

Informazione Regolamentata n. 20205-16-2024	Data/Ora Inizio Diffusione 28 Marzo 2024 14:01:18	Euronext Growth Milan
---	--	-----------------------

Societa' : EVISO

Identificativo Informazione
Regolamentata : 188150

Utenza - Referente : EVISONSS01 - FEDERICA BERARDI

Tipologia : REGEM; 1.2

Data/Ora Ricezione : 28 Marzo 2024 14:01:18

Data/Ora Inizio Diffusione : 28 Marzo 2024 14:01:18

Oggetto : IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE
APPROVA LA RELAZIONE SEMESTRALE
LUGLIO – DICEMBRE 2023

Testo del comunicato

Vedi allegato



Comunicato Stampa

eVISO: IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE APPROVA LA RELAZIONE SEMESTRALE LUGLIO – DICEMBRE 2023

MIGLIORI RISULTATI SEMESTRALI DI SEMPRE: EBITDA A € 5,4 MILIONI, CON GROSS MARGIN A € 8,3 MILIONI E RISULTATO NETTO IN FORTE CRESCITA A € 2,4 MILIONI

400.000 UTENTI GESTITI, OLTRE 200% DI CRESCITA DEI MARGINI UNITARI E AUMENTO SIGNIFICATIVO NEI VOLUMI EROGATI CONFERMANO LA SCALABILITÀ DEL MODELLO DI BUSINESS DI EVISO

Principali risultati semestre luglio–dicembre 2023:

- Ricavi a € 109,1 milioni rispetto a € 145,4 milioni del semestre al 31 dicembre 2022
- EBITDA¹ a € 5,4 milioni rispetto a € 0,1 milioni del semestre al 31 dicembre 2022
- Risultato netto a € 2,4 milioni rispetto a € -1,0 milioni del primo semestre 2022
- Posizione Finanziaria Netta (PFN) a € 5,3 milioni (*cash positive*) rispetto a € 9,0 milioni (*cash positive*) al 30 giugno 2023 e € -4,0 milioni (*cash negative*) al 31 dicembre 2022
- Gross margin unitario, utenze dirette power pari a 30,08 €/MWh (+204%YoY)
- Gross margin unitario, mercato power Reseller, pari a 12,20 €/MWh (+445%YoY)

Saluzzo (CN), 28 marzo 2024 – Il Consiglio di Amministrazione di eVISO S.p.A. (simbolo: EVISO) –società COMMOD-TECH, quotata all’EGM, con una infrastruttura di intelligenza artificiale proprietaria che opera nel settore delle materie prime (luce, gas, mele) – ha esaminato e approvato, in data odierna, la Relazione Semestrale al 31 dicembre 2023, redatta ai sensi del Regolamento Emittenti Euronext Growth Milan ed in conformità ai principi contabili italiani.

Nel semestre appena concluso eVISO ha generato € 5,4 milioni di EBITDA, il valore più alto di sempre, risultato che segna in modo concreto l’accelerazione rispetto ai € 0,1 milioni di EBITDA dello stesso semestre del 2022 (caratterizzato da dinamiche anomale dal prezzo dell’energia) e l’aumento del 157% rispetto ai € 2,1 milioni di EBITDA dei 12 mesi dell’intero esercizio FY22-23.

Il semestre concluso a dicembre 2023, grazie al notevole incremento del numero di utenti e dei volumi, segnala la ripresa di eVISO dopo le dinamiche esterne negative del periodo luglio-dicembre 2022. L’energia erogata è cresciuta del 47% attestandosi a 431 GWh mentre gli utenti serviti totali superano quota 400 mila (+ 66% YoY).

La forte accelerazione dell’EBITDA e la capacità di mantenere una profit formula con un cash conversion cycle positivo, che posiziona la PFN ad oltre € 5,3 milioni di cassa, sono la dimostrazione concreta che il

¹ EBITDA: Indicatore Alternativo di Performance. L’EBITDA (*Earning Before Interest Taxes Depreciations and Amortizations* – Margine Operativo Lordo) rappresenta un indicatore alternativo di performance non definito dai principi contabili italiani ma utilizzato dal management della società per monitorare e valutare l’andamento operativo della stessa, in quanto non influenzato dalla volatilità dovuta agli effetti dei diversi criteri di determinazione degli imponibili fiscali, dall’ammontare e caratteristiche del capitale impiegato nonché dalle relative politiche di ammortamento. Tale indicatore è definito per eVISO come Utile/(Perdita) del periodo al lordo degli ammortamenti e svalutazioni di immobilizzazioni materiali e immateriali, degli oneri e proventi finanziari e delle imposte sul reddito.

business model a piattaforma adottato da eVISO ha ormai superato la dimensione di scala necessaria per creare sempre più valore in modo strutturale.

I risultati ottenuti evidenziano la scalabilità del business model di eVISO, favorita dalla sua infrastruttura digitale proprietaria, la quale consente di gestire un numero crescente di utenti a parità di costo. Questo favorisce un aumento graduale della redditività della società nel corso del tempo.

Gianfranco Sorasio, CEO di eVISO, ha commentato: *“Nel 2023 l'attenzione sull'Intelligenza Artificiale è cresciuta a livello mondiale, con eVISO che si conferma pioniere nel suo utilizzo nel settore energetico europeo, come dimostra la nostra posizione di leadership come quarta società per fatturato nel settore IT & Software secondo il Financial Times. La profit formula di eVISO, basata su un business model a piattaforma, ha iniziato a mettere a terra in modo scalabile il suo valore nel semestre appena concluso: Gross Margin (GM) record a € 8,3 milioni, EBITDA semestrale record a € 5,4 milioni, utile netto semestrale record a € 2,4 milioni e posizione finanziaria netta pari a € 5,3 milioni (ovvero più cassa che debiti). I risultati 2023 aggregati delle utilities quotate² sul mercato principale evidenziano un tasso di indebitamento medio pari al 73% del fatturato aggregato e la Banca Centrale Europea³ rileva che il costo del debito per le imprese, area euro, a dicembre 2023 si è assestato al 5,25%. La capacità di generazione di cassa di eVISO continuerà ad essere un vantaggio competitivo significativo fintanto che i tassi di indebitamento medio delle utility ed i tassi di interesse non subiranno sfalci sostanziali. Siamo entusiasti dei risultati di scala raggiunti in questo semestre e della solida visibilità di crescita sui vari segmenti e geografie in cui operiamo”.*

PRINCIPALI RISULTATI ECONOMICO-FINANZIARI AL 31 DICEMBRE 2023

I ricavi sono pari a **€ 109,1 milioni**, rispetto a € 145,4 milioni del semestre luglio-dicembre 2022, per effetto della riduzione del 67% del prezzo dell'energia rispetto allo stesso semestre dell'anno precedente (da 358 €/MWh registrato nel semestre luglio-dicembre 2022 a 119 €/MWh).

Di seguito il *breakdown* dei ricavi per segmenti operativi:

€ milioni	31/12/2023	% SU TOTALE RICAVI	31/12/2022	% SU TOTALE RICAVI	VAR%
VENDITA ELETTRICITÀ CANALE DIRETTO	31,6	29%	48,3	33%	-34%
VENDITA ELETTRICITÀ CANALE RESELLER	65,7	60%	75,2	52%	-13%
VENDITA GAS NATURALE CANALE DIRETTO	1,4	1%	0,9	1%	60%
VENDITA GAS NATURALE CANALE RESELLER	0,0	0%	0,0	0%	n.a.
SERVIZI ACCESSORI E BIGDATA	2,8	3%	2,0	1%	44%
SMARTMELE	0,1	0%	0,0	0%	n.a.
TRADING ELETTRICITÀ	7,4	7%	19,0	13%	-61%
TOTALE RICAVI	109,1	100%	145,4	100%	-25%

Il **gross margin** si assesta a **€ 8,3 milioni**, in aumento di oltre 4X rispetto ai € 2,2 milioni dello stesso semestre dell'anno precedente, e in aumento di oltre il 22% rispetto al primo margine dell'intero esercizio precedente luglio 2022-giugno 2023 (6,8 M€).

² Milano Finanza (23 marzo 2024);

³ ECB Data Portal, Cost of borrowing, for corporations, euro area;

- **POWER**

Il numero di utenti rolling 12 mesi complessivamente serviti ha registrato un aumento del **+66%** (rispetto allo stesso semestre del 2022) attestandosi a quota **399 mila (Point Of Delivery, POD)**, mentre **il numero di resellers abbinati** è rimasto stabile a **94**, rappresentando così una quota del 13,5% degli operatori di vendita al mercato libero censiti in Italia (695) nell'Elenco Venditori Energia Elettrica (EVE) redatto dal Ministero Ambiente e Sicurezza Energetica aggiornato alla data del 31.01.2024.

L'energia totale erogata è aumentata del **49% a circa 431 GWh** (rispetto allo stesso semestre del 2022), coerentemente con l'aumento della base clienti, in particolare nel canale reseller segmento in cui è stata registrata la maggior crescita.

MERCATO CLIENTI DIRETTI

Nel segmento del **canale diretto** le **utenze (Point Of Delivery, POD) rolling 12 mesi gestite** sono cresciute del **51%** a **31.346** e l'energia consegnata è cresciuta del 25% a 134 GWh.

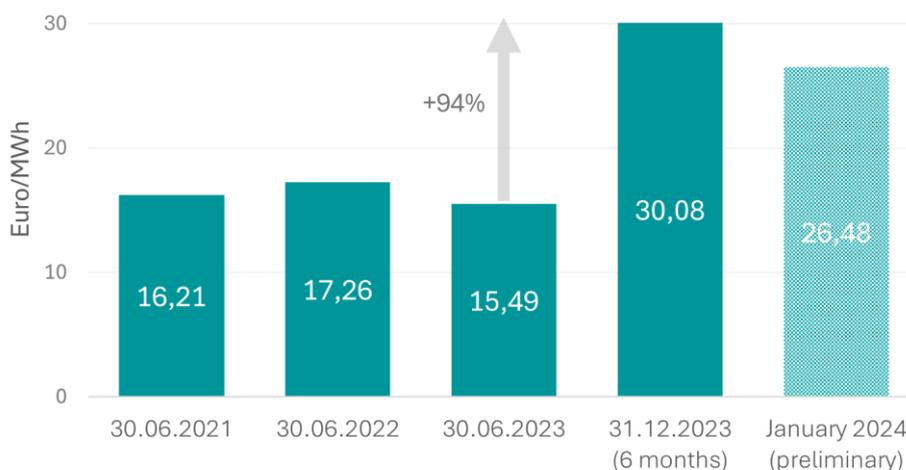
In termini di fatturato riportiamo una contrazione del 34% a € 31,6 milioni, dovuto per lo più alla riduzione e stabilizzazione del prezzo dell'energia, che passa da una media di 358 €/MWh (luglio 2022-dicembre 2022) ai 119 €/MWh medi del periodo luglio 2023-dicembre 2023, con un calo medio del 67%.

Il gross margin (GM, primo margine) dei clienti diretti passa da 9,91 €/MWh a 30,08 €/MWh segnando un aumento del 204% YoY.

La tabella che segue evidenzia l'evoluzione del gross margin (GM) verso la clientela diretta. Nel grafico è stato tralasciato il dato semestrale di GM dell'anno scorso (9,91 €/MWh) in quanto ritenuto straordinario (periodo caro energia) e quindi non significativo per la comprensione delle dinamiche evolutive. **La quarta colonna indica il gross margin medio del semestre appena trascorso, pari a 30,08 €/MWh, in aumento del 94% rispetto alla media dei 12 mesi dell'esercizio 22/23.**

Considerando che la marginalità mensile è soggetta a naturali oscillazioni mese su mese, il dato preliminare di gennaio 2024 (quinta colonna) conferma la relativa stabilità della marginalità.

Evolution of Gross Margin (Euro/MWh). Direct sales. Power.



La tabella riporta l'evoluzione del Gross Margin, power, clientela diretta. Le prime tre colonne indicano le marginalità storiche degli anni 20/21, 21/22 e 22/23 in €/MWh. La quarta colonna indica il Gross Margin medio del semestre appena trascorso. La quinta colonna indica i dati preliminari di marginalità registrata nel mese di gennaio 2024.

MERCATO CLIENTI RESELLERS

Nel segmento del **canale reseller le utenze rolling 12 mesi (POD)** sono cresciute del **69%** a **367.858**, mentre **l'energia consegnata è cresciuta del 63%** a **297 GWh**. Nonostante la riduzione del prezzo medio dell'energia del 67% nel semestre concluso a dicembre 2023, il fatturato generato dal canale reseller, per la vendita di energia elettrica riporta una contrazione di solo il 13% grazie all'aumento degli utenti e dei volumi.

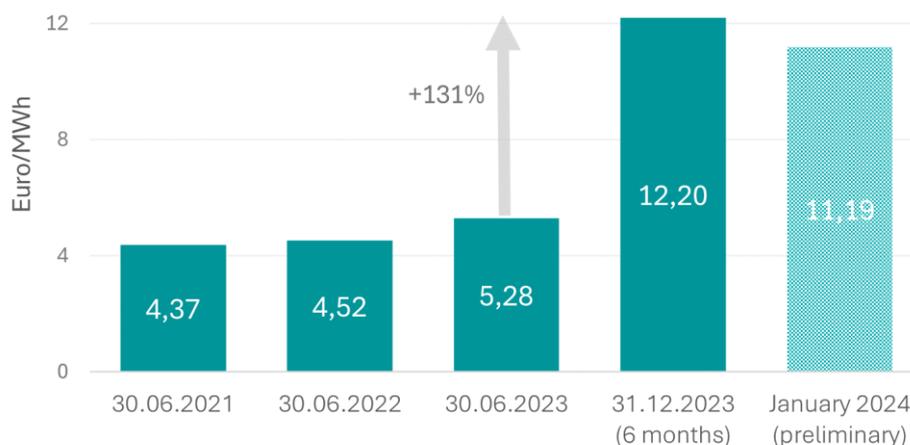
Il gross margin dei clienti reseller passa da 2,24 €/MWh a 12,20 €/MWh con un aumento del 445%.

Il grafico che segue presenta l'evoluzione del gross margin nel canale reseller. Nel grafico è stato tralasciato il dato semestrale di GM del semestre luglio-dicembre 2022 (2,2 €/MWh) in quanto straordinario. La quarta colonna indica la marginalità del semestre appena concluso, pari a 12,20 €/MWh, in aumento del 131% rispetto alla media del GM dell'anno precedente (5,28 €/MWh).

Considerando che la marginalità mensile è soggetta a naturali oscillazioni mese su mese, il dato preliminare di gennaio 2024 (quinta colonna) conferma la relativa stabilità della marginalità.

L'aumento della marginalità del segmento reseller è anche legato alla strategia eVISO di servire prevalentemente operatori reseller con utenze domestiche e retail, anche in vista della liberalizzazione del mercato.

Evolution of Gross Margin (Euro/MWh). Reseller channel. Power.



La tabella riporta l'evoluzione del Gross Margin, power, canale Reseller. Le prime tre colonne indicano le marginalità storiche degli anni 20/21, 21/22 e 22/23 in €/MWh. La quarta colonna indica il Gross Margin medio del semestre appena trascorso. La quinta colonna indica i dati preliminari di marginalità registrata nel mese di gennaio 2024.

- **SERVIZI ACCESSORI E BIG DATA**

Le pratiche accessorie soggette a fatturazione erogate nel semestre sono state 33.000 in aumento del +46% rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente (23.000 pratiche). Nello specifico, gli incrementi più rilevanti sono stati registrati nel canale reseller dove i servizi accessori erogati sono stati 32.000, in aumento del +45% (rispetto allo stesso semestre del 2022) e nel canale del gas dove i servizi accessori erogati sono stati 182, in aumento del +102% (rispetto allo stesso semestre del 2022). In termini di marginalità il comparto servizi accessori e big data segna un gross margin di € 434 mila.

- **GAS**

Il gas totale erogato ha raggiunto i circa **1,6 milioni di smc** (standard metro cubo) rispetto ai 0,6 milioni di smc al 31 dicembre 2022, **in aumento del 167%**. La maggior parte del gas erogato è attribuibile alla clientela diretta, poiché i reseller sono entrati solo recentemente nel portafoglio clienti di eVISO.

Il numero di utenti serviti è pari a **2.118** (rolling sui 12 mesi precedenti), **in aumento del 46%** rispetto ai circa 1.452 punti serviti nello stesso semestre dell'anno precedente.

In termini di marginalità il comparto gas raggiunge un gross margin di € 191 mila, in aumento del 59% rispetto ai € 117 mila dell'esercizio precedente. In termini di marginalità media unitaria (€/smc), si osserva una riduzione stagionale dovuta all'incremento dei consumi unitari e all'inserimento di alcuni clienti corporate passando da 0,20 €/smc a 0,12 €/smc.

- **FRESH APPLES**

Nel semestre sono state consegnate 106 tonnellate di mele. Il fatturato si è assestato a € 0,1 milioni, con un ricavo medio di 984 €/tonnellata.

A livello di liquidità di prodotto disponibile sulla piattaforma di scambio SMARTMELE, al 31 dicembre 2023 le tonnellate con ordini a prezzo limite sulla piattaforma sono state circa 40.000, in aumento di 20 volte rispetto alle 2.000 tonnellate registrate il 31 dicembre 2022.

I Costi operativi registrano una riduzione del -29%, passando da € 144,3 milioni a € 102,4 milioni YoY, grazie alla diminuzione dei costi relativi all'acquisto di energia e servizi annessi. I costi del personale sono aumentati di circa il +23% (da € 1,3 a € 1,5 milioni, con i dipendenti e collaboratori passati da 95 a 100 al 31 dicembre 2023).

Il Margine Operativo Lordo (EBITDA) ammonta a **€ 5,4 milioni**, il valore più alto di sempre, evidenziando l'accelerazione della crescita rispetto ai € 0,11 milioni dello stesso semestre del 2022 (caratterizzato da turbolenze esterne) e l'**aumento del 155%** rispetto ai € 2,1 milioni dell'intero esercizio FY22-23 (caratterizzato da un secondo semestre stabile).

STATO PATRIMONIALE

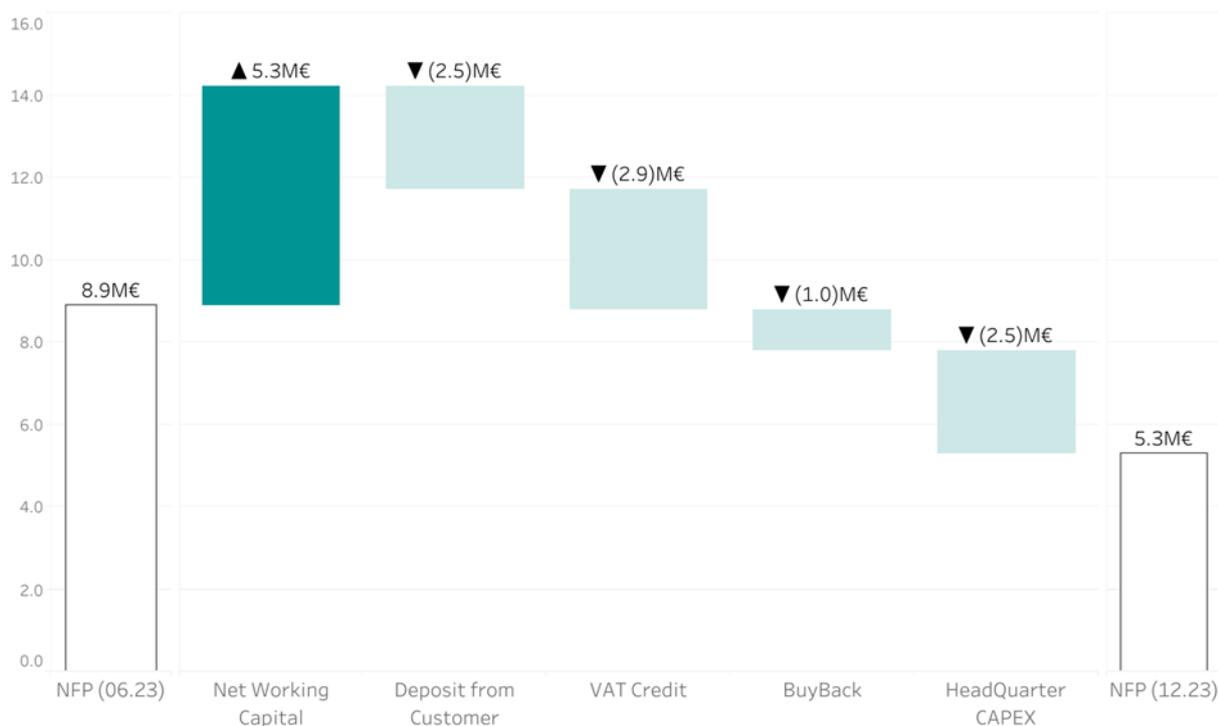
La Posizione Finanziaria Netta risulta positiva (cassa) per € 5,3 milioni, rispetto a una Posizione Finanziaria Netta positiva di circa € 9,0 milioni (cassa) al 30 giugno 2023 e negativa a € 4,0 milioni (indebitamento) al 31 dicembre 2022.

La PFN dal 30 giugno 2023 al 31 dicembre 2023 è stata influenzata come segue:

- Positivamente, da miglioramento del circolante per € 5,3 milioni, di cui € 3,9 milioni dovuti al pagamento in acconto dei reseller;
- Negativamente dalla riduzione di € 2,5 milioni di depositi cauzionali, a seguito del riallineamento delle richieste di garanzia al **prezzo dell'energia che ha visto una riduzione straordinaria del 67%**;
- negativamente da € 2,9 milioni di iva credito, di cui € 1,8 milioni di rimborso iva incassati a gennaio 2024;
- negativamente dall'incremento (**effetto straordinario**) dell'attività di buyback di circa € 1,0 milione;
- negativamente dall'incremento (**effetto straordinario**) di € 2,5 milioni relativi all'investimento nell'immobile di proprietà.

Per facilità di lettura, il grafico sotto riportato rappresenta gli elementi che hanno contribuito alla variazione della Posizione Finanziaria Netta nel periodo (Bridge Net Financial Position primo semestre FY 23/24), in termini positivi in caso di generazione di cassa e in termini negativi in caso di assorbimento di cassa.

Bridge Net Financial Position 1H FY 23/24 (31/12/23)



Il **Patrimonio Netto** al 31 dicembre 2023 risulta pari a circa € 18,2 milioni, in aumento rispetto ai € 16,8 milioni al 30 giugno 2023 per effetto dell'utile d'esercizio.

INVESTIMENTI

Nel periodo in analisi **gli investimenti immateriali** (pari a circa € 0,6 milioni) si sono concentrati nello sviluppo della piattaforma di *AlgoEfficiency*; sono pertanto costituiti in quota parte da costo del lavoro del personale, consulenze esterne *intra* ed *extra muros*, dotazioni tecnologiche e sensoristica avanzata per la misurazione *in real time* dei consumi.

Gli investimenti materiali (per complessivi € 2,1 milioni circa) sono in larga parte riconducibili alla costruzione della nuova sede societaria.

PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO AVVENUTI NEL CORSO DEI PRIMI SEI MESI DELL'ESERCIZIO

In data **29 agosto 2023** la Società ha comunicato di aver sottoscritto un **nuovo contratto di fornitura di energia ad un operatore reseller per un plafond di 100 GWh**, equivalente ad un **fatturato stimato** pari a circa € 25 milioni.

In data 25 settembre 2023 la Società ha comunicato di aver **ampliato i servizi offerti agli operatori reseller**, fin a quel momento serviti esclusivamente con elettricità e attività collegate, **siglando un contratto di fornitura di GAS**.

In data 3 ottobre 2023 la Società ha reso noto, ai sensi dell'articolo 17 del Regolamento Emittenti Euronext Growth Milan, che ha risolto per mutuo consenso i contratti di Euronext Growth Advisor e Corporate Broker con Alantra Capital Markets Sociedad de Valores SA.

L'incarico di Euronext Growth Advisor è stato conferito a EnVent Italia SIM S.p.A. con efficacia dal 1° gennaio 2024. Alantra ricoprirà tale ruolo fino al 31 dicembre 2023.

L'incarico di Corporate Broker è stato anch'esso conferito a EnVent e avrà efficacia a far data dal 1° gennaio 2024. Alantra ricoprirà tale ruolo fino al 31 dicembre 2023.

In data 3 ottobre 2023 la Società ha reso noto i dati forniti dal Sistema Informativo Integrato (SII) – ente pubblico che gestisce i flussi informativi relativi ai mercati dell'energia elettrica e del gas - relativi ai volumi di consumo annuo del parco utenti di energia elettrica abbinato ad eVISO nel mese di ottobre 2023.

I volumi in gestione ad ottobre 2023 secondo il SII sono pari a **1 TWh (+17%** rispetto al 30 giugno 2023), di cui **660 GWh relativi ai clienti reseller (+18%** rispetto al 30 giugno 2023) e **310 GWh relativi alla clientela diretta (+15%** rispetto al 30 giugno 2023).

In data 19 ottobre 2023 la Società ha comunicato che **sono stati siglati contratti di fornitura di energia ai clienti reseller per circa 1.000 GWh** (rispetto ai 700 GWh comunicati a dicembre 2022), per un **fatturato annuale stimato** pari a circa **€ 222 milioni**.

In data 5 dicembre 2023 la Società ha comunicato di aver **siglato un contratto con il Consorzio Imperia Energia**, costituito nel luglio 2000, su iniziativa di Confindustria Imperia e delle maggiori aziende associate, per la fornitura di energia e relativi servizi, **per un plafond di 52 GWh**, equivalente ad un **fatturato stimato** pari a circa **€ 12 milioni**.

In data 11 dicembre 2023 la Società ha reso noto i dati forniti dal Sistema Informativo Integrato (SII) relativi ai volumi di consumo annuo del parco utenti di energia elettrica abbinato ad eVISO nel mese di dicembre 2023.

In particolare, **i volumi totali abbinati ad eVISO sono pari a 1040 GWh**, in crescita di un ulteriore 7% rispetto alla comunicazione del 3 ottobre, e sono così suddivisi:

- **I volumi di consumo annuo relativi alla clientela diretta abbinata ad eVISO** al mese di dicembre 2023 sono pari a **320 GWh**, massimo storico per eVISO, equivalenti ad un **fatturato annuo** superiore a **€ 70 milioni**. A questi sono da aggiungere i 52 GWh di contratti siglati con il Consorzio Imperia Energia comunicati in data 5 dicembre 2023 a partire dal primo gennaio 2024, ed equivalenti a € 12 milioni di fatturato aggiuntivo;
- **I volumi di consumo annuo dell'attuale clientela canale Reseller e abbinati ad eVISO** nel mese di dicembre 2023 sono pari a **720 GWh**, equivalenti ad un **fatturato annuo** superiore a **€ 160 milioni**;
- Vi è infine da aggiungere **530 GWh aggiuntivi di contratti di fornitura di energia ai clienti reseller**, già siglati per l'anno solare 2024, per un **plafond di fatturato annuale aggiuntivo ai volumi in gestione** e pari a circa **€ 120 milioni** e le altre linee di business quali servizi accessori all'energia, gas e mele.

In data 14 dicembre 2023 la Società, facendo seguito al comunicato stampa del 3 ottobre 2023, ha reso noto che EnVent Italia SIM S.p.A. ha rilasciato a Borsa Italiana S.p.A. le dichiarazioni della Scheda 2, Sezione C del Regolamento Euronext Growth Advisor.

Ai sensi dell'art. 17 del Regolamento Emittenti Euronext Growth Milan, EnVent Italia SIM S.p.A. è subentrata ad Alantra Capital Markets Sociedad de Valores SA, Italian branch, che ha ricoperto l'incarico di Euronext Growth Advisor fino alla data del 31 dicembre 2023. L'incarico di Euronext Growth Advisor di EnVent SIM S.p.A. è partito quindi dal 1° gennaio 2024.

In data 15 dicembre 2023 la Società ha comunicato l'update dell'infrastruttura digitale proprietaria finalizzato a migliorare ulteriormente la qualità dei servizi offerti e l'efficienza operativa della Società.

In data 21 dicembre 2023 la Società ha comunicato che **Cerved Rating Agency ha confermato il rating A3.1.**

PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO SUCCESSIVI ALLA CHIUSURA DEI PRIMI SEI MESI DELL'ESERCIZIO

In data 5 febbraio 2024 la Società ha comunicato i dati forniti dal Sistema Informativo Integrato (SII) – ente pubblico che gestisce i flussi informativi relativi ai mercati dell'energia elettrica e del gas – relativi ai volumi di consumo annuo del parco utenti di energia elettrica nel canale diretto abbinato ad eVISO nel mese di febbraio 2024.

In particolare, **i volumi di consumo annuo relativi alla clientela diretta abbinata ad eVISO al mese di febbraio 2024 sono pari a 382 GWh ed equivalenti ad un fatturato annuo superiore a € 90 milioni, in aumento del 19% rispetto ai dati comunicati a dicembre 2023 (320 GWh).** Questi numeri recepiscono già i contratti siglati con il Consorzio Imperia Energia comunicati a dicembre 2023, per un plafond di 52 GWh a partire dal primo gennaio 2024, ed equivalenti a € 12 milioni di fatturato di competenza dell'anno solare 2024.

In data **5 marzo 2024** la Società ha proceduto a richiedere istanza di rimborso all'agenzia entrate per illegittimità costituzionale presentata ai sensi dell'articolo 38, comma 1 del D.P.R. 602/1973 relativa al versamento del contributo di solidarietà temporaneo" ex articolo 1, commi 115 – 119, L. n. 197 del 29 dicembre 2022 per un totale di € 714 mila.

In data 12 marzo 2024 la Società ha comunicato dati forniti dal Sistema Informativo Integrato (SII) – ente pubblico che gestisce i flussi informativi relativi ai mercati dell'energia elettrica e del gas – relativi ai volumi di consumo annuo di GAS del parco utenti diretti abbinati a eVISO nel mese di marzo 2024.

In particolare, **i volumi totali abbinati a eVISO nel segmento del GAS per gli utenti diretti a 5 milioni di metri cubi (Mmc), equivalenti a un fatturato annuo superiore a € 4 milioni.** Il dato evidenzia una crescita del 200% rispetto a quanto registrato nell'intero esercizio luglio 2022 – giugno 2023 pari a 1,7 Mmc, volume già pareggiato in soli sei mesi come risulta dagli 1,6 Mmc erogati nel primo semestre 2023/2024 (luglio – dicembre 2023).

In data **26 marzo 2024** la Società ha proceduto al deposito del ricorso (e dei relativi allegati) avverso il rifiuto tacito alla restituzione del Contributo straordinario contro il caro bollette per l'anno 2022 per un totale di € 2,9 milioni.

Il giudizio è dunque, ad oggi, pendente dinanzi alla Corte di Giustizia Tributaria di primo grado di Torino al n. RGR 587/2024.

EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE

La Società prevede che nei prossimi 12 – 18 i parametri più rilevanti che giocheranno un ruolo chiave nelle dinamiche di fine 2024 ed inizio 2025 saranno i seguenti:

- **Assestamento del valore medio dell'energia in una finestra tra 80 €/MWh e 180 €/MWh**, senza escludere brevi finestre di elevata volatilità.
- **Decremento dei tassi da parte della Banca Centrale.**
- **Stabilità degli spread applicati dagli operatori di mercato verso i nuovi clienti.**
- **Liberalizzazione del mercato.**

Nei prossimi 12 – 18 mesi, la Società ritiene che il posizionamento di eVISO sarà caratterizzato dai seguenti trends:

- **Marginalità stabile sui clienti reseller.** A partire da gennaio 2024 è entrato in vigore, sulla totalità dei reseller, il nuovo impianto contrattuale pluriennale. La marginalità del nuovo impianto contrattuale è in linea con le marginalità registrate negli ultimi mesi;
- **Marginalità stabile sui clienti diretti.** Ci aspettiamo che la marginalità dei prossimi periodi sia in linea con quella dell'ultimo semestre;
- **Aumento dei Volumi di energia e gas**, coerentemente con le comunicazioni effettuate al mercato. A febbraio 2024 è stato comunicato al mercato una forte ripresa della crescita dei volumi di energia elettrica gestiti da eVISO in termini di clientela diretta (380 GWh abbinati, 20% in soli due mesi). A dicembre 2023 è stato comunicato al mercato una forte crescita sia dei volumi di energia elettrica contrattualizzati da eVISO con i Resellers (1250 GWh di pipeline) sia dei volumi già abbinati ad eVISO a quota 720 GWh. A marzo 2024 è stato comunicato al mercato una accelerazione della crescita dei volumi di gas gestiti da eVISO in termini di clientela diretta (5 Milioni di metri cubi di volumi abbinati);
- **Ampliamento della rete commerciale sul canale diretto:** a un anno dall'ingresso di Franco Pancino come nuovo direttore commerciale si vedono risultati tangibili dell'espansione della rete commerciale di eVISO, con un aumento significativo nell'acquisizione di nuovi volumi di energia elettrica e gas, nonché nell'apertura di nuove zone e mercati, come dimostrato dal contratto di 50 GWh in provincia di Imperia siglato con il Consorzio Imperia Energia e annunciato a dicembre 2023;
- **Ampliamento della attività commerciale sul canale reseller:** eVISO ha rafforzato la struttura di vendita verso i clienti Reseller I 1250 GWh di contratti comunicati a dicembre 2023 sono un chiaro segnale della natura espansiva della strategia.
- **Ampliamento della attività commerciali di Smartmele:** a settembre 2023, SmartMele ha inviato oltre 500 mila informative sul mercato delle mele agli utenti in due anni. SmartMele è stata riconosciuta nelle pagine delle più autorevoli riviste specializzate internazionali distinguendosi per la previsione accurata dei prezzi delle mele nella raccolta 2023, con la prospettiva di diventare un PRICE MAKER.
- **Ampliamento della infrastruttura tecnologica:** a dicembre 2023 sono stati comunicati al mercato una serie importante di aggiornamenti e nuovi sviluppi tecnologici. eVISO ha sviluppato una serie di infrastrutture di Intelligenza Collettiva, sia di carattere digitale sia di processo, che permettono ad eVISO di essere più veloce nello sviluppo e lancio di tecnologie.

DEPOSITO DELLA DOCUMENTAZIONE

La documentazione relativa alla Relazione Semestrale al 31 dicembre 2023, prevista dalla normativa vigente, sarà messa a disposizione del pubblico **presso la sede legale oltre che mediante pubblicazione sul sito istituzionale e sul sito di Borsa Italiana.**

Si allegano al presente comunicato gli schemi di Conto Economico e Situazione Patrimoniale- Finanziaria del bilancio di eVISO S.p.A.

Si precisa che l'attività di revisione sul bilancio per la semestrale chiusa al 31 dicembre 2023 da parte della società di revisione non è ancora stata completata e che la relazione della società di revisione verrà pertanto messa a disposizione entro i termini di legge.

APPROVATO IL CALENDARIO FINANZIARIO

Il Consiglio di Amministrazione ha altresì approvato ai sensi dell'Art. 17 del Regolamento Euronext Growth Milan di Borsa Italiana, il calendario degli eventi societari dell'esercizio 2024/2025.

Eventuali variazioni saranno oggetto di tempestiva informativa al mercato

DATA	EVENTO
15 maggio 2024	Comunicazione dei dati economico- finanziari preliminari e dei principali KPI al 31 marzo 2024, non soggetti a revisione contabile(i)
29 agosto 2024	Riunione del Consiglio di Amministrazione con oggetto l'esame dei dati economico- finanziari preliminari e dei principali KPI al 30 giugno 2024, non soggetti a revisione contabile(i)
25 settembre 2024	Riunione del Consiglio di Amministrazione con oggetto l'approvazione del progetto di bilancio di esercizio al 30 giugno 2024
28 ottobre 2024	Prima convocazione per l'Assemblea relativa all'approvazione del bilancio al 30 giugno 2024
29 ottobre 2024	Seconda convocazione per l'Assemblea relativa all'approvazione del bilancio al 30 giugno 2024
13 novembre 2024	Comunicazione dei dati economico- finanziari preliminari e dei principali KPI al 30 settembre 2024, non soggetti a revisione contabile(i)
13 febbraio 2025	Riunione del Consiglio di Amministrazione con oggetto l'esame del fatturato semestrale preliminare e dei principali KPI al 31 dicembre 2024, non soggetti a revisione contabile(i)
27 marzo 2025	Riunione del Consiglio di Amministrazione con oggetto l'approvazione della relazione finanziaria semestrale al 31 dicembre 2024 sottoposta a revisione contabile volontaria



(i) I KPI (Gross Margin, numero utenze servite, ricavi) potrebbero subire delle differenze non sostanziali rispetto ai dati di bilancio definitivi.

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito www.eviso.ai.
Per la trasmissione delle Informazioni Regolamentate la Società si avvale del sistema di diffusione EMARKET SDIR disponibile all'indirizzo www.emarketstorage.com, gestiti da Teleborsa S.r.l. - con sede Piazza di Priscilla, 4 - Roma - a seguito dell'autorizzazione e delle delibere CONSOB n. 22517 e 22518 del 23 novembre 2022.

About eVISO

eVISO è una COMMOD-TECH che ha sviluppato una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle materie prime, ad oggi 3: power, gas e fresh apples. Nel segmento power, eVISO fornisce servizi di power-tech (tecnologia ed energia elettrica) in Italia lungo tutta la filiera di valore: tramite il canale diretto (B2B e B2C), ad altri operatori del mercato elettrico (B2B2C) e anche upstream ai produttori di energia rinnovabile su tutto il territorio italiano. Nel canale diretto, eVISO serve circa 20.000 utenti: Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto (B2B2C), eVISO serve oltre 100 concorrenti e quasi 400.000 utenze in tutta Italia.

Per info: <https://www.eviso.ai/>

Contacts:

Investor Relations eVISO

Federica Berardi

investor.relations@eviso.it

Tel: +39 0175 44648

Investor Relations

CDR Communication SRL

Vincenza Colucci

vincenza.colucci@cdr-communication.it

Tel. +39 335 6909547

Marta Alocci

marta.alocci@cdr-communication.it

Tel. +39 327 7049526

Euronext Growth Advisor

EnVent Italia SIM S.p.A.

Paolo Verna

pverna@envent.it

Media Relations

CDR Communication SRL

Martina Zuccherini

martina.zuccherini@cdr-communication.it

Tel. +39 339 4345708

Allegati gli schemi di Conto Economico riclassificato, Stato Patrimoniale riclassificato e Rendiconto Finanziario di eVISO S.p.A al 31/12/2023

CONTO ECONOMICO RICLASSIFICATO (€/000)

Conto Economico Riclassificato	1H 2023	1H 2022
Ricavi delle vendite	109.083	145.387
Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni	307	300
Altri ricavi e proventi	117	140
Valore della produzione operativa	109.507	145.826
Materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	61.156	132.132
Servizi	41.145	12.096
Godimento di beni di terzi	62	35
Costi del personale	1.545	1.252
Oneri diversi di gestione	192	201
Margine Operativo Lordo	5.407	110
Ammortamenti e accantonamenti	1.695	1.175
Risultato Operativo	3.711	-1.065
Oneri finanziari	292	194
Rettifiche di valore di att. e pass.finanziarie	-16	17
Risultato lordo	3.435	-1.276
Imposte sul reddito	1.027	-288
Risultato netto	2.409	-988

STATO PATRIMONIALE RICLASSIFICATO (€/000)

Stato Patrimoniale	1H 2023	1H 2022
Immobilizzazioni Immateriali	9.555	10.300
Immobilizzazioni Materiali	10.158	5.187
Immobilizzazioni finanziarie	2.228	6.653
Attivo Immobilizzato	21.941	22.140
Crediti commerciali	27.029	34.570
Debiti commerciali	(21.728)	(15.959)
Capitale Circolante Commerciale	5.300	18.611
Altri titoli, crediti e debiti	(13.813)	(19.105)
CCN	(8.513)	(495)
Fondo TFR ed altri fondi per rischi ed oneri	(478)	(353)
CIN	12.950	21.291
Patrimonio Netto	18.239	17.276
Capitale sociale	370	370
Riserve	15.461	17.895
Risultato dell'esercizio	2.409	(988)
PFN	(5.289)	4.015
Debiti bancari a MLT	4.441	7.072
Debiti bancari a BT	4.625	5.603
Liquidità corrente	(14.354)	(8.659)
Fonti di Finanziamento	12.950	21.291

RENDICONTO FINANZIARIO (FLUSSO REDDITUALE CON METODO INDIRECTO)		
	1H 23	1H 2022
A. Flussi finanziari derivanti dall'attività operativa (metodo indiretto)		
Utile (perdita) dell'esercizio	2.408.580	(1.245.272)
Imposte sul reddito	1.026.791	544.293
Interessi passivi/(attivi)	231.917	425.121
(Dividendi)	0	0
(Plusvalenze)/Minusvalenze derivanti dalla cessione di attività	0	0
1. Utile / (perdita) dell'esercizio prima d'imposte sul reddito, interessi, dividendi e plus/minusvalenze da cessione	3.667.288	(275.858)
<i>Rettifiche per elementi non monetari che non hanno avuto contropartita nel capitale circolante netto</i>		
Accantonamenti ai fondi	66.099	122.158
Ammortamenti delle immobilizzazioni	970.329	1.994.413
Svalutazioni per perdite durevoli di valore	0	0
Rettifiche di valore di attività e passività finanziarie di strumenti finanziari derivati che non comportano movimentazioni monetarie	0	0
Altre rettifiche in aumento / (in diminuzione) per elementi non monetari	708.703	308.977
<i>Totale rettifiche per elementi non monetari che non hanno avuto contropartita nel capitale circolante netto</i>	<i>1.745.131</i>	<i>2.425.548</i>
2. Flusso finanziario prima delle variazioni del capitale circolante netto	5.412.419	2.149.690
<i>Variazioni del capitale circolante netto</i>		
Decremento/(Incremento) delle rimanenze	0	0
Decremento/(Incremento) dei crediti verso clienti	(8.966.001)	7.703.190
Incremento/(Decremento) dei debiti verso fornitori	4.403.483	(6.659.814)
Decremento/(Incremento) ratei e risconti attivi	(24.468)	(11.072)
Incremento/(Decremento) ratei e risconti passivi	(134.678)	(62.224)
Altri decrementi / (Altri incrementi) del capitale circolante netto	(362.716)	2.494.504
<i>Totale variazioni del capitale circolante netto</i>	<i>(5.084.380)</i>	<i>3.464.584</i>
3. Flusso finanziario dopo le variazioni del capitale circolante netto	328.039	5.614.274
<i>Altre rettifiche</i>		
Interessi incassati/(pagati)	(231.917)	(425.121)
(Imposte sul reddito pagate)	(238)	(1.039.477)
Dividendi incassati	0	0
(Utilizzo dei fondi)	(750)	(208.479)

Altri incassi/(pagamenti)	0	0
<i>Totale altre rettifiche</i>	(232.905)	(1.673.077)
Flusso finanziario dell'attività operativa (A)	95.134	3.941.197
B. Flussi finanziari derivanti dall'attività d'investimento		
<i>Immobilizzazioni materiali</i>		
(Investimenti)	(2.078.735)	(4.266.786)
Disinvestimenti	0	0
<i>Immobilizzazioni immateriali</i>		
(Investimenti)	(625.270)	(1.138.746)
Disinvestimenti	0	0
<i>Immobilizzazioni finanziarie</i>		
(Investimenti)	(27.997)	(1.831)
Disinvestimenti	0	2.439.472
<i>Attività finanziarie non immobilizzate</i>		
(Investimenti)	(55.374)	(943.520)
Disinvestimenti	716.666	0
(Acquisizione di rami d'azienda al netto delle disponibilità liquide)	0	0
Cessione di rami d'azienda al netto delle disponibilità liquide	0	0
Flusso finanziario dell'attività d'investimento (B)	(2.070.710)	(3.911.411)
C. Flussi finanziari derivanti dall'attività di finanziamento		
<i>Mezzi di terzi</i>		
Incremento/(Decremento) debiti a breve verso banche	7.627	5.237
Accensione finanziamenti	0	6.028.812
(Rimborso finanziamenti)	(1.540.399)	(3.216.427)
<i>Mezzi propri</i>		
Aumento di capitale a pagamento	0	0
(Rimborso di capitale)	0	0
Cessione (Acquisto) di azioni proprie	(979.179)	(209.620)
(Dividendi e acconti su dividendi pagati)	0	0
Flusso finanziario dell'attività di finanziamento (C)	(2.511.951)	2.608.002
Incremento (decremento) delle disponibilità liquide (A ± B ± C)	(4.487.527)	2.637.788
Effetto cambi sulle disponibilità liquide	0	0
Disponibilità liquide all'inizio dell'esercizio		
Depositi bancari e postali	18.537.296	15.899.643
Assegni	0	0
Denaro e valori in cassa	4.634	4.499
Totale disponibilità liquide a inizio esercizio	18.541.930	15.904.142

Di cui non liberamente utilizzabili	0	0
Disponibilità liquide a fine esercizio		
Depositi bancari e postali	14.047.158	18.537.296
Assegni	0	0
Denaro e valori in cassa	7.245	4.634
Totale disponibilità liquide a fine esercizio	14.054.403	18.541.930
Di cui non liberamente utilizzabili	0	0

Fine Comunicato n.20205-16-2024

Numero di Pagine: 19