

Informazione Regolamentata n. 20159-24-2023	Data/Ora Inizio Diffusione 31 Luglio 2023 19:24:14	Euronext Growth Milan
--	---	------------------------------

Societa' : ELES SEMICONDUCTOR EQUIPMENT

Identificativo : 179847

Informazione

Regolamentata

Nome utilizzatore : ELESN01 - FRANCESCA ZAFFARAMI

Tipologia : REGEM

Data/Ora Ricezione : 31 Luglio 2023 19:24:13

Data/Ora Inizio : 31 Luglio 2023 19:24:14

Diffusione

Oggetto : CS Ricavi Consolidati al 30 giugno 2023

Testo del comunicato

Vedi allegato.

COMUNICATO STAMPA

RICAVI VENDITE CONSOLIDATI AL 30 GIUGNO 2023 PARI A EURO 14,6 MILIONI IN CRESCITA DEL +44% YoY

RICAVI ESTERI PARI AL 57% DEL TOTALE

Todi (PG), 31 luglio 2023 – ELES Semiconductor Equipment S.p.A., (la “Società”, il “Gruppo”) società quotata su Euronext Growth Milan, e fornitore mondiale di soluzioni per il test dei dispositivi a semiconduttore (IC Integrated Circuits) con applicazioni Automotive e Mission Critical rende noto che in data odierna il Consiglio di Amministrazione ha esaminato i ricavi delle vendite consolidate, non sottoposti a revisione contabile, relativi al periodo chiuso al 30 giugno 2023.

I **Ricavi delle Vendite Consolidati** del Gruppo Eles, che tengono conto dell’acquisizione di CBL Electronics S.r.l. e della sua partecipata (da ottobre 2022), sono pari a **Euro 14,6 milioni, in crescita del 44% rispetto allo stesso periodo dell’esercizio precedente.**

Francesca Zaffarami, AD di ELES, dichiara: *“I risultati espressi da Eles nel primo semestre confermano le aspettative del Gruppo rispetto alla strategia di crescita per linee esterne, portata avanti con successo lo scorso anno. Sotto il profilo della gestione ordinaria, stiamo lavorando alacremente ad un miglioramento della marginalità del business caratteristico, derivante da una razionalizzazione del processo di sviluppo e produzione; il processo interno di digital transformation costituisce, fra le altre cose, un acceleratore propedeutico al perseguimento di tale obiettivo. Sotto il profilo della gestione straordinaria, invece, riteniamo che le skills espresse dal management della Società nel processo di integrazione CBL rappresentino un elemento di conforto solido nella prosecuzione della strategia di crescita per linee esterne, al fine di presidiare strutturalmente nuove industry e verticali di business, ed orientare il modello verso servizi e ricavi ricorrenti”.*

La quota dei **ricavi per servizi**, si attesta a **Euro 10,6 milioni** circa (+95% rispetto al 30 giugno 2022) ed è pari al 72% dei Ricavi delle Vendite Consolidati.

Permane forte l’incidenza dell’**export, pari al 57%** dei Ricavi delle Vendite Consolidati.

I **Ricavi delle Vendite Consolidati** del Gruppo Eles, a **parità di perimetro consolidamento**, (escludendo l’acquisizione di CBL Electronics, perfezionata nel Q3 2022) sono pari a **Euro 11 milioni** circa, **in crescita del 9%** rispetto a Euro 10,1 milioni al 30 giugno 2022.

Per maggiori informazioni

Società: ELES S.p.A. | T +39 075 898 000 | investor.relation@eles.com



Your Partner in Semiconductor Reliability

Euronext Growth Advisor: Illimity Bank S.p.A. | T +39 02 82 84 96 99 | corporatefinance@illimity.com

Specialist: MIT SIM S.p.A. | T +39 02 30 56 12 76 | trading-desk@mitsim.it

Eles S.p.A. (Eles), nata nel 1988, progetta e realizza soluzioni di test per semiconduttori (SOC, MEMS e Memorie). Eles produce macchine universali (cd. test system) e i relativi servizi di assistenza per i test di affidabilità, avendo sviluppato un processo di co-engineering con i propri clienti finalizzato a garantire un prodotto microelettronico cd. "ZERO DIFETTI". Inoltre, la Società è attiva nel settore c.d. di test application fornendo ai propri clienti le applicazioni necessarie per procedere alle varie soluzioni di test che possono essere eseguite attraverso le macchine dalla stessa prodotte, oltre ad una serie di servizi connessi all'elaborazione dei dati acquisiti durante le attività e fasi di test. Eles annovera tra i propri clienti aziende multinazionali produttrici di semiconduttori e produttori di moduli elettronici per il settore automotive ed il Settore I&D. La strategia di Eles prevede, oltre ad una crescita per linee interne tramite la penetrazione in nuovi mercati, l'ulteriore diversificazione della clientela e il miglioramento delle soluzioni già offerte ai clienti, una crescita per linee esterne mediante acquisizioni funzionali ad un più veloce sviluppo commerciale nei Paesi esteri.



Your Partner in Semiconductor Reliability

PRESS RELEASE

CONSOLIDATED SALES REVENUE AS AT JUNE 30, 2023 AMOUNTING TO 14.6 MILLION EUROS GROWING BY +44% YoY FOREIGN REVENUES EQUAL 57% OF THE TOTAL

Todi (PG), July 31, 2023 - ELES Semiconductor Equipment S.p.A., (the "**Company**," the "**Group**") a company listed on Euronext Growth Milan, and a worldwide provider of semiconductor device test solutions (*IC Integrated Circuits*) with *Automotive and Mission Critical* applications announces that today the Board of Directors reviewed the unaudited consolidated sales revenues for the period ended June 30, 2023.

Consolidated Sales Revenues of the Eles Group, which take consideration of CBL Electronics S.r.l. acquisition and its subsidiary (as of October 2022), amounted to **14.6 million euros, up 44% from the same period of the previous year.**

Francesca Zaffarami, CEO of ELES, says: "*The results expressed by Eles in the first half of the year confirm the Group's expectations with respect to the strategy of growth by external lines, successfully pursued last year. In terms of ordinary management, we are working hard to improve the margins of the core business, resulting from a rationalization of the development and production process; the internal digital transformation process is, among other things, a propaedeutic accelerator for the pursuit of this objective. From the standpoint of extraordinary management, on the other hand, we believe that the skills expressed by the Company's management in the CBL integration process represent a solid element of confidence in the continuation of the strategy of growth by external lines, in order to structurally preside over new industries and business verticals and orient the model towards services and recurring revenues.*"

The share of **revenues from services**, amounted to approximately **10.6 million euros** (+95% compared to June 30, 2022) and was 72% of Consolidated Sales Revenues.

The **export** weight keeps on being remarkable, accounting for **57%** of Consolidated Sales Revenues.

On a like-for-like consolidation basis, the Eles Group's Consolidated Sales Revenues (excluding the acquisition of CBL Electronics, completed in Q3 2022) amounted to approximately **11 million euros, up 9%** from 10.1 million euros as of June 30, 2022.

Further information:

Company: ELES S.p.A. | T +39 075 898 000 | investor_relation@eles.com

Euronext Growth Advisor: Illimity Bank S.p.A. | T +39 02 82 84 96 99 | corporatefinance@illimity.com



P a g . 3 | 4

ELES Semiconductor Equipment S.p.A.

Frazione Pian di Porto, Z.I. Bodoglie 148/1/Z | 06059 Todi (PG) Italy.

P. Iva IT 01844830545 - Cod.univoco: HILDII9

T. +39 075 898000 | info@eles.com | www.eles.com



Your Partner in Semiconductor Reliability

Specialist: MIT SIM S.p.A. | T +39 02 30 56 12 76 | trading-desk@mitsim.it

Eles S.p.A. (Eles), established in 1988, designs and manufactures semiconductor test solutions (SOC, MEMS and Memories). Eles produces universal equipment (so-called test systems) and related reliability test support services, having developed a co-engineering process with its customers aimed at ensuring a so-called "ZERO DEFECTS" microelectronic product. In addition, the Company is active in the so-called test application sector by providing its customers with the applications necessary to proceed with the various test solutions that can be carried out through the equipment it manufactures, as well as a series of services related to the processing of data acquired during the test activities and phases. Eles counts among its customers multinational semiconductor companies and manufacturers of electronic modules for the automotive and I&D Sector. In addition to internal growth through penetration into new markets, further diversification of the customer base and improvement of the solutions already offered to customers, Eles' strategy includes growth through acquisitions aimed at faster business development in foreign countries.



Fine Comunicato n.20159-24

Numero di Pagine: 6