

<p>Informazione Regolamentata n. 0508-10-2023</p>	<p>Data/Ora Ricezione 11 Maggio 2023 17:53:48</p>	<p>Euronext Star Milan</p>
---	---	----------------------------

Societa' : DATALOGIC

Identificativo : 176801

Informazione  
Regolamentata

Nome utilizzatore : DATALOGICN01 - Colucci

Tipologia : REGEM

Data/Ora Ricezione : 11 Maggio 2023 17:53:48

Data/Ora Inizio : 11 Maggio 2023 17:53:50

Diffusione presunta

Oggetto : Il CdA approva il resoconto intermedio di gestione al 31 marzo 2023/BoD approves consolidated Interim Report at March 31, 2023

*Testo del comunicato*

Vedi allegato.

# PRESS RELEASE

## DATALOGIC (Star: DAL)

### IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE APPROVA IL RESOCONTO INTERMEDIO DI GESTIONE AL 31 MARZO 2023

- **Ricavi a €149,7 milioni in crescita dell'8,5% rispetto al primo trimestre 2022**
- **Adjusted EBITDA a €13,5 milioni; Adjusted EBITDA margin al 9,0%**
- **Indebitamento Finanziario Netto in diminuzione a €31,7 milioni**

Bologna, 11 maggio 2023 - Il Consiglio di Amministrazione di Datalogic S.p.A. (Borsa Italiana S.p.A.: DAL), società quotata presso l'Euronext STAR Milan di Borsa Italiana S.p.A e leader mondiale nei settori dell'acquisizione automatica dei dati e dell'automazione industriale, ha approvato in data odierna il Resoconto Intermedio di Gestione Consolidato al 31 marzo 2023.

**L'Amministratore Delegato del Gruppo Datalogic, Valentina Volta, ha così commentato:** *“Sono soddisfatta dei risultati registrati dall'azienda nel primo trimestre dell'anno, in un contesto di mercato ancora negativo sul fronte della domanda. Il primo trimestre si chiude con un fatturato in crescita, grazie soprattutto alla capacità di conversione di un backlog ancora elevato. La marginalità industriale migliora, sia rispetto al trimestre precedente sia rispetto al primo trimestre del 2022, grazie al prezzo, ad un mix molto positivo ed alle azioni di recupero sul costo del prodotto, favorite anche dalla riduzione delle tensioni sul fronte approvvigionamenti.*

*Anche sul fronte finanziario, il Gruppo ha generato cassa operativa in un trimestre dell'anno in cui di solito assorbe cassa, grazie a un forte presidio sul circolante e ad un'ulteriore riduzione dei livelli di inventario.*

*Lo scenario macroeconomico atteso per il 2023 vede il perdurare di una situazione di incertezza con investimenti e consumi frenati da una persistente pressione inflattiva, da politiche monetarie restrittive e dal perdurare delle tensioni geo-politiche.*

*A causa delle politiche di prudenza e limitazione degli investimenti nei principali settori del mercato, del protrarsi dei trend di riduzione dei livelli di inventario nei canali distributivi e a fronte di livelli di backlog ormai normalizzati e non più elevati come nei precedenti trimestri, le attese del Gruppo sul secondo trimestre dell'anno sono di una riduzione del fatturato rispetto all'esercizio precedente.*

*Sul fronte dell'entrata ordini le aspettative nel breve periodo continuano ad essere negative, con maggiore incertezza sulla ripresa degli stessi nella seconda parte dell'anno.*

*Nonostante questo, il Gruppo continua a porre in essere azioni mirate ad un progressivo recupero e miglioramento della marginalità operativa e della capacità di generazione di cassa operativa, continuando a mantenere solidi livelli di investimento in ricerca e sviluppo.”*

	31.03.2023	% sui Ricavi	31.03.2022	% sui Ricavi	Variazione	Var. %	Var. % a cambi costanti
<b>Ricavi</b>	<b>149.667</b>	<b>100,0%</b>	<b>137.928</b>	<b>100,0%</b>	<b>11.739</b>	<b>8,5%</b>	<b>7,2%</b>
<b>EBITDA Adjusted</b>	<b>13.477</b>	<b>9,0%</b>	<b>11.752</b>	<b>8,5%</b>	<b>1.725</b>	<b>14,7%</b>	<b>21,4%</b>
<b>Risultato Operativo (EBIT) Adjusted</b>	<b>5.373</b>	<b>3,6%</b>	<b>4.474</b>	<b>3,2%</b>	<b>899</b>	<b>20,1%</b>	<b>38,7%</b>
<b>Risultato Operativo (EBIT)</b>	<b>3.922</b>	<b>2,6%</b>	<b>2.278</b>	<b>1,7%</b>	<b>1.644</b>	<b>72,2%</b>	<b>108,7%</b>
<b>Utile/(Perdita) del periodo</b>	<b>3.182</b>	<b>2,1%</b>	<b>1.329</b>	<b>1,0%</b>	<b>1.853</b>	<b>139,4%</b>	<b>202,0%</b>
<b>Posizione Finanziaria Netta (PFN)</b>	<b>(31.673)</b>		<b>(77.663)</b>		<b>45.990</b>		

I **ricavi consolidati**, pari a 149,7 milioni di Euro, al 31 marzo 2023 registrano una crescita dell'8,5% rispetto a 137,9 milioni di Euro realizzati nel primo trimestre del 2022, con un andamento particolarmente positivo nell'area EMEAL. Leggermente in crescita risulta l'area Americas mentre si registra una flessione nell'area APAC. A cambi costanti l'andamento del fatturato risulta in crescita del 7,2%.

Il **marginale lordo di contribuzione**, pari a 62,4 milioni di Euro (41,7% del fatturato), rispetto a 55,4 milioni di Euro al 31 marzo 2022 (40,2% del fatturato), risulta in miglioramento di 1,5 punti percentuali in termini di incidenza sul fatturato rispetto al primo trimestre del 2022, grazie soprattutto all'incremento del prezzo e del mix che compensano una flessione dei volumi.

I **costi operativi e gli altri oneri**, pari a 57,0 milioni di Euro (50,9 milioni di Euro al 31 marzo 2022) registrano un incremento in termini di incidenza sul fatturato dell'1,2% passando dal 36,9% al 38,1%, in particolare sulle spese di ricerca e sviluppo e di distribuzione.

Le **spese di Ricerca e Sviluppo**, pari a 16,7 milioni di Euro, registrano un incremento rispetto al 31 marzo 2022 del 18,0%, con un'incidenza sui ricavi in aumento di 0,9 punti percentuali raggiungendo l'11,1%, rispetto al 10,2% dello stesso trimestre dell'esercizio precedente. I costi monetari complessivi in Ricerca e Sviluppo, al lordo delle capitalizzazioni dei costi interni e senza ammortamenti (*R&D Cash Out*), sono stati pari a 15,8 milioni di Euro (14,5 milioni di Euro nello stesso periodo dell'esercizio precedente) con un'incidenza percentuale sul fatturato del 10,6% (10,5% registrata nel primo trimestre 2022).

Le **spese di Distribuzione**, pari 26,5 milioni di Euro, risultano in aumento rispetto al primo trimestre del 2022 del 15,6% (22,9 milioni di Euro nel 2022) con un'incidenza sui ricavi in aumento di 1,1 punti percentuali, passando dal 16,6% al 17,7%. La variazione rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente è legata principalmente all'incremento del costo del personale ed a maggiori iniziative commerciali e di marketing e partecipazioni a fiere ed eventi nonché visite presso i clienti.

Le **Spese Generali e Amministrative** pari a 13,9 milioni di Euro al 31 marzo 2023, registrano una diminuzione dell'incidenza sul fatturato di 0,6 punti percentuali, passando dal 9,9% al 9,3%, in particolare per la diminuzione dei costi delle *utilities*, delle consulenze e degli ammortamenti.

L'**Adjusted EBITDA** è pari a 13,5 milioni di Euro, con un **Adjusted EBITDA margin** che si attesta al 9,0% del fatturato, segnando un aumento di 0,5 punti percentuali rispetto all'8,5% registrato nel primo trimestre 2022, grazie principalmente al miglioramento dei margini industriale, parzialmente compensato dall'aumento delle spese operative.

Il **Risultato Operativo (EBIT) Adjusted** si attesta al 3,6% dei ricavi e risulta pari a 5,4 milioni di Euro (4,5 milioni di Euro al 31 marzo 2022).

La **gestione finanziaria netta**, negativa per 0,2 milioni di Euro, registra un miglioramento di 1,4 milioni di Euro rispetto al 31 marzo 2022 a seguito di un andamento favorevole delle differenze cambio nel trimestre corrente.

L'**utile netto** del periodo è pari a 3,2 milioni di Euro, attestandosi al 2,1% dei ricavi (1,3 milioni di Euro al 31 marzo 2022 pari all'1,0% dei ricavi).

Il **Capitale Circolante Netto Commerciale** al 31 marzo 2023 è pari 104,5 milioni di Euro e registra una diminuzione rispetto al 31 dicembre 2022 di 4,6 milioni di Euro, con un'incidenza percentuale sul fatturato che passa dal 16,7% del 31 dicembre 2022 al 15,7% al 31 marzo 2023. La variazione del periodo è influenzata dalla riduzione delle rimanenze di magazzino per 2,7 milioni di Euro e ad un contestuale miglioramento del saldo fra crediti e debiti commerciali per 1,8 milioni di Euro.

Il **Capitale Investito Netto**, pari a 482,1 milioni di Euro (493,6 milioni di Euro al 31 dicembre 2022), segna un decremento complessivo di 11,5 milioni di Euro, dei quali 2,9 milioni di Euro sul Capitale Circolante Netto e 9,3 milioni di Euro sul Capitale Immobilizzato.

La **Posizione Finanziaria Netta** al 31 marzo 2023 è negativa per 31,7 milioni di Euro. La variazione positiva è riconducibile alla più che buona gestione del Capitale Circolante Netto nel primo trimestre 2023 mentre nel primo trimestre 2022 si era registrato un eccezionale assorbimento di cassa risentendo delle criticità sul fronte della *supply chain* e dell'allungamento dei tempi di evasione degli ordini, impattando rimanenze e debiti commerciali.

## ANDAMENTO PER AREA GEOGRAFICA

La ripartizione per area geografica dei ricavi del Gruppo del periodo, confrontati con lo stesso periodo dell'anno precedente, è riportata nella tabella seguente:

	31.03.2023	%	31.03.2022	%	Variazione	Var. %	Var. % a cambi costanti
<i>Italia</i>	15.374	10,3%	14.410	10,4%	964	6,7%	6,7%
<i>EMEA</i> (escluso Italia)	71.202	47,6%	61.211	44,4%	9.992	16,3%	15,9%
<b>Totale EMEA</b>	<b>86.577</b>	<b>57,8%</b>	<b>75.621</b>	<b>54,8%</b>	<b>10.956</b>	<b>14,5%</b>	<b>14,1%</b>
Americas	41.817	27,9%	40.628	29,5%	1.189	2,9%	-1,4%
APAC	21.273	14,2%	21.679	15,7%	(406)	-1,9%	-0,6%
<b>Ricavi totali</b>	<b>149.667</b>	<b>100,0%</b>	<b>137.928</b>	<b>100,0%</b>	<b>11.739</b>	<b>8,5%</b>	<b>7,2%</b>

A trainare la crescita dei ricavi del Gruppo è l'area **EMEA**, che registra un tasso di crescita dei ricavi del 14,5% rispetto allo stesso periodo del 2022, con l'Italia in crescita del 6,7%. Le **Americhe** risultano in crescita del 2,9% (-1,4% a cambi costanti). L'area **APAC** risulta in flessione dell'1,9% rispetto al primo trimestre del 2022 (-0,6% a cambi costanti).

## ANDAMENTO PER DIVISIONE

### RICAVI PER DIVISIONE

	31.03.2023	%	31.03.2022	%	Variazione	Var. %	Var. % a cambi costanti
Datalogic	145.718	97,4%	134.045	97,2%	11.673	8,7%	7,5%
Informatics	4.098	2,7%	4.108	3,0%	(10)	-0,3%	-3,8%
Rettifiche infrasettoriali	(149)	-0,1%	(225)	-0,2%	76		
<b>Ricavi totali</b>	<b>149.667</b>	<b>100,0%</b>	<b>137.928</b>	<b>100,0%</b>	<b>11.739</b>	<b>8,5%</b>	<b>7,2%</b>

### EBITDA ADJUSTED PER DIVISIONE

	31.03.2023	% sui Ricavi	31.03.2022	% sui Ricavi	Variazione	Var. %
Datalogic	12.936	8,9%	11.002	8,2%	1.934	17,6%
Informatics	457	11,2%	802	19,5%	(345)	-43,0%
Rettifiche infrasettoriali	84		(52)		136	
<b>EBITDA Adjusted totale</b>	<b>13.477</b>	<b>9,0%</b>	<b>11.752</b>	<b>8,5%</b>	<b>1.725</b>	<b>14,7%</b>

## DIVISIONE DATALOGIC

La divisione **Datalogic** ha conseguito al 31 marzo 2023 **ricavi** di vendita per 145,7 milioni di Euro, in crescita rispetto al primo trimestre del 2022 dell'8,7%.

L'**Adjusted EBITDA** della divisione è pari a 12,9 milioni di Euro, raggiungendo l'8,9% del fatturato (8,2% al 31 marzo 2022).

Al fine di perseguire efficacemente i propri obiettivi strategici e garantire una maggiore focalizzazione sull'offerta di prodotti e soluzioni, Datalogic ha rivisto il proprio modello operativo, identificando due nuovi Segmenti di Mercato, che hanno differenti modelli di vendita e clienti con differenti fabbisogni di acquisto oltre che interlocutori diversi: Data Capture e Industrial Automation

Coerentemente con il nuovo modello operativo anche la ripartizione dei ricavi della Divisione Datalogic è distinta di seguito per i nuovi segmenti (che sostituiscono la precedente ripartizione per Industries):

	<b>31.03.2023</b>	<b>%</b>	<b>31.03.2022</b>	<b>%</b>	<b>Variazione</b>	<b>Var. %</b>	<b>Var. % a cambi costanti</b>
Data Capture	91.263	62,6%	83.462	62,3%	7.801	9,3%	7,8%
Industrial Automation	54.455	37,4%	50.583	37,7%	3.872	7,7%	7,1%
<b>Ricavi totali</b>	<b>145.718</b>	<b>100,0%</b>	<b>134.045</b>	<b>100,0%</b>	<b>11.673</b>	<b>8,7%</b>	<b>7,5%</b>

### ▪ Data Capture

Il segmento Data Capture, con il 62,6% del fatturato divisionale (62,3% al 31 marzo 2022), registra un incremento pari al 9,3% rispetto al primo trimestre del 2022, grazie a una crescita sostenuta nell'area EMEAI, mentre l'area Americas è sostanzialmente stabile e l'area APAC in flessione.

### ▪ Industrial Automation

Il segmento Industrial Automation registra nel primo trimestre del 2023 una crescita del 7,7%, alla quale contribuiscono tutte le aree geografiche.

## DIVISIONE INFORMATICS

La **Divisione Informatics** ha conseguito un fatturato di 4,1 milioni di Euro nel primo trimestre 2023, in linea con il fatturato del primo trimestre 2022.

L'**Adjusted EBITDA margin** realizzato nel primo trimestre dell'anno è pari all'11,2%, registrando un peggioramento di 8,3 punti percentuali rispetto al 19,5% del primo trimestre dell'esercizio precedente.

## EVENTI SIGNIFICATIVI DEL PERIODO

### RICLASSIFICA VOCI DI CONTO ECONOMICO

A partire dal primo trimestre dell'esercizio corrente, per una miglior rappresentazione delle performance di gruppo, alcuni costi principalmente relativi alle installazioni, precedentemente esposti nelle spese di distribuzione, sono stati classificati nel costo del venduto; inoltre alcune spese relative alla qualità sono state ulteriormente dettagliate e allocate in funzione della destinazione.

I dati comparativi sono stati coerentemente riesposti; si rimanda alla tabella in allegato 4 del presente documento per il dettaglio degli importi.

## GOVERNANCE

In data 27 aprile 2023 l'Assemblea degli Azionisti ha approvato il bilancio di esercizio al 31 dicembre 2022 ed esaminato il bilancio consolidato di Gruppo al 31 dicembre 2022 deliberando la distribuzione di un dividendo unitario ordinario, al lordo delle ritenute di legge, pari a 30 centesimi di Euro per azione, per un importo complessivo massimo pari a 17,0 milioni di Euro.

La medesima Assemblea ha inoltre deliberato di:

- stabilire, ai sensi e per gli effetti di cui all'art. 20 dello Statuto sociale, in un importo pari a 2,5 milioni di Euro il compenso annuale globale massimo assegnabile alla totalità dei membri del Consiglio di Amministrazione, compresi quelli investiti di particolari cariche, per l'esercizio sociale corrente (2023) e per la frazione di quello successivo (2024), sino alla data di approvazione del bilancio di esercizio della Società relativo all'esercizio 2023, con espressa esclusione dei piani di compenso basati su strumenti finanziari approvati dall'Assemblea, rimettendo alla discrezionalità del Consiglio stesso ogni decisione circa la ripartizione del suddetto importo massimo globale tra i diversi Consiglieri;
- approvare la politica di remunerazione 2023 di cui alla prima sezione della Relazione sulla politica in materia di remunerazione e sui compensi corrisposti ed esprimere voto favorevole sui compensi corrisposti nell'esercizio 2022 di cui alla seconda sezione della suddetta Relazione;
- autorizzare il Consiglio di Amministrazione, ai sensi e per gli effetti dell'articolo 2357 e ss. del Codice civile e dell'articolo 132 del d.lgs. 24 febbraio 1998, n. 58, ad effettuare operazioni di acquisto di azioni proprie della Società, in una o più volte, per un periodo non superiore a 18 mesi a decorrere dalla data della presente delibera revocando contestualmente, per la parte non ancora eseguita alla data dell'Assemblea, l'autorizzazione al Consiglio di Amministrazione all'acquisto di azioni proprie deliberata dall'Assemblea il 29 aprile 2022.

## CONFLITTO RUSSO-UCRAINO

Le tensioni sociopolitiche che sono sfociate in data 24 febbraio 2022 in un conflitto tra Russia e Ucraina, le cui evoluzioni allo stato attuale non sono ancora prevedibili, hanno condotto i paesi occidentali a varare sanzioni economiche verso la Russia. Il Gruppo non ha sedi nei paesi attualmente direttamente interessati dal conflitto, né questi rappresentano significativi mercati di sbocco o di fornitura per lo stesso. Il conflitto ha determinato dinamiche inflattive a partire dallo scorso esercizio e che si stanno protraendo nel corso del 2023, con effetti in particolare sui prezzi dell'energia e di alcune materie prime, alimentando le certezze dei mercati, con un riflesso sull'innalzamento dei tassi di interesse.

I potenziali effetti di questo fenomeno sui risultati economici e patrimoniali del Gruppo sono oggetto di costante monitoraggio.

Dall'inizio del conflitto e dall'adozione da parte dell'UE delle sanzioni nei confronti della Russia, è stato creato un gruppo di lavoro interfunzionale al fine di poter valutare e verificare (incluso il controllo sulle "Denied Parties"), da un punto di vista tecnico, quali prodotti Datalogic e quali rapporti con partner commerciali possano essere potenzialmente soggetti a sanzioni. Con l'entrata in vigore del nono pacchetto sanzionatorio europeo le società del Gruppo hanno sospeso ogni attività di vendita e di post-vendita con la Russia (oltre alla Bielorussia su cui era già stato attivato il blocco) ed ha implementato i presidi di controllo al fine di impedire le operazioni commerciali con paesi sanzionati.

## EVENTI SUCCESSIVI ALLA CHIUSURA DEL PERIODO

In data 3 aprile 2023 è stata finalizzata l'operazione di cessione al Gruppo Alstef della partecipazione del 15% nella società Solution Net Systems LLC (SNS) detenuta dalla controllata Datalogic USA Inc.

## EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE

Lo scenario macroeconomico atteso per il 2023 vede il perdurare di una situazione di incertezza con investimenti e consumi frenati da una persistente pressione inflattiva, da politiche monetarie restrittive e dal perdurare delle tensioni geo-politiche.

A causa delle politiche di prudenza e limitazione degli investimenti nei principali settori del mercato, del protrarsi dei trend di riduzione dei livelli di inventario nei canali distributivi e a fronte di livelli di backlog ormai normalizzati e non più elevati come nei precedenti trimestri, le attese del Gruppo sul secondo trimestre dell'anno sono di una riduzione del fatturato rispetto all'esercizio precedente.

Sul fronte dell'entrata ordini le aspettative nel breve periodo continuano ad essere negative, con maggiore incertezza sulla ripresa degli stessi nella seconda parte dell'anno.

Nonostante questo, il Gruppo continua a porre in essere azioni mirate ad un progressivo recupero e miglioramento della marginalità operativa e della capacità di generazione di cassa operativa, continuando a mantenere solidi livelli di investimento in ricerca e sviluppo.

\*\*\*

Si ricorda che il Resoconto Intermedio al 31 marzo 2023 non è oggetto di revisione contabile e sarà a disposizione di chiunque ne faccia richiesta presso la sede sociale, presso Borsa Italiana S.p.A. ([www.borsaitaliana.it](http://www.borsaitaliana.it)), presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato "eMarket STORAGE", gestito da Spafid Connect S.p.A., e sarà altresì reperibile sul sito internet della società [www.datalogic.com](http://www.datalogic.com) (sezione Investor Relations) entro i termini di legge.

\*\*\*

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari - Dott. Alessandro D'Aniello - dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

\*\*\*

Si segnala inoltre che il presente comunicato contiene dichiarazioni previsionali (*forward-looking statements*) riguardanti intenzioni, convinzioni o attuali aspettative del Gruppo in relazione ai risultati finanziari e ad altri aspetti delle attività e strategie del Gruppo. Il lettore del presente comunicato non deve porre un indebito affidamento su tali dichiarazioni previsionali in quanto i risultati consuntivi potrebbero differire significativamente da quelli contenuti in dette previsioni come conseguenza di molteplici fattori, la maggior parte dei quali è al di fuori della sfera di controllo del Gruppo.

\*\*\*



## **Datalogic Group**

*Il Gruppo Datalogic è leader tecnologico globale nei mercati dell'acquisizione automatica dei dati e dell'automazione di fabbrica dal 1972, specializzato nella progettazione e produzione di lettori di codici a barre, mobile computer, sensori di rilevamento, misura e sicurezza, sistemi di machine vision e marcatura laser. Le soluzioni Datalogic aumentano l'efficienza e la qualità dei processi, lungo l'intera catena del valore, nei settori della vendita al dettaglio, industria manifatturiera, trasporti e logistica e sanità.*

*I principali player mondiali dei quattro settori di riferimento utilizzano i prodotti Datalogic, certi dell'attenzione al cliente e della qualità che il Gruppo garantisce da 50 anni.*

*Oggi il Gruppo Datalogic, la cui sede centrale è a Lippo di Calderara di Reno (Bologna), impiega oltre 3.000 dipendenti nel mondo, distribuiti in 29 paesi, con 11 stabilimenti di produzione e riparazione negli Stati Uniti, Ungheria, Slovacchia, Italia, Cina, Vietnam e Australia, 11 centri di Ricerca e Sviluppo e 3 Datalogic Labs in Italia, Stati Uniti, Vietnam, Repubblica Ceca e Cina.*

*Nel 2022 ha registrato vendite per 654,6 milioni di euro e ha investito oltre 62 milioni di euro nel settore Ricerca e Sviluppo, con un portfolio di circa 1.200 brevetti e domande di brevetto.*

*Datalogic S.p.A. è quotata al segmento Euronext STAR Milan di Borsa Italiana dal 2001 come DAL.MI. Maggiori informazioni su Datalogic sul sito [www.datalogic.com](http://www.datalogic.com).*

*Datalogic e il logo Datalogic sono marchi registrati di Datalogic S.p.A. in molti paesi, compresi gli U.S.A. e l'U.E.*

## **Contatti**

**DATALOGIC S.p.A.**

**Investor Relations:**

**Alessandro D'Aniello**

**Tel. 051 31 47 011**

**[ir@datalogic.com](mailto:ir@datalogic.com)**

**Investor Relations Advisor**

**CDR Communication S.r.l**

**Vincenza Colucci**

**Tel. 051 31 47 011 - 3356909547**

**[ir@datalogic.com](mailto:ir@datalogic.com)**

## PROSPETTI CONTABILI RICLASSIFICATI

### INDICATORI ALTERNATIVI DI PERFORMANCE (NON-GAAP MEASURES)

Il management utilizza alcuni indicatori di performance che non sono identificati come misure contabili nell'ambito degli IFRS (NON-GAAP *measures*), per consentire una migliore valutazione dell'andamento del Gruppo. Il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri Gruppi e gli indicatori potrebbero non essere comparabili con quelli determinati da questi ultimi. Tali indicatori di performance, determinati in conformità a quanto stabilito dagli Orientamenti sugli indicatori di performance emessi dall'ESMA/2015/1415 e adottati dalla Consob con comunicazione n. 92543 del 3 dicembre 2015, si riferiscono solo alla performance del periodo contabile oggetto del presente Resoconto Intermedio di Gestione Consolidato e dei periodi posti a confronto. Gli indicatori di performance devono essere considerati come complementari e non sostituiscono le informazioni redatte secondo gli IFRS. Di seguito la descrizione dei principali indicatori adottati.

- **Special Items:** componenti reddituali derivanti da eventi o da operazioni non ricorrenti, attività di ristrutturazione, riorganizzazione del business, svalutazioni di attivo fisso, spese accessorie connesse ad acquisizioni di aziende o società o loro cessioni ivi incluso l'ammortamento conseguente alla rilevazione della *purchase price allocation* e ogni altro evento ritenuto dalla Direzione aziendale non rappresentativo della corrente attività di business.
- **EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization) o Margine Operativo Lordo:** tale indicatore è definito come Utile/(Perdita) dell'esercizio delle attività in funzionamento al lordo degli ammortamenti di immobilizzazioni materiali ed immateriali e dei diritti d'uso, della gestione finanziaria (inclusiva dei proventi e degli oneri su cambi) e delle imposte sul reddito.
- **EBITDA o Margine Operativo Lordo Adjusted:** tale indicatore è definito come Utile/(Perdita) dell'esercizio delle attività in funzionamento al lordo degli ammortamenti di immobilizzazioni materiali, immateriali e dei diritti d'uso, della gestione finanziaria (inclusiva dei proventi e degli oneri su cambi), delle imposte sul reddito e degli *Special Items*, come precedentemente definiti.
- **EBIT (Earnings Before Interest, Taxes) o Risultato Operativo:** tale indicatore è definito come Utile/(Perdita) dell'esercizio delle attività in funzionamento al lordo della gestione finanziaria (inclusiva dei proventi e degli oneri su cambi) e delle imposte sul reddito.
- **EBIT o Risultato Operativo Adjusted:** tale indicatore è definito come Utile/(Perdita) dell'esercizio delle attività in funzionamento al lordo della gestione finanziaria (inclusiva dei proventi e degli oneri su cambi), delle imposte sul reddito e degli *Special Items*, come precedentemente definiti.
- **Capitale Circolante Netto Commerciale:** tale indicatore è calcolato come somma di Rimanenze e Crediti commerciali al netto dei Debiti commerciali.
- **Capitale Circolante Netto:** tale indicatore è calcolato come somma del Capitale Circolante Netto Commerciale e delle Altre Attività e Passività Correnti inclusi i Fondi rischi e oneri correnti.
- **Capitale Investito Netto:** tale indicatore è rappresentato dal totale delle Attività Correnti e Non Correnti, ad esclusione di quelle finanziarie, al netto delle Passività Correnti e Non Correnti, ad esclusione di quelle finanziarie.
- **PFN (Posizione Finanziaria Netta o Indebitamento Finanziario Netto):** tale indicatore è calcolato secondo quanto previsto dal "Richiamo di attenzione n. 5/21" del 29 aprile 2021 emesso da Consob che rimanda all'orientamento ESMA 32-382-1138 del 4 marzo 2021.
- **Cash Flow Operativo:** tale indicatore è calcolato come somma dell'EBITDA *Adjusted*, delle variazioni di Capitale Circolante Netto Commerciale, degli investimenti in immobilizzazioni materiali ed immateriali (escluse le immobilizzazioni in diritto d'uso rilevate nell'esercizio in accordo a quanto previsto dall'IFRS 16), delle imposte pagate, degli oneri/proventi finanziari, delle variazioni di Altre Attività e Passività Correnti e degli *Special Items*, come precedentemente definiti, mentre esclude ogni altra variazione relativa al patrimonio netto (quale ad esempio la distribuzione dei dividendi e/o l'acquisto di azioni proprie) alle operazioni di carattere straordinario, al rimborso e/o all'accensione di finanziamenti bancari e/o di altre poste finanziarie della PFN e ad ogni altra operazione che non possa essere direttamente ricondotta all'operatività di business dell'azienda.

**CONTO ECONOMICO RICLASSIFICATO AL 31 MARZO 2023**

	31.03.2023		31.03.2022		Variazione	Var. %
			Riesposto			
<b>Ricavi</b>	<b>149.667</b>	<b>100,0%</b>	<b>137.928</b>	<b>100,0%</b>	<b>11.739</b>	<b>8,5%</b>
Costo del venduto	(87.267)	-58,3%	(82.546)	-59,8%	(4.721)	5,7%
<b>Margine lordo di contribuzione</b>	<b>62.400</b>	<b>41,7%</b>	<b>55.382</b>	<b>40,2%</b>	<b>7.018</b>	<b>12,7%</b>
Spese di Ricerca e Sviluppo	(16.662)	-11,1%	(14.116)	-10,2%	(2.546)	18,0%
Spese di Distribuzione	(26.452)	-17,7%	(22.878)	-16,6%	(3.575)	15,6%
Spese Amministrative e Generali	(13.908)	-9,3%	(13.657)	-9,9%	(251)	1,8%
Altri (Oneri) e Proventi	(5)	0,0%	(257)	-0,2%	252	-98,1%
<b>Totale costi operativi ed altri oneri</b>	<b>(57.027)</b>	<b>-38,1%</b>	<b>(50.907)</b>	<b>-36,9%</b>	<b>(6.120)</b>	<b>12,0%</b>
<b>Risultato Operativo (EBIT) Adjusted</b>	<b>5.373</b>	<b>3,6%</b>	<b>4.474</b>	<b>3,2%</b>	<b>899</b>	<b>20,1%</b>
<i>Special Items</i> - Altri (Oneri) e Proventi	(260)	-0,2%	(748)	-0,5%	488	-65,2%
<i>Special Items</i> - Ammortamenti da acquisizioni	(1.191)	-0,8%	(1.448)	-1,0%	257	-17,7%
<b>Risultato Operativo (EBIT)</b>	<b>3.922</b>	<b>2,6%</b>	<b>2.278</b>	<b>1,7%</b>	<b>1.644</b>	<b>72,2%</b>
Risultato della gestione finanziaria	(835)	-0,6%	(698)	-0,5%	(137)	19,6%
Utile/(Perdite) su cambi	657	0,4%	(884)	-0,6%	1.541	n.a.
<b>Utile/(Perdita) ante imposte (EBT)</b>	<b>3.744</b>	<b>2,5%</b>	<b>696</b>	<b>0,5%</b>	<b>3.048</b>	<b>437,8%</b>
Imposte	(562)	-0,4%	633	0,5%	(1.195)	n.a.
<b>Utile/(Perdita) del periodo</b>	<b>3.182</b>	<b>2,1%</b>	<b>1.329</b>	<b>1,0%</b>	<b>1.853</b>	<b>139,4%</b>
<b>Risultato Operativo (EBIT)</b>	<b>3.922</b>	<b>2,6%</b>	<b>2.278</b>	<b>1,7%</b>	<b>1.644</b>	<b>72,2%</b>
<i>Special Items</i> - Altri (Oneri) e Proventi	260	0,2%	748	0,5%	(488)	-65,2%
<i>Special Items</i> - Ammortamenti da acquisizioni	1.191	0,8%	1.448	1,0%	(257)	-17,7%
Ammortamenti Imm. Materiali e Diritti d'Uso	4.112	2,7%	4.406	3,2%	(294)	-6,7%
Ammortamenti Imm. Immateriali	3.992	2,7%	2.871	2,1%	1.121	39,0%
<b>EBITDA Adjusted</b>	<b>13.477</b>	<b>9,0%</b>	<b>11.752</b>	<b>8,5%</b>	<b>1.725</b>	<b>14,7%</b>

**STATO PATRIMONIALE RICLASSIFICATO AL 31 MARZO 2023**

	<b>31.03.2023</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>Variazione</b>	<b>% Var.</b>
Immobilizzazioni Immateriali	90.532	91.971	(1.439)	-1,6%
Avviamento	208.689	212.043	(3.354)	-1,6%
Immobilizzazioni Materiali	109.478	114.557	(5.079)	-4,4%
Attività finanziarie e Partecipazioni in collegate	9.412	8.679	733	8,4%
Altre Attività immobilizzate	56.782	56.975	(193)	-0,3%
<b>Capitale Immobilizzato</b>	<b>474.893</b>	<b>484.225</b>	<b>(9.332)</b>	<b>-1,9%</b>
Crediti Commerciali	73.141	91.299	(18.158)	-19,9%
Debiti Commerciali	(95.721)	(112.054)	16.333	-14,6%
Rimanenze	127.092	129.824	(2.732)	-2,1%
<b>Capitale Circolante Netto Commerciale (CCNC)</b>	<b>104.512</b>	<b>109.069</b>	<b>(4.557)</b>	<b>-4,2%</b>
Altre Attività Correnti	35.079	32.681	2.398	7,3%
Altre Passività e Fondi per rischi correnti	(72.299)	(71.605)	(694)	1,0%
<b>Capitale Circolante Netto (CCN)</b>	<b>67.292</b>	<b>70.145</b>	<b>(2.853)</b>	<b>-4,1%</b>
Altre Passività non correnti	(48.710)	(49.440)	730	-1,5%
TFR	(6.074)	(6.163)	89	-1,4%
Fondi per rischi non correnti	(5.303)	(5.193)	(110)	2,1%
<b>Capitale investito netto (CIN)</b>	<b>482.098</b>	<b>493.574</b>	<b>(11.476)</b>	<b>-2,3%</b>
<b>Patrimonio netto</b>	<b>(450.425)</b>	<b>(451.567)</b>	<b>1.142</b>	<b>-0,3%</b>
<b>Posizione Finanziaria Netta (PFN)</b>	<b>(31.673)</b>	<b>(42.007)</b>	<b>10.334</b>	<b>-24,6%</b>

**POSIZIONE FINANZIARIA NETTA AL 31 MARZO 2023**

	<b>31.03.2023</b>	<b>31.12.2022</b>
A. Disponibilità liquide	84.138	107.469
B. Mezzi equivalenti a disponibilità liquide	13	13
C. Altre attività finanziarie correnti	-	-
<b>D. Liquidità (A) + (B) + (C)</b>	<b>84.151</b>	<b>107.482</b>
E. Debito finanziario corrente	5.845	36.612
<i>E1. di cui debiti per leasing</i>	3.772	4.164
F. Parte corrente del debito finanziario non corrente	34.071	33.810
<b>G. Indebitamento Finanziario Corrente (E) + (F)</b>	<b>39.916</b>	<b>70.422</b>
<b>H. Indebitamento Finanziario (Posizione Finanziaria) Corrente Netto (G)-(D)</b>	<b>(44.235)</b>	<b>(37.060)</b>
I. Debito finanziario non corrente	75.908	79.067
<i>I1. di cui debiti per leasing</i>	8.899	11.962
J. Strumenti di debito	-	-
K. Debiti commerciali e altri debiti non correnti	-	-
<b>L. Indebitamento Finanziario non corrente (I) + (J) + (K)</b>	<b>75.908</b>	<b>79.067</b>
<b>M. Totale Indebitamento Finanziario /(Posizione Finanziaria) Netto (H) + (L)</b>	<b>31.673</b>	<b>42.007</b>

## RICONCILIAZIONE INDICATORI ALTERNATIVI DI PERFORMANCE (NON GAAP MEASURES)

Si riporta nel seguito la riconciliazione tra il Risultato Operativo (EBIT) e l'*Adjusted* EBIT al 31 marzo 2023 comparata con il 31 marzo 2022.

	31.03.2023		31.03.2022		Variazione
<b>Risultato Operativo (EBIT) <i>Adjusted</i></b>	<b>5.373</b>	<b>3,59%</b>	<b>4.474</b>	<b>3,24%</b>	<b>899</b>
<i>Special Items</i> - Altri Oneri e (Proventi)	260	0,17%	748	0,54%	(488)
<i>Special Items</i> - Ammortamenti da acquisizioni	1.191	0,80%	1.448	1,05%	(257)
<b>Totale</b>	<b>1.451</b>	<b>0,97%</b>	<b>2.196</b>	<b>1,59%</b>	<b>(745)</b>
<b>Risultato Operativo (EBIT)</b>	<b>3.922</b>	<b>2,6%</b>	<b>2.278</b>	<b>1,7%</b>	<b>1.644</b>

Si riporta nel seguito la riconciliazione tra il margine operativo lordo (EBITDA) e l'*Adjusted* EBITDA al 31 marzo 2023 comparata con il 31 marzo 2022.

	31.03.2023		31.03.2022		Variazione
<b>EBITDA <i>Adjusted</i></b>	<b>13.477</b>	<b>9,00%</b>	<b>11.752</b>	<b>8,52%</b>	<b>1.725</b>
Costo del venduto	7	0,00%	18	0,01%	(11)
Spese di Ricerca e Sviluppo	65	0,04%	-	0,00%	65
Spese di Distribuzione	179	0,12%	267	0,19%	(88)
Spese Amministrative e Generali	9	0,01%	463	0,34%	(454)
Altri (oneri) e proventi	-	0,00%	-	0,00%	-
<b>Totale</b>	<b>260</b>	<b>0,17%</b>	<b>748</b>	<b>0,54%</b>	<b>(488)</b>
<b>EBITDA</b>	<b>13.217</b>	<b>8,83%</b>	<b>11.004</b>	<b>7,98%</b>	<b>2.213</b>

## RESTATEMENT 2022

### RESTATEMENT CONTO ECONOMICO

(Euro/000)	31.03.2022	Restatement	31.03.2022 Riesposto
<b>1) Ricavi</b>	<b>137.928</b>		<b>137.928</b>
Ricavi per vendita di prodotti	127.891		127.891
Ricavi per servizi	10.037		10.037
<b>2) Costo del venduto</b>	<b>80.040</b>	<b>2.524</b>	<b>82.564</b>
<b>Margine lordo di contribuzione (1-2)</b>	<b>57.888</b>		<b>57.888</b>
<b>3) Altri ricavi</b>	<b>204</b>		<b>204</b>
<b>4) Spese per ricerca e sviluppo</b>	<b>14.505</b>	<b>(237)</b>	<b>14.268</b>
<b>5) Spese di distribuzione</b>	<b>26.069</b>	<b>(2.700)</b>	<b>23.369</b>
<b>6) Spese amministrative e generali</b>	<b>14.779</b>	<b>412</b>	<b>15.191</b>
<b>7) Altre spese operative</b>	<b>461</b>		<b>461</b>
<b>Totale costi operativi</b>	<b>55.814</b>	<b>(2.524)</b>	<b>53.290</b>
<b>Risultato operativo</b>	<b>2.278</b>		<b>2.278</b>
<b>8) Proventi finanziari</b>	<b>5.246</b>		<b>5.246</b>
<b>9) Oneri finanziari</b>	<b>6.828</b>		<b>6.828</b>
<b>Risultato della gestione finanziaria (8-9)</b>	<b>(1.582)</b>		<b>(1.582)</b>
<b>10) Utili da società collegate</b>	<b>-</b>		<b>-</b>
<b>Utile/(Perdita) ante imposte derivante dalle attività in funzionamento</b>	<b>696</b>		<b>696</b>
Imposte sul reddito	(633)		(633)
<b>Utile/(Perdita) netto del periodo</b>	<b>1.329</b>		<b>1.329</b>
Utile/(Perdita) per azione base (Euro)	0,02		0,02
Utile/(Perdita) per azione diluito (Euro)	0,02		0,02
<i>Attribuibile a:</i>			
<i>Azionisti della Controllante</i>	<i>1.370</i>		<i>1.370</i>
<i>Interessenze di pertinenza di terzi</i>	<i>(41)</i>		<i>(41)</i>

# PRESS RELEASE

## DATALOGIC (Star: DAL)

### BOARD OF DIRECTORS APPROVES CONSOLIDATED INTERIM REPORT AT MARCH 31, 2023

- **Revenue at €149.7 million, up by 8.5% versus first quarter 2022**
- **Adjusted EBITDA at €13.5 million; Adjusted EBITDA margin at 9.0%**
- **Net Financial Debt reduced to €31.7 million**

Bologna, May 11, 2023 - The Board of Directors of Datalogic S.p.A. (Borsa Italiana S.p.A.: DAL), listed in the Euronext STAR Milan Segment of the Italian Stock Exchange organised and managed by Borsa Italiana S.p.A. and global leader in the automatic data capture and industrial automation segments, today approved the Consolidated Interim Report at 31 March 2023.

**In the words of Datalogic Group CEO Valentina Volta:** *"I am pleased with the Company's first-quarter results, achieved amid challenging market conditions on the demand front.*

*The first quarter ended with increased sales, thanks in particular to the capability to convert a high backlog. The industrial profitability improved, both versus the prior quarter and first quarter 2022, thanks to pricing, a highly positive mix and to the recovery actions taken on product cost, also propelled by the shrinking tension on the procurement front. On the cash side, the Group generated operating cash during a quarter that typically absorbs cash, thanks to a strong focus on working capital and further reduction in inventory levels.*

*The macroeconomic outlook for 2023 is anticipated to be marked by ongoing uncertainty, as persistent inflationary pressure, restrictive monetary policies, and continued geopolitical tensions are expected to hinder both investment and consumption.*

*The Group's sales for the second quarter of the year are expected to decline versus the prior year, as a result of cautious policies and limited investment in the main market segments, reduced levels of inventory held by distribution channels, and normalised backlog levels, which are not as high as in previous quarters.*

*The short-term outlook for order entry remains negative, with increased uncertainty surrounding the potential for recovery in the second half of the year.*

*Nonetheless, the Group continues to put in place actions aimed at a steady recovery and improvement of operating margins and operating cash generation capacity, while continuing to maintain solid levels of investment in research and development."*



	31.03.2023	% on Revenue	31.03.2022	% on Revenue	Change	% chg.	% chg. net FX
<b>Revenue</b>	<b>149,667</b>	100.0%	<b>137,928</b>	100.0%	<b>11,739</b>	8.5%	7.2%
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>13,477</b>	9.0%	<b>11,752</b>	8.5%	<b>1,725</b>	14.7%	21.4%
<b>Adjusted EBIT</b>	<b>5,373</b>	3.6%	<b>4,474</b>	3.2%	<b>899</b>	20.1%	38.7%
<b>EBIT</b>	<b>3,922</b>	2.6%	<b>2,278</b>	1.7%	<b>1,644</b>	72.2%	108.7%
<b>Profit/(Loss) for the period</b>	<b>3,182</b>	2.1%	<b>1,329</b>	1.0%	<b>1,853</b>	139.4%	202.0%
<b>Net financial position (NFP)</b>	<b>(31,673)</b>		<b>(77,663)</b>		<b>45,990</b>		

**Consolidated revenue** amounted to €149.7 million at March 31, 2023, growing by 8.5% versus €137.9 million in first quarter 2022, with a buoyant performance in EMEAI. Americas was slightly up, while APAC declined. At constant exchange rates, the sales performance increased by 7.2%.

**Gross operating margin** amounted to €62.4 million (41.7% of sales) versus €55.4 million at March 31, 2022 (40.2% of sales), improving by 1.5% as a percentage of sales versus first quarter 2022, due mainly to an increase in price and mix that offset the decline in volumes.

**Operating costs and other expense** amounted to €57.0 million (€50.9 million at March 31, 2022), increasing as a percentage of sales by 1.2% versus 36.9% to reach 38.1%, especially on research and development and distribution expense.

**Research and Development expense**, amounting to €16.7 million, increased by 18.0% versus March 31, 2022, with the percentage of revenue increasing by 0.9% to 11.1% versus 10.2% in the same quarter of the prior year. Total monetary costs in R&D, before capitalisation of internal costs and without amortisation and depreciation (R&D Cash Out), amounted to €15.8 million (€14.5 million in the same period of the prior year), with a percentage of sales of 10.6% (10.5% in first quarter 2022).

**Distribution expense** amounted to €26.5 million and was up by 15.6% versus first quarter 2022 (€22.9 million in 2022), with the percentage of revenue increasing by 1.1% from 16.6% to 17.7%. The change from the same period in the prior year is related mainly to increased personnel expense and increased sales and marketing initiatives and participation in trade fairs and events as well as customer visits.

**Administrative and General expense** amounted to €13.9 million at March 31, 2023, falling as a percentage of sales by 0.6% from 9.9% to 9.3%, due mainly to the decrease in costs of utilities, consulting and amortisation and depreciation.

**Adjusted EBITDA** amounted to €13.5 million, with an **Adjusted EBITDA margin** accounting for 9.0% of sales, increasing by 0.5% from 8.5% recorded in first quarter 2022, due mainly to improved industrial margins, partly offset by higher operating expense.

**Adjusted EBIT** stood at 3.6% of revenue and amounted to €5.4 million (€4.5 million at March 31, 2022).

**Net Financials** closed with a negative €0.2 million, improving by €1.4 million versus March 31, 2022, as a result of favourable exchange rate differences in the current quarter.

**Net profit** for the period amounted to €3.2 million, accounting for 2.1% of revenue (€1.3 million at March 31, 2022 or 1.0% of revenue).

**Net Trade Working Capital** at March 31, 2023 amounted to €104.5 million and decreased by €4.6 million versus December 31, 2022, with the percentage of sales decreasing from 16.7% at December 31, 2022 to 15.7% at March 31, 2023. The change in the period is affected by a decrease in inventory of €2.7 million and a concurrent improvement in the balance between trade receivables and payables of €1.8 million.

**Net Invested Capital**, at €482.1 million (€493.6 million at December 31, 2022), shows an overall decrease of €11.5 million, of which €2.9 million in Net Working Capital and €9.3 million in Fixed Assets.

**Net Financial Position** at March 31, 2023 stood at a negative €31.7 million. The positive change is attributable to the more than positive management of Net Working Capital in first quarter 2023, while first quarter 2022 had reported a highly significant cash absorption due to supply chain challenges and delays in order fulfilment, affecting inventory and trade payables.

## PERFORMANCE BY GEOGRAPHICAL AREA

The breakdown by geographical area of Group revenue for the period, versus the same period of the prior year, is shown in the table below:

	31.03.2023	%	31.03.2022	%	Change	% chg.	% chg. net FX
<i>Italy</i>	15,374	10.3%	14,410	10.4%	964	6.7%	6.7%
<i>EMEA (excluding Italy)</i>	71,202	47.6%	61,211	44.4%	9,992	16.3%	15.9%
<b>Total EMEA</b>	<b>86,577</b>	<b>57.8%</b>	<b>75,621</b>	<b>54.8%</b>	<b>10,956</b>	<b>14.5%</b>	<b>14.1%</b>
Americas	41,817	27.9%	40,628	29.5%	1,189	2.9%	-1.4%
APAC	21,273	14.2%	21,679	15.7%	(406)	-1.9%	-0.6%
<b>Total revenue</b>	<b>149,667</b>	<b>100.0%</b>	<b>137,928</b>	<b>100.0%</b>	<b>11,739</b>	<b>8.5%</b>	<b>7.2%</b>

Driving the Group's revenue growth is **EMEA**, with a 14.5% revenue growth versus the same period of 2022, with Italy growing by 6.7%. **Americas** were up by 2.9% (-1.4% at constant exchange rates). **APAC** was down by 1.9% versus first quarter 2022 (-0.6% at constant exchange rates).

## PERFORMANCE BY DIVISION

### REVENUE BY DIVISION

	31.03.2023	%	31.03.2022	%	Change	% chg.	% chg. net FX
Datalogic	145,718	97.4%	134,045	97.2%	11,673	8.7%	7.5%
Informatics	4,098	2.7%	4,108	3.0%	(10)	-0.3%	-3.8%
Intersegment adjustments	(149)	-0.1%	(225)	-0.2%	76		
<b>Total revenue</b>	<b>149,667</b>	<b>100.0%</b>	<b>137,928</b>	<b>100.0%</b>	<b>11,739</b>	<b>8.5%</b>	<b>7.2%</b>

### ADJUSTED EBITDA BY DIVISION

	31.03.2023	% on Revenue	31.03.2022	% on Revenue	Change	% chg.
Datalogic	12,936	8.9%	11,002	8.2%	1,934	17.6%
Informatics	457	11.2%	802	19.5%	(345)	-43.0%
Intersegment adjustments	84		(52)		136	
<b>Total Adjusted EBITDA</b>	<b>13,477</b>	<b>9.0%</b>	<b>11,752</b>	<b>8.5%</b>	<b>1,725</b>	<b>14.7%</b>

## DATALOGIC DIVISION

At March 31, 2023, the **Datalogic** division recorded sales **revenue** of €145.7 million, up by 8.7% versus first quarter 2022.

The division's **Adjusted EBITDA** came to €12.9 million, reaching 8.9% of sales (8.2% at March 31, 2022).

To better align with its strategic goals and prioritize product and solution offerings, Datalogic reviewed its operating model and introduced two new Market Segments, which operate with distinct sales models, and liaise with different representatives and purchasing needs of the client: Data Capture and Industrial Automation.

Reflecting the new operating model, the revenue breakdown for the Datalogic Division is now presented by the new segments, in place of the previous breakdown by Industries:

	31.03.2023	%	31.03.2022	%	Change	% chg.	% chg. net FX
Data Capture	91,263	62.6%	83,462	62.3%	7,801	9.3%	7.8%
Industrial Automation	54,455	37.4%	50,583	37.7%	3,872	7.7%	7.1%
<b>Total revenue</b>	<b>145,718</b>	<b>100.0%</b>	<b>134,045</b>	<b>100.0%</b>	<b>11,673</b>	<b>8.7%</b>	<b>7.5%</b>

### ▪ Data Capture

The Data Capture segment, with 62.6% of divisional sales (62.3% at March 31, 2022), was up by 9.3% versus first quarter 2022, driven by strong growth in EMEAI, while Americas was basically steady and APAC down.

### ▪ Industrial Automation

The Industrial Automation segment grew by 7.7% in first quarter 2023, propelled by all the geographical areas.

## INFORMATICS DIVISION

The **Informatics Division** achieved sales of €4.1 million in first quarter 2023, in line with sales in first quarter 2022.

The Adjusted EBITDA margin in the first quarter of the year stood at 11.2%, deteriorating by 8.3% versus 19.5% in the first quarter of the prior year.

## SIGNIFICANT EVENTS DURING THE PERIOD

### RECLASSIFICATION OF INCOME STATEMENT ITEMS

Starting from the first quarter of the current year, to provide a clearer picture of Group performance, certain costs related mainly to installations, previously shown in distribution expense, have been classified in cost of goods sold; additionally, certain quality-related expense has been itemized and allocated based on the intended purpose.

Comparative figures have been consistently restated; reference is made to the table in Annex 4 of this document for details of the amounts.

## GOVERNANCE

On April 27, 2023, the Shareholders' Meeting approved the financial statements at December 31, 2022, and reviewed the Group's consolidated financial statements at December 31, 2022, and resolved to distribute an ordinary unit dividend, gross of tax, of 30 Euro cents per share, for a maximum total amount of €17.0 million.

The same Meeting also resolved to:

- set, pursuant to and for the purposes of Article 20 of the Bylaws, in the amount of €2.5 million, the maximum global annual compensation to be granted to all the members of the Board of Directors, including those holding strategic responsibilities for the current year (2023) and for the portion of the following year (2024), until the date of approval of the Company's 2023 financial statements, with the explicit exclusion of compensation plans based on financial instruments approved by the Shareholders' Meeting, leaving to the discretion of the Board itself any decision regarding the allocation of the above maximum global amount among the different Directors;
- approve the 2023 remuneration policy set out in section one of the Report on the Remuneration Policy and on Compensation Paid and to vote in favour of compensation paid in 2022 set out in section two of the Report;
- authorize the Board of Directors, pursuant to and in accordance with Article 2357 et seq. of the Italian Civil Code and Article 132 of Legislative Decree no. 58 of February 24, 1998, to carry out transactions involving the purchase of the Company's treasury shares, on one or more occasions, within 18 months from the date of this resolution, concurrently revoking, for the portion unexecuted as of the date of the Shareholders' Meeting, the authorization to the Board of Directors to purchase the Company's treasury shares resolved by the Shareholders' Meeting on April 29, 2022.

## RUSSIAN-UKRAINIAN CONFLICT

The socio-political tensions that escalated into a conflict between Russia and Ukraine on February 24, 2022, the developments of which are unpredictable to date, have led Western countries to impose economic sanctions on Russia. The Group has no offices in the countries currently directly affected by the conflict, nor do they represent significant outlet or supply markets for it. The ongoing conflict has triggered inflationary pressure, which has persisted since last year and into 2023, impacting mainly energy and certain commodity prices, and contributing to market volatility, leading to an increase in interest rates.

The potential effects of this situation on the Group's income and financial results are constantly monitored.

Since the outbreak of the conflict and the adoption of sanctions by the EU against Russia, a cross-functional working group has been established to assess and ascertain (including monitoring of "Denied Parties"), from a technical point of view, which Datalogic products and which business partner relationships could potentially be subject to sanctions. Following entry into force of the ninth European sanctions package, the Group companies have suspended all sales and post-sales activities with Russia (trade with Belarus had already been blocked) and implemented control systems in order to prevent business transactions with sanctioned countries.

## SUBSEQUENT EVENTS

On April 3, 2023, a transaction was finalized to transfer to the Alstef Group the 15% stake in Solution Net Systems LLC (SNS) held by the subsidiary Datalogic USA Inc.

## BUSINESS OUTLOOK

The macroeconomic outlook for 2023 is anticipated to be marked by ongoing uncertainty, as persistent inflationary pressure, restrictive monetary policies, and continued geopolitical tensions are expected to hinder both investment and consumption.

The Group's sales for the second quarter of the year are expected to decline versus the prior year, as a result of cautious policies and limited investment in the main market segments, reduced levels of inventory held by distribution channels, and normalised backlog levels, which are not as high as in previous quarters.

The short-term outlook for order entry remains negative, with increased uncertainty surrounding the potential for recovery in the second half of the year.

Nonetheless, the Group continues to put in place actions aimed at a steady recovery and improvement of operating margins and operating cash generation capacity, while continuing to maintain solid levels of investment in research and development.

\*\*\*

The Consolidated Interim Report at March 31, 2023 is unaudited and will be available at the Company's registered office, at Borsa Italiana S.p.A. ([www.borsaitaliana.it](http://www.borsaitaliana.it)), at the authorized storage mechanism "eMarket STORAGE", managed by Spafid Connect S.p.A., and on the Company website [www.datalogic.com](http://www.datalogic.com) (Investor Relations section) within the time limits of law.

\*\*\*

The Financial Reporting Manager, - Alessandro D'Aniello -, declares, pursuant to paragraph 2 of Article 154-bis of the TUF, that the accounting information contained herein is consistent with the underlying accounting documents, books and records.

\*\*\*

Additionally, this press release contains forward-looking statements concerning the Group's intentions, beliefs, or current expectations regarding the financial results and other aspects of the Group's activities and strategies. Readers of this press release should not place undue reliance on these forward-looking statements as the final results could differ materially from those contained in said forecasts due to a variety of factors, most of which beyond the Group's control.

\*\*\*

## Datalogic Group

*The Datalogic Group has been a global technology leader in the automatic data capture and factory automation markets since 1972, specialized in the design and production of barcode readers, mobile computers, detection, measurement and safety sensors, machine vision and laser marking systems. Datalogic solutions help increase the efficiency and quality of processes in the Retail, Manufacturing, Transportation & Logistics, and Healthcare industries along the entire value chain.*

*The main global players in the four target industries use Datalogic products, confident of the customer attention and quality the Group has guaranteed for 50 years now.*

*Today the Datalogic Group, headquartered in Lippo di Calderara di Reno (Bologna, Italy), employs over 3,000 people worldwide, spread over 29 countries, with 11 manufacturing and repair facilities in the United States, Hungary, Slovakia, Italy, China, Vietnam and Australia, 11 R&D centres and 3 Datalogic Labs in Italy, the United States, Vietnam, the Czech Republic and China.*

*In 2022, Datalogic recorded sales of €654.6 million and invested over €62 million in Research & Development, with a portfolio of approximately 1,200 patents and patent applications.*

*Datalogic S.p.A. has been listed in the Euronext STAR Milan segment of the Italian Stock Exchange since 2001 as DAL.MI. Learn more about Datalogic at [www.datalogic.com](http://www.datalogic.com).*

*Datalogic and the Datalogic logo are registered trademarks of Datalogic S.p.A. in many countries, including the U.S.A. and the E.U.*

## **Contacts**

DATALOGIC S.p.A.

Investor Relations:

Alessandro D'Aniello

Tel. 051 31 47 011

[ir@datalogic.com](mailto:ir@datalogic.com)

Investor Relations Advisor

CDR Communication S.r.l

Vincenza Colucci

Tel. 051 31 47 011 - 3356909547

[ir@datalogic.com](mailto:ir@datalogic.com)

## RECLASSIFIED FINANCIAL STATEMENTS

### ALTERNATIVE PERFORMANCE MEASURES (NON-GAAP MEASURES)

Management uses certain performance measures, not identified as accounting measures under IFRS (NON-GAAP measures), to provide a clearer picture of the Group's performance. The measurement criterion applied by the Group might not be the same as the one adopted by other Groups and the measures might not be comparable with theirs. These performance measures, determined according to provisions set out by the Guidelines on performance measures, issued by ESMA/2015/1415 and adopted by CONSOB with Communication no. 92543 of December 3, 2015, refer only to the performance in the period related to this Consolidated Interim Report and the comparison periods. The performance measures must be considered as supplementary and do not supersede the information provided under the IFRS standards. The main measures adopted are described below.

- **Special Items:** income items arising from non-recurring events or transactions, restructuring activities, business reorganization, write-downs of fixed assets, ancillary expense from acquisitions of businesses or companies or their disposals, including amortisation resulting from the recognition of purchase price allocation, and any other event deemed by Management not to represent current business activity.
- **EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortisation):** profit/(loss) for the year from continuing operations before depreciation and amortisation of tangible and intangible fixed assets and rights of use, financials (including foreign exchange income and expense) and income tax.
- **Adjusted EBITDA:** profit/(loss) for the year from continuing operations before depreciation and amortisation of tangible and intangible fixed assets and rights of use, financials (including foreign exchange income and expense), income tax and Special Items, as defined above.
- **EBIT (Earnings Before Interest, Taxes) or Operating Result:** profit/(loss) for the year from continuing operations before financials (including foreign exchange income and expense) and income tax.
- **Adjusted EBIT or Operating Result:** profit/(loss) for the year from continuing operations before financials (including foreign exchange income and expense), income tax and Special Items, as defined above.
- **Net Trade Working Capital:** the sum of Inventory and Trade Receivables, less Trade Payables.
- **Net Working Capital:** the sum of Net Trade Working Capital and Other Current Assets and Liabilities including Provisions for Current Risks and Charges.
- **Net Invested Capital:** the total of Current and Non-Current Assets, excluding financial assets, less Current and Non-Current Liabilities, excluding financial liabilities.
- **NFP (Net Financial Position or Net Financial Debt):** calculated in accordance with the provisions of "Warning Notice no. 5/21" of April 29, 2021 issued by CONSOB and referring to ESMA guideline 32-382-1138 of March 4, 2021.
- **Cash Flow from Operations:** the sum of Adjusted EBITDA, changes in Net Trade Working Capital, expenditure in tangible and intangible fixed assets (excluding fixed assets under right of use recognised during the year according to IFRS 16), tax paid, financial expense/income, changes in Other Current Assets and Liabilities, and Special Items, as defined above, while excluding any other changes related to equity (such as dividend distributions and/or the purchase of treasury shares), to transactions of an extraordinary nature, the repayment and/or taking out of bank loans and/or other financial items in the NFP, and any other transaction that cannot be directly attributed to the company's business operations.



## RECLASSIFIED INCOME STATEMENT AT MARCH 31, 2023

	31.03.2023		31.03.2022 Restated		Change	% chg.
<b>Revenue</b>	<b>149,667</b>	<b>100.0%</b>	<b>137,928</b>	<b>100.0%</b>	<b>11,739</b>	<b>8.5%</b>
Cost of goods sold	(87,267)	-58.3%	(82,546)	-59.8%	(4,721)	5.7%
<b>Gross operating margin</b>	<b>62,400</b>	<b>41.7%</b>	<b>55,382</b>	<b>40.2%</b>	<b>7,018</b>	<b>12.7%</b>
Research and Development expense	(16,662)	-11.1%	(14,116)	-10.2%	(2,546)	18.0%
Distribution expense	(26,452)	-17.7%	(22,878)	-16.6%	(3,575)	15.6%
Administrative and General expense	(13,908)	-9.3%	(13,657)	-9.9%	(251)	1.8%
Other (expense) income	(5)	0.0%	(257)	-0.2%	252	-98.1%
<b>Total operating costs and other expense</b>	<b>(57,027)</b>	<b>-38.1%</b>	<b>(50,907)</b>	<b>-36.9%</b>	<b>(6,120)</b>	<b>12.0%</b>
<b>Adjusted EBIT</b>	<b>5,373</b>	<b>3.6%</b>	<b>4,474</b>	<b>3.2%</b>	<b>899</b>	<b>20.1%</b>
Special Items - Other (Expense) and Income	(260)	-0.2%	(748)	-0.5%	488	-65.2%
Special Items - D&A from acquisitions	(1,191)	-0.8%	(1,448)	-1.0%	257	-17.7%
<b>EBIT</b>	<b>3,922</b>	<b>2.6%</b>	<b>2,278</b>	<b>1.7%</b>	<b>1,644</b>	<b>72.2%</b>
Net Financials	(835)	-0.6%	(698)	-0.5%	(137)	19.6%
Foreign exchange gains/(losses)	657	0.4%	(884)	-0.6%	1,541	n.a.
<b>EBT</b>	<b>3,744</b>	<b>2.5%</b>	<b>696</b>	<b>0.5%</b>	<b>3,048</b>	<b>437.8%</b>
Tax	(562)	-0.4%	633	0.5%	(1,195)	n.a.
<b>Profit/(Loss) for the period</b>	<b>3,182</b>	<b>2.1%</b>	<b>1,329</b>	<b>1.0%</b>	<b>1,853</b>	<b>139.4%</b>
<b>EBIT</b>	<b>3,922</b>	<b>2.6%</b>	<b>2,278</b>	<b>1.7%</b>	<b>1,644</b>	<b>72.2%</b>
Special Items - Other (Expense) and Income	260	0.2%	748	0.5%	(488)	-65.2%
Special Items - D&A from acquisitions	1,191	0.8%	1,448	1.0%	(257)	-17.7%
Depreciation Tang. Fixed Assets and Rights of Use	4,112	2.7%	4,406	3.2%	(294)	-6.7%
Amortisation Intang. Fixed Assets	3,992	2.7%	2,871	2.1%	1,121	39.0%
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>13,477</b>	<b>9.0%</b>	<b>11,752</b>	<b>8.5%</b>	<b>1,725</b>	<b>14.7%</b>

## RECLASSIFIED STATEMENT OF FINANCIAL POSITION AT MARCH 31, 2023

	31.03.2023	31.12.2022	Change	% chg.
Intangible fixed assets	90,532	91,971	(1,439)	-1.6%
Goodwill	208,689	212,043	(3,354)	-1.6%
Tangible fixed assets	109,478	114,557	(5,079)	-4.4%
Financial assets and investments in associates	9,412	8,679	733	8.4%
Other fixed assets	56,782	56,975	(193)	-0.3%
<b>Fixed Assets</b>	<b>474,893</b>	<b>484,225</b>	<b>(9,332)</b>	<b>-1.9%</b>
Trade receivables	73,141	91,299	(18,158)	-19.9%
Trade payables	(95,721)	(112,054)	16,333	-14.6%
Inventory	127,092	129,824	(2,732)	-2.1%
<b>Net Trade Working Capital</b>	<b>104,512</b>	<b>109,069</b>	<b>(4,557)</b>	<b>-4.2%</b>
Other current assets	35,079	32,681	2,398	7.3%
Other current liabilities and provisions for risks	(72,299)	(71,605)	(694)	1.0%
<b>Net Working Capital</b>	<b>67,292</b>	<b>70,145</b>	<b>(2,853)</b>	<b>-4.1%</b>
Other non-current liabilities	(48,710)	(49,440)	730	-1.5%
Post-employment benefits	(6,074)	(6,163)	89	-1.4%
Provisions for non-current risks	(5,303)	(5,193)	(110)	2.1%
<b>Net Capital Capital</b>	<b>482,098</b>	<b>493,574</b>	<b>(11,476)</b>	<b>-2.3%</b>
<b>Equity</b>	<b>(450,425)</b>	<b>(451,567)</b>	<b>1,142</b>	<b>-0.3%</b>
<b>Net financial position (NFP)</b>	<b>(31,673)</b>	<b>(42,007)</b>	<b>10,334</b>	<b>-24.6%</b>

## NET FINANCIAL POSITION AT MARCH 31, 2023

	31.03.2023	31.12.2022
A. Cash	84,138	107,469
B. Cash equivalents	13	13
C. Other current financial assets	-	-
<b>D. Liquid assets (A) + (B) + (C)</b>	<b>84,151</b>	<b>107,482</b>
E. Current financial debt	5,845	36,612
<i>E1. of which lease payables</i>	3,772	4,164
F. Current portion of non-current financial debt	34,071	33,810
<b>G. Current Financial Debt (E) + (F)</b>	<b>39,916</b>	<b>70,422</b>
<b>H. Current Net Financial Debt (Financial Position) (G) - (D)</b>	<b>(44,235)</b>	<b>(37,060)</b>
I. Non-current financial debt	75,908	79,067
<i>I1. of which lease payables</i>	8,899	11,962
J. Debt instruments	-	-
K. Trade and other non-current payables	-	-
<b>L. Non-Current Financial Debt (I) + (J) + (K)</b>	<b>75,908</b>	<b>79,067</b>
<b>M. Total Net Financial Debt/(Net Financial Position) (H) + (L)</b>	<b>31,673</b>	<b>42,007</b>

## RECONCILIATION OF ALTERNATIVE PERFORMANCE MEASURES (NON-GAAP MEASURES)

Below is a reconciliation of EBIT and Adjusted EBIT at March 31, 2023 versus March 31, 2022.

	31.03.2023		31.03.2022		Change
<b>Adjusted EBIT</b>	<b>5,373</b>	<b>3.59%</b>	<b>4,474</b>	<b>3.24%</b>	<b>899</b>
Special Items - Other Expense and (Income)	260	0.17%	748	0.54%	(488)
Special Items - D&A from acquisitions	1,191	0.80%	1,448	1.05%	(257)
<b>Total</b>	<b>1,451</b>	<b>0.97%</b>	<b>2,196</b>	<b>1.59%</b>	<b>(745)</b>
<b>EBIT</b>	<b>3,922</b>	<b>2.6%</b>	<b>2,278</b>	<b>1.7%</b>	<b>1,644</b>

Below is a reconciliation of EBITDA and Adjusted EBITDA at March 31, 2023 versus March 31, 2022.

	31.03.2023		31.03.2022		Change
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>13,477</b>	<b>9.00%</b>	<b>11,752</b>	<b>8.52%</b>	<b>1,725</b>
Cost of goods sold	7	0.00%	18	0.01%	(11)
Research and Development expense	65	0.04%	-	0.00%	65
Distribution expense	179	0.12%	267	0.19%	(88)
Administrative and General expense	9	0.01%	463	0.34%	(454)
Other (expense) income	-	0.00%	-	0.00%	-
<b>Total</b>	<b>260</b>	<b>0.17%</b>	<b>748</b>	<b>0.54%</b>	<b>(488)</b>
<b>EBITDA</b>	<b>13,217</b>	<b>8.83%</b>	<b>11,004</b>	<b>7.98%</b>	<b>2,213</b>

## RESTATEMENT 2022

### RESTATEMENT OF INCOME STATEMENT

(Euro/000)	31.03.2022	Restatement	31.03.2022 Restated
<b>1) Revenue</b>	<b>137,928</b>		<b>137,928</b>
Revenue from sale of products	127,891		127,891
Revenue from services	10,037		10,037
<b>2) Cost of goods sold</b>	<b>80,040</b>	<b>2,524</b>	<b>82,564</b>
<b>Gross operating margin (1-2)</b>	<b>57,888</b>		<b>57,888</b>
<b>3) Other revenue</b>	<b>204</b>		<b>204</b>
<b>4) Research and development expense</b>	<b>14,505</b>	<b>(237)</b>	<b>14,268</b>
<b>5) Distribution expense</b>	<b>26,069</b>	<b>(2,700)</b>	<b>23,369</b>
<b>6) Administrative and general expense</b>	<b>14,779</b>	<b>412</b>	<b>15,191</b>
<b>7) Other operating expense</b>	<b>461</b>		<b>461</b>
<b>Total operating costs</b>	<b>55,814</b>	<b>(2,524)</b>	<b>53,290</b>
<b>EBIT</b>	<b>2,278</b>		<b>2,278</b>
<b>8) Financial income</b>	<b>5,246</b>		<b>5,246</b>
<b>9) Financial expense</b>	<b>6,828</b>		<b>6,828</b>
<b>Net Financials (8-9)</b>	<b>(1,582)</b>		<b>(1,582)</b>
<b>10) Profits from associates</b>	<b>-</b>		<b>-</b>
<b>Profit/(Loss) before tax from continuing operations</b>	<b>696</b>		<b>696</b>
Income tax	(633)		(633)
<b>Profit/(Loss) for the period</b>	<b>1,329</b>		<b>1,329</b>
Basic earnings/(loss) per share (€)	0.02		0.02
Diluted earnings/(loss) per share (€)	0.02		0.02
<i>Attributable to:</i>			
Shareholders of the Parent Company	1,370		1,370
Non-controlling interests	(41)		(41)

Fine Comunicato n.0508-10

Numero di Pagine: 30