

<p>Informazione Regolamentata n. 20205-70-2024</p>	<p>Data/Ora Inizio Diffusione 14 Ottobre 2024 11:01:41</p>	<p>Euronext Growth Milan</p>
--	--	------------------------------

Societa' : EVISO

Identificativo Informazione Regolamentata : 196746

Utenza - Referente : EVISONSS01 - FEDERICA BERARDI

Tipologia : 3.1

Data/Ora Ricezione : 14 Ottobre 2024 11:01:41

Data/Ora Inizio Diffusione : 14 Ottobre 2024 11:01:41

Oggetto : LA PIATTAFORMA SMARTMELE SI  
ESPANDE A LIVELLO GLOBALE GRAZIE A  
CONTRATTO DI PARTNERSHIP CON SEED  
GROUP

*Testo del comunicato*

Vedi allegato



## Comunicato Stampa

### **EVISO: LA PIATTAFORMA SMARTMELE SI ESPANDE A LIVELLO GLOBALE GRAZIE A CONTRATTO DI PARTNERSHIP CON SEED GROUP, PRIVATE OFFICE OF SHEIKH SAEED BIN AHMED AL MAKTOUM, APRENDO LA STRADA ALL'ESPANSIONE NEI PAESI DEL GOLFO**

**Saluzzo (CN), 14 ottobre 2024 – eVISO S.p.A. (simbolo: EVISO) – società COMMOD-TECH, quotata all'EGM, con una infrastruttura di intelligenza artificiale proprietaria che opera nel settore delle materie prime (luce, gas, mele) – comunica di aver siglato un contratto di partnership con Seed Group, una società del Private Office of Sceicco Saeed bin Ahmed Al Maktoum, al fine di scalare su scala globale, partendo dai paesi del Golfo, la piattaforma proprietaria SMARTMELE, trading place di scambio di container di mele fresche con consegna nel futuro.**

SMARTMELE è l'unica piattaforma internazionale dedicata allo scambio di containers di mele con consegna *forward*. Attualmente, è anche l'unica piattaforma internazionale che pubblica un indice dei prezzi delle mele.

Si segnala che nel 2024, il mercato delle mele fresche ha raggiunto un volume di affari globale superiore ai 100 miliardi di dollari. Gli impianti di produzione di mele vengono rinnovati ogni 15 anni, richiedendo un investimento annuale di circa 8 miliardi di dollari per mantenere i livelli di produzione attuali. L'espansione della produzione e consumo di mele in Africa e Asia, paesi in cui il mercato è ancora residuale, potrebbe richiedere fino ad ulteriori 10 miliardi di dollari all'anno<sup>1</sup>.

Il contratto siglato tra eVISO e Seed Group, una società del Private Office of Sceicco Saeed bin Ahmed Al Maktoum, prevede le seguenti attività:

- la creazione a Dubai di uno o più veicoli societari, al 100% di proprietà di eVISO, necessari a valorizzare gli assets relativi a SMARTMELE, ad oggi in capo ad eVISO;
- in alternativa al punto precedente, la creazione a Dubai di uno o più veicoli societari necessari ad eseguire in modo snello le operazioni di trading internazionale di containers di mele;
- Lo sviluppo di attività di networking, marketing e sales al fine di espandere in modo significativo le attività di SMARTMELE negli Emirati Arabi Uniti, in Arabia Saudita e nei paesi del Golfo.

L'espansione internazionale sarà guidata da due professionisti di altissimo calibro, Davide Ferrero e Maurizio Liverani, che affiancheranno Simone Bernardi, alla guida del progetto da dicembre 2022 e con lunga esperienza nella filiera di riferimento.

**Gianfranco Sorasio, amministratore delegato di eVISO, ha commentato:** "Con questo accordo SMARTMELE ha posto le basi per diventare una delle piattaforme internazionali di scambio di mele più importanti al mondo. A luglio 2024 Dubai ha dichiarato di voler diventare il polo ortofrutticolo più importante al mondo. L'Ufficio Privato dello sceicco **Saeed bin Ahmed Al Maktoum**, una compagnia di un membro della famiglia reale, è il partner più significativo della regione. A breve costituiremo a Dubai uno o più veicoli societari che permetteranno ad EVISO da un lato di valorizzare gli assets proprietari

<sup>1</sup> <https://www.mordorintelligence.com/industry-reports/fresh-apples-market>



*SMARTMELE e dall'altro lato di effettuare in modo semplificato e agile le operazioni di trading di mele con i partner globali. Nei prossimi mesi inizieremo con Seed Group le attività di sales e marketing verso i grandi consumatori di mele (GDO, traders, importers, buyers etc..) al fine di far transitare su SMARTMELE una quota del mercato dei paesi del Golfo, mercato ad oggi stimato ad oltre 400 M€ annui. Sono convinto che la tecnologia SMARTMELE, con l'influenza e la competenza di Seed Group e la ambizione internazionale degli Emirati Arabi Uniti, formino per il progetto SMARTMELE un set di vantaggi competitivi estremamente solidi e difficilmente replicabili su scala globale."*

**Hisham Al Gurg, CEO di Seed Group e del Private Office dello sceicco Saeed bin Ahmed Al Maktoum ha espresso il suo entusiasmo per la recente partnership. Ha affermato:** *"Siamo lieti di collaborare con eVISO mentre introducono la loro ultima piattaforma SMARTMELE basata sull'intelligenza artificiale nella regione MENA". Al Gurg ha continuato:* *"Siamo certi che questa alleanza porterà un valore senza precedenti e un'efficienza operativa ottimizzata ad acquirenti e commercianti nel mercato dei prodotti freschi. Mentre gli Emirati Arabi Uniti sviluppano i loro settori agritech e commerciali, non passerà molto tempo prima che assisteremo al forte impatto della proposta di valore unica di SMARTMELE nella regione".*

L'accordo ha una durata triennale, e le attività oggetto del contratto sono remunerate annualmente tramite un compenso variabile determinato sulla base del volume di affari limitatamente nei paesi del golfo.

\*\*\*

#### **About Davide Ferrero**

Advisor specializzato in posizionamento strategico e valutazione aziendale secondo i principi del Value Investing. Laurea in Economia, con studi presso Columbia Business School e Bocconi Business School. Dottore Commercialista e Revisore Contabile.

#### **About Maurizio Liverani**

Imprenditore, ora angel investor e consulente per le start-up di Skydeck Europe (Università di Berkeley). Con 11 anni trascorsi nella Silicon Valley, ha conseguito un master e un dottorato in ingegneria elettrica presso la Stanford University, dove ha fondato Algotek Inc. (ora Natus Medical Corp.) e Alcom Inc.

\*\*\*

Il brand Smartmele, la piattaforma [smartemele.eviso.it](http://smartemele.eviso.it) e la tecnologia sottostante sono di proprietà di EVISO S.p.A.

\*\*\*

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito [www.eviso.ai](http://www.eviso.ai). Per la trasmissione delle Informazioni Regolamentate la Società si avvale del sistema di diffusione EMARKET SDIR disponibile all'indirizzo [www.emarketstorage.com](http://www.emarketstorage.com), gestiti da Teleborsa S.r.l. - con sede Piazza di Priscilla, 4 - Roma - a seguito dell'autorizzazione e delle delibere CONSOB n. 22517 e 22518 del 23 novembre 2022.

\*\*\*

#### **About Seed Group**

*Seed Group è una società del Private Office dello sceicco Saeed bin Ahmed Al Maktoum. La società opera come veicolo d'investimento e facilitatore di opportunità di business nella regione del Medio Oriente e Nord Africa (MENA). Seed Group si specializza nella creazione di alleanze strategiche con aziende multinazionali e leader globali di diversi settori, aiutandole a entrare e stabilirsi nel mercato MENA. Attraverso il suo network regionale e la sua conoscenza del mercato locale, Seed Group*





offre supporto alle aziende partner, accelerando il loro ingresso e la loro crescita nel mercato. Il suo ruolo è principalmente quello di connettere queste aziende con le risorse giuste, i clienti target e le opportunità di business chiave, contribuendo così a garantire un successo sostenibile nella regione. Per maggiori informazioni [www.seedgroup.com](http://www.seedgroup.com).

#### **About eVISO**

eVISO è una COMMOD-TECH che ha sviluppato una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle materie prime, ad oggi 3: power, gas e fresh apples. Nel segmento power, eVISO fornisce servizi di power-tech (tecnologia ed energia elettrica) in Italia lungo tutta la filiera di valore: tramite il canale diretto (B2B e B2C), ad altri operatori del mercato elettrico (B2B2C) e anche upstream ai produttori di energia rinnovabile su tutto il territorio italiano. Nel canale diretto, eVISO serve circa 20.000 utenti: Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto (B2B2C), eVISO serve oltre 100 concorrenti e oltre 500.000 utenze in tutta Italia.

Per info: <https://www.eviso.ai/>

#### **Contacts:**

##### **Investor Relations eVISO**

Federica Berardi

[investor.relations@eviso.it](mailto:investor.relations@eviso.it)

Tel: +39 0175 44648

##### **Investor Relations**

##### **CDR Communication SRL**

Vincenza Colucci

[vincenza.colucci@cdr-communication.it](mailto:vincenza.colucci@cdr-communication.it)

Tel. +39 335 6909547

Marta Alocci

[marta.alocci@cdr-communication.it](mailto:marta.alocci@cdr-communication.it)

Tel. +39 327 7049526

##### **Euronext Growth Advisor**

##### **EnVent Italia SIM S.p.A.**

Via degli Omenoni 2 – Milano, 20121

[ega@envent.it](mailto:ega@envent.it)

Tel: +39 02 22175979

##### **Media Relations**

##### **CDR Communication SRL**

Martina Zuccherini

[martina.zuccherini@cdr-communication.it](mailto:martina.zuccherini@cdr-communication.it)

Tel. +39 339 4345708

**eVISO** S.p.A.

Corso Luigi Einaudi, 3, ▪ 12037 Saluzzo (CN) ▪ T 017544648 ▪ [investor.relations@eviso.it](mailto:investor.relations@eviso.it) ▪ [www.eviso.ai](http://www.eviso.ai)

Codice Fiscale P. IVA: 0346 8380 047 ▪ Cap.soc: 369.924,39 euro i.v.

TICKER BORSA ITALIANA: EVIS0 ▪ CODICE ISIN: IT0005430936

Fine Comunicato n.20205-70-2024

Numero di Pagine: 5