

<p>Informazione Regolamentata n. 20054-2</p>	<p>Data/Ora Inizio Diffusione 10 Gennaio 2024 17:50:17</p>	<p>Euronext Growth Milan</p>
--	--	------------------------------

Societa' : GROWENS

Identificativo Informazione Regolamentata : 185223

Nome utilizzatore : Capelli

Tipologia : REGEM

Data/Ora Ricezione : 10 Gennaio 2024 17:50:17

Data/Ora Inizio Diffusione : 10 Gennaio 2024 17:50:17

Oggetto : Q4/December 2023 sales preview

Testo del comunicato

Annual Recurring Revenues SaaS in crescita del 16,9% Vendite CPaaS in crescita del 2% (-3% sull'intero esercizio)



PRICE SENSITIVE

COMUNICATO STAMPA

Annual Recurring Revenues SaaS in crescita del 16,9%
Vendite CPaaS in crescita del 2% (-3% sull'intero esercizio)

Milano, 10 gennaio 2024 – Growens S.p.A. – GROW (la “Società” o l’“Emittente” o “Growens”), società ammessa alle negoziazioni su Euronext Growth Milan, sistema multilaterale di scambi organizzato da Borsa Italiana, e operante nel settore delle *cloud marketing technologies*, comunica in data odierna i dati del quarto trimestre (Q4 2023) relativi alle vendite della linea di business CPaaS e alle Annual Recurring Revenues (ARR) della linea di business SaaS a dicembre 2023.

I dati, non sottoposti a revisione, mostrano

- per la linea di business SaaS (Software as a Service), un ARR pari a 11,5M EUR a dicembre 2023, in crescita del 14,6% rispetto al dato di pari periodo 2022 (ovvero 16,9% a cambio costante);
- per la linea di business CPaaS (Communication Platform as a Service), una crescita del 2% nel Q4 2023 (a 16,5M EUR) rispetto al Q4 2022 (16,2M EUR), e un dato di vendita per l'intero esercizio chiuso al 31 dicembre 2023 pari a 63,1M EUR, in decrescita del 2,7% rispetto al 2022.

Principali dati e indicatori

ARR SAAS

Business Unit	ARR Dicembre 2023	ARR Dicembre 2022	Var %
Beefree EUR/000	11.526	10.056	14,6%
Beefree USD/000	12.566	10.751	16,9%

Dato gestionale non approvato dal Consiglio di Amministrazione e non sottoposto a revisione. L'ARR (Annual Recurring Revenue) è calcolato sommando i canoni annuali di abbonamento attivi di dicembre 2023 e 2022 e non disdetti. Nel caso di canoni mensili, il valore viene annualizzato (moltiplicato per 12). I canoni rappresentano le vendite ricorrenti: tale voce non include le vendite di servizi professionali, traffico SMS e altri servizi venduti

una tantum, mentre include usage fee come chiamate API, hosting di immagini e utenti aggiuntivi che hanno un comportamento ricorrente (dato stimato per il mese di dicembre 2023). L'ARR non rappresenta pertanto un dato di tipo storico, comparabile con le vendite CPaaS sotto riportate.

VENDITE CPAAS

Business Unit	Q4 2023	Q4 2022	Var %	FY 2023	FY 2022	Var %
Agile Telecom	16.526	16.195	2,0%	63.140	64.861	(2,7%)

Dati in EUR/000.

Dato gestionale non approvato dal Consiglio di Amministrazione e non sottoposto a revisione. Il dato sopra riportato potrebbe differire da quanto riportato in sede di bilanci o relazioni gestionali di periodo per imputazioni di competenza.

Per quanto riguarda la linea di business CPaaS, **Agile Telecom** ha registrato vendite Q4 pari a circa 16,5M EUR, in crescita del 2% rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente. Tale dato conferma i contributi positivi dell'ultima parte dell'anno, con importanti eventi di marketing quali il Black Friday e le festività natalizie.

Passando alla linea di business SaaS, la Business Unit **Beefree** (beefree.io), con un ARR di 11,5M di Euro (ovvero 12,6M di USD), considerando il cambio storico EUR/USD alla stipula dei contratti, in crescita di circa il 14,6% (ovvero circa il 17% a cambio costante) rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente, grazie all'incremento dei volumi di vendita e di usage.



Growens (GROW) è uno dei principali player in Europa nel campo delle Cloud Marketing Technologies, con migliaia di clienti in tutto il mondo. Le sue soluzioni SaaS e CPaaS consentono a PMI e grandi aziende di comunicare efficacemente con i propri clienti attraverso modalità in costante evoluzione. A partire da MailUp, dal 2002 il Gruppo ha intrapreso un percorso di costante crescita sia organica sia per linee esterne, culminato nel lancio di prodotti innovativi come [Beefree.io](https://beefree.io).

La società è ammessa alle negoziazioni sul sistema multilaterale di negoziazioni Euronext Growth Milan (EGM) dal 2014, con un flottante superiore al 31%.

ISIN IT0005040354 - Reuters: GROW.MI - Bloomberg: GROW IM

Media & Guidelines: <https://growens.io/en/media-guidelines>

Per informazioni

Growens Investor Relations

Micaela Cristina Capelli
+39 02 71040485
investor.relations@growens.io

Euronext Growth Advisor

BPER Banca
+39 051 2756537
growens@bper.it

Growens Ufficio Stampa

Maria Giulia Ganassini
+39 02 89603080
press@growens.io
growens.io

Fine Comunicato n.20054-2

Numero di Pagine: 4