



Gruppo WIIT

Relazione Finanziaria Intermedia
al 30 Settembre 2023



Dati

Società:
WIIT S.p.A.

Sede Legale:
20121 – Milano, Via dei Mercanti n.12

Partita IVA e Codice Fiscale:
01615150214

Capitale Sociale:
2.802.066,00 i.v.

Registro Imprese di Milano:
n. 01615150214

Numero R.E.A.:
n. 1654427

Numero di azioni:
28.020.660

WIIT
THE PREMIUM CLOUD



Indice

<u>Profilo</u>	<u>7</u>
<u>L'offerta</u>	<u>7</u>
<u>Organi Sociali</u>	<u>9</u>
<u>Informativa per gli azionisti</u>	<u>10</u>
<u>Relazione intermedia</u>	<u>57</u>
<u>Rapporti con imprese controllate, collegate e controllanti</u>	<u>58</u>





Profilo

WIIT S.p.A. è una società a capo di un Gruppo che opera nel settore del Cloud Computing la cui attività caratteristica consiste nella messa a disposizione di infrastrutture IT elaborate per le necessità specifiche dei clienti (principalmente secondo modalità c.d. Managed Hosted Private Cloud e Hybrid Cloud e marginalmente anche Colocation) e nella prestazione dei servizi di configurazione, gestione e controllo di dette infrastrutture al fine di garantirne la funzionalità e disponibilità su base continua.

Il Gruppo si occupa dell'erogazione di soluzioni Cloud per le c.d. "applicazioni critiche" dei propri clienti e cioè quelle applicazioni i cui malfunzionamenti possono avere impatti sulla "business continuity" aziendale e di cui è necessario garantire il corretto e continuo funzionamento. Rientrano tra questa tipologia di applicazioni i principali ERP (Enterprise Resource Planning) di mercato quali, ad esempio, SAP, Oracle e Microsoft, oltre che le applicazioni critiche sviluppate ad hoc per la realtà aziendale del cliente (applicazioni c.d. "custom").

Per lo svolgimento della propria attività operativa il Gruppo si avvale di Data Center di proprietà, di cui due dei principali (a Milano) sono certificati TIER IV (ovvero il livello massimo di affidabilità) dall'Uptime Institute, mentre è attualmente in fase di costruzione e certificazione il Datacenter TIER IV tedesco (Dusseldorf).

Al fine di garantire la "business continuity" dei propri clienti, i servizi del Gruppo sono erogati attraverso infrastrutture informatiche ridondate, che ne assicurano la continua disponibilità in caso di eventuale malfunzionamento o interruzione di singoli elementi. La società rende poi disponibile ai propri clienti il servizio di Business Continuity e di Disaster Recovery che consente di replicare i sistemi di elaborazione e tutti i dati critici dei clienti quasi in tempo reale. Inoltre, il Gruppo procede al salvataggio giornaliero dei dati (c.d. back-up) per garantire la profondità storica dell'informazione e la garanzia di ripartenza in caso di disastro.

L'offerta

L'offerta del Gruppo WIIT è focalizzata nel settore dell'Hosted Private Cloud e dell'Hybrid Cloud, che prevedono la predisposizione di infrastrutture IT elaborate su misura per i clienti. In misura minore il Gruppo fornisce servizi Cloud nel settore Public Cloud, integrando e gestendo le soluzioni – più standardizzate – offerte dai grandi operatori del mercato, per adattarle alle esigenze dei propri clienti.

Nell'ambito della propria attività principale, il Gruppo offre i propri servizi ai clienti combinando le diverse componenti di base di ciascuna categoria di servizio, in modo da costruire una proposta personalizzata di Hosted Private Cloud e/o Hybrid Cloud, sulla base delle esigenze specifiche di servizio, di prestazioni e di sicurezza di ciascun cliente.



Digital Process Transformation	Business Process	Customer Process	Collaboration Process	Operational Process	Engagement Process
SaaS & PaaS	Enterprise Content Management	Business Process Management	Digital Signing	Intelligent Automation	Digital Payment
Application Management & Design	SAP	Alfresco	Share Point	Modernization of legacy applications	Dev/Ops UX/UI
End User Productivity	SPOC	Service Desk	Workstation Management	Virtual Desktop Management	Fleet Management
Platform as a Service	SOC Cyber Security Management				
Infrastructure as a Service	ERP Management	System & App Management	Database Management	Backup as a Service	Kubernetes
	Asset Management	Network Management	Server Management	Monitoring & Performance	Business Continuity
	Datacenter Infrastructure	Network	Server Infrastructure	Storage & Backup	Disaster Recovery

PROCESSES AND APPLICATIONS

TECHNOLOGY CLOUD & SECURITY FACTORY

Si riportano di seguito le principali categorie di servizi che il Gruppo offre ai propri clienti. In particolare, si riporta la descrizione dei servizi a partire dal servizio minimo di Infrastructure as a Service – che costituisce la base per l'erogazione degli altri servizi – sino al più complesso servizio SaaS di Digital Process Outsourcing e di Devops.

IaaS (Infrastructure as a Service): consiste nella messa a disposizione di server, storage e network;

PaaS (Platform as a Service): è il principale servizio offerto dal Gruppo e include, oltre ai servizi IaaS, anche i servizi di erogazione di database o di ERP in una logica on-demand;

End User Productivity: sono i servizi di contatto con il cliente e contengono tutte quelle tecnologie e metodologie per migliorare sia la produttività individuale sia l'interfaccia tra il cliente e WIIT;

Application Management: si tratta dei servizi di gestione del ciclo di vita delle applicazioni, che includono la manutenzione correttiva, evolutiva e lo sviluppo di nuove funzionalità;

Software & Platform as a Service: si tratta di piattaforme software ed applicazioni che vengono messe a disposizione del cliente come "servizi" e che includono anche l'offerta di Digital Process Transformation cioè i servizi end-to-end per la gestione digitalizzata di interi processi di business che fanno parte della catena del valore del cliente.

L'erogazione dei servizi della società avviene solitamente tramite una tipologia di contratto standard, unica per tutti i diversi tipi di servizi (IaaS, PaaS, End User Productivity, Application Management, Software & Platform as a Service), che sono di norma combinati nel quadro di un'unica offerta economica e contrattuale.

Con riferimento alla durata dei contratti, generalmente è compresa tra i tre e i cinque anni, generalmente con rinnovo automatico per periodi di uguale durata (salvo possibilità di disdetta entro 6 mesi prima della data di scadenza). I contratti di norma prevedono la fornitura iniziale di servizi mirati a implementare la c.d. fase di "start-up", funzionale all'erogazione dei servizi offerti dal Gruppo, il cui corrispettivo viene generalmente incluso nei canoni periodici e la successiva fornitura degli specifici servizi richiesti dal cliente.



Certificazioni

La Capogruppo si avvale di tre Data Center – di cui è proprietaria – due dei quali siti in Milano sono certificati TIER IV (ovvero il livello massimo di affidabilità) dall'Uptime Institute. Ad oggi risultano nel mondo solo poche decine di DataCenter certificati TIER IV dall'Uptime Institute) nella categoria "Constructed Facility" (<https://uptimeinstitute.com/tier-certification/construction>). Il Gruppo, complessivamente considerato, conta altri sedici Data Center dislocati nell'area tedesca, in particolare a Dusseldorf, Stralsund, Limburgerhof e Monaco.

In relazione ai Data Center, la Capogruppo ha ottenuto nel corso del tempo certificazioni internazionali, in particolare per la sicurezza dei propri servizi quali certificazioni ISO27001, ISO27017, ISO27018, ISO27035 (Information Security), eISO22301 (Business Continuity) e per le modalità di erogazione dei servizi conformi allo standard ITIL (Infrastructure Library).

La Capogruppo ha inoltre certificato il modello di gestione dei processi relativi ai servizi erogati ai propri clienti secondo lo standard internazionale ISO/IEC 20000:2018, nonché la propria organizzazione secondo lo standard ISO 9001:2015 per le attività di sviluppo ed erogazione di servizi Servizio di erogazione e gestione dell'infrastruttura IaaS onpremises, con Data Center proprio e di terzi. Servizi di Gestione Ambienti Applicativi Enterprise, SAP e non SAP. Disaster Recovery e Backup gestito su tecnologie proprietarie(PaaS) e non proprietarie(Pure Managed Services). Servizi di Sicurezza informatica, Cybersecurity e Security Operation Center. Servizi di Desktop Management e Application Management.

Al fine di garantire la corretta gestione e protezione dei dati e delle informazioni gestiti attraverso i propri sistemi informativi, la società ha ottenuto nel 2012 la certificazione internazionale ISO/IEC 27001:2013 e aggiornata nel 2022 alla versione 2017 (normativa internazionale che fornisce i requisiti che devono essere soddisfatti da un sistema di gestione della sicurezza nelle tecnologie dell'informazione).Ha inoltre sviluppato una metodologia in tema di continuità operativa ispirata alla direttiva ISO 22301:2012, muovendo da un approccio strutturato non basato sulla sola tecnologia, ma in grado di indirizzare tutti i processi coinvolti nel ripristino operativo (Technology, Site, People). In aggiunta, la Società ha inoltre certificato il modello di gestione della sicurezza dei dati secondo lo standard Internazionale ISO/IEC 27035 – Consulenza, organizzazione e gestione per la risposta agli incidenti di sicurezza delle informazioni.

Oltre a tali certificazioni, la società è un top partner di SAP ed è una delle società con più certificazioni al mondo in ambito SAP Outsourcing Operation (https://www.sap.com/dmc/exp/2018_Partner_Guide/#/partners)

Ad oggi ha perseguito le seguenti certificazioni:

- SAP Applications Operations (Italia)
- SAP Business Process Outsourcing Services (Italia)
- SAP Cloud and Infrastructure Operations (Italia e Germania)
- SAP DevOps (Italia)
- SAP HANA Operations (Italia e Germania)
- SAP Hosting Operations (Italia e Germania)



Organi Sociali

CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE

Presidente	Riccardo Sciutto
Amministratore Delegato	Alessandro Cozzi
Consigliere Delegato	Francesco Baroncelli
Consigliere Delegato	Enrico Rampin
Consigliere Delegato	Igor Bailo ¹
Consigliere	Stefano Pasotto ²
Consigliere	Chiara Grossi
Consigliere Indipendente	Annamaria di Ruscio
Consigliere Indipendente	Nathalie Brazzelli

COLLEGIO SINDACALE

Presidente del collegio sindacale	Paolo Ripamonti
Sindaco effettivo	Chiara Olliveri
Sindaco effettivo	Francis De Zanche
Sindaco supplente	Guido Giovando
Sindaco supplente	Fabrizia Pecunica

COMITATO RISCHI E PARTI CORRELATE

Presidente	Annamaria Di Ruscio
Membro	Riccardo Sciutto
Membro	Nathalie Brazzelli

COMITATO NOMINE E REMUNERAZIONE

Presidente	Emanuela Basso Petrino
Membro	Riccardo Sciutto
Membro	Annamaria Di Ruscio

ORGANISMO DI VIGILANZA E CONTROLLO

Presidente dell'Organismo di Vigilanza e Controllo	Dario Albarello
----------------------------------------------------	-----------------

SOCIETA' DI REVISIONE

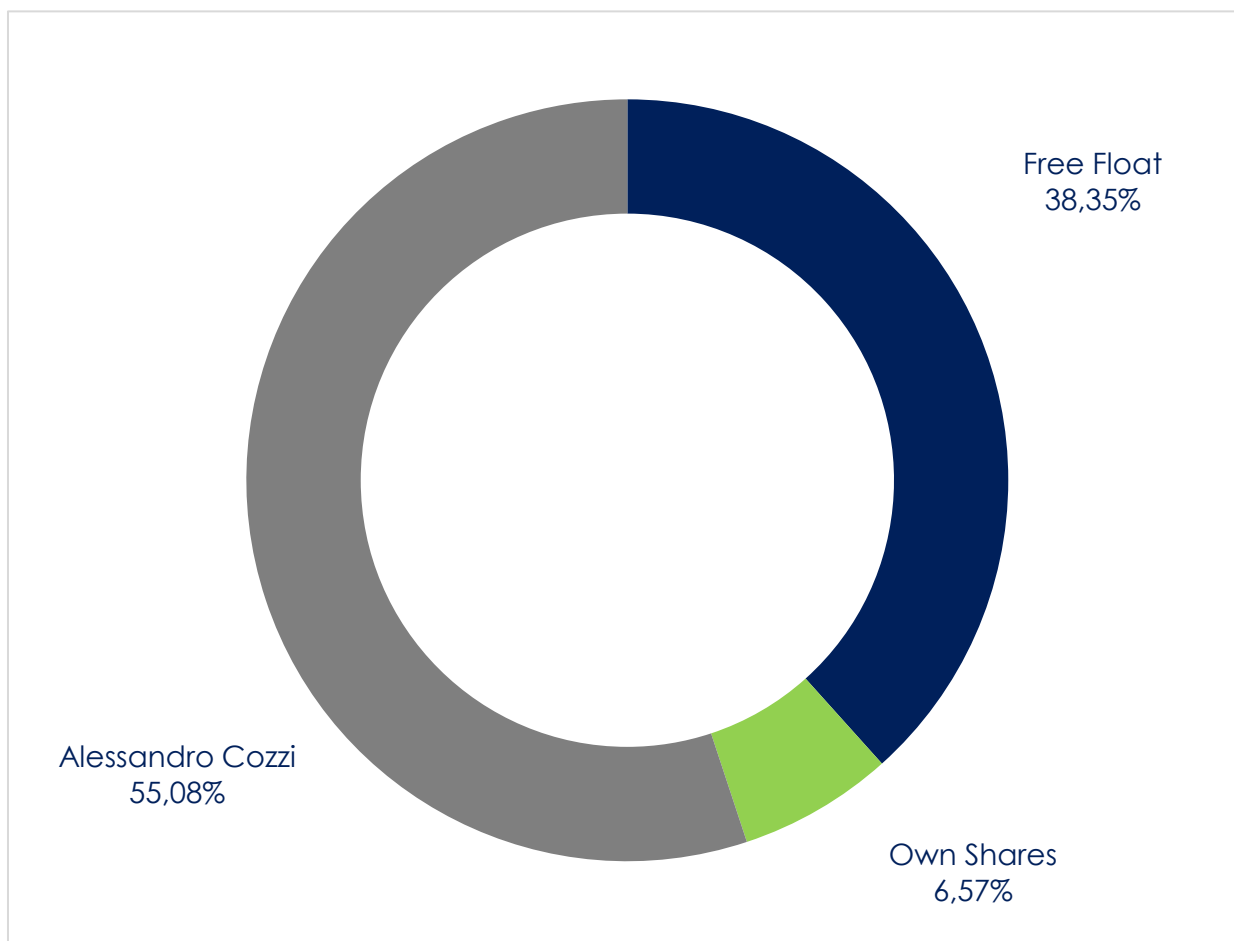
Deloitte & Touche S.p.A.

¹ In carica fino all' 08 Maggio 2023

² In carica dall' 11 Maggio 2023

Informativa per gli azionisti

I principali azionisti di WIIT S.p.A. alla data del 30 settembre 2023



Socio	Numero di azioni possedute 30.09.2023	%
Wit Fin Srl (*)	15.082.560	
IG Capital Sarl (*)	325.000	55,08%
Alessandro Cozzi	26.910	
Azioni proprie	1.842.158	6,57%
Mercato	10.744.032	38,35%
TOTALE	28.020.660	100%
FLOTTANTE (Azioni proprie e Mercato)	12.586.190	44,92%

(*) Società riconducibile ad Cozzi Alessandro

Relazione Intermedia

Fatti rilevanti rinvenuti nel corso dell'esercizio

Aggiornamenti su aggregazioni aziendali e nuove acquisizioni avvenute nell'esercizio

Acquisto partecipazione 100% GLOBAL ACCESS INTERNET SERVICES GmbH

In data 16 gennaio 2023 si è perfezionata l'operazione di acquisizione del 100% delle quote della Società GLOBAL Access Internet Services GmbH, attraverso la controllata myLoc Managed IT AG è attiva nell'ambito del private cloud e dei managed services con un fatturato composto quasi interamente da ricavi ricorsivi, in linea con il business model del "Gruppo WIIT" (il "Gruppo" o il "Gruppo WIIT"). Global è basata a Monaco di Baviera e questa acquisizione andrà pertanto a rafforzare la presenza del Gruppo in Baviera, area geografica estremamente importante dal punto di vista economico che aveva già visto, a luglio del 2021, l'acquisizione dell'operatore cloud Mivitec GmbH. Con 9 dipendenti Global offre servizi gestiti a clienti di media dimensione operativi soprattutto nel mercato digitale (software vendor, società legate al mondo della tecnologia, digital provider per la Pubblica Amministrazione locale, ecc.) e che utilizzano i servizi e la tecnologia offerti da Global all'interno della propria catena del valore. L'enterprise value è di 6,4 milioni di euro, soggetto ad aggiustamenti relativi alla posizione finanziaria netta e al capitale circolante della società alla data del 31 dicembre 2022. L'80% dell'importo dovuto è stato versato al closing mentre il restante 20% è stato depositato su un conto vincolato a garanzia degli aggiustamenti attesi successivamente alla chiusura del bilancio 2022. Era prevista una componente aggiuntiva di corrispettivo di massimi 1 milione di euro condizionata al raggiungimento di determinati risultati nell'anno 2022 ed eventuali ulteriori 800 mila euro nel caso di "over-achievement" dei predetti risultati. Il multiplo implicito atteso oscilla, a seconda dello scenario finale, da un minimo di 7,3 ad un massimo di 7,6 volte l'EBITDA adjusted, ante sinergie. A seguito del raggiungimento degli obiettivi sopra citati, è estato corrisposto in via definitiva un ulteriore importo di Euro 964 migliaia.

Fusione per incorporazione di ERPTech S.p.A.

In data 21 marzo 2023 WIIT S.p.A. ha sottoscritto l'atto di fusione per incorporazione di ERPTech S.p.A. in WIIT S.p.A., con effetto 1° aprile 2023. L'operazione di fusione, che ha avuto avvio in data 20 dicembre 2022 con la delibera del Consiglio di Amministrazione di WIIT S.p.A., ha consentito di concentrare in capo alla Capogruppo le attività in precedenza svolte per il tramite della Società Incorporata. Più in generale, l'operazione di fusione ha l'obiettivo di ottimizzare il coordinamento, il funzionamento e le sinergie delle strutture, nonché ridurre i costi fissi di struttura derivanti dall'esistenza di soggetti giuridici distinti, con conseguiti vantaggi in termini di funzionalità ed efficienza operativa ed economica, consentendo in tal modo al Gruppo WIIT di rafforzare la propria posizione di principale player europeo nei settori in cui opera.

Tutte le informazioni in ordine al progetto di fusione sono disponibili nel sito di WIIT S.p.A. nella sezione <https://investors.wiit.cloud/it/documenti-informativi/>. La fusione si è perfezionata in data 1° aprile 2023 con effetti contabili e fiscali retroattivi al 1° gennaio 2023.



Nuovo Data Center in Milano

In data 6 aprile 2023 WIIT S.p.A. ha annunciato che il nuovo Data Center di Milano ("MIL2") ha ottenuto la certificazione Tier IV Constructed Facility da Uptime Institute. Dopo aver concluso positivamente tutte le fasi di test, il nuovo Data Center di WIIT situato a Milano ha conseguito la Tier IV Certification of Constructed Facility (TCCF), diventando così il secondo Data Center della società in Italia Certificato Tier IV. La Certificazione Tier IV caratterizza il data center come fault tolerant: ciò impedisce che guasti di singole apparecchiature o casi di interruzione di distribuzione impattino le Operations IT. Questa architettura permette di far fronte a manutenzioni straordinarie e a incidenti tecnici rilevanti su qualsiasi apparato senza mai interrompere il funzionamento. La Certificazione rafforza il network multi-country di Data Center di WIIT localizzati in UE: 19 data center proprietari, 3 ubicati in Italia e 16 in Germania, al servizio della Business Continuity delle imprese.

Rating ESG e progetto Gaïa Research

In data 13 aprile 2023 WIIT S.p.A. ha comunicato l'eccellente risultato ottenuto nell'assessment di sostenibilità condotto da Gaïa Research, società francese del Gruppo Ethifinance specializzata nella valutazione del profilo ESG di piccole e medie imprese europee. Il Rating ESG è una valutazione sintetica che certifica le performance ambientali, sociali e di governance di un'organizzazione, integrando le valutazioni dei rating tradizionali definiti esclusivamente sulla base di indicatori economico-finanziari. Al fine di consolidare il proprio impegno ESG e cogliere al meglio le opportunità della finanza sostenibile, nel 2022 WIIT ha preso parte al processo di assessment di sostenibilità offerto da Gaïa Research. Questo rating contribuisce a validare l'ESG Plan al 2030 di WIIT, elaborato con lo scopo di misurare i propri risultati e per identificare obiettivi tangibili di breve e medio periodo. Il processo di valutazione condotto dalla società francese, per il terzo anno consecutivo, ha evidenziato il miglioramento della performance ESG di WIIT, in particolare su indicatori quali la governance, l'ambito sociale e la relazione con gli stakeholder esterni, registrando nel 2022 un punteggio complessivo pari a 71/100, con un incremento positivo di 14 punti rispetto al 2019. Grazie a questo risultato WIIT si colloca al di sopra la media del settore IT di ben 23 punti su un campione di 157 aziende oggetto del rating.

Regolamento esercizio opzione put da parte dei venditori di Boreus

In data 3 maggio 2023, c'è stato il regolamento dell'esercizio dell'opzione put concessa al venditore JBM Technology Deutschland per n. 327.654 azioni WIIT a un prezzo per azione pari al prezzo cui erano state attribuite le azioni a JBM e, pertanto, per complessivi Euro 10 milioni. Gli accordi contrattuali prevedevano che il prezzo previsto per l'acquisizione di Boreus fosse in parte corrisposto mediante azioni WIIT e fosse soggetto ad un possibile aggiustamento in riduzione sulla base dei risultati del 2022. Pertanto, le predette azioni oggetto dell'opzione put erano state inizialmente attribuite al venditore quale componente di corrispettivo in natura e rappresentavano una garanzia del pagamento dell'eventuale aggiustamento prezzo. Avendo Boreus raggiunto gli obiettivi fissati in termini di fatturato rilevante, non si è verificato nessun aggiustamento, fermo il diritto per il venditore, ai sensi degli accordi contrattuali, di richiedere la sostituzione del pagamento in natura con un pagamento in denaro per il tramite dell'opzione di vendita allo stesso attribuita.



Nomina di consigliere di amministrazione

In data 04 maggio l'Assemblea degli Azionisti della società ha nominato amministratore per integrazione del Consiglio di Amministrazione, confermando nella carica l'amministratore cooptato, la dott.ssa Chiara Grossi, con durata della carica fino alla scadenza dell'attuale consiglio di amministrazione e pertanto fino all'assemblea convocata per l'approvazione del bilancio al 31 dicembre 2023.

Piano di incentivazione RSU

In data 4 maggio 2023 l'Assemblea degli azionisti di WIIT S.p.A. in sede ordinaria ha approvato il piano di incentivazione basato su strumenti finanziari denominato "Piano di RSU 2023-2027", avente le caratteristiche (ivi compresi condizioni e presupposti di attuazione) indicate nella relazione illustrativa del Consiglio di Amministrazione e nel rispettivo documento informativo, conferendo al Consiglio di Amministrazione ogni più ampio potere necessario e/o opportuno per dare completa e integrale attuazione al piano di incentivazione denominato "Piano di RSU 2023 – 2027", individuare i beneficiari del predetto piano di incentivazione e, a seconda dei casi, restricted stock units da assegnare a ciascuno di essi e per verificare il raggiungimento degli obiettivi di performance, determinando conseguentemente il numero di azioni ordinarie da assegnare effettivamente a ciascun beneficiario e procedere alle relative assegnazioni.

Avvio del piano di Buy-Back

In data 11 maggio WIIT S.p.A. il Consiglio di Amministrazione ha deliberato l'avvio del piano di acquisto delle azioni proprie in esecuzione dell'autorizzazione conferita dall'assemblea degli Azionisti in data 4 maggio 2023. L'esecuzione del piano di buy-back consentirà alla Società di dotarsi di uno stock di azioni proprie di cui quest'ultima possa disporre (i) quale corrispettivo nel contesto di eventuali operazioni di finanza straordinaria e/o per altri impieghi ritenuti di interesse finanziario-gestionale e/o strategico per la Società, anche di scambio, permuta, concambio, conferimento o altro atto che comprenda l'utilizzo di azioni proprie, e (ii) per il servizio di piani di incentivazione basati su strumenti finanziari destinati a dipendenti e/o amministratori delle società del "Gruppo WIIT". L'acquisto di azioni proprie avverrà per un periodo di 18 mesi a far tempo dalla data di efficacia dell'autorizzazione (i.e., 4 maggio 2023), anche in più tranche.

Cooptazione consigliere di amministrazione

In data 11 maggio il Consiglio di Amministrazione della Capogruppo, acquisite le valutazioni del "Comitato Nomine Remunerazione" e con l'approvazione del Collegio Sindacale, ha deliberato di cooptare Stefano Pasotto in sostituzione del consigliere Igor Bailo, dimessosi in data 08 maggio 2023. Sulla base delle informazioni fornite, il Consiglio di Amministrazione di WIIT S.p.A. ha verificato la sussistenza in capo al dott. Pasotto dei requisiti di legge e di statuto per la carica. Il dott. Pasotto resterà in carica sino alla prossima Assemblea degli azionisti della Società, che sarà chiamata ad assumere le deliberazioni conseguenti ai sensi di legge.



Contratti significativi

Sottoscrizione contratti significativi

In data 20 marzo 2023 la Capogruppo WIIT S.p.A. ha firmato un accordo quinquennale, per un valore complessivo di circa 2,1 milioni di euro, con un'importante società italiana operativa nel settore sanitario, specializzata in servizi dedicati alla prevenzione, diagnosi e cura. Il Cliente ha scelto WIIT come proprio partner per i prossimi cinque anni. WIIT, attraverso le proprie strutture e competenze, darà la possibilità al Cliente di usufruire di servizi cloud ad altissima resilienza, grazie a una configurazione in alta affidabilità sui due Data Center proprietari Tier 4 di Milano, il secondo dei quali è stato appena certificato da Uptime Institute, unitamente a un servizio di Disaster Recovery in un proprio Data Center secondario. I servizi saranno quindi messi a disposizione dei propri utenti con una logica Zero Data Center che consentirà, oltre alla resilienza, anche la massima flessibilità, scalabilità e l'utilizzo delle ultime tecnologie disponibili sul mercato. Tutti i sistemi saranno quindi ospitati all'interno della rete di Data Center di WIIT con supporto H24

In data 28 marzo 2023 la Capogruppo WIIT S.p.A. ha firmato un contratto quinquennale, per un valore complessivo di circa 2,7 milioni di euro, con un'importante società italiana attiva nell'ambito della distribuzione di beni di largo e generale consumo, specializzata nella vendita di prodotti per la cura della persona e della casa. Il Cliente ha scelto WIIT come partner cloud per i prossimi cinque anni, durante i quali, attraverso le proprie strutture e consolidate competenze, fornirà servizi digitali ad altissima resilienza e innovazione implementando un modello Multi-Cloud dedicato. Grazie al supporto di WIIT il Cliente potrà offrire servizi ai propri utenti secondo una logica Zero Data Center, che consentirà all'azienda di scegliere le modalità migliori per erogarli, seguendo quindi un approccio business-driven. Tutti i sistemi più critici saranno accolti all'interno del network europeo di Data Center di WIIT che estenderà i propri servizi di gestione H24 anche alla piattaforma Cloud di Azure, dedicata ad ospitarne altri. Il progetto di "journey to Cloud" intrapreso dal Cliente consentirà inoltre di consolidare i servizi IT di tutte le società del Gruppo all'interno di un unico provider che, grazie ad un modello di gestione altamente strutturato, ne garantirà l'operatività.

In data 4 agosto 2023 la Capogruppo ha firmato un accordo della durata di otto anni, per un valore complessivo di circa 3 milioni di euro, con un'importante società italiana (il "Cliente") parte di un Gruppo Internazionale, operativa nel settore farmaceutico. Il Cliente ha scelto WIIT come proprio partner cloud per i prossimi otto anni, accedendo così alla possibilità di intraprendere un percorso congiunto volto ad adottare servizi Secure Cloud con un'altissima resilienza. Le applicazioni critiche del cliente saranno completamente gestite ed ospitate in alta affidabilità nelle Premium Zones che fanno parte delle Regions italiane (tra le 6 Regions messe a disposizione da WIIT). Ai servizi erogati dalla Premium Zone Italy North-West si unisce il servizio di Disaster Recovery dalla Standard Zone North-East. I servizi Premium Cloud sono integrati nei sistemi di monitoraggio e protezione Cyber Security erogati dal SOC WIIT, in un modello di Premium Hybrid Secure Cloud. Il Cliente pertanto metterà a disposizione dei propri utenti processi ed applicazioni con una modalità che consentirà, oltre alla resilienza, anche la massima flessibilità, scalabilità e sicurezza. Tutti i sistemi del Cliente saranno quindi ospitati all'interno della rete di Data Center di WIIT con supporto H24.



In data 5 settembre 2023 la Capogruppo ha firmato un contratto della durata di sei anni, per un valore complessivo di oltre 6 milioni di euro, con PAM Panorama S.p.A. (il "Cliente"), appartenente al Gruppo PAM, azienda italiana del nord-est fra le principali del settore della Grande Distribuzione, specializzata nella vendita di beni di largo consumo. PAM ha scelto WIIT come partner cloud per i prossimi sei anni, affidando alla società la completa gestione dei propri sistemi informativi e confermando le capacità di WIIT nel supportare i clienti di settori eterogenei e complessi, offrendo loro sofisticate soluzioni di ultima generazione, funzionali alle esigenze di integrazione dei sistemi e delle piattaforme applicative. Attraverso il modello di servizio strutturato di WIIT che si basa su infrastrutture resilienti e sicure, oltre che sulle proprie competenze specialistiche, il Cliente avrà la possibilità di usufruire di servizi digitali ad altissima resilienza e innovazione implementando un modello Multi-Cloud dedicato. Grazie al supporto di WIIT, PAM potrà attuare il proprio processo di trasformazione digitale, che consentirà all'azienda di ottimizzare la gestione del dato, dei processi e della sicurezza, garantendo operatività e massima disponibilità. I servizi critici del Cliente saranno ospitati in alta affidabilità con un modello di servizio H24 nelle Premium Zones dalle quali vengono erogati i servizi Cloud di WIIT e che fanno parte delle Regions italiane (tra le 6 Regions europee messe a disposizione dal Gruppo WIIT).

In data 19 settembre 2023 la controllata myLoc Managed IT AG ha firmato un contratto quinquennale, per un valore complessivo di circa 2,3 milioni di euro, con uno dei più grandi "multichannel" beauty retailer internazionali con un fatturato di oltre 3 miliardi di Euro e 1800 punti vendita. Il Cliente ha scelto WIIT come partner strategico in Germania per i prossimi cinque anni, iniziando il suo percorso verso il Cloud ed esternalizzando, per la prima volta, le proprie infrastrutture che rappresentano le fondamenta tecnologiche della sua strategia "omnichannel". Abilitando una strategia multi Data Center, all'interno della Germany North West region, a Düsseldorf, il cliente beneficerà delle infrastrutture tecnologiche del Campus e dei Network managed e Private Cloud services di WIIT. Infine, grazie al supporto di WIIT, il cliente sarà in grado di gestire la sua infrastruttura in modo economico, sicuro ed ecologico; questo rappresenta il primo passo verso un modello di Cloud sicuro e gestito e una completa rifocalizzazione dell'IT sulle attività maggiormente legate al proprio Core Business.

Altre informazioni

Partnership WIIT - Luna Rossa – Prada - Pirelli

In data 16 marzo 2023 il Gruppo WIIT diventa Cloud and Cyber Security Partner del team Luna Rossa Prada Pirelli nella 37^a edizione dell'America's Cup, in programma ad Ottobre 2024 a Barcellona, Spagna. Nata in Gran Bretagna nel 1851, l'America's Cup rappresenta oggi il trofeo sportivo più antico e la più prestigiosa competizione velica del mondo, a cui partecipano le imbarcazioni più tecnologicamente avanzate, con un seguito di milioni di spettatori a livello globale. WIIT supporterà il Challenger italiano attraverso la fornitura di servizi cloud e di cyber security, beneficiando al contempo della visibilità e della risonanza di un palcoscenico di rilievo e prestigio internazionale come quello dell'America's Cup. La partnership è la dimostrazione che WIIT e Luna Rossa Prada Pirelli sono accomunate da un approccio altamente innovativo, rivolto alla ricerca di

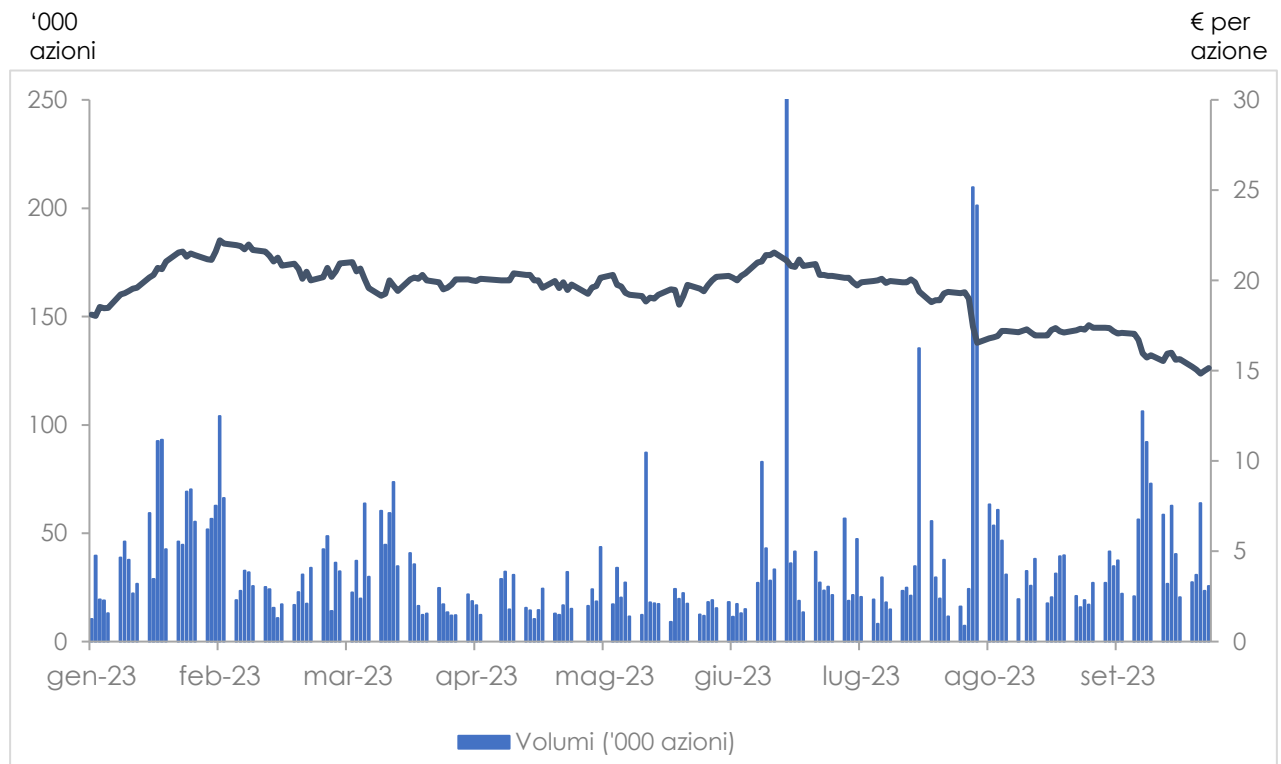


soluzioni sempre più all'avanguardia. WIIT mette a disposizione il proprio know-how tecnologico e servizi che vantano un alto standard di sicurezza e qualità.

Campagna pubblicitaria istituzionale su SKY

In data 11 giugno WIIT S.p.A. ha lanciato la nuova campagna pubblicitaria istituzionale su SKY. La campagna 2023 racchiude in 15 secondi gli elementi distintivi di WIIT e la capacità della società di supportare e soddisfare le esigenze dei suoi clienti. Dopo i tre spot on air che, dal 2021, raccontavano l'impegno dell'azienda in ambito ESG e la sua mission, la nuova campagna di WIIT ha l'obiettivo di consolidare la notorietà del brand presso il grande pubblico, sottolineando il concetto di italianità e qualità premium di WIIT come partner cloud.

Andamento prezzi e volumi al 30 Settembre 2023



Periodo 01.01.2023 – 30.09.2023

Fonte: Bloomberg.



SITUAZIONE PATRIMONIALE FINANZIARIA CONSOLIDATA

	30.09.2023	31.12.2022
ATTIVO		
Attività immateriali	59.143.683	58.113.828
Avviamento	121.077.831	115.155.614
Diritti d'uso	12.517.681	10.267.121
Impianti e macchinari	8.240.529	9.216.120
Altre attività materiali	45.287.152	41.355.990
Attività per imposte anticipate	2.038.417	1.637.180
Partecipazioni	14.371	17.098
Attività non correnti derivanti da contratto	24.356	65.508
Altre attività finanziarie non correnti	788.481	542.315
ATTIVITA' NON CORRENTI	249.132.502	236.370.774
Rimanenze	300.189	186.703
Crediti commerciali	25.757.840	25.177.311
Crediti commerciali verso controllante	0	6.003
Attività finanziarie correnti	15.867.828	901.133
Attività correnti derivanti da contratto	0	0
Crediti vari e altre attività correnti	10.148.868	8.869.224
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	15.908.512	31.458.080
ATTIVITA' CORRENTI	67.983.238	66.598.454
TOTALE ATTIVO	317.115.739	302.969.228



SITUAZIONE PATRIMONIALE FINANZIARIA CONSOLIDATA

	30.09.2023	31.12.2022
PATRIMONIO NETTO E PASSIVO		
Capitale Sociale	2.802.066	2.802.066
Riserva per sovrapprezzo azioni	44.598.704	44.598.704
Riserva legale	560.413	560.413
Altre riserve	5.381.280	2.692.252
Riserva azioni proprie in portafoglio	(29.156.610)	(19.410.233)
Riserve e utili (perdite) portati a nuovo	1.074.273	1.028.475
Riserva di traduzione	(1.591)	(4.022)
Risultato del periodo di competenza del Gruppo	6.751.670	7.845.609
PATRIMONIO NETTO DI GRUPPO	32.010.205	40.113.264
<i>Risultato del periodo di competenza di terzi</i>	31.988	(5.567)
<i>Patrimonio netto di terzi</i>	166.043	134.056
TOTALE PATRIMONIO NETTO	32.176.249	40.247.320
Debiti verso altri finanziatori	14.101.562	14.074.473
Prestito Obbligazionario non corrente	161.192.304	167.683.547
Debiti verso banche	26.476.079	13.384.703
Altre passività finanziarie non correnti	330.801	1.061.814
Benefici ai dipendenti	2.961.272	2.719.278
Fondo per rischi ed oneri	505.768	522.277
Fondo per passività fiscali differite	15.711.394	16.434.674
Passività non correnti derivanti da contratto	109.882	195.414
Altri debiti e passività non correnti	110.916	0
PASSIVITA' NON CORRENTI	221.499.979	216.076.180
Debiti verso altri finanziatori	8.004.357	7.553.375
Debiti Prestito Obbligazionario corrente	7.899.215	903.324
Debiti verso banche correnti	10.753.443	5.580.914
Passività per imposte correnti	2.515.643	3.268.246
Altre passività finanziarie correnti	2.495.774	2.943.671
Debiti commerciali	20.792.989	14.918.435
Debiti commerciali verso controllante	0	0
Passività correnti derivanti da contratto	4.626.540	5.143.779
Altri debiti e passività correnti	6.351.551	6.333.984
PASSIVITA' CORRENTI	63.439.511	46.645.728
TOTALE PASSIVITA'	284.939.490	262.721.908
TOTALE PASSIVO	317.115.739	302.969.228



CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

	Nove mesi al 30.09.2023	Nove mesi al 30.09.2022	Adjusted Nove mesi al 30.09.2023	Adjusted Nove mesi al 30.09.2022
RICAVI E PROVENTI OPERATIVI				
Ricavi delle vendite e della prestazione di servizi	95.597.052	84.015.092	95.597.052	84.015.092
Altri ricavi e proventi	588.312	1.321.417	588.312	1.321.417
Totale ricavi e proventi operativi	96.185.365	85.336.509	96.185.365	85.336.509
COSTI OPERATIVI				
Acquisti e prestazioni di servizi	(33.454.293)	(34.754.909)	(31.826.851)	(33.604.828)
Costo del lavoro	(26.243.036)	(21.530.338)	(25.081.914)	(21.063.616)
Ammortamenti e svalutazioni	(20.216.629)	(17.855.966)	(16.706.745)	(14.174.306)
Accantonamenti	0	(285.200)	0	(285.200)
Altri costi e oneri operativi	(1.650.095)	(888.076)	(1.650.095)	(888.076)
Variaz. Rimanenze di mat.prima, suss.,consumo e merci	113.486	57.000	113.486	57.000
Totale costi operativi	(81.450.567)	(75.257.489)	(75.152.119)	(69.959.026)
RISULTATO OPERATIVO	14.734.798	10.079.020	21.033.245	15.377.483
Utili (perdite) delle imprese valutate con il metodo del PN	0	(28.858)	0	(28.858)
Proventi finanziari	117.231	441.552	117.231	13.052
Oneri finanziari	(5.589.385)	(3.941.961)	(5.589.385)	(3.941.961)
Utili (perdite) su cambi	(18.172)	(14.938)	(18.172)	(14.938)
RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE	9.244.471	6.534.815	15.542.919	11.404.777
Imposte sul reddito	(2.460.813)	(538.971)	(3.911.244)	(1.840.162)
UTILE (PERDITA) DI PERIODO	6.783.658	5.995.844	11.631.674	9.564.616



INDICATORI ALTERNATIVI DI PERFORMANCE

In conformità a quanto indicato nella raccomandazione ESMA in materia di indicatori alternativi di performance (ESMA/2015/1415) così come recepite dalla Comunicazione Consob n. 0092543 del 3 dicembre 2015, di seguito sono descritti gli Indicatori Alternativi di Performance utilizzati per monitorare l'andamento economico e finanziario del Gruppo.

EBITDA – è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. L'EBITDA è calcolato come la somma algebrica dell'utile di periodo al lordo delle imposte, dei proventi e oneri finanziari (inclusi utile e perdite su cambi e derivanti dalla valutazione con il metodo del PN delle partecipazioni), degli ammortamenti, delle svalutazioni e degli accantonamenti. Si segnala che l'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili IAS/IFRS adottati dall'Unione Europea. Conseguentemente, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto dalla Capogruppo potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

EBITDA Margin – è un indice che misura la profittabilità operativa del Gruppo come percentuale dei ricavi consolidati conseguiti nell'esercizio ed è definito come il rapporto tra l'EBITDA e il Totale ricavi e proventi operativi.

EBITDA Adjusted – è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. L'EBITDA Adjusted è calcolato come la somma algebrica dell'utile di periodo al lordo delle imposte, dei proventi e oneri finanziari (inclusi utile e perdite su cambi e derivanti dalla valutazione con il metodo del PN delle partecipazioni), degli ammortamenti, delle svalutazioni e degli accantonamenti, dei costi per servizi professionali di merger & acquisition (M&A), dei costi per quotazione su MTA, del credito d'imposta per costi di quotazione MTA, dei costi per adeguamento delle opzioni Put&Call e dei costi per Piani di incentivazione Stock Options/Stock Grant.

Con riferimento all'EBITDA Adjusted, il Gruppo ritiene che l'aggiustamento (che definisce l'EBITDA Adjusted) sia stato effettuato al fine di rappresentare l'andamento operativo del Gruppo, al netto degli effetti di taluni eventi e operazioni. Tale aggiustamento relativo a taluni oneri si è reso necessario ai fini di garantire una migliore comparabilità dei dati storici relativi agli esercizi in esame, in quanto gli stessi includono voci di costo connesse a fenomeni aziendali non riconducibili alla normale gestione operativa del business del Gruppo, oltre che legati ai costi per prestazioni professionali riconducibili alle operazioni straordinarie di merger & acquisition. Il Gruppo, al fine di migliorare la comparabilità della performance operativa, esclude dal calcolo dell'EBITDA Adjusted anche il credito d'imposta per costi di quotazione MTA e i costi per la contabilizzazione delle Stock options e Stock Grant (IFRS2). Si segnala che l'EBITDA Adjusted non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili IAS/IFRS adottati dall'Unione Europea. Conseguentemente, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto dal Gruppo potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.



EBITDA Adjusted Margin – è un indice che misura la profittabilità operativa del Gruppo come percentuale dei ricavi consolidati conseguiti nell'esercizio ed è definito come il rapporto tra l'EBITDA Adjusted e il Totale ricavi e proventi operativi Adjusted.

EBIT – è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. L'EBIT è calcolato come la somma algebrica dell'utile di periodo al lordo delle imposte e dei proventi e oneri finanziari (inclusi utile e perdite su cambi e derivanti dalla valutazione delle partecipazioni con il metodo del PN). Si segnala che l'EBIT non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili IAS/IFRS adottati dall'Unione Europea. Conseguentemente, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto dal Gruppo potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

EBIT Margin – è un indice che misura la redditività delle vendite del Gruppo. È calcolato come il rapporto tra l'EBIT e il Totale ricavi e proventi operativi.

EBIT Adjusted – è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. L'Ebit Adjusted è calcolato come la somma algebrica dell'utile di periodo al lordo delle imposte, dei proventi e oneri finanziari (inclusi utile e perdite su cambi e derivanti dalla valutazione con il metodo del PN delle partecipazioni), degli ammortamenti e delle svalutazioni; dei costi per servizi professionali di merger & acquisition (M&A), dei costi per quotazione su MTA, del credito d'imposta per costi di quotazione MTA, dei costi per adeguamento delle opzioni Put&Call, dei costi per Piani di incentivazione Stock Options/Stock Grant e l'ammortamento delle immobilizzazioni derivanti dalla Purchase Price Allocation riferita alle acquisizioni.

Con riferimento all'EBIT Adjusted, il Gruppo ritiene che l'aggiustamento (che definisce l'EBIT Adjusted) sia stato effettuato al fine di rappresentare l'andamento operativo del Gruppo, al netto degli effetti di taluni eventi e operazioni. Tale aggiustamento relativo a taluni oneri si è reso necessario ai fini di garantire una migliore comparabilità dei dati storici relativi agli esercizi in esame, in quanto gli stessi includono voci di costo connesse a fenomeni aziendali non riconducibili alla normale gestione operativa del business del Gruppo, oltre che legati ai costi per prestazioni professionali riconducibili alle operazioni straordinarie di merger & acquisition. Il Gruppo, al fine di migliorare la comparabilità della performance operativa, esclude dal calcolo dell'EBIT Adjusted anche il credito d'imposta per costi di quotazione MTA, i costi per la contabilizzazione delle Stock options e Stock Grant (IFRS2) e l'ammortamento delle immobilizzazioni derivanti dalla Purchase Price Allocation; Ammortamento lista clienti, ammortamento piattaforma e Data Center, riferita alle acquisizioni.

EBIT Adjusted Margin – è un indice che misura la redditività delle vendite del Gruppo. È calcolato come il rapporto tra l'EBIT Adjusted e il Totale ricavi e proventi operativi Adjusted.

Risultato netto Adjusted – è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. Il Risultato netto Adjusted è calcolato come l'utile di periodo al lordo dei costi relativi delle operazioni straordinarie di merger & acquisition, del credito d'imposta per costi di quotazione MTA, dei costi per adeguamento delle opzioni Put&Call, dei costi per la contabilizzazione delle Stock options e Stock Grant (IFRS2), gli oneri finanziari relativi alla chiusura di contratti di finanziamento e l'ammortamento delle immobilizzazioni derivanti dalla Purchase Price Allocation; Ammortamento lista clienti, ammortamento piattaforma e Data Center, riferita alle acquisizioni e dei relativi effetti fiscali sulle poste escluse.



Indebitamento Finanziario Netto – rappresenta un valido indicatore della struttura finanziaria del Gruppo. È determinato secondo quanto previsto dalla Comunicazione Consob n.5/21 del 29 aprile 2021 e in conformità con le raccomandazioni ESMA 32-382-1138. Viene presentato in nota integrativa.

Posizione finanziaria netta Adjusted – rappresenta un valido indicatore della struttura finanziaria del Gruppo. È determinata secondo quanto previsto dalla Comunicazione Consob n.5/21 del 29 aprile 2021 e in conformità con le raccomandazioni ESMA 32-382-1138, incluse, ove applicabili, le altre attività non correnti relative ai depositi cauzionali ed esclusi i debiti commerciali e altri debiti non correnti. Viene presentata anche nella variante al netto agli effetti dell'IFRS 16. Tale misura viene presentata in relazione sulla gestione.

Totale ricavi e proventi operativi Adjusted - è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. La misura Totale ricavi e proventi operativi Adjusted è calcolata come il Totale ricavi e proventi operativi come da prospetto di conto economico in accordo con gli i principi IFRS a cui è stato sottratto nel 2020 l'elemento non ricorrente legato al credito di imposta per costi di quotazione classificato nella voce "Altri ricavi e proventi". Si segnala che il Totale ricavi e proventi operativi Adjusted non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili IAS/IFRS adottati dall'Unione Europea. Conseguentemente, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto Gruppo potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

Principali note ai dati economici

I ricavi e proventi operativi adjusted sono aumentati del 12,7%, rispetto allo stesso periodo dell'esercizio 2022. Tale positivo dato descrive lo stato di salute in cui verte il conto economico delle Società dimostrando il forte apprezzamento della propria clientela nei confronti del Gruppo che trova in WIIT un interlocutore di elevata qualità e anche molto competitivo da un punto di vista economico. L'incremento nei valori assoluti è dovuto sia alla crescita organica sia al contributo delle nuove società acquisite nell'esercizio 2022 e 2023.

Nella tabella che segue sono indicati i risultati conseguiti nei primi sei mesi dell'esercizio 2023 confrontati con lo stesso periodo dell'esercizio 2022 in termini di valore della produzione, margine operativo lordo, risultato prima delle imposte e utile netto.

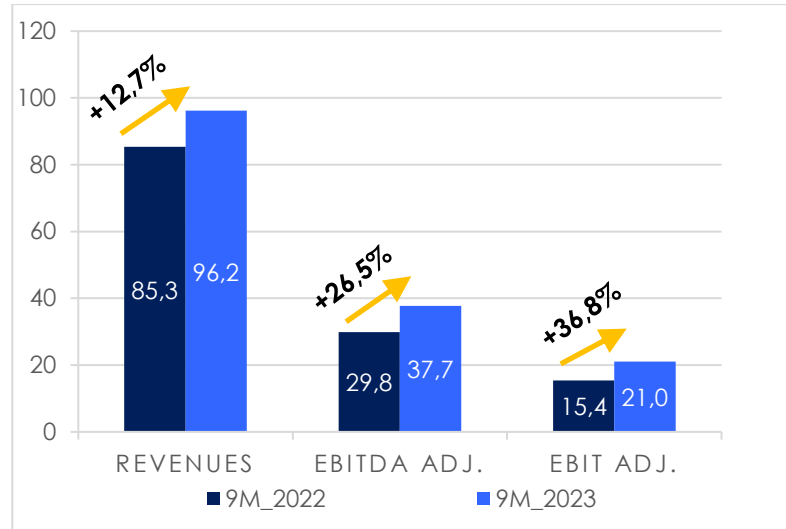
	Nove mesi al 30.09.2023	Nove mesi al 30.09.2022	Nove mesi al 30.09.2023 Adjusted	Nove mesi al 30.09.2022 Adjusted	% Adj.Var
Totale ricavi e proventi operativi	96.185.365	85.336.509	96.185.365	85.336.509	12,7%
EBITDA (Margine operativo lordo)	34.951.426	28.220.186	37.739.990	29.836.988	26,5%
EBIT (Margine operativo)	14.734.798	10.079.020	21.033.245	15.377.483	36,8%
Risultato prima delle imposte	9.244.471	6.534.815	15.542.919	11.404.777	36,3%
Utile netto consolidato	6.783.658	5.995.844	11.631.674	9.564.616	21,6%

L'EBITDA Adjusted consolidato pari a Euro 37,7 milioni (Euro 29,8 milioni nei 9M 2022), +26,5% rispetto ai 9M 2022 grazie alla concentrazione nei servizi Cloud, al livello di ottimizzazione raggiunto nell'organizzazione dei processi e dei servizi operativi, alle sinergie di costo e al continuo miglioramento del margine delle società acquisite che hanno mitigato l'impatto della crescita dei costi dell'energia in particolare in Germania. Il margine sui ricavi al 30 settembre 2023 è pari al 39,2%, in aumento rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente (35,0% nei 9M 2022), ed in miglioramento anche rispetto all'ultimo trimestre dell'esercizio 2022 (36,9%). L'Ebitda Adjusted esclude gli effetti derivanti dalle operazioni straordinarie di merger & acquisition per Euro 922 migliaia, i costi relativi ai piani delle stock options e stock grant per Euro 943 migliaia, i costi per riorganizzazione del personale per Euro 924 migliaia.

L'EBIT Adjusted consolidato pari a Euro 21,0 milioni (Euro 15,4 milioni nei 9M 2022), +36,8% rispetto ai 9M 2022 con un margine sui ricavi al 21,9%, ammortamenti e svalutazioni pari ad Euro 16,7 milioni, in crescita rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente (Euro 14,2 milioni nei 9M 2022). L'Ebit Adjusted esclude l'ammortamento delle immobilizzazioni immateriali e materiali derivanti dalla Purchase Price Allocation riferita alle acquisizioni per Euro 3,5 milioni.

L'utile netto Adjusted consolidato, include l'effetto fiscale calcolato sulle normalizzazioni a livello di risultato operativo consolidato. Al 30 settembre 2023 la voce oneri finanziari registra principalmente l'effetto degli interessi afferenti ai prestiti obbligazionari per Euro 3,8 milioni, mentre la voce proventi finanziari è costituita principalmente dagli interessi attivi dei titoli iscritti nelle altre attività finanziarie.

KEY FINANCIALS (€mln)



Italia

Revenues **42.7 M€**
44.3% of Group Revenues

EBITDA Adj. **19.6 M€**
52% of Group EBITDA
46.0% EBITDA Margin

EBIT Adj. **9.54 M€**
45.4% of Group EBIT
22.4% EBIT Margin



Germania

Revenues **53.5 M€**
55.7% of Group Revenues

EBITDA Adj. **18.1 M€**
48% of Group EBITDA
33.9% EBITDA Margin

EBIT Adj. **11.5 M€**
54.6% of Group EBIT
21.8% EBIT Margin

Il conto economico riclassificato della Società al 30 settembre 2023 confrontato con lo stesso periodo dell'esercizio precedente è il seguente (in Euro):

	Nove mesi al 30.09.2023	Nove mesi al 30.09.2022	Nove mesi al 30.09.2023 Adjsuted	Nove mesi al 30.09.2022 Adjsuted
Ricavi e Proventi Operativi	96.185.365	85.336.509	96.185.365	85.336.509
Acquisti e prestazioni di servizi	(33.454.293)	(34.754.909)	(31.826.851)	(33.604.828)
Costo del lavoro	(26.243.036)	(21.530.338)	(25.081.914)	(21.063.616)
Altri costi ed oneri operativi	(1.650.095)	(888.076)	(1.650.095)	(888.076)
Variazione rimanenze	113.486	57.000	113.486	57.000
EBITDA	34.951.426	28.220.186	37.739.990	29.836.988
<i>EBITDA Margin</i>	36,3%	33,1%	39,2%	35,0%
Ammortamenti, svalutazioni	(20.216.629)	(18.141.166)	(16.706.745)	(14.459.506)
EBIT	14.734.798	10.079.020	21.033.245	15.377.483
<i>EBIT Margin</i>	15,3%	11,8%	21,9%	18,0%
Proventi ed oneri	(5.490.327)	(3.544.205)	(5.490.327)	(3.972.705)
Imposte	(2.460.813)	(538.971)	(3.911.244)	(1.840.162)
Risultato netto	6.783.658	5.995.844	11.631.675	9.564.616

A migliore descrizione della situazione reddituale della società si riportano nella tabella sottostante alcuni indici di redditività confrontati con gli stessi indici relativi ai bilanci degli esercizi precedenti. Gli indici sono calcolati sui valori di bilancio consolidato:

Formula	30.09.2023	30.09.2022	30.09.2023 Adjsuted	30.09.2022 Adjsuted
Utile netto / patrimonio	21,08%	15,66%	17,58%	22,85%
Risultato operativo / Capitale investito	4,65%	3,54%	6,63%	5,40%
Risultato operativo / Valore della produzione	15,32%	11,81%	21,87%	18,02%



Principali dati patrimoniali

Lo stato patrimoniale riclassificato del Gruppo al 30 settembre 2023 confrontato con l'esercizio precedente è il seguente (in Euro):

	30.09.2023 Consolidato	31.12.2022 Consolidato
Immobilizzazioni immateriali nette	180.221.514	173.269.442
Immobilizzazioni materiali nette	66.045.362	60.839.231
Partecipazioni ed altre immobilizzazioni finanziarie	14.371	17.098
Altri crediti a lungo termine	812.837	607.823
Attività per imposte anticipate	2.038.417	1.637.180
Capitale immobilizzato	249.132.502	236.370.774
Rimanenze di magazzino	300.189	186.703
Crediti commerciali a breve t.	25.757.840	25.177.311
Crediti v/ società del gruppo	0	6.003
Attività finanziarie correnti	15.867.828	901.133
Altri crediti	10.148.867	8.869.224
Disponibilità liquide	15.908.512	31.458.080
Attività d'esercizio a breve termine	67.983.237	66.598.454
Capitale investito	317.115.738	302.969.228
Debiti verso banche (entro 12 mesi)	10.753.443	5.580.914
Debiti Prestito Obbligazionario (entro 12 mesi)	7.899.215	903.324
Debiti verso altri finanziatori (entro 12 mesi)	8.004.357	7.553.375
Debiti v/Fornitori (entro 12 mesi)	20.792.989	14.918.435
Debiti tributari e previdenziali	2.515.643	3.268.246
Altre passività finanziarie a breve termine	2.495.774	2.943.671
Altri debiti	10.978.091	11.477.764
Passività d'esercizio a breve termine	63.439.511	46.645.728
Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato	2.961.272	2.719.278
Debiti verso banche (oltre 12 mesi)	26.476.079	13.384.703
Debiti Prestito Obbligazionario (oltre 12 mesi)	161.192.304	167.683.547
Debiti verso altri finanziatori (oltre 12 mesi)	14.101.562	14.074.473
Fondo per rischi ed oneri	505.768	522.277
Altre passività finanziarie a lungo termine	330.801	1.061.814
Altri debiti a medio e lungo termine	109.883	195.416
Altri debiti e passività non correnti	110.916	-
Debiti tributari per imposte differite	15.711.394	16.434.674
Passività a medio lungo termine	221.499.978	216.076.180
Capitale di terzi	284.939.489	262.721.908
Patrimonio netto	32.176.249	40.247.320
Mezzi Propri	32.176.249	40.247.320
Mezzi propri e capitale di terzi	317.115.739	302.969.228

Principali note ai dati patrimoniali

Il valore delle immobilizzazioni rimane sostanzialmente invariato in quanto l'effetto degli investimenti capex per circa Euro 18,2 milioni e per investimenti in diritti d'uso per circa Euro 4,6 milioni (IFRS16 canoni di locazione ed auto) sono stati bilanciati dagli ammortamenti per circa Euro 19,812 milioni. L'incremento dell'avviamento è dovuto all'acquisizione di Global.

Nel corso dei nove mesi sono stati sottoscritti nuovi contratti di diritti d'uso (IFRS16) per l'importo di Euro 7,2 milioni. Nel corso dei nove mesi sono stati generati ottimi flussi di cassa, nonostante le disponibilità liquide riflettano uscite di cassa per Euro 15,5 milioni a fronte l'utilizzo della liquidità per l'acquisto delle azioni proprie per l'importo di Euro 15,2 milioni, vendita di azioni proprie per circa 6,7 milioni, dividendi pagati per l'importo di Euro 7,8 milioni, l'acquisto della partecipazione di Global Access per Euro 7,3 milioni (al netto delle disponibilità liquide), nonché per il saldo della partecipazione in ERPTech per Euro 0,65 milioni, ed Earn out delle società acquisite per Euro 1,1 milioni. Considerata l'attuale situazione dei tassi di interesse sul mercato, il Gruppo ha parzialmente investito la liquidità, per Euro 13 milioni, in titoli di stato italiano a breve termine. La voce debiti verso altri finanziatori include l'importo di circa Euro 7,2 milioni relativo agli investimenti nei 9 mesi 2023, di cui Euro 2,6 milioni riferiti alle quote di capitale dei canoni di leasing a scadere in base alla valutazione con il metodo finanziario (IFRS16 in parte già iscritte in forza del precedente principio IAS17) e per la parte residua riferita ai debiti dei contratti di locazione immobiliare e contratti di noleggio autovetture, relativi al sopracitato principio ed esclusi dal rendiconto finanziario.

I debiti finanziari sono principalmente riferiti a debiti per leasing (Right of use).

Rendiconto finanziario sintetico

Nella tabella sottostante si riporta il rendiconto finanziario sintetico del periodo, confrontato con la chiusura dell'esercizio precedente e lo stesso periodo dell'esercizio precedente:

	30.09.2023	30.09.2022
Risultato netto da attività di funzionamento	6.783.658	5.995.844
Rettifiche relative alle voci che non hanno effetto sulla liquidità	28.913.207	22.261.800
Flussi di cassa dell'attività operativa prima delle variazioni di capitale circolante	35.696.865	28.257.644
Variazioni nelle attività e passività correnti	2.340.283	(6.787.273)
Variazioni nelle attività e passività correnti non ricorrenti	(662.881)	805.261
Disponibilità liquide generate dall'attività operativa	(5.900.785)	(2.645.305)
Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa (a)	31.473.482	19.630.327
Disponibilità liquide nette impiegate nell'attività di investimento (b)	(36.332.421)	(15.732.712)
Disponibilità liquide nette derivanti dall'attività finanziaria (c)	(10.690.628)	(26.476.053)
Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti (a+b+c)	(15.549.568)	(22.578.438)
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine dell'esercizio	15.908.512	14.866.605
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio dell'esercizio	31.458.080	37.445.042
Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	(15.549.568)	(22.578.437)

Principali dati finanziari

La posizione finanziaria netta al 31 marzo 2023 è la seguente:

	30.09.2023	31.12.2022
A - Cassa e altre disponibilità liquide ed equivalenti	15.908.512	31.458.080
B - Titoli detenuti per la negoziazione	0	0
C - Attività finanziarie correnti	15.867.828	901.133
D - Liquidità (A + B + C)	31.776.340	32.359.213
E - Debiti verso banche correnti	(10.753.443)	(5.580.914)
F - Altre passività finanziarie correnti	(2.495.774)	(2.943.671)
G - Debiti verso altri finanziatori	(8.004.357)	(7.553.375)
H - Prestito Obbligazionario corrente	(7.899.215)	(903.324)
I - Indebitamento finanziario corrente (E + F + G + H)	(29.152.788)	(16.981.283)
J - Indebitamento finanziario netto corrente (I - D)	2.623.551	15.377.930
K - Debiti verso banche	(26.476.079)	(13.384.703)
L - Debiti verso altri finanziatori	(14.101.562)	(14.074.473)
M - Prestito Obbligazionario non corrente	(161.192.304)	(167.683.547)
N - Altre passività finanziarie non correnti	(330.801)	(1.061.814)
O - Debiti commerciali e altri debiti non correnti	0	0
P. Indebitamento finanziario non corrente (K + L + M + N + O)	(202.100.745)	(196.204.536)
Q - Indebitamento finanziario netto di Gruppo (J + P)	(199.477.194)	(180.826.606)

La posizione finanziaria netta è allineata alla definizione contenuta nel richiamo di attenzione Consob n.5/21 del 29 aprile 2021: "Raccomandazioni per l'attuazione uniforme del regolamento della Commissione Europea sui prospetti informativi".

A parere degli amministratori non sono presenti componenti alcune di indebitamento implicito secondo quanto indicato dagli Orientamenti in materia di obblighi di informativa ai sensi del regolamento sul prospetto pubblicato da Esmā in data 3 marzo 2021. Il Gruppo non ha altresì in essere operazioni di reverse factoring e supply agreement.



Nel corso dei nove mesi si sono registrati buoni flussi di cassa generati dall'attività operativa, si riflette un'incidenza degli investimenti per circa 22,9 milioni, dovuta all'acquisto di infrastrutture informatiche e software legati alle nuove commesse. La voce debiti verso altri finanziatori include l'importo di circa Euro 7,8 milioni relativo agli investimenti del primo semestre 2023, precisamente alle quote di capitale dei canoni di leasing a scadere in base alla valutazione con il metodo finanziario (IFRS16 in parte già iscritte in forza del precedente principio IAS17) oltre ai debiti dei contratti di locazione immobiliare e contratti di noleggio autovetture, relativi al sopracitato principio ed esclusi dal rendiconto finanziario.

I debiti finanziari sono principalmente riferiti a debiti per leasing (Right of use).

		30.09.2023	31.12.2022
Liquidità primaria	Attività correnti / Passività correnti	1,07	1,43
Indebitamento	Capitale terzi / Capitale proprio	1,93	1,11



Nella tabella sottostante si riporta il rendiconto finanziario del periodo, confrontato con quello dello stesso periodo dell'esercizio precedente:

RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO	30.09.2023	30.09.2022
Risultato netto da attività di funzionamento	6.783.658	5.995.844
<i> Rettifiche relative alle voci che non hanno effetto sulla liquidità:</i>		
Ammortamenti, accantonamenti, rivalutazioni e svalutazioni	20.216.629	18.141.166
Variazioni Benefici ai dipendenti	241.994	224.907
Proventi ed Oneri finanziari	5.490.327	3.086.847
Imposte sul reddito	2.460.813	538.971
Altri oneri/(proventi) non monetari*	503.445	269.909
Flussi di cassa dell'attività operativa prima delle variazioni di capitale circolante	35.696.865	28.257.644
<i>Variazioni nelle attività e passività correnti:</i>		
Decremento (incremento) rimanenze	(113.486)	(290.937)
Decremento (incremento) crediti commerciali	(520.398)	(6.245.805)
Incremento (decremento) debiti commerciali	5.652.100	4.365.731
Incremento (decremento) crediti e debiti tributari	(926.815)	(229.106)
Decremento (incremento) altre attività correnti	(1.720.645)	(3.243.773)
Incremento (decremento) altre passività correnti	(30.472)	(1.143.384)
Decremento (incremento) altre attività non correnti	(210.651)	(117.802)
Incremento (decremento) altre passività non correnti	110.916	0
Decremento (incremento) Attività derivanti da contratto	41.152	(2.169.557)
Incremento (decremento) Passività derivanti da contratto	(604.298)	3.092.620
Imposte sul reddito pagate	(3.586.541)	(2.153.364)
Interessi pagati / incassati	(2.314.244)	(491.940)
Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa (a)	31.473.481	19.630.327
Incrementi netti delle attività immateriali	(5.516.253)	(6.369.634)
Incrementi netti delle attività materiali	(10.482.954)	(8.569.620)
Decremento (incremento) attività di investimento	(13.000.000)	20.420.911
Flusso di cassa da aggregazioni aziendali al netto delle disponibilità liquide	(7.333.214)	(21.214.369)
Disponibilità liquide nette impiegate nell'attività di investimento (b)	(36.332.421)	(15.732.712)
Accensione nuovi finanziamenti	22.000.000	6.198.075
Rimborso finanziamenti	(6.696.425)	(3.316.538)
Pagamenti debiti per locazioni	(7.905.445)	(7.865.602)
Pagamento corrispettivi differiti per aggregazioni aziendali	(1.752.073)	(5.551.919)
Dividendi pagati	(7.818.114)	(8.359.585)
(Acquisto) Utilizzo azioni proprie	(8.518.570)	(7.580.483)
Disponibilità liquide nette derivanti dall'attività finanziaria (c)	(10.690.628)	(26.476.052)
Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti a+b+c	(15.549.568)	(22.578.437)
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine dell'esercizio	15.908.512	14.866.605
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio dell'esercizio	31.458.080	37.445.042
Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	(15.549.568)	(22.578.437)

Strumenti finanziari

Si segnala che il Gruppo al 30 settembre 2023 non ha in essere strumenti finanziari derivati.

Azioni proprie o di società controllante

Ai sensi dell'art. 2428 punti 3) e 4) C.C. la Capogruppo detiene n.1.842.158 azioni proprie ma non detiene quote di società controllanti possedute dalla Società anche per tramite di società fiduciaria o per interposta persona né azioni o quote di società controllanti sono state acquistate e/o alienate dalla Società, nel corso del periodo, anche per tramite di società fiduciaria o per interposta persona.

Al 30 settembre 2023 le n. 1.842.158 azioni proprie (6,57% del capitale sociale) detenute da Wiit S.p.A., sono iscritte in bilancio per un valore complessivo 29.156.610.

In conformità agli International Financial Reporting Standards (IFRS) tale valore è stato portato a riduzione del patrimonio netto.

Il valore di mercato al 30.09.2023 delle azioni proprie è pari ad Euro 27.890.272.

Informazioni attinenti all'ambiente e al personale

Tenuto conto del ruolo sociale dell'impresa come evidenziato anche dal documento sulla relazione sulla gestione del Consiglio Nazionale dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili, si ritiene opportuno fornire le seguenti informazioni attinenti all'ambiente e al personale.

Personale

Nel corso dei nove mesi dell'esercizio 2023 non si sono verificate morti sul lavoro del personale iscritto al libro matricola.

Nel corso dei nove mesi dell'esercizio 2023 non si sono verificati infortuni gravi sul lavoro che hanno comportato lesioni gravi o gravissime al personale iscritto al libro matricola.

Nel corso dei nove mesi dell'esercizio 2023 non si sono registrati addebiti in ordine a malattie professionali su dipendenti o ex dipendenti e cause di mobbing, per cui la società è stata dichiarata definitivamente responsabile.

Ambiente

Nel corso dei nove mesi dell'esercizio 2023 non si sono verificati danni causati all'ambiente per cui la società è stata dichiarata colpevole in via definitiva. Nel corso dei primi tre mesi dell'esercizio 2023 al Gruppo non sono state inflitte sanzioni o pene definitive per reati o danni ambientali.



Contract

INVOICE

Date: xxxxxx
Invoice No: 010001
Customer ID: 223

Quantity	Amount
246.53	855.75
594.67	492.74
386.40	400.00
456.00	456.00

Growth
-11%
+37%
+42%
+78%
+18%

May	June
24,796	45,596
354	1,076
133	190
	134
	47,796



Rapporti con imprese controllate, collegate, controllanti

	COSTI	WIIT FIN	WIIT	WIIT SWISS	MYLOC	BOREUS	GECKO	CODEFIT	LANSOL GMBH	LANSOL DATACENTER	WIIT AG	GLOBAL	TOTALE	
RICAVI	WIIT FIN	-	374.250	-	-	-	-	-	-	-	-	-	374.250	
	WIIT	-	-	-	448.755	2.810.426	1.512.736	-	1.057	-	22.867	1.642	4.797.482	
	WIIT SWISS	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
	MYLOC	-	8.460	-	-	-	5.500	-	5.657	-	164.859	-	184.476	
	BOREUS	-	-	-	60.210	-	151.348	-	-	-	-	-	211.558	
	GECKO	-	-	-	72.531	108.860	-	5.678	-	-	-	-	187.069	
	CODEFIT	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
	LANSOL GMBH	-	-	-	998	-	-	-	-	49.500	-	-	50.498	
	LANSOL DATACENTER	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
	WIIT AG	-	-	-	675.000	405.000	270.000	-	-	-	-	-	1.350.000	
	GLOBAL	-	-	-	2.174	-	-	-	-	-	-	-	2.174	
	TOTALE	-	382.710	-	1.259.668	3.324.286	1.939.584	5.678	6.713	49.500	187.726	1.642	7.157.507	
	DEBITI	WIIT FIN	-	1.303.407	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1.303.407
		WIIT	-	-	-	52.477	-	-	-	-	-	-	-	52.477
WIIT SWISS		-	98.549	-	-	-	-	-	-	-	-	-	98.549	
MYLOC		-	21.338.911	-	-	3.500.000	3.500.000	-	1.250.000	-	535.500	600.000	30.724.411	
BOREUS		-	120.059	-	-	-	3.577	-	-	-	-	-	123.635	
GECKO		-	6.669	-	-	18.927	-	-	-	-	-	-	25.596	
CODEFIT		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
LANSOL GMBH		-	1.057	-	779	-	-	-	-	-	-	-	1.836	
LANSOL DATACENTER		-	-	-	-	-	-	-	2.249.388	-	-	-	2.249.388	
WIIT AG		-	22.237	-	6.590	-	-	-	-	-	-	-	28.827	
GLOBAL		-	1.642	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1.642	
TOTALE		-	22.892.529	-	59.847	3.518.927	3.503.577	-	3.499.388	-	535.500	600.000	34.609.768	

Si fa presente che le operazioni effettuate con parti correlate, ivi incluse le operazioni infragruppo, non sono quantificabili né come atipiche né come inusuali, rientrando nell'ordinario corso degli affari della società del Gruppo. Dette operazioni sono state regolate a condizioni di mercato. I debiti e crediti di Wiit verso le controllate Wiit Swiss e myLoc accolgono oltre ai debiti commerciali anche la parte relativa alla gestione accentrata della tesoreria.

I crediti verso WIIT Fin S.r.l. includono la parte relativa al consolidato fiscale.



Fatti di rilievo avvenuti dopo la chiusura del periodo 30 settembre 2023

In data 12 ottobre 2023 l'Amministratore Delegato Alessandro Cozzi tramite la controllante WIIT FIN S.r.l. ha completato l'acquisto di 387.732 di azioni di WIIT portando la sua partecipazione al 56,47% del capitale sociale e al 70,82% dei diritti di voto. Questa operazione testimonia l'impegno nel sostenere i progetti di lungo termine dell'azienda e nel creare valore per gli azionisti.

Nel corso del mese di ottobre si è perfezionata la fusione di LANSOL Datacenter GmbH in LANSOL GmbH, con effetto 1° gennaio 2023.

In data 7 novembre 2023, la Capogruppo ha siglato un nuovo contratto quinquennale ad ampliamento di quello in essere per un valore complessivo di circa 3,7 milioni di euro, di cui 2,2 milioni di euro per nuovi servizi Premium Cloud, con un'estensione del perimetro e adozione del modello Secure Cloud, con un'importante società italiana (il "Cliente"), specializzata nell'offerta di servizi legali e fiscali. Il Cliente ha scelto WIIT, per i prossimi cinque anni, confermando la partnership già attiva e consolidata negli anni per i servizi di Cyber Security a protezione dei propri dati, processi ed endpoint con servizi di Enterprise SOC, sicurezza fisica perimetrale e logica.

Evoluzione prevedibile della gestione

Il Gruppo Wiit al 30 settembre 2023 risulta esposto in misura marginale al mercato russo ed ucraino; il Gruppo ha ricavi verso la Russia al 30 settembre 2023 pari ad Euro 71 migliaia, (0,07% dei ricavi) e verso l'Ucraina pari ad Euro 175 migliaia (0,18% dei ricavi). Gli amministratori non ritengono che da tali rapporti commerciali possano scaturire né direttamente né indirettamente rischi, nonostante il conflitto russo-ucraino stia accentuando in linea generale il costo delle materie prime. Al 30 settembre il Gruppo non risulta esposto nel mercato israeliano.

Il Gruppo WIIT, grazie al positivo andamento della pipeline commerciale caratterizza dall'acquisizione di nuovi clienti e dal rinnovo di contratti pluriennali, prevede un anno 2023 in continua crescita e in linea con le aspettative di mercato. Rimane il focus sul miglioramento dell'EBITDA margin grazie alla crescita dei ricavi core e dei servizi a valore aggiunto, al livello di ottimizzazione raggiunto nell'organizzazione dei processi e dei servizi operativi, alle sinergie di costo e al continuo miglioramento del margine per effetto delle fusioni delle società controllate italiane nella Capogruppo e delle società acquisite, nonostante una previsione prudenziale dei costi dell'energia attesi in linea con l'anno precedente. Infine, prosegue, in linea con la strategia di crescita, lo scouting M&A nella "D-A-CH zone" e il mercato tedesco continua a rappresentare una significativa opportunità di espansione del Gruppo in Europa.

Milano, 13 novembre 2023

Per il Consiglio di Amministrazione
Il Presidente
(Riccardo Sciutto)



Dichiarazione del dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili e societari a norma delle disposizioni dell'art.154 – bis comma 2 del D.Lgs. n.58/1998 (TUF)

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili e societari dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel presente Resoconto Intermedio di Gestione al 30 settembre 2023 corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Milano, 13/11/2023

Il Dirigente Preposto
(Stefano Pasotto)