

Informazione Regolamentata n. 0481-73-2024	Data/Ora Inizio Diffusione 14 Novembre 2024 18:33:53	Euronext Star Milan
--	---	---------------------

Societa' : El.En.

Identificativo Informazione  
Regolamentata : 198230

Utenza - Referente : ELENN01 - Romagnoli

Tipologia : REGEM; 3.1

Data/Ora Ricezione : 14 Novembre 2024 18:33:53

Data/Ora Inizio Diffusione : 14 Novembre 2024 18:33:53

Oggetto : Il Cda di El.En. Spa approva il resoconto  
intermedio di gestione al 30 settembre 2024

*Testo del comunicato*

Vedi allegato



### 3.1 REGEM

comunicato stampa

## Il Cda di El.En. Spa approva il resoconto intermedio di gestione al 30 settembre 2024

**Continua per il Gruppo la generazione di cassa:**

**+5 milioni di euro nel trimestre, +19 milioni di euro nei nove mesi**

**Ricavi consolidati dei 9 mesi: 466,2 milioni di euro**

**EBITDA: 61,9 milioni di euro, incidenza sui ricavi 13,3%**

**EBIT: 50,8 milioni di euro, incidenza del 10,9% sui ricavi**

**Risultato ante imposte: 53,8 milioni di euro**

**Guidance Invariata**

#### **Principali dati consolidati al 30 settembre 2024**

- Fatturato consolidato: 466,2 milioni di euro vs. 493 milioni di euro del 2023 (-5,4%)
- EBITDA: 62 milioni di euro (+0,2 %) vs. 61,9 milioni di euro del 2023
- EBIT: 50,9 milioni di euro (-1,7%) vs. 51,8 milioni di euro del 2023
- Risultato ante imposte: 53,8 milioni di euro (+5,8%) vs. 50,9 milioni di euro del 2023
- Posizione Finanziaria Netta: positiva pari a 73,9 milioni di euro vs. 68,6 milioni di euro al 30.6.2024

#### **Principali dati consolidati del terzo trimestre**

- Fatturato consolidato: 153,3 milioni di euro vs. 147,4 milioni di euro nel Q3 2023, (+4%)
- EBITDA: 20,6 milioni di euro (13,4% del fatturato) vs. 16,2 milioni di euro nel Q3 2023, (+27%)
- EBIT: 16,7 milioni di euro (10,9% del fatturato) vs. 12,9 milioni di euro nel Q3 2023, (+29,4%)
- Risultato prima delle imposte: 15,3 milioni di euro (10% delle vendite) vs. 13,0 milioni di euro nel Q3 2023, (+17,5%)

**Firenze, 14 novembre 2024** – Il Consiglio di Amministrazione di El.En. S.p.A., leader nel mercato dei laser, quotata al mercato Euronext STAR Milan ("STAR") di Borsa Italiana, ha approvato in data odierna i risultati al 30 settembre 2024 che registrano un **fatturato consolidato** pari a **466,2 milioni di euro** con un decremento del 5,4% circa rispetto ai 493 milioni di euro dell'analogo periodo del 2023, ed un **risultato operativo** di **50,9 milioni di euro**, in flessione dell'1,7% circa rispetto ai **51,8 milioni di euro** dello stesso periodo 2023.

Il **fatturato trimestrale** è stato pari a **153,3 milioni di euro** in aumento del 4% rispetto ai **147,4 milioni di euro** del corrispondente trimestre del 2023, mentre il **risultato operativo del trimestre** è pari a **16,7 milioni di euro** con una incidenza sul fatturato del 10,9% rispetto ai **12,9 milioni di euro** dello stesso periodo 2023 con una variazione in aumento del 29,4% circa.

**Gabriele Clementi**, Presidente di EL.EN. Spa commenta: *"In un contesto macroeconomico ancora di incertezza, siamo senz'altro molto soddisfatti dei risultati trimestrali nel loro complesso ed ancor più dell'andamento fortemente positivo di alcune aree di business, che hanno consentito di superare nei risultati consolidati l'andamento più debole di altre attività. Con riferimento alla guidance indicata dal gruppo per l'esercizio 2024, i risultati del trimestre si allineano sinora alle previsioni di crescita del risultato operativo 2024 che in costanza di perimetro di consolidamento supererà quello del 2023".*



L'andamento del terzo trimestre ha confermato aspetti positivi e alcune difficoltà già emerse nei primi sei mesi dell'anno. Come nel primo semestre, ottimi risultati sono stati conseguiti in numerosi settori e segmenti di business, mentre ha continuato a registrare difficoltà operative e perdite economiche l'attività del taglio laser in Cina.

La performance del settore medicale è stata particolarmente incoraggiante ed ha evidenziato un aumento delle vendite del 2,1% nei nove mesi rispetto al 2023 (e del 10,6% nel trimestre). Nel trimestre l'andamento dei ricavi è stato positivo e in crescita per tutti i principali segmenti in cui opera il gruppo: Estetica, Chirurgia, Terapia e Post vendita. L'impegno continuativo e gli investimenti in termini di personale, strutture operative ed attrezzature destinate allo sviluppo di nuovi prodotti costituiscono per il Gruppo un importante sforzo economico finanziario che consente di offrire con continuità alle nostre reti commerciali una gamma di sistemi di ampiezza e innovatività senza eguali sul mercato. Rileviamo anche la capacità di mantenere ottimi risultati in particolare sul mercato americano, che ha in generale mostrato evidenti segni di debolezza nell'anno, ma sul quale l'innovazione di prodotto e le partnership con reti distributive di rilievo, hanno consentito al Gruppo di mantenere brillantemente le posizioni nei primi nove mesi, a differenza di quanto registrato da numerosi tra i nostri maggiori concorrenti.

Nel settore industriale si registra una flessione nel fatturato ma non nei risultati reddituali. Il mercato cinese sta attraversando da tempo una fase piuttosto complessa, con contrazione della domanda e pressione sui prezzi che hanno fatto registrare alle società controllate del Gruppo risultati in flessione. La fase di espansione del fatturato estero (+54% nei 9 mesi) e la riduzione dei costi di struttura non sono state sufficienti a controbilanciare gli effetti della perdita di fatturato sul territorio cinese, con le attività che hanno segnato una riduzione di fatturato sui 9 mesi superiore al 20% circa ed una perdita operativa significativa, se pur inferiore a quella del 2023. Il mercato italiano ha continuato a rivelarsi debole, per effetto di un ciclo economico sfavorevole aggravato per i costruttori di macchine utensili dalla vicenda delle agevolazioni cosiddette industria 4.0 e 5.0. A fronte di un fatturato in calo in Italia sia per Cutlite Penta nel taglio che per Lasit nella marcatura, si evidenzia invece negli ultimi mesi un promettente recupero nell'acquisizione ordini nel settore taglio in Italia, grazie anche agli intervenuti chiarimenti ministeriali sulle agevolazioni industria 5.0, che hanno rimosso le incertezze sulla applicabilità che frenavano gli investimenti. Da rilevare il buon andamento sui mercati internazionali, con Cutlite Penta in fortissima crescita (+50% sui 9 mesi) grazie soprattutto al mercato nordamericano, e Lasit in altrettanto rapido sviluppo (+49% sui 9 mesi) grazie anche all'apporto delle sue filiali europee. La marginalità delle vendite che il Gruppo riesce a conseguire è decisamente migliore sui mercati internazionali rispetto al rendimento del più competitivo mercato italiano. Dal punto di vista dei margini sulle vendite e dei risultati operativi l'effetto della riduzione delle vendite è stato quasi completamente compensato dalla più alta marginalità media.

I processi innovativi che permettono al Gruppo di migliorare la gamma dei prodotti e di offrire ai clienti soluzioni attraenti e sempre all'avanguardia rimangono centrali nelle attività, nelle attenzioni strategiche e negli investimenti del Gruppo. Le indicazioni di medio termine sulla crescita dei mercati di riferimento si mantengono positive, ed il gruppo continua a contare sul loro sviluppo e ritiene indispensabile sostenere consistenti investimenti in ricerca e sviluppo e innovazione per migliorare nel tempo la propria competitività e beneficiare delle opportunità di crescita che i mercati lasciano intravedere.

Nel corso dell'anno sono proseguite le attività svolte in ambito di sostenibilità da parte del Gruppo, peraltro ricomprese tra gli indicatori di performance per i compensi della Direzione. Il nuovo Piano quinquennale 2023-2027 identifica attività ed obiettivi di sostenibilità specifici e misurabili, su temi sensibili quali la lotta ai cambiamenti climatici, l'economia circolare, la promozione di una catena di fornitura responsabile, la valorizzazione delle persone e il contributo alla comunità. Si conferma l'impegno continuo del Gruppo per uno sviluppo sostenibile in cui la responsabilità ambientale e sociale siano sempre più parte integrante del modello di business. Nel trimestre si evidenzia un'importante donazione di natura filantropico-sociale, ovvero quella di un laser DEKA ad un ospedale thailandese per



il trattamento delle ferite di civili vittime di attentati ed esplosioni nelle province separatiste nel sud della Thailandia.

Per quanto riguarda il **settore medicale**, si registra un fatturato di **294 milioni di euro** vs. **287,9 milioni di euro** dello stesso periodo del 2023 (+2,1%).

L'andamento delle vendite nel settore medicale torna a segnare un aumento grazie in particolare ai **ricavi del post-vendita** che registrano un fatturato pari a **59 milioni di euro** con una variazione del **13,1%**, mentre ricavi per sistemi sono in linea con quelli del precedente esercizio (estetica **165,7 milioni di euro** vs. **165,6** dell'esercizio 2023 e chirurgia **56,4 milioni di euro** rispetto ai 55,9 milioni di euro dello stesso periodo 2023). La sola significativa flessione dei ricavi si segnala nel segmento dentale che rappresenta la maggior parte del settore residuale "Altri", per effetto della fase di riorganizzazione e transizione del principale cliente americano del Gruppo nel settore. Un recupero dei ricavi di questo segmento è comunque atteso nei prossimi trimestri. Nel settore dell'estetica è proseguito nel terzo trimestre il recupero rispetto al 2023. Nell'ambito delle applicazioni per estetica si evidenzia un moderato rallentamento delle vendite dei sistemi per epilazione mentre continua la crescita dei ricavi in tutte le tecnologie dedicate *all'antiaging* con diversi sistemi quali quelli micro ablativi a CO<sub>2</sub>, (ad esempio Tetra Pro e Helix per gli Stati Uniti), dedicati al ringiovanimento del volto con tecniche mini invasive ed il *Coolpeel* di grande successo negli USA; delle applicazioni a impulsi ultracorti, nano e pico secondi come il *Discovery Pico* di Quanta System per il *toning*, di grande successo sui mercati dell'estremo oriente; di quelle non ablativo come il *Red Touch Pro* di Deka che sta introducendo un nuovo paradigma nei trattamenti di medicina rigenerativa. Ottimo il successo, soprattutto in Asia, di Onda PRO per il lifting del volto. Rimane stabile sui volumi del 2023 la vendita di sistemi per chirurgia, tra i quali il segmento principale dell'urologia continua a segnare una crescita. Nel fatturato per Service si rendicontano i servizi e le merci acquistati dai clienti dopo la vendita del sistema. Rimane solido il contributo a questa voce di ricavo delle fibre ottiche utilizzate come consumabili nelle operazioni di chirurgia urologica, che rappresentano circa il 40% delle vendite di questo segmento. Anche il segmento della terapia, condotto nel gruppo dalla Asa di Vicenza, pur in recupero, segna ancora una leggera flessione nei ricavi rispetto al corrispondente periodo del 2023.

Il fatturato del settore delle **applicazioni industriali** ha registrato, nei primi 9 mesi del 2024, una flessione di circa il 16%, per le condizioni negative del mercato del taglio sui principali mercati di sbocco: quello cinese e quello italiano. **I ricavi** sono stati pari a **172,2 milioni di euro** circa rispetto ai **205 milioni di euro** dell'esercizio 2023. Il segmento del taglio laser ha registrato un **fatturato** pari a **130,5 milioni di euro** rispetto ai **166,2 milioni di euro** dei primi 9 mesi del 2023. L'andamento del fatturato e dell'acquisizione ordini, come anche riportato dalle statistiche di UCIMU, è stato molto debole nel primo semestre, ma ha mostrato incoraggianti segni di ripresa nei mesi successivi. Si mantiene sostenuta la crescita del fatturato per servizi, conseguenza diretta e ritardata del grande aumento del numero di sistemi installati negli ultimi due esercizi. Anche grazie alla riduzione del fatturato per sistemi, l'incidenza del fatturato di service sul totale di settore è aumentata nel periodo, dal 7,3% ad oltre il 10%. Stabile l'andamento della vendita delle sorgenti, in forte recupero nel trimestre i ricavi per sistemi dedicati al restauro il cui fatturato nei nove mesi supera il risultato record del 2023. Il segmento della marcatura ha evidenziato un volume d'affari in linea con lo stesso periodo dell'esercizio 2023.

Per il segmento del Restauro, la conservazione del patrimonio artistico rappresenta uno dei più significativi impegni del Gruppo in attività a risvolto sociale, nel quale le competenze e tecnologie sono a disposizione della conservazione di manufatti artistici. Si tratta spesso di capolavori di rilevanza e notorietà mondiale ed El.En., sviluppatasi in una città dallo straordinario patrimonio artistico, annovera questa missione tra quelle essenziali anche in relazione alle esigenze del suo territorio.

Le tecnologie del Gruppo rendono possibile una conservazione che rispetti l'autenticità storica di ogni opera, valorizzando la bellezza originaria e assicurando che sia fruibile anche per le generazioni future.



I laser di El.En. hanno, ad esempio, svolto un ruolo centrale nel restauro della Cappella Bardi di Giotto nella chiesa di Santa Croce a Firenze, un esempio eccezionale di applicazione di tecnologie avanzate nel campo della conservazione dei beni culturali. La pulitura laser sta permettendo di scoprire figure andate perdute nel tempo, anche per intervento dell'uomo, e di rimuovere strati di sporco, polveri e residui senza danneggiare il pigmento sottostante o compromettere l'integrità dei substrati, cosa essenziale per opere delicate come gli affreschi del Trecento. Inoltre, il laser consente una precisione impossibile con metodi tradizionali, rispettando così le cromie originali del grande maestro.



Nel fatturato consolidato, a **livello geografico** la crescita maggiore si registra in Europa con una variazione dell'**8,5%** ed un fatturato di **119,7 milioni di euro** rispetto ai **110,4 milioni di euro** dello stesso periodo del 2023. Il Resto del Mondo evidenzia un fatturato pari a **275 milioni di euro** in linea con lo stesso periodo del 2023 (**276,3 milioni di euro**).

Permane la debolezza del mercato italiano (-32,8%), soprattutto nel settore industriale con vendite in flessione del 42,3%, mentre il fatturato in Italia è in recupero nel settore medicale che segna una lievissima flessione rispetto all'anno precedente. Il settore industriale ha subito gli effetti della interruzione dei benefici della Industria 4.0, e della prolungata latenza della nuova 5.0, annunciata da tempo ma definita solo nell'estate nei suoi dettagli operativi. Nel **settore medicale** l'andamento sui mercati europei permane positivo mentre il volume di vendite nel resto del mondo, in recupero, si è allineato con quello dello scorso esercizio. Nel **settore industriale** è evidente l'ottimo andamento delle vendite sui mercati internazionali con la forte crescita in Europa e la leggera flessione nel resto del mondo, frutto di una forte riduzione in Cina e di un rapidissimo sviluppo in tutti gli altri mercati, USA in particolare.

Il **marginale di contribuzione lordo** dei nove mesi si attesta a **190,3 milioni di euro**, in aumento dell'**1,6%** circa rispetto ai **187,2 milioni di euro** del 30 settembre 2023 con un deciso recupero di marginalità che passa dal 38% del 2023 al 40,1% del 2024.

Si segnala che al miglioramento della marginalità sulle vendite contribuiscono per 1,9 milioni circa, pari a 0,4 punti percentuali sul fatturato dei nove mesi, i proventi registrati a bilancio per i rimborsi assicurativi e governativi relativi ai danni dell'alluvione di novembre 2023 a Campi Bisenzio. Al netto di tali proventi il margine di periodo migliora comunque di 2,4 punti percentuali rispetto ai primi mesi del 2023, sia per effetto di una più favorevole composizione dei mercati di destinazione nel settore industriale, sia per il maggior peso relativo del settore medicale.

Il **marginale operativo lordo** (EBITDA) dei primi nove mesi è positivo per **62 milioni di euro** in linea rispetto ai **61,9 milioni di euro**, del 30 settembre 2023. L'incidenza sul fatturato aumenta da 12,6% nel 2023 a 13,3% nel 2024.



Il **risultato operativo** (EBIT) alla fine dei 9 mesi 2024, evidenzia un saldo positivo pari a **50,9 milioni di euro** rispetto ai **51,8 milioni di euro** del 30 settembre 2023, con una incidenza sul fatturato che aumenta dal 10,5% dell'anno precedente al 10,9% del periodo in esame. Per quanto riguarda il terzo trimestre, l'incidenza sul fatturato è sempre pari al 10,9%.

Il **risultato prima delle imposte** dei 9 mesi è positivo per **53,8 milioni di euro** circa, rispetto ai **50,9 milioni di euro** al 30 settembre 2023, con un'incidenza sul fatturato pari all' 11,5% rispetto al 10,3% dello stesso periodo del 2023 ed una variazione del +5,8%. A questo risultato contribuisce anche l'effetto positivo del *remeasurement* del debito finanziario per la prevista decadenza della clausola di *earn out* che impegnava Otlas a corrispondere circa 5 milioni di euro al precedente socio della JV cinese in caso di IPO di Penta Laser Zhejiang entro la fine del 2024.

La **posizione finanziaria netta** del Gruppo al 30 settembre 2024 è positiva per **73,8 milioni di euro** circa. Nel terzo trimestre la PFN aumenta di **circa 5,2 milioni di euro** rispetto ai **68,6 milioni di euro** al 30 giugno 2024 e nei nove mesi di circa **19 milioni di euro** dal 31 dicembre 2023. Il flusso reddituale netto delle attività operative assieme agli ammortamenti e accantonamenti supera i 44 milioni di euro a fronte di impieghi nell'aumento del capitale circolante, per circa 19 milioni, nel pagamento di dividendi per circa 17 milioni e negli investimenti fissi per circa 11,4 milioni. La liquidazione di investimenti in liquidità iscritti nelle attività non correnti ha contribuito per 16,3 milioni al saldo della PFN nel periodo. A questo si è aggiunto l'effetto positivo pari a 5 milioni di euro del *remeasurement* descritto sopra. Infine in chiusura del terzo trimestre il recesso accordato ai fondi di Private Equity cinesi che avevano investito nel capitale di Penta Laser Zhejiang ha comportato una riclassificazione di voci nell'ambito della posizione finanziaria netta, con 13,7 milioni di liquidità che sono andati a chiudere un corrispondente importo di debiti finanziari, e una diminuzione della PFN pari a circa 5,7 milioni per la quota di capitale (e interessi) versato dai fondi che non era stata iscritta tra i debiti finanziari perché legalmente non esigibile dai fondi stessi, ma che è stata comunque corrisposta per ragioni di opportunità nell'ambito delle transazioni sottoscritte per il recesso.

Nel corso del terzo trimestre del 2023 il gruppo è quindi tornato a generare cassa dalle sue attività operative, registrando nel periodo in esame un miglioramento della posizione finanziaria netta per circa 5 milioni di euro nel 3Q 2014.

\* \* \* \* \*

Il *dirigente preposto* alla redazione dei documenti contabili societari dott. Enrico Romagnoli dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154-bis del Testo unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

\* \* \* \* \*

## Eventi significativi verificatisi nel trimestre

Nell'ambito della riorganizzazione delle attività del settore taglio laser che il gruppo sta operando dopo aver prima sospeso e poi interrotto il processo che doveva portare alla IPO della divisione sul mercato cinese, il 29 agosto 2024 Ot-las Srl ha riacquisito il 100% delle quote di Cutlite Penta Srl detenute dalla Penta Laser Zhejiang. Penta Laser Zhejiang ha poi proceduto a liquidare le partecipazioni dei fondi di private equity che avevano investito nel capitale Penta Laser Zhejiang secondo i termini previsti dall'originario accordo di aumento di capitale, ovvero corrispondendo agli investitori il capitale investito ed un interesse del 6% per anno, per un importo complessivo di 151,8 milioni di Rmb pari a 19,4 milioni di euro circa, definendo l'uscita dei fondi di Private Equity e sancendo l'interruzione del processo di IPO. Per evitare l'insorgere di eventuali contestazioni da parte del fondo di investimento



CITIC, sebbene quest'ultimo avesse precedentemente rinunciato al diritto di recesso esercitabile in caso di mancata IPO, il management del Gruppo ha ritenuto opportuno procedere anche alla sua liquidazione per un controvalore complessivo di circa 5,7 milioni di euro a titolo di capitale e interessi.

## Eventi verificatisi dopo la chiusura del trimestre

In data 8 novembre 2024 El.En. S.p.A. ha comunicato di aver sottoscritto con la società Yangtze Optical Fibre and Cable Joint Stock Limited Company (una società per azioni a responsabilità limitata costituita nella Repubblica Popolare Cinese di seguito "YOFC") un accordo quadro per la negoziazione dell'eventuale cessione alla società cinese delle partecipazioni di maggioranza delle società rientranti nella *business unit Taglio Laser* del Gruppo El.En. per un totale previsto di 55,3 milioni di euro.

L'oggetto della negoziazione riguarda la cessione della società italiana Cutlite Penta S.r.l. della sua controllata brasiliana Cutlite do Brasil Ltda (di seguito "Cutlite") e del gruppo delle società cinesi controllate dalla Penta Laser Zhejiang Ltd., Co., con stabilimenti produttivi nelle città di Wuhan, Wenzhou, Lin Yi e Shenzhen (di seguito "PLZ").

Ove si giunga al buon fine delle negoziazioni, la controllata Ot-las S.r.l. cederà a YOFC direttamente, o a sue controllate, un totale di 28.698.288 azioni, pari al 59,2% del capitale, della società Penta Laser Zhejiang Ltd., Co. contro un corrispettivo di 298.700.000 RMB in denaro (pari al cambio odierno a circa 38,8 milioni di euro) ed una partecipazione in Cutlite Penta S.r.l. pari a nominali euro 334.956, per il 67% del capitale, contro un corrispettivo di circa euro 16,5 milioni in denaro. Contestualmente all'acquisto, YOFC sottoscriverà un aumento di capitale in Cutlite Penta S.r.l. di nominali euro 51.256 versando nelle casse sociali un prezzo di sottoscrizione complessivo di euro 2,5 milioni circa ed arrivando così a detenere il 70,1% della società.

Successivamente al completamento delle operazioni di cessione, il gruppo El.En. continuerà a detenere una partecipazione nella divisione taglio laser pari al 19,3% circa di Penta Laser Zhejiang Ltd., Co. e al 30% circa di Cutlite Penta S.r.l..

Il gruppo El.En., a valere sulla sua partecipazione del 30% in Cutlite Penta S.r.l., destinerà una quota pari a circa il 10% del capitale al servizio di un piano di incentivazione triennale per i dirigenti chiave di Cutlite Penta S.r.l., previa trasformazione di quest'ultima in società per azioni. A tali soggetti sarà concessa l'opzione di sottoscrivere azioni della Cutlite Penta S.r.l. e a cedere a YOFC le azioni sottoscritte a determinati termini e condizioni basati sulla performance finanziaria di Cutlite nel periodo 2025-2027.

## Prevedibile evoluzione dell'attività per l'esercizio in corso

I risultati del 3Q 2024 rispecchiano la *guidance* indicata dal management, con un deciso recupero di redditività grazie al quale l'EBIT dei primi nove mesi del 2024 si avvicina molto a quello del corrispondente periodo del 2023. A parità di perimetro di consolidamento, compresi quindi i risultati del settore taglio, si conferma la *guidance* in essere: risultato operativo del 2024 in crescita sul 2023, mentre la flessione del settore taglio non consentirà nel 2024 al fatturato consolidato di allinearsi al risultato record del 2023. In pendenza della cessione della maggioranza delle società del settore taglio, la rappresentazione dei risultati consolidati comporterà la riclassifica dei costi e ricavi del settore taglio per tutto l'esercizio escludendoli dal risultato operativo. In relazione al perimetro di consolidamento così radicalmente alterato, anziché aggiornare la *guidance* per il 2024 in conformità alla nuova rappresentazione dei risultati, si prevede di fornirne una rappresentazione proforma per consentire la valutazione del raggiungimento delle indicazioni della *guidance* confermata.



\* \* \* \* \*

In conformità a quanto disposto dal Regolamento Emittenti di Consob, si informa che il resoconto intermedio di gestione al 30 settembre 2024 sarà messo a disposizione del pubblico presso la sede sociale in Calenzano, presso la Borsa Italiana S.p.A. e sarà consultabile sul sito internet della società ([www.elengroup.com](http://www.elengroup.com) sez. "Investor Relations /Relazioni e Bilanci/2024") e sul meccanismo di stoccaggio autorizzato [www.emarketstorage.com](http://www.emarketstorage.com) a partire dal 14 novembre 2024.

\* \* \* \* \*

## CONFERENCE CALL

Martedì 15 Novembre 2024 alle ore 15.00 CET (14:00 GMT) (9:00 EST), El.En. S.p.A. terrà la Web conference call con la comunità finanziaria, durante la quale saranno discussi i risultati economici e finanziari del Gruppo. È possibile collegarsi tramite il seguente link:

Entra Zoom Riunione

<https://polytemshir-it.zoom.us/j/84818872565?pwd=0ck9HIYq0Ma4luTtbhQYkbB8w4IkkD.1>

ID riunione: 848 1887 2565

Codice d'accesso: 397165

+3902124128823 - 84818872565#\*397165# Italia

+390694806488 - 84818872565#\*397165# Italia

Trova il tuo numero locale: <https://polytemshir-it.zoom.us/u/kxKodMmeE>

\* \* \* \* \*

Prima della conferenza telefonica è possibile scaricare le slide della presentazione dalla pagina Investor Relations del sito EL.EN.: <http://www.elengroup.com/it/investor-relations/presentazioni>

\* \* \* \* \*

*Il presente comunicato stampa potrebbe contenere elementi previsionali su eventi e risultati futuri del Gruppo EL.EN. che sono basati sulle attuali aspettative, stime e proiezioni circa il settore in cui il Gruppo opera e sulle attuali opinioni del management. Tali elementi hanno per loro natura una componente di rischio ed incertezza poiché dipendono dal verificarsi di eventi futuri. Si evidenzia che i risultati effettivi potrebbero differire in misura anche significativa rispetto a quelli annunciati in relazione ad una molteplicità di fattori al di fuori del controllo del Gruppo tra i quali: condizioni economiche globali, impatto della concorrenza, sviluppi politici e regolatori in Italia ed all'estero*

\* \* \* \* \*



*El.En. è capofila di un Gruppo Industriale high-tech, operante nel settore opto-elettronico, che produce con tecnologia propria e know-how multidisciplinare sorgenti laser (a gas, a semiconduttori, allo stato solido e liquido) e sistemi laser innovativi per applicazioni medicali ed industriali. Il Gruppo El.En., leader in Italia nel mercato dei laser e tra i primi operatori in Europa, progetta, produce e commercializza a livello mondiale:*

- *Apparecchiature laser medicali utilizzate in dermatologia, chirurgia, estetica, fisioterapia, odontoiatria, ginecologia.*
- *Sistemi laser industriali per applicazioni che spaziano dal taglio, marcatura e saldatura di metalli, legno, plastica, vetro alla decorazione di pelli e tessuti fino al restauro conservativo di opere d'arte;*
- *Sistemi per applicazioni scientifiche/ricerca.*

*Cod. ISIN: IT0005453250*

*Sigla: ELN*

*Negoziata su Euronext STAR Milan ("STAR")*

*Mkt cap.: 0,9 B di euro*

*Cod. Reuters: ELN.MI*

*Cod. Bloomberg: ELN IM*

Per ulteriori informazioni:

**El.En S.p.A.**

*Investor Relator*

Enrico ROMAGNOLI - [finance@elen.it](mailto:finance@elen.it)

Tel. +39 055 8826807

**Polytems HIR**

*Financial Communication, IR and Press Office*

Bianca FERSINI MASTELLONI - [b.fersini@polytemshir.it](mailto:b.fersini@polytemshir.it)

Paolo SANTAGOSTINO - [p.santagostino@polytemshir.it](mailto:p.santagostino@polytemshir.it)

Roberta MAZZEO - [r.mazzeo@polytemshir.it](mailto:r.mazzeo@polytemshir.it)

Silvia MARONGIU - [s.marongiu@polytemshir.it](mailto:s.marongiu@polytemshir.it)

Tel. +39 06-69923324



**Tab. 1 - Conto Economico consolidato riclassificato relativo al terzo trimestre 2024 esposto in forma comparativa con i risultati del periodo precedente**

***Dati non sottoposti a revisione***

Conto Economico - trimestrale	30/09/2024	Inc %	30/09/2023	Inc %	Var. %
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	153.263	100,0%	147.386	100,0%	3,99%
Variazione prodotti finiti, semilavorati, lavori in corso e capitalizzazioni	544	0,4%	12.555	8,5%	-95,66%
Altri proventi operativi	1.439	0,9%	1.107	0,8%	30,00%
<b>Valore della produzione</b>	<b>155.246</b>	<b>101,3%</b>	<b>161.048</b>	<b>109,3%</b>	<b>-3,60%</b>
Costi per acquisti di merce	73.215	47,8%	94.119	63,9%	-22,21%
Variazione materie prime	7.092	4,6%	(2.197)	-1,5%	
Altri servizi diretti	13.463	8,8%	13.388	9,1%	0,56%
<b>Margine di contribuzione lordo</b>	<b>61.476</b>	<b>40,1%</b>	<b>55.738</b>	<b>37,8%</b>	<b>10,29%</b>
Costi per servizi ed oneri operativi	13.773	9,0%	13.772	9,3%	0,01%
<b>Valore aggiunto</b>	<b>47.703</b>	<b>31,1%</b>	<b>41.967</b>	<b>28,5%</b>	<b>13,67%</b>
Costo del personale	27.103	17,7%	25.741	17,5%	5,29%
<b>Margine operativo lordo</b>	<b>20.601</b>	<b>13,4%</b>	<b>16.226</b>	<b>11,0%</b>	<b>26,96%</b>
Ammortamenti, accantonamenti e svalutazioni	3.900	2,5%	3.322	2,3%	17,39%
<b>Risultato operativo</b>	<b>16.700</b>	<b>10,9%</b>	<b>12.903</b>	<b>8,8%</b>	<b>29,43%</b>
Gestione finanziaria	(1.153)	-0,8%	162	0,1%	
Quota del risultato delle società collegate	(234)	-0,2%	(38)	0,0%	522,82%
Altri proventi e oneri netti	0	0,0%	0	0,0%	
<b>Risultato prima delle imposte</b>	<b>15.313</b>	<b>10,0%</b>	<b>13.028</b>	<b>8,8%</b>	<b>17,54%</b>



**Tab. 2 - Conto Economico consolidato riclassificato al 30 settembre 2024, esposto in forma comparativa con i risultati del periodo precedente**

***Dati non sottoposti a revisione***

Conto Economico	30/09/2024	Inc %	30/09/2023	Inc %	Var. %
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	466.225	100,0%	493.011	100,0%	-5,43%
Variazione prodotti finiti, semilavorati, lavori in corso e capitalizzazioni	6.677	1,4%	28.495	5,8%	-76,57%
Altri proventi operativi	7.293	1,6%	4.732	1,0%	54,11%
<b>Valore della produzione</b>	<b>480.194</b>	<b>103,0%</b>	<b>526.239</b>	<b>106,7%</b>	<b>-8,75%</b>
Costi per acquisti di merce	246.529	52,9%	305.774	62,0%	-19,38%
Variazione materie prime	2.272	0,5%	(12.633)	-2,6%	
Altri servizi diretti	41.112	8,8%	45.887	9,3%	-10,41%
<b>Margine di contribuzione lordo</b>	<b>190.282</b>	<b>40,8%</b>	<b>187.211</b>	<b>38,0%</b>	<b>1,64%</b>
Costi per servizi ed oneri operativi	45.167	9,7%	44.393	9,0%	1,74%
<b>Valore aggiunto</b>	<b>145.115</b>	<b>31,1%</b>	<b>142.818</b>	<b>29,0%</b>	<b>1,61%</b>
Costo del personale	83.123	17,8%	80.938	16,4%	2,70%
<b>Margine operativo lordo</b>	<b>61.992</b>	<b>13,3%</b>	<b>61.880</b>	<b>12,6%</b>	<b>0,18%</b>
Ammortamenti, accantonamenti e svalutazioni	11.111	2,4%	10.102	2,0%	9,99%
<b>Risultato operativo</b>	<b>50.881</b>	<b>10,9%</b>	<b>51.778</b>	<b>10,5%</b>	<b>-1,73%</b>
Gestione finanziaria	(1.621)	-0,3%	(866)	-0,2%	87,22%
Quota del risultato delle società collegate	(420)	-0,1%	(42)	0,0%	898,94%
Altri proventi e oneri netti	4.971	1,1%	0	0,0%	
<b>Risultato prima delle imposte</b>	<b>53.810</b>	<b>11,5%</b>	<b>50.870</b>	<b>10,3%</b>	<b>5,78%</b>

**NOTA:**

Il Gruppo El.En. utilizza alcuni indicatori alternativi di performance che non sono indentificati come misure contabili nell'ambito degli IFRS, per consentire una migliore valutazione dell'andamento del Gruppo. Pertanto, il criterio di determinazione applicato dal gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e il saldo ottenuto potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

Tali indicatori alternativi di performance, determinati in conformità a quanto stabilito dagli Orientamenti sugli indicatori alternativi di performance emessi dall'ESMA/2015/1415 e dotati dalla CONSOB con comunicazione nr. 92543 del 3 dicembre 2015, si riferiscono solo alla performance del periodo contabile oggetto del presente comunicato e dei periodi posti a confronto.

Il Gruppo utilizza i seguenti indicatori alternativi di performance per valutare l'andamento economico:

- il  **margine operativo lordo** : detto anche "EBITDA", rappresenta un indicatore della performance operativa ed è determinato sommando al Risultato Operativo la voce "Ammortamenti, accantonamenti e svalutazioni";
- il  **valore aggiunto** : determinato sommando al Margine operativo lordo la voce "Costi del personale";
- il  **margine di contribuzione lordo** : che rappresenta un indicatore della marginalità delle vendite determinato sommando al Valore Aggiunto la voce "Costi per servizi ed oneri operativi";
- l'incidenza che le varie voci del conto economico hanno avuto sul fatturato.

Il Gruppo utilizza quali indicatori alternativi di performance per valutare la propria capacità di far fronte ad obbligazioni di natura finanziaria:

- la  **posizione finanziaria netta**  intesa come: disponibilità liquide + titoli iscritti nelle attività correnti + crediti finanziari correnti - debiti e passività finanziarie non correnti - debiti finanziari correnti.

