Numero di Pagine: 39